

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики и управления

Кафедра «Социология, экономическая
теория и международные процессы»

Специальность

38.05.02 «Таможенное дело»

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему

**Влияние тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на
развитие экономики Российской Федерации**

Студент

Бузылев
Александр
Владимирович

подпись, дата

Руководитель

Котова Л. Г.

подпись, дата

Нормоконтролер

Кафтулина Ю. А.

подпись, дата

Рецензент

Доцент кафедры «Финансы и
информатизация бизнеса»
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный
аграрный университет»

Фудина Е. В.

подпись, дата

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

Рожкова Л. В.

подпись, дата

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

Корж Н. В.

подпись, дата

Пенза 2026

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
Институт экономики и управления
Кафедра «Социология, экономическая теория и международные процессы»
Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

«УТВЕРЖДАЮ»:
зав. кафедрой
д.с.н., профессор Рожкова Л. В.

«_____» _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ
НА ДИПЛОМНУЮ РАБОТУ

студенту Бузылеву А. В., группа 21ЭД1, обучение очное

1 Тема дипломной работы: Влияние тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации

утверждена приказом по университету
от «23» октября 2025 г. № 1220 а/о

2 Срок сдачи студентом законченной дипломной работы: 05.06.2026.

3 Исходные данные к дипломной работе: нормативно-правовая база, научная и справочная литература, данные сети Интернет.

4 Перечень подлежащих разработке вопросов: понятие, сущность и основные элементы тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности; взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития Российской Федерации; общая характеристика внешнеторгового оборота Российской Федерации; особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на развитие экономики РФ; проблемы применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на современном этапе развития Российской Федерации; рекомендации по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.

5 Перечень графического материала: таблицы, рисунки.

6 Дата выдачи задания: 24.10.2025.

Руководитель _____ / Л. Г. Котова /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____ / А. В. Бузылев /
(подпись) (инициалы, фамилия)

График подготовки дипломной работы

№ п/п	Содержание работы	Срок выполнения	Дата выполнения, подпись руководителя
1	Составление плана ВКР	25.10.2025 – 10.11.2025	
2	Изучение исходных данных к дипломной работе	11.11.2025 – 12.01.2026	
3	Написание Главы 1	13.01.2026 – 18.02.2026	
4	Написание Главы 2	19.02.2026 – 24.03.2026	
5	Написание Главы 3	25.03.2026 – 05.05.2026	
6	Написание введения и заключения	06.05.2026 – 12.05.2026	
7	Оформление ВКР	13.05.2026 – 25.05.2026	
8	Сдача ВКР нормоконтролю, проверка в системе «антиплагиат.вуз»	26.05.2026 – 01.06.2026	
9	Ознакомление с отзывом руководителя, рецензией	02.06.2026 – 03.06.2026	
10	Представление законченной дипломной работы, передача в ГЭК	04.06.2026	

Руководитель _____ / Л. Г. Котова /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____ / А. В. Бузылев /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Реферат

Дипломная работа 72 с., 3 ч., 25 рис., 10 табл., 63 источников, 2 прил.

ТАРИФНЫЕ МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ, РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ, ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ, ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ, ВНУТРЕННИЙ ВАЛОВЫЙ ПРОДУКТ

Объект исследования – тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности.

Цель работы состоит в проведении анализа влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации.

При написании работы использовались следующие методы исследования: диалектический, анализ и синтез, индукция и дедукция, системный подход, абстрагирование и формализация, анализ нормативно-правовой базы, сравнительный анализ.

Результаты работы: рассмотрено понятие, сущность и основные элементы тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности; определена взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития Российской Федерации; представлена общая характеристика внешнеторгового оборота Российской Федерации; проанализированы особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на развитие экономики Российской Федерации; выявлены проблемы применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности; предложены рекомендации по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в России.

Теоретическая значимость ВКР заключается в исследовании сущности тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности, а также выявлении проблем их влияния на развитие экономики России.

Рекомендации по внедрению: диверсификация ставок ввозных таможенных пошлин в зависимости от степени переработки товара; механизм «тарифных каникул»; синхронизация тарифной политики с программами импортозамещения и развития экспорта; внедрение функционально-ориентированной классификации товаров.

Оглавление

Введение.....	3
Глава 1 Теоретические аспекты исследования проблемы влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации.....	6
1.1 Тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности: понятие, сущность, основные элементы.....	6
1.2 Взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития Российской Федерации.....	16
Глава 2 Практические основы влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации...	25
2.1 Общая характеристика внешнеторгового оборота Российской Федерации.....	25
2.2 Особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на развитие экономики Российской Федерации.....	33
Глава 3 Основные направления совершенствования тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью повышения уровня развития экономики Российской Федерации.....	44
3.1 Проблемы применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на современном этапе развития Российской Федерации.....	44
3.2 Рекомендации по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.....	53
Заключение.....	60
Список использованных источников.....	63
Приложение А.....	71
Приложение Б.....	72

Введение

Тарифные методы регулирования оказывают противоречивое влияние на развитие экономики РФ, поскольку с одной стороны, таможенные пошлины выполняют фискальную функцию, формируя значительную часть доходной базы федерального бюджета, а с другой стороны, их протекционистский потенциал может быть направлен на защиту отечественных производителей от иностранной конкуренции, стимулирование импортозамещения и создание новых производств. В случае несбалансированного применения высокие тарифы способны приводить к росту издержек для зависимых от импорта отраслей, снижению конкуренции и, как следствие, торможению структурной трансформации экономики.

Актуальность исследования определяется тем, что в условиях нарастающего санкционного давления и необходимости обеспечения технологического суверенитета России таможенно-тарифное регулирование трансформируется из вспомогательного фискального инструмента в стратегический рычаг защиты внутреннего рынка. Его эффективное применение становится критически важным для стимулирования структурной перестройки и импортозамещения, что диктует потребность в кардинальном пересмотре существующих подходов к тарифной политике.

Целью дипломной работы является анализ влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации.

В соответствии с целью, в работе необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть понятие, сущность, основные элементы тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности;
- определить взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития Российской Федерации;
- представить общую характеристику внешнеторгового оборота Российской Федерации;

- проанализировать особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на развитие экономики Российской Федерации;

- выявить проблемы применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на современном этапе развития Российской Федерации;

- предложить рекомендации по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.

Объектом дипломной работы являются тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности.

Предмет дипломной работы – экономико-правовые механизмы воздействия тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности, влияющие на развитие экономики Российской Федерации.

При написании работы использовались следующие методы исследования: диалектический, анализ и синтез, индукция и дедукция, системный подход, абстрагирование и формализация, анализ нормативно-правовой базы, статистический метод, графический метод и метод табличной визуализации данных.

Влиянию тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации посвящены работы следующих научных деятелей: В. М. Каленкин [25], В. Е. Новиков [35], А. В. Тишкина [51], Т. Б. Толстихина [52], М. В. Чистова [58], Д. Р. Шуликина [62] и многих других.

Информационной базой исследования послужили периодические издания, научная литература и нормативно-правовые акты, регулирующие влияние тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации, а также статистические данные, представленные на официальном сайте Евразийского экономического союза, Федеральной таможенной службы России, Федеральной службы государственной статистики.

Теоретическая значимость дипломной работы состоит в том, что в ней исследовано понятие, сущность и основные элементы тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности, а также выявлены проблемные

аспекты влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на экономику Российской Федерации.

Практическая значимость дипломной работы заключается в разработке направлений по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью эффективного развития экономики Российской Федерации.

Глава 1 Теоретические аспекты исследования проблемы влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации

1.1 Тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности: понятие, сущность, основные элементы

Современное состояние международных торговых отношений характеризуется увеличением объемов экспортно-импортных операций и расширением логистических направлений поставок продукции. Все это происходит в условиях экономической и политической нестабильности, связанной с действием огромного перечня санкционных ограничений, которые затронули все без исключения страны мирового сообщества. Данные условия, в свою очередь, являются не только негативной тенденцией, но и способствуют объединению экономик различных государств с целью создания условий для свободного перемещения товаров и транспортных средств, либерализацией торговых процессов, а также повышения уровня развития в рамках взаимовыгодного обмена.

В данной связи государственное регулирование внешнеторговой деятельности приобретает наибольшую популярность и значимость. Это связано с тем, что оно обеспечивает не только защиту отечественных товаропроизводителей, но и позволяет создавать оптимальные условия для развития экспортно-импортных операций, способствуя интеграции и глобализации нашей страны в систему международных торговых связей. Среди всего многообразия различного по своей природе методов и инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, центральное место занимает тарифное регулирование [17, с. 12], ввиду своей универсальности, адаптивности и практичности в достижении оставленных целей.

На современном этапе развития единого подхода к определению понятия «тарифное регулирование внешнеторговой деятельности», как на уровне законодательных актов, так и в рамках научных кругов не установлено. Каждый из

авторов трактует данный термин исходя из различных целей и факторов. Основные подходы к определению данного понятия представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Определение понятия тарифное регулирование внешнеторговой деятельности [составлено по: 17; 26; 37; 53; 56]

Источник	Сущность определения
Л. Н. Демина	Тарифное регулирования внешнеторговой деятельности – это совокупность методов, которые являются элементами таможенного тарифа в соответствии с нормами и принципа таможенного законодательства
Д. В. Караман	Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности – это совокупность методов государственного регулирования экспортно-импортных операций, посредством которых осуществляется защита интересов отечественных товаропроизводителей, а также обеспечивается пополнение доходной части государственного бюджета страны
Е. В. Новикова	Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности – это совокупность инструментов, мер и методов, которые представляют основу для формирования и практической реализации внешнеэкономической политики государства
О. Д. Фальченко	Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности – это совокупность различного рода экономических инструментов, посредством которых осуществляется воздействие на внешнеторговые потоки в стране
А. В. Хорунженко	Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности – это совокупность методов государственного регулирования, которые основаны на применении таможенных пошлин и тарифных квот с целью контроля объемов экспортно-импортных операций

Таким образом, исходя из данных таблицы 1, в общем смысле под тарифным регулированием внешнеторговой деятельности понимается совокупность методов государственного регулирования, которые основаны на применении таможенных пошлин, регламентированных таможенным тарифом, и применяются с целью защиты внутреннего рынка.

Сущность государственного регулирования заключается в том, что государство посредством применения различного рода методов способно осуществлять влияние на конечную стоимость экспортных и импортных товаров, регулируя при этом экономическое равновесие на национальном рынке [46, с. 147].

Являясь экономической категорией, тарифное регулирование внешнеторговой деятельности обладает специфическими характеристиками: объект, предмет, принципы, цели и задачи.

Объектом тарифного регулирования внешнеторговой деятельности являются товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу государства, а также любое движимое имущество, в том числе валюта, ценные бумаги, валютные ценности и многое другое.

Предмет – это процесс воздействия на реализацию внешнеторговых отношений посредством использования различных методов и инструментов [56, с. 237].

Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется исходя из ряда принципов, представленных на рисунке 1.

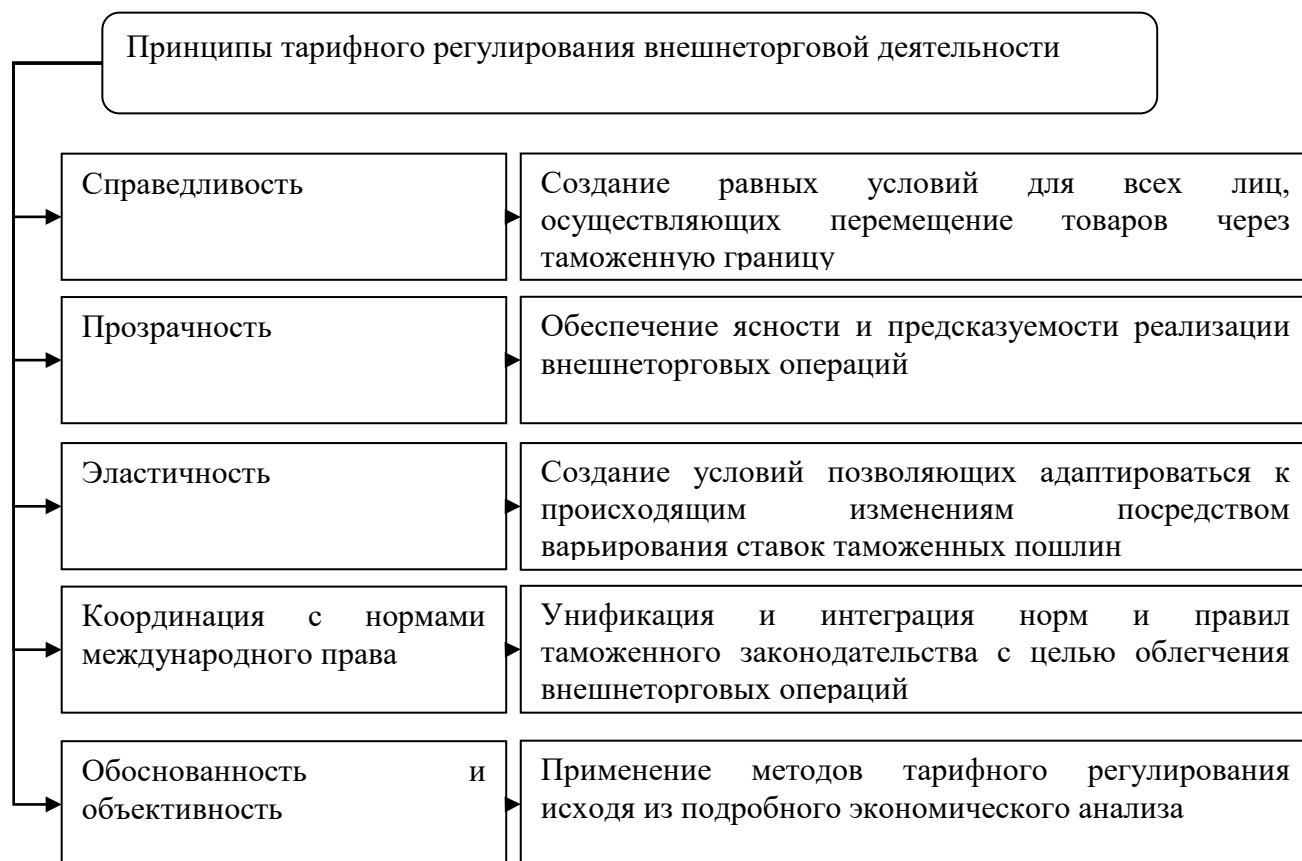


Рисунок 1 – Принципы тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [33, с. 157]

Каждый из принципов, представленных на рисунке 1, представляет особую значимость в рамках разработки и реализации эффективной внешнеторговой политики государства, способствуя повышению эффективности экспортно-импортных операций, а также обеспечивая защиту внутреннего рынка страны.

Основные цели тарифного регулирования внешнеторговой деятельности представлены на рисунке 2.

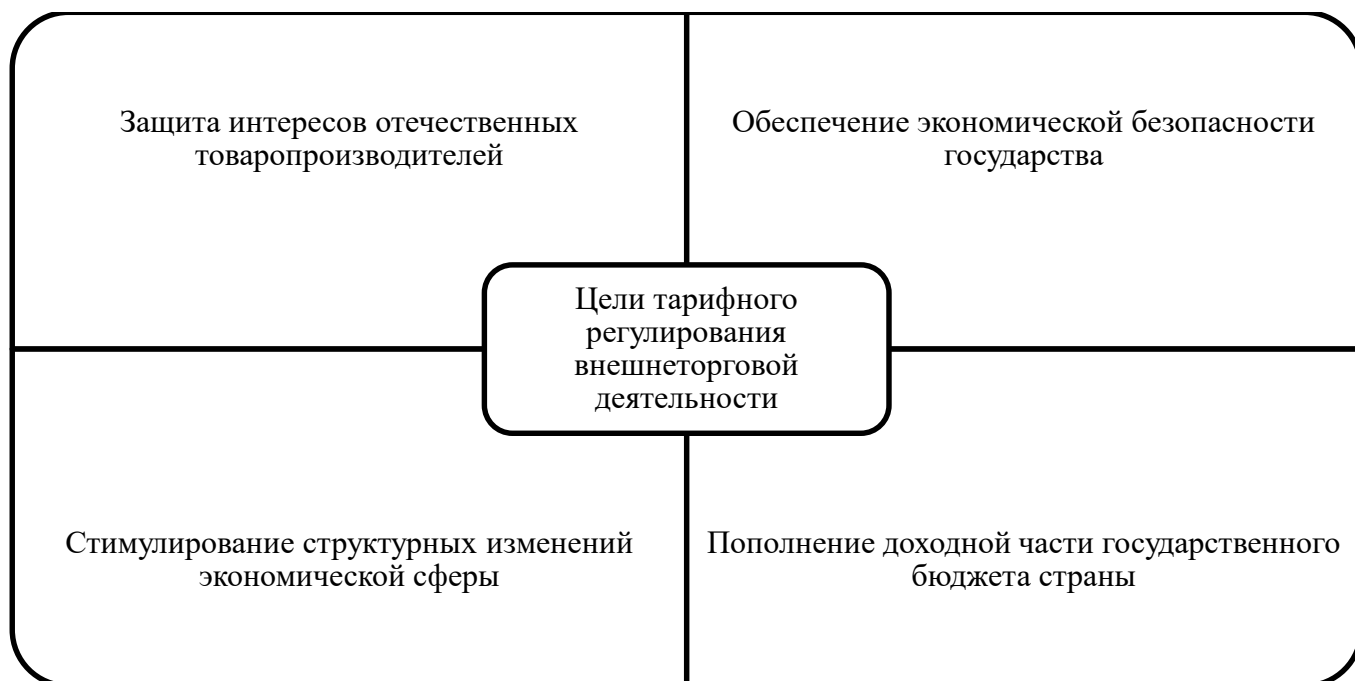


Рисунок 2 – Основные цели тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [39, с. 242]

Цели тарифного регулирования внешнеторговой деятельности на практике реализуются посредством решения определенных задач, среди которых:

- достижение оптимального соотношения между объемами экспортных и импортных операций;
- регулирование цен на внутреннем рынке;
- контроль за соблюдением норм и правил таможенного законодательства;
- повышение конкурентоспособности национальных товаров;
- развитие основных отраслей экономики;
- усиление интеграционных и глобализационных процессов [27, с. 199].

Выше представленные задачи реализуются посредством использования методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, основные из которых представлены на рисунке 3.

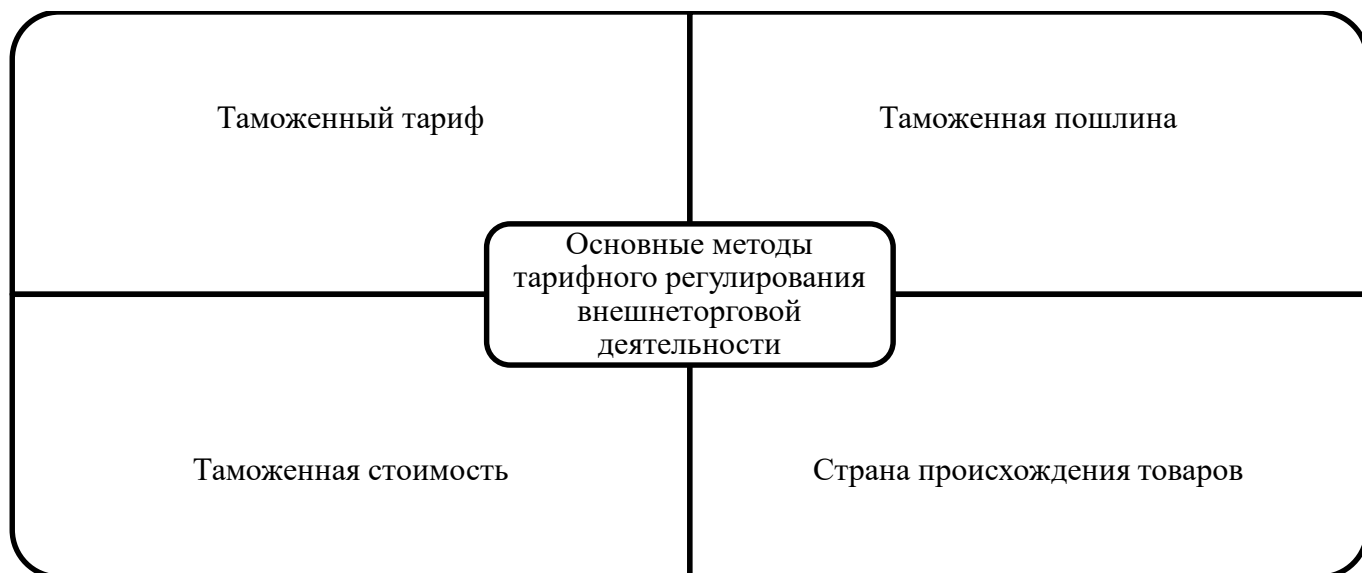


Рисунок 3 – Основные методы тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [19, с. 30]

Каждый из методов, представленный на рисунке 3, представляет особую значимость в рамках тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. Они в определенной степени взаимосвязаны между собой, следовательно, зависят друг от друга. Далее более подробно опишем каждый метод тарифного регулирования внешнеторговой деятельности.

В настоящее время таможенный тариф является основным методом тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, который представляет собой структурированную совокупность таможенных пошлин, их классификацию в соответствии с кодом Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД ЕАЭС). Посредством данного метода тарифного регулирования внешнеторговой деятельности устанавливаются льготы и преференции в зависимости от страны происхождения товаров и их принадлежности к той или иной товарной группе. Таможенный тариф является дифференцированной

категорией, что позволяет ограничивать или увеличивать объемы перемещения того или иного товара через таможенную границу страны [22, с. 168].

На современном этапе развития выделяют два основных вида таможенного тарифа (рисунок 4).

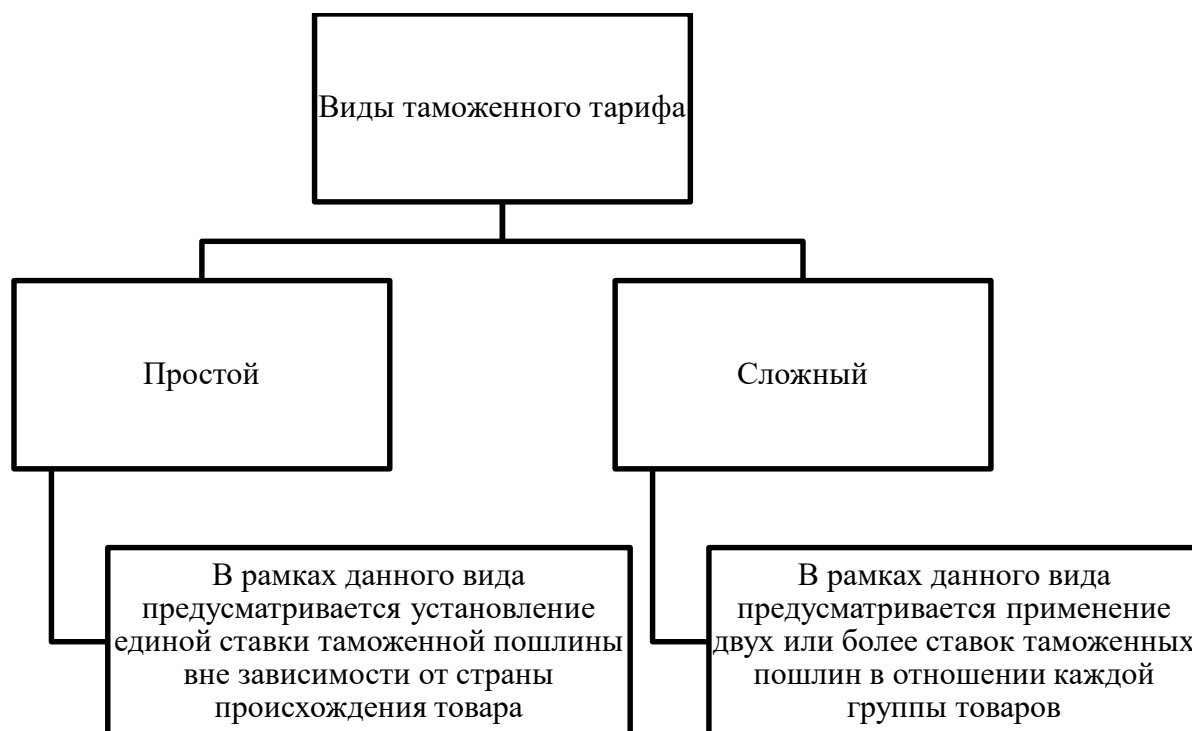


Рисунок 4 – Виды таможенного тарифа [59, с. 124]

Данные рисунка 4, позволяют сделать вывод, что таможенный тариф классифицируется на простой и сложный. При этом последний вид таможенного тарифа является более гибким и адаптивным методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, следовательно, чаще используется на практике. В настоящее время на территории Российской Федерации применяется Единый таможенный тариф ЕАЭС (ЕТТ ЕАЭС), целями которого является:

- повышение эффективности интеграции ЕАЭС в систему международных торговых отношений;
- оптимизация товарной структуры экспортных операций;
- соотношение оптимальных объемов ввоза и вывоза продукции в рамках интеграционного объединения ЕАЭС;

– поддержка наиболее значимых отраслей экономики [52, с. 89].

Следующим не менее значимым методом тарифного регулирования внешнеторговой деятельности являются таможенные пошлины, под которыми в соответствии с нормами права понимаются обязательные платежи, взимаемые таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу государства [2]. На современном этапе развития классификация таможенных пошлин осуществляется исходя из различных оснований (приложение А) [36, с. 89].

В соответствии с данными приложения А, основными признаками для классификации таможенных пошлин служат: направление перемещения товарной партии; способ исчисления; страна происхождения; характер воздействия. При этом стоит отметить, что все ставки таможенных пошлин регламентируются посредством нормативно-правовых актов в сфере таможенного дела. Так, ставки вывозных таможенных пошлин устанавливаются на основании положений Закона РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе» [8], а также Постановления Правительства РФ от 27.11.2021 № 2068 «О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из РФ за пределы таможенной территории ЕАЭС» [9]. Посредством Решения Совета ЕЭК от 14.09.2021 № 80 «Об утверждении единой ТН ВЭД ЕАЭС и ЕТТ ЕАЭС, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета ЕЭК» [4] устанавливаются ввозные таможенные пошлины на товары, которые импортируются из третьих стран на территорию ЕАЭС в целом, а также РФ в частности.

Таможенная стоимость является одним из методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, которая является базой для расчета адвалорной таможенной пошлины. Она включает в себя стоимость товара, а также все возникшие в процессе перемещения товара через таможенную границу расходы, в том числе: транспортировка, хранение, упаковка [21, с. 35]. В соответствии с положениями главы 5 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) [2] выделяют шесть основных методов определения таможенной стоимости товаров (таблица 2).

Таблица 2 – Методы определения таможенной стоимости товаров [составлено по: 32; 48]

Наименование метода	Сущность
По стоимости сделки с ввозимыми товарами	Включает в себя цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате при ввозе товаров на таможенную территорию РФ, а также стоимость на транспортировки, хранения, упаковки, страхования и другие расходы
По стоимости сделки с идентичными товарами	Основан на таможенной стоимости товаров, которые были ввезены на территорию ЕАЭС не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза оцениваемых товаров, которые схожи с ними по всем характеристикам
По стоимости сделки с однородными товарами	Основан на таможенной стоимости товаров, которые были ввезены на территорию ЕАЭС не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза оцениваемых товаров, которые похожи по основным характеристикам и качеству
Вычитание	Основан на цене, по которой ввозимые товары (идентичные или однородные) были реализованы наибольшей агрегированной партией на территории ЕАЭС в неизменном состоянии. При этом вычитаются затраты, которые характерны исключительно для внутреннего рынка
Сложение	Основан на учете всех возможных издержек, которые возникли в рамках производства товаров. К данным издержкам добавляется сумма прибыли и общих расходов
Резервный	Основан на расчетах и экспертных оценках, которые базируются в максимально возможной степени на стоимости сделки с ввезенными товарами

Исходя из данных таблицы 2, стоит отметить, что метод расчета таможенной стоимости по стоимости сделки с ввозимыми товарами является основным и имеет первостепенное значение. В случае невозможности его применения каждый следующий метод используется последовательно один за другим.

Определение страны происхождения товаров является ключевым методом тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, применяемый к ввозимым товарам с целью определения величины ставки таможенных пошлин [31, с. 105]. Именно страна происхождения товаров является базой для установления возможности применения тарифных преференций и льгот.

Под тарифными преференциями понимается предоставление возможности снижения ставок таможенных пошлин или полное освобождение от их уплаты [43, с. 180]. В соответствии с положениями Решения Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании в

ЕАЭС» тарифные преференции в размере 75 % от базовой ставки таможенной пошлины применяются в отношении товаров, происходящих из стран, включенных в перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС. При этом, товары, страной происхождения которых являются наименее развитые страны – пользователи единой системы тарифных преференций ЕАЭС применяются нулевые ставки ввозных таможенных пошлин [3].

Страна происхождения товаров в обязательном порядке должна быть подтверждена сертификатом, оформленным по законодательно установленной форме. Выделяют следующие формы таких сертификатов: СТ-1, СТ-2, А, ЕАВ, общая форма [31, с. 106].

Анализируя выше представленную информацию, на рисунке 5, представим взаимосвязь методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности.



Рисунок 5 – Взаимосвязь методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [22, с. 170]

Отдельное внимание, хотелось бы уделить тому, что реализация тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на практике осуществляется исходя из положений нормативно-правовых актов, перечень которых представлен на рисунке 6.

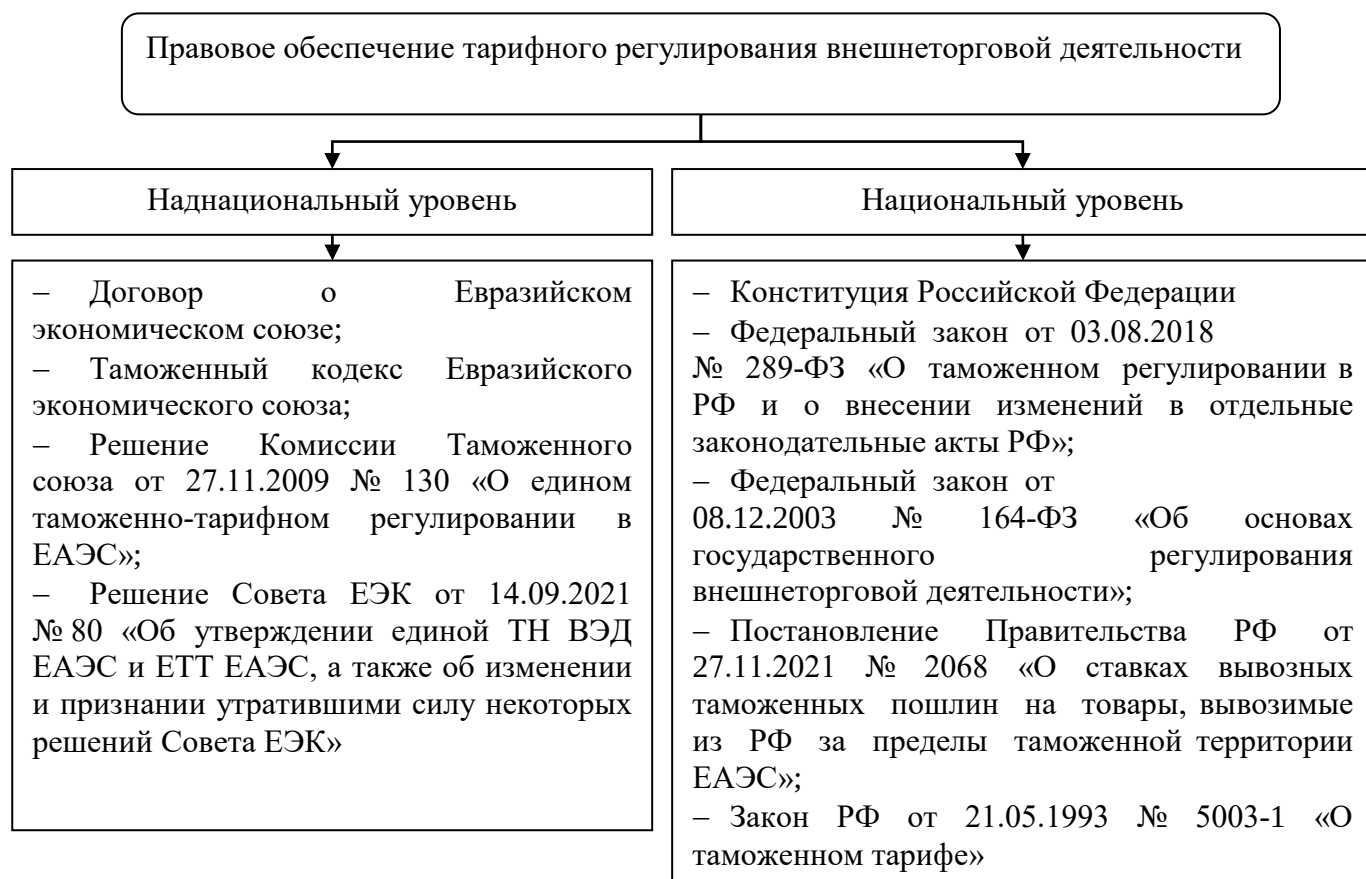


Рисунок 6 – Перечень нормативно-правовых актов в сфере тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [63, с. 173]

Данные рисунка 6, позволяют сделать вывод: ввиду того, что Российская Федерация является одной из стран, входящих в состав интеграционного объединения ЕАЭС, особенности реализации методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности регламентируются посредством наднациональных и национальных источников правовой мысли. При этом, данный перечень нормативно-правовых актов не является исчерпывающим, так как включает в себя различного рода приказы и постановления государственных органов власти, Федеральной таможенной службы России (ФТС России) и многие другие.

Таким образом, в общем смысле под тарифным регулированием внешнеторговой деятельности понимается совокупность методов государственного регулирования экспортно-импортных операций, посредством которых осуществляется защита интересов отечественных товаропроизводителей, а также обеспечивается пополнение доходной части государственного бюджета страны. К основным методам тарифного регулирования внешнеторговой деятельности относят: таможенный тариф, таможенные пошлины, таможенную стоимость, страну происхождения товаров. Каждый из методов представляет особую значимость в рамках тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. Они в определенной степени взаимосвязаны между собой, следовательно, зависят друг от друга.

1.2 Взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития Российской Федерации

Современный этап развития всех без исключения государств, являющихся частью мирового сообщества, характеризуется различными сложностями и проблемами, связанными с нестабильностью геополитической обстановки, действием санкционных ограничений, а также колебаниями спроса и предложения на мировом рынке. В данной связи особенно важно создать оптимальные условия для экономического развития национальной экономики посредством грамотно выстроенной государственной политики с применением различного рода инструментов и методов регулирования.

Экономическое развитие государства – это сложный многоступенчатый процесс, учитывающий долгосрочные цели и задачи, связанные со структурными, качественными и количественными изменениями в экономической сфере [25, с. 182]. Данный процесс, как правило, направлен на улучшение уровня и качества жизни населения, посредством стабильного роста производственных мощностей коммерческих предприятий и организаций, развития научно-технологической сферы, модернизации и инфраструктурных преобразований в

различных отраслях, а также повышения уровня конкурентоспособности на мировой арене. Экономическое развитие государства находится под влиянием различных факторов, основные из которых представлены на рисунке 7.



Рисунок 7 – Факторы экономического развития государства [30, с. 333]

Исходя изданных рисунка 7, стоит отметить, что все факторы экономического развития государства подразделяются на две группы: внутренние и внешние. Внутренние факторы экономического развития – это совокупность имеющихся в стране ресурсов, посредством которых определяются темпы роста национальной экономики, а также качество жизни населения страны. Под внешними факторами экономического развития государства понимается определенный перечень условий, процессов и событий, которые происходят за пределами страны, однако прямо или косвенно влияют на ее развитие, стабильность и структурные сдвиги [45, с. 174].

При этом особая роль среди всех выше перечисленных факторов экономического развития государства отводится уровню развития внешней торговли, а также международным процессам интеграции и глобализации. Данное обстоятельство связано с тем, что именно международная торговля способствует обмену сырьем, товарами и услугами, технологиями и иными материальными ценностями, стимулирует конкуренцию и позволяет эффективно распределять имеющиеся национальные ресурсы. Глобализационные и интеграционные процессы, происходящие в рамках конкретного государства, позволяют оценить уровень присутствия и важность страны в системе мирового сообщества [55, с. 35]. В данной связи, тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности являются ключевым инструментом экономического развития государства за счет своей специфики, а также целей и задач их реализации.

В соответствии со ст. 19 Федерального закона от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности применяются с целью:

- регулирования объемов и потоков экспортно-импортных операций;
- защиты интересов отечественных товаропроизводителей;
- стимулирования прогрессивных изменений в экономической сфере государства [6].

Выше изложенное, позволяет сделать вывод, что именно тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности являются основным инструментом экономического развития государства, которые реализуются посредством применения таможенных пошлин, установления тарифных преференций и таможенных льгот, которые призваны обеспечивать экономическую безопасности и осуществлять изменения в экономической сфере за счет структурных изменений.

Направления применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью обеспечения высокого уровня экономического развития государства представлены на рисунке 8.

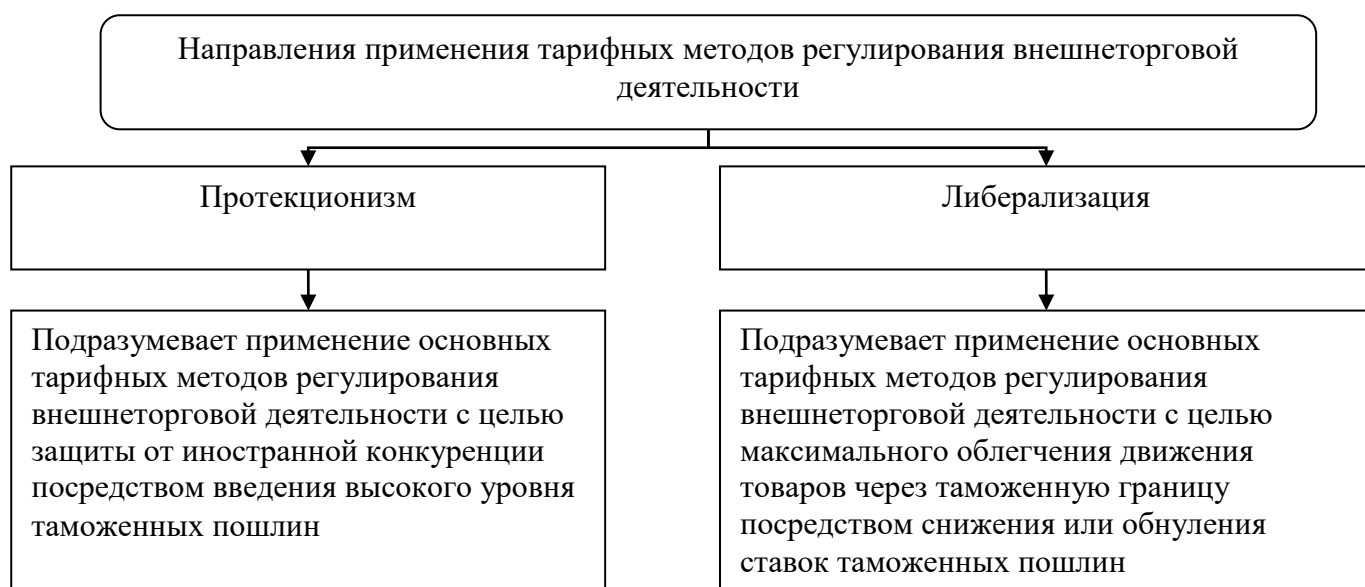


Рисунок 8 – Направления применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью обеспечения высокого уровня экономического развития государства [57, с. 596]

Исходя из данных рисунка 8, стоит отметить, что представленные направления применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности противоположны друг другу. В практической деятельности они, как правило, применяются не в чистом виде, а в совокупности, в той или иной степени коррелируя друг с другом.

Сравнительная характеристика направлений применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Сравнительная характеристика направлений применения тарифных методов регулирования [составлено по: 58; 61; 62]

Признак сравнения	Протекционизм	Либерализация
1	2	3
Цель	Защита национальных товаропроизводителей от иностранной конкуренции, развитие национальных промышленных предприятий, обеспечение высокого уровня занятости населения страны	Повышение конкурентоспособности национальной экономики на мировой арене посредством снижения или устранения административных барьеров при реализации экспортно-импортных операций, активное привлечение иностранных инвестиций и технологий

Продолжение таблицы 3

1	2	3
Основные методы	Повышение ставок ввозных таможенных пошлин Предоставление экспортирующим предприятиям различного рода льгот и субсидий	Снижение или обнуление ставок таможенных пошлин Осуществление свободной торговли с различными странами Участие в двусторонних или многосторонних соглашениях с целью снижения торговых барьеров и ограничений
Преимущества	Повышение производственных мощностей национальных предприятий Борьба с демпингом, то есть ввозом товаров на территорию страны по заниженным ценам Оптимизация торгового баланса за счет снижения объемов импортных операций	Сокращение финансовых затрат при производстве продукции Повышение конкурентоспособности отечественных товаров Развитие новых сфер и областей экономики Возможность применения преференциальных режимов торговли
Недостатки	Рост цен на внутреннем рынке страны Снижение качества продукции из-за отсутствия конкуренции Потеря основных зарубежных торговых партнеров Увеличение возможности введения экономических санкций со стороны иностранных государств	Снижение доли рынка местных товаропроизводителей Зависимость от импортного сырья, оборудования, продукции Высокая вероятность наступления экономического кризиса ввиду значительных международных финансовых потоков

Исход из данных таблицы 3, стоит отметить, что каждое из направлений применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью обеспечения стабильного экономического роста и развития имеет свои определенные преимущества и недостатки. Именно данное обстоятельство является ключевым аспектом оптимального сочетания данных методов в практической деятельности посредством разработки и реализации государственной политики. Достижение стабильного экономического роста возможно лишь при условии гибкого комбинирования инструментов тарифного регулирования с учетом текущей конъюнктуры мирового рынка и национальной экономической политики.

Взаимосвязь тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и экономического развития государства также предоставляется возможным

раскрыть через функции, которые реализуются посредством применения методов тарифного регулирования (рисунок 9).



Рисунок 9 – Функции тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности [60, с. 71]

Рассмотрим сущность каждой из представленных на рисунке функций более подробно.

Протекционистская функция заключается в том, что посредством реализации методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности осуществляется защита отечественных товаропроизводителей от недобросовестной конкуренции на международном рынке посредством повышения стоимости импортных товаров за счет обложения их более высокими ставками таможенных пошлин.

Фискальная функция отвечает за пополнение доходной части государственного бюджета страны за счет взимания таможенных пошлин и налогов, а также применения иных методов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [44, с. 37].

Балансировочная функция позволяет обеспечить наиболее оптимальное сочетание на национальном рынке товаров отечественного и иностранного производства за счет дифференциации ставок таможенных пошлин. Целью данной функции является предотвращение нежелательного экспорта.

Таким образом, каждой из выше представленных функций отводится особая роль в экономическом развитии государства. Их реализация способствует созданию оптимальных и наиболее благоприятных условий для развития экономики в целом, а также внешнеторговых отношений в частности.

Отдельное место в системе тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности, реализуемых с целью экономического развития государства, занимают таможенные пошлины. Данное обстоятельство связано с тем, что таможенные пошлины и налоги, выполняя фискальную функцию, занимают существенную долю в доходной части государственного бюджета Российской Федерации. Это позволяет направить дополнительных финансовые средства на поддержку и развитие основных отраслей промышленности, модернизацию инфраструктурных и социальных объектов [51, с. 214].

Таможенные пошлины также выступают мерой защиты отечественных товаропроизводителей от недобросовестной иностранной конкуренции, регулируя объемы экспортно-импортных операций, создавая возможности оптимального сочетания их товарной структуры исходя из спроса и предложения на мировых товарных рынках. Посредством повышения ставок ввозных таможенных пошлин, существенно возрастает стоимость иностранных товаров на национальном рынке, что положительно сказывается на развитии национальных товаропроизводителей за счет увеличения спроса на отечественные товары [49, с. 102]. Ввиду своего многообразия таможенные пошлины являются гибким экономическим инструментом, который способен реагировать на сезонные и конъюнктурные колебания, защищая или поощряя внешнеторговые процессы. Так, дифференциация ставок таможенных пошлин на сезонные товары (преимущественно продукцию сельского хозяйства) снижает зависимость от импорта сырья и оборудования, необходимого для производства, а также позволяет сохранить необходимый объем такой продукции на национальном рынке. В условиях действия международных санкционных ограничений данная мера является особенно актуальной [52, с. 90]. Взаимосвязь величины ставок таможенных пошлин и страны происхождения товаров создает условия для усиления интеграционных и глобализационных

процессов, что также положительно сказывается на экономическом развитии государства.

Учитывая выше изложенную информацию, целесообразно выделить основные особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью экономического развития Российской Федерации (рисунок 10).

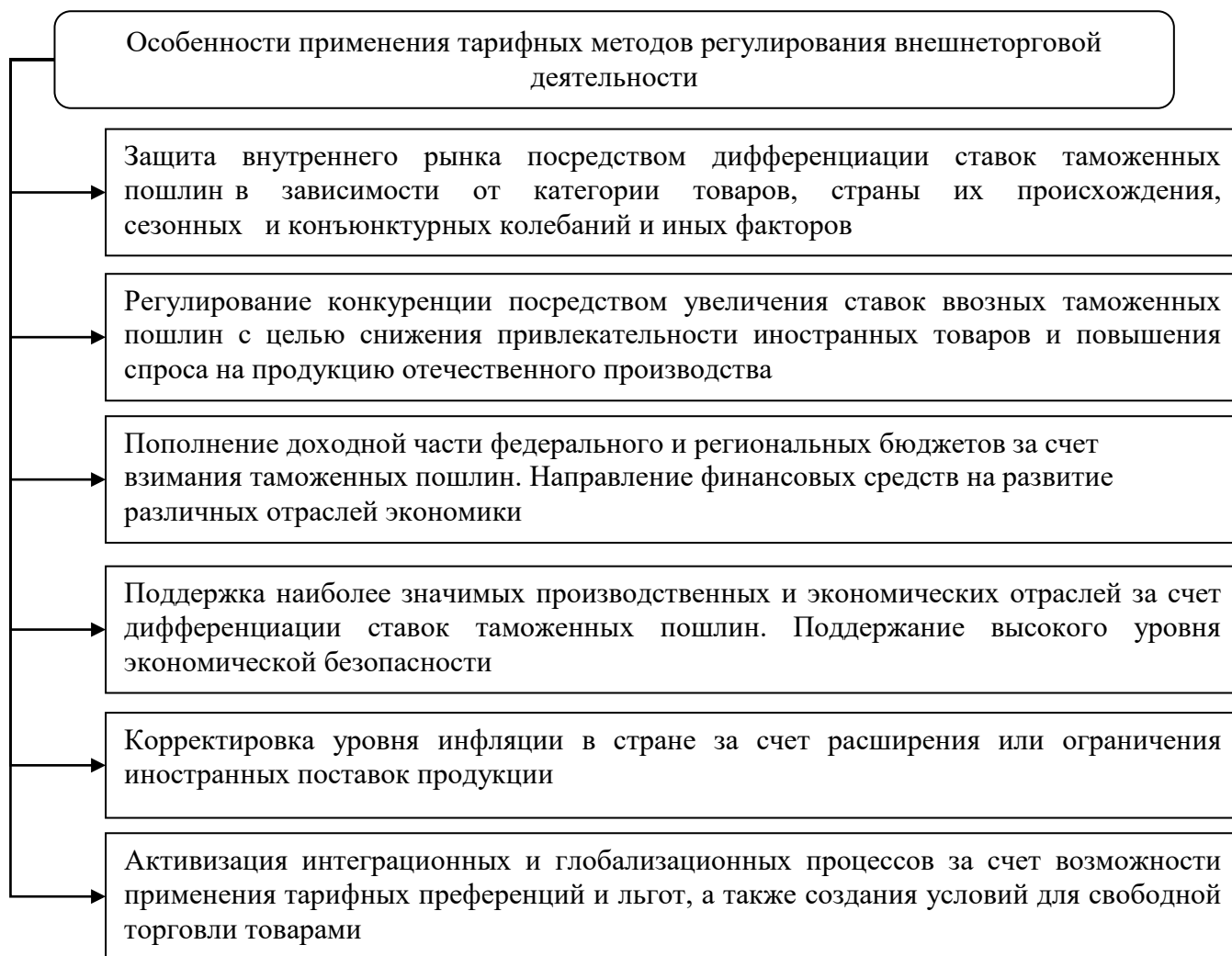


Рисунок 10 – Особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности [составлено по: 23; 38; 47]

Исходя из данных рисунка 10, можно сделать вывод, что грамотное применение тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности позволяет достичь высоких темпов экономического роста и развития, благоприятно

сказывается на конкурентоспособности национальных производителей, а также обеспечивает финансовую устойчивость от поступлений таможенных пошлин и налогов в бюджет государства. Все это выступает основным фактором эффективного и благополучного экономического развития Российской Федерации.

Таким образом, тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности занимают особую роль в рамках экономического развития государства. В рамках реализации основных методов тарифного регулирования обеспечивается оптимальное соотношение объемов экспортно-импортных операций, создаются условия для защиты интересов отечественных товаропроизводителей, стимулируются структурные изменения в различных областях экономики. Центральный метод тарифного регулирования внешнеторговой деятельности – таможенные пошлины является одним из основных источников доходной части федерального бюджета страны. Все это способствует повышению благосостояния населения, увеличению конкурентоспособности отечественной продукции на мировом рынке, а также оптимизации торгового баланса государства.

Глава 2 Практические основы влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развития экономики Российской Федерации

2.1 Общая характеристика внешнеторгового оборота Российской Федерации

На современном этапе развития внешнеторговый оборот является одним из ведущих макроэкономических показателей, посредством которых предоставляется возможность оценить уровень вовлеченности государства в систему мирохозяйственных отношений, а также конкурентоспособности страны на уровне мирового сообщества. Ввиду того, что Российская Федерация обладает огромным природным, трудовым, научно-техническим и экспортным потенциалом, реализация внешнеэкономических операций – это основной драйвер экономического роста и развития.

В настоящее время структура и динамика внешнеторгового оборота нашей страны формируется под влиянием различного рода внешних и внутренних факторов, среди которых:

- снижение мировых цен на продукцию топливно-энергетической и минеральной промышленности;
- увеличение темпов промышленного производства;
- геополитическая и макроэкономическая нестабильность, вызванная действием санкционных ограничений;
- переориентация основных товарных потоков;
- трансформация товарной структуры экспортно-импортных операций;
- оптимизация таможенного администрирования и многое другое [15, с. 92].

Все это оказывает значительное влияние на объемы экспортно-импортных операций, что в последующем отражается на состоянии платежного баланса страны, поступлениях в доходную часть федерального бюджета, а также служит основой структурной перенастройки национальной экономической системы.

Анализ общей характеристики внешнеторгового оборота Российской Федерации целесообразно начать с динамики объемов экспортно-импортных операций, представленной на рисунке 11.

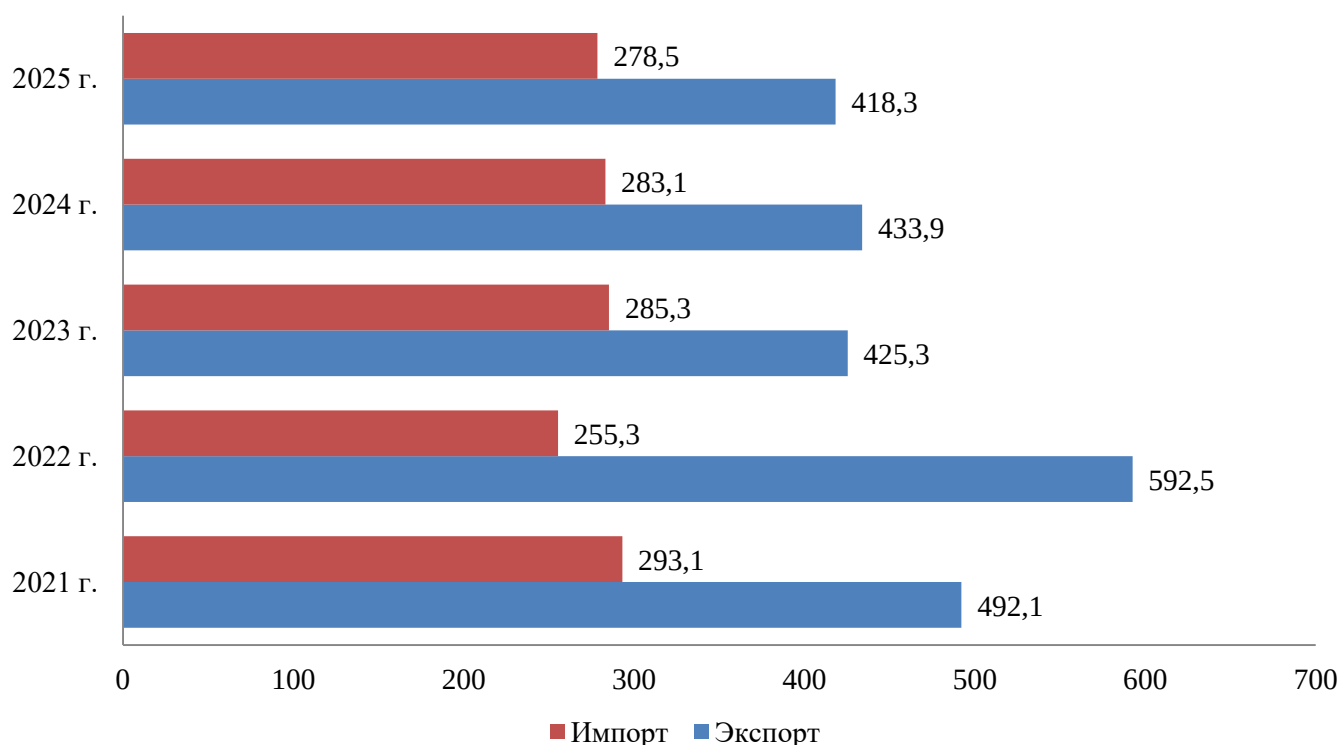


Рисунок 11 – Динамика внешнеторгового оборота Российской Федерации за 2021–2025 гг., млрд долл. США [50]

Данные рисунка 11 позволяют сделать вывод о том, что динамика экспортно-импортных операций в исследуемом периоде является достаточно нестабильной. Так, 2022 г. характеризуется наибольшим значением показателя объема внешнеторгового оборота (847,8 млрд долл. США) [54], что является следствием восстановления мирохозяйственных взаимоотношений после пандемии *Covid-19* и ее последствий, высокого уровня мировых цен на минеральную продукцию, а также оптимально выстроенных и эффективно налаженных экспортно-импортных отношений с ведущими внешнеторговыми партнерами. В 2023 г. наблюдается снижение общего объема внешнеторговых операций на 137,2 млрд долл. США по сравнению с 2022 г. Данное обстоятельство является следствием распространения

международных санкционных ограничений. Именно в данный временной период произошел разрыв основных внешнеторговых контрактов, появились сложности в их оплате ввиду отключения ряда российских банковских организаций из международной системы оплаты *SWIFT*, а также логистические проблемы, связанные с запретом на перемещение российских транспортных средств по территории государств, которые являлись инициаторами вводимых ограничений. Предпринятые Правительством Российской Федерации попытки сдерживания негативного влияния международных санкционных ограничений привели к незначительному увеличению объемов внешнеторговых операций в 2024 г. [52, с. 89]. Снижение мировых цен на минеральную продукцию, а также проблемные моменты в нефтегазовой отрасли Российской Федерации привели к сокращению общего объема внешнеторгового оборота в 2025 г. на 20,1 млрд долл. США или на 2,8 % по сравнению с 2024 г.

Отдельного внимания заслуживает тот факт, что сальдо внешнеторгового оборота в период 2021–2025 гг. является положительным, о чем свидетельствуют данные рисунка 12.

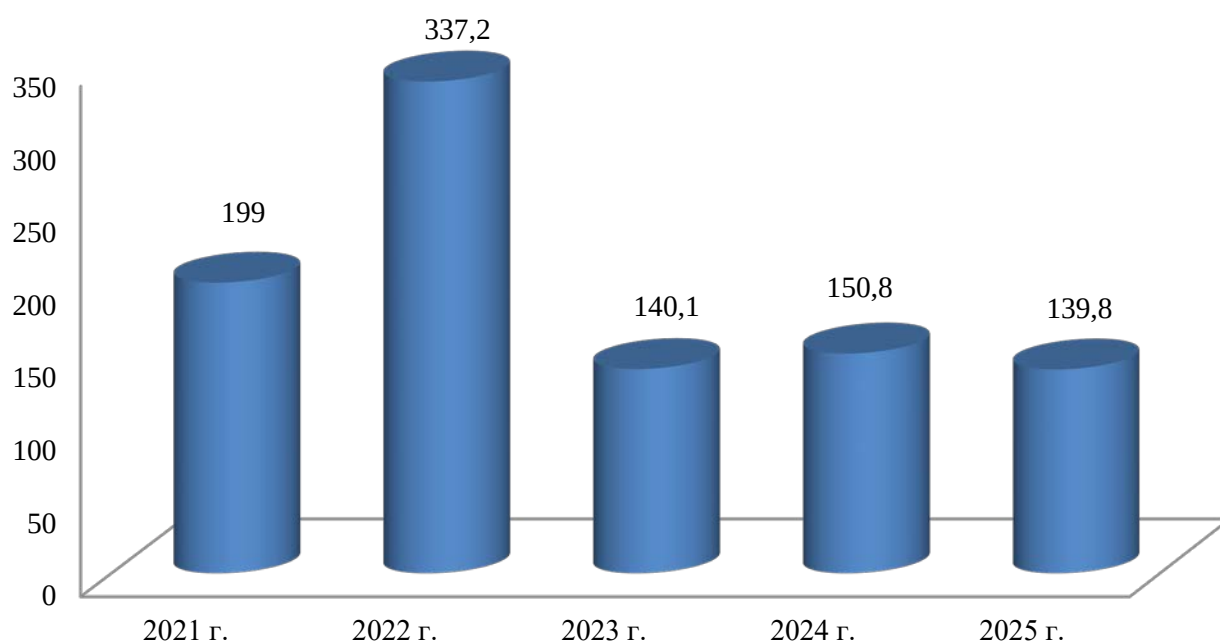


Рисунок 12 – Динамика сальдо внешнеторгового оборота Российской Федерации за 2021–2025 гг., млрд долл. США [50]

Рисунок 12 демонстрирует, что сальдо внешнеторгового оборота имело наибольшее значение в 2022 г. (337,2 млрд долл. США). Данное обстоятельство позволяет говорить о сбалансированности объемов экспортно-импортных операций, а также независимости российского промышленного сектора от импортного сырья и компонентов. Дальнейший период (2023–2025 гг.) характеризуется негативной динамикой исследуемого показателя. Происходит ослабление чистого экспорта.

Товарная структура экспортных операций в условиях действия международных санкционных ограничений, несмотря на преобладающую долю минеральной продукции в ней, претерпела ряд существенных изменений (таблицы 4).

Таблица 4 – Динамика экспорта по основным категориям товаров за 2021–2025 гг., млрд долл. США [20]

Наименование товаров	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Минеральная продукция	295,8	391,6	260,3	264,3	225,5
Металлы и изделия из них	55,9	70,5	60,0	42,5	41,0
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	35,1	41,5	43,0	63,8	74,9
Продукция химической промышленности	39,2	42,1	27,2	27,8	33,5
Машины и оборудование	32,5	30,8	23,0	23,4	29,7
Лесоматериалы и целлюлозно-бумажные изделия	18,9	14,2	9,8	10,0	10,5
Иные группы товаров	14,6	1,8	2,1	2,2	3,6
Общий объем экспортных операций	492,1	592,5	425,3	433,9	418,3

Исходя из данных таблицы 4, можно сделать вывод, что общий объем экспортных операций после пикового значения в 2022 г. имеет тенденцию к сокращению. Основной причиной данного обстоятельства является снижение стоимостного объема вывоза с территории Российской Федерации минеральной продукции (с 295,8 млрд долл. США в 2021 г. до 225,5 млрд долл. США в 2025 г., то есть на 70,3 млрд долл. США) за счет сокращения мировых цен на нее. В исследуемом периоде также произошло незначительное сокращение объемов экспортных операций в отношении следующих товарных групп:

- металлы и изделия из них (с 55,9 млрд долл. США в 2021 г. до 41,0 млрд долл. США в 2025 г.);
- продукция химической промышленности (с 39,2 млрд долл. США в 2021 г. до 33,5 млрд долл. США в 2025 г.);
- машины и оборудование (с 32,5 млрд долл. США в 2021 г. до 29,7 млрд долл. США в 2025 г.);
- лесоматериалы и целлюлозно-бумажные изделия (с 18,9 млрд долл. США в 2021 г. до 10,5 млрд долл. США в 2025 г.) [20].

Объем экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, напротив, имеет тенденцию к увеличению. Так, в 2025 г. данный показатель составлял 74,9 млрд долл. США, что на 39,8 млрд долл. США или на 88,2 % больше, чем в 2021 г. Этому во много способствовало проведение различного рода государственных программ, направленных на поддержку сельскохозяйственных производителей в условиях экономической и политической нестабильности. Данное обстоятельство позволило в полной мере насытить национальный продовольственный рынок и реализовать излишки в зарубежные страны.

Товарная структура экспортных операций представлена на рисунке 13.

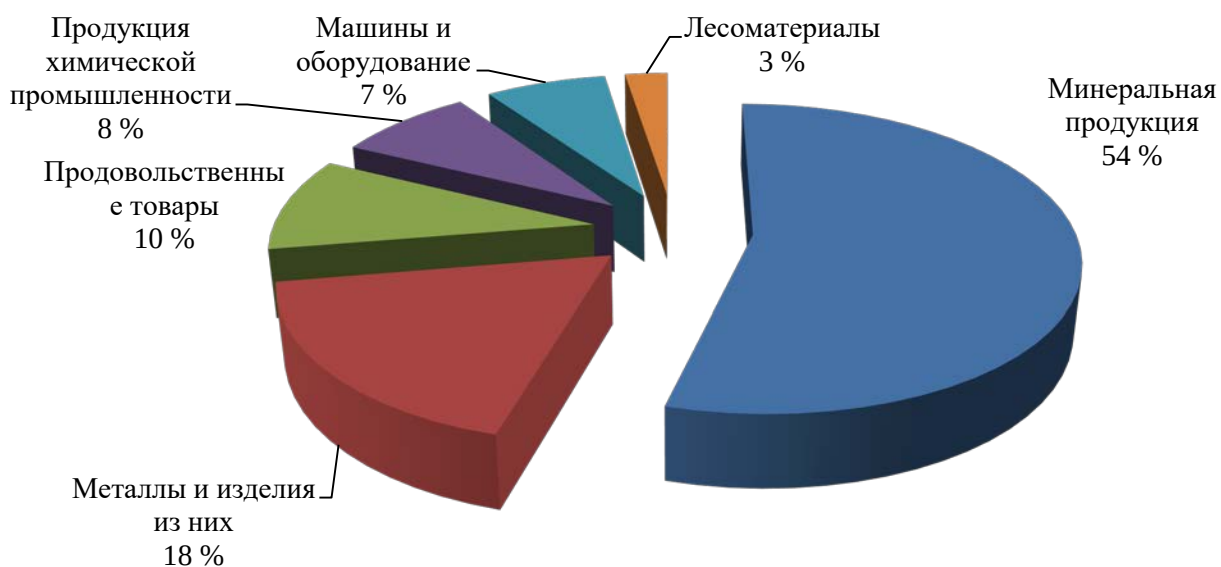


Рисунок 13 – Структура вывоза товаров с территории Российской Федерации за 2025 г., % [20]

Рисунок 13 демонстрирует, что существенная доля в товарной структуре экспорта Российской Федерации отводится минеральной продукции (54 %), во втором месте находятся металлы и изделия из них – 18 %. На продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье приходится 10 % всех экспортных операций. Наименьший удельный вес в данной структуре занимают лесоматериалы и продукция целлюлозно-бумажной промышленности – 3 %.

Динамика импортных операций за 2021–2025 гг. по основным группам товаров представлена в таблице 5.

Таблица 5 – Динамика импорта по основным категориям товаров за 2021–2025 гг., млрд долл. США [20]

Наименование товаров	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Машины и оборудование	144,2	117,4	145,8	147,2	135,4
Продукция химической промышленности	53,6	57,2	55,6	53,5	55,4
Продовольственные товары и сырье для их производства	34,0	35,7	35,1	37,6	43,2
Металлы и изделия из них	20,2	19,2	19,1	17,8	17,6
Текстильные товары и обувь	17,0	15,8	19,1	18,1	18,4
Минеральная продукция	2,3	5,4	5,4	4,5	4,2
Иные категории товаров	21,7	4,6	5,1	4,2	4,4
Общий объем импортных операций	293,1	255,3	285,3	283,1	278,5

Данные таблицы 5 позволяют сделать вывод, что объем импортных операций в исследуемом периоде характеризуется незначительными изменениями. Основную долю в разрезе ввозимых на территорию Российской Федерации товаров составляют машины и оборудование для промышленного производства, на которые приходится 135,4 млрд долл. США в 2025 г., что на 11,8 млрд долл. США меньше, чем в 2024 г. Сокращение данного показателя во много связано с перенасыщением российского рынка автотранспортными средствами и промышленным оборудованием китайского производства, основная часть которых была ввезена в 2024 г., а также повышением в декабре 2025 г. утилизационного сбора в отношении всех транспортных средств [41]. С целью обеспечения высокого уровня продовольственной безопасности, а также пополнения разнообразия данной категории товаров на национальном рынке, в исследуемом периоде увеличился объем их ввоза до

43,2 млрд долл. США в 2025 г., что на 9,2 млрд долл. США или на 27,1 % больше, чем в 2021 г. [42]. В основном осуществляется импорт рыбной и плодоовощной продукции, орехов и фруктов, чая и кофе.

Отдельного внимания заслуживает объем ввоза на территорию Российской Федерации минеральной продукции. Так, в 2022 г. было импортировано данной категории товаров на 5,4 млрд долл. США, что на 134,8 % больше, чем в 2021 г. В дальнейшем данный показатель имеет тенденцию к сокращению и в 2025 г. его значение составило 4,2 млрд долл. США. Данное обстоятельство является следствием кризисного состояния геологоразведки и нецелесообразности переработки, так как дешевле закупить необходимые минеральные продукты или сырье для производства удобрений, чем добыть и переработать их на территории нашей страны [46, с. 147].

Таким образом, товарная структура импортных операций представлена на рисунке 14.

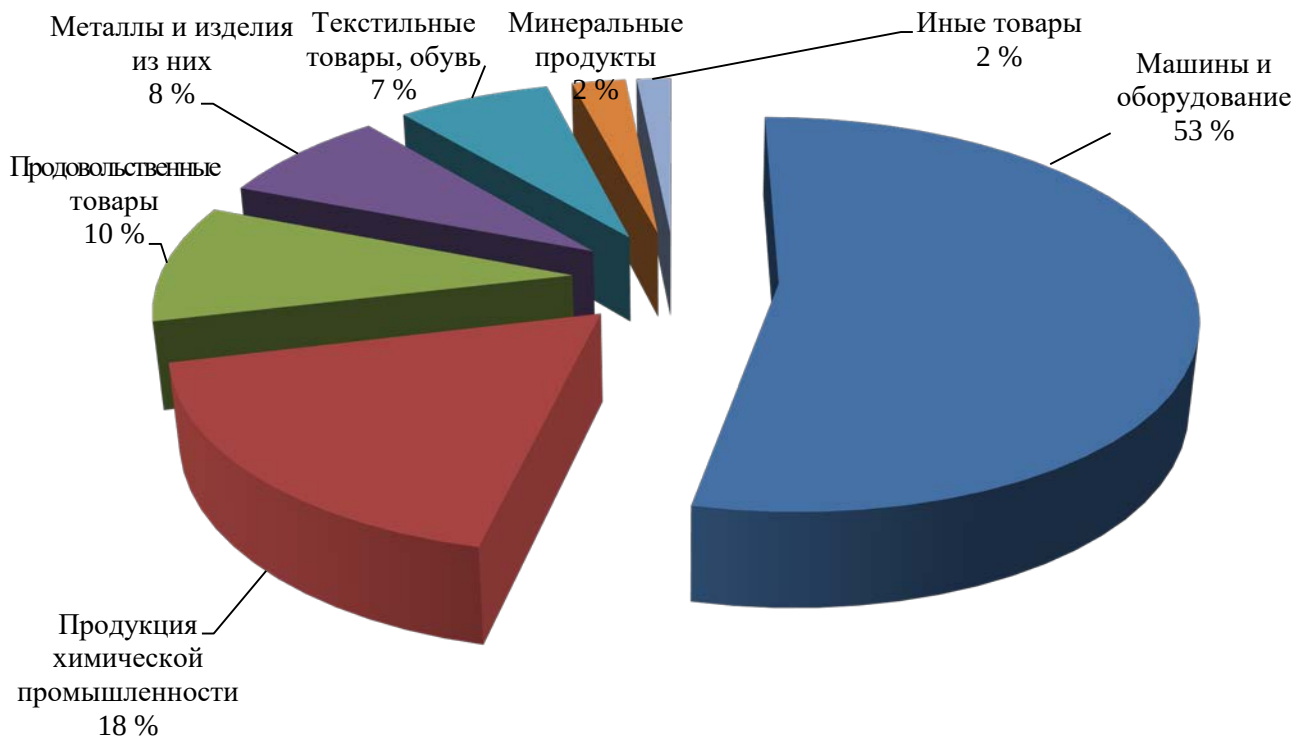


Рисунок 14 – Структура ввоза товаров на территорию Российской Федерации за 2025 г., % [20]

Наибольший удельный вес в товарной структуре импорта приходится на машины и оборудование (53 %), а также продукцию химической промышленности (18 %).

Географическая структура внешнеторговых операций Российской Федерации на современном этапе развития характеризуется доминированием азиатских стран (рисунок 15).

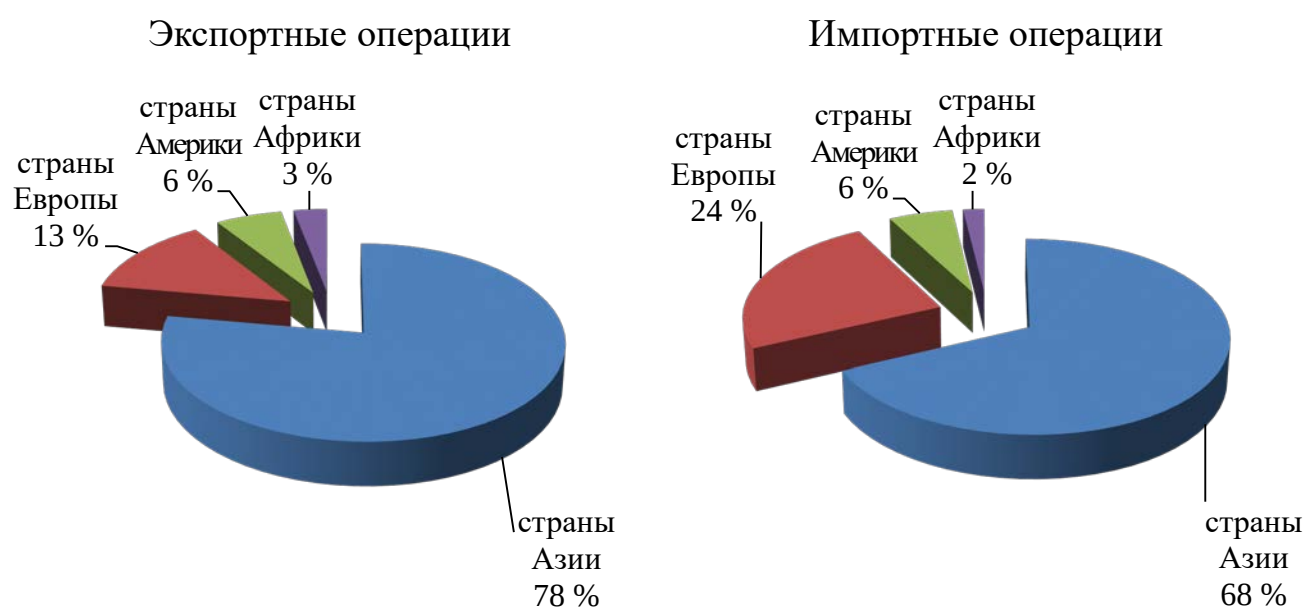


Рисунок 15 – Структура внешнеторговых операций Российской Федерации по группам стран за 2025 г. [50]

На современном этапе развития основным внешнеторговым партнером нашей страны является Китай. Именно из данного государства импортируется наибольший объем машин и оборудования, а также электроники и текстильных товаров, а также осуществляются экспорта основной массы нефти и нефтехимических продуктов, иных минеральных товаров и сельскохозяйственного сырья. Увеличение доли азиатских стран в географической структуре внешнеторговых операций связано, прежде всего, с переориентацией товарных потоков в условиях действия санкционных ограничений. В данной связи существенно увеличивается доля Индии, Турции, а также стран Ближнего Востока (Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская

Аравия Вьетнам). Происходит сокращение доли стран Европы, которая до введения санкционных ограничений составляла около 50 %. Доля стран американского и африканского континентов в условиях геополитической и макроэкономической нестабильности также продолжает расти [20].

Таким образом, внешнеторговый оборот выступает одним из ведущих макроэкономических показателей, а его изменение оказывает существенное влияние на проведение тарифной политики государства. В период действия огромного числа международных санкционных ограничений, которые являются следствием экономической и геополитической нестабильности, объемы, структура и направления внешнеторговой деятельности Российской Федерации претерпели некоторые изменения. Произошла диверсификация основных направлений экспортно-импортных операций, которая характеризуется увеличением доли азиатских, африканских и американских стран. Основным внешнеторговым партнером нашей страны является Китай. Товарная структура также имеет ряд существенных изменений, которые, прежде всего, связаны со спросом и предложением на мировых рынках. В таких условиях наиболее важно грамотно применять тарифные инструменты государственного регулирования внешнеторговой деятельности с целью недопущения стагнации экономического роста и развития.

2.2 Особенности применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на развитие экономики Российской Федерации

Современный этап развития Российской Федерации характеризуется нестабильностью экономического и геополитического развития, вызванный действием огромного перечня санкционных ограничений со стороны западных стран, которые были введены с целью попытки изоляции нашей страны из системы международных торговых отношений. В данной связи активное использование инструментов тарифного регулирования внешнеторговой деятельности является

наиболее актуальным ввиду их целевой направленности и значимости для экономического роста и развития национальной экономики.

Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности выполняет ряд основных функций, центральное место из которых отводится фискальной, то есть пополнение доходной части государственного бюджета Российской Федерации. В настоящее время доля таможенных пошлин в структуре федерального бюджета составляет 15,8 % и имеет тенденцию к сокращению, о чем свидетельствуют данные таблицы 6.

Таблица 6 – Доля таможенных пошлин в доходной части государственного бюджета Российской Федерации [40]

Наименование показателя	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Доходы федерального бюджета, трлн руб.	25,3	27,8	25,5	36,7	37,3
Объем таможенных платежей, трлн руб.	7,2	6,2	6,6	7,4	5,9
Доля таможенных пошлин в доходной части федерального бюджета, %	28,5	22,3	25,9	20,2	15,8

Исходя из данных таблицы 6, можно сделать следующие выводы: исследуемый период характеризуется положительной динамикой доходной части федерального бюджета Российской Федерации. Так, в 2025 г. общий объем всех поступлений составил 37,3 трлн руб., что на 0,6 трлн руб. или на 1,6 % больше, чем в 2024 г. При этом, динамика таможенных пошлин является неоднородной. В 2025 г. происходит сокращение объемов таможенных пошлин и налогов, значение данного показателя составило 5,9 трлн руб., на 1,5 трлн руб. по сравнению с 2024 г., что является минимальным значением в исследуемом периоде. Основной причиной стало расширение перечня санкционных ограничений, а также осуществление структурной перестройки национальной экономической системы и ужесточение норм и правил таможенного администрирования [55, с. 35]. Предотвращение дальнейшего снижения данного показателя во многом удастся избежать посредством грамотного выстраивания основных направлений проводимой таможенной политики, а также активного применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности.

Ключевым инструментом тарифного регулирования внешнеторговой деятельности Российской Федерации на современном этапе развития являются таможенные пошлины, динамика которых представлена на рисунке 16.

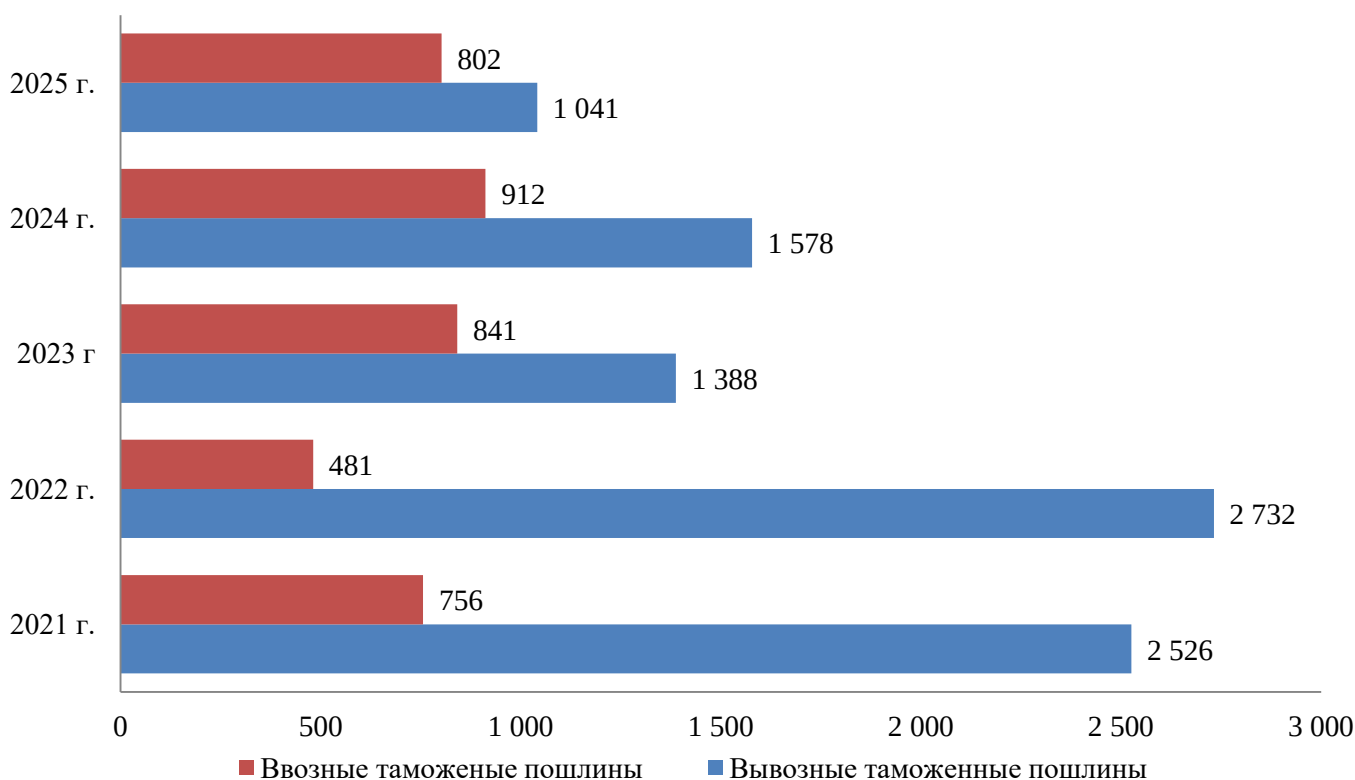


Рисунок 16 – Динамика объема ввозных и вывозных таможенных пошлин за 2021–2025 гг., млрд руб.[24]

Данные рисунка 16 демонстрируют значительное снижение объемов ввозных и вывозных таможенных пошлин в 2023 г., что является следствием проводимой таможенной политики Правительства Российской Федерации, направленной на поддержку отечественных товаропроизводителей, являющихся экспортоориентированными предприятиями в условиях экономической и геополитической нестабильности, а также применения различного мер защиты национального рынка. Ставки ввозных и вывозных таможенных пошлин устанавливаются, корректируются и изменяются в связи с экономической ситуацией в мире, а также иными факторами, оказывающими влияние на осуществление внешнеторговой деятельности [14, с. 115]. Так, в отношении минеральной

продукции были обнулены ставки вывозных таможенных пошлин, был внедрен механизм гибких таможенных пошлин, которые зависят от курса рубля, в отношении таких категорий товаров, как продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, драгоценные металлы и продукция химической промышленности, а также алкогольные и безалкогольные напитки. Суть гибких таможенных пошлин заключается в обнулении ставок вывозных таможенных пошлин в случае снижения курса доллара на 80 руб. в отношении критически важных экспортируемых товаров [55, с. 35]. Основной целью данной меры является ограничение экспортных поставок с целью защиты отечественных товаропроизводителей.

Ставки ввозных таможенных пошлин зависят от классификационного кода товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, следовательно, варьируются в зависимости от категории товаров. Динамика средневзвешенной ставки ввозных таможенных пошлин за 2021–2025 гг. представлена на рисунке 17.

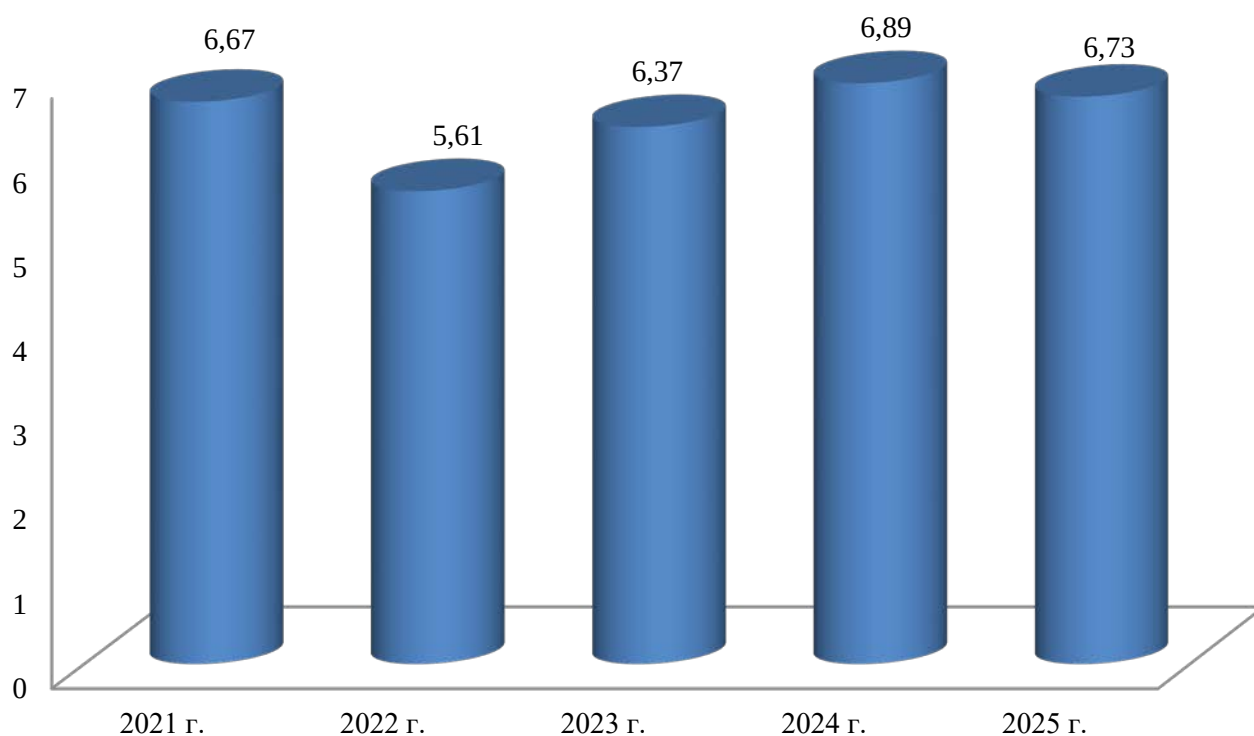


Рисунок 17 – Динамика средневзвешенной ставки ввозных таможенных пошлин за 2021–2025 гг., % [40]

Данные рисунка 17 позволяют сделать вывод, что в 2022 г. величина средневзвешенной ставки ввозных таможенных пошлин существенно сократилась на 1,06 процентных пункта по сравнению с 2021 г. Это связано с тем, что Правительством Российской Федерации совместно с Федеральной таможенной службой России (ФТС России) в данный период предпринимались активные попытки по стабилизации экономической ситуации в стране, связанной с введением санкционных ограничений [52, с. 92]. В 2025 г. средневзвешенная ставка импортных таможенных пошлин снизилась по сравнению с 2024 г. на 0,16 процентных пункта и составила 6,73 %. Более подробная информация о ставках ввозных таможенных пошлин по группам товаров представлена в приложении Б [40].

Одним из тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на современном этапе развития Российской Федерации являются тарифные льготы, динамика объема которых представлена на рисунке 18.

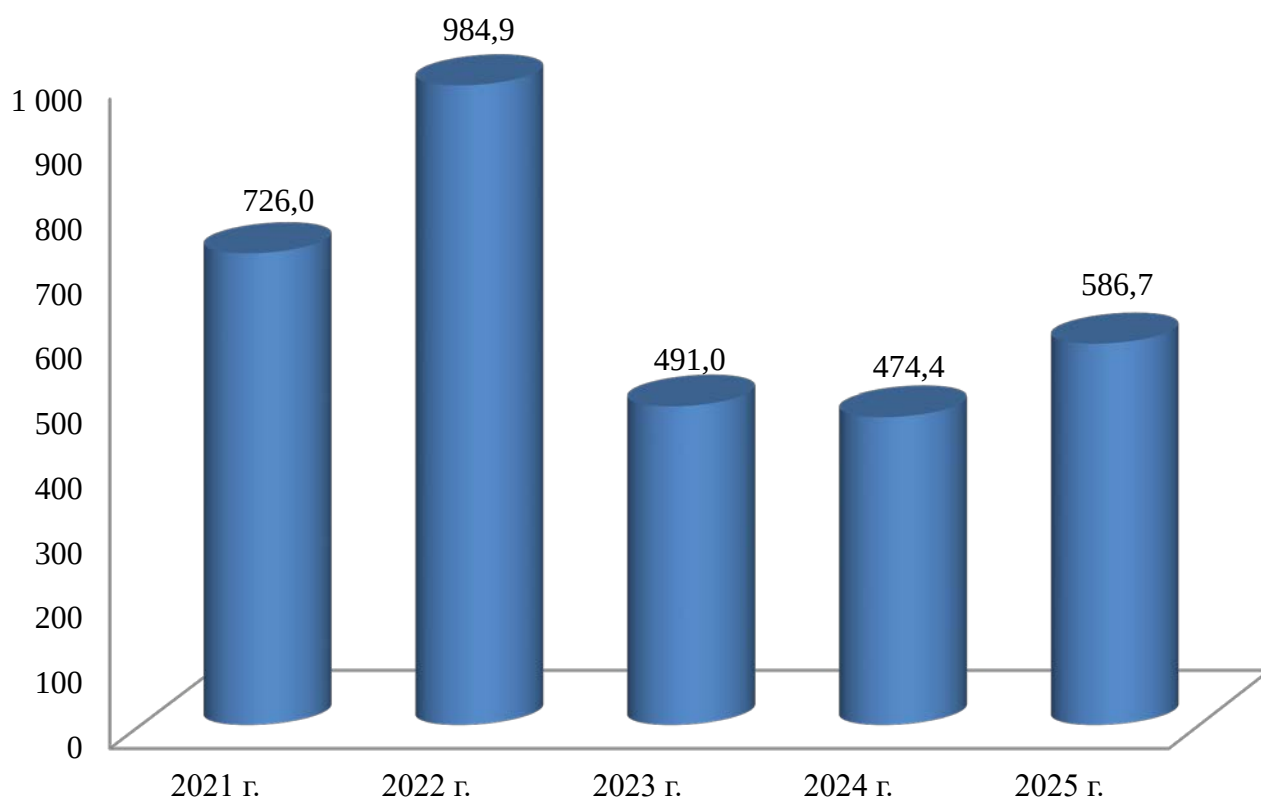


Рисунок 18 – Общая сумма льгот по уплате таможенных платежей за 2021–2025 гг., млрд руб. [24]

Данные рисунка 18 свидетельствуют о резком снижении объемов предоставленных льгот по уплате таможенных платежей в 2023 г. (на 493,9 млрд руб. по сравнению с 2022 г.) и в 2024 г. (на 16,6 млрд руб. по сравнению с 2023 г.), а также планомерном их увеличении в 2025 г. Столь неоднозначная тенденция предоставления тарифных льгот является следствием ужесточения процедуры их предоставления, а также обеспечения равномерности перераспределения исходя из потребностей национальной экономической системы [13, с. 111]. В настоящее время наибольший удельный вес в структуре тарифных льгот занимают товары, перемещаемые в рамках международных торговых соглашений, о чем свидетельствуют данные рисунка 19.

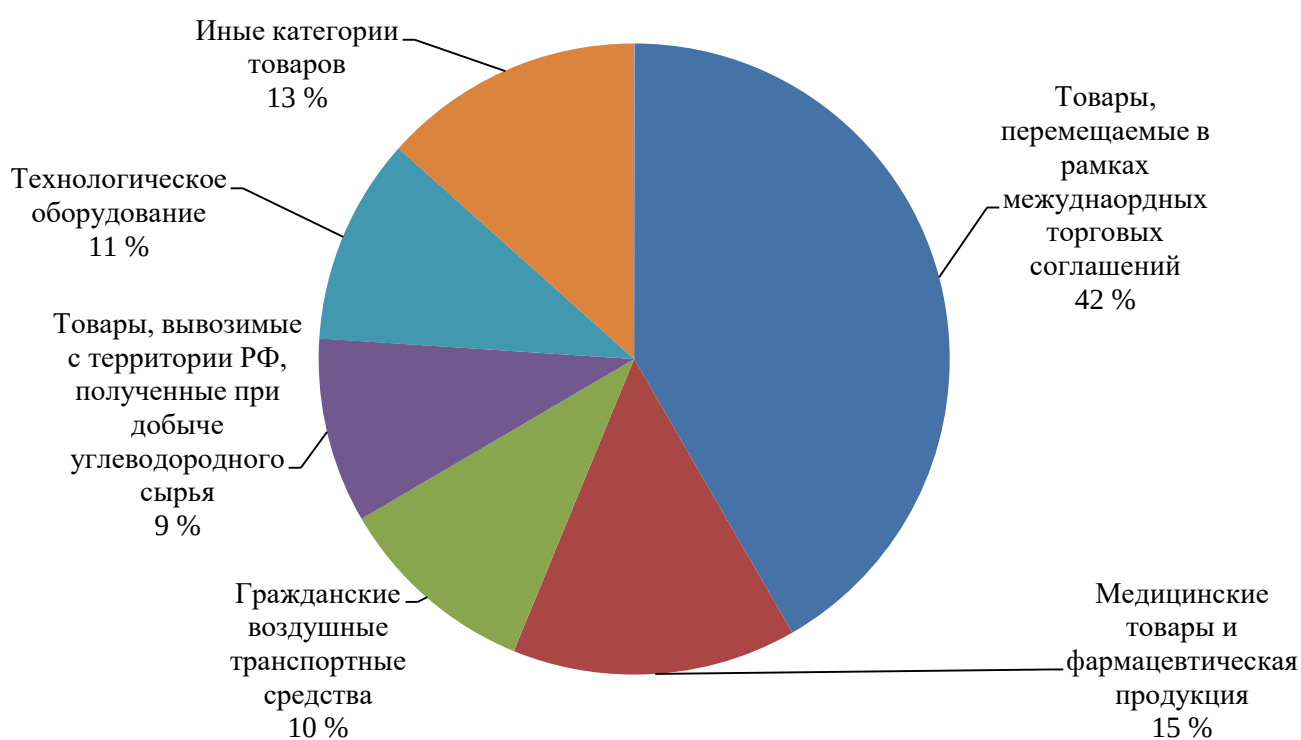


Рисунок 19 – Структура распределения льгот по уплате таможенных платежей за 2025 г., % [24]

Льготы по уплате таможенных платежей также предоставляются на гражданские воздушные транспортные средства, товары, вывозимые с территории Российской Федерации, которые были получены при добыче углеводородного

сырья, медицинские товары и фармацевтическую продукцию, технологическое оборудование, аналоги которого не производятся на территории нашей страны. Следовательно, данный инструмент тарифного регулирования применяется в отношении критически значимых для национальной экономики товаров с целью обеспечения полноты их присутствия для достижения высоких темпов промышленного развития, а также сохранения высокого уровня жизни и здоровья населения.

В рамках переориентации основных товарных потоков внешнеторговой деятельности по направлению дружественных стран, особую актуальность приобретает применение такого инструмента регулирования внешнеторговой деятельности, как тарифные преференции. Они предоставляются в отношении товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран. Динамика объема тарифных преференций в условиях экономической и политической нестабильности имеет неуклонную тенденцию к росту, о чем свидетельствуют данные рисунка 20.

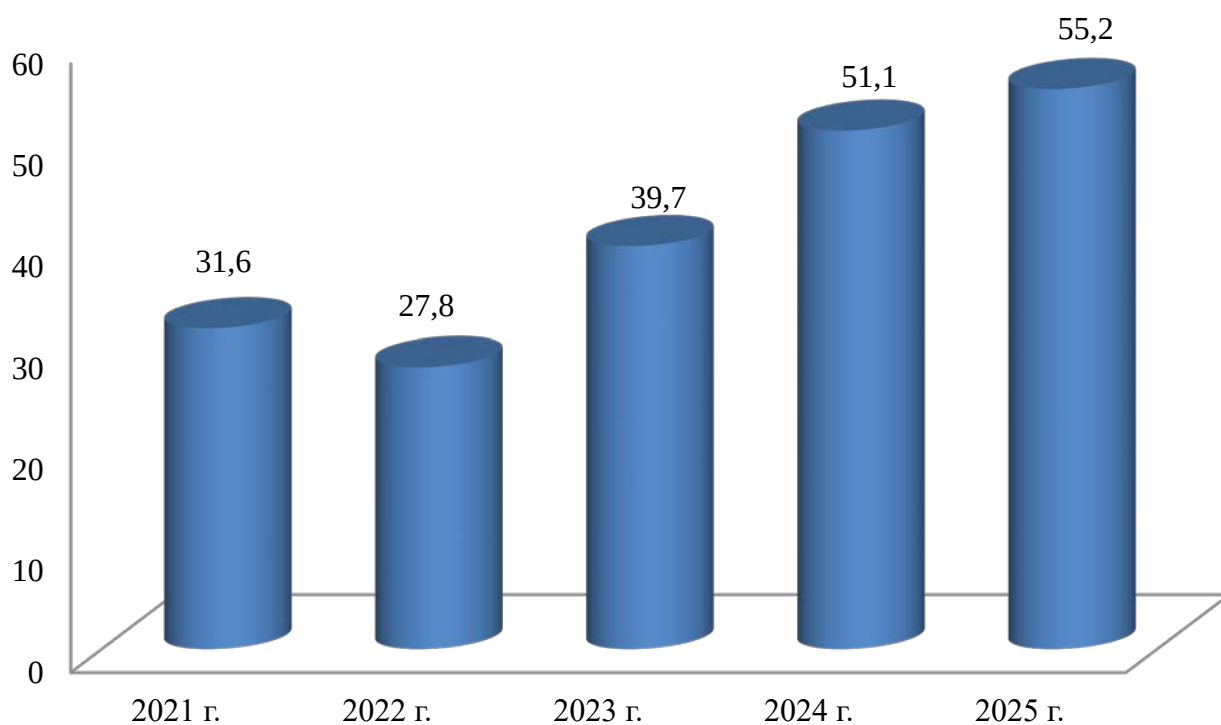


Рисунок 20 – Общая сумма тарифных преференций за 2021–2025 гг., млрд руб. [20]

Так, общий объем исследуемого показателя в 2025 г. составил 55,2 млрд руб., что на 4,1 млрд руб. или на 8 % больше, чем за 2024 г. Данное обстоятельство связано с тем, что ведущие внешнеторговые партнеры Российской Федерации – это страны-пользователи единой системы тарифных преференций [15, с. 93].

На современном этапе развития деятельность ФТС России характеризуется активными процессами цифровизации и автоматизации различных направлений, в том числе и законности предоставления тарифных преференций. В данной связи с 2024 г. была внедрена электронная система верификации сертификатов страны подтверждения товаров, что позволило существенно сократить неправомерное предоставление тарифных преференций и увеличить объем довысканных таможенных платежей (таблица 7).

Таблица 7 – Показатели, характеризующие деятельность таможенных органов по правомерности предоставления тарифных преференций [24]

Наименование показателя	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Количество проверенных таможенных деклараций, тыс.ед.	4,4	2,2	3,0	2,5	3,5
Объем довысканных таможенных платежей, млн руб.	523,8	423,1	598,2	715,8	1 231,2

Исходя из данных рисунка 7, стоит отметить, что автоматизация процесса проверки правильности предоставления тарифных преференций, позволила сократить объем проверяемых таможенных деклараций с 4,4 тыс. ед. в 2021 г. до 3,5 тыс. ед. в 2025 г. [24]. При этом, объем довысканных таможенных платежей в исследуемом периоде возрос в 2,4 раза до 1 231,1 млн руб.

Оценку влияния тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики Российской Федерации целесообразно провести посредством анализа основных макроэкономических показателей, центральное место среди которых занимает внутренний валовой продукт (ВВП), посредством которого предоставляется возможность охарактеризовать уровень благосостояния населения страны, а также темпы экономического роста. Динамика объема ВВП представлена на рисунке 21.

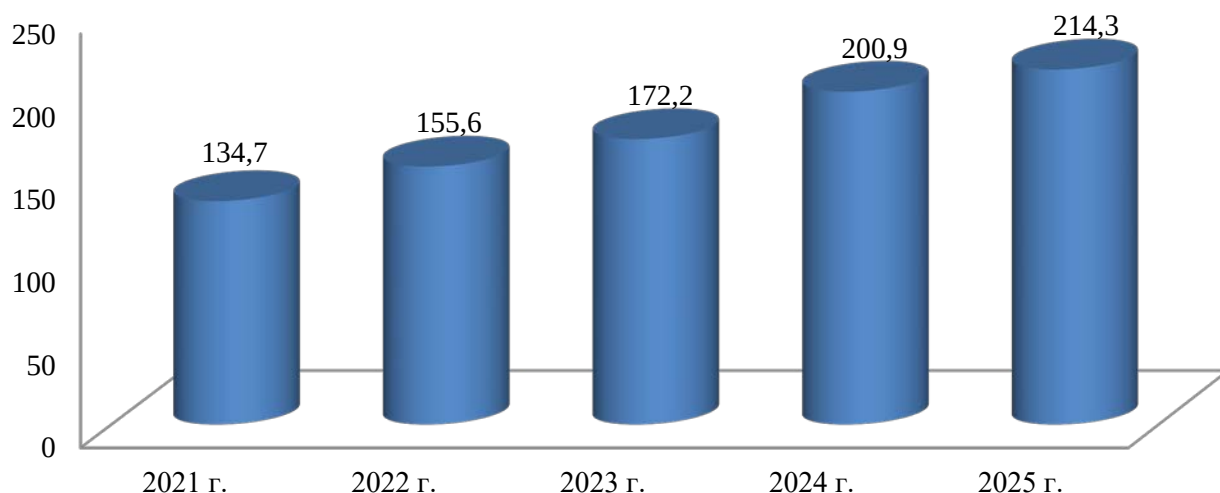


Рисунок 21 – Динамика ВВП Российской Федерации за 2021–2025 гг., трлн руб. [41]

Данные рисунка 21, позволяют сделать вывод, что номинальный объем ВВП в исследуемом периоде имеет неуклонную тенденцию к росту. Так, значение данного показателя в 2025 г. составило 214,3 трлн руб., что 13,4 трлн руб. больше, чем в 2024 г. и на 79,6 трлн руб. больше, чем в 2021 г. [41]. Однако именно 2025 г. характеризуется замедлением темпов роста ВВП, что является следствием жесткой денежно-кредитной политики (ключевая ставка остается на достаточно высоком уровне и составляет 15 %), а также структурными изменениями национальной экономической системы (рисунок 22).

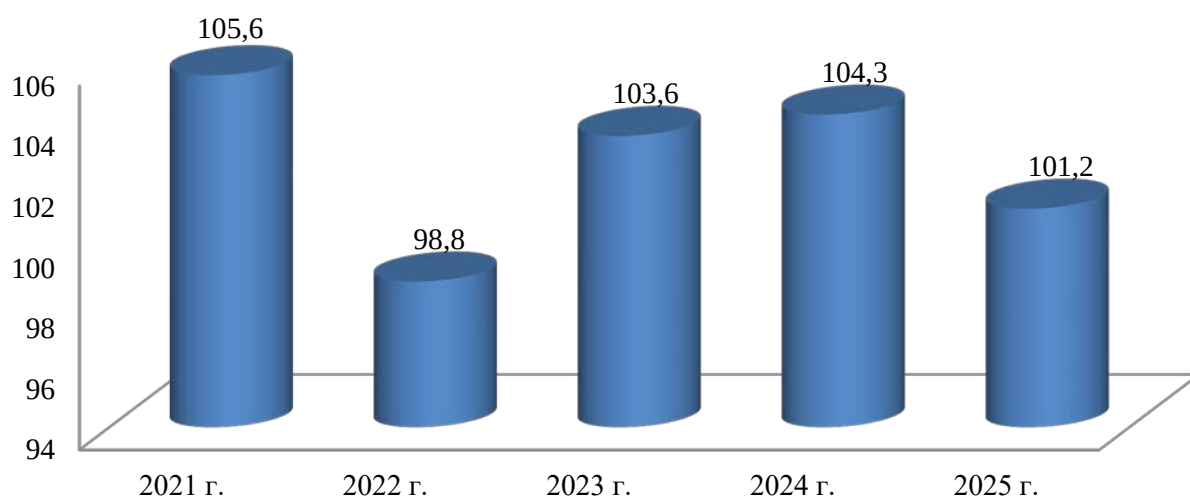


Рисунок 22 – Динамика индекса физического объема ВВП за 2021–2025 гг., % [41]

Данные рисунка 22, демонстрируют, что экономика Российской Федерации в 2025 г. имела темп роста 1,2 %, что значительно ниже, чем в 2024 г., когда значение исследуемого показателя составило 4,3 %

Индекс промышленного производства также является макроэкономическим показателем, посредством которого можно оценить влияние тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на развитие экономики РФ. Динамика данного показателя по отраслям за 2021–2025 гг. представлена в таблице 8.

Таблица 8 – Динамика индекса промышленного производства по отраслям, % [41]

Наименование показателя	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.
Индекс промышленного производства в целом, в том числе:	106,3	100,7	104,3	105,1	101,3
Добывающая промышленность	104,2	101,5	99,0	99,5	98,4
Обрабатывающая промышленность	107,4	100,3	108,7	109,1	103,6
Обеспечение электрической энергией, газом и паром	107,1	100,5	100,0	102,4	98,4
Водоснабжение, водоотведение, деятельность по ликвидации загрязнений	112,6	96,8	100,3	104,1	95,7

Данные таблицы 8 позволяют сделать вывод, что в 2025 г. темп промышленного производства составил 1,3 %, что ниже показателя 2024 г. на 3,8 процентных пункта. Современный этап развития Российской Федерации характеризуется высокой волатильностью индексов промышленного производства по основным отраслям, что наиболее ярко отражает реакцию основных экспортно-ориентированных предприятий на проводимую тарифную политику.

Выше представленная информация позволяет сделать вывод о том, что тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности являются недостаточно эффективными инструментами экономического развития государства. Это связано с тем, что в условиях действия санкционных ограничений, произошло обнуление ряда ставок вывозных таможенных пошлин, что негативно отразилось на поступлении таможенных платежей в доходную часть государственного бюджета нашей страны. Повышение вывозных таможенных пошлин в условиях

экономической нестабильности также является не целесообразной мерой, так как повлечет за собой снижение темпов промышленного производства.

Таким образом, на современном этапе развития активно применяются различные инструменты и методы тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, особое место среди которых отводится таможенным пошлинам, а также тарифным льготам и преференциям. Данные инструменты являются недостаточно эффективными в рамках экономического развития государства. Это связано с тем, что тарифные методы имеют достаточно ограниченную степень влияния на экономику, низкий уровень значимости в разрезе структурных экономических изменений, а также существенные трудности администрирования.

Глава 3 Основные направления совершенствования тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности с целью повышения уровня развития экономики Российской Федерации

3.1 Проблемы применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности на современном этапе развития Российской Федерации

Современный этап развития мировой хозяйственной системы характеризуется высокой степенью интеграции и глобализации национальных экономик, которые являются стимулом для формирования оптимальных логистических маршрутов движения товаров, а также повышения конкурентоспособности продукции отечественного производства. В данных условиях реализация экспортно-импортных операций приобретает особую значимость для эффективного экономического роста и развития национальных экономических систем [57, с. 597].

В настоящее время тарифные методы являются традиционными инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности Российской Федерации, которые призваны обеспечивать высокий уровень защиты отечественных товаропроизводителей, формировать доходную часть государственного бюджета страны, а также регулировать объемы экспортно-импортных операций. Однако в условиях экономической и геополитической неопределенности их применение сопряжено с рядом проблем (таблица 9).

Основными проблемами применения тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности России являются ограниченное влияние тарифных методов на структурную трансформацию экономики, проблема «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков, диспропорция между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин, «серый» реэкспорт и обход тарифных ограничений.

Таблица 9 – Проблемы применения тарифных методов регулирования
внешнеторговой деятельности [составлено по: 27; 46; 49]

Недостаток	Характеристика	Последствия
Ограниченное влияние тарифных методов на структурную трансформацию экономики	Тарифные инструменты (пошлины, сборы) являются преимущественно фискальными или защитными мерами. Они не способны напрямую стимулировать технологическую модернизацию, развитие несырьевых отраслей и создание инновационных производств. Их воздействие носит косвенный и ограниченный характер	Сохранение сырьевой направленности экономики
		Замедление темпов импортозамещения в высокотехнологичных секторах
		Невозможность достижения технологического суверенитета только за счёт тарифных мер
Проблема «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков	Санкционные ограничения привели к формированию перечня товаров, оборудования и комплектующих, не имеющих аналогов в РФ, но необходимых для функционирования основных отраслей (промышленность, медицина, IT). Применение высоких пошлин к такой продукции невозможно без риска остановки производств	Вынужденная необходимость предоставления точечных тарифных льгот
		Сохранение технологической зависимости от импорта
		Риски остановки производственных цепочек при срыве поставок
Диспропорция между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин	Возникает конфликт интересов: повышение ставок для пополнения бюджета (фискальная функция) приводит к удорожанию импортных компонентов и сырья, что снижает конкурентоспособность отечественных производителей (протекционизм)	Снижение инвестиционной привлекательности обрабатывающих отраслей
		Рост себестоимости российской продукции
		Недополучение бюджетных доходов из-за сокращения объёмов легального импорта или производства
Проблема «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений	В условиях высоких пошлин и санкционных барьеров активизируются схемы ввоза товаров через третьи страны с подделкой документов о стране происхождения или использованием статуса «товаров ЕАЭС» для обхода ограничений	Прямые потери федерального бюджета из-за недополучения таможенных платежей
		Неравная конкуренция для добросовестных импортеров и отечественных производителей

Ограниченное влияние тарифных методов на структурную трансформацию экономики Российской Федерации представляет собой одну из фундаментальных проблем современного этапа государственного таможенного регулирования. Суть данного проблемного аспекта заключается в том, что таможенно-тарифное

регулирование, обладая преимущественно фискальной и защитной направленностью, не способно выступать в качестве самостоятельного и достаточного драйвера качественных изменений в народном хозяйстве. Инструментарий пошлин и сборов ориентирован на перераспределение стоимости в рамках внешнеторговых операций и создание ценовых барьеров для иностранной продукции, однако он не формирует внутренние стимулы для инновационного развития, повышения производительности труда и создания конкурентоспособных на мировом рынке несырьевых товаров.

Тарифные методы обладают ограниченным влиянием на структурную трансформацию экономики. Отсутствие устойчивой корреляции между снижением средневзвешенных ставок импортных пошлин и темпами роста промышленного производства в обрабатывающих отраслях свидетельствует о том, что данный инструмент не является самодостаточным драйвером развития. Сохранение сырьевой структуры экспорта, где более половины объёма приходится на минеральную продукцию, и высокой зависимости от импорта машин и оборудования, занимающих лидирующую позицию в структуре ввоза, наглядно демонстрирует неспособность тарифной политики в одиночку обеспечить диверсификацию экономики и переход к производству продукции с высокой добавленной стоимостью [49, с. 103].

Такая динамика указывает на то, что промышленный рост был обусловлен не столько тарифной политикой, сколько другими факторами: программами импортозамещения, государственным спросом и адаптацией логистики. Коэффициент корреляции между этими рядами данных за указанный период является низким (в диапазоне от -0,1 до +0,2), что статистически подтверждает отсутствие прямого стимулирующего эффекта от изменения тарифов.

В современных условиях, когда перед российской экономикой стоит задача преодоления сырьевой зависимости и перехода к модели устойчивого роста, данная ограниченность проявляется особенно остро. Тарифные меры могут временно оградить внутренний рынок от дешёвого импорта, предоставив отечественным компаниям определённую «передышку» [46, с. 148].

Тем не менее, такая защита не гарантирует, что национальные производители направят полученную прибыль на модернизацию основных фондов, научные исследования и внедрение передовых технологий. В отсутствие эффективных механизмов принуждения к инновациям и государственной поддержки *R&D* (научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ) протекционизм зачастую приводит лишь к консервации существующих, зачастую устаревших, технологических укладов.

Более того, применение тарифных барьеров в отрыве от комплексной промышленной политики может иметь ряд негативных побочных эффектов. К их числу относятся:

- снижение конкурентного давления на внутренних производителей, что снижает их мотивацию к повышению качества продукции и оптимизации издержек;
- риск технологического отставания из-за ограничения доступа к передовому зарубежному оборудованию, комплектующим и программному обеспечению, аналоги которых отсутствуют или уступают по характеристикам на внутреннем рынке;
- формирование замкнутых, неэффективных производственных циклов, ориентированных исключительно на суженный внутренний рынок.

Вторая проблема – проблема «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков – напрямую влияет на экономическую безопасность и технологическую независимость страны. Её сущность заключается в существовании перечня товаров, оборудования, комплектующих и технологий, не имеющих отечественных аналогов или производимых в недостаточном количестве/качестве, но жизненно необходимых для функционирования ключевых отраслей экономики.

В условиях масштабных санкционных ограничений со стороны стран Запада проблема «критического импорта» приобрела особую остроту. С одной стороны, государство стремится защитить внутренний рынок и стимулировать отечественных производителей через тарифные и нетарифные барьеры. С другой стороны, применение высоких ввозных пошлин к товарам, которые не производятся в России,

но необходимы для работы предприятий (например, в авиастроении, фармацевтике, микроэлектронике, станкостроении), приведёт к немедленной остановке производственных цепочек [29, с. 88]. Все это создаёт неразрешимое противоречие для тарифной политики, так как стандартный инструмент защиты – повышение пошлины – в данном случае неприменим. Вынужденное сохранение низких или нулевых ставок на «критический» импорт лишает бюджет потенциальных доходов и ставит отечественных производителей в неравные условия с зарубежными конкурентами, которые имеют доступ ко всей необходимой компонентной базе. Таким образом, тарифное регулирование становится избирательным и теряет свою целостность.

На рисунке 23 представлены причины возникновения проблемы «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков.



Рисунок 23 – Причины возникновения проблемы «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков [27, с. 202]

Проблема «критического импорта» и зависимость от ограниченного круга поставщиков при тарифном регулировании внешнеторговой деятельности обусловлены следующими причинами:

– высокая концентрация импорта по отдельным, прежде всего высокотехнологичным, товарным позициям, не имеющим отечественных аналогов, что формирует зависимость от ограниченного числа иностранных поставщиков;

– недостаточное развитие внутреннего производства, неспособного заместить импортные поставки, что делает тарифные меры неэффективными и приводит к удорожанию продукции;

– нестабильность внешнеэкономической среды (колебания курсов, санкции, торговые ограничения), усиливающая риски для предприятий, ориентированных на ограниченный круг поставщиков;

– отсутствие диверсификации внешнеэкономических связей и слабая государственная поддержка экспортно-импортных операций, затрудняющие оперативную переориентацию на новых поставщиков.

Проблема «критического» импорта и зависимости от ограниченного круга поставщиков при тарифном регулировании может привести к ряду последствий, которые могут проявиться, во-первых, в качестве дефицита стратегически важных товаров и комплектующих на внутреннем рынке, во-вторых, может произойти рост цен на продукцию, содержащую импортные компоненты, и, как следствие, снижение покупательной способности населения. В-третьих, такая ситуация может отобразиться снижением конкурентоспособности отечественных производителей, использующих импортное сырьё и оборудование или замедлением экономического роста и инвестиционной активности в основополагающих отраслях.

Проблема диспропорции между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин является третьим проблемным аспектом в таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности. Суть проблемы заключается в том, что таможенные пошлины выполняют одновременно две разнонаправленные задачи: с одной стороны, фискальную – пополнение доходной части государственного бюджета, а с другой – протекционистскую (защитную) – ограждение национальных производителей от иностранной конкуренции путём искусственного повышения стоимости импортных товаров на внутреннем рынке. В реальной практике государственного регулирования эти функции часто вступают в

противоречие: приоритет фискальной функции приводит к установлению пошлин, ориентированных на максимизацию бюджетных поступлений, а не на защиту отечественного производства, и наоборот, акцент на протекционизме может снижать фискальный эффект [19, с. 31].

Подтверждающая информация свидетельствует о том, что в разные исторические периоды и в различных странах доминирование одной из функций зависит от состояния экономики и стратегических задач государства. Так, в 1990-е и начале 2000-х гг. для российской таможенной системы основной была именно фискальная функция, поскольку требовалось мобилизовать значительные финансовые ресурсы для выполнения государственных программ и обеспечения социальной стабильности. В то же время протекционистская функция оставалась востребованной для поддержки отечественных товаропроизводителей, особенно в условиях низкой конкурентоспособности национальной экономики.

Последствия такой диспропорции проявляются в неэффективности таможенно-тарифной политики, снижении конкурентоспособности национальной экономики, росте цен для конечных потребителей и неустойчивости бюджетных поступлений.

Основные причины диспропорции между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин включают в себя:

- стратегические приоритеты государства, так как в разные периоды акцент делается либо на пополнение бюджета, либо на защиту внутреннего рынка;
- при низкой конкурентоспособности отечественных производителей возрастает потребность в протекционизме;
- высокая зависимость от импорта, требующая фискальных поступлений, но одновременно – защиты основополагающих отраслей;
- влияние внешнеэкономических факторов [15, с. 174].

Последней выявленной проблемой тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности является проблема «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений. Такая проблема проявляется в том, что товары, подлежащие обложению высокими таможенными пошлинами или попадающие под

санкционные/защитные меры, ввозятся на территорию страны через третьи государства по фиктивным документам или с минимальной переработкой, что предоставляет возможность импортёрам уклоняться от уплаты полных пошлин, занижать таможенную стоимость и обходить тарифные барьеры, что приводит к недополучению бюджетных доходов, демпингу на внутреннем рынке и снижению конкурентоспособности отечественных производителей. Особенно остро эта проблема проявляется в рамках интеграционных объединений, где существуют различия в тарифных методах и механизмах контроля происхождения товаров.

На рисунке 24 представлена схема «серого» реэкспорта.

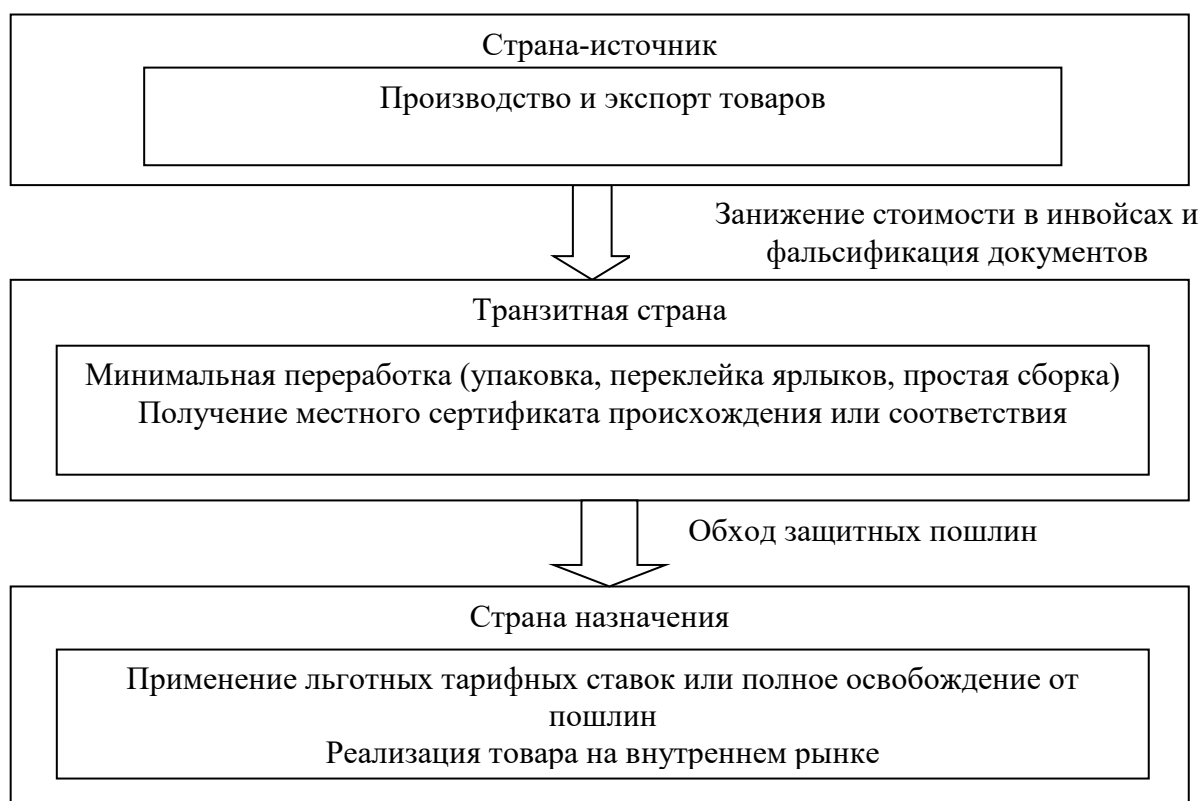


Рисунок 24 – Схема «серого» реэкспорта [16, с. 168]

На рисунке 24 представлено, что товар экспортируется из страны-источника в транзитную страну с оформлением фиктивных документов и занижением стоимости, где осуществляется минимальная переработка, получается местный сертификат, и товар оформляется как национальный. После этого продукция

ввозится в страну-назначения по льготным тарифам, обходя защитные пошлины, и реализуется на внутреннем рынке.

Причины проблемы «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений:

- возможности минимальной переработки и получения фиктивных сертификатов транзитной страны, к которым относятся, например, Беларусь – товары из Китая, Турции, Узбекистана ввозятся с минимальной переработкой, получают белорусские сертификаты и реэкспортируются в Россию под видом продукции Союзного государства (а также примером является Кыргызстан – основной маршрут: Китай – Кыргызстан – Россия/Казахстан);
- коррупция должностных лиц;
- экономическая выгода от уклонения от уплаты пошлин и налогов;
- различия в тарифной политике между странами (разные ставки, изъятия, преференции).

Последствия проблемы «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений

- сокращение поступлений от таможенных пошлин, налогов и сборов;
- вытеснение отечественных товаров дешёвым импортом, снижение конкурентоспособности национального производства;
- сокращение выпуска товаров, риск банкротств, потеря рабочих мест;
- увеличение нелегального бизнеса, злоупотребления в таможенных органах;
- проникновение некачественной и опасной продукции, в том числе товаров двойного назначения [38, с. 72].

Таким образом, в современных условиях применение тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в РФ сталкивается с рядом проблем, ограничивающих их эффективность, к числу основных относятся: недостаточное влияние тарифов на структурную трансформацию экономики, сохранение критической зависимости от импорта по ряду позиций, диспропорция между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин, а также активизация схем «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений. Перечисленные факторы не только препятствуют достижению технологического суверенитета и диверсификации экономики, но и приводят к прямым потерям

бюджета, снижению конкурентоспособности отечественных производителей и усилению экономической уязвимости страны.

3.2 Рекомендации по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации

В условиях современной внешнеэкономической деятельности Российской Федерации сохранение существующих проблем в системе тарифного регулирования, таких как ограниченное влияние тарифных методов на структурную трансформацию национальной экономики, высокая зависимость от импорта критически важных товаров и ограниченного круга иностранных поставщиков, а также выраженная диспропорция между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин, в совокупности с распространением схем «серого» реэкспорта и целенаправленного обхода тарифных ограничений, неизбежно приводит к усилению структурных дисбалансов, снижению эффективности государственной промышленной политики, недополучению бюджетных доходов и формированию неустойчивых зависимостей от внешних конъюнктурных факторов, что в долгосрочной перспективе создаёт прямые угрозы для экономической безопасности и технологического суверенитета государства.

На рисунке 25 выделены основные мероприятия по решению проблемы ограниченного влияния тарифных методов на структурную трансформацию экономики.

Представленные мероприятия направлены на устранение имеющихся недостатков, а также на оптимизацию тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации с целью повышения темпов экономического развития, инвестиционной привлекательности, а также дальнейшей интеграции страны в систему мирохозяйственных связей. В рамках данного исследования, раскроем каждое из представленных на рисунке 25 мероприятий более подробно.

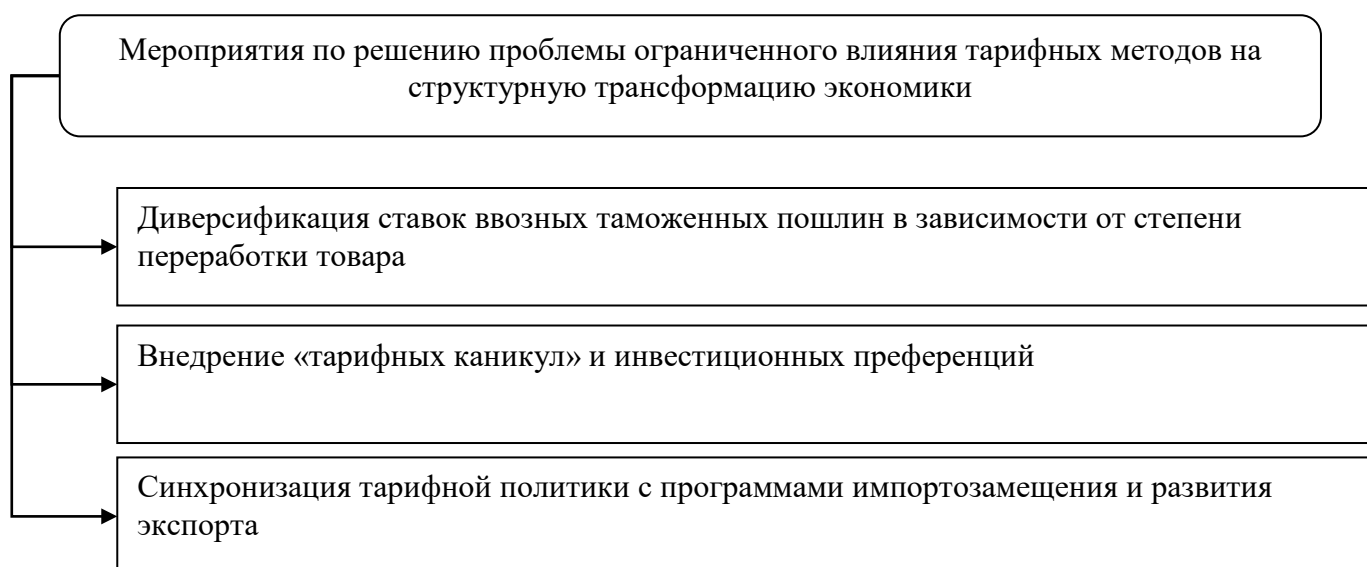


Рисунок 25 – Предлагаемые мероприятия по решению проблемы ограниченного влияния тарифных методов на структурную трансформацию экономики [составлено по: 16; 28]

Предложение по дифференциации ставок ввозных таможенных пошлин в зависимости от степени переработки товара предполагает переход от унифицированных тарифных ставок к многоступенчатой системе, в которой размер пошлины напрямую коррелирует с уровнем добавленной стоимости импортируемой продукции, для чего потребуется разработка и внедрение нормативно-правовой базы, определяющей критерии классификации товаров по степени их промышленной переработки. Важным элементом станет актуализация ТН ВЭД, предполагающая детализацию кодов для разграничения сырья, полуфабрикатов и готовой продукции.

Процесс реализации будет включать следующие этапы:

1 Межведомственная рабочая группа с участием представителей Минэкономразвития, Минпромторга, ФТС России и отраслевых ассоциаций проводит анализ производственных цепочек в приоритетных секторах экономики (машиностроение, химическая промышленность, электроника и др.). Цель – определить перечень товарных позиций, для которых целесообразно введение дифференцированных ставок.

2 На основе проведенного анализа разрабатываются поправки в ЕТТ ЕАЭС. Вводится шкала ставок: для сырья (например, концентраты, руда) устанавливаются минимальные или нулевые ставки (0–5 %), для полуфабрикатов – умеренные (5–10 %), а для высокотехнологичной готовой продукции – максимальные (15–25 % и выше).

3 Следом идет технологический этап, где ФТС России модернизирует свои информационные системы (АИСТ-М, ЦЭД) для автоматизированного контроля кода ТН ВЭД ЕАЭС и применения соответствующей ставки, что потребует обучения должностных лиц таможенных органов новым методикам классификации товаров.

4 Создается механизм мониторинга эффективности введенных мер. Таможенные органы совместно с налоговыми службами анализируют динамику импорта по категориям, а Министерством промышленности и торговли России (Минпромторг России) оценивает влияние на объемы производства отечественной продукции [16, с. 175].

Для успешной реализации мероприятия требуются, во-первых, кадровые ресурсы (аналитики, юристы-международники, специалисты по таможенному администрированию), во-вторых, финансовые ресурсы на разработку программного обеспечения, проведение экспертиз и обучение персонала. При этом сам процесс согласования изменений на уровне ЕЭК может занять от 6 до 18 месяцев.

Внедрение «тарифных каникул» и инвестиционных преференций направлено на снижение капитальных издержек для инвесторов, реализующих проекты по созданию новых или модернизации существующих производств, особенно в сфере производства средств производства и высоких технологий. Внедрение механизма представляет собой стратегический инструмент, направленный на стимулирование инвестиционной активности и ускорение технологической модернизации отечественной промышленности. Суть данного мероприятия заключается в предоставлении полного или частичного освобождения от уплаты ввозных таможенных пошлин на оборудование, комплектующие, сырьё и материалы, которые не производятся на территории РФ и необходимы для реализации новых инвестиционных проектов [13, с. 112]. Такой подход позволяет существенно снизить

первоначальные капитальные затраты инвесторов, что повышает привлекательность создания высокотехнологичных производств и способствует формированию новых точек экономического роста в приоритетных отраслях.

Основным элементом практической реализации системы является заключение инвестиционного соглашения между инвестором и уполномоченным государственным органом (например, Минпромторг России или профильным региональным министерством), в котором чётко фиксируются параметры проекта: объём и сроки инвестиций, номенклатура создаваемой продукции, а также перечень импортного оборудования, подпадающего под действие «тарифных каникул». На основании этого соглашения при таможенном оформлении ввозимых товаров применяется ставка пошлины в размере 0 %, что подтверждается соответствующим решением таможенного органа после проверки предоставленных документов.

Для обеспечения целевого использования преференций и предотвращения злоупотреблений вводится система последующего контроля, которая предусматривает, что в случае невыполнения инвестором взятых на себя обязательств, например при срыве сроков запуска производства или нецелевом использовании ввезённого оборудования, вступает в силу механизм доначисления пошлин с уплатой соответствующих пеней. Контроль может осуществляться через мониторинг производственных показателей, анализ данных государственных закупок или проведение выездных проверок.

Мероприятие по синхронизации тарифной политики с программами импортозамещения и развития экспорта на стратегическом уровне реализуется Минпромторгом России в рамках локализации производства становятся основой для корректировки Единого таможенного тарифа: для приоритетной продукции пошлины устанавливаются на заградительном или умеренно-защитном уровне. Для экспортно-ориентированных производств вводится механизм «экспортного условного выпуска», при котором до 100 % уплаченных пошлин на импортные компоненты возвращается при документальном подтверждении вывоза готовой продукции за пределы ЕАЭС [19, с. 33].

Стимулирование прямых иностранных инвестиций достигается за счёт создания «белого списка» надёжных партнёров, готовых к локализации, которым предоставляются индивидуальные тарифные преференции. Наконец, тарифная политика дополняется системой экспортных стимулов, включая меры нетарифного регулирования и финансовую поддержку, что формирует единый благоприятный режим для национальных производителей на внутреннем и внешнем рынках.

Для решения проблемы «критического импорта» и зависимости от ограниченного круга поставщиков в первую очередь, необходимо внедрение системы страновой диверсификации импорта, включающей активный поиск альтернативных поставщиков из политически нейтральных государств и заключение с ними торговых соглашений. Для стимулирования таких поставок таможенно-тарифная политика должна быть гибкой, предусматривая временные льготы для товаров из новых регионов.

Вторым направлением является стимулирование локализации производства в России, для чего следует устанавливать прогрессивные, заградительные пошлины на готовую критическую продукцию, одновременно расширяя механизм «тарифных каникул» и инвестиционных преференций для компаний, создающих полный цикл производства внутри страны [25, с. 187]. Предоставление льгот должно быть жёстко обусловлено достижением высоких показателей степени локализации.

Третьим элементом стратегии является формирование стратегических государственных запасов сырья и комплектующих. Создание таких резервов позволит нивелировать краткосрочные шоки на рынке, вызванные срывом поставок.

Также необходимо развивать международное сотрудничество в рамках многосторонних объединений, таких как БРИКС и ЕАЭС, для создания совместных производственных цепочек и снижения зависимости от любого одного поставщика. Реализация данной стратегии требует координации действий федеральных органов власти и долгосрочного планирования.

В таблице 10 представлены основные мероприятия по решению проблемы диспропорции между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин.

Таблица 10 – Основные мероприятия по решению проблемы диспропорции между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин [составлено по: 27; 62]

Наименование рекомендации	Характеристика	Элементы реализации
Внедрение функционально-ориентированной классификации товаров	Разделение импортируемых товаров на категории (инвестиционные, потребительские с отечественными аналогами, критический импорт) с установлением доминирующей функции пошлины для каждой группы	Разработка новой методики классификации товаров по их экономической роли на внутреннем рынке
		Внесение изменений в нормативно-правовую базу, закрепляющих приоритет протекционистской функции
		Создание аналитического аппарата для постоянного мониторинга и корректировки ставок
Синхронизация тарифных мер с нетарифными инструментами и субсидиями	Комплексное применение пошлин совместно с сезонными/антидемпинговыми мерами, а также введение компенсационных субсидий для отраслей, защищённых высокими пошлинами	Разработка механизмов предоставления адресных субсидий производителям и/или потребителям
		Создание правовой базы для оперативного введения нетарифных ограничений (квот, лицензий)
		Обеспечение межведомственного взаимодействия между экономическими и торговыми блоками правительства

Для решения проблемы диспропорции между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин предлагается внедрить функционально-ориентированную классификацию товаров, что отображено в таблице 10. Суть подхода заключается в разделении импорта на категории (инвестиционные, потребительские с отечественными аналогами, критический импорт) и установлении для каждой из них доминирующей цели тарифа. Реализация этой меры потребует разработки новой методики классификации товаров по их экономической роли, внесения изменений в законодательство для закрепления приоритета протекционистской функции, а также создания аналитического аппарата для постоянного мониторинга и корректировки ставок.

Вторым мероприятием является синхронизация тарифных мер с нетарифными инструментами и субсидиями, что предполагает применение пошлин совместно с сезонными и антидемпинговыми мерами, а также введение компенсационных субсидий для отраслей, защищённых высокими пошлинами. Для практической

реализации необходимо разработать механизмы предоставления адресных субсидий, создать правовую базу для оперативного введения нетарифных ограничений, таких как квоты и лицензии, а также обеспечить эффективное межведомственное взаимодействие между экономическими и торговыми блоками правительства.

Проблема «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений подрывает эффективность всей таможенно-тарифной политики, поэтому её решение должно носить системный характер. Для этого необходимо сместить акцент с контроля на границе на контроль за оборотом товаров внутри страны. Для участников ВЭД с высоким уровнем риска следует внедрить механизм, при котором уплата пошлин и налогов производится не в момент пересечения границы, а после подтверждения факта нахождения товара на внутреннем рынке и его реализации, что создаст мощный финансовый стимул для легализации поставок [57, с. 598].

«Серый» реэкспорт часто осуществляется через страны-партнёры по ЕАЭС, поэтому необходимо унифицировать подходы к СУР и обмену информацией между таможенными органами стран Союза. Следует ускорить введение в действие Соглашения о применении в ЕАЭС навигационных пломб для отслеживания перевозок товаров, что позволит в режиме реального времени видеть перемещение грузов по территории Союза и предотвращать их незаконную выгрузку.

Таким образом, реализация предложенных мероприятий по оптимизации тарифного регулирования позволит трансформировать таможенно-тарифную политику из пассивного инструмента пополнения бюджета в активный механизм структурной перестройки экономики. Синхронизация тарифных методов с программами импортозамещения, стимулирование инвестиций через преференции и целенаправленная борьба с обходом ограничений создадут комплексную систему, способствующую не только защите отечественных производителей, но и формированию устойчивых цепочек добавленной стоимости, что в конечном итоге обеспечит технологический суверенитет и долгосрочную экономическую безопасность РФ.

Заключение

В общем смысле под тарифным регулированием внешнеторговой деятельности понимается совокупность методов государственного регулирования экспортно-импортных операций, посредством которых осуществляется защита интересов отечественных товаропроизводителей, а также обеспечивается пополнение доходной части государственного бюджета страны. К основным методам тарифного регулирования внешнеторговой деятельности относят: таможенный тариф, таможенные пошлины, таможенную стоимость, страну происхождения товаров. Каждый из методов представляет особую значимость в рамках тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. Они в определенной степени взаимосвязаны между собой, следовательно, зависят друг от друга.

Тарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности занимают особую роль в рамках экономического развития государства. В рамках реализации основных методов тарифного регулирования обеспечивается оптимальное соотношение объемов экспортно-импортных операций, создаются условия для защиты интересов отечественных товаропроизводителей, стимулируются структурные изменения в различных областях экономики. Центральный метод тарифного регулирования внешнеторговой деятельности – таможенные пошлины является одним из основных источников доходной части федерального бюджета страны. Все это способствует повышению благосостояния населения, увеличению конкурентоспособности отечественной продукции на мировом рынке, а также оптимизации торгового баланса государства.

Внешнеторговый оборот выступает одним из ведущих макроэкономических показателей, а его изменение оказывает существенное влияние на проведение тарифной политики государства. В период действия огромного числа международных санкционных ограничений, которые являются следствием экономической и геополитической нестабильности, объемы, структура и направления внешнеторговой деятельности Российской Федерации претерпели

некоторые изменения. Произошла диверсификация основных направлений экспортно-импортных операций, которая характеризуется увеличением доли азиатских, африканских и американских стран. Основным внешнеторговым партнером нашей страны является Китай. Товарная структура также имеет ряд существенных изменений, которые, прежде всего, связаны со спросом и предложением на мировых рынках. В таких условиях наиболее важно грамотно применять тарифные инструменты государственного регулирования внешнеторговой деятельности с целью недопущения стагнации экономического роста и развития.

На современном этапе развития активно применяются различные инструменты и методы тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, особое место среди которых отводится таможенным пошлинам, а также тарифным льготам и преференциям. Данные инструменты являются недостаточно эффективными в рамках экономического развития государства. Это связано с тем, что тарифные методы имеют достаточно ограниченную степень влияния на экономику, низкий уровень значимости в разрезе структурных экономических изменений, а также существенные трудности администрирования.

В современных условиях применение тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности в РФ сталкивается с рядом проблем, ограничивающих их эффективность, к числу основных относятся: недостаточное влияние тарифов на структурную трансформацию экономики, сохранение критической зависимости от импорта по ряду позиций, диспропорция между фискальной и протекционистской функциями таможенных пошлин, а также активизация схем «серого» реэкспорта и обхода тарифных ограничений. Перечисленные факторы не только препятствуют достижению технологического суверенитета и диверсификации экономики, но и приводят к прямым потерям бюджета, снижению конкурентоспособности отечественных производителей и усилению экономической уязвимости страны.

К основным мероприятиям по оптимизации тарифных методов регулирования внешнеторговой деятельности относятся: диверсификация ставок ввозных

таможенных пошлин в зависимости от степени переработки товара, механизм «тарифных каникул», стимулирование локализации производства в России, внедрение функционально-ориентированной классификации товаров. Реализация предложенных мероприятий по оптимизации тарифного регулирования позволит трансформировать таможенно-тарифную политику из пассивного инструмента пополнения бюджета в активный механизм структурной перестройки экономики. Синхронизация тарифных методов с программами импортозамещения, стимулирование инвестиций через преференции и целенаправленная борьба с обходом ограничений создадут комплексную систему, способствующую не только защите отечественных производителей, но и формированию устойчивых цепочек добавленной стоимости, что в конечном итоге обеспечит технологический суверенитет и долгосрочную экономическую безопасность РФ.

Список использованных источников

1 Договор о Евразийском экономическом союзе : подписан в г. Астане 29 мая 2014 г. : с изменениями от 24 июня 2024 г. // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: <https://eec.eaeunion.org/> (дата обращения: 26.01.2026).

2 Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза : подписан в Москве 11 апреля 2017 г. // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: <https://eec.eaeunion.org/> (дата обращения: 26.01.2026).

3 О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза : решение Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 г. № 130 // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: <https://eec.eaeunion.org/> (дата обращения: 26.01.2026).

4 Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии : решение Совета Евразийской экономической комиссии от 14 сентября 2021 г. № 80 // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: <https://eec.eaeunion.org/> (дата обращения: 26.01.2026).

5 Конституция Российской Федерации : принята 12 декабря 1993 г. : с изменениями от 04 сентября 2022 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2022. – № 41, ст. 6930–6937.

6 Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности : федер. закон Российской Федерации от 08 декабря 2003 г. № 164-ФЗ : в редакции от 28 апреля 2023 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2003. – № 50, ст. 4850.

7 О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : федер. закон

Российской Федерации от 03 августа 2018 г. № 289-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018. – № 32 (часть I), ст. 5082.

8 О таможенном тарифе : закон РФ от 21 мая 1993 г. № 5003-1 : в редакции от 26 декабря 2024 г. // Российская газета. – 1993. – 5 июня.

9 О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза : постановление Правительства РФ от 27 ноября 2021 г. № 2068 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2021. – № 49 (часть I), ст. 8255.

10 Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 г. : распоряжение Правительства Российской Федерации от 23 мая 2020 г. № 1388-р // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2020. – № 22, ст. 3572.

11 Беляев А. С. Некоторые аспекты механизма таможенно-тарифного регулирования в современных условиях РФ и мире // Russian Journal of Management. 2022. № 2. С. 11–15.

12 Валько Д. А. Историческое развитие таможенно-тарифного регулирования в России // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. № 9 (127). С. 19–24.

13 Васюкова Н. С. Оценка тарифных льгот и преференций и основные проблемы таможенно-тарифного регулирования Российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. № 4 (110). С. 110–113.

14 Васюкова Н. С. Оценка ставок ввозных и вывозных таможенных пошлин в системе таможенно-тарифного регулирования // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. № 4 (110). С. 114–117.

15 Головин А. А. Влияние мер таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности на международные экономические отношения // Провинциальные научные записки. 2025. № 1 (20). С. 91–96.

- 16 Головинов О. Н. Актуальные проблемы и пути решения предоставления льгот по уплате таможенных платежей в Российской Федерации // Новое в экономической кибернетике. 2025. № 1. С. 162–176.
- 17 Демина Л. Н. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности : учебно-методическое пособие. Красноярск : Сиб. федер. ун-т, 2023. 128 с.
- 18 Джабиев А. П. Основы таможенного дела : учебник для вузов. М. : Юрайт, 2024. 489 с.
- 19 Драпиковский А. В. Таможенно-тарифное регулирование как основной метод государственного регулирования внешнеторговой деятельности // Лучшая студенческая статья 2025 : сборник статей III Международного учебно-исследовательского конкурса. Петрозаводск : МЦНП «Новая наука», 2025. С. 28–34.
- 20 Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». URL: <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczii> (дата обращения: 10.04.2026).
- 21 Еремина О. Ю. Основы таможенного дела : учебно-методическое пособие. Орел : ОГУ им. И. С. Тургенева, 2021. 101 с.
- 22 Зайченко А. А. Анализ применения таможенными органами России мер таможенно-тарифного регулирования во внешней торговле // Актуальные вопросы таможенного дела и внешнеэкономической деятельности : сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. Курск : Курская академия государственной и муниципальной службы (КАГМС), 2023. С. 167–171.
- 23 Иванов А. А. Особенности таможенно-тарифного регулирования в РФ на современном этапе развития международных отношений // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 7 (89). С. 70–72.
- 24 Итоговые доклады о результатах деятельности Федеральной таможенной службы РФ. URL: <https://customs.gov.ru/activity/results/itogovye-doklady-o-rezul-tatax-deyatel-nosti> (дата обращения: 12.04.2026).
- 25 Каленкин В. М. Влияние таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности на экономику России // Развитие таможенного дела

Российской Федерации: дальневосточный вектор : сборник научных трудов. Владивосток, 2024. С. 180–188.

26 Караман Д.В. Экономическая сущность таможенно-тарифного регулирования внешней торговли // Вопросы идентификации и классификации товаров в таможенных целях : Материалы 8-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Орел : ОГУ им. И. С. Тургенева, 2024. С. 96–98.

27 Колокольцева В. С. Влияние таможенно-тарифного регулирования на развитие внешней торговли России // Экономика в социокультурном пространстве современности: проблемы, решения, прогнозы : Материалы XI Всероссийской научно-практической конференции. Владимир : Владимирский филиал АНОО ВО Центросоюза РФ «Российский университет кооперации», 2025. С. 198–204.

28 Комелова А. Ю. Направления корректировки таможенно-тарифного регулирования в условиях санкций // Бюллетень инновационных технологий. 2025. № 2 (34). С. 32–37.

29 Кочкаров Р. Х. Применение мер таможенно-тарифного регулирования в условиях международных санкций // Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации : сборник научных трудов XIX Международной научно-практической конференции. Белгород : ЦПП ИД «БелГУ», 2025. С. 87–90.

30 Лихачев А. А. Влияние мер таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности на инвестиционное развитие Российской Федерации // Проблемы развития современного общества. 2022. № 1. С. 332–335.

31 Медведева А. С. Происхождение товара как элемент таможенно-тарифного регулирования внешней торговли // Современные проблемы теории и практики таможенного дела глазами молодых исследователей : Материалы региональной научно-практической конференции студентов и молодых исследователей. Улан-Удэ : ВСГУТУ, 2025. С. 103–116.

32 Мокров Г. Г. Основы таможенного дела в Евразийском экономическом союзе : учебник. М. : Русайнс, 2024. 369 с.

- 33 Мокров Г. Г. Таможенное регулирование : учебник. М. : КноРус, 2023. 499 с.
- 34 Никонорова А. А. Механизм применения экспортной пошлины в современных условиях // Актуальные проблемы развития ЕАЭС в условиях современных глобальных изменений. 2024. № 3. С. 116–122.
- 35 Новиков В. Е. Таможенно-тарифное регулирование как инструмент развития национальной экономики // Вестник Российской таможенной академии. 2023. № 3 (64). С. 133–140.
- 36 Новикова С. А. Таможенное дело и таможенное регулирование в ЕАЭС: учебник для вузов. М. : Юрайт, 2024. 380 с.
- 37 Новикова Е. В. Характеристика таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности // Таможенное дело и экспертная деятельность: современное состояние и перспективы : Материалы Международной научно-практической интернет-конференции. Донецк : ДОННУЭТ, 2024. С. 112–115.
- 38 Новикова Е. В. Тенденции развития таможенно-тарифного регулирования в современных условиях // Таможенное дело и экспертная деятельность: современное состояние и перспективы : Материалы Международной научно-практической интернет-конференции. Донецк : ДОННУЭТ, 2024. С. 71–74.
- 39 Нуриева Я. Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности // Экономика и социум. 2022. № 4 (95). С. 241–244.
- 40 Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. URL: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud> (дата обращения: 06.04.2026).
- 41 Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. URL: <https://www.economy.gov.ru/> (дата обращения: 16.04.2026).
- 42 Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Внешняя торговля. URL: https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya (дата обращения: 16.04.2026).

43 Полуфакин А. Р. Льготы по уплате таможенных платежей как инструмент стимулирования экспорта и импорта // Актуальные вопросы современной экономики. 2025. № 2. С. 178–183.

44 Рощина Л. Н. Роль таможенно-тарифного регулирования во внешнеторговой деятельности государства // Прогрессивная экономика. 2025. № 6. С. 32–48.

45 Самолаев Ю. Н. Основы таможенного дела. М. : КноРус, 2023. 320 с.

46 Самурганова Е. В. Анализ развития внешней торговли и таможенно-тарифного регулирования в России // Проблемы экономической безопасности и таможенного регулирования: поиск эффективных решений : сборник научных трудов X Международной научно-практической конференции. Челябинск : ЮУрГУ, 2025. С. 146–150.

47 Саржанов В. Н. Особенности применения таможенных льгот как элемента механизма таможенно-тарифного регулирования // Форум. 2023. № 2 (38). С. 31–36.

48 Сенотрусова С. В. Таможенное дело : учебник для вузов. М. : Юрайт, 2024. 258 с.

49 Соклаков А. А. Влияние изменений ставок ввозных таможенных пошлин на доходы федерального бюджета Российской Федерации // Актуальные вопросы таможенного дела и внешнеэкономической деятельности: проблемы и направления развития : сборник научных статей 3-й Всероссийской научно-практической конференции. Курск : ЗАО «Университетская книга», 2025. С. 101–104.

50 Статистика внешнего сектора. Банк России. URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/external_sector/etg/ (дата обращения: 16.04.2026).

51 Тишкина А. В. Роль таможенно-тарифного регулирования в формировании государственного бюджета // Региональное развитие: экономика и социум. 2024. № 1. С. 213–215.

52 Толстихина Т. Б. Практические аспекты трансформации мер таможенно-тарифного регулирования в условиях санкционного давления на экономику России // Вестник Российской таможенной академии. 2025. № 3 (72). С. 87–97.

- 53 Фальченко О. Д. Теоретико-методологические подходы к таможенному регулированию // Друкеовский вестник. 2025. № 5 (67). С. 264–285.
- 54 Федеральная служба государственной статистики (Росстат). Внешняя торговля. URL: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 14.01.2026).
- 55 Федотов Д. Ю. Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли России // Россия и мир в условиях стратегической неопределенности : Материалы Международной научно-практической конференции. Иркутск : РАНХиГС, 2025. С. 31–41.
- 56 Хорунженко А. В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности: понятие, цели, основные направления, роль и место в системе государственного регулирования внешнеторговой деятельности // Взгляд молодых ученых на современные проблемы мировой экономики, финансов и права : материалы Всероссийской студенческой научно-практической конференции. Новосибирск : СГУРС, 2024. С. 235–244.
- 57 Чернев Р. С. Анализ эффективности мер тарифного регулирования импорта товаров, направленных на улучшение условий ведения бизнеса в условиях санкций // Экономики: вчера, сегодня, завтра. 2024. № 4. С. 593–599.
- 58 Чистова М. В. Роль таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности в развитии национальной экономики Российской Федерации // Университетские чтения – 2023 : Материалы региональной межвузовской научно-практической конференции. Пятигорск : ПГУ, 2023. С. 242–247.
- 59 Шарощенко И. В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности: учеб. пособие. СПб. : Интермедия, 2024. 398 с.
- 60 Шафиев Р. М. Особенности современной таможенно-тарифной политики на Евразийском пространстве. М. : Институт экономических стратегий. 2023. 112 с.
- 61 Шевченко У. С. Теоретические основы формирования эффективной модели таможенно-тарифного регулирования ВЭД // Будущее науки: взгляд молодых ученых на инновационное развитие общества : сборник научных статей

3-й Всероссийской молодежной научной конференции. Курск : ЗАО «Университетская книга», 2025. С. 383–386.

62 Шуликина Д. Р. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности как инструмент обеспечения экономической безопасности // Актуальные вопросы экономики и управления: теоретические и прикладные аспекты : Материалы IX Международной научно-практической конференции. Горловка : филиал ФГБОУ ВО «Донецкий национальный технический университет», 2024. С. 164–167.

63 Щапова Я. А. Правовое обеспечение таможенно-тарифного регулирования в России // Современные проблемы теории и практики таможенного дела глазами молодых исследователей : Материалы региональной научно-практической конференции студентов и молодых исследователей. Улан-Удэ : ВСГУТУ, 2025. С. 171–175.

Приложение А

Виды таможенных пошлин

Таблицы А.1 – Классификация таможенных пошлин [36, с. 89]

Классификационный признак	Вид таможенной пошлины	Краткая характеристика
Направление перемещения товарной партии	Ввозные	Взимаются при ввозе товаров на таможенную территорию Российской Федерации
	Вывозные	Взимаются при вывозе товаров с таможенной территории Российской Федерации
Способ исчисления	Адвалорные	Устанавливаются в процентном соотношении от таможенной стоимости товаров. Получили наибольшее распространение, так как взимаются с большинства категорий товаров
	Специфические	Устанавливаются в фиксированном денежном эквиваленте за конкретную единицу товара и не зависят от таможенной стоимости
	Комбинированные	Сочетают в себе два предыдущих вида. Взимаются исходя из сравнения сумм двух показателей: адвалорной и специфической пошлине. Уплате подлежит наибольшая из рассчитанных сумм
Страна происхождения товаров	Базовые	Устанавливаются в отношении товаров, страной происхождения которых являются государства с действующим режимом наибольшего благоприятствования
	Преференциальные	Устанавливаются в отношении товаров, происходящих из развивающихся или наименее развитых стран
	Максимальные	Устанавливаются в отношении некоторых категорий товаров, страной происхождения которых выступают недружественные по отношению к Российской Федерации государства
Характер воздействия	Антидемпинговые	Устанавливаются в рамках борьбы с демпингом, в случаях когда ввозимый товар может нанести ущерб экономическому развитию
	Компенсационные	Устанавливаются в случае, когда ввозимая продукция была произведена с использованием различного рода субсидий
	Специальные	Устанавливаются в рамках ответных мер на различные дискриминационные события, когда были в той или иной степени ущемлены государственные интересы
	Сезонные	Устанавливаются в отношении продукции сезонного характера, преимущественно для сельскохозяйственных товаров. Являются оперативной мерой регулирования

Приложение Б

Средневзвешенные ставки ввозных таможенных пошлин

Таблица Б.1 – Динамика средневзвешенной ставки ввозных таможенных пошлин по группам товаров, % [40]

Классификационная группа	2021 г. (факт)	2022 г. (факт)	2023 г. (факт)	2024 г. (факт)	2025 г. (факт)	2026 г. (план)	2027 г. (план)
01-04 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	6,04	4,61	5,87	6,14	617	6,02	6,05
25-27 Минеральная продукция	4,46	3,20	3,50	3,79	3,62	4,51	4,51
28-40 Продукция химической промышленности	4,22	2,53	3,77	4,33	4,49	4,30	4,31
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия их	12,05	12,1	11,94	12,17	12,5	12,6	12,6
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,6	3,07	4,55	5,76	5,69	5,75	5,75
50-67 Текстиль и текстильные изделия, обувь	7,75	6,91	7,11	7,63	7,53	7,65	7,69
71-83 Металлы, драгоценные камни и изделия из них	6,83	5,70	6,65	6,95	7,17	7,34	7,34
84-90 Машины и оборудование, транспортные средства	3,38	2,89	4,40	5,69	3,98	4,13	4,14
68-70, 91-97 Иные товары	9,71	9,46	9,57	9,51	9,4	9,42	9,43
Среднее значение	6,67	5,61	6,37	6,89	6,73	6,86	6,87