

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему

«Экспорт товаров военного и двойного назначения
предприятиями Пензенской области»

Студент группы 17ЭД2

(номер группы)

Руководитель к.э.н., доцент кафедры «МиЭБ

(должность)

ФГБОУ ВО «ПГУ»

(наименование организации)

Тормоконтролер к.с.н., доцент кафедры МиЭБ

(должность)

ФГБОУ ВО «ПГУ»

(наименование организации)

Менеджер заведующий кафедрой «Экономика и
управления», к.э.н., доцент

(должность)

ФГБОУ ВО ПензГТУ

(наименование организации)

(подпись, дата)

Фейзи́ков Руслан Нау́р

(фамилия, имя, отчество)

(подпись, дата)

Мишоркина Л.Л.

(фамилия, инициалы)

(подпись, дата)

Агамагомедова С.

(фамилия, инициалы)

(подпись, дата)

Павлов А.Ю.

(фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

(подпись, дата)

Тактарова С.В.

(фамилия, инициалы)

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

(подпись, дата)

Солдатова С.С.

(фамилия, инициалы)

Пенза 2022

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

«УТВЕРЖДАЮ»
Зав. кафедрой «Менеджмент и
экономическая безопасность»
С.В. Тактарова

« »

ЗАДАНИЕ
на дипломную работу студента
Фейзигов Руслан Наилевич
(фамилия, имя, отчество)

Тема дипломной работы «Экспорт товаров военного и двойного назначения
предприятиями Пензенской области»

1. Утверждена приказом по ФГБОУ ВО «ПГУ» от № 939а/о от «24» ноября 2021г.

2. Срок сдачи студентом законченной работы 30.05.2022г.

3. Основные источники, необходимые для написания работы:

Годовая отчетность, информационные ресурсы АО «Радиозавод», Таможенный кодекс
Евразийского экономического союза.

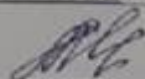
4. Перечень подлежащих разработке вопросов

1. Теоретические основы организации экспорта товаров военного и двойного назначения
2. Анализ и современное состояние экспорта товаров военного и двойного назначения
предприятиями Пензенской области. 3. Основные направления совершенствования
экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.

5. Работа иллюстрируется презентацией материалов, созданной с использованием приложения PowerPoint. Регламент доклада с презентацией материалов составляет 5-7 минут

6. Дата выдачи задания 07.02.2022

Руководитель



(подпись)

Задание принято к исполнению

07.02.2022 

(дата и подпись студента)

Календарный план разработки дипломной работы

№ п/п	Наименование разделов	Объем работы	Срок выполнения	Отметка о выполнении
1	Подбор и изучение литературы	5%	01.02.2022 - 05.02.2022	Выполнено
2	Разработка 1-й главы	10%	08.02.2022- 20.02.2022	Выполнено
3	Проверка 1-й главы руководителем и доработка ее по замечаниям руководителя	10%	22.02.2022- 27.02.2022	Выполнено
4	Разработка 2-й главы	15%	01.03.2022- 13.03.2022	Выполнено
5	Проверка 2-й главы руководителем и ее доработка	10%	15.03.2022- 20.02.2022	Выполнено
6	Разработка 3-й главы	15%	22.03.2022- 03.04.2022	Выполнено
7	Проверка 3-й главы руководителем и ее доработка	10%	05.04.2022- 10.04.2022	Выполнено
8	Написание введения и заключения, представление законченной работы руководителю	5%	12.04.2022- 17.04.2022	Выполнено
9	Проверка руководителем законченной работы	5%	19.04.2022- 24.04.2022	Выполнено
10	Доработка по замечаниям руководителя и оформление работы	5%	26.04.2022- 08.05.2022	Выполнено
11	Написание доклада на защиту дипломной работы	5%	10.05.2022- 15.05.2022	Выполнено
12	Создание презентации на защиту дипломной работы	5%	17.05.2022 22.05.2022	Выполнено

Руководитель _____



РЕФЕРАТ

Пояснительная записка состоит из 81 страницы, 8 рисунков, 13 таблиц, 40 источников, 2 приложений.

ЭКСПОРТ, ТОВАРЫ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ, ОСОБЕННОСТИ, ВНЕШНИЕ РЫНКИ, ПОРЯДОК ПЕРЕМЕЩЕНИЯ, СОВЕРШЕНИЕ ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ.

Целью работы является организация экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области.

Объектом исследования дипломной работы является АО «Радиозавод».

Предмет исследования – организация экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области.

Структура работы состоит из введения, основной части в трех главах, где в первой главе описываются теоретические аспекты экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, во второй главе проанализированы современное состояние и особенности экспортно-импортных операций товаров военного и двойного назначения, третья глава посвящена основным направлениям совершенствования экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, заключения, списка использованных источников и приложений.

Практическая значимость проведенного исследования состоит в разработке рекомендаций, внедрение которых позволит повысить эффективность организации экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	6
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ.....	9
1.1 Особенности осуществления экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.....	9
1.2 Порядок перемещения через государственную границу Российской Федерации товаров военного и двойного назначения.....	15
1.3 Нормативно-правовое регулирование экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.....	23
2 АНАЛИЗ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	28
2.1 Организационно-экономическая характеристика АО «Радиозавод».....	28
2.2 Особенности экспортно-импортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения.....	39
3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКСПОРТА В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ.....	49
3.1 Проблемы совершения экспортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения.....	49
3.2 Применение информационных технологий при экспорте товаров военного и двойного назначения.....	59
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	71
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	75
ПРИЛОЖЕНИЯ	81

ВВЕДЕНИЕ

Развитие мировой экономики сегодня напрямую связано с термином внешнеэкономической деятельности, с экспортно-импортными операциями. Выход региональных экспортеров на зарубежные рынки предполагает комплекс направлений по реализации задач России, как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики страны от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретают конкурентные преимущества товаров.

В настоящее время в рамках борьбы с нераспространением оружия массового поражения, вооружения и военной техники значительно возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности. Поэтому тема осуществления экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения является весьма востребованной в современный период. Особенности перемещения через таможенную границу различных категорий товаров обусловлены спецификой самих товаров и применяемых к ним запретов и ограничений. Одной из таких категорий товаров являются товары военного и двойного назначения, которые подлежат экспорту.

Товарами военного и двойного назначения являются те товары, которые могут быть использованы, как и в обычных, мирных целях, так и для создания оружия массового поражения и устройств его доставки. В России в рамках реализации международных договоренностей в области экспорта разрабатываются и принимаются меры по обеспечению порядка идентификации товаров и технологий военного и двойного назначения.

Организация таможенных операций в отношении товаров двойного назначения, их экспорт является сложной проблемой, которая требует получения разрешения в уполномоченном органе. На наднациональном

уровне устанавливаются типовые списки данных товаров, а в каждом государстве-участнике евразийской экономической интеграции утверждаются конкретные перечни товаров двойного назначения, номенклатура которых определяется правительственными органами. Перечни товаров двойного назначения утверждены как на национальном уровне, так и на уровне наднациональном (региональном). Участники внешнеэкономической деятельности при экспорте товаров военного и двойного назначения обязаны предоставить органу таможенного контроля лицензию Министерства экономического развития РФ на данный вывоз наименований товаров.

Целью работы является организация экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области. В соответствии с целью необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть особенности осуществления экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения;

- обосновать порядок перемещения через государственную границу Российской Федерации товаров военного и двойного назначения;

- изучить нормативно-правовое регулирование экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения;

- проанализировать современное состояние и особенности экспортно-импортных операций товаров военного и двойного назначения;

- дать основные направления совершенствования экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.

Предмет исследования – организация экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области.

Объектом исследования дипломной работы является АО «Радиозавод».

Теоретическую и методологическую базу исследования составили труды зарубежных и отечественных ученых, которые посвящены вопросам экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.

При проведении исследования были использованы: абстрактно-логический, монографический, экономико-статистический и другие методы. Применялись такие приёмы исследования, как сравнительный и экономический.

Структура работы состоит из введения, основной части в трех главах, где в первой главе описываются теоретические аспекты экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, во второй главе проанализированы современное состояние и особенности экспортно-импортных операций товаров военного и двойного назначения, третья глава посвящена основным направлениям совершенствования экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, заключения, списка использованных источников и приложений.

Практическая значимость проведенного исследования состоит в разработке рекомендаций, внедрение которых позволит повысить эффективность организации экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

1.1 Особенности осуществления экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения

Сегодня развитие мировой экономики напрямую связано термином внешнеэкономической деятельности. В течении последних десяти лет объем внешней торговли существенно превосходит объем внутреннего товарооборота. Случилось это вследствие увеличения объемов мирового экспорта товаров и услуг, кроме этого, вследствие развития экономических взаимоотношений между различными государствами.

Однако развитие экспорта не всегда являлось положительным процессом развития экономики. В советский период экспорт и внешнеэкономические связи рассматривались как вынужденное явление, которое необходимо было избегать. Подобная политика развития экономики охарактеризовала административно – командную систему, в которой основным являлась стратегия обособления государства, а также замкнутая, закрытая экономика. Реформы, которые были проведены в 1980-х годах, отразили понятие «экспорт», «импорт», «внешнеэкономическая деятельность» [21].

Концепция выхода экспортеров на зарубежные рынки как и другая концепция изменчива во времени, поэтому требует теоретического понимания и анализа. Знание теоретических основ рассматриваемой проблемы, правильное истолкование терминологии являются важной составляющей успеха в практическом понимании данной концепции. Недостаточное внимание к комплексному использованию имеющихся теоретических разработок и практического опыта по внедрению новых форм и методов выхода экспортеров на рынки ближнего зарубежья неизбежно

приводит к излишним материальным и финансовым затратам, деформации рыночных отношений в народном хозяйстве [22].

Экспортная деятельность, это покупки или продажи работ, товаров или услуг, которые заключаются на основе международных контрактов, на возмездной основе. Также, согласно суждению некоторых ученых, внешнеэкономическая деятельность реализуется на уровне производственных структур с абсолютной самостоятельностью в подборе иностранного партнера, номенклатуры продукта с целью экспортно-импортной сделки, в установлении стоимости и цены договора, объема и сроков поставки и считается частью их производственно-торговой деятельности, с зарубежными и отечественными партнерами [17].

По этой причине экспортная деятельность организаций – это одна из основных областей их экономической деятельности, которая связана с такими международными экономическими взаимоотношениями, как экспорт-импорт товаров и услуг, импорт-экспорт капитала, финансово-кредитные взаимоотношения.

Под экспортом подразумевается деятельность, связанная с реализацией и вывозом за рубеж товаров с целью передачи их в собственность иностранному контрагенту. Под импортом подразумевается деятельность, которая связана с закупкой, а также с ввозом иностранных товаров с целью дальнейшей продажи их на внутреннем рынке своей страны.

В международной коммерческой практике под экспортом и импортом как правило понимаются только лишь операции, реализуемые на коммерческой основе, но непосредственно, на основе заключения и исполнения международных торговых сделок - контрактов купли-продажи.

Экспортно-импортные операции являются завершенными, в случае если товар пропущен через государственную границу страны контрагента, то что допустимо уже после выполнения установленных таможенных формальностей и процедур [16].

Проведение экспортно-импортных операций является основной областью экономической деятельности организаций, которая связана с международными экономическими взаимоотношениями, а именно с экспортом-импортом товаров, работ и услуг, финансово-кредитные взаимоотношения. Выход экспортеров на рынки зарубежья подразумевает работу торговых посредников, которыми являются юридические лица, а именно: фирмы, организации, учреждения, которые содействуют обмену товаров, которые не зависят от производителей и потребителей. Прямыми полномочиями таких посредников считаются сведение покупателей и продавцов, связывание спроса и предложения.

Остановимся на некоторых определениях, используемых в международной коммерческой практике при совершении экспортно-импортных операций. Экспортом считается обеспечение иностранным туристам и иностранным туристическим фирмам туристских, экскурсионных и других услуг (совокупного туристского продукта) [18].

Во время пересечения границы таможенной зоны к экспортному товару обязательно должны были применены санкции экспортного режима, а так же приложены обязательные сопутствующие документы, а именно: лицензия на вывоз товара; документы о внесении соответствующих платежей, которые содержат таможенную пошлину и таможенный сбор; таможенная декларация.

Статьями товарного экспорта являются товары, вывозимые из страны. С целью реализации экспортной операции следует одно ключевое условие – иметь тот товар, который безусловно будет востребован на внешнем рынке. Экспорт товара зачастую считается главной внешнеторговой операцией, предпринимаемой той либо другой организацией - экспортером. Все это объясняется тем, что на первоначальной стадии вовлечения в международный бизнес данная операция подразумевает как правило минимальные обязательства и минимальные угрозы для ресурсов организации.

К примеру, организации-экспортеры способны повысить экспорт товаров за счет загрузки собственных избыточных мощностей, что приводит к минимальному уровню потребности в дополнительных капиталовложениях [26].

Объемы экспорта и импорта рассчитываются в каждой стране как в натуральных, так и в стоимостных показателях. В этом случае стоимостные показатели как правило рассчитываются в национальной валюте, в дальнейшем, переводятся в доллары США с целью международного сопоставления. Но существуют также примеры отдельных стран, где экспорт и импорт рассчитывают сразу же в долларах США [21].

Товары военного и двойного назначения, это те наименования, которые могут быть использованы как и в обычных, мирных целях, так и для создания оружия массового поражения и устройств его доставки. Второе название - товары двойного назначения. Технологии двойного назначения представляют собой инновации в сфере интеллектуальной деятельности.

Особенности перемещения через таможенную границу Таможенного союза различных категорий товаров обусловлены спецификой самих товаров и применяемых к ним запретов и ограничений. Одной из таких категорий товаров являются товары двойного назначения, которые подлежат экспортному контролю. В настоящее время в рамках борьбы с нераспространением оружия массового поражения, вооружения и военной техники значительно возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности.

Данные товары подлежат экспортному контролю. Правовое регулирование экспортного контроля основано на целой системе нормативно-правовых актов, которые определяют перечни товаров, подлежащих экспортному контролю, порядок их трансграничного перемещения, процедуры получения документов (лицензий и разрешений) для предъявления их таможенному органу. При этом на наднациональном

уровне устанавливаются типовые списки подобных товаров, а в каждом государстве-участнике евразийской экономической интеграции утверждаются конкретные перечни товаров двойного назначения [10].

Все участники ВЭД при экспорте товаров военного и двойного назначения обязаны предоставить лицензию органу таможенного контроля на экспорт наименований товаров, либо предоставить документы, которые будут заверением в ненужности лицензионной документации [7].

Перечень товаров и технологий, признанных товарами военного и двойного назначения в каждой стране устанавливается свой список. В настоящее время действуют следующие контрольные списки контролируемых товаров и технологий. Перечень этих контролируемых товаров и технологий рассмотрен в таблице 1.

Таблица 1 - Перечень контролируемых товаров и технологий

Список контролируемых товаров и технологий	Общепринятые обозначения
Список химикатов, технологий и оборудования, используемые при создании химоружия в отношении которых установлен экспортный контроль	ХО (01)
Список микроорганизмов, токсинов, технологий и оборудования, в отношении которых установлен экспортный контроль	БО (02)
Список оборудования и материалов двойного назначения, применяемое в ядерных целях, в отношении которых установлен экспортный контроль	ЯО (03)
Список оборудования, материалов и технологий, применяемые при создании вооружений и военной техники, в отношении которых установлен экспортный контроль	РО (04)
Список товаров и технологий двойного назначения, применяемое в ядерных целях, в отношении которых установлен экспортный контроль	ДН (05)
Список ядерных материалов, оборудования, специальных, неядерных материалов, подпадающих под экспортный контроль	ИС (06)

Определение товаров двойного применения производится по товарной номенклатуре, относящейся к сфере внешнеторговой деятельности. Если код продукции, представленной на таможне, совпадает с аналогичным кодом в соответствующих списках, то она имеет изначальные признаки товаров двойного назначения.

Часто возникают ситуации, когда предварительную проверку проводил экспортер и он уверен, что экспортируемые товары и изделия не относятся к контролируемым товарам, однако у органов таможенной службы возникают по этому поводу сомнения [13].

В данном случае органы таможенной службы у экспортера запрашивают заключение ФСТЭК (Эксонт) то есть официальный документ, который выдается уполномоченной экспертной организацией после проведения экспертизы товаров.

Контроль экспорта товаров и технологий двойного назначения для их дальнейшего использования включает следующие условия:

согласование различных проектов международных российских договоров на передачу продукции и технологий военного и двойного назначения. В данной процедуре принимают участие МИД РФ, МВЭС, Федеральная служба по валютному и экспортному контролю;

как подготовка, так и выдача заключения, предоставляющего возможность вывоза таковых товаров;

выдача лицензий для товаров и технологий двойного применения [16].

Итак, в процессе пересечения таможенной границы к товарам на экспорт обязательно должны были применены санкции экспортного режима, а также к ним должны быть приложены обязательные сопутствующие документы, это лицензия на вывоз товара, документы о внесении соответствующих платежей, которые содержат таможенную пошлину и таможенный сбор, таможенная декларация.

Таким образом, можно сказать, что в настоящее время статьями товарного экспорта являются товары, вывозимые из страны, целью

реализации которых является одно основное условие, чтобы производить те товары, который безусловно будут востребованы на внешнем рынке. Экспорт товара зачастую считается главной внешнеторговой операцией, предпринимаемой той либо другой организацией - экспортером. Все это объясняется тем, что на первоначальной стадии вовлечения в международный бизнес данная операция подразумевает как правило минимальные обязательства и минимальные угрозы для ресурсов организации, например, организации, осуществляющие экспорт товаров способны повысить его за счет загрузки собственных избыточных мощностей, что приводит к минимальному уровню потребности в дополнительных капиталовложениях.

1.2 Порядок перемещения через государственную границу Российской Федерации товаров военного и двойного назначения

В международной практике под экспортом-импортом понимаются те операции, реализуемые на коммерческой основе, но непосредственно, на основе заключения и исполнения международных торговых сделок - контрактов купли-продажи.

Экспортно-импортные операции являются завершенными, в случае если товар пропущен через государственную границу страны контрагента, то что допустимо уже после выполнения установленных таможенных формальностей и процедур [16].

Во время пересечения границы таможенной зоны к экспортному товару обязательно должны были применены санкции экспортного режима, а так же приложены обязательные сопутствующие документы, а именно: лицензия на вывоз товара; документы о внесении соответствующих платежей, которые содержат таможенную пошлину и таможенный сбор; таможенная декларация. Статьями товарного экспорта являются товары, вывозимые из страны.

С целью реализации экспортной операции следует одно ключевое условие – иметь тот товар, который безусловно будет востребован на внешнем рынке. Экспорт товара зачастую считается главной внешнеторговой операцией, предпринимаемой той либо другой организацией - экспортером. Все это объясняется тем, что на первоначальной стадии вовлечения в международный бизнес данная операция подразумевает как правило минимальные обязательства и минимальные угрозы для ресурсов организации.

Для определенных видов товаров, допускающих возможность их использования для создания оружия массового поражения, вооружения и военной техники, особенностью является наличие экспортного контроля .

Данные товары подлежат экспортному контролю. Правовое регулирование экспортного контроля основано на целой системе нормативно-правовых актов, которые определяют перечни товаров, подлежащих экспортному контролю, порядок их трансграничного перемещения, процедуры получения документов (лицензий и разрешений) для предъявления их таможенному органу.

При этом на наднациональном уровне устанавливаются типовые списки подобных товаров, а в каждом государстве-участнике евразийской экономической интеграции утверждаются конкретные перечни товаров двойного назначения.

Указ Президента РФ № 1661 от 17 декабря 2011 г. утверждает перечень контролируемых товаров и технологий, в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД), коды могут уточняться ФТС России по согласованию с ФСТЭК [24].

Выдержка из списка товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники, в отношении которых осуществляется экспортный контроль приведена в таблице 2.

Таблица 2 - Выдержка из списка товаров и технологий двойного назначения

№ пункта	Наименование	Код ТН ВЭД ТС
КАТЕГОРИЯ 1. СПЕЦИАЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ ОБОРУДОВАНИЕ И СНАРЯЖЕНИЕ		
1.1. 1.1.1. 1.1.1.1.	Системы, оборудование и компоненты. Компоненты, изготовленные из фторированных соединений: Уплотнения, прокладки, уплотнительные материалы или топливные диафрагмы, специально разработанные для использования в летательных или аэрокосмических аппаратах и изготовленные из материалов, содержащих более 50% (по весу) любого материала, определенного в пункте 1.3.9.2 или 1.3.9.3	3919 90 000 0
1.1.1.2.	Пьезоэлектрические полимеры или сополимеры, изготовленные из <u>винилиденфторидных</u> (CAS 75-38-7) материалов, определенных в пункте 1.3.9.1, имеющие форму листа или пленки толщиной более 200 мкм.	3921 90 900 0

Выдержка из списка товаров военного и двойного назначения, в отношении которых осуществляется экспортный контроль приведена в таблице 3.

Таблица 3 - Выдержка из списка товаров военного и двойного назначения

№ пункта	Наименование	Код ТН ВЭД ТС
Раздел 1. Промышленное оборудование		
1.1. 1.1.1.	Оборудование, составные части и компоненты Высокоплотные (из свинцового стекла или из других материалов) окна радиационной защиты, имеющие все следующие характеристики, и специально разработанные рамы для них: а) площадь по «холодной поверхности» более 0,09 кв. м; б) плотность свыше 3 г/куб. см; и в) толщину 100 мм или более	7003 19; 7005 29 800 0; 7006 00; 7016 90 700; 7308 30 000 0; 9002 11 000 0; 9022 90 000 0
1.1.2.	<u>Радиационно стойкие</u> телевизионные камеры или объективы для них, специально разработанные или нормированные как <u>радиационно стойкие</u> , чтобы выдерживать общую дозу радиации.	8525 80 110 0; 8525 80 190 0; 8540 20 100 0; 9002 19 000 0

Перемещении через государственную границу Российской Федерации товаров военного и двойного назначения, предусматривает представление разрешительных документов органам таможни (для таможенного декларирования и выпуска товаров).

В этих документах должно быть подтверждение соблюдения требований в области экспортного контроля. Подтверждающими документами являются разовые или генеральные лицензии, которые выдаются Федеральной службой по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК России) или специальные разрешения Комиссии по экспортному контролю РФ [22].

Основанием для выдачи разовой лицензии является заключение государственной экспертизы внешнеэкономической сделки, проводимой ФСТЭК России [17]. Для получения лицензии заявитель представляет с сопроводительным письмом в лицензирующий орган:

- заявление о предоставлении лицензии установленной формы;
- документ, содержащий точные сведения о контролируемой продукции;
- документ, подтверждающий внесение платы за рассмотрение заявления о предоставлении лицензии.

К заявлению о предоставлении разовой лицензии прилагаются:

- копии учредительных документов (для юридического лица);
- копия документа, подтверждающего факт внесения записи о юридическом лице в Единый государственный реестр юридических лиц (для юридического лица);
- копия документа, подтверждающего факт внесения записи об индивидуальном предпринимателе в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей (для индивидуального предпринимателя);
- копия документа, удостоверяющего личность, и документ, содержащий сведения о месте работы и занимаемой должности (для физического лица, не являющегося индивидуальным предпринимателем);

копия свидетельства о постановке заявителя на учет в налоговом органе;

копия лицензии на осуществление деятельности, связанной с обращением (использованием) контролируемой продукции, предоставленной ее изготовителю (потребителю) — в случае если лицензирование такой деятельности предусмотрено законодательством Российской Федерации;

документ, содержащий данные о том, является ли контролируемая продукция носителем сведений, составляющих государственную тайну, — в случае передачи контролируемой продукции иностранному лицу [24].

Дополнительно к указанным документам заявитель представляет следующие документы. При осуществлении внешнеэкономических операций, предусматривающих передачу иностранному лицу товара или технологии в форме технических данных:

копию договора между заявителем и изготовителем (владельцем) товара или разработчиком (владельцем) технологии, если заявитель не является соответственно их изготовителем (владельцем) или разработчиком (владельцем);

письменные обязательства иностранного получателя (конечного пользователя) в отношении использования контролируемой продукции, предусмотренные законодательством Российской Федерации в области экспортного контроля;

документ уполномоченного государственного органа страны конечного использования контролируемой продукции, подтверждающий обязательства иностранного получателя (конечного пользователя) в отношении использования полученной продукции (в случаях, определенных законодательством Российской Федерации в области экспортного контроля);

копию документа, подтверждающего право собственности на ядерный материал (в случае если предмет внешнеэкономической сделки является ядерный материал).

При осуществлении внешнеэкономических операций, предусматривающих передачу (раскрытие) иностранному лицу контролируемой технологии в форме технической помощи, в том числе путем обучения, оглашения на конференциях, симпозиумах и в ходе других мероприятий либо оказания консультационных и иных услуг технического характера: материалы, раскрывающие характер и содержание технологии; информацию о способе, месте и предполагаемом времени передачи (раскрытии) технологии.

При осуществлении внешнеэкономических операций, предусматривающих ввоз контролируемой продукции на территорию Российской Федерации: копию договора между покупателем и потребителем контролируемой продукции, если покупатель является посредником; копию документа, подтверждающего регистрацию в Государственном реестре изделий медицинского назначения, — в случае если предметом внешнеэкономической сделки является радиоизотопная продукция медицинского назначения, за исключением случаев, когда указанная продукция предназначена для проведения технических, токсикологических или клинических испытаний.

ФСТЭК России регистрирует предоставленные документы и в течение пяти дней осуществляет проверку правильности их оформления и соответствия установленным требованиям, а также полноты и достоверности содержащихся в них сведений.

Порядок выдачи лицензий ФСТЭК России определен постановлением Правительства Российской Федерации от 15 сентября 2008 г. № 691 «Об утверждении положения о лицензировании внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль».

Схема получения разовой лицензии ФСТЭК России рассмотрена на рисунке 1.

точные сведения о контролируемой продукции с приложением (при необходимости) копий документов, подтверждающих ее технические характеристики и область применения; заверенные в установленном законодательством Российской Федерации порядке копии учредительных документов; документ, подтверждающий внесение платы за рассмотрение заявления о предоставлении лицензии.

Схема получения генеральной лицензии ФСТЭК России представлена на рисунке 2.

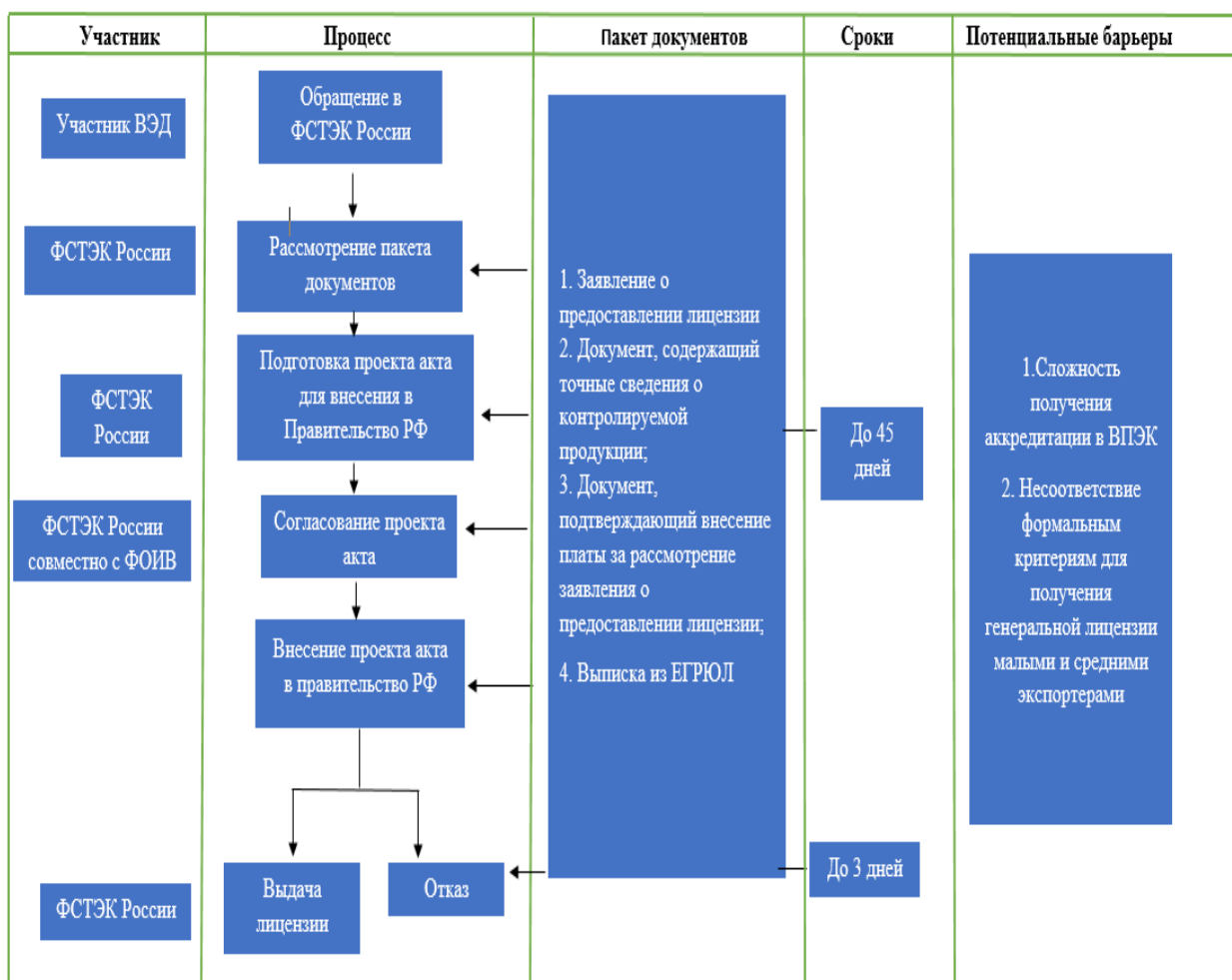


Рисунок 2 - Схема получения генеральной лицензии ФСТЭК России

Внеэкономические связи, экспортные и импортные операции это не просто одна из многих сфер экономической деятельности, это особое направление экономической деятельности организаций-экспортеров и страны в целом, которые объединены с внешней торговлей товарами, услугами,

международными инвестициями, сотрудничеством, финансово-кредитными отношениями.

На рынке экспорта в Российской Федерации существует ряд проблем, которые требуют эффективных решений и осуществления оперативных действий.

Для достижения всех целей потребуются значительные профессиональные ресурсы с современными требованиями производства товаров, работ, услуг и требованиями международной торговли.

Экспортная деятельность современных организаций является важнейшей областью их экономической деятельности, которая связана с такими международными экономическими взаимоотношениями, как экспорт и импорт товаров и услуг, импорт и экспорт капитала, финансово-кредитные взаимоотношения. Концепция выхода экспортеров на рынки ближнего зарубежья, как и другая концепция изменчива во времени, поэтому требует теоретического понимания и анализа.

Таким образом, в организации таможенных операций и экспорта товаров двойного назначения в Российской Федерации существует ряд проблем, которые требуют эффективных решений и осуществления оперативных действий. [23].

1.3 Нормативно-правовое регулирование экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения

Экспортные операции контролируются таможенным законодательством и должны осуществляться по всем нормам и правилам международной торговли. Осуществление экспортной операции происходит, когда товары пересекают государственную границу, предоставляют услуги другим странам, а также передают права на результаты интеллектуальной собственности.

Производство и реализация продукции на экспорт в России регулируется рядом законодательных и нормативных актов, а также техническим регулированием через механизм государственного регулирования. Рынок экспорта входит в общий комплекс направлений по реализации задач России как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики РФ от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретает конкурентные преимущества товаров. Каждая категория товаров, как сырьевая, так и не сырьевая нуждается в совершенствовании норм качества, способных составить конкуренцию зарубежным странам [12].

Анализируя информацию выше, следует сделать вывод о том, что на определение метода экспортно-импортных операций оказывает влияние такие условия, как: характер продукции, масштабы производства, характеристики целевых рынков, а также формы международной торговли. Недостаточное внимание к комплексному использованию теоретических разработок и практического опыта по внедрению новых форм и методов экспортно-импортных операций неизбежно приводит к излишним материальным и финансовым затратам, деформации рыночных отношений в народном хозяйстве [22].

Следует помнить, что изучению зарубежных рынков предшествует, изучение и продвижение товаров и услуг экспортера, определение его целей и задач. Рынок с его потребностями определяет смысл в продвижении товара, требования к его содержанию. Таким образом, выход экспортеров на зарубежные рынки есть не что иное, как планирование будущего эффекта, поэтому еще на стадии проектирования будущих практических действий по экспорту важно определить, что желает достичь экспортер, в чем должен состоять эффект.

Производство и реализация товаров военного и двойного назначения на экспорт в России регулируется рядом законодательных и нормативных актов, а также техническим регулированием через механизм государственного регулирования. Рынок экспорта входит в общий комплекс направлений по реализации задач России как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики РФ от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретает конкурентные преимущества товаров [12].

Все отношения регулируются нормами права, рассмотрим их в порядке подчинения. Поскольку, товары, относящиеся к данной категории, а именно товары военного и двойного назначения, необходимые к перемещению через границу, основные положения, регулирующие установление экспортного режима, содержит Таможенный кодекс ЕАЭС. Кроме того, существует Указ Президента РФ, где утверждён список тех товаров и технологий, которые имеют военное и двойное назначение.

В российском законодательстве понятие товаров военного и двойного назначения нашло отражение в постановлении Правительства РФ от 11.11.1993 № 1030 «О контроле за выполнением обязательств по гарантиям использования импортируемых и экспортируемых товаров (услуг) двойного применения в заявленных целях», так товарами (услугами) двойного применения являются сырьё, материалы, оборудование, научно-техническая информация, работы, услуги, результаты интеллектуальной деятельности, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники и в отношении которых установлен экспортный контроль.

В целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. [12].

Законодательство в области экспортного контроля содержит перечни товаров и технологий двойного назначения:

список товаров и технологий военного и двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники и в отношении которых осуществляется экспортный контроль, утвержденный указом Президента РФ от 17 декабря 2011 г. № 1661;

список ядерных материалов, оборудования, специальных неядерных материалов и соответствующих технологий, подпадающих под экспортный контроль, утвержденный указом Президента РФ от 14 февраля 1996 г. № 2022;

список оборудования и материалов двойного назначения и соответствующих технологий, применяемых в ядерных целях, в отношении которых осуществляется экспортный контроль, утвержденный указом Президента РФ от 14 января 2003 г. № 363;

список оборудования, материалов и технологий, которые могут быть использованы при создании ракетного оружия и в отношении которых установлен экспортный контроль, утвержденный указом Президента от 8 августа 2001 г. № 10054;

список химикатов, оборудования и технологий, которые могут быть использованы при создании химического оружия и в отношении которых установлен экспортный контроль, утвержденный указом Президента от 28 августа 2001 г. №10825 и т. п. [19].

Законодательство устанавливает не один перечень, содержащий наименования продукции с двойным назначением. Обязанность по установлению соответствия предметов этому перечню лежит непосредственно на участнике ВЭД. Если такое соответствие не установлено, предмет перемещается через границу без каких-либо дополнительных ограничений. Если только закон не относит его к иной категории, для которой установлен особый экспортный контроль [20].

Таким образом, можно сделать вывод, что особенности экспорта

различных категорий товаров обусловлены спецификой самих товаров и применяемых к ним запретов и ограничений. Одной из таких категорий товаров являются товары военного и двойного назначения. В настоящее время в рамках значительно возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности, поэтому тема экспорта товаров военного и двойного назначения является весьма востребованной в современных условиях хозяйствования.

2 АНАЛИЗ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

2.1 Организационно-экономическая характеристика

АО «Радиозавод»

Акционерное общество «Радиозавод» - одно из крупнейших промышленных предприятий России, общий вид его изображен на рисунке 3.

Завод оснащен современными видами высокопроизводительного оборудования и новейшими технологиями, что позволяет выпускать разные виды продукции. Предприятие постоянно развивается и улучшает свои показатели.

Со дня основания предприятие содействовало укреплению обороноспособности и экономическому развитию страны, благодаря выпуску надежной и качественной продукции.



Рисунок 3 - Акционерное общество «Радиозавод»

Место нахождение общества: Российская Федерация, 440052, город Пенза, улица Байдукова, дом 1.

С 2013 года предприятие является структурной частью холдинга АО «Росэлектроника», входящего в ГК «Ростехнологии». Сегодня АО «Радиозавод» является крупнейшим промышленным предприятием не только Пензенской области, но и России, который занимается производством автоматизированных комплексов и систем управления специального назначения в интересах Министерства обороны РФ и других силовых ведомств.

Товары, производимые АО «Радиозавод» ориентированы в двух направлениях:

- техника специального значения;

- гражданская продукция.

Техника специального назначения включает в себя:

- приборы специального назначения;

- мобильный комплекс управления для структур МВД (МЧС) РФ.

- системы управления средствами ПВО;

- системы управления ракетными войсками и артиллерией;

АО «Радиозавод» производит гражданскую продукцию, а именно: электробытовую технику;

- сельскохозяйственную технику.

Работу с иностранными заказчиками в сфере техники военного назначения ведёт АО «Рособоронэкспорт».

Для достижения своих целей Общество осуществляет в установленном законодательством РФ порядке следующие виды деятельности:

- разработка, производство и ремонт командно-штабных машин и машин управления автономных автоматизированных рабочих мест; техники телефонной и телеграфной связи; телетайпов и техники факсимильной связи; автоматизированных систем связи, систем связи комплексов средств автоматизации управления; техники радиосвязи (исключая авиационную); систем обработки данных специального назначения;

проведение работ, связанных с созданием средств защиты информации, содержащей сведения, составляющие государственную тайну;

деятельность (работы, мероприятия и оказание услуг), связанная с использованием сведений, составляющих государственную тайну;

проведение всех видов испытаний специальной техники и продукции производственно-технического назначения;

строительство зданий и сооружений I и II уровней ответственности в соответствии с государственным стандартом;

деятельность по обращению с опасными отходами;

разработка опытных образцов и производство продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления;

деятельность, связанная с оказанием услуг по кооперации в соответствии с профилем Предприятия;

осуществление услуг розничной и оптовой торговли;

деятельность по эксплуатации электрических и тепловых сетей, и систем водоснабжения;

поверка средств измерений в соответствии с областью аккредитации;

выполнение работ, связанных с использованием особо опасных объектов;

производство продукции специального назначения с использованием драгоценных металлов;

утилизация вооружения и военной техники; внешнеэкономическая деятельность;

рекламная деятельность.

Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется законом, общество может заниматься только на основании специального разрешения (лицензии).

Органами управления общества являются: общее собрание акционеров; совет директоров (наблюдательный совет); генеральный директор; исполнительная дирекция; ликвидационная комиссия.

Финансовое состояние предприятия в последние десять лет оставалось стабильным с положительной динамикой по большинству показателей: рентабельности, платежеспособности, ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности.

Начиная с 2015 года организация работает прибыльно. Это позволяет в полном объеме выполнять обязательства по финансированию за счет собственных средств, мероприятий программы технического перевооружения организации в рамках федеральных целевых программ, финансировать освоение новой продукции, реализовывать для работников организации обширную социальную программу.

Успешная финансово-экономическая деятельность позволила в большей степени восстановить утраченные в годы галопирующей инфляции оборотные активы организации.

За последние десять лет собственный оборотный капитал вырос до объема более чем в 9762 тыс. руб. В финансировании деятельности организации успешно используются краткосрочные кредиты банков. При этом ввиду отсутствия случаев пролонгации кредитных договоров, просрочек с оплатой процентов организация имеет высокий кредитный рейтинг и статус VIP-клиента.

Финансовые показатели АО «Радиозавод» за 2020-2021 гг. приведены в таблице 4, в которой использовались данные бухгалтерской отчетности.

Данные таблицы 4 позволяют судить о тепах развития предприятия, так выручка за 2019-2021 гг. снизилась на 37,4 %, с 11522986 тыс. руб. в 2020 г. до 7207689 тыс. руб. в 2021 г.

Себестоимость продаж АО «Радиозавод» также снизилась на 5,7%, валовая прибыль - на 80,3%. Все это является отрицательным фактором в деятельности рассматриваемого предприятия и вызвано это общеэкономическими причинами, а именно, и мировой финансовый кризис, и пандемия.

Таблица 4 - Финансовые показатели АО «Радиозавод», 2019-2021 гг.,
тыс. руб.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	Отклонение 2021 г. от 2020 г.	
			(+, -)	%
Выручка	11 522 986	7 207 689	- 4 315 297	62,6
Себестоимость продаж	6 616 085	6 241 445	- 374 640	94,3
Валовая прибыль (убыток)	4 906 901	966 244	- 3 940 657	19,7
Коммерческие расходы	1 639 658	205 475	- 1 434 183	12,5
Управленческие расходы	318 237	277 991	- 40 246	87,4
Прибыль (убыток) от продаж	2 949 006	482 778	- 2 466 228	16,4
Процент к получению	69 642	54 887	- 14 755	78,8
Проценты к уплате	135 336	112 008	- 23 328	82,8
Прочие доходы	452 995	1 151 233	698 238	254,1
Прочие расходы	940 698	1 151 879	211 181	122,5
Прибыль (убыток) до налогообложения	2 395 609	425 011	-1 970 598	17,7
Налог на прибыль	507 005	92 267	- 414 738	18,2
Чистая прибыль (убыток)	1 888 604	332 744	- 1 555 860	17,6

Однако, в 2021 г. по сравнению с 2020 г. резко возросли прочие доходы АО «Радиозавод» с 452 995 тыс. руб. до 1 151 233 тыс. руб. или это более чем в 2,5 раза. Увеличились и прочие расходы предприятия - на 122,5% в 2021 г. по сравнению с 2020 г.

Показатели чистой прибыли в 2021 г. значительно снизились по сравнению с 2020 г. с 1 888 604 тыс. руб. до 332 744 тыс. руб. или на 82,4%.

Динамика финансовых результатов деятельности предприятия АО «Радиозавод» представлена на рисунке 4.

Анализ динамики финансовых результатов показывает снижение эффективности деятельности завода, которое сопровождается резким снижением выручки от реализации и валовой прибыли.

Анализ эффективности хозяйственной деятельности предприятия следует начинать с оценки качества активов, которую можно раскрыть в ходе составления аналитического баланса, представленного в таблицах ниже.

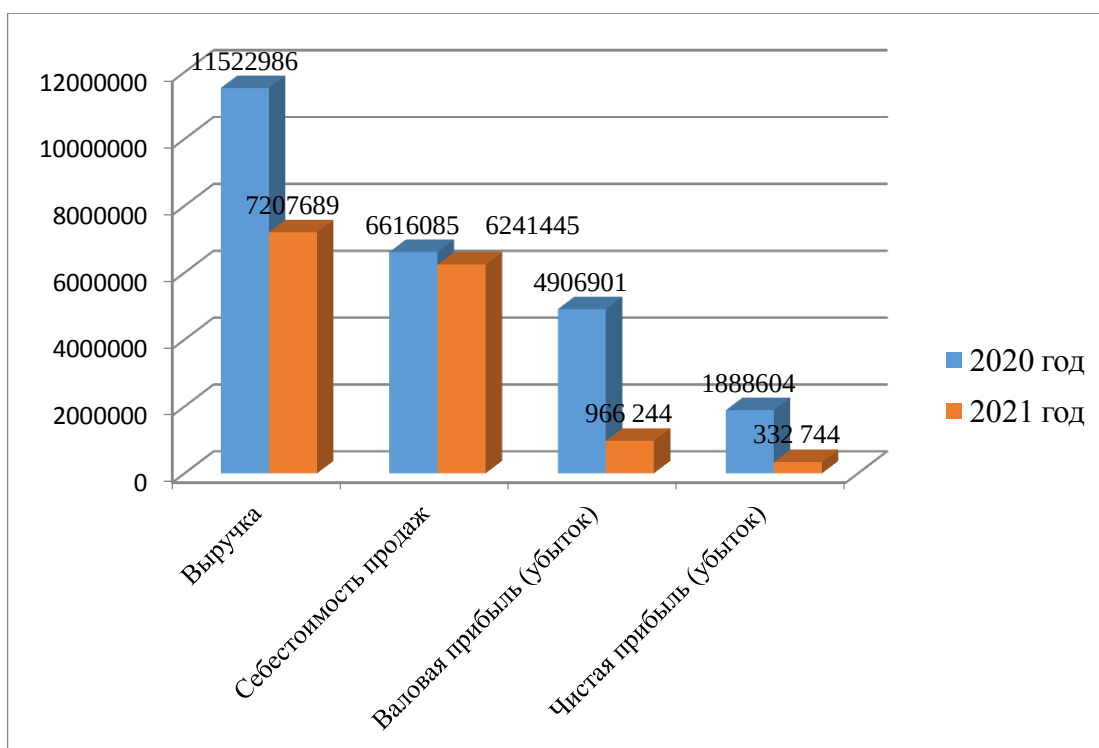


Рисунок 4 - Динамика финансовых результатов АО «Радиозавод», 2020-2021 гг.

Динамика активов АО «Радиозавод» представлена в таблице 5. Анализируя данные таблицы 5, отметим, что валюта баланса АО «Радиозавод» за период 2019-2021 гг. увеличилась с 10722276 тыс. руб. до 11926917 тыс. руб. и имела прирост 111,2 %.

Данный факт свидетельствует об улучшении финансового состояния АО. Внеоборотные активы АО «Радиозавод» за исследуемый период возросли на 128,3%, оборотные активы предприятия также возросли на 108,1%.

В 2021 году внеоборотные активы АО «Радиозавод» увеличились по сравнению с 2019 годом более чем на 128 % и составили 2164258 тыс. руб. Увеличение внеоборотных активов рассматриваемого Общества связано в первую очередь с увеличением основных средств, также увеличились отложенные налоговые активы на 181,8% и прочие внеоборотные активы рассматриваемого предприятия на 161,6%.

Таблица 5 - Оценка динамики активов АО «Радиозавод», 2019-2021 гг.

Статья активов	Объем активов, тыс. руб.			Прирост, % 2021 г. к 2019 г.
	2019 год	2020 год	2021 год	
Внеоборотные активы				
Нематериальные активы	19863	24306	20893	105,2
Основные средства	1099460	1263577	1732881	157,6
Финансовые вложения	16999	6646	2786	16,4
Отложенные налоговые активы	93293	225577	169612	181,8
Прочие внеоборотные активы	68474	103185	110644	161,6
ИТОГО внеоборотных активов	1686925	1897069	2164258	128,3
Оборотные активы				
Запасы	2264031	2679293	1963249	86,7
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	4059	19296	219	5,4
Дебиторская задолженность	4363373	5361020	5145317	117,9
Финансовые вложения	69932	1027759	405546	579,9
Денежные средства и денежные эквиваленты	2333956	3008886	2239675	96,0
Прочие оборотные активы	-	-	8653	
Итого оборотных активов	9035351	12096254	9762659	108,1
Валюта баланса	10722276	13993323	11926917	111,2

Динамика активов предприятия АО «Радиозавод» за 2019-2021 гг. представлена на рисунке 5.

В 2021 году внеоборотные активы АО «Радиозавод» увеличились по сравнению с 2019 годом более чем на 128 % и составили 2164258 тыс. руб. Увеличение внеоборотных активов рассматриваемого Общества связано в первую очередь с увеличением основных средств, также увеличились отложенные налоговые активы на 181,8% и прочие внеоборотные активы рассматриваемого предприятия на 161,6%.

Рост увеличения основных средств на 157,6% связан с приобретением в 2021 году машин и оборудования на сумму 1514702 тыс. руб., также был

приобретен производственный и хозяйственный инвентарь. Также в 2021 году в АО «Радиозавод» были введены в эксплуатацию сооружения.



Рисунок 5 - Динамика активов АО «Радиозавод», 2019-2021 гг.

Оборотные активы Общества за рассматриваемый период также увеличились с 9035351 тыс. руб. в 2019 г. до 9762659 тыс. руб. в 2021 г. Данное увеличение связано с увеличением запасов, которые в 2021 году составили 1963249 тыс. руб.

Также, за период 2019-2021 гг. наблюдается увеличение дебиторской задолженности с 4363373 тыс. руб. в 2019 г. до 5145317 тыс. руб. в 2021 г., или на 117,9%, что является отрицательным фактором для финансового состояния АО «Радиозавод».

Денежные средства и денежные эквиваленты АО «Радиозавод» за анализируемый период снизились на 4% и в 2021 году составили 2239675 тыс. руб.

Динамика пассивов АО «Радиозавод» представлена в таблице 6. Анализируя данные таблицы 6, отметим, что валюта баланса АО «Радиозавод» за период 2019-2021 гг. увеличилась с 10722276 тыс. руб. до 11926917 тыс. руб. и имела прирост 111,2 %.

Анализ структуры пассивов демонстрирует существенное преобладание

собственного капитала и резервов, они увеличились в 2021 г. по сравнению с 2019 г. с 3333748 тыс. руб. до 4800057 тыс. руб. или на 144,0%. При этом в АО «Радиозавод» добавочный капитал и нераспределенная прибыль увеличились на 155%.

Таблица 6 - Оценка динамики пассивов АО «Радиозавод», 2019-2021 гг.

Статья пассивов	Объем пассивов, тыс. руб.			Прирост, % 2021 г. к 2019 г.
	2019 год	2020 год	2021 год	
Капитал и резервы				
Уставный капитал	396260	396260	422380	106,6
Добавочный капитал	221513	221513	344275	155,4
Резервный капитал	19814	19814	19814	100
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	2588261	4183474	4013588	155,1
ИТОГО капитала и резервов	3333748	4969943	4800057	144,0
Долгосрочные обязательства				
Заемные средства	849082	695363	1298759	153,0
Отложенные налоговые обязательства	34782	45359	110692	318,2
Оценочные обязательства	103423	54259	4961	4,8
Прочие обязательства	592841	40172	250483	42,3
ИТОГО долгосрочных обязательств	1580128	835153	1664895	105,4
Краткосрочные обязательства				
Заемные средства	1283169	1350271	64	0,005
Кредиторская задолженность	3319151	4167049	3863669	116,4
Оценочные обязательства	1206080	2670907	1598232	132,5
ИТОГО краткосрочных обязательств	5808400	8188227	5461965	94,0
Валюта баланса	10722276	13993323	11926917	111,2

Долгосрочные обязательства предприятия возросли в 2021 г. по сравнению с 2019 г. незначительно, на 105,4%.

Динамика пассивов предприятия АО «Радиозавод» за 2019-2021 гг. представлена на рисунке 6.

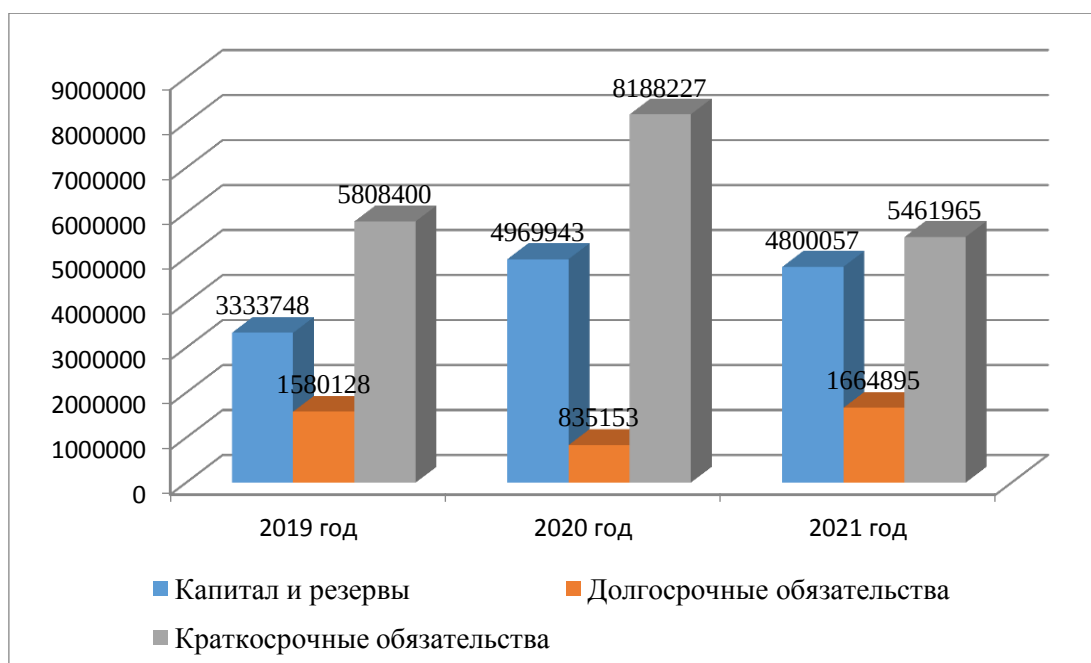


Рисунок 6 - Динамика пассивов АО «Радиозавод», 2019-2021 гг.

Важное значение имеет тот факт, что АО «Радиозавод» является крупнейшим участником ВЭД региона, осуществляющим внешнеторговые операции с представителями многих государств мира.

Деловая активность АО «Радиозавод» проявляется в динамичности развития организации, достижении ею поставленных целей, что отражает абсолютные стоимостные и относительные показатели. Коэффициенты деловой активности характеризуют эффективность использования предприятием своих средств. Проведем анализ деловой активности АО «Радиозавод», а результаты сведем в таблицу 7.

По результатам таблицы 7 можно сделать следующие выводы. Данные коэффициента оборачиваемости активов показывает, что за анализируемый период совершение полного цикла производства и обращения, приносящего соответствующий эффект в виде прибыли, снизился незначительно на 2 дня.

Снижение коэффициента оборачиваемости собственного капитала на 12,3% отражает незначительную тенденцию к бездействию части собственных средств предприятия. Оборачиваемость готовой продукции показывает скорость оборота готовой продукции.

Таблица 7 - Показатели деловой активности АО «Радиозавод»

Показатели	2019 год		2020 год		2021 год	
	коэфф.	в днях	коэфф.	в днях	коэфф.	в днях
Оборачиваемость активов	3,94	93	3,92	93	3,54	91
Оборачиваемость собственного капитала	13,51	27,03	14,43	25,29	12,39	28,10
Оборачиваемость готовой продукции	427,79	0,85	70,69	5,16	141,04	2,85
Оборачиваемость дебиторской задолженности	16,72	12	24,07	19	22,21	17
Оборачиваемость кредиторской задолженности	10,08	36	13,65	27	3,96	93
Оборачиваемость материально-производственных запасов	5,47	67	5,78	63	3,26	112
Длительность операционного цикла	-	81	-	70	-	113

Снижение данного показателя на 65,08% по сравнению с 2019 г. и увеличение на 50,54% – с 2020 г. свидетельствуют о затоваривании готовой продукции в связи со снижением спроса.

Оборачиваемость дебиторской задолженности колеблется, она в 2020 г. возросла по сравнению с 2019 г. на 37,46%, однако в 2021 г. по сравнению с 2020 г. она снизилась, что говорит об увеличении объема предоставляемого АО «Радиозавод» коммерческого кредита. Изменение оборачиваемости кредиторской задолженности в сторону снижения на 60,77% в 2021 г. по сравнению с 2019 г. и на 71,03% по сравнению с 2020 г. свидетельствует о росте (расширении) коммерческого кредита, предоставляемого АО «Радиозавод», т.е. речь идет о росте покупок в кредит.

Длительность операционного цикла говорит о том, что предприятию в 2021 г. в среднем потребовалось 113 дня для производства, продажи и оплаты своей продукции, что на 32 дня больше по сравнению с началом анализируемого периода.

Итак, из проведенного анализа результатов деятельности АО «Радиозавод» можно сделать выводы о наличии в рассматриваемом периоде нестабильного состояния, катализируемого нестабильностью мировой финансовой системы.

В 2021 году АО «Радиозавод» было отправлено на экспорт продукции военного назначения на сумму 4 368 398,23 тыс. руб., по договорам комиссии с государственным посредником - всего на сумму 4 176 009,56 тыс. руб.

По итогам 2021 года АО «Радиозавод» признан лучшим предприятием холдинга «Росэлектроника».

В целом АО «Радиозавод» в срок и в полном объеме выполняет все свои другие краткосрочные и долгосрочные обязательства. На протяжении многих последних лет отсутствует просроченная задолженность по налоговым платежам. Руководством предприятия в 2021 году было принято решение о расширении видов деятельности предприятия и освоении новых рынков. АО «Радиозавод» является одним из крупных развивающих предприятий Пензенской области, наращивающим свой производственный и экономический потенциал, из года в год доказывает свою эффективную деятельность, работая, как в сфере военно-промышленного комплекса, так и выпуская продукцию гражданского назначения.

2.2 Особенности экспортно-импортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения

В настоящее время экспорт является важнейшим фактором развития отечественной экономики. За 2019-2021 гг. темпы роста экспорта почти в 2 раза превысили темпы роста ВВП - рисунок 7.

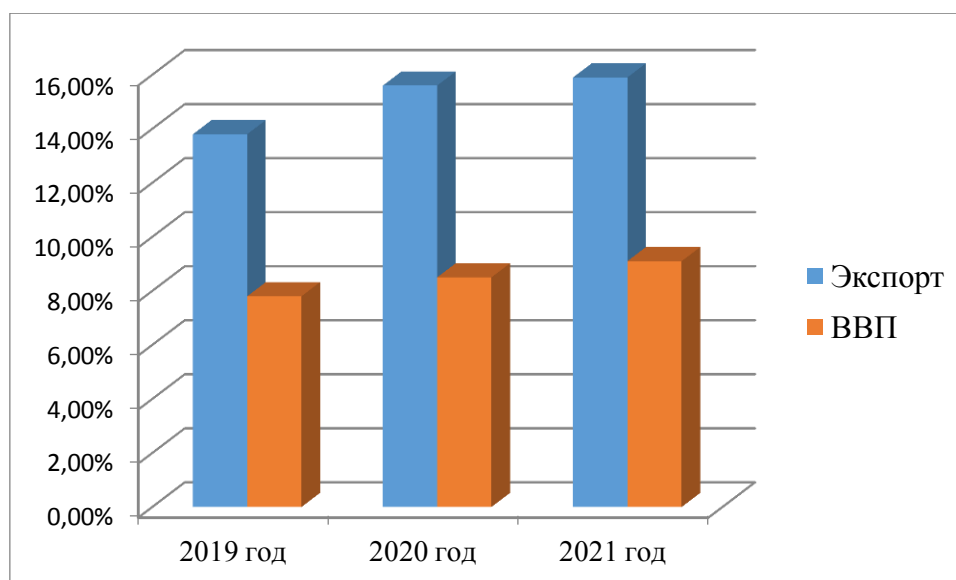


Рисунок 7 - Темпы роста ВВП и экспорта российской экономики

Динамика экспорта РФ за 2019-2021 гг. приведена в таблице 8.

Таблица 8 - Динамика экспорта РФ, 2019-2021 гг.

Экспорт (по методологии Платежного баланса), млн. дол.			
Годы	2019	2020	2021
Всего	354401	471603	303388
Страны ближнего зарубежья (государства СНГ)	53834	71148	48118
Страны дальнего зарубежья	300567	400456	255270

В январе-феврале 2021 г. (по данным ФТС) внешнеторговый оборот России составил 81,6 млрд. долл., возрос на 43,5% по сравнению с январем-февралем 2020 года.

Структура экспорта и импорта предприятий Пензенской области в период 2015-2021 гг. представлена в таблице 9.

Анализ данных таблицы 9 показывает, что за 2015-2021 гг. максимум оборота внешней торговли приходится на 2019 год, он составил 195,6 млн. долл. США.

В настоящее время ситуация во внешнеэкономической деятельности региона существенно изменилась.

Таблица 9 - Структура экспорта и импорта предприятий Пензенской области, 2015-2021 гг.

Год	Экспорт, млн. долл. США	Импорт, млн. долл. США	Оборот внешней торговли, млн. долл. США	Сальдо (разница между экспортом и импортом), млн. долл. США
2015	55,6	40,3	95,9	+15,3
2016	42,0	39,6	81,6	+2,4
2017	72,9	93,4	166,3	-20,5
2018	71,7	118,0	189,7	-46,3
2019	67,2	128,4	195,6	-61,2
2020	52,4	94,9	147,5	-42,5
2021	35,6	55,9	91,5	-20,3

Номенклатура товаров, декларируемых на Пензенском областном таможенном посту в 2021 году, представлена в таблице 10.

Таблица 10 - Номенклатура товаров, декларируемых на Пензенском областном таможенном посту, 2021 г.

	Наименование	%
Экспорт	машины и оборудование механические, средства наземного транспорта	41,02
	мебель и части	13,40
	масленичные семена и плоды	8,61
	электрические машины и оборудование	8,55
	алюминий и изделия из него	5,84
	прочие товарные группы	22,58
Импорт	оборудование и механические устройства, их части	39,38
	электрические машины и оборудование	15,53
	живые животные	8,34
	изделия из бумажной массы	6,72
	красители, пигменты и прочие вещества	3,59
	прочие товарные группы	26,4

Тройка крупнейших товарных групп в экспорте: машины и оборудование механическое, средства наземного транспорта (84,87 группа ТН ВЭД ЕАЭС) – 41,02%, это транспортные средства специального

назначения, арматура для трубопроводов, промышленное, сельскохозяйственное оборудование, насосы; мебель и части (94 группа ТН ВЭД ЕАЭС) – 13,40%, в основном детали мебели из древесины; масличные семена (12 группа ТН ВЭД ЕАЭС) – 8,61%, в основном семена подсолнечника, льна и прочие масличные культуры; электрические машины и оборудование – 8,55; алюминий и изделия из него (76 группа ТН ВЭД ЕАЭС) – 8,34%, в основном вторичный алюминиевый сплав, необработанный. Рост экспорта товаров, о котором говорилось выше, произошел за счет увеличения вывоза товаров: 85 группы (электрические машины и оборудование) в 4,1 раза; 84 группа (оборудование и механические устройства) на 77%; 12 группа (в основном семена подсолнечника, льна и прочие масличные культуры) на 32,8%; арматура для трубопроводов, промышленное, сельскохозяйственное оборудование, насосы - 28,7 %.

Анализ экспорта Пензенской области в отношении товаров военного и двойного назначения показывает, что в осуществлении внешнеэкономической деятельности экспортеров имеются определенные проблемы, такие как: большая нагрузка специалистов отдела по вопросам ВЭД; нет долгосрочных отношений с партнерами; отсутствуют специальные мотивационные программы для постоянных оптовых клиентов.

В целом же, экспортный потенциал предприятий Пензенской области растет, особенно наглядно об этом свидетельствует рост экспорта товаров военного и двойного назначения пензенских предприятий, в том числе в страны ближнего зарубежья. При этом если при ввозе преобладают товары для развития отраслей промышленного производства и сельского хозяйства, то в экспорте преобладают товары специального назначения - техника военного назначения, оборудование.

Положительным фактором является именно то, что наш Пензенский регион вывозит не сырьевые ресурсы, а промышленное, военное и иное оборудование, что свидетельствует о стабильном развитии машиностроения

в области, а также о том, что продукция пензенских предприятий может успешно конкурировать с иностранными производителями.

Рассмотрим особенности экспортно-импортных операций АО «Радиозавод» в отношении товаров военного и двойного назначения. Предприятие осуществляет экспорт товаров военного и двойного назначения в страны дальнего и ближнего зарубежья. Экспорт данных товаров осуществляется через ОАО «Рособоронэкспорт».

АО «Радиозавод» сотрудничает с АО «Рособоронэкспорт» при продаже техники военного назначения. Поставки товаров на экспорт осуществляются отделом внешнеэкономических связей (далее – ОВЭС). Свою работу отдел внешнеэкономических связей Общества планирует на основе программы среднесрочного развития, стратегии долгосрочного развития и комплексного плана развития предприятия в целом. Основной целью деятельности ОВЭС является планирование, координация и мониторинг внешнеэкономической деятельности АО «Радиозавод». К задачам данной службы завода относятся:

- взаимодействие с различными организациями и структурными подразделениями по внешнеэкономической деятельности;

- определение условий договоров и их согласованность по ВЭД;

- подготовка и переподготовка специалистов по внешнеэкономической деятельности;

- своевременное и качественное оформление таможенных деклараций и сопутствующих документов;

- учета ежегодных экспортных поставок товаров и изделий;

- организация рекламных мероприятий.

География экспортно-импортных операций предприятия охватывает страны СНГ (Казахстан, Узбекистан, Азербайджан, Республика Беларусь, Армения, Таджикистан, Киргизия, Туркмения), страны Балтии, а также страны Азии, Алжир, Египет. Каждый контракт на поставку ПВН регулируется соответствующими законами, указами Президента РФ. АО

«Радиозавод» осуществляет ВЭД продукции военного назначения на основании таких законов, как: «О военно-техническом сотрудничестве» № 114-ФЗ от 19 июля 1998 г., Указ Президента № 1062 от 10 сентября 2010 г.

АО «Радиозавод» напрямую с иностранными заказчиками сотрудничать не может, это прописано в Федеральном законе № 114-ФЗ. АО «Радиозавод» напрямую взаимодействует только с такими странами, как Республика Беларусь и Республика Казахстан. Контракты на поставку ПВН в данных странах выдается без лицензии на ввоз и вывоз ПВН.

Структура экспорта АО «Радиозавод» в 2021 году рассмотрена на рисунке 8.

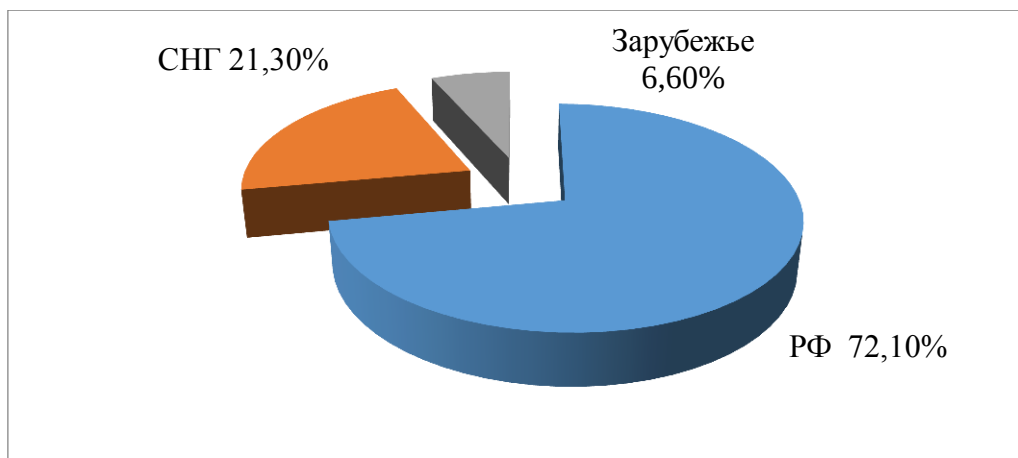


Рисунок 8 - Структура поставок АО «Радиозавод», 2021 г.

АО «Радиозавод» также регулярно вывозит свою продукцию на международные выставки. Временный вывоз из Российской Федерации контролируемых товаров и технологий без передачи таких товаров и технологий (в том числе прав на них) иностранному лицу, в частности для демонстрации на выставках или в целях использования для собственных нужд, может осуществляться без лицензий при условии, что такие товары и технологии будут оставаться под непосредственным контролем российского участника внешнеэкономической деятельности, осуществляющего их временный вывоз из Российской Федерации, и будут возвращены в Российскую Федерацию в установленные сроки.

Решение о временном вывозе из Российской Федерации контролируемых товаров и технологий принимается межведомственным координационным органом по экспортному контролю в порядке, установленном Правительством Российской Федерации (ФСТЭК России). Для участия в международной выставке с демонстрацией макетов продукции АО «Радиозавод» необходимо направить письмо в ФСТЭК России. Письмо в ФСТЭК России должно содержать следующие сведения (образец).

«В период с 09 по 12 сентября 2022 г. организация планирует участие в 12-й Международной выставке вооружения и военной техники «MILEX-2022» в г. Минск, Республика Беларусь. Для демонстрации организация планирует вывезти на территорию Республики Беларусь недействующие макеты (без установленных электронных компонентов) изделий, согласно прилагаемому перечню, которые предназначены для демонстрации внешнего вида изделий и не содержат сведений, составляющих государственную тайну. В приложении к письму представлен перечень макетов продукции двойного назначения - таблица 11.

Таблица 11 - Перечень макетов для демонстрации на Международной выставке вооружения и военной техники «MILEX-2022»

Наименование экспоната	Вид	Кол-во	Гриф секретности
Аппаратура автоматического засекречивания информации Е-57	Массогабаритный макет	1	н/с
Аппаратура автоматического засекречивания с обеспечением режима «Абонент-секретарь» Е-58	Массогабаритный макет	1	н/с
Аппаратура криптографической защиты информации Е-20М, устройство УПС-N*64	Планшет на мобильном стенде	1	н/с
Коммутатор «Каштан», Мультиплексор К-205, Устройство УС-ОЦК	Планшет	1	н/с
Аппаратура Т-237Е и устройства АТ-3102	Планшет	1	н/с
Информация о продукции АО «Радиозавод»	Рекламный буклет	50	н/с

В ответ на письмо АО «Радиозавод» необходимо получить ответ ФСТЭК России о том, что указанные в прилагаемом к настоящему заключению перечне экспонаты, с учетом представленных экспортером сведений об их составе (макеты аппаратуры без установленных электронных компонентов и рекламные материалы в виде планшетов и буклетов) и назначении, не подпадают под действие списков контролируемых товаров и технологий, утвержденных указами Президента РФ. Учитывая изложенное, временный вывоз в Республику Беларусь вышеуказанной продукции может быть осуществлен без применения запретов и ограничений, предусмотренных законодательством РФ в области экспортного контроля.

В год предприятием оформляется свыше 2,5 тысяч сертификатов происхождения товаров для экспорта в более чем 20 стран мира. Для оформления сертификата происхождения товара экспортеру предъявляются следующие документы: письменное заявление заказчика экспертизы на фирменном бланке организации за подписью руководителя организации (Приложение Б), в нем указаны все нужные реквизиты; документы, где подтвержден факт регистрации экспортера и право заниматься коммерческой деятельностью; товаросопроводительные документы: договор экспортера с импортером, товарно-транспортная накладная, счет-фактура и т.п.; документы, подтверждающие происхождение сырья, полуфабрикатов, материалов, компонентов и т.п.

Кроме того, подразделением предприятия готовится комплект документов, необходимых отчетности перед компетентными органами в связи с экспортно-импортными операциями в отношении выставочных грузов в другие страны.

К ним относятся:

в случае если товар произведен самим Заказчиком: декларация о происхождении товара (ст. 60 ТК ЕАЭС), подготовленная изготовителем, продавцом или отправителем в связи с их вывозом с территории Заказчика при условии, что в данной декларации указаны сведения, позволяющие

определить страну происхождения товара; сертификат о происхождении товара (ст. 61 ТТК ЕАЭС) - документ формы СТ-1, свидетельствующий о производителе, стране происхождения товара и выданный уполномоченным органом или специальной организацией страны Заказчика;

таможенная декларация на товары, ввезенные на территорию Заказчика из третьих стран, в отношении которых совершены все таможенные операции, таможенные процедуры и таможенная очистка в соответствии с таможенным законодательством Заказчика;

оригиналы товарно-транспортных документов. В товарно-транспортных документах обязательно должны быть указаны: наименование и адрес отправителя, номера транспортных средств, наименование груза, вес груза, наименование и адрес получателя;

счет-проформа/упаковочный лист, который должен включать следующие данные: страну происхождения, детали упаковочных материалов, маркировку и количество мест, вес нетто и вес брутто на каждое наименование товара, количество и описание товаров, цена за единицу и общая стоимость груза, условия поставки и точное место отправки страны экспортера, место доставки груза. На счет-проформе / упаковочном листе должна стоять печать/штамп компании отправителя (в 4 экземплярах);

первичные документы на товары (в случае отсутствия документов указанных в п.1, п.2). К ним относятся копии счет-фактуры, накладной, товарных чеков, фискальных чеков, приходного кассового ордера (На документах должна быть печать Заказчика и подпись уполномоченного лица, с пометкой «Копия верна»).

Таким образом, география экспортно-импортных операций АО «Радиозавод» охватывает страны СНГ (Казахстан, Узбекистан, Азербайджан, Республика Беларусь, Армения, Таджикистан, Киргизия, Туркмения), страны Азии, Алжир, Египет. Каждый контракт на поставку ПВН регулируется соответствующими законами, указами Президента РФ. АО «Радиозавод» осуществляет ВЭД продукции военного назначения на основании таких

законах, как: «О военно-техническом сотрудничестве» № 114-ФЗ от 19 июля 1998 г., Указ Президента № 1062 от 10 сентября 2010 г. АО «Радиозавод» напрямую с иностранными заказчиками сотрудничать не может, это прописано в Федеральном законе № 114-ФЗ.

Внешнеторговые связи предприятия осуществляются в основном посредством экспортно-импортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения. Так как экспорт товаров военного и двойного назначения АО «Радиозавод» осуществляет через ОАО «Рособоронэкспорт», сведения о конечных потребителях данной продукции не разглашаются. В нынешних условиях у АО «Радиозавод» затруднены расчеты иностранных предприятий за экспортируемые товары. Иностранные банки опасаются производить денежные переводы в Россию, так как опасаются попасть под санкции, например, Кипр и Казахстан отказываются принимать денежные средства, так как есть опасение попасть в санкционный список.

Также актуальной проблемой АО «Радиозавод» при экспорте является логистика. Существовавшие ранее, способы и маршрутыправки грузов, в связи с санкционными отношениями не работают. Иностранные авиакомпании не берут к перевозке товары военного и двойного назначения. Аналогичная ситуация возникла и при морских перевозках товаров военного и двойного назначения. Особенно затруднена их доставка в европейские страны. В настоящее время прорабатываются логистические маршруты перевозки товаров военного и двойного назначения в Кипр и Грецию.

Подводя итог особенностям экспортно-импортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения, можно сказать, что экспортеры стремятся к долгосрочному зарубежному партнерству, но как и для любых экспортеров завоевание рынков других стран является сложной задачей на которую оказывают влияние множество внешних и внутренних факторов.

3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКСПОРТА В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

3.1 Проблемы совершения экспортных операций в отношении товаров военного и двойного назначения

Развитие мировой экономики сегодня напрямую связано с термином внешнеэкономической деятельности, в течение последних десяти лет объем внешней торговли существенно превосходит объем внутреннего товарооборота. Случилось это вследствие увеличения объемов мирового экспорта товаров, работ, услуг и, прежде всего, товаров военного и двойного назначения.

Выход предприятий Пензенской области на рынки ближнего и дальнего зарубежья предполагает комплекс направлений по реализации задач России по экспорту, как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики страны от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретают конкурентные преимущества товаров. Каждая категория товаров, как сырьевая, так и не сырьевая нуждается в совершенствовании норм качества, способных составить конкуренцию зарубежным странам. Если нет соответствующей политики выхода региональных экспортеров на внешние рынки, то это приведет к неустойчивости структуры экспортируемой продукции из-за возникновения случайных факторов, приведет к потере контроля над коммерческой эффективностью товаров.

В настоящее время при выходе предприятий Пензенской области на зарубежные рынки наиболее остро встает проблема правильного выбора средств и методов продвижения производимой продукции, товаров, услуг и достижение их оптимального соотношения.

Рынок экспорта входит в общий комплекс направлений по реализации задач России, как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики РФ от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретает конкурентные преимущества товаров. Каждая категория товаров, как сырьевая, так и не сырьевая нуждается в совершенствовании норм качества, способных составить конкуренцию зарубежным странам. Современное состояние экономики Российской Федерации требует решение проблем в ключевых секторах экономического развития, которые, в свою очередь, отвечают вызовам международного экономического контекста, что в будущем позволит стране занять свое законное место в международном разделении труда.

Недостаточное внимание к комплексному использованию имеющихся теоретических разработок и практического опыта по внедрению новых форм и методов выхода предприятий Пензенской области на зарубежные рынки часто приводит к излишним материальным и финансовым затратам, деформации внешнеэкономических связей. Проведение экспортно-импортных операций является основной областью экономической деятельности предприятий, они связаны с международными экономическими взаимоотношениями, с экспортом-импортом товаров, работ и услуг, финансово-кредитными отношениями.

Выход предприятий Пензенской области на зарубежные рынки подразумевает работу посредников, которые содействуют обмену товаров. По этой причине экспортная деятельность предприятий это одна из основных областей экономической деятельности, которая связана с такими международными экономическими взаимоотношениями, как экспорт-импорт товаров и услуг, импорт-экспорт капитала, финансово-кредитные взаимоотношения.

Как показали проведенные исследования особенности экспорта товаров военного и двойного назначения обусловлены спецификой этих товаров и

применяемых к ним запретов и ограничений. К такой категории товаров относятся товары военного и двойного назначения, которые подлежат экспортному контролю. В настоящее время в рамках борьбы с нераспространением оружия массового поражения, вооружения и военной техники значительно возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности. Поэтому тема экспорта товаров военного и двойного назначения является весьма востребованной в современный период.

Особенности экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области были рассмотрены на примере продукции акционерного общества АО «Радиозавод». Данное предприятие является одним из ведущих участников ВЭД в регионе деятельности Пензенского областного таможенного поста Саратовской таможни.

Со дня основания предприятие содействовало укреплению обороноспособности и экономическому развитию страны, благодаря выпуску надежной и качественной продукции. Для этого на предприятии внедрена и функционирует система менеджмента качества, распространяющаяся на разработку, производство, модернизацию, техническое обслуживание, гарантийный ремонт продукции.

Информация о включении АО «Радиозавод» в перечень стратегических предприятий и стратегических акционерных обществ содержится в распоряжении Правительства РФ от 17 июля 2012 г. № 1281-р «О внесении изменений в перечень стратегических организаций».

В 2021 году АО «Радиозавод» в своей деятельности придерживалось стратегии:

расширение номенклатуры производимой продукции в тесном взаимодействии с научно-исследовательскими институтами и профильными научно-исследовательскими институтами и научно-техническими центрами;

удовлетворение в полном объеме запросов и потребностей государственных заказчиков в современных образцах специальной техники;

создание контрактного производства унифицированных товаров, гарантирующих безусловное качество требованиям конструкторской документации и ожиданиям заказчика.

Реализуя эту стратегию, АО «Радиозавод» в 2021 году участвовало на условиях софинансирования в федеральных целевых программах.

Развитие Оборонно-промышленного комплекса (ОПК) РФ на 2011-2022 гг. «Техническое перевооружение и реконструкция». Программа утверждена приказом Минпромторга России от 16.06.2011 г. № 794. Цель инвестиционного проекта: создание мощностей под выпуск изделий государственного заказа в соответствии с Расчетной программой.

Техническое перевооружение с целью создания контрактного производства по изготовлению товаров высшего класса точности и унифицированных модулей» в акционерном обществе. Программа утверждена приказом Минпромторга России от 06.12.2018 г.

Цель инвестиционного проекта: создание контрактного производства по изготовлению товаров высшего класса точности и унифицированных модулей.

Развитие ОПК РФ на 2011-2022 гг. «Реконструкция и техническое перевооружение действующего предприятия». Цель инвестиционного проекта: создание мощностей под выпуск приоритетных изделий ВВСТ в соответствии с государственным заказом. Срок реализации инвестиционного проекта: 2013 – 2020 годы.

Участие предприятия в данных программах, а также развитие внешнеэкономической деятельности позволяет обеспечить устойчивый рост прибыли предприятия. Несмотря на все эти направления развития предприятия, нами выделены проблемы внешнеэкономической деятельности АО «Радиозавод».

Первая из них заключается в определенных сложностях подготовки пакета документов для прохождения государственной экспертизы внешнеэкономических сделок с товарами военного и двойного назначения.

В договоре (контракте, соглашении), предусматривающем передачу контролируемых товаров или технологий иностранному лицу, должны быть указаны:

цели и место использования передаваемых товаров и технологий;
конечный пользователь контролируемых товаров и технологий;
обязательства иностранного лица, предусматривающие, что полученные им товары или технологии:

будут использоваться только в заявленных целях;

не будут копироваться, модифицироваться, реэкспортироваться или передаваться кому-либо без письменного разрешения российского экспортера, согласованного с Федеральной службой по техническому и экспортному контролю.

Внешеэкономические сделки с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), на которые распространяется экспортный контроль, подлежат государственной экспертизе (статья 21 Закона N 183-ФЗ).

Постановлением Правительства Российской Федерации от 16 апреля 2001 г. N 294 утверждены Правила проведения государственной экспертизы внешнеэкономических сделок с товарами, информацией, работами, услугами и результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль.

Государственная экспертиза заключается в анализе документов и информации, имеющих отношение к внешнеэкономической сделке, в целях определения ее соответствия международным обязательствам Российской Федерации, государственным интересам и требованиям экологической безопасности.

За выдачу (предоставление), оформление лицензии или разрешения, продление срока действия либо переоформление лицензии или разрешения уплачивается государственная пошлина в размерах, установленных подпунктом 92 пункта 1 статьи 333.33 Налогового кодекса Российской Федерации.

Внеэкономические операции, предусматривающие передачу контролируемых товаров и технологий (в том числе прав на них) иностранным лицам, ввоз отдельных видов контролируемых товаров и технологий в Российскую Федерацию, в случаях, если это необходимо для обеспечения безопасности государства или выполнения международных обязательств Российской Федерации, подлежат лицензированию (статья 19 Закона N 183-ФЗ).

Согласно постановлению Правительства Российской Федерации от 15 сентября 2008 г. N 691 «Об утверждении Положения о лицензировании внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль» лицензии на осуществление внешнеэкономических операций с контролируемыми товарами и технологиями выдаются ФСТЭК России.

В целом при исследовании вопросов осуществлении экспорта АО «Радиозавод» нами выделены следующие проблемы. Первая из них касается привязки экспортируемых товаров, перемещаемых по лицензиям ФСВТС России к конкретному таможенному органу. Другая проблема касается подтверждения нулевой ставки НДС при экспорте товаров предприятия за пределы РФ.

Так, например, заводу выдаются копии бумажных экземпляров лицензии ФСВТС с отметками о постановке на контроль в Московской областной таможне. Там товары АО «Радиозавод» будут проходить оформление на экспорт, в дальнейшем он поступит в пограничный

таможенный орган и после таможенной очистки товар отправляется Инозаказчику.

В период оформления могут возникать какие-либо вопросы и гарантии по поводу экспортируемых товаров, может необходимость их возврата для замены или ремонта. Основанием для этого является Рекламационный акт, который подписывается двумя представителями - Отправителя и Инозаказчика.

В качестве разрешительного документа оформляется дополнительный перечень к лицензии ФСВТС, где необходимо указать все составляющие изделия – узлы, запасные части и т. д., которые необходимо отремонтировать. Изделия для ремонта перемещаются обычно авиационным транспортом, помещаются в международном аэропорту на склад временного хранения. При этом требуется открыть таможенный транзит, также АО «Радиозавод» обязан перечислить денежные средства для уплаты таможенных пошлин и налогов на единый лицевой счёт ФТС России. Также необходимы будут заявления, документы для оформления электронной расписки, сертификат об уплате таможенных пошлин, налогов и т.п.

В итоге документы передаются на Пензенский областной таможенный пост, оформляется электронная таможенная расписка, регистрируется Сертификат об уплате пошлин и налогов. В аэропорт за грузом отправляется транспорт, соответствующий всем требованиям к транспортным средствам международных перевозок грузов.

Все сведения и документы передаются таможенному представителю для подготовки транзитной декларации и только после процедуры таможенного транзита и оплаты хранения груза, его доставляют в ПЗТК Пензенского областного таможенного поста.

Для подобного рода процедур потребуется 3-4 рабочих дня, а вся проблема заключается в том, что:

во-первых, существует привязка товаров, перемещаемых по лицензиям ФСВТС России к конкретному таможенному органу;

во-вторых, Пензенский областной таможенный пост не имеет право на выпуск товаров с применением технологии удалённого выпуска.

Из этих условий, можно сделать вывод, что для АО «Радиозавод» привязка к одному таможенному посту является невыгодной, предприятие несет денежные и временные потери. Считаем, эти действия являются проблемными в осуществлении экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, а именно их таможенного оформления.

Чтобы разрешить эту проблему, считаем, для совершенствования экспорта товаров военного и двойного назначения, необходимо перейти на электронное оформление лицензий и отказ определённых таможенных органов от наделения полномочиями при оформлении лицензируемых товаров.

Другим проблемным вопросом является то, что в нынешних условиях у АО «Радиозавод» затруднены расчеты иностранных предприятий за экспортируемые товары. Иностранные банки опасаются производить денежные переводы в Россию, так как опасаются попасть под санкции, например, Кипр и Казахстан отказываются принимать денежные средства, так как есть опасение попасть в санкционный список.

Актуальной проблемой АО «Радиозавод» при экспорте является логистика. Существовавшие ранее, способы и маршрутыправки грузов, в связи с санкционными отношениями не работают. Иностранные авиакомпании не берут к перевозке товары военного и двойного назначения. Аналогичная ситуация возникла и при морских перевозках товаров военного и двойного назначения. Особенно затруднена их доставка в европейские страны. В настоящее время прорабатываются логистические маршруты перевозки товаров военного и двойного назначения в Кипр и Грецию.

Другим проблемным вопросом является вопрос оформления возврата НДС при вывозе продукции АО «Радиозавод».

Возврат НДС при экспорте товаров - проблема не только российских предприятий, но и покупателей из стран СНГ, Азербайджана, Узбекистана и

других. Именно они, в конечном итоге, переплачивают за поставляемый из России товар в случае, если поставщик не сделал реальный нулевой НДС при экспорте. Причинами отказа налоговой в возврате НДС при экспорте могут быть ошибки при заполнении документов, неточности, плохо сделанные копии документов и другие.

Согласно ст. 165 НК РФ при реализации товаров, предусмотренных ст. 164 НК РФ, для подтверждения обоснованности применения налоговой ставки 0 процентов (или особенностей налогообложения) и налоговых вычетов в налоговые органы представляются следующие документы:

копия контракта налогоплательщика с иностранным лицом на поставку товара (припасов) за пределы единой таможенной территории Таможенного союза и (или) припасов за пределы Российской Федерации. Если контракты содержат сведения, составляющие государственную тайну, вместо копии полного текста контракта представляется выписка из него, содержащая информацию, необходимую для проведения налогового контроля (в частности, информацию об условиях поставки, о сроках, цене, виде продукции);

таможенная декларация (ее копия) с отметками российского таможенного органа, осуществившего выпуск товаров в процедуре экспорта, и российского таможенного органа места убытия, через который товар был вывезен с территории Российской Федерации и иных территорий, находящихся под ее юрисдикцией.

При вывозе товаров в таможенной процедуре экспорта через границу Российской Федерации с государством - членом Таможенного союза, на которой таможенное оформление отменено, в третьи страны представляется таможенная декларация (ее копия) с отметками таможенного органа РФ, производившего таможенное оформление указанного вывоза товаров.

В порядке, определяемом Министерством финансов РФ по согласованию с ФТС России, налогоплательщик может представить:

реестр таможенных деклараций, где содержатся сведения о фактически вывезенных товарах, с отметками российского таможенного органа места убытия вместо таможенных деклараций или их копий;

реестр таможенных деклараций, в котором содержатся сведения об оформлении товаров в соответствии с таможенной процедурой экспорта, с отметками таможенного органа Российской Федерации, подтверждающих факт помещения товаров под таможенную процедуру экспорта;

копии транспортных, товаросопроводительных и (или) иных документов с отметками таможенных органов мест убытия, подтверждающих вывоз товаров за пределы территории РФ. Налогоплательщик может представлять любой из перечисленных документов с учетом следующих особенностей.

При вывозе товаров в таможенной процедуре экспорта через границу Российской Федерации с государством - членом Таможенного союза, на которой таможенный контроль отменен, представляются копии транспортных и товаросопроводительных документов с отметками таможенного органа РФ, производившего таможенное оформление указанного вывоза товаров.

При реализации товаров, указанных в подпункте 2.9 пункта 1 статьи 164 НК РФ, для подтверждения обоснованности применения налоговой ставки 0 процентов и налоговых вычетов в налоговые органы представляется контракт налогоплательщика на поставку товаров в пункт назначения. Если контракт содержит сведения, составляющие государственную тайну, вместо копии полного текста контракта представляется выписка из него, содержащая информацию, необходимую для проведения налогового контроля.

Таким образом, при осуществлении экспорта АО «Радиозавод» нами выделено две проблемы. Первая из них касается привязки экспортируемых товаров, перемещаемых по лицензиям ФСВТС России к конкретному

таможенному органу. Другая проблема касается подтверждения нулевой ставки НДС при вывозе продукции предприятия за пределы РФ.

3.2 Применение информационных технологий при экспорте товаров военного и двойного назначения

Для эффективной организации таможенных операций в отношении товаров военного и двойного назначения, производимых АО «Радиозавод» необходимо, прежде всего, их определение, которое производится по товарной номенклатуре, относящейся к сфере внешнеторговой деятельности. Если код продукции, представленной на таможне, совпадает с аналогичным кодом в соответствующих списках, то она имеет изначальные признаки товаров двойного назначения. Организация экспорта товаров и технологий военного и двойного назначения для их дальнейшего использования в мирных целях должна включать в себя следующее:

- согласование проектов международных российских договоров на передачу товаров военного и двойного назначения;

- подготовка и выдача заключения, предоставляющего возможность вывоза таковы товаров;

- выдача лицензий для товаров военного и двойного назначения;

- таможенное оформление и таможенный контроль за экспортом товаров военного и двойного назначения.

Нами выделены основные факторы риска, связанные с деятельностью АО «Радиозавод». Это риск изменения налогового, валютного и таможенного законодательства.

Наиболее значимыми для АО «Радиозавод» являются финансовые риски. Для минимизации данного риска в 2021 г. Приказом генерального директора от 29.12.2021 г. № 1242 создан резерв по сомнительным долгам в размере 1225 тыс. руб.

Крупная сделка, связанная с заключением АО «Радиозавод» договора банковской гарантии с ПАО «Сбербанк России» (Пензенское отделение № 8624) на следующих условиях: принципал: АО «Радиозавод»; гарант: ПАО «Сбербанк России»; бенефициар: Министерство обороны Российской Федерации;

вознаграждение за выдачу банковской гарантии: 0,6 (ноль целых, шесть десятых) процента годовых от суммы гарантии, при этом вознаграждение за первый год действия банковской гарантии уплачивается единовременно до выдачи гарантии, в дальнейшем принципал увеличивает гаранту вознаграждение за выдачу банковской гарантии в сумме 14 209 929,73 (четырнадцать миллионов двести девять тысяч девятьсот двадцать девять) рублей 73 копейки 28 декабря 2021 г.

Крупная сделка одобрена Распоряжением о решениях внеочередного общего собрания акционеров АО «Радиозавод» от 06.04.2021 г. № 396-р.

Крупная сделка, связанная с заключением АО «Радиозавод» договора об открытии кредитной линии с ПАО «Сбербанк России» (Пензенское отделение № 8624) на общую сумму 600 000 000 (шестьсот миллионов) рублей, с эффективной процентной ставкой 9,3% годовых, сроком на 8 месяцев (до декабря 2022 г.) на следующих существенных условиях: лимит кредитной линии - 600 000 000 (шестьсот миллионов) рублей; срок, на который предоставляется кредит – с 17 августа 2021 г. по 16 апреля 2022 г.;

С учетом ранее заключенного АО «Радиозавод» с Пензенским отделением № 8624 Сбербанка России договора о предоставлении банковской гарантии на сумму 2 374 828 000 рублей, любая сделка совершаемая Обществом со Сбербанком России, будет признаваться взаимосвязанной, а в соответствии с главой X Федерального закона «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 г. №208-ФЗ такая сделка будет также признаваться крупной, т.к., с учетом ранее совершенных сделок ее стоимость превысит 50% балансовой стоимости активов АО «Радиозавод», определенной по состоянию на последнюю отчетную дату.

Крупная (по совокупности) сделка одобрена решением внеочередного Общего собрания акционеров АО «Радиозавод» - Протокол № б/н от 15 сентября 2021 года. АО «Радиозавод» покрыло обязательства по данной сделке. Договор с ОАО «Сбербанк России» на сумму 600 млн. руб. закрыт 22.02.2022 года.

Что касается риска изменения таможенного законодательства, а именно вступления в силу Таможенного кодекса ЕАЭС и изменения перечня товаров, в отношении которых применяются запреты и ограничения, в частности применяются меры экспортного контроля, то он является несущественным.

Тем не менее, нами предлагается ряд мероприятий по оптимизации таможенных операций в отношении товаров военного и двойного назначения, производимых АО «Радиозавод».

При таможенном декларировании товаров военного и двойного назначения необходимо использовать классификатор видов документов и сведений, используемых при таможенном декларировании в части документов, подтверждающих соблюдение запретов и ограничений.

Выдержка из него приведена в таблице 12.

Таблица 12 - Классификатор видов документов и сведений, используемых при таможенном декларировании

Код	Наименование документа, сведений
Документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений	
01011	Лицензия на осуществление экспортно-импортных операций с товарами, включенными в Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами - членами Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами, утвержденный Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 августа 2012 г. N 134, выданная уполномоченным государственным органом государств - членов Таможенного союза
01018	Разъяснение (заключение) по вопросам выдачи лицензий, выданное уполномоченным государственным органом государств - членов Таможенного союза

Кроме того, необходимо использовать инструкцию по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций. Согласно ей в графе 44 декларации на товары (ДТ) "Дополнительная информация/Предоставленные документы" указываются сведения о документах, на основании которых заполнена ДТ, подтверждающих заявлен Сведения о каждом документе указываются с новой строки с проставлением его кода в соответствии с классификатором видов документов и сведений, используемых при таможенном декларировании.

В графе указываются с новой строки под соответствующим кодом согласно классификатору видов документов и сведений, используемых при таможенном декларировании, для каждого (отдельного) документа:

номер, дата и срок действия (в случае, если срок действия ограничен) документа, подтверждающего соблюдение запретов и ограничений;

при декларировании товаров, в отношении которых установлено лицензирование (в случае если лицензия содержит приложение) - номер лицензии и через знак разделителя "/" порядковый номер товара по этому приложению, а при наличии генеральной лицензии после номера генеральной лицензии через знак разделителя "/" - порядковый номер перечня товаров к генеральной лицензии и далее через знак разделителя "/" порядковый номер товара перечню.

Лицензия является официальным документом, разрешающим заявителю осуществление внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией на условиях действия лицензии в течение установленного срока. Лицензия используется ее законным владельцем только для совершения тех внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией, на осуществление которых такая лицензия выдана.

На осуществление внешнеэкономических операций с товарами двойного назначения выдаются разовые или генеральные лицензии.

Для получения лицензии предприятие представляет в лицензирующий орган:

заявление о предоставлении лицензии по установленной форме;

документ, содержащий точные сведения о контролируемой продукции с приложением (при необходимости) копий документов, подтверждающих ее технические характеристики и область применения.

Заявление о предоставлении лицензии подписывается заявителем (для юридического лица - руководителем организации или уполномоченным им лицом). Внесение изменений в заявление, а также подчистки и исправления не допускаются. К заявлению о предоставлении разовой лицензии предприятием прилагаются:

сопроводительное письмо с указанием полного наименования, места нахождения, основного государственного регистрационного номера юридического лица или основного государственного регистрационного номера индивидуального предпринимателя, идентификационного номера налогоплательщика;

копия договора (контракта, соглашения) с иностранным заказчиком (поставщиком) со всеми приложениями, оформленного в соответствии с законодательством РФ в области экспортного контроля, или иного документа, подтверждающего намерения сторон (с указанием даты выдачи копии договора и места нахождения его оригинала);

документ, содержащий данные о том, является ли контролируемая продукция носителем сведений, составляющих государственную тайну, - в случае передачи контролируемой продукции иностранному лицу.

Дополнительно к документам (копиям документов), указанным выше, заявитель представляет при осуществлении внешнеэкономических операций, предусматривающих передачу иностранному лицу товара или технологии в форме технических данных:

копию договора между заявителем и изготовителем (владельцем)

товара или разработчиком (владельцем) технологии, если заявитель не является соответственно их изготовителем (владельцем) или разработчиком (владельцем);

обязательства иностранного получателя (конечного пользователя) в отношении использования контролируемой продукции, предусмотренные законодательством РФ в области экспортного контроля;

документ уполномоченного государственного органа страны конечного использования контролируемой продукции, подтверждающий обязательства иностранного получателя (конечного пользователя) в отношении использования полученной продукции, - в случаях, определенных законодательством Российской Федерации в области экспортного контроля;

копию документа, подтверждающего право собственности на ядерный материал, - в случае, если предмет внешнеэкономической сделки является ядерный материал;

при осуществлении внешнеэкономических операций, предусматривающих передачу (раскрытие) иностранному лицу контролируемой технологии в форме технической помощи, в том числе путем обучения, оглашения на конференциях, симпозиумах и в ходе других мероприятий либо оказания консультационных и иных услуг технического характера:

материалы, раскрывающие характер и содержание технологии;

информацию о способе, месте и предполагаемом времени передачи (раскрытии) технологии.

Для рассмотрения вопроса о выдаче лицензии АО «Радиозавод» по собственной инициативе представляются:

выписка из Единого государственного реестра юридических лиц;

копия лицензии на осуществление деятельности, связанной с обращением (использованием) ввозимой в РФ контролируемой продукции, предоставленной ее получателю (потребителю), - в случае, если

лицензирование такой деятельности предусмотрено законодательством РФ;

копия документа, подтверждающего представление в Федеральную службу по интеллектуальной собственности документов (копий документов), необходимых для урегулирования вопросов правовой защиты результатов интеллектуальной деятельности, использованных при создании передаваемой иностранному лицу контролируемой продукции, права на которые принадлежат государству.

Другим предложением является оптимизация возврата НДС при экспорте. Для подготовки пакета документов для возврата НДС при экспорте необходимо подготовить:

контракт с иностранным покупателем;

таможенная декларация на экспортируемые товары с отметками таможенного органа;

транспортные и товаросопроводительные документы.

Для возврата НДС при реализации на экспорт поставщику отводится срок подачи документов в 180 дней. Поставщик имеет возможность предоставить скидку от суммы НДС покупателю, и возместить свои затраты, через 6 месяцев с момента подачи всех необходимых документов. При этом поставщик на полгода «замораживает» оборотные средства в размере до 20% от суммы контракта, рискуя получить штрафные санкции, в случае задержек подачи документов как со своей стороны, так и со стороны покупателя, если отгрузка происходит в страны ТС.

В общем случае, срок, который отводится на сбор документов, подтверждающих нулевую ставку НДС, организации отводится 180 дней. Этот срок дается для того, чтобы собрать полный пакет документов и подать в налоговую инспекцию. В случае поставки товара в страны ЕАЭС, подтверждением экспортной сделки будет являться заявление об уплате косвенных налогов покупателем.

В заключение нами предлагается для АО «Радиозавод» два варианта процедуры возврата НДС при экспорте товаров военного и двойного назначения.

1.Самостоятельное возмещение НДС при экспорте товаров. Предположим, специалисты предприятия подготовили все документы для экспорта, нашли таможенного представителя (для стран СНГ) и отгрузили товар покупателю. После этого начинается подготовка документов для подтверждения ставки 0% НДС при экспорте и соответственно, подачи заявления на возврат НДС, ранее уплаченного в бюджет России. Если покупателем был резидент стран СНГ, то одним из документов, подтверждающим вывоз товара с территории РФ будет декларация с отметкой на таможенном посту. Для клиентов из стран Таможенного союза, потребуется заявление об уплате ввозного НДС резидентом Казахстана или Белоруссии. После подачи всех необходимых документов, налоговая служба в ходе камеральной проверки изучает их, и выносит вердикт относительно решения о возврате или не возврате НДС экспортеру.

Для подтверждения ставки 0% НДС дается 180 календарных дней. Если в течение указанного срока необходимые документы собрать не удалось, или выявлены ошибки, то необходимо заплатить НДС в бюджет по ставке налога, по которой отгруженные товары облагаются в РФ (10% или 18%).

Если организация не является производителем товара, то она уже оплатила российский НДС при покупке товара и теперь необходимо оформлять возмещение НДС при реализации на экспорт. Многие поставщики не желают принимать на себя дополнительные риски и сознательно не исключают НДС из цены товара. Таким образом, многие покупатели из СНГ сталкиваются с проблемой поиска российского поставщика, который бы мог осуществить экспортную сделку с 0% ставкой НДС.

Для разрешения логистических проблем, которые возникли в связи с санкционными отношениями, в результате которых существовавшие ранее способы и маршруты оправки товаров военного и двойного назначения не работают, мы считаем, является логистический аутсорсинг, который включает в себя отношения между АО «Радиозавод» и поставщиком логистических услуг (LSP), который, по сравнению с базовыми логистическими услугами, делает более индивидуальные предложения, охватывает широкий спектр услуг, характеризуется долгосрочной ориентацией, и, таким образом, имеет стратегический характер.

Логистический аутсорсинг не обязательно должен быть полным переходом на услуги LSP, он также может быть частичным, например:

один контракт на перевозку конкретных товаров;

образование смежных подразделений.

В любом случае логистический аутсорсинг предполагает использование внешних организаций для выполнения мероприятий по логистике. Самый правильный выход из ситуации – обратиться к опытной логистической компании, которая имеет постоянную загрузку и работает преимущественно на долгосрочных контрактах с грузоотправителями. Нами предлагается компания WTS-Group (г. Москва), она известна на рынке с 2006 года, предоставляет все виды логистических услуг, включая перевозку разным транспортом: автомобильным, железнодорожным, морским, авиа. Также в арсенале компании WTS-Group имеются специалисты по ВЭД, таможенно-брокерским, страховым, складским услугам и т.д.

Принимая во внимание расходы, связанные с совершенствованием экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения АО «Радиозавод» можно рассчитать экономическую эффективность предложенных мероприятий.

В таблице 13 представлены расходы, связанные с внедрением информационных технологий при переходе на электронное оформление лицензий.

Таблица 13 - Расходы АО «Радиозавод», связанные с внедрением информационных технологий при переходе на электронное оформление лицензий

Показатели	Сумма, тыс. руб.
«IT-Контент» Основная поставка	540
Подписка на техническое сопровождение на 12 месяцев (10% от общей стоимости продукта)	54
Затраты на установку (20% от общей стоимости продукта)	108
Затраты на формирование локальной сети	25
Стоимость обучения персонала	35
Итого	762

По данным таблицы 13, видно, что сумма затрат АО «Радиозавод» на внедрением информационных технологий при переходе на электронное оформление лицензий составляет 762 тыс. рублей.

Для решения следующей проблемы - разрешение логистических проблем, которые возникли в связи с санкционными отношениями, в результате которых существовавшие ранее способы и маршрутыправки товаров военного и двойного назначения не работают, мы считаем, является логистический аутсорсинг, который может быть частичным, например: один контракт на перевозку конкретных товаров или образование смежных подразделений. Для этого можно обратиться логистической компании WTS-Group, которая является наиболее эффективной на современном этапе развития экспортных отношений. Расходы в год, связанные с логистической компанией, будут составлять 1404 тыс. руб. (ежемесячная заработная плата логиста - 90 000 тыс. руб., страховые взносы в месяц – 27000 тыс. руб.).

Общие расходы на реализацию мероприятий, связанных с совершенствованием экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения АО «Радиозавод» составляют 2166 тыс. руб.

Анализ финансовой отчетности рассматриваемого предприятия за 2020-2021 гг. показал среднюю чистую прибыль предприятия 1 110 674 тыс. руб. Ожидаемый рост чистой прибыли от предложений составляет 7,5% или 83300,55 тыс. руб. В целом же чистая прибыль будет составлять 1 193 974,55 тыс. руб. Такой прирост будет означать эффективный результат проведенных мероприятий.

Подведем итоги. В целом при исследовании вопросов осуществления экспорта АО «Радиозавод» нами выделены следующие проблемы. Первая из них касается привязки экспортируемых товаров, перемещаемых по лицензиям ФСВТС России к конкретному таможенному органу. Для АО «Радиозавод» привязка к одному таможенному посту является невыгодной, предприятие несет денежные и временные потери. Считаем, эти действия являются проблемными в осуществлении экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, а именно их таможенного оформления. Чтобы разрешить эту проблему, считаем, для совершенствования экспорта товаров военного и двойного назначения, необходимо перейти на электронное оформление лицензий и отказ определённых таможенных органов от наделения полномочиями при оформлении лицензируемых товаров.

Другим проблемным вопросом является то, что в нынешних условиях у АО «Радиозавод» затруднены расчеты иностранных предприятий за экспортируемые товары. Иностранные банки опасаются производить денежные переводы в Россию, так как опасаются попасть под санкции, например, Кипр и Казахстан отказываются принимать денежные средства, так как есть опасение попасть в санкционный список.

Актуальной проблемой АО «Радиозавод» при экспорте является логистика. Существовавшие ранее, способы и маршрутыправки грузов, в

связи с санкционными отношениями не работают. Иностранные авиакомпании не берут к перевозке товары военного и двойного назначения. Аналогичная ситуация возникла и при морских перевозках товаров военного и двойного назначения. Особенно затруднена их доставка в европейские страны, поэтому должны четко прорабатываться логистические маршруты перевозки товаров военного и двойного назначения.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Товарами двойного назначения являются товары, в отношении которых осуществляется экспортный контроль. Правовое регулирование экспортного контроля основано на целой системе нормативно-правовых актов, которые определяют перечни товаров, подлежащих экспортному контролю, порядок их трансграничного перемещения, процедуры получения документов (лицензий и разрешений) для предъявления их таможенному органу

Организация таможенных операций в отношении товаров двойного назначения, их экспорт является сложной проблемой, которая требует получения разрешения в уполномоченном органе. На наднациональном уровне устанавливаются типовые списки данных товаров, а в каждом государстве-участнике евразийской экономической интеграции утверждаются конкретные перечни товаров двойного назначения, номенклатура которых определяется правительственными органами. Перечни товаров двойного назначения утверждены как на национальном уровне, так и на уровне наднациональном (региональном). Определение товаров двойного применения производится по товарной номенклатуре, относящейся к сфере внешнеторговой деятельности. Если код продукции, представленной на таможне, совпадает с аналогичным кодом в соответствующих списках, то она имеет изначальные признаки товаров двойного назначения.

Производство и реализация продукции на экспорт в России регулируется рядом законодательных и нормативных актов, а также техническим регулированием через механизм государственного регулирования. Рынок экспорта входит в общий комплекс направлений по реализации задач России, как внутри страны, так и за её пределами. Сегодня на рынке экспорта товаров Российской Федерации происходят глобальные изменения, а именно, зависимость экономики РФ от рынка экспорта увеличивается, наибольшую значимость приобретает конкурентные

преимущества товаров. Каждая категория товаров, как сырьевая, не сырьевая, так и товаров двойного назначения нуждается в совершенствовании норм качества, способных составить конкуренцию зарубежным странам. Экспортные операции контролируются таможенным законодательством и должны осуществляться по всем нормам и правилам международной торговли. Осуществление экспортной операции происходит, когда товары пересекают государственную границу, предоставляют услуги другим странам, а также передают права на результаты интеллектуальной собственности. Современное состояние экономики Российской Федерации требует решение проблем в ключевых секторах экономического развития, которые, в свою очередь, отвечают вызовам международного экономического контекста, что в будущем позволит стране занять свое законное место в международном разделении труда.

Как показали проведенные исследования особенности экспорта товаров военного и двойного назначения обусловлены спецификой этих товаров и применяемых к ним запретов и ограничений. Одной из таких категорий товаров являются товары военного и двойного назначения, которые подлежат экспортному контролю. В настоящее время значительно возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности.

Особенности экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области были рассмотрены на примере продукции акционерного общества АО «Радиозавод». Данное предприятие является одним из ведущих участников ВЭД в регионе деятельности Пензенского областного таможенного поста Саратовской таможни.

Со дня основания предприятие содействовало укреплению обороноспособности и экономическому развитию страны, благодаря выпуску надежной и качественной продукции. Для этого на предприятии внедрена и

функционирует система менеджмента качества, распространяющаяся на разработку, производство, модернизацию, техническое обслуживание, гарантийный ремонт продукции.

АО «Радиозавод» занимает ведущие места по итогам ежегодного областного конкурса за звание «Лучшее промышленное предприятие Пензенской области» по отрасли «Оборонная промышленность и приборостроение».

Выручка АО «Радиозавод» за 2019-2021 гг. снизилась на 37,4 %, с 11522986 тыс. руб. в 2020 г. до 7207689 тыс. руб. в 2021 г. Себестоимость продаж также снизилась на 5,7%, валовая прибыль - на 80,3%. Все это является отрицательным фактором в деятельности рассматриваемого предприятия и вызвано это общеэкономическими причинами, а именно, и мировой финансовый кризис, и пандемия.

Однако, в 2021 г. по сравнению с 2020 г. резко возросли прочие доходы АО «Радиозавод» с 452 995 тыс. руб. до 1 151 233 тыс. руб. или это более чем в 2,5 раза. Увеличились и прочие расходы предприятия - на 122,5% в 2021 г. по сравнению с 2020 г.

Показатели чистой прибыли в 2021 г. значительно снизились по сравнению с 2020 г. с 1 888 604 тыс. руб. до 332 744 тыс. руб. или на 82,4%.

Предприятие осуществляет в основном экспортные поставки в страны дальнего и ближнего зарубежья. Экспорт товаров военного и двойного назначения АО «Радиозавод» осуществляет через ОАО «Рособоронэкспорт». Специфика продукции предприятия позволила выделить особенности операций в отношении товаров двойного назначения, которые АО «Радиозавод» вывозит по процедурам экспорт и временный вывоз (для демонстрации на международных выставках).

В качестве проблем в сфере внешнеэкономической деятельности АО «Радиозавод» нами выделены такие как подготовка документов для прохождения государственной экспертизы и получения лицензии ФСТЭК, а

также подача документов в налоговые органы для возврата НДС при экспорте продукции.

Нами выявлено несколько видов рисков для АО «Радиозавод» в настоящий период. Среди них финансовые риски, риск изменения налогового, валютного и таможенного законодательства. Как показали проведенные исследования особенности экспорта товаров военного и двойного назначения обусловлены спецификой этих товаров и применяемых к ним запретов и ограничений. В качестве проблем в сфере экспорта товаров военного и двойного назначения АО «Радиозавод» нами выделены такие проблемы, как подготовка документов для прохождения государственной экспертизы и получения лицензии, а также подача документов в налоговые органы для возврата НДС.

На основании проведенного анализа нами предложено несколько направлений оптимизации экспортных операций, осуществляемых АО. Они связаны с таможенным декларированием товаров военного и двойного назначения, с подготовкой документов для прохождения государственной экспертизы и получения лицензии, а также с возвратом НДС при экспорте продукции АО «Радиозавод», относящейся к товарам военного и двойного назначения.

В качестве предложений по оптимизации экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, производимых АО «Радиозавод», нами представлен порядок подготовки документов для получения лицензии ФСТЭК, а также варианты возврата НДС при экспорте товаров. В заключение отметим, что ряд проблем в рамках рассматриваемой темы остались за рамками ВКР в связи с тем, что все таможенные операции АО «Радиозавод» осуществляет через ОАО «Рособоронэкспорт».

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Собрание законодательства РФ, 14.03.2022, № 15, ст. 1691.

2. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 года в редакции Протокола о внесении изменений в Международную конвенцию об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 26 июня 1999 года. // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 23.07.2020. (дата обращения: 21.03.2022).

3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 23.07.2021. (дата обращения: 19.04.2022).

4. Об утверждении Методологии ведения статистики взаимной торговли товарами государств – членов Евразийского экономического союза и Методологии ведения таможенной статистики внешней торговли товарами государств – членов Евразийского экономического союза : решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 25 декабря 2018 г. № 210 (в ред. решения Коллегии Евразийской экономической комиссии от 31.08.2019 № 128) // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org>, 12.03.2020. (дата обращения: 19.04.2022).

5. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности : федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2022, № 50, ст. 4850.

6. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской

Федерации : федеральный закон от 3 августа 2018 года № 289-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 05.05.2020, № 18 (часть IV), ст. 2174.

7. Об экспортном контроле : федеральный закон от 18.07.1999 №183-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 26.07.2019, № 30, ст. 377.

8. О международном коммерческом арбитраже (вместе с «Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации», «Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации») : федеральный закон от 07.07.1993 № 5338-1 (ред. от 29.12.2015) // Российская газета, № 156, 14.08.2019.

9. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности» : постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 330 (ред. от 31.03.2017) // «Собрание законодательства РФ», 05.05.2014, № 18 (часть IV), ст. 2174.

10. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации» : распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р // «Собрание законодательства РФ», 07.08.2021, № 32, ст. 5138.

11. О государственном учете результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ военного, специального и двойного назначения : постановление Правительства РФ от 26.02.2002 № 131 (ред. от 20.05.2014). // «Собрание законодательства РФ», 20.05.2014, № 22, ст. 2770.

12. Об утверждении Положения об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники : постановление Правительства РФ от 07.06.2001 № 447 (ред. от 23.10.2014) // «Собрание законодательства РФ», 22.03.2021, № 49, ст. 2351.

13. Об утверждении Положения об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении оборудования и

материалов двойного назначения, а также соответствующих технологий, применяемых в ядерных целях : постановление Правительства РФ от 14.06.2001 № 462 (ред. от 23.10.2014) . // «Собрание законодательства РФ», 22.03.2021, № 49, ст. 2776.

14. О совершенствовании государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в отношении отдельных видов товаров и технологий в целях обеспечения национальной безопасности : постановление Правительства РФ от 30.12.2008 № 1079 (ред. от 23.10.2014) . // «Собрание законодательства РФ», 22.03.2021, № 49, ст. 2902.

15. О порядке учета внешнеэкономических сделок для целей экспортного контроля (вместе с «Правилами учета внешнеэкономических сделок для целей экспортного контроля») : постановление Правительства РФ от 13.06.2012 №583 (ред. от 31.03.2015) // «Собрание законодательства РФ», 14.10.2021, № 321, ст. 3563.

16. Об утверждении Правил проведения государственной экспертизы внешнеэкономических сделок с товарами, информацией, работами, услугами и результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль : постановление Правительства РФ от 16.04.2001 № 294 (ред. от 23.10.2014) // «Собрание законодательства РФ», 22.03.2021, № 54, ст. 3345.

17. Об утверждении Списка оборудования и материалов двойного назначения и соответствующих технологий, применяемых в ядерных целях, в отношении которых осуществляется экспортный контроль : указ Президента РФ от 14.01.2003 № 36 (ред. от 01.09.2014) // Российская газета, № 164, 24.08.2019.

18. Об утверждении Списка товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники и в отношении которых осуществляется экспортный контроль : указ Президента РФ от 17.12.2011 № 1661 (ред. от 21.07.2014) // Российская газета, № 164, 24.08.2019.

19. Вопросы Федеральной службы по техническому и экспортному контролю : указ Президента РФ от 16.08.2004 № 1085 (ред. от 20.01.2015) // Российская газета, № 134, 24.06.2020.

20. Об утверждении Требований к заполнению заявления о предоставлении лицензии на осуществление внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией и Требований к заполнению лицензии на осуществление внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией : приказ ФСТЭК РФ от 14.10.2008 № 293 // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2022, № 38, ст. 4324.

Монографии и учебные пособия

21. Вобликов А.Б. Таможенное право: учебное пособие / Тверь: Твер. гос. ун-т, 2019. - 180 с.

22. Основы таможенного дела: учебник / под общ. ред. А.Я. Черныша. М.: Изд-во РТА, 2017. – 366 с.

23. Рассолова М.М., Эриашвили, Н.Д. Таможенное право М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2020. - 463 с.

Периодические издания

24. Авдеев В.В. Ввоз товаров и НДС: объект, льготы, налоговая база // Налоги. 2021. № 13. С. 13 - 18.

25. Авдеев В.В. Перемещение товаров через таможенную границу Таможенного союза // Налоги. 2019. № 35. С. 14 - 19.

26. Граве А.В. Некоторые аспекты криминалистической характеристики преступлений, связанных с незаконным перемещением объектов экспортного контроля через таможенную границу // Вестник Российской таможенной академии. 2021. № 3. С. 102 - 107.

27. Карпова Е.В. Экспорт товаров: поговорим о налоговой декларации // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. 2021. № 24. С. 22 - 32.

28. Козырин А. Таможенное регулирование в Таможенном союзе ЕврАзЭС: международный, наднациональный и национальный уровни // Право и экономика. 2021. № 3. С. 51-58.

29. Крайнова М.В. Таможенное регулирование торговли программным обеспечением в России // Вестник Российской таможенной академии. 2021. № 1. С. 125 - 133.

30. Рукин О.А. Правовая защита интересов государства в процессе экономического и гражданско-правового оборота результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ военного, специального и двойного назначения // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2021. № 1. С. 6 - 15.

31. Рыбалко О.А. Риски в системе внутреннего контроля экспортных операций // Аудиторские ведомости. 2020. № 8. С. 55 - 63.

32. Семенихин В. Экспортный контроль с учетом Закона № 372-ФЗ // Российский бухгалтер. 2021. N 2. С. 23 - 35.

33. Семенихин В.В. Налог на добавленную стоимость. 2-е изд. М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2021. 2344 с.

34. Семенихин В.В. Налог на добавленную стоимость: перемещение товаров через таможенную границу Таможенного союза // Налоги. 2021. № 42. С. 3 - 8.

Электронные ресурсы

35. Официальный сайт АО «Радиозавод». <http://www.penza-radiozavod.ru/>

36. Официальный сайт Евразийского экономического союза. <http://www.eaeunion.org/>

37. Официальный сайт ФТС России. <http://www.customs.ru/>

38. Официальный сайт ФСТЭК России. <http://fstec.ru/>

39. Официальный сайт ОАО «Рособоронэкспорт». <http://www.roe.ru/>

40. Официальный сайт ФНС России. <https://www.nalog.gov.ru/>

Приложение А

Форма заявления российских участников внешнеэкономической деятельности для получения лицензии ФСТЭК на осуществление внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией

1. ЗАЯВЛЕНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ЛИЦЕНЗИИ от "___" _____ N _____	2. Тип запрашиваемой лицензии	
3. Заявитель (наименование и адрес)	4. Заявляемый срок действия лицензии до "___" _____	
	5. Контракт (договор) от "___" _____ N _____	
	6. Условия поставки	
7. Покупатель/продавец (наименование и адрес)	8. Изготовитель/разработчик (наименование и адрес)	
9. Конечный пользователь (наименование и адрес)	10. Страна происхождения	
	11. Страна покупателя/продавца	
	12. Страна (страны) транзита	
13. Страна конечного использования		
14. Наименование и характеристика (описание) продукции	15. Код ТН ВЭД	16. Валюта контракта
	17. Единица измерения	18. Условия платежа
	19. Количество	20. Статистическая стоимость
21. Конечное использование	22. Банк заявителя, его адрес, номер счета	
23. Основание для запроса лицензии	24. Код списка	25. Позиция списка
	26. Таможенный орган Российской Федерации	
27. Дополнительная информация	28. Уполномоченное лицо заявителя Ф.И.О. Должность Контактный телефон/факс Подпись и печать (в случае оформления заявления на бумажном носителе)	

Форма лицензии ФСТЭК на осуществление внешнеэкономических операций с контролируемой продукцией

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Федеральная служба по техническому и экспортному контролю			
1. Заявитель (наименование и адрес)	2. ЛИЦЕНЗИЯ N _____		
	3. Тип лицензии		
	4. Срок действия лицензии до " __ " _____		
5. Покупатель/продавец (наименование и адрес)	6. Контракт (договор) от " __ " _____ N _____		
	7. Страна происхождения		
	8. Страна покупателя/продавца		
9. Конечный пользователь (наименование и адрес)	10. Страна конечного использования		
	11. Страна (страны) транзита		
12. Наименование и характеристика (описание) продукции	13. Код ТН ВЭД	14. Код списка	15. Позиция списка
	16. Единица измерения	17. Количество	
	18. Валюта контракта	19. Статистическая стоимость	
20. Конечное использование продукции			
21. Основание для выдачи лицензии			
22. Дополнительная информация для целей контроля			
23. Таможенный орган Российской Федерации	24. Уполномоченное лицо, выдавшее лицензию		
	Ф.И.О.		
	Должность		
	Подпись и печать Дата		

Ректору ПГУ

А.Д. Гулякову

студент 5 курса ФЭУ

кафедры «МиЭБ»

очной формы обучения

Рейзиков Булан Номиевич

ЗАЯВЛЕНИЕ

Я, Рейзиков Булан Номиевич, студент 5
очной формы обучения направления подготовки 38.05.02
подготовки Таможенное дело, прошу провести пр
использованием системы «Антиплагиат» философской работы
« Экспорт товаров военного и двойного назначения предприятия
Пензенской области»
выполнен мной самостоятельно, на содержание элементов плагиата.

Все прямые заимствования из печатных и электронных источников, защищенных ранее выпускных квалификационных работ, кандидатских и диссертаций имеют соответствующие ссылки.

Я ознакомлен с действующим Стандартом университета «Квалификационная работа обучающихся по образовательным программам образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры», согласно которому обнаружение плагиата является основанием для недопуска ВКР к защите и отчисления из университета.

Рейзиков

ВКР представлена на проверку 7.05.2022 г. 2022 г.

Руководитель ВКР

Медведева Л.В.

Протокол

проверки на оригинальность в системе «Антиплагиат.ВУЗ»

выпускной квалификационной работы на тему:

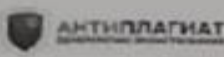
«Экспорт товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области»

студента 5 курса Института экономики и управления специальности 38.05.02

«Таможенное дело» Фейзикова Руслана Наилевича

Руководитель ВКР доцент кафедры «МиЭБ», к.э.н, доцент Мизюркина Л.А.

Скриншот:



СПРАВКА
в результате проверки текстового документа
на наличие заимствований

Пензенский государственный университет

ПРОВЕРКА ВЫПОЛНЕНА В СИСТЕМЕ АНТИПЛАГИАТ.ВУЗ

Имя работы: Фейзикова Руслан Наилевич

Синхронизация: Фейзикова Руслан Наилевич

Вычислено для: ВКР Фейзикова Руслана Наилевича

Название работы: Дипломная работа

Тип работы: Карьера "Менеджмент и экономическая безопасность"

РЕЗУЛЬТАТЫ

■ статус и наличие коррективов на основе результатов проверки документа

заимствование	из	5.14%	заимствование	из	5.14%
оригинальность		94.85%	оригинальность		94.85%
цитирование		31.43%	цитирование		30.53%
синхронизация		9%	синхронизация		9%

дата последней проверки: 07.05.2022

дата новой корректуры: 07.05.2022

Модель поиска: ИС: Админ; Библиогрфен; Сводная коллекция ЭБС; Интернет Плюс; Сводная коллекция РГБ; Цитирование; Переводные заимствования (RuEn); Переводные заимствования по «IBBAYU.RU» (EnRu); Переводные заимствования по Интернету (EnRu); Переводные заимствования по «IBBAYU.RU»; СПС ГАРАНТ; Медицина; Диссертации НСБ; Переводные заимствования по «IBBAYU.RU»; Переводные заимствования по Интернету; Переводные заимствования по коллекции «Диссертации НСБ»; Патенты СССР, РФ, СНГ; Модель поиска «ТГК»; СМЛ России и СНГ; Шаблоны фраз; Концы; вузов; Математика WU; Переводные заимствования

Работу проверил: Мизюркина Людмила Александровна

Место проверки:

Дата проверки:

Подпись проверяющего:



Получить уведомление
в мобильном приложении «Антиплагиат ВУЗ»
или по электронной почте на e-mail

Документ доступен по адресу: [http://www.antiplagiat.ru](#)
Сведения об авторе, работнике на основании заимствования
находятся в системе «Антиплагиат ВУЗ»
Сведения об авторе, работнике на основании заимствования
находятся в системе «Антиплагиат ВУЗ»

5 мая 2022 г.

Подпись

Л. А. Мизюркина

И.О. Фамилия руководителя ВКР

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ОТЗЫВ
о выпускную квалификационную работу
(дипломную работу)

на тему Экспорт товаров военного и двойного назначения предприятиям
Пензенской области

студента Фейзикова Руслана Наилевича
(Ф.И.О.)

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
(наименование специальности)

Институт экономики и управления
(название факультета)

Форма обучения очная
(очная, заочная)

Кафедра Менеджмент и экономическая безопасность
(название кафедры)

Руководитель к.с.н., доцент Мизюркина Л.А.
(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

В настоящее время в рамках борьбы с нераспространением оружия массового поражения, вооружения и военной техники значительное возрастает актуальность научного исследования проблем, связанных с нарушением установленного государством порядка осуществления внешнеэкономической деятельности. Одной из таких категорий товаров являются товары военного и двойного назначения, которые подлежат экспорту. Поэтому тема исследования является весьма актуальной.

Фейзиков Р. Н. подробно рассмотрел теоретические и правовые основы исследования, провел комплексный анализ и оценку экспорта товаров военного и двойного назначения предприятиями Пензенской области, выявив особенности экспортных операций.

Фейзиков Р. Н. проявил самостоятельность в процессе выполнения дипломной работы, ответственность, творческий подход, работоспособность, умение правильно организовать рабочий процесс. Студент обладает

определенным логическим мышлением, теоретически грамотен, хорошо аргументирует и отстаивает свою точку зрения.

За время написания дипломной работы Фейзигов Р. Н. представлял все материалы в установленные сроки в соответствии с планом, оперативно реагировал на все указанные руководителем замечания, своевременно их устранял.

Дипломная работа в достаточном объеме проиллюстрирована графическим материалом, таблицами, схемами, оформленными в соответствии с действующими стандартами.

Практическая значимость проведенного исследования состоит в разработке предложений по совершенствованию экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения, производимых АО «Радиозавод».

Все разработанные автором рекомендации носят практическую направленность и могут быть использованы в практической деятельности всеми предприятиями Пензенской области, осуществляющими экспорт товаров военного и двойного назначения.

Считаю, что дипломная работа Фейзикова Руслана Наилевича может быть допущена к открытой защите и заслуживает отличной оценки.

Руководитель:

Мизюркина Л.А.

(ФИО руководителя)

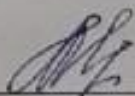
К.Э.Н., доцент

(ученое звание, степень)

ФГБОУ ВО «ПГУ», кафедра «МиЭБ»

(Место работы)

«__» _____ 2022 г.



С отзывом научного руководителя ВКР ознакомлен


(подпись студента)

«__» _____ 2022 г.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РЕЦЕНЗИЯ
на выпускную квалификационную работу
(дипломную работу)

на тему Экспорт товаров военного и двойного назначения предприятиями
Пензенской области

студента Фейзикова Руслана Наилевича
(Ф.И.О.)

специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
(наименование специальности)

Институт экономики и управления
(название факультета)

форма обучения очная
(очная, заочная)

кафедра Менеджмент и экономическая безопасность
(название кафедры)

руководитель к.с.н., доцент Мизюркина Л.А.
(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

1. Соответствие ВКР выбранной теме: структура и содержание
дипломной работы соответствует выбранной теме.

2. Актуальность, новизна: Организация таможенных операций в
отношении товаров двойного назначения, их экспорт является сложной
проблемой, которая требует получения разрешения в уполномоченном
органе. На наднациональном уровне устанавливаются типовые списки
таможенных товаров, а в каждом государстве-участнике евразийской
экономической интеграции утверждаются конкретные перечни товаров
двойного назначения, номенклатура которых определяется
государственными органами. Перечни товаров двойного назначения
утверждены как на национальном уровне, так и на уровне наднациональном
региональном). Участники внешнеэкономической деятельности при
экспорте товаров военного и двойного назначения обязаны предоставить
органу таможенного контроля лицензию на вывоз наименований товаров

Все это свидетельствует об актуальности темы дипломной работы.

3. Оценка содержания работы: Автором четко сформулирована работа и решаемые при этом задачи, объект и предмет исследования достаточно высоком уровне изложены теоретические основы рассматриваемой темы.

4. Положительные стороны работы: Высокой проработанностью отличаются вопросы, связанные с теоретическими основами организации экспорта товаров военного и двойного назначения, а также правового регулирования экспорта.

5. Практическое значение и рекомендации по внедрению: Разработанные направления совершенствования экспорта в отношении товаров военного и двойного назначения имеют практическую ценность.

6. Недостатки и замечания: В пункте 2.2 автором приведены показатели экспорта и импорта предприятий Пензенской области (таблица 9, 10), а также структура экспортных поставок АО «Радиозавод» (рисунок 8), но нет четкого выделения экспортно-импортных операций касающихся товаров военного и двойного назначения.

7. Рекомендуемая оценка ВКР: отлично

8. Вывод о присвоении выпускнику квалификации (степени): Специалист таможенного дела

РЕЦЕНЗЕНТ* заведующий кафедрой «Экономика и управления» Пензенского государственного университета
к.э.н., доцент А.Ю. Павлов

(должность, место работы, уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

« 4 » июня 2022 г.


(подпись, печать)

