

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Факультет

Экономики и управления

Кафедра

**«Бухгалтерский учет,
налогообложение и аудит»**

Направление подготовки **38.03.01 «Экономика»**

Профиль **«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»**

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему:

**Анализ финансовой устойчивости организации в аспекте ее
конкурентоспособности (на примере ООО Компания «ЮРФИ»)**

Студент группы **15С3ЭЭ31** Ушанова Елена Владимировна
(подпись, дата) (ФИО полностью)

Руководитель Фомичева Т.А.
(подпись, дата) (фамилия, инициалы)

Нормоконтролер Малахова Ю.В.
(подпись, дата) (фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от 30.01.2019 № 6)

Заведующий кафедрой Свиридова Н.В.
(подпись) (фамилия, инициалы)

Работа защищена с оценкой хорошо (протокол ГЭК от 15.02.2019 № 8)

Секретарь ГЭК Сазонова И.В.
(подпись) (фамилия, инициалы)

Пенза 2019

Отзыв
на бакалаврскую работу студентки
факультета экономики и управления,
обучающейся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»,
профиль подготовки: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Ушановой Елены Владимировны
на тему: «Анализ финансовой устойчивости организации в аспекте ее
конкурентоспособности (на примере ООО Компания «ЮРФИ»))»

В ходе проведенного исследования и оформления полученных результатов в виде выпускной квалификационной работы студентка 4 курса ПГУ Ушанова Елена Владимировна проявила достаточно высокий уровень подготовки к самостоятельной профессиональной деятельности, что свидетельствует о соответствии качества полученных знаний, умений и навыков в университете требованиям подготовки бакалавров по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика».

Оценка выпускной квалификационной работы позволяет судить об умении автора отстаивать собственную точку зрения, делать аргументированные и обоснованные предложения. Следует отметить способность студентки проводить исследование в соответствии с разработанным планом и поставленной целью.

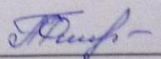
В работе широко представлен критический обзор научных и практических разработок известных ученых, посвященных анализу финансовой устойчивости и конкурентоспособности организации, на основе которых были определены основные исходные теоретические тезисы по данной теме.

Объектом исследования послужила ООО Компания «ЮРФИ», анализ финансовой устойчивости которой был проведен в полном объеме, сформулированы верные выводы и разработаны существенные предложения по улучшению конкурентоспособности данной организации.

Автор выпускной квалификационной работы проявила ответственность, добросовестность к ее выполнению. Оформление работы соответствует требованиям. Работа характеризуется последовательностью, логичностью и точностью изложения материала в соответствии с нормами языка и научного стиля.

По результатам выполнения выпускной квалификационной работы можно сделать вывод, что автор работы подготовлена к практической работе по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», профилю подготовки: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит». Работа допускается к защите в ГЭК и заслуживает оценки «хорошо».

Руководитель ВКР
к.э.н., доцент кафедры «БУНиА»


(подпись)

Т.А. Фомичева

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ
ФГБОУ ВО ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ФАКУЛЬТЕТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

Кафедра: «Бухгалтерский учет, налогообложение и аудит»

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой

«29» октября 2018 г.

ЗАДАНИЕ
на бакалаврскую работу студенту

Ушановой Елене Владимировне

(Ф.И.О.)

заочного отделения

(очного, заочного отделения)

Экономики и управления

(наименование факультета, института)

обучающегося (ейся) по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»,
профиль подготовки: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

Тема выпускной квалификационной работы: Анализ финансовой устойчивости организации в аспекте ее конкурентоспособности (на примере ООО Компания «ЮРФИ»)

Закреплена приказом ректора от 29.10.2018 г. № 972 а/о

Дата выдачи задания: 29.10.2018 г.

Руководитель: Фомичева Т.А., к.э.н., доцент
(Ф.И.О., ученое звание, степень, должность)

Задание принял к исполнению 29.10.2018 г.
(дата, подпись студента)

Срок сдачи студентом законченной работы: 17.01.2019 г.

Исходные данные к работе: нормативные законодательные акты, научная и справочная литература, учебная и методическая литература

Содержание и объем работы (перечень подлежащих разработке вопросов):

1. Теоретические основы анализа финансовой устойчивости организации
2. Оценка финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ»

Перечень графического материала (с точным указанием обязательных таблиц или графиков): 11 таблиц, 2 графика

ВЫПОЛНЕНИЕ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ

№ п/п	Наименование разделов	Срок исполнения		Подпись, дата
		начало	конец	
1	Введение	29.10.2018	12.11.2018	
2	Раздел 1	13.11.2018	17.12.2018	
3	Раздел 2	18.12.2018	10.01.2019	
4	Заключение	11.01.2018	17.01.2019	

Руководитель ВКР: _____

И.о. ректора Пензенского
государственного университета
А. Д. Гулякову
студента 4 курса ФЭиУ
заочной формы обучения
Ушановой Елены Владимировны

ЗАЯВЛЕНИЕ

Я, Ушанова Елена Владимировна, студент 4 курса заочной формы обучения по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» профилю «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», прошу провести проверку с использованием системы «Антиплагиат» выпускной квалификационной работы на тему «Анализ финансовой устойчивости организации в аспекте ее конкурентоспособности (на примере ООО Компания «ЮРФИ»)», выполненной мной самостоятельно, на содержание элементов плагиата.

Все прямые заимствования из печатных и электронных источников, а также из защищенных ранее выпускных квалификационных работ, кандидатских и докторских диссертаций имеют соответствующие ссылки.

Я ознакомлен с действующим Стандартом университета «Выпускная квалификационная работа обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры», согласно которому обнаружение плагиата является основанием для недопуска ВКР к защите и отчисления из университета.

подпись студента

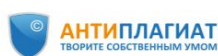
Бакалаврская работа представлена на проверку 19.01.2019 г.

Руководитель ВКР _____ Т.А. Фомичева

Протокол

проверки на оригинальность в системе «Антиплагиат.ВУЗ» выпускной квалификационной работы на тему: «Анализ финансовой устойчивости организации в аспекте ее конкурентоспособности (на примере ООО Компания «ЮРФИ»))» студентки 4 курса Ушановой Елены Владимировны направления подготовки 38.03.01 «Экономика»,
профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

Руководитель ВКР: к.э.н., доцент Фомичева Татьяна Александровна



Пензенский государственный
университет

СПРАВКА о результатах проверки текстового документа на наличие заимствований

Проверка выполнена в системе
Антиплагиат.ВУЗ

Автор работы	Ушанова Е.В.
Подразделение	
Тип работы	Не указано
Название работы	ВКР_Ушанова Е.В.
Название файла	ВКР_Ушанова Е.В..docx
Процент заимствования	27,25%
Процент цитирования	3,71%
Процент оригинальности	69,04%

Модули поиска

Кольцо вузов; Модуль поиска общепотребительных выражений; Модуль поиска "ПГУ"; Модуль поиска перефразирований Интернет; Модуль поиска перефразирований eLIBRARY.RU; Модуль поиска Интернет; Коллекция eLIBRARY.RU; Цитирование; Коллекция РГБ; Сводная коллекция ЭБС

Чтобы убедиться
в подлинности справки,
используйте QR-код, который
содержит ссылку на отчет.



Ответ на вопрос, является ли обнаруженное заимствование
корректным, система оставляет на усмотрение проверяющего.
Предоставленная информация не подлежит использованию
в коммерческих целях.

02.02.2019 г. _____ Т.А. Фомичева

Реферат

Бакалаврская работа 61 лист, 11 таблиц, 2 рисунков, 11 слайдов, 34 источника, 2 приложения.

АНАЛИЗ, ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ, ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ, КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Объектом исследования является ООО Компания «ЮРФИ».

Предметом исследования является финансовая устойчивость ООО Компания «ЮРФИ».

Цель работы заключается в проведении анализа и предложении путей улучшения финансовой устойчивости организации в аспекте ее конкурентоспособности.

В процессе работы проводилось теоретическое исследование основ анализа финансовой устойчивости организации.

В результате проведенной работы и в ходе изучения материала по данной тематике, были сделаны выводы о финансовой зависимости организации от внешних источников и низкой платежеспособности.

Степень внедрения – будет использована при анализе финансовой устойчивости в ООО Компания «ЮРФИ» и повышении платежеспособности и независимости организации.

Область применения – практические рекомендации и выводы могут быть использованы ООО Компания «ЮРФИ» и другими организациями при осуществлении анализа финансовой устойчивости в аспекте ее конкурентоспособности.

Содержание

Введение.....	3
1 Теоретические основы анализа финансовой устойчивости организации.....	6
1.1 Экономическая сущность и взаимосвязь финансовой устойчивости и конкурентоспособности организации.....	6
1.2 Бухгалтерская отчетность как источник информации для анализа финансовой устойчивости предприятия.....	11
1.3 Методы анализа показателей финансовой устойчивости организации....	16
2 Оценка финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ».....	28
2.1 Организационно-экономическая характеристика деятельности ООО Компания «ЮРФИ».....	28
2.2 Анализ финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ».....	39
2.3 Информационные технологии анализа финансовой устойчивости	44
2.4 Пути улучшения финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» в краткосрочной перспективе.....	47
Заключение.....	54
Список использованных источников.....	57
Приложения.....	61

Введение

На современном этапе развития рыночных отношений деятельность любого предприятия является объектом внимания не только государственных органов, но и других субъектов. Данный интерес вызван в первую очередь к объемам производства (оказанию услуг, работ), а так же к результатам его функционирования на рынке производства и услуг. Успешное осуществление деятельности предприятия в условиях жесткой конкуренции в многом зависит от финансовой устойчивости и эффективности его деятельности.

Устойчивое состояние каждого предприятия в рамках развивающихся конкурентных отношений зависит от эффективного, грамотного планирования им своей финансово-хозяйственной деятельности. Систематический сбор информации для анализа потенциала и возможностей предприятия позволяет сформировать собственную тактику поведения на рынке и финансовой деятельности в условиях жесткой конкуренции. При этом очевидна роль анализа финансовой устойчивости предприятия.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что финансовый анализ предприятия предназначается для обоснования управленческих решений в системе организации его деятельности. Проведение анализа финансовой устойчивости дает возможность получить объективную достоверную оценку о реальном финансовом положении организации, результативности ее работы. Подобный вид анализа позволяет определять влияние внешних и внутренних факторов на показатели финансовой устойчивости и сформировать эффективную финансовую политику.

Интенсивность хозяйственной деятельности предприятия связана с эффективностью использования материальных, производственных, трудовых и природных ресурсов. Анализ позволяет определять влияние внешних и внутренних факторов на показатели финансового устойчивости и сформировать эффективную финансовую политику.

Цель бакалаврской работы – провести анализ и предложить пути улучшения финансовой устойчивости организации в аспекте ее конкурентоспособности.

Для достижения данной цели в работе были поставлены следующие задачи:

- рассмотреть сущность и взаимосвязь финансовой устойчивости и конкурентоспособности организации;
- ознакомиться с бухгалтерской отчетностью как источником информации для проведения анализа;
- описать методы анализа финансовой устойчивости организации;
- исследовать организационно – экономическую характеристику деятельности организации;
- оценить платежеспособность и финансовую устойчивость организации;
- рассмотреть информационные технологии финансового анализа на предприятии;
- предложить пути улучшения финансовой устойчивости предприятия.

Объект исследования выпускной квалификационной работы - ООО Компания «ЮРФИ».

Предметом исследования данной работы является финансовая устойчивость предприятия.

В работе использованы эмперические методы (наблюдение, сравнение), логический, анализ и синтез, индукция и дедукция, обобщение, расчетно-аналитический и другие методы исследования.

Основой при написании бакалаврской работы послужили нормативно-правовые акты, учебно-методическая и научная литература, материалы периодических изданий, ресурсы Интернет, а также финансовая бухгалтерская отчетность предприятия ООО Компания «ЮРФИ».

Бакалаврская работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников и приложений. В первой главе изучается экономическая сущность и взаимосвязь финансовой устойчивости и

конкурентоспособности. Так же в первой главе рассматриваются основные методы анализа финансовой устойчивости и бухгалтерская отчетность как основной источник информации для проведения анализа. Во второй главе непосредственно рассматривается организационно-экономическая деятельность ООО Компания «ЮРФИ». Так же проводится анализ абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости. Во второй главе настоящей работы предлагаются пути улучшения и использование информационных технологий в анализе финансовой устойчивости.

1 Теоретические основы анализа финансовой устойчивости организации

1.1 Экономическая сущность и взаимосвязь финансовой устойчивости и конкурентоспособности организации

Возможность организации успешно осуществлять свою деятельность и развиваться в условиях рыночной экономики состоит в сохранении равновесия своих активов и пассивов. Постоянно изменяющаяся внутренняя и внешняя среда функционирования предприятия негативно влияет на её деятельность, именно поэтому возникает необходимость постоянного поддержания своей платежеспособности и финансовой устойчивости в рамках допустимого уровня риска. Любое предприятие сталкивается с постоянно изменяющейся ситуацией и все время должно решать те или иные проблемы.

В целях организации надежного экономического управления необходимо существенно разбираться в положении дел на предприятии, то есть иметь информацию о его клиентах, рынках, конкурентах, качестве его продукции, поставщиках, о путях достижения текущих и перспективных целей и т.д. Устойчивое экономическое состояние считается необходимым условием эффективной деятельности фирмы.

В свою очередь, экономический анализ финансовой устойчивости является существенным элементом экономического менеджмента и аудита. Практически все пользователи экономических отделов предприятий используют результаты анализа бухгалтерского баланса, финансовых коэффициентов, взаимосвязь объема производства, прибыли и рентабельности для принятия решений по оптимизации своих интересов.

Следует отметить, что под анализом финансового состояния организации понимают глубокое исследование экономических явлений на предприятии, то есть выявление причин отклонения от плана и недостатков в работе, вскрытие

резервов, их изучение, содействие комплексному осуществлению экономической работы и управлению производством, активное воздействие на ход производства, повышение его эффективности и улучшение качества работы. Формально экономический анализ рассматривается как составная часть системы управления предприятием, но фактически он ограничивался контролем над выполнением плановых заданий, составлением многочисленных отчетов и статистических сводок.

Финансовое состояние в краткосрочной перспективе предприятия оценивается с помощью финансовых показателей как финансовая устойчивость и платежеспособность, которые могут в целом определить способность в указанные договором сроки и в полном объеме должником произвести расчеты по своим имеющимся обязательствам перед контрагентами [32, с.521].

Для экономической системы, в основе которой лежат рыночные механизмы понятия финансовой устойчивости и конкурентоспособности организации являются неотъемлемой составляющей. В экономической литературе дается достаточно много определений этим понятиям. Рассмотрим более подробно подходы их определению сложившиеся в научных кругах.

Вопросами финансовой устойчивости предприятия занимались многие ученые и экономисты. Так, рассматривая понятие финансовой устойчивости в учебном пособии «Анализ хозяйственной деятельности предприятия», Савицкая В.Г. отмечает, что финансовая устойчивость предприятия - это экономическая категория, которая отображает состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта к саморазвитию на фиксированный момент времени [27, с.486].

Такие авторы как Шеремет А. Д. Сайфулин Р. С. отмечают, что под финансовым состоянием предприятия можно понимать характеристику состава и размещения средств, скорости оборота капитала, структуры их источников, способности предприятия своевременно погашать свои обязательства, а также совокупности других факторов [34, с. 58].

Согласно суждениям Маркарьяна Э.А., финансовая устойчивость представляет собой систему показателей, отражающих способность погасить долговые обязательства предприятия.

Так, Н.Н. Селезнева и А.Ф. Ионова, Ю.С. Цал-Цалко считают, что финансовая устойчивость – это состояние активов (пассивов) предприятия, которое гарантирует ему постоянную платежеспособность». По мнению В.И. Макарьева «финансовая устойчивость предприятия – это состояние структуры активов организации, обеспеченность источникам». О.С. Филимоненков определяет «финансовую устойчивость, как состояние предприятия, при котором размер его имущества (активов) достаточный для погашения обязательств, то есть предприятие является платежеспособным» [24, с. 215] .

Обобщая результаты проведенного анализа, можно сделать следующие выводы:

1. Финансовая устойчивость является главным компонентом общей (экономической) устойчивости предприятия, поскольку является результатом взаимодействия всех элементов системы финансовых отношений предприятия, формируется в процессе его операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.

2. Финансовая устойчивость предприятия представляет собой качественную характеристику финансового состояния предприятия, поскольку отображает тенденции изменения финансовых отношений на предприятии под влиянием факторов внутренней и внешней среды, а также эффективное (или неэффективное) формирование, распределение и использование финансовых ресурсов. В этой связи понятие «финансовое состояние» шире, чем понятие «финансовая устойчивость»[10, с. 12].

3. Финансовая устойчивость предприятия определяет его финансовую независимость от внешних источников финансирования (кредиторов и инвесторов) и финансовую безопасность (оптимальную структуру активов и источников их покрытия).

Авторы при описании понятия «финансовая устойчивость» отражают и такие параметры, как платежеспособность, конкурентоспособность, наличие финансовых ресурсов. Имеет место и отражение взаимоотношения с другими хозяйствующими субъектами и надежность, а так же перспектива развития предприятия и его кредитоспособность.

Что касается понятия конкурентоспособность - это, по сути, способность организации выдерживать конкуренцию, противостоять конкурентам, производящим аналогичную продукцию.

На наш взгляд, Войцеховская И.А. дает наиболее полную трактовку конкурентоспособности. Она подчеркивает, что конкурентоспособность организации представляет собой его интегральную временную характеристику в условиях конкретного рынка, определяющую способность организации функционировать в бескризисном режиме и положение по отношению к прямым конкурентам по основным параметрам ее потенциала технико-технологического, кадрового, маркетингового, финансового, организационно-управленческого, инновационного [16, с. 14].

В настоящее время в Российской Федерации действует ФЗ-135 «О защите конкуренции» от 8.07.2006г. (в ред. 29.07.2018г.). Согласно данному документу «конкуренция – это соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке» [2].

Анализ финансовой устойчивости - это доля экономического анализа. Экономическое положение организации характеризуется обеспеченностью ресурсами, целесообразностью, а также эффективностью их размещения и применения, финансовыми взаимоотношениями с иными субъектами хозяйствований, платежеспособностью и устойчивостью.

Основной целью анализа финансовой устойчивости считается получение ключевых информативных параметров, представляющих четкую картину

финансового состояния предприятия. При этом руководителя и специалиста может интересовать текущее положение предприятия, а так же прогнозируемые нормативы экономического состояния [31, с.274].

Цели анализа достигают в окончательном результате установления конкретного взаимозависимого набора аналитических задач, сущность которых заключается в конкретизации целей анализа с учетом всех аспектов деятельности предприятия, и кроме того методических вероятностей проведения этого анализа.

Основными функциями анализа финансового состояния считаются:

- справедливая оценка экономического состояния, финансовых итогов, эффективности, а кроме того деловой активности объекта анализа;
- обнаружение условий, а также факторов достигнутого состояния и приобретенных итогов;
- обнаружение, а кроме того привлечение запасов усовершенствования финансового состояния, а также финансовых результатов, увеличения производительности хозяйственной деятельности в целом [8, С.38].

Необходимо обозначить, что доступ к финансовой информации в полном объеме имеет лишь руководство предприятия, его личный состав, а также собственники. Все оставшиеся партнерские группы смогут попользоваться лишь менее публичной информацией, которая размещена на сайте организации либо представленной им на бумажной форме.

Таким образом, современные ученые и экономисты, при определении понятия анализа финансовой устойчивости, не могут прийти к единому мнению, включая в данный термин множество аспектов хозяйствования предприятия. Так же подводя итог важно отметить, что анализ финансовой устойчивости предприятия является частью финансового анализа хозяйствующего субъекта, включающий в себя анализ имущественного положения, анализ рентабельности и деловой активности, а так же анализ, платежеспособности и конкурентоспособности.

1.2 Бухгалтерская отчетность как источник информации для анализа финансовой устойчивости предприятия

Для оценки финансовой устойчивости коммерческих структур используют различные источники информации, в качестве основного выступает бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Основное условие к информации, которая показана в отчетности, состоит в полезности пользователям, т. е. она должна отвечать соответствующим критериям [1]:

- уместность, т.е. информация значима и влияет на решения, принимаемые пользователем;
- достоверность (правдивость);
- точность;
- нейтральность;
- понятность;
- сопоставимость.

В соответствии со статьей 13 второй главы Федерального закона РФ «О бухгалтерском учёте» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ «Бухгалтерская(финансовая) отчетность обязана давать достоверное представление о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, необходимое пользователям этой отчетности для принятия экономических заключений. Бухгалтерская отчетность составляется на базе данных, которые содержатся в регистрах бухгалтерского учета, а кроме того данных, определенных федеральными и отраслевыми стандартами» [1].

Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» наиболее подробно устанавливает состав, содержание и методические основы формирования бухгалтерской отчетности предприятий, которые являются юридическими

лицами в Российской Федерации. Данное положение по бухгалтерскому учету описывает типовые формы бухгалтерской отчетности и инструкции по порядку ее составления, а так же раскрывает сущность упрощенного порядка составления бухгалтерской отчетности для субъектов малого предпринимательства. Так же в данном нормативно-правовом акте отражаются особенности формирования отчетности не только в условиях функционирования предприятия, но в случаях реорганизации или ликвидации предприятия [4].

Согласно вышеописанным нормативно-правовым актам, в РФ принято использовать следующие формы годовой бухгалтерской отчетности:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- отчет о целевом использовании средств;
- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах [4].

Необходимо отметить также значимость аудиторского заключения, которое подтверждает достоверность бухгалтерской отчетности организации (если отчетность в соответствии с федеральными законами подлежит обязательному аудиту).

Рассмотрим главный источник информационного обеспечения для проведения анализа финансовой устойчивости организации, которым является бухгалтерский баланс предприятия. Термин «баланс» обозначает равновесие, равенство. Баланс представляет собой способы группировки отражения имущества по составу и размещению, а также по источникам его финансирования, выраженные в денежной оценке, и составленные на определенную дату [37, с. 45].

В условиях рыночной экономики бухгалтерский баланс служит основным источником информации для различных пользователей. По балансу определяют

конечный финансовый результат деятельности предприятия в виде наращивания собственного капитала за отчетный период, по которому судят о способности руководителей сохранить и приумножить вверенные им материальные и денежные ресурсы [25, с. 31]. На основе данных баланса строится оперативное финансовое планирование любого предприятия, осуществляется контроль над движением денежных средств [28, с. 30]. Данные бухгалтерского баланса широко используются налоговыми службами, кредитными учреждениями и органами государственного управления.

Баланс по своему строению представляет двухстороннюю таблицу, которая состоит из актива и пассива. В левой части отражается состав, размещение и использование имущества предприятия, которое называется активом баланса. Правая часть называется пассивом баланса и показывает величину средств, вложенных в хозяйственную деятельность предприятия и форму ее участия в создании имущества [18]. Рассмотрим наиболее подробно структуру актива баланса.

В разделе I «Внеоборотные активы» отражаются состав и структура иммобилизованных средств (нематериальные активы, основные средства, незавершенное строительство, долгосрочные финансовые вложения и др.). Строки:

- 1150 Основные средства;
- 1160 Доходные вложения в материальные ценности.

В разделе II «Оборотные активы» отражены текущие активы: запасы, дебиторская задолженность, денежные средства, НДС, финансовые долгосрочные вложения. Например, строки:

- 1210 Запасы;
- 1230 Дебиторская задолженность;
- 1250 Денежные средства.

Разделы и статьи актива баланса расположены по мере нарастания ликвидности, т.е. скорости возможного обращения активов в денежные

средства [28, с. 32]. Разделы и статьи пассива баланса расположены по срокам наступления обязательств и срочности платежей.

В пассиве баланса расположены источники формирования имущества предприятия, которые могут быть собственными и заемными и привлеченными. Рассмотрим наиболее подробно структуру пассива баланса [16, с. 40].

В разделе III «Капитал и резервы» отображаются собственные источники: уставный капитал, добавочный капитал, нераспределенная прибыль (или убыток), резервный капитал фонды накопления.

Раздел IV «Долгосрочные обязательства» содержит основные элементы, характеризующие долгосрочные обязательства анализируемого предприятия.

В раздел V «Краткосрочные обязательства» включены текущие обязательства организации, к которым отнесены кредиторская задолженность, краткосрочные займы и другие срочные обязательства [23, с. 28].

Актив и пассив бухгалтерского баланса формируются методом начислений: поступление или расходование средств отражается в отчетности в момент совершения сделки независимо от сроков поступления денег в случае реализации продукции в кредит или их перечисления.

Форма «Отчет о финансовых результатах» содержит информацию о итогах финансово-хозяйственной деятельности предприятия, сюда включены такие показатели как выручка, себестоимость, доходы и расходы, а также виды прибылей и убытков. Показатели этой формы отчетности позволяют:

- оценить изменение доходов и расходов от основной и других видов деятельности организации и их соотношение;
- провести факторный анализ разных видов прибыли и убытков;
- определить ряд показателей, которые характеризуют эффективность использования различных видов средств и источников организации, а также дать оценку деловой активности предприятия.

«Отчет об изменениях капитала» включает в себя три раздела. В разделе I «Движение капитала» содержатся сведения о состоянии и движении собственного капитала по статьям раздела III пассива баланса «Капитал и

резервы». В разделе II «Корректировка в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок» отчета об изменениях капитала описывается состояние и движение статей капитала при изменении учетной политики. Раздел III «Чистые активы» содержит сведения о состоянии и изменении чистых активов предприятия [17, с. 275].

«Отчет о движении денежных средств» включает показатели, которые предоставляют возможность изучить движение денежных средств за анализируемые периоды. При этом изучаются поступление и использование денежных средств по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности, оцениваются изменения чистых денежных потоков по всем видам деятельности.

Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах включает показатели, которые могут дать детальную оценку состояния, движения и структуры основных средств и НМА, финансовых вложений, дебиторской и кредиторской задолженностей и т.д. [21, с. 388].

Таким образом, бухгалтерский баланс занимает центральное место в составе бухгалтерской отчетности, анализ показателей которого могут дать возможность охарактеризовать финансовую устойчивость предприятия на отчетную дату.

Необходимо отметить, что анализ финансовой устойчивости предприятия представляет собой совокупность процедур анализа и расчета коэффициентов, отражающих общее положение предприятия. Активно развивающиеся рыночные отношения заставляют предприятие искать новые пути развития, минимизировать риски своей деятельности. Правильная и грамотная управленческая деятельность на предприятии поможет руководству скоординировать деятельность всех структурных подразделений и добиться высоких целей своего развития.

1.3 Методы анализа показателей финансовой устойчивости организации

Для анализа финансовой устойчивости по данным бухгалтерской финансовой отчетности необходимы специальные методы. Практически все пользователи финансовых отчетов предприятий пользуются методами финансового анализа с целью принятия решений.

Собственники анализируют отчеты с целью того, чтобы увеличить поступления капитала, обеспечить стабильностью позицию фирмы. Кредиторы, а также инвесторы применяют финансовые отчеты, с целью минимизации своих рисков в соответствии с займами, а также вкладами. Значимость принимаемых решений напрямую зависит от способности их аналитического обоснования. Финансовый анализ предприятия включает в себя ряд приоритетных направлений

1. Оценка имущественного положения и структуры капитала включает в себя анализ источников формирования капитала и анализ размещения капитала. Данный раздел включает в себя сравнительную характеристику, а так же расчет абсолютных и относительных величин по данным бухгалтерской отчетности.

2. Полученные показатели анализируются в разрезе предыдущих периодов, делается вывод о динамике развития структуры капитала анализируемого предприятия, а так же показателей его имущественного положения.

3. Оценка эффективности и интенсивности использования капитала отражает расчет основных коэффициентов.

4. Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности хозяйствующего субъекта включает в себя анализ финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности предприятия. Способность предприятия без задержек и полностью совершать собственные платежные обязательства, которые следуют из торговых, кредитных и других действий платежного характера именуется платежеспособностью.

Все многообразие используемых методов может быть сведено к двум большим группам.

Для анализа финансовой устойчивости по данным бухгалтерской финансовой отчетности необходимы специальные методы. В практической деятельности финансовые аналитики используют общепринятые методы, представляющие собой систематизированную совокупность инструментов и принципов исследования финансовой деятельности субъекта. Однако все многообразие используемых методов может быть сведено к двум большим группам.

В первую группу входят методы, предполагающие высокую степень формализации (математические, статистические, эконометрические, моделирование процессов).

Вторая группа включает методы, ориентированные на интуицию и опыт аналитика (неформализованные, логические). Они отличаются достаточно высоким уровнем субъективизма (метод экспертных оценок, метод сравнения, метод построения систем аналитических таблиц и аналитических показателей и др.).

Использование этих инструментов нельзя рассматривать как возможность получения абсолютно точной, надежной картины финансового состояния предприятия. Однако анализ ряда финансовых соотношений позволяет составить общее представление о нем, получить обоснованные данные о главных тенденциях развития, используемые для принятия решений об инвестициях, кредитовании, прогнозировании бизнеса [24, с. 182].

Анализируя финансовую отчетность, можно использовать различные методы (и логические, и формализованные). Наиболее широкое применение получили следующие методы финансового анализа:

- изучение показателей баланса и отчета о финансовых результатах;
- горизонтальный анализ;
- вертикальный анализ;
- сравнительный анализ;

- анализ финансовых коэффициентов;
- факторный анализ;
- регрессионный анализ и др.

Анализ финансовых коэффициентов представляет собой расчет и интерпретацию различных относительных показателей, определяющих соотношения между теми или иными статьями отчетности, выявление существующих между ними взаимосвязей. Финансовая практика выработала определенную систему таких показателей, позволяющих дать количественную и качественную оценку, как отдельных характеристик предприятия, так и его состояния в целом. Например, основные показатели финансовой устойчивости представлены в таблице 1.1.

Таблица 1.1 - Показатели финансовой устойчивости организации

Наименование показателя	Формула расчета	Граничные значения и интерпретация показателя
1	2	3
Коэффициент автономии ($K_{авт}$)	$K_{авт} = \frac{СК}{Б} = \frac{с.1300}{с.1700}$, где СК - собственный капитал; Б - баланс.	$K_{авт} > 0,5$. Характеризует степень независимости предприятия от заемных источников финансирования, т.е. долю собственного капитала в общем объеме пассивов
Финансовый рычаг (ФР.)	$ФР. = \frac{ЗК}{СК} = \frac{с.1400 + с.1500}{с.1300}$, где ЗК - заемный капитал.	ФР. < 1 . Показывает зависимость организации от заемных источников финансирования
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	$K_{оси} = \frac{СК - ВА}{ОА} = \frac{с.1300 - с.1100}{с.1200}$, где ВА (ОА) - внеоборотные (оборотные) активы.	$K_{сос} \geq 0,1$. Показывает, какая часть оборотных активов финансируется за счет собственных источников

Продолжение таблицы 1.1

1	2	3
Коэффициент маневренности	$K_{O3C} = \frac{CK + 3K - BA}{3} =$ $= \frac{1300 + 1400 - 1100}{1210}, \text{ где}$ <p>3. – запасы.</p>	$K_m \geq 0,4$. Показывает, какая часть собственных средств предприятия находится в мобильной форме, позволяющих относительно свободно маневрировать этими средствами

Различные авторы предлагают разные методы финансового анализа. Детализация процедурной стороны метода анализа непосредственно зависит от установленных целей, и разнообразных условий. Закономерность умозаключений аналитической работы предусматривает ее систему как двухмодульную систему:

- ускоренный анализ финансового состояния,
- углубленный анализ экономического положения [21, с.85].

Целью ускоренного анализа является наглядная и элементарная оценка благосостояния и динамики формирования хозяйствующего субъекта. В ходе рассмотрения В.В. Ковалев предлагает рассчитать различные показатели и дополнить их способами, основанными на эксперименте и квалификации аналитика [21, с.119].

Автор считает, что ускоренный анализ рационально выполнять в три стадии: подготовительная, предварительный обзор отчетности, финансовое прочтение и исследование отчетности. При этом важно учесть, что базисом для проведения анализа являются рассчитанные в ходе проверки характеристики. Проанализировав необходимо сделать вывод, что в процессе данного вида анализа и расчете абсолютно всех его характеристик охвачена вся работа предприятия, включая детальную оценку его материального утверждения, завершая оценкой итогов финансово-хозяйственной деятельности предприятия, т.е. вычисление доходности, динамичности и т.д.

Цель первой стадии - принять решение о необходимости анализа экономической отчетности и удостовериться в ее готовности к изучению. В данном разделе ведется визуальная и самая элементарная счетная проверка отчетности согласно внешним показателям и согласно сути определяется наличие абсолютно всех требуемых конфигураций и дополнений, реквизитов и подписей, обследуется верность и разборчивость всех форм; подвергаются проверке валюта баланса и все без исключений промежуточные итоги.

Задача второй стадии - знакомство с пояснительной запиской к балансу. Это следует с целью, оценивания условий работы в отчетном периоде, определить направленность ключевых характеристик деятельности, а кроме того качественные перемены в материальном и финансовом положении хозяйствующего субъекта.

Третья стадия - главная в ускоренном анализе. Его задача - обобщенная оценка итогов хозяйственной деятельности и финансового состояния объекта. Такого рода исследование ведется с определенной степенью детализации заинтересованности разнообразных пользователей.

В.В. Ковалев предлагает осуществлять ускоренный анализ финансового состояния согласно ранее описанному методу. Данный вид анализа может заканчиваться заключением о целесообразности наиболее глубокого и подробного рассмотрения результатов и финансового положения.

Целью углубленного анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия является наиболее подробное описание не только хозяйственного, но и имущественного потенциала организации, а так же результатов его деятельности и возможностей развития объекта анализа на перспективу. Данный вид анализа расширяет, а в некотором случае и конкретизирует отдельные процедуры экспресс-анализа, именно поэтому в литературе встречается аналог данного понятия – конкретизированный анализ экономического положения [19, с.418].

В настоящем анализе процедура экспресс-анализа дополняется вертикальным и горизонтальным анализом, и разработкой системы показателей

и ее структурированием по разделам, которые в последствие характеризуют отдельные стороны деятельности предприятия.

В свою очередь, среди основных методов анализа бухгалтерской отчетности принято выделять:

- горизонтальный анализ, который сводится к построению совокупности аналитических таблиц, в которых на основании абсолютных величин производится расчет относительных темпов их роста;

- вертикальный анализ, дающий возможность провести оценку деятельности организации по относительным показателям, что, в свою очередь, позволяет оценить структуру актива и пассива баланса, а так же определить доли отдельных статей отчетности в валюте баланса [19, с.419].

- сравнительный анализ, сущность которого заключается в процессе расчета величины абсолютных и относительных отклонений сравниваемых показателей. Дает возможность получить информацию не только о делах предприятия в сравнении с его прошлым положением, но и в сравнении с другими аналогичными предприятиями.

- факторный анализ, который основывается на оценке влияния отдельных факторов на результативный показатель хозяйственной деятельности организации на основании использования демерминированных и стохастических методов исследования;

- коэффициентный анализ базируется на анализе уровня динамики относительных показателей финансового положения, которое рассчитывается как отношения величин балансовых статей или других абсолютных показателей, получаемых на основе финансовой отчетности или бухгалтерского учета [17, с.274].

- трендовый анализ представляет собой часть перспективного анализа будущего состояния предприятия. Данный анализ необходим в управлении для финансового прогнозирования деятельности хозяйствующего субъекта.

Рассмотренные методы анализа финансового состояния предприятия используются на всех этапах анализа бухгалтерской отчетности.

Заключительным этапом данного анализа является формирования обобщающих показателей деятельности предприятия, при этом важно отметить, что при их формировании проводится исследование производственных ресурсов; объема, структуры и качества продукции, а так же себестоимости и затрат на производство продукции.

Владея различными методами, необходимо обосновать выбор того или иного методического подхода для конкретной ситуации с учетом целей анализа и имеющейся информации. Необходимость соблюдения указанных условий в процессе комплексного рассмотрения вопросов должна быть учтена при разработке методологии и базирующейся на ней методики финансового анализа [19, 135].

Методика проведения финансового анализа предусматривает следующие основные этапы:

- 1) предварительная оценка, включая оценку надежности информации, чтение информации и экономическую интерпретацию показателей бухгалтерской отчетности. На данном этапе необходимо оценить риск, связанный с использованием имеющейся информации, сделать общие выводы относительно основных показателей, характеризующих величину оборотных и внеоборотных активов, собственного и заемного капитала, выявить основные тенденции поведения показателей, наметить направления детализации (углубления) анализа;

- 2) экспресс-анализ текущего финансового состояния, включая расчет финансовых коэффициентов и интерпретацию полученных результатов с позиции оценки текущей и долгосрочной платежеспособности, деловой активности и доходности деятельности, а также активности на рынке ценных бумаг.

Главная цель аналитической работы на данном этапе – обратить внимание руководства организации, кредитного инспектора или другого лица, принимающего решения, на моменты, характеризующие финансовое состояние организации, и сформулировать основные проблемы и ключевые вопросы,

которые необходимо выяснить в процессе дальнейшего, более глубокого анализа.

Внешним пользователям, которые не имеют возможности привлекать внутренние данные организации, по результатам такого анализа необходимо оценить степень риска, связанного с принятием решения о целесообразности деловых отношений с данным партнером;

3) углубленный финансовый анализ с привлечением необходимой внутренней и внешней информации. Такой анализ может быть проведен узким кругом лиц, которые могут охарактеризовать причины возникших проблем на основе детального исследования внутренней информации. Так, например, одной из причин снижения рентабельности продаж может стать рост себестоимости. Перед углубленным анализом в этой связи стоит следующая задача – выяснить, за счет каких статей расходов, видов продукции, центров ответственности произошло выявленное увеличение и какими в данном случае должны быть действия руководства;

4) прогнозирование основных финансовых показателей с учетом принимаемых решений и оценка на этой основе финансовой устойчивости. Задача анализа на данном этапе – выяснить, как прошлые события и сложившиеся тенденции, а также вновь принимаемые решения могут повлиять на способность организации сохранять финансовую устойчивость [31, с. 114].

Как в западной, так и в отечественной практике из множества показателей – платежеспособность, ликвидность и финансовая устойчивость являются особо значимыми, хотя отнесение этих показателей к той или иной категории весьма условно. Например, в эффекте финансового рычага и в рентабельности собственных средств отражаются обе характеристики – и ликвидность, и финансовая устойчивость [28, с. 29].

Сохранив традиционно сложившиеся подходы к классификации, можно выделить наиболее значимые, для анализа финансовой отчетности группы коэффициенты:

– ликвидности и платежеспособности;

- структуры капитала и долгосрочной платежеспособности;
- эффективности использования ресурсов
- рентабельности;
- рыночной активности и оценки деятельности предприятия на рынке ценных бумаг.

В состав показателей каждой группы входят несколько основных общепринятых показателей и множество дополнительных, рассчитываемых в зависимости от аналитических целей и целей управления. Аналитические финансовые коэффициенты характеризуют соотношения между различными статьями бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В европейских странах и в США применяется практика сравнения коэффициентов со среднеотраслевыми их значениями. Наличие отклонений значений коэффициентов от среднеотраслевых является предпосылкой для более детального анализа финансового состояния фирмы [26, с. 76].

Финансовое положение предприятия характеризуется как устойчивое при достаточно высоком уровне платежеспособности предприятия. Низкое значение коэффициентов платежеспособности и ликвидности свидетельствует о возможности возникновения проблемы наличности на предприятии и о возможных затруднениях в дальнейшей операционной деятельности. В то же время очень большое значение коэффициентов свидетельствует о невыгодном вложении средств в оборотные активы.

Анализу платежеспособности предприятия, отводят первостепенное значение. В то же время, исходя из условий функционирования российских предприятий, когда зачастую отсутствуют законодательно регламентированные возможности взыскать долги с предприятий-должников, а краткосрочные финансовые вложения не всегда ликвидны, необходимо определиться с выбором конкретного коэффициента для оценки платежеспособности и ликвидности предприятия.

Оценка платежеспособности по показателю текущей платежеспособности и ликвидности, либо промежуточной платежеспособности и ликвидности - конкретном случае оценка по показателю абсолютной ликвидности.

При анализе показателей платежеспособности и ликвидности важно проследить их динамику. За показателями ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, автономии особенно внимательно следят в странах в России и Зарубежных странах. Рассмотрим статистические данные коэффициентов платежеспособности организаций в РФ (таблица 1.2).

Таблица 1.2 - Динамика коэффициентов платежеспособности организаций (без субъектов малого предпринимательства) по РФ (по данным бухгалтерской отчетности, в %)

	Коэффициент текущей ликвидности	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Коэффициент автономии
2010	134,3	-14,1	52,4
2011	136,2	-17,8	50,8
2012	128,1	-25,5	48,2
2013	125,3	-30,7	45,3
2014	121,1	-41,2	40,1
2015	126,6	-42,6	39,9
2016	124,7	-42,2	42,5
2017*	152,8	-95,1	49,8

* По данным оперативной статистики

http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/graf_saldo

В международной практике рекомендованное значение коэффициента текущей ликвидности колеблется от 1 до 2 в зависимости от отрасли и отличается в разных странах. Рекомендованные значения коэффициента текущей ликвидности по отраслям экономики в международной практике приведены в таблице 1.3 [5].

Таблица 1.3 - Рекомендованные значения коэффициента текущей ликвидности в международной практике

Отрасль	Страна				
	США	Англия	Япония	Европа	Беларусь
Легкая промышленность	2,5	1,8	1,8	1,8	1,3
Пищевая промышленность	1,25	1,25	1,35	1,45	1,0
Машиностроение	1,1	1,1	1,2	1,5	1,6
Торговля	1,6	1,3	1,1	1,0	1,0
В среднем	1,25	1,25	1,25	1,25	1,25

Как представлено в таблице 1.3, значение коэффициента текущей ликвидности колеблется от 1 в Белоруссии до 2,5 в США. При этом в основном наиболее высокий норматив у предприятий пищевой и легкой промышленности, более низкий для машиностроения и торговли. Как указывалось выше, в России рекомендованным значением или нормативом по этому показателю считают ≥ 2 либо ссылаются на статистику по коэффициентам в отраслевых справочниках. Однако для предприятий, испытывающих угрозы возникновения признаков его несостоятельности (банкротства), в случае единовременной уплаты этим лицом налога нормативное значение К текущей ликвидности снижено до единицы.

В большей степени собственников и управляющих интересует структура капитала, сочетание различных источников в финансировании активов предприятия. Этим задачам отвечают показатели финансовой устойчивости предприятия. В экономической литературе эту группу показателей называют также показателями структуры капитала и долгосрочной платежеспособности либо коэффициентами управления источниками средств. В этой группе показателей финансовой устойчивости объединены такие показатели, которые помогают предприятию определять будущую финансовую политику, а кредиторам – принимать решения о предоставлении ему дополнительных займов.

Устойчивость финансового положения предприятия – фактор его застрахованности от возможного банкротства. По показателям финансовой устойчивости собственники и администрация предприятия могут определять допустимые доли заемных и собственных источников финансирования или, как определяет финансовый менеджмент, проводить политику финансового рычага [27, с. 168].

Кредиторы предпочитают одалживать предприятиям, у которых доля заемных средств относительно невелика, собственники же и администрация предприятия наоборот, предпочитают относительно высокий уровень финансирования активов предприятия за счет заемных средств.

Анализ всех показателей дает представление о финансовой устойчивости предприятия, информация о которой необходима как самим собственникам, так и другим пользователям такой информации.

Таким образом, можно сделать вывод, что существует множество методик анализа финансовой устойчивости организации. Каждый автор методики предлагает свои способы оценки финансовой устойчивости, которые, по его мнению, лучше и полнее оценивают финансовое состояние организации. Каждый руководитель на различных предприятиях в конкретной ситуации самостоятельно выбирает наиболее подходящую методику, которая позволит эффективно провести анализ и разработать рекомендации для улучшения финансовой устойчивости предприятия.

Подводя итог необходимо отметить, что финансовая стабильность организации – это положение ее финансовых ресурсов, их распределения и использования, благодаря которому гарантируется развитие предприятия на основании увеличения доходов и капитала при сохранении платежеспособности в обстоятельствах разрешенного уровня риска. Для анализа финансовой устойчивости предприятия следует рассчитывать ряд коэффициентов, включающих итоги работы основных подразделений хозяйствующего субъекта.

2 Оценка финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ»

2.1 Организационно - экономическая характеристика деятельности ООО Компания «ЮРФИ»

Общество с ограниченной ответственностью ООО Компания «ЮРФИ» является обществом и руководствуется в своей деятельности действующим законодательством РФ, Гражданским Кодексом РФ, ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» и Уставом, представленным в Приложении А.

Организационно-правовая форма: общество с ограниченной ответственностью. Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью ООО Компания «ЮРФИ».

Предприятие образовано 12 сентября 2014 года. Компании был присвоен ОГРН 1145836004632 и выдан ИНН 5836663673.

Общество имеет расчетный счет в банке, круглую печать со своим наименованием, бланки и другие реквизиты. Юридический адрес ООО Компания «ЮРФИ» «Юнит Консалтинг»: 440026, Пензенская обл., г. Пенза, ул. Володарского, 9.

Имущество образуется за счет вкладов в уставный капитал, а также за счет иных источников, предусмотренных действующим законодательством.

Согласно Уставу (Приложение А) Уставный капитал общества составляет 10 тысяч рублей. Учредителем общества является физическое лицо Топхара Е.И., ее вклад в уставный капитал составляет 10 тыс. руб., что составляет 100% уставного капитала.

Общество создано с целью организации деятельности по реализации услуг, а также извлечения прибыли в интересах участников.

В соответствии с учредительными документами основным видом деятельности (по коду ОКВЭД) ООО Компания «ЮРФИ» является 69.10-деятельность в области права.

Целью деятельности организации является удовлетворение общественных потребностей юридических и физических лиц в работах, товарах и услугах и получение прибыли.

Организационная структура управления предприятием - форма разделения труда по управлению производством. Каждое подразделение и должность создаются для выполнения определенного набора функций управления или работ. Для выполнения функций подразделения их должностные лица наделяются определенными правами на распоряжения ресурсами и несут ответственность за выполнение закрепленных за подразделением функций.

Схема организационной структуры управления отражает статическое положение подразделений и должностей и характер связи между ними.

Организационная структура управления организации ООО Компания «ЮРФИ» представлена на рисунке 2.1.



Рисунок 2.1 - Организационная структура управления организации
ООО Компания «ЮРФИ»

На данном предприятии применяется линейно-функциональная организационная структура управления. Руководители высшего уровня предоставляют рекомендации от руководителей функциональных звеньев, и передают решения для исполнения линейным руководителям низшего уровня.

Управление предприятием осуществляется директором на основе единоначалия. Создана единая вертикальная линия руководства и прямой путь активного воздействия на подчиненных. Преимущество такой структуры управления заключается в простоте, надежности и экономичности. Руководитель в данном случае должен охватывать все стороны деятельности предприятия.

Генеральный директор организует выполнение решений общего собрания участников. Генеральный директор ООО Компания «ЮРФИ» без доверенности действует от имени общества, в том числе: совершает сделки от имени общества; издает приказы и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками общества; утверждает штаты, заключает и расторгает трудовые договоры с работниками общества, применяет к этим работникам меры поощрения и налагает на них взыскания; организует ведение бухгалтерского учета и отчетности общества; исполняет другие функции, необходимые для достижения целей деятельности общества и обеспечения его нормальной работы в соответствии с действующим законодательством и уставом общества.

Генеральный директор определяет общее направление деятельности предприятия, изучает рыночную конъюнктуру, занимается связями с общественностью и рекламной деятельностью. От его способностей и умений зависит финансовое состояние предприятия и благосостояние работников.

Бухгалтерская служба (бухгалтерия) представляет собой наиболее организованную часть информационного обеспечения управленческих решений. Это единственный источник поставки документально обоснованной и системно обеспеченной экономической информации о фактическом наличии и использовании имущества и ресурсов организации, хозяйственных процессах и результатах деятельности, долговых обязательствах, расчетах и претензиях.

Рациональность организации бухгалтерского учета в значительной степени зависит от правильности определения структуры бухгалтерии и бухгалтерского аппарата. Бухгалтерия является самостоятельной структурной единицей организации.

Основная задача главного бухгалтера заключается в том, чтобы организовать руководство процессом функционирования и развития системы бухгалтерского дела в структуре управления организации. Круг обязанностей главного бухгалтера устанавливается нормативными правовыми актами, трудовым договором, а также должностной инструкцией.

Главный бухгалтер подчиняется непосредственно руководителю организации и несет ответственность за формирование учетной политики, ведение бухгалтерского учета, своевременное представление полной и достоверной бухгалтерской отчетности.

Главный бухгалтер ООО Компания «ЮРФИ» обеспечивает соответствие совершаемых хозяйственных операций законодательству РФ, контроль за движением имущества и выполнением обязательств. Требования главного бухгалтера по документальному оформлению хозяйственных операций и представлению в бухгалтерию необходимых документов и сведений обязательны для всех работников организации. Без подписи главного бухгалтера денежные и расчетные документы, финансовые и кредитные обязательства считаются недействительными и не должны применяться к исполнению.

Главный бухгалтер, осуществляя организацию бухгалтерского учета на основе установленных правил его ведения, обязан обеспечить:

- широкое использование современных средств механизации и автоматизации учетно-вычислительных работ, прогрессивных форм и методов бухгалтерского учета;
- полный учет поступающих денежных средств, товарно-материальных ценностей и основных средств, а также своевременное отражение в бухгалтерском учете операций, связанных с их движением;
- точный учет результатов хозяйственно-финансовой деятельности организации в соответствии с установленными правилами;
- правильное начисление и своевременное перечисление платежей в государственный бюджет, взносов на государственное социальное страхование;

погашение в установленные сроки задолженности банкам по ссудам; отчисление средств в фонды и резервы;

- составление достоверной бухгалтерской отчетности на основании первичных документов и бухгалтерских записей, ее представление в установленные сроки соответствующим органам;

- осуществление (совместно с другими подразделениями и службами) экономического анализа хозяйственно-финансовой деятельности организации по данным бухгалтерского учета и отчетности в целях выявления внутрихозяйственных резервов, предупреждения потерь и непроизводительных расходов;

- активное участие работников бухгалтерского учета в разработке и осуществлении мероприятий, направленных на соблюдение государственной дисциплины и укрепление хозяйственного расчета;

- сохранность бухгалтерских документов, их оформление и передачу в установленном порядке в архив.

Главный бухгалтер совместно с руководителями соответствующих подразделений и служб обязан тщательно контролировать:

- правильность расходования фонда заработной платы, установления должностных окладов, строгое соблюдение штатной, финансовой и кассовой дисциплины;

- взыскание в установленные сроки дебиторской и погашение кредиторской задолженности, соблюдение платежной дисциплины;

- законность списания недостач, дебиторской задолженности и других потерь.

Согласно учетной политике ООО Компания «ЮРФИ» устанавливаются правила формирования в бухгалтерском учете информации о доходах и расходах Общества.

В организационно-технических аспектах учетной политики Общества в целях ведения бухгалтерского учета отражено, что рабочий план счетов утвержден в соответствии с действующим планом счетов, субсчетов и шифров

аналитического учета. Бухгалтерский учет ведется с применением журнально-ордерной формы счетоводства, а также с применением автоматизированной формы бухгалтерского учета 1С: Бухгалтерия: 8.3.

В учетной политике также отражено, что для обеспечения достоверности данных бухгалтерской отчетности проводится инвентаризация имущества и обязательств, в ходе которой проверяются и документально подтверждаются их наличие, состояние, оценка. Состав видов имущества и обязательств, подлежащих инвентаризации, приводится в приказе. Инвентаризация проводится по местам хранения материальных ценностей и материально-ответственным лицам.

Организация предоставляет отчетность Бухгалтерский баланс и Отчет о финансовых результатах без расшифровок (Приложение Б).

Анализ бухгалтерского баланса можно начать с расчета изменения абсолютных показателей по сравнению с предыдущим периодом путем проведения горизонтального (временного) анализа (таблица 2.1).

Таблица 2.1 – Горизонтальный анализ актива баланса ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017гг.

АКТИВ	2015г тыс. руб.	2016г. тыс. руб.	2017г тыс. руб.	Абсолютное изменение, тыс. руб.		Темп прироста, %	
				2016/ 2015гг	2017/ 2016 гг	2016/ 2015гг	2017/ 2016 гг
1	2	3	4	5	6	7	8
Основные средства	80	185	102	105	-83	231	45
Итого ВОА	80	185	102	105	-83	231	45

Продолжение таблицы 2.1

1	2	3	4	5	6	7	8
Запасы	0	2	0	2	-2	100	-100
Дебиторская задолженность	1392	4576	3746	3184	-830	329	18
Финансовые вложения	0	32	32	32	0	100	0
Денежные средства	17	68	53	51	-15	400	22
Прочие оборотные активы	25	21	9	-4	-12	16	57
Итого оборотные активы	1434	4699	3840	3265	-859	328	18
Баланс	1514	4884	3942	3370	-942	323	20

Как видно из таблицы 2.1, в 2016 г по сравнению с 2015 г наблюдаются значительные увеличения основных статей баланса: основных средств на 131%, дебиторской задолженности на 129%, финансовые вложения без изменений и денежных средств на 200%. Это привело к увеличению валюты баланса на 3 370 тыс. руб. или на 123%, что благоприятно сказывается на деятельности организации в 2016г.

В 2017 г по сравнению с 2016 г наблюдаются снижение основных статей баланса: основных средств на 45% за счет амортизационных отчислений, дебиторской задолженности на 18%, денежных средств на 22% и прочих оборотных активов на 57%. Это привело к уменьшению валюты баланса на 942 тыс. руб. или на 19%. В целом за 2015-2017 г валюта баланса и основные статьи баланса увеличились, что связано с расширением деятельности организации.

Далее проведем вертикальный анализ бухгалтерского баланса (таблица 2.2).

Таблица 2.2 – Вертикальный анализ актива баланса ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017гг.

АКТИВ	2015г тыс. руб.	2016г. тыс. руб.	2017г тыс. руб.	Удельный вес, %			Изменения (+/-) 2017г.к 2015г., %
				2015г.	2016г.	2017г.	
Основные средства	80	185	102	5	4	3	-2
Итого внеоборотные активы	80	185	102	5	4	3	-2
Дебиторская задолженность	1392	4576	3746	92	94	95	+3
Финансовые вложения	0	32	32	0	0,7	0,8	+0,8
Денежные средства	17	68	53	1,1	1,4	1,3	+0,2
Прочие оборотные активы	25	21	9	1,7	0,4	0,2	-1,5
Итого оборотные активы	1434	4699	3840	95	96	97	+2
Баланс	1514	4884	3942	100	100	100	-

Как видно из таблицы 2.2, в общей структуре актива баланса основную часть составляют оборотные активы организации – 95-97%. Внеоборотные активы занимают 3-5% актива баланса.

Наибольшую долю в оборотных активах баланса занимает дебиторская задолженность свыше 90%, которая увеличилась на 3% в 2017г. Доля дебиторской задолженности значительно превышает долю денежных средств, что это отрицательно сказывается на ликвидности баланса.

Денежные средства организации составляют 1,1% актива баланса в 2015г., а в 2017г. – 1,3%. Изменение составляет +0,2% за анализируемый период. В целом, баланс положительный и имеет тенденцию роста, что

указывает на повышение активности деятельности предприятия.

Проведем анализ пассива баланса, для чего строим аналогичную таблицу 2.3.

Таблица 2.3 - Анализ пассива баланса ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017гг.

ПАССИВ	2015г.	2016г.	2017г.	Изменения (+/-) тыс.руб.		Темп прироста, %		Удельный вес, %		
	тыс. руб.	тыс. руб.	тыс. руб.	2016/ 2015	2017/ 2016	2016/ 2015	2017/ 2016	2015 г	2016 г	2017 г
Уставный капитал	10	10	10	0	0	0	0	0,7	0,2	0,5
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	-152	1115	-1018	1267	-2133	734	91	-10	23	-26
Итого капитал и резервы	-142	1125	-1008	1267	-2133	792	90	-9	23	-25
Займы и кредиты	1294	2716	3416	1422	700	210	126	85	56	87
Кредиторская задолженность	362	1043	1534	681	491	288	217	24	21	39
Итого краткосрочные обязательства	1656	3759	4950	2103	1191	227	132	109	77	66
Баланс	1514	4884	3942	3370	-942	323	20	100	100	100

По данным таблицы 2.3 видно, что основную долю пассива баланса занимают краткосрочные обязательства – 66-77 %, в том числе заемные средства 56% в 2016 г и 87% в 2017 г. Доля кредиторской задолженности в 2017г увеличилась на 18%. В целом, доля краткосрочных обязательств увеличилась за 2016-2017гг на 15%. Увеличение заемных средств и уменьшение собственных источников в 2017 г по сравнению с 2016 г

отрицательно сказывается на финансовой независимости ООО Компания «ЮРФИ».

Как видно из данных таблиц 2.2 и 2.3, финансовая оценка предприятия нестабильна, в 2016 г. заметна положительная тенденция, предприятие успешно развивается, но в 2017 г. наблюдается незначительное снижение валюты баланса на 20%, изменение показателей дебиторской и кредиторской задолженности, а также высокая доля заёмных средств приводит к необходимости проверки платёжеспособности и финансовой устойчивости предприятия.

Основным показателем, характеризующим эффективность деятельности предприятия является прибыль, а также рассчитываемая на ее основе относительная величина - рентабельность.

Прибыль как конечный финансовый результат деятельности организаций представляет собой разницу между общей суммой доходов и затратами на производство и реализацию продукции с учетом убытков от различных хозяйственных операций. Таким образом, прибыль формируется в результате взаимодействия многих компонентов, как с положительным, так и с отрицательным знаками.

Показатели, формирующие прибыль ООО Компания «ЮРФИ», представлены в таблице 2.4 на основе отчета о финансовых результатах.

Таблица 2.4 – Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ООО Компания «ЮРФИ»

Наименование показателя	2015 год	2016 год	2017 год	Абсолютное отклонение, тыс.руб.	
				2016/2015гг	2017/2016гг
1	2	3	4	5	6
Выручка	3502	11352	4332	7850	-7020

Продолжение таблицы 2.4

1	2	3	4	5	6
Себестоимость продаж	(892)	(1584)	(1178)	692	-406
Валовая прибыль	2610	9768	3154	7158	-6614
Управленческие расходы	(2751)	(8336)	(5091)	5585	-3245
Прибыль (убыток) от продаж	(141)	1432	(1937)	1573	-3369
Прочие доходы	0	800	0	800	-800
Прочие расходы	0	(836)	0	836	-836
Прибыль до налогообложения	(152)	1369	(1937)	1521	-3306
Чистая прибыль (убыток)	(152)	1267	(2096)	1419	-3363

На основании данных таблицы 2.4 построим диаграмму, позволяющую более наглядно проанализировать данные (рисунок 2.2).

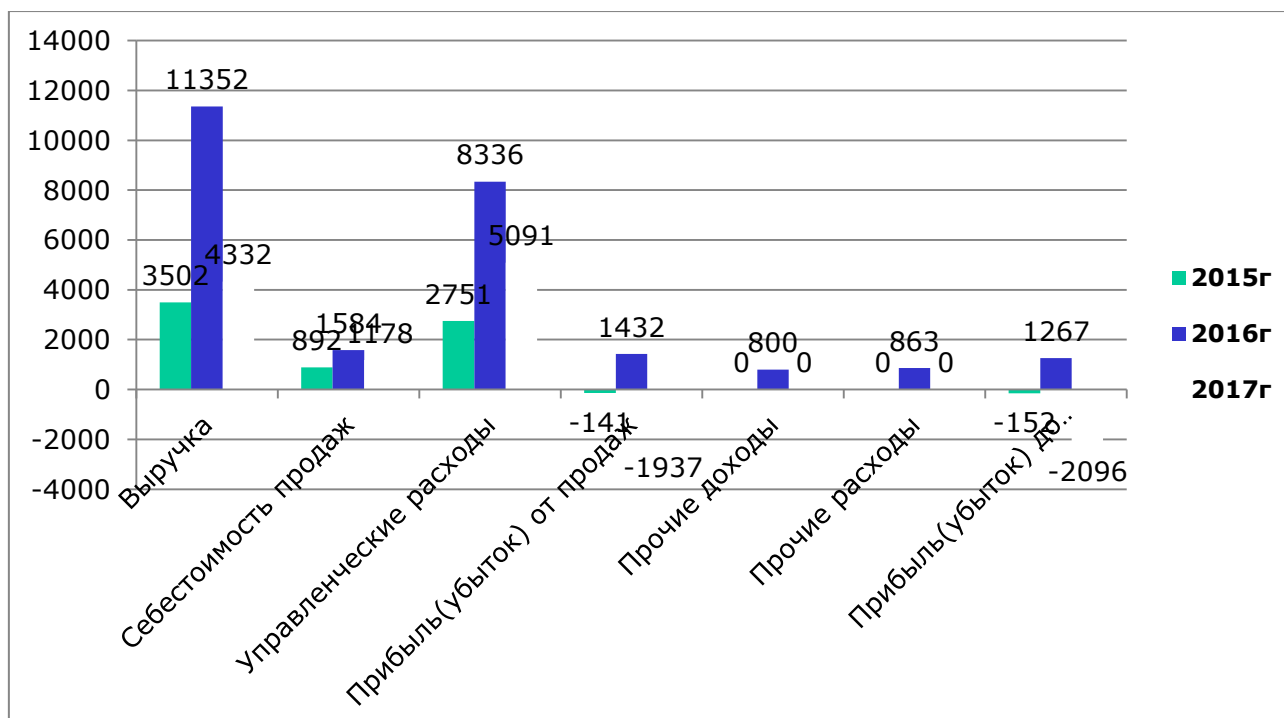


Рисунок 2.2 - Анализ отчета о финансовых результатах

ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017 гг

Как видно на рисунке 2.2, финансовые результаты деятельности ООО Компания «ЮРФИ» нестабильны. Если в 2016г по сравнению с 2015 г наблюдается значительное увеличение все статей, то в 2017 г по сравнению с 2016 г значительное снижение всех показателей, при этом темпы снижения доходов выше темпа снижения расходов, в результате чего в 2017 г организация получила убыток в сумму 2096 тыс. руб.

Это свидетельствует о значительном снижении эффективности деятельности предприятия в 2017 г по сравнению с 2016г.

Проведя предварительный анализ финансовых результатов ООО Компания «ЮРФИ», можно сделать вывод о резком снижении эффективности деятельности в 2017г. по сравнению с 2016г. При этом, снижение деятельности находится даже ниже уровня 2015г.

Таким образом, горизонтальный анализ показал скачкообразные изменения по статьям баланса, а вертикальный анализ выделил элементы с большим удельным весом – значительную долю составляет кредиторская задолженность.

2.2 Анализ финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ»

Для установления типа финансовой устойчивости сравнивается величина запасов с «нормальными» источниками их финансирования: собственными оборотными средствами, долгосрочными и краткосрочными кредитами и займами на основании данных бухгалтерской финансовой отчетности. Расчет типа финансовой устойчивости для ООО Компания «ЮРФИ» представлен в таблице 2.5.

Таблица 2.5 - Установление типа финансовой устойчивости ООО
Компания «ЮРФИ» за 2015-2017 гг. (в тыс. руб.)

Показатель	2015 год	2016 год	2017 год
1. Источники собственных средств	-142	1125	-1008
2. Внеоборотные активы	80	185	102
3. Источники собственных оборотных средств для формирования запасов и затрат (стр. 1 - стр. 2)	-222	940	-1110
4. Долгосрочные кредиты и займы	0	0	0
5. Источники собственных средств, скорректированные на величину долгосрочных заемных средств (стр. 3 + стр. 4)	-222	940	-1110
6. Краткосрочные кредитные и заемные средства	1656	3759	4950
7. Общая величина источников средств с учетом долгосрочных и краткосрочных заемных средств (стр. 3+ стр. 4 + стр. 6)	1434	4699	3840
8. Величина запасов и затрат, обращающихся в активе баланса	0	2	0
9. Излишек источников собственных оборотных средств dEc (стр. 3 - стр. 8)	-222	938	-1110
10. Излишек источников собственных средств и долгосрочных заемных источников dEt (стр. 5 - стр.8)	-222	938	-1110
11. Излишек общей величины всех источников для формирования запасов и затрат dEs (стр. 7 - стр. 8)	1434	4697	3840
Трехкомпонентный показатель	(0,0,1)	(1,1,1)	(0,0,1)

Согласно данным таблицы 2.5 имеются следующие неравенства:

- 2015 год (0,0,1) - неустойчивое финансовое состояние;
- 2016 год (1,1,1) – абсолютная финансовая устойчивость;
- 2017 год (0,0,1) – неустойчивое финансовое состояние

Таким образом, в 2015 г и 2017 г ООО Компания «ЮРФИ» находится на грани неустойчивого финансового положения. В 2016 г наблюдается абсолютная финансовая устойчивость.

Наиболее качественным считается анализ финансовой устойчивости исходя из относительных показателей. Рассчитаем коэффициенты финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» за период 2015-2017 гг. и рассмотрим их динамику, результаты которой представим в таблице 2.6.

Таблица 2.6 - Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017 годах

Наименование показателя	Формула расчета	Норматив	2015г	2016г	2017г
1	2	3	4	5	6
Коэффициент автономии ($K_{авт}$)	$K_{авт} = \frac{СК}{Б} = \frac{с.1300}{с.1700}$, где СК - собственный капитал; Б - баланс	$K_{авт} > 0,5$	-0,09	0,23	-0,26
Финансовый рычаг (ФР.)	$ФР. = \frac{ЗК}{СК} = \frac{с.1400 + с.1500}{с.1300}$, где ЗК - заемный капитал	$0 > ФР < 1$	-11,7	3,34	-4,91

Продолжение таблицы 2.6

1	2	3	4	5	6
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	$K_{\text{ОСИ}} = \frac{CK - BA}{OA} =$ $\frac{с.1300 - с.1100}{с.1200},$ <p>где BA - внеоборотные активы; OA - оборотные активы.</p>	$K_{\text{СОС}} \geq 0,1$	-0,15	0,2	-0,29
Коэффициент маневренности собственного капитала	$K_{\text{ОЗС}} = \frac{CK + ЗК - BA}{CK} =$ $= \frac{1300 + 1400 - 1100}{1300}$	$0,3 > K_{\text{М}} < 0,6$	1,56	0,8	1,1
Общий показатель платежеспособности	$КОЛ = \frac{(A1 + 0,5 \times A2 + 0,3 \times A3)}{(П1 + 0,5 \times П2 + 0,3 \times П3)}$	КОЛ (min)=1	0,71	1,0	0,6

Как видно из таблицы 2.6, анализ финансовой устойчивости по относительным показателям, говорит о том, что в 2015 г и 2017 г показатели имеют отрицательное значение из-за полученного убытка, который привел к финансовой неустойчивости деятельности организации. Коэффициент автономии за 2016 г. увеличился на 0,32 пункта, но не достиг минимального значения 0,5.

Коэффициент отношения заемных и собственных средств -финансовый рычаг за 2015-2017 гг увеличился на 6,8 пункта, однако тоже пока не соответствует нормальному ограничению <1.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования за 2016 г увеличился на 0,65 пункта и на конец 2016 года

составил 0,2, что соответствует норме. В 2017г значение данного показателя снизилось ниже нормы.

Сверхвысокие показатели маневренности в 2015 г и 2017 г снижают финансовую независимость ООО Компания «ЮРФИ», также имеется высокий риск неплатежеспособности перед кредиторами.

Общий показатель платежеспособности соответствует нормальному ограничению только в 2016 г, равен 1. В 2015г и 2017г значение коэффициента общей платежеспособности ниже минимального значения.

Динамика коэффициентов финансовой устойчивости представлена на рисунке 2.3.

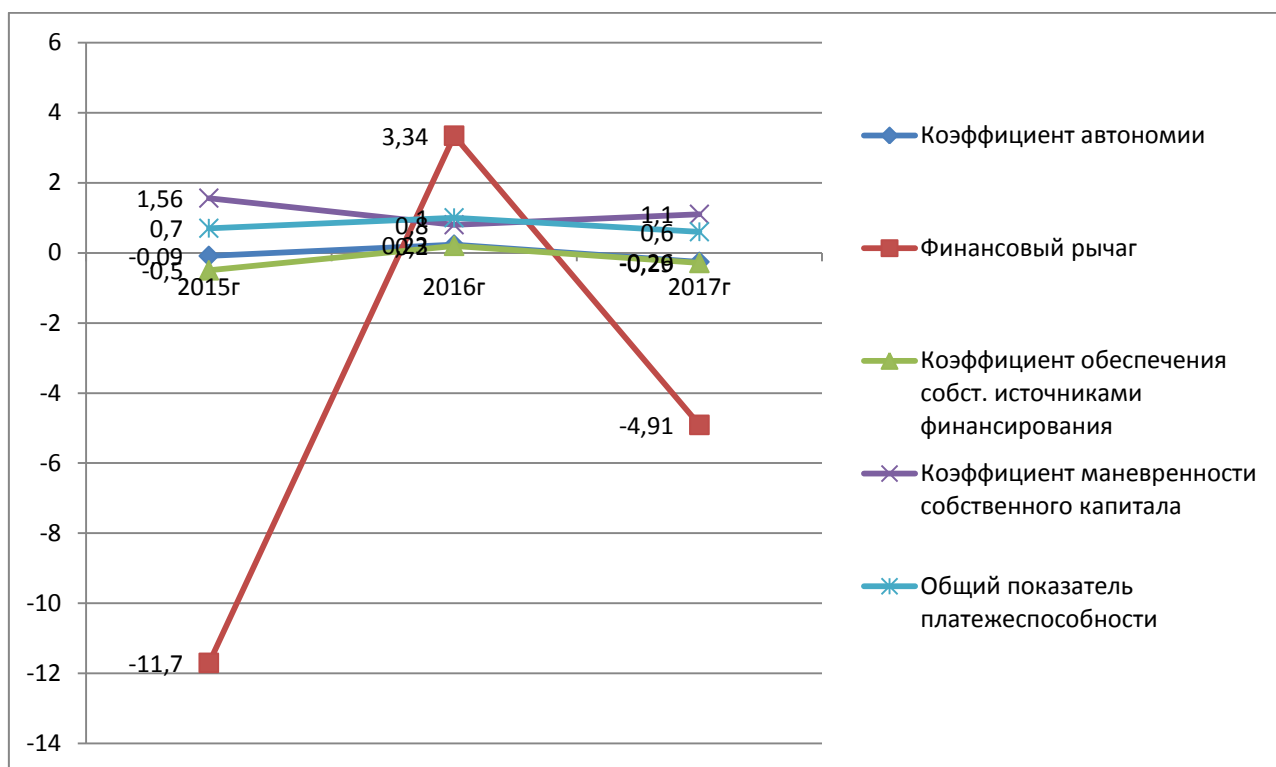


Рисунок 2.3 – Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» за 2015-2017 годах

Анализируя данные рисунка 2.3 можно сделать вывод, что ООО Компания «ЮРФИ» имеет падение собственного капитала в течение 2015-2017 годов, его явно недостаточно для поддержания финансовой устойчивости предприятия. По всем показателям (финансовой автономии и финансовый

рычаг) наблюдается положительная динамика только в 2016 г, однако их значения еще не дотягивают до нормального ограничения. Следовательно, необходим комплекс мер по укреплению финансовой устойчивости предприятия, которая зависит от внешних источников.

Таким образом, анализ платежеспособности и финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» показал, что организацию можно признать не платежеспособной и финансово зависимой в 2015г и 2017 г., но платежеспособной и финансово устойчивой в 2016 г. Анализ финансовой устойчивости показал, что предприятие относится к типу абсолютной финансовой устойчивости только в 2016 г.

2.3 Информационное обеспечение анализа финансовой устойчивости организации

Анализ финансовой устойчивости, осуществляемый в ООО Компания «ЮРФИ», дает возможность не только дать оценку финансовому состоянию компании, но и спрогнозировать ее дальнейшее развитие. Управляющему персоналу предприятия и руководителю следует обратить особое внимание на определение показателей, используемых для анализа финансового состояния: их неверный отбор может послужить причиной к тому, что трудоемкий экономический анализ не даст организации никакой практической выгоды.

В настоящее время на предприятии ООО Компания «ЮРФИ» в целях бухгалтерского учета применяются программное обеспечение 1С:Бухгалтерия: 8.3. Настоящий программный продукт помогает сотрудникам предприятия осуществить все необходимые операции. Данная программа дает возможность заполнить все необходимые первичные документы, вести бухгалтерский и налоговый учет. Так же при помощи 1С:Бухгалтерия: 8.3 сотрудники бухгалтерского отдела рассчитывают заработную плату сотрудникам и формируют регламентированную законодательством отчетность. Программа

содержит все формы отчетности, которые по окончании необходимого периода заполняются автоматически.

Однако данный программный продукт не подразумевает анализа финансовой устойчивости предприятия. Расчет и оценка коэффициентов финансовой устойчивости, коэффициентов платежеспособности может быть осуществлена без использования информационных технологий. Внедрение информационных технологий позволит получать результаты сразу же по результатам составления баланса. Для подробного описания информационного обеспечения ООО Компания «ЮРФИ» недостаточно информации. Таким образом, целесообразность и необходимость внедрения информационных технологий для анализа финансовой устойчивости предприятия актуальна.

Осуществление анализа финансовой устойчивости предприятия ручным методом не является эффективным, т.к. прежде всего это связано с временными и значительными трудовыми затратами. Возможность допуска неточностей в расчетах при обработке масштабных массивов информации. В современном развитии экономических отношений имеется большое множество программ, которые позволяют автоматизировать процесс организации и проведения анализа финансового состояния предприятия. В рамках данной работы рассмотрим наиболее распространённые из них: «Ваш финансовый аналитик», «1С: Парус: Финансовый анализ 1.1.».

Программа «1С-Парус: Финансовый анализ 1.1» предназначена для анализа финансово-хозяйственной деятельности организации, а так же для представления бухгалтерской и иной отчетности в виде таблиц, графиков и диаграмм. Вышеназванное программное обеспечение является одной из ветвей программы «1С:Предприятие» и представляет собой дополнение к обеспечению «Бухгалтерский учет». Справочник финансовых показателей и данные управленческого и финансового учета являются базисом формирования аналитических показателей любой сложности. Анализ финансового состояния предприятия и расчет коэффициентов производится в разрезе любой аналитики,

что позволяет проводить детализированный анализ любого направления деятельности организации.

Финансовый анализ производится как по абсолютным, так и по относительным величинам, в том числе возникает возможность горизонтального и вертикального анализа. Данные бухгалтерской отчетности представляются в виде графиков или диаграмм. На основании справочника финансовых показателей можно формировать как стандартные бухгалтерские отчеты, так и собственные аналитические формы по заданным шаблонам. Программа «1С-Рарус: Финансовый анализ 1.1» совместима с другими типовыми решениями системы «1С: Предприятие» и является бюджетным вариантом анализа финансовой устойчивости предприятия.

Так же на рынке информационных технологий финансового анализа широкое распространение получила программа «Ваш финансовый аналитик». Данный программный продукт осуществляет анализ финансово-хозяйственной деятельности и быстро формирует полный отчет, включающий в себя более 40 показателей, а так же таблицы, графики, комментарии и заключительные выводы по каждому блоку. Вместо ручного ввода можно загрузить данные из налогового XML- формата. Особенностью данной программы является то, что форма Отчет о финансовых результатах содержит данные нарастающим периодом, поэтому программа сама рассчитывает суммы за каждый шаг анализа в отдельности. Анализ включает в себя наличие краткого текстового описания, качественную оценку и итоговое заключение о финансовом состоянии анализируемой организации.

В программе учитывается отраслевая специфика, нормативы которой установлены с учетом данных Федеральной статистической службы. Преимуществом данной программы является то, что внедрение данного программного продукта повлечет за собой незначительные финансовые вложения.

Как отмечалось ранее, по данным Интернет-ресурсов и произведенному анализу финансовой устойчивости, важно отметить, что в ООО Компания

«ЮРФИ» наблюдается снижение показателей финансовой устойчивости, рассчитанные показатели платежеспособности не соответствуют нормам, а значит, у предприятий в свободном доступе отсутствуют денежные средства. Именно поэтому следует проанализировать возможность внедрения вышеописанных программных продуктов в деятельность предприятий и в тоже время, применение информационных технологий в финансовом анализе позволит снизить трудозатраты и повысить производительность труда.

2.4 Пути улучшения финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» в краткосрочной перспективе

Для оценки уровня эффективности работы предприятия необходимо рассчитать рентабельность, т.е. сопоставить финансовый результат с количеством затрат. Для оценки динамики рентабельности за анализируемый период с 2015 по 2017 год, используем сводную таблицу показателей (таблица 2.7).

Таблица 2.7 - Показатели рентабельности ООО Компания «ЮРФИ» 2015-2017 гг.

Показатели	2015 г	2016 г	2017 г
Рентабельность общая	-0,1	0,4	-0,48
Рентабельность продаж	-0,04	0,13	-0,45
Рентабельность производства	-0,16	0,9	-1,64

В соответствии с полученными данными отметим, что в 2015 году предприятие работало с убытком, т.е. на один рубль затрат предприятие получило 16 копеек убытка. В 2016 году ситуация значительно улучшилась, прибыль с одного рубля затрат составила 90 копеек. В 2017 году, рентабельность производства составила 1,64 убытка на один рубль затрат.

Показатель общей рентабельности имеет максимальное значение в 2016 г 0,4, что означает на 1 рубль вложенных активов ООО Компания «ЮРФИ» получила 40 копеек прибыли. Таким образом, в динамике показателей рентабельности отметим, что в сравнении с убыточным 2015 годом, рентабельность работы предприятия в 2016 году значительно выросла. Но в последующий 2017 г. сократилась ниже уровня 2015г.

На сегодняшний день можно выделить две основные причины финансовой неустойчивости ООО Компания «ЮРФИ»:

- отсутствие потенциальных возможностей сохранять приемлемый уровень финансового состояния (или низкие объемы получаемой прибыли);
- нерациональное управление результатами деятельности (нерациональное управление финансами).

Выяснение того, какая из указанных выше причин привела к снижению финансовой устойчивости предприятия, имеет принципиальное значение, в зависимости от этого осуществляется выбор управленческих решений, направленных на оптимизацию финансового положения предприятия.

Анализ финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» показал большие величины дебиторской и кредиторской задолженности, что указывает на недостатки финансового планирования.

Для обеспечения финансовой устойчивости необходимо оптимизировать денежные потоки, обеспечив необходимый запас денежных средств.

Планирование денежных потоков поможет определить источники денежных средств и оценить их использование, а также выявить ожидаемые денежные потоки, а значит, перспективы роста организации и ее будущие финансовые потребности.

Определим эту величину, рассчитав текущие финансовые потребности (ТФП) ООО Компания «ЮРФИ» в 2017г.

$$\text{ТФП}_{2017} = \text{ОА} - \text{ДС} - \text{КЗ} = 3942 - 53 - 1534 = 2355 \text{ тыс. руб.}$$

где ОА – оборотные активы;

ДС – денежные средства;

КЗ – кредиторская задолженность.

ТФП оказывают непосредственное влияние на финансовое состояние предприятия, так как даёт возможность определить хватает ли предприятию собственных оборотных средств, или есть необходимость обратиться к кредитованию.

Определим размер денежной наличности, которая необходима для обеспечения платёжеспособности.

Для обеспечения платёжеспособности предприятию необходимо иметь более 1534 тыс. руб.

Минимальный размер денежной наличности, которая должна находиться на расчётных счетах и в кассе организации рассчитывается по модели Баумоля:

$$D_{\text{опт}} = \sqrt{\frac{2PK}{n}} \quad (2.1)$$

где Р - объем затрат организации, определяющих потребность предприятия в денежных ресурсах ;

К – комиссионные и другие расходы на конвертацию денежной наличности в другие денежные активы и обратно;

n – процент помещения денежной наличности в ликвидные активы.

Если организация планирует на месяц произвести денежных расходов на сумму 760 тыс. руб. Процентная ставка по вкладам в Сбербанк РФ равна 7%, а расходы на конвертацию банковских вкладов в денежную наличность и обратно равны 0,7 тыс. руб.

$$D_{\text{опт}} = \sqrt{\frac{2 \cdot 760 \cdot 0,7}{0,07}} = 123 \text{ тыс. руб.}$$

Для обеспечения платёжеспособности на основе полученных данных можно сделать вывод о том, что на расчетном счете и в кассе должно быть примерно 123 000 руб. ежемесячно.

В ООО Компания «ЮРФИ» на расчётных счетах на конец 2017г. находилось лишь 53 тыс. руб. Следовательно, в ситуации, когда срочно

потребуется погасить кредиторскую задолженность, у предприятия не хватит денежных средств.

Резервами получения денежных средств для повышения платежеспособности и финансовой устойчивости могут быть:

- снижение управленческих расходов за счёт эффективного использования трудовых ресурсов, снижения аренды помещения;
- оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности.

Для повышения эффективности использования денежных средств рекомендуется осуществлять мониторинг, планирование и прогнозирование денежных потоков, дебиторской и кредиторской задолженности.

Управление притоком и оттоком денег состоит в синхронизации денежных потоков, ускорении погашения дебиторской задолженности, временном инвестировании денежных средств в легкореализуемые ценные бумаги, контроле за расходами.

Управление дебиторской и кредиторской задолженностью сводится к тому, чтобы снизить дефицит оборотных средств, не ослабив при этом финансовую устойчивость предприятия.

Рассчитаем коэффициент погашаемости дебиторской задолженности, который рассчитывается как отношение средней дебиторской задолженности к выручке от реализации и период погашения дебиторской задолженности, который равен произведению коэффициента погашаемости на число дней в году.

Средний период погашения дебиторской задолженности в 2017 г:

$$D_{дз} = \frac{ДЗ * T}{B} = \frac{4161}{4332} * 365 = 351 \text{ (дней)} , \quad (2.2)$$

где $D_{дз}$ – средний срок погашения дебиторской задолженности;

ДЗ – средние остатки дебиторской задолженности;

В – величина продаж.

T= 365 – число дней в рассчитываемом периоде.

Средний период погашения кредиторской задолженности в 2017 г:

$$Д_{кз} = \frac{КЗ * T}{C} = \frac{1289}{1178} \cdot 365 = 399 \text{ (дней)}, \quad (2.3)$$

где КЗ – средняя кредиторская задолженность.

С – себестоимость продукции.

Таким образом, в среднем через каждые 351 дней предприятие получает оплату от дебиторов и через каждые 399 дней платит кредиторам.

Необходимо отметить, что денежный цикл в ООО Компания «ЮРФИ» большой и не позволяет быстро вернуть денежные средства. Чем меньше цикл, тем выше платёжеспособность предприятия.

Минимизация текущей кредиторской задолженности сокращает возможность потери платежеспособности, но требует использования долгосрочных источников и собственного капитала для финансирования большей части оборотного капитала,

Экономисты ООО Компания «ЮРФИ» рассматривают кредиторскую задолженность как источник краткосрочного привлечения денежных средств, поэтому контролируют, в основном, дебиторскую задолженность, а кредиторскую контролируют только по сумме устойчивых пассивов, так как задержка этих выплат приводит к штрафам. Выплаты поставщикам не планируются и производятся по мере поступления денежных средств на расчётный счёт.

С одной стороны, кредиторская задолженность - наиболее привлекательный способ финансирования, так как проценты здесь обычно не взимаются. С другой стороны, из-за больших отсрочек по платежам у организации возникают проблемы с репутацией из-за неблагоприятных отзывов кредиторов, судебные издержки по делам, возбужденным поставщиками.

Максимизация эффекта использования финансовых средств во многом зависит от структуры капитала. В структуре капитала ООО Компания «ЮРФИ» имеются заемные средства в сумме 3416 тыс. руб. на конец 2017г

(представлены займами единственного учредителя Топхара Е.И.), собственный капитал состоит в основном из нераспределённой прибыли (убытка).

Таким образом, рассматривая проблему формирования рациональной структуры капитала, целесообразно сделать вывод о том, что, подходя к решению этого вопроса с учетом критериев оптимальности, предприятие может достичь необходимый уровень финансовой устойчивости, обеспечить высокую степень развития, снизить факторы риска, повысить цену предприятия и вывести производство на более эффективный уровень.

Анализ деятельности ООО Компания «ЮРФИ» позволил выявить проблемы, препятствующие укреплению и росту финансовой устойчивости предприятия, и наметить пути их решения (таблица 2.8).

Таблица 2.8 - Проблемы повышения финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ» и предложения для их решения

Проблемы	Предложения	Ожидаемый результат
Большие издержки, рост управленческих расходов опережает рост выручки	Внедрение управленческого учёта, снижение расходов по аренде офиса	Рост финансовой устойчивости в связи с ростом финансовых результатов, который обеспечивается снижением издержек.
Высокие значения дебиторской и кредиторской задолженности из-за отсутствия кредитной политики	Разработка и внедрение кредитной политики	Вовлечение в оборот дополнительных денежных средств позволит повысить финансовые ресурсы предприятия
Низкая платежеспособность	Обеспечить контроль и качественное планирование денежных потоков	Обеспечение полной ликвидности и повышение финансовой устойчивости предприятия
Отсутствуют специальные программы автоматизации финансового анализа	Использовать информационные технологии для проведения анализа финансовой устойчивости с помощью программы «1С: Парус: Финансовый анализ 1.1.»	Повышение качества финансового планирования позволит рационально использовать финансовые ресурсы предприятия и способствовать повышению его финансовой устойчивости

На сегодняшний день в г. Пенза насчитывается около 200 фирм и частных адвокатов, оказывающих деятельности в области права. Конкуренция по юридическим услугам достаточно высокая. Однако, деятельность ООО Компания «ЮРФИ» поддерживается аутсорсингом. Основными клиентами являются транспортные организации г. Пензы, входящие в ООО «Корпорация Дилижанс». Из 63 действующих маршрутов этой организации принадлежат – 27 маршрутов, что составляет значительную долю 43% рынка транспортных услуг. Для ООО Компания «ЮРФИ», заключение договора аутсорсинга по юридическим услугам, позволяет обеспечить ее все новыми правовыми делами и соответственно увеличить выручку, финансовые показатели и конкурентоспособность.

Таким образом, на современном этапе развития суметь вовремя распознать и заметить неблагоприятные последствия финансовой деятельности предприятия, а главное правильно оценить их масштаб, чтобы не допустить финансового краха организации, становятся жизненно необходимым условием для любого грамотного руководителя. Неконтролируемое снижение платёжеспособности и финансовой устойчивости предприятия может привести к банкротству, поэтому необходимо качественное финансовое планирование с использованием показателей финансовой устойчивости, которое требует сложных расчётов, поэтому в ООО Компания «ЮРФИ» необходимо применение современных информационных технологий.

Заключение

Устойчивое финансовое состояние формируется в процессе всей экономической деятельности предприятия. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования.

В данной работе проведён анализ финансовой устойчивости ООО Компания «ЮРФИ». В ходе анализа выявлены слабые стороны управления деятельностью организации, даны рекомендации по устранению выявленных недостатков. Особое внимание уделено вопросу повышения платёжеспособности и финансовой устойчивости предприятия.

В общей структуре актива баланса основную часть составляют оборотные активы организации – 95-97%. Внеоборотные активы занимают 3-5% актива баланса. Наибольшую долю в оборотных активах баланса занимает дебиторская задолженность свыше 90%, которая увеличилась на 3% в 2017г. В целом, баланс положительный и имеет тенденцию роста, что указывает на повышение активности деятельности предприятия.

Основную долю пассива баланса занимают краткосрочные обязательства – 66-77 %, в том числе заемные средства 56% в 2016 г и 87% в 2017 г. Доля кредиторской задолженности в 2017г увеличилась на 18%. Увеличение заемных средств и уменьшение собственных источников в 2017 г по сравнению с 2016 г отрицательно сказывается на финансовой независимости ООО Компания «ЮРФИ».

Финансовая оценка предприятия нестабильна, в 2016 г. заметна положительная тенденция, предприятие успешно развивается, но в 2017 г. наблюдается незначительное снижение валюты баланса на 20%, изменение показателей дебиторской и кредиторской задолженности, а также высокая доля заёмных средств приводит к необходимости проверки платёжеспособности и финансовой устойчивости предприятия.

Так, в 2015 г и 2017 г ООО Компания «ЮРФИ» находится на грани неустойчивого финансового положения. В 2016 г наблюдается абсолютная финансовая устойчивость.

Показатели финансовой устойчивости имеют отрицательное значение из-за полученного убытка, который привел к финансовой неустойчивости деятельности организации. Коэффициент автономии за 2016 г. увеличился на 0,32 пункта, но не достиг минимального значения 0,5. Коэффициент отношения заемных и собственных средств -финансовый рычаг за 2015-2017 гг увеличился на 6,8 пункта, однако тоже пока не соответствует нормальному ограничению <1 .

Сверхвысокие показатели маневренности в 2015 г и 2017 г снижают финансовую независимость ООО Компания «ЮРФИ», также имеется высокий риск неплатежеспособности перед кредиторами.

Общий показатель платежеспособности соответствует нормальному ограничению только в 2016 г, равен 1. В 2015г и 2017г значение коэффициента общей платежеспособности ниже минимального значения.

Недостаточная платежеспособность предприятия обусловлена отсутствием планирования денежных потоков. Чтобы обеспечить абсолютную ликвидность ООО Компания «ЮРФИ» должно иметь на счетах и в кратковременных финансовых вложениях 2355 тыс. руб., минимальный размер наличности, рассчитанный по формуле Баумоля, составил 123 тыс. руб.

В ООО Компания «ЮРФИ» на расчётных счетах на конец 2017г. находилось лишь 53 тыс. руб. Следовательно, в ситуации, когда срочно потребуется погасить кредиторскую задолженность, у предприятия не хватит денежных средств.

Дополнительные денежные средства могут быть получены только за счёт прибыли, поэтому необходимо снижать издержки – управленческие расходы. Снижение издержек обеспечит рост прибыли и приведёт к укреплению финансовой устойчивости.

Анализ деятельности ООО Компания «ЮРФИ» позволил выявить проблемы, препятствующие укреплению и росту финансовой устойчивости предприятия, и наметить пути их решения:

1. Внедрение управленческого учёта, снижение расходов по аренде офиса (рассмотреть варианты переезда офиса из центра города);
2. Разработка и внедрение кредитной политики;
3. Обеспечить контроль и качественное планирование денежных потоков;
4. Использовать информационные технологии для проведения анализа финансовой устойчивости (для оптимизации анализа финансового состояния, а так же для оперативного маневрирования финансовыми ресурсами необходимо внедрить программу«1С-Рарус: Финансовый анализ 1.1»)

Внесённые предложения позволят предприятию успешно применять самые прогрессивные методы при управлении активами и ресурсами, добиться эффективности всей хозяйственной и финансовой деятельности предприятия и укрепить его финансовую устойчивость.

Список использованных источников

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]
URL: <http://base.garant.ru/10164072/> (дата обращения: 20.12.2018).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. URL:
<http://base.garant.ru/10900200/> (дата обращения: 22.12.2018).
3. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 03.07.2016) [Электронный ресурс] URL:
<http://base.garant.ru/185181/> (дата обращения: 27.12.2018).
4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»//
«Собрание законодательства РФ» . 12.12.2011. № 50. ст. 7344.
5. Приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (ред. от 29.03.2017) // Инф. Система «Консультант Плюс» - 2017 – 4 мая.
6. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ред. от 08.11.2010) [Электронный ресурс] URL:
<http://base.garant.ru/5759066/> (дата обращения: 05.12.2018).
7. Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (ред. от 06.04.2015) [Электронный ресурс] URL: <http://base.garant.ru/12177762/> (дата обращения: 25.12.2018).
8. Алферов В.Н., Асташкина Т.А., Соколова Д.А. Сравнительный анализ российских и зарубежных финансовых коэффициентов// Стратегии бизнеса. 2016. № 5(25). С. 47-49.
9. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия/Л. Т. Гиляровская [и др.]. - СПб.: ПИТЕР, 2013. 256 с.
10. Анализ финансовой отчетности: учеб. для вузов / под ред. Ю.В. Радченко. Ростов н/Д: ФЕНИКС, 2014. 192 с.

11. Анализ финансовой отчетности: учеб. / Б.Т. Жарылгасова, А.Е. Суглобов, 2016. 304 с.
12. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учеб. для студ. сред. проф. образования / под ред. С.М. Пястолова. М.: Академия, 2014. 336 с.
13. Артеменко В.Г. Финансовый анализ: Учебное пособие/Артеменко В.Г., Беллендир М.В. М.:ДИС НГАЭиУ, 2015. 128с
14. Банк В. Р., Тараскина А. В. Теория и практика комплексного анализа финансового состояния хозяйствующих субъектов: учеб. пособие. Астрахань: ЦНТЭП, 2016. 40 с.
15. Барулин С.В. Финансы / С.В. Барулин. М.: КноРус, 2016. 640 с
16. Басовский Л.Е. Теория экономического анализа: учеб. пособие / Л.Е. Басовский. М.: ИНФРА-М, 2014. 222 с.
17. Белоусов, В.Л. Анализ конкурентоспособности фирмы // Маркетинг в России и за рубежом. 2016. № 5. С.78 - 79.
18. Бонхем А. Финансы / А. Бонхем, К. Ленгдон. М.: Дело и Сервис, 2015. 224 с
19. Бочаров В.В. Финансовый анализ / Учебное пособие. М. Питер, 2009. 240 с.
20. Владимирова Л.П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учеб. пособие. М.: ИД Дашков и К°, 2014. 308 с.
21. Голдина, А.А. Бухгалтерский учет и анализ : учеб. пособие / А.А. Голдина, Е. А. Бадеева, Ю. В. Малахова. Пенза : Изд-во ПГУ, 2014. 152 с.
22. Гиляровская Л.Т., Лысенко Д.В., Ендовицкий Д.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2014. 360 с.
23. Грачев А.В. Моделирование финансовой устойчивости предприятия//Финансовый менеджмент. 2015. № 5. С. 10 -13.
24. Донцова Л.В. Анализ финансовой отчетности: практикум / под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. М.: Дело и сервис, 2017. 368 с.

25. Кучерова Е.Н. Факторы, влияющие на устойчивое развитие предприятия // Образование, наука и производство: Сборник научных трудов. Т.6. Вязьма: ВФ МГИУ, 2017. С.201-203.
26. Лапуста М.Г., Мазурина Т.Ю., Скамай Л.Г. Финансы организаций (предприятий): учебник. М.: ИНФРА-М, 2014. 575 с.
27. Лихачева О.Н. Финансовое планирование на предприятии: учебное пособие / О.Н. Лихачева. М.: ООО ТК Велби, 2013. 264 с.
28. Незамайкин В.Н., Юрзинова И.Л. Финансы организаций: менеджмент и анализ: учебное пособие. 3-е изд. М.: Эксмо, 2015. 528 с.
29. Оценка бизнеса: учебник/под ред. А. Г. Грязновой, М. А. Федотовой. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2013. 736 с.
30. Пястолов С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. 2-е изд., стереотип. М.: Изд. центр «Академия Мастерство», 2012. 336 с.
31. Прогнозирование и планирование в условиях рынка / под ред. Т.Г. Морозовой, А.В. Пикулькина. М.: ЮНИТИ, 2010. 318 с.
32. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: ИНФРА-М, 2014. 336 с.
33. Стажкова М.М. Финансовый анализ. М.: ООО ИИА «Налог Инфо», ООО «Статус-Кво 97», 2016. 120 с.
34. Савицкая Г. В. Экономический анализ: учебник. 13-е изд., испр. М.: Новое знание, 2015. 679 с.
35. Свиридова, Н.В. Бухгалтерский финансовый учет и отчетность: учеб. пособие Ч.1 / Н.В. Свиридова, Т.А. Фомичева, А.А. Акимов. Пенза : Изд-во ПГУ, 2014. 178 с.
36. Свиридова, Н.В. Бухгалтерский финансовый учет и отчетность: учеб. пособие Ч.2 / Н.В. Свиридова, Т.А. Фомичева, Е.А. Фатеева. Пенза : Изд-во ПГУ, 2015. 156 с.
37. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление / Р.А. Фатхутдинов М.: ИНФРА-М, 2016. 312 с.

38. Фатхутдинов, Р.А. Управление конкурентоспособностью организации: учеб. пособие / Р.А. Фатхутдинов. М.: Изд-во ЭКСМО, 2015. 544 с.

39. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. М.: ИНФРА-М, 2014. 343 с.

Приложения

Приложение А

«УТВЕРЖДЁН»
Решением
единственного участника
ООО Компания «ЮРФИ»
№ 1 от 12.09.2014 года

УСТАВ

ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КОМПАНИЯ «ЮРФИ»

г. ПЕНЗА
2014 год

1. Общие положения

1.1. Общество с ограниченной ответственностью Компания «ЮРФИ» (в дальнейшем именуемое - «Общество») создано в соответствии с действующим законодательством РФ в целях получения прибыли от его предпринимательской деятельности.

1.2. Полное фирменное наименование Общества:

Общество с ограниченной ответственностью Компания «ЮРФИ»,

Сокращенное фирменное наименование Общества: ООО Компания «ЮРФИ».

1.3. Место нахождения Общества: 440026, Российская Федерация, г. Пенза, ул. Володарского, д. 9.

1.4. Общество имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

1.5. Общество создается без ограничения срока.

1.6. Общество вправе в установленном порядке открывать банковские счета на территории Российской Федерации и за ее пределами.

1.7. Общество имеет круглую печать, содержащую его полное фирменное наименование на русском языке и указание на место нахождения общества. Общество вправе иметь штампы и бланки со своим фирменным наименованием, собственную эмблему, а также зарегистрированный в установленном порядке товарный знак и другие средства индивидуализации.

1.8. Общество несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Общество не отвечает по обязательствам своих участников.

1.9. Общество может создавать филиалы и открывать представительства на территории Российской Федерации и за рубежом. Филиалы и представительства создаются по решению Общего собрания участников и действуют в соответствии с положениями о них. Положения о филиалах и представительствах утверждаются Общим собранием участников.

1.10. Создание филиалов и представительств за пределами территории Российской Федерации регулируется законодательством Российской Федерации и соответствующих государств.

1.11. Филиалы и представительства осуществляют деятельность от имени Общества. Общество несет ответственность за деятельность своих филиалов и представительств. Руководители филиалов и представительств назначаются директором Общества и действуют на основании выданных Обществом доверенностей. Доверенности руководителям филиалов и представительств от имени Общества выдает единоличный исполнительный орган Общества или лицо, его замещающее.

1.12. Зависимые и дочерние общества на территории Российской Федерации создаются в соответствии с законодательством Российской Федерации, а за пределами территории Российской Федерации - в соответствии с законодательством иностранного государства по месту нахождения дочернего или зависимого общества, если иное не предусмотрено международным договором Российской Федерации. Основания, по которым Общество признается дочерним (зависимым), устанавливаются Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

2. Виды деятельности Общества

2.1. Общество имеет гражданские права и несет гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных федеральными законами, если это не противоречит предмету и целям деятельности Общества.

2.2. Целью деятельности Общества является удовлетворение общественных потребностей юридических и физических лиц в работах, товарах и услугах и получение прибыли.

2.3. Общество осуществляет следующие виды деятельности:

2.3.1. деятельность в области права (ОКВЭД 74.11);

2.3.2. деятельность в области бухгалтерского учета и аудита (ОКВЭД 74.12);

2.3.3. консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления (ОКВЭД 74.14);

2.3.4. покупка и продажа собственного недвижимого имущества (ОКВЭД 70.12);

2.3.5. подготовка к продаже собственного недвижимого имущества (ОКВЭД 70.11);

2.3.6. финансовое посредничество (ОКВЭД 65.23);

2.3.7. вспомогательная деятельность в сфере финансового посредничества (ОКВЭД 67.13);

2.3.8. деятельность прочего сухопутного пассажирского транспорта (ОКВЭД 60.23);

2.3.9. иные виды деятельности, не запрещенные законодательством.

2.4. Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется федеральным законом, Общество может заниматься только на основании специального разрешения (лицензии).

2.5. Если условиями предоставления лицензии на осуществление определенного вида деятельности предусмотрено требование осуществлять такую деятельность как исключительную, Общество в течение срока действия лицензии осуществляет только виды деятельности, предусмотренные лицензией, и сопутствующие виды деятельности.

3. Уставный капитал Общества

3.1. Уставный капитал Общества определяет минимальный размер его имущества, гарантирующего интересы его кредиторов.

3.2. Размер уставного капитала Общества составляет 10 000 (десять тысяч) рублей.

3.3. Участники Общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью Общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале Общества.

3.4. Участники Общества, внесшие вклады в уставный капитал Общества не полностью, несут солидарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части принадлежащих им долей в уставном капитале Общества.

3.5. Увеличение уставного капитала Общества допускается только после его полной оплаты.

3.6. Увеличение уставного капитала Общества может осуществляться за счет имущества Общества, за счет дополнительных вкладов участников Общества, а также за счет вкладов третьих лиц, принимаемых в Общество.

3.7. Общество вправе, а в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью», обязано уменьшить свой уставный капитал.

3.8. Уменьшение уставного капитала Общества может осуществляться путем уменьшения номинальной стоимости долей всех участников Общества в уставном капитале Общества и (или) погашения долей, принадлежащих Обществу.

4. Права и обязанности участников Общества

4.1. Участники Общества вправе:

4.1.1. Участвовать в управлении делами Общества в порядке, установленном настоящим Уставом и Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

4.1.2. Получать информацию о деятельности Общества и знакомиться с его бухгалтерскими книгами и иной документацией в установленном его Уставом порядке.

4.1.3. Принимать участие в распределении прибыли Общества.

4.1.4. Продать или осуществить отчуждение иным образом своей доли или части доли в уставном капитале Общества одному или нескольким участникам данного общества либо другому лицу в порядке, предусмотренном Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» и настоящим Уставом.

4.1.5. Выйти из Общества путем отчуждения своей доли Обществу или потребовать приобретения Обществом доли в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

4.1.6. Получить в случае ликвидации Общества часть имущества, оставшегося после расчетов с кредиторами, или его стоимость.

4.1.7. Участники Общества, доли которых в совокупности составляют не менее чем 10% уставного капитала Общества, вправе требовать в судебном порядке исключения из Общества участника, который грубо нарушает свои обязанности либо своими действиями (бездействием) делает невозможной деятельность Общества или существенно ее затрудняет.

4.1.8. Участник Общества вправе передать в залог принадлежащую ему долю или часть доли в уставном капитале Общества другому участнику Общества или, с согласия Общего собрания участников Общества, третьему лицу. Решение Общего собрания участников Общества о даче согласия на залог доли или части доли в уставном капитале Общества, принадлежащей участнику Общества, принимается большинством голосов всех участников Общества. Голос участника Общества, который намерен передать в залог свою долю или часть доли, при определении результатов голосования не учитывается. Договор залога доли или части доли в уставном капитале Общества подлежит нотариальному удостоверению. Несоблюдение нотариальной формы указанной сделки влечет за собой ее недействительность.

4.1.9. Участники Общества обладают также другими правами, предусмотренными Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

4.1.10. По решению Общего собрания участников Общества, принятому всеми участниками Общества единогласно, участнику (участникам) Общества могут быть предоставлены дополнительные права.

Дополнительные права, предоставленные определенному участнику Общества, в случае отчуждения его доли или части доли к приобретателю доли или части доли не переходят.

4.2. Участники Общества обязаны:

4.2.1. Вносить вклады в порядке, в размерах, в составе и в сроки, которые предусмотрены настоящим Уставом и Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

4.2.2. Не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности Общества.

4.2.3. Информировать своевременно Общество об изменении сведений о своем имени или наименовании, месте жительства или месте нахождения, а также сведений о принадлежащих ему долях в уставном капитале Общества. В случае непредставления участником Общества информации об изменении сведений о себе Общество не несет ответственность за причиненные в связи с этим убытки.

4.2.4. Участники Общества несут и другие обязанности, предусмотренные Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

4.2.5. По решению Общего собрания участников Общества, принятому всеми участниками Общества единогласно, на всех участников Общества могут быть возложены дополнительные обязанности.

4.2.6. По решению Общего собрания участников Общества, принятому большинством не менее 2/3 голосов от общего числа голосов участников Общества, на конкретного участника Общества могут быть возложены дополнительные обязанности

Приложение Б

ИНН 5836663673--

КПП 583601001 Стр. 001

Форма по КНД 0710099

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 0--

Отчетный период (код) 34

Отчетный год 2017

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
КОМПАНИЯ "ЮРФИ"

(наименование организации)

Дата утверждения отчетности

02.04.2018

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД

74.11.--

Код по ОКПО

24022093

Форма собственности (по ОКФС)

16

Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)

12300

Единица измерения: (тыс. руб. / млн. руб. - код по ОКЕИ)

384

На 6 страницах

с приложением документов или их копий на листах

Достоверность и полноту сведений, указанных
в настоящем документе, подтверждаю:

1 - руководитель
2 - уполномоченный представитель

ТОПХАРА
ЕЛЕНА
ИВАНОВНА

(Фамилия, имя, отчество* руководителя
или уполномоченного представителя полностью)

Подпись

Дата 02.04.2018

Наименование документа,
подтверждающего полномочия представителя

* Отчество при наличии
** При наличии

Отправлено через АО «Гарант-Контакт» 02.04.2018 в 17:50

Имя файла:
NO_BUHOTCH_5836_5836_58366663673523601001_20180402_10507018-0800-4881-aede-e71ed7231608

Генеральный директор Иванова
Сертификат: 17a0b0c7709a0c01b343a0c3678670332784

Заполняется работником налогового органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код)

на страницах

в составе (отметить знаком V)

0710001 0710002

0710003 0710004

0710005 0710006

с приложением
документов или их копий на листах

Дата представления
документа

Зарегистрирован
за №

Фамилия, И. О.*

Подпись

Принято 03.04.2018 в 18:19

№ 5836 ИФНС России по Ленинскому району г. Пензы

Шугуров Станислав Александрович

Сертификат: 3d0f3d411c7888ab00c3094e6d2d47876490923



ИНН 5 8 3 6 6 6 3 6 7 3 - -

КПП 5 8 3 6 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 2

Местонахождение (адрес)

Почтовый индекс 4 4 0 0 2 6

Субъект Российской Федерации (код) 5 8

Район

Город

Населенный пункт
(село, поселок и т.п.)Улица (проспект,
переулок и т.п.)Номер дома
(владения)Номер корпуса
(строения)

Номер офиса



ИНН 5 8 3 6 6 6 3 6 7 3 - -
КПП 5 8 3 6 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 3

Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

АКТИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	-	-	-
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	102	185	80
-	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	-	-	-
-	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
-	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
-	Итого по разделу I	1100	102	185	80
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Запасы	1210	0	2	0
-	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
-	Дебиторская задолженность	1230	3746	4576	1392
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	32	32	0
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	53	68	17
-	Прочие оборотные активы	1260	9	21	25
-	Итого по разделу II	1200	3840	4699	1434
-	БАЛАНС	1600	3942	4884	1514



ИНН 5836663673--
КПП 583601001 Стр. 004

ПАССИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(-)	(-)	(-)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
-	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	-	-	-
-	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(1018)	1115	(152)
-	Итого по разделу III	1300	(1008)	1125	(142)
III ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ³					
-	Паевой фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1350	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1360	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1410	-	-	-
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
-	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	-	-	-
-	Итого по разделу IV	1400	-	-	-



ИНН 5 8 3 6 6 6 3 6 7 3 - -
КПП 5 8 3 6 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 5

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6

V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

-	Заемные средства	1510	3416	2716	1294
-	Кредиторская задолженность	1520	1534	1043	362
-	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
-	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
-	Прочие обязательства	1550	-	-	-
-	Итого по разделу V	1500	4950	3759	1656
-	БАЛАНС	1700	3942	4884	1514