

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему

«Внешнеторговые аспекты в деятельности свободных экономических зон и
территорий опережающего социально-экономического развития»

Студент группы 17ЭД1
(номер группы)

Руководитель генеральный директор
(должность)

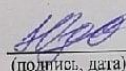
ООО «Региональный маркетинговый центр»
(наименование организации)

Нормоконтролер к.с.н., доцент кафедры МиЭБ
(должность)

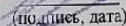
ФГБОУ ВО «ПГУ»
(наименование организации)

Рецензент заместитель директора по ВЭД
(должность)

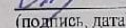
ООО «Невский кондитер»
(наименование организации)


(подпись, дата)

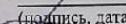
Юдин Павел
Александрович
(ф.и.о. полностью)


(подпись, дата)

Куленко Ю.В.
(фамилия, инициалы)


(подпись, дата)

Литагомелова С.А.
(фамилия, инициалы)


(подпись, дата)

Чуркина Е.В.
(фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

(подпись, дата)

Тактарова С.В.
(фамилия, инициалы)

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

(подпись, дата)

Солдатова С.С.
(фамилия, инициалы)

Пенза 2022

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

«УТВЕРЖДАЮ»
Зав. кафедрой «Менеджмент и
экономическая безопасность»
С.В. Тактарова

« »

ЗАДАНИЕ

на дипломную работу студента

Юдина Павла Александровича

(фамилия, имя, отчество)

Тема дипломной работы «Внешнеторговые аспекты в деятельности свободных
экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития»

1. Утверждена приказом по ФГБОУ ВО «ПГУ» № 939а/о от «24» ноября 2021 г. »

2. Срок сдачи студентом законченной работы 30.05.2022г.

3. Основные источники, необходимые для написания работы:

нормативные и правовые акты, научная литература и периодические издания по теме
дипломной работы и материалы, собранные в ходе прохождения практики.

4. Перечень подлежащих разработке вопросов

изучить сущность и основные черты свободных экономических зон и территорий
опережающего социально-экономического развития; дать общую характеристику и
произвести анализ свободных экономических зон и территорий опережающего
социально-экономического развития Пензенской области (на примере ООО «Атоммаш»);
разработать рекомендаций по оптимизации внешнеторговых аспектов в деятельности
свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического
развития (на примере ООО «Атоммаш»).

5. Работа иллюстрируется презентацией материалов, созданной с использованием приложения PowerPoint. Регламент доклада с презентацией материалов составляет 5-7 минут

6. Дата выдачи задания - 07.02.2022г.

Руководитель _____

(подпись)

Задание принято к исполнению _____

(дата и подпись студента)

Календарный план разработки дипломной работы

№ п/п	Наименование разделов	Объем работы	Срок выполнения	Отметка о выполнении
1	Подбор и изучение литературы	5%	07.02.2022 - 10.02.2022	Выполнено
2	Разработка 1-й главы	10%	08.02.2022- 20.02.2022	Выполнено
3	Проверка 1-й главы руководителем и доработка ее по замечаниям руководителя	10%	22.02.2022- 27.02.2022	Выполнено
4	Разработка 2-й главы	15%	01.03.2022- 13.03.2022	Выполнено
5	Проверка 2-й главы руководителем и ее доработка	10%	15.03.2022- 20.02.2022	Выполнено
6	Разработка 3-й главы	15%	22.03.2022- 03.04.2022	Выполнено
7	Проверка 3-й главы руководителем и ее доработка	10%	05.04.2022- 10.04.2022	Выполнено
8	Написание введения и заключения, представление законченной работы руководителю	5%	12.04.2022- 17.04.2022	Выполнено
9	Проверка руководителем законченной работы	5%	19.04.2022- 24.04.2022	Выполнено
10	Доработка по замечаниям руководителя и оформление работы	5%	26.04.2022- 08.05.2022	Выполнено
11	Написание доклада на защиту дипломной работы	5%	10.05.2022- 15.05.2022	Выполнено
12	Создание презентации на защиту дипломной работы	5%	16.05.2022 30.05.2022	Выполнено

Руководитель _____

(подпись)

РЕФЕРАТ

Пояснительная записка состоит из 82 страниц, 24 рисунков, 9 таблиц, 41 источника, 4 приложений.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩИЕ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ, НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ООО «АТОММАШ»

Целью выпускной квалификационной работы является анализ осуществления внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития на примере Пензенской области.

Объектом исследования выступает общество с ограниченной ответственностью «Атоммаш».

предмета исследования можно выделить теоретические особенности организации внешнеэкономической деятельности в условиях свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.

В процессе выполнения работы рассмотрены теоретические основы свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития; проведен анализ свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития Пензенской области (на примере ООО «Атоммаш»); разработаны рекомендации по улучшению внешнеэкономической деятельности на предприятии.

Разработанные мероприятия имеют высокую степень детализации и могут быть использованы в текущей деятельности исследуемого предприятия.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	7
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	9
1.1 Сущность и основные черты свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.....	9
1.2 Особенности осуществления внешнеторговых операций в особых экономических зонах и на территориях опережающего социально- экономического развития	18
1.3 Правовое регулирование внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально- экономического развития	23
2 АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	32
2.1 Общая характеристика свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития Пензенской области	32
2.2 Исследование внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально- экономического развития, функционирующих в Пензенской области (на примере ООО «Атоммаш»)	40
2.3 Проблемы внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально- экономического развития (на примере ООО «Атоммаш»).....	55
3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ АСПЕКТОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО	

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	58
3.1 Перспективы развития внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально- экономического развития (на примере ООО «Атоммаш»).....	58
3.2 Разработка рекомендаций по оптимизации внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития (на примере ООО «Атомма»)	62
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	70
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	73
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	78

ВВЕДЕНИЕ

Экономика Российской Федерации уже несколько десятков лет развивается крайне нестабильно: за резкими подъемами следует череда кризисных лет, по окончании которых вновь наступает процветание. В таких условиях существует необходимость создания на уровне государства таких территорий, в рамках которых их резидентам представлялись бы льготные условия осуществления различного рода деятельности, в том числе и внешнеэкономической. За последние годы Правительством Российской Федерации разработано множество федеральных целевых программ, целью которых является развитие субъектов Российской Федерации по различным направлениям предпринимательской деятельности, в том числе в рамках совершения внешнеторговых операций. Особое место в данном направлении занимает создание свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития. Цель создания и функционирования таких территорий состоит в повышении уровня социально-экономического развития региона, а также активизации внешнеторговой деятельности посредством применения различного рода льгот и преференций. При этом особое внимание уделяется осуществлению внешнеэкономической деятельности.

Актуальность темы данного исследования заключается в выявлении особенностей организации внешнеэкономической деятельности в условиях свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития на примере предприятия Пензенской области.

Цель исследования заключается в анализе Анализ осуществления внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития на примере Пензенской области.

Для достижения данной цели, необходимо решить следующие задачи:

- определить сущность и основные черты свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития;
- дать общую характеристика свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития Пензенской области;
- разработать рекомендаций по оптимизации внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.

Объектом исследования выступают свободные экономические зоны и территории опережающего социально-экономического развития Пензенской области (на примере ТЕР «Заречный»).

В качестве предмета исследования можно выделить теоретические особенности организации внешнеэкономической деятельности в условиях свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.

Проблемам организации внешнеэкономической деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития посвящены труды следующих авторов: Рубцов Г.Г., Никонова М.А., Ефстафьева А.Х., Виленский А. и многих других.

В процессе исследования использовались диалектический, абстрактно-логический и другие общенаучные методы познания, а также методы системного, динамического, сравнительного и структурного анализа.

Информационной базой исследования послужили монографии, периодические издания, нормативно-правовые акты, монографии и учебные пособия, периодические издания, а также данные официального сайта Федеральной таможенной службы.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

1.1 Сущность и основные черты свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития

Экономическая сфера жизни российского общества развита весьма неоднородно, что вызвано рядом факторов, среди которых присутствует большая протяженность территории государства, исключительное разнообразие климата, плачевное состояние инфраструктуры, низкий технико-технологический уровень развития гражданских отраслей экономики.

При этом стоит отметить, что серьезная дифференциация территориального развития отмечается не только на всей территории Российской Федерации, но и в рамках отдельно взятых федеральных округов. Разрыв в уровне социально-экономического развития вызван как субъективными, так и объективными факторами. Разномасштабность, различия в уровнях развития, действиях доминантных сил, близость или отдаленность к федеральным трассам, международным торговым связям, создают беспрецедентные градиенты в потреблении и производительности труда. На этом фоне особенно важно найти различного рода механизмы поддержки осуществления предпринимательской деятельности [30, с. 25]

Попытки преодоление неоднородности регионов предпринимаются. На современном этапе развития экономической сферы жизни общества вопросы функционирования и развития свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретают особую популярность. Данное обстоятельство связано с особенностями их правового статуса, а также с тем, что основной целью их создания является повышение

уровня социально-экономического развития региона, активизация внешнеторговой деятельности на льготных условиях.

Зоны со специальным режимом хозяйствования (свободные экономические зоны и территории опережающего социально-экономического развития) рассматриваются как «русский путь» выхода из глубокого экономического кризиса страны [30, с. 26].

Не смотря на общую цель создания свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития, необходимо помнить, что эти два вида экономических категорий существенно различаются между собой.

Для того чтобы оценить уровень их значимости в экономической сфере жизнедеятельности необходимо более подробно рассмотреть каждую категорию и провести их сравнительный анализ.

Первые попытки создания территорий с особым статусом были предприняты в России в 1990-е годы. Так в середине 1990-х годов были созданы свободные экономические зоны, то есть четко ограниченные участки территории, в которых был установлен особый режим предпринимательской деятельности [20, с. 158].

В соответствии с Федеральным законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» № 116-ФЗ под свободными экономическими зонами (далее – СЭЗ) понимается часть территории Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться процедура свободной таможенной зоны [6].

В качестве основной задачи, которое ставит государство, перед созданием и функционированием свободных экономических зон является удержание денег внутри страны и привлечение иностранного капитала, за счет которого будет в дальнейшем развиваться экономика.

При этом, отдельно необходимо отметить, что при решении об организации свободных экономических зон применяется два подхода (рисунок 1) [15, с. 87].

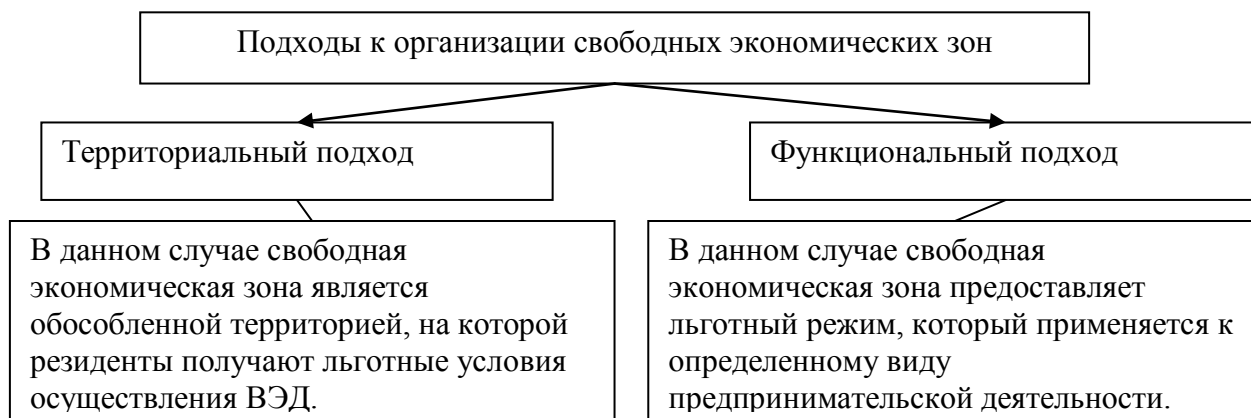


Рисунок 1 – Подходы к организации свободных экономических зон [15, с. 87]

Исходя из данных рисунка, стоит отметить, что активное развитие особых экономических зон, диверсификация их структур и эволюция форм создания и функционирования, выступает одной из специфических черт мирового интеграционного процесса на современном этапе.

Кроме этого можно выделить ряд факторов, которые находят свое отражение в создании и развитии свободных экономических зон на территории РФ (рисунок 2) [24, с. 989].

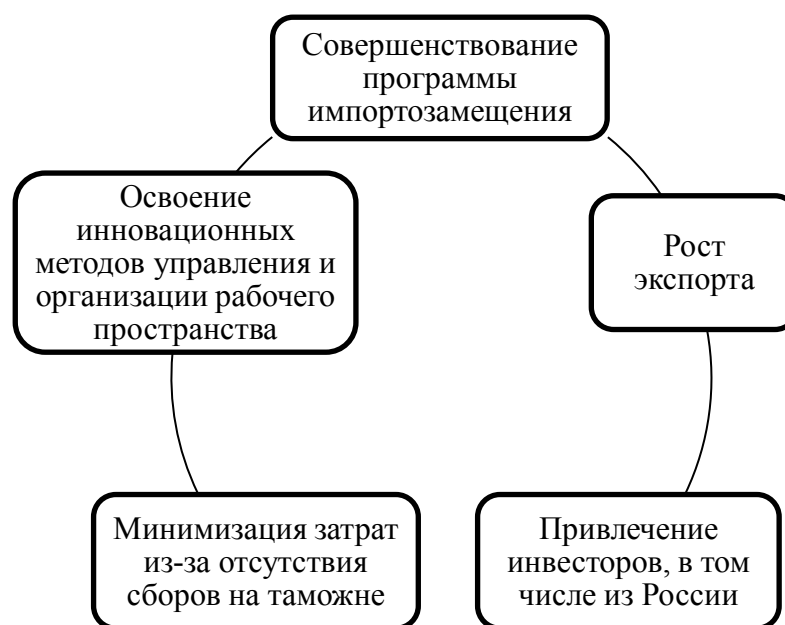


Рисунок 2 – Факторы создания и развития свободных экономических зон на территории РФ [24, с. 989]

Данные рисунка позволяют сделать вывод, что основные факторы создания и функционирования свободных экономических зон направлены на развития внешнеэкономической деятельности. Таким образом, необходимо отметить, что одной из наиболее приоритетных задач создания и развития свободных экономических зон является улучшение и увеличение объемов осуществления внешнеэкономической деятельности.

В настоящее время законодательством Российской Федерации установлено четыре основных типа особых экономических зон (рисунок 3).



Рисунок 3 – Типы особых экономических зон [25, с. 28]

Свободных экономические зоны создаются с целью развития высокотехнологичных и обрабатывающих отраслей промышленности, туризма, портовой и транспортной инфраструктуры, коммерциализации их результатов, а также с целью разработки новых видов продукции.

Свободные экономические зоны создаются в пределах земельных участков государственной, муниципальной и частной собственности, которые переданы под создание таких зон.

Неудачи функционирования свободных экономических зон, а также недостижение ими плановых показателей развития создало предпосылки для дальнейшего развития таких территорий. Территории опережающего социально-экономического развития были введены в российскую хозяйственную практику в конце 2014 года, как усовершенствованный

вариант свободных экономических зон, с большим числом привилегий для ее резидентов. Так, территории опережающего социально-экономического развития являются прогрессивной организационно-экономической и правовой формой свободных экономических зон [25, с. 35].

Идея создания территорий опережающего социально-экономического развития основана на отказе от политики выравнивания территорий государства и переходе к политике «сфокусированного развития территорий».

В соответствии с положениями Федерального закона № 473 «О территориях опережающего социально-экономического развития» под территориями опережающего социально-экономического развития (далее – ТОСЭР) понимается часть территории субъекта РФ, включая закрытое административно-территориальное образование, а также акватории водных объектов, на которых в соответствии с решением Правительства Российской Федерации установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения [7].

ТОСЭР – это прогрессивная организационно-экономическая и правовая форма свободных экономических зон, один из институтов развития территорий современной России, новый и достаточно эффективный инструмент регионального развития.

Основной целью создания территорий опережающего социально-экономического развития является формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций, ускорения социально-экономического развития территорий, а также улучшения качества жизни местного населения. Таким образом, территории опережающего социально-экономического развития – это: во-первых, точки роста, которые ориентированы на внутренний рынок; во-вторых, институты развития региона [26, с. 222].

Границы территорий опережающего социально-экономического развития совпадают с границами субъекта, на котором они созданы [7]. На ТОСЭР могут создаваться объекты, которые образуют индустриальные (промышленные) парки.

В качестве резидентов СЭЗ и ТОСЭР выделяют индивидуального предпринимателя или юридическое лицо, которое является коммерческой организацией, государственная регистрация которых осуществляется на территории зоны со специальным режимом хозяйствования согласно законодательству РФ [21, с. 173].

Для того, чтобы стать резидентом свободной экономической зоны или территории опережающего социально-экономического развития необходимо собрать пакет документов и получить подтверждение о внесении в Единый реестр. Только после осуществления данных действий предприятия или организация, а также индивидуальный предприниматель сможет начать бизнес на территории зоны со специальным режимом хозяйствования.

Резиденты свободных экономических зон и территории опережающего социально-экономического развития получают ряд выгод в качестве льгот и преференций (Приложение Г) [37].

Основываясь на приведенной выше информации, далее в таблице 1 представим сравнительный анализ свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.

Таблица 1 – Сравнительный анализ свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития [34, с. 96]

Критерий	СЭЗ	ТОСЭР
Цель создания	Развитие обрабатывающих отраслей экономики, высокотехнологичных отраслей экономики, развитие туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктур, разработка технологий и коммерциализация их результатов, производство новых видов продукции.	Формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечение ускоренного социально-экономического развития, создание комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения.

Критерий	СЭЗ	ТОСЭР
Срок	49 лет	70 лет
Инициатор создания	Высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ совместно с исполнительно-распорядительным органов муниципального образования.	Уполномоченный федеральный орган по согласованию с соответствующими высшим исполнительным органов государственной власти субъект РФ и органом местного самоуправления.
Границы	В пределах земельных участков, переданных под создание свободных экономических зон.	В пределах границ субъекта, на котором создана зона.

Таким образом, данные таблицы, позволяют сделать вывод о том, что ТОСЭР существенно превосходят СЭЗ в плане предоставления льгот и преференций.

Не смотря на огромное количество расхождений в рамках функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития можно выделить следующие сходства:

- меры государственной поддержки, льготы и преференции;
- активное участие субъекта РФ в развитии территории;
- упрощенный административный режим, принцип «одного окна» для инвестора;
- резидент – это любая коммерческая организация или индивидуальный предприниматель, которые заключили соглашение об осуществлении деятельности;
- льготные ставки аренды и выкупа земли;
- создание готовой инфраструктуры для инвесторов с участие государства;
- режим свободной таможенной зоны [33, с. 4].

Свободные экономические зоны и территории опережающего социально-экономического развития, являясь своеобразными экономическими образованиями, требуют формулировки принципов их создания и функционирования (рисунок 4).

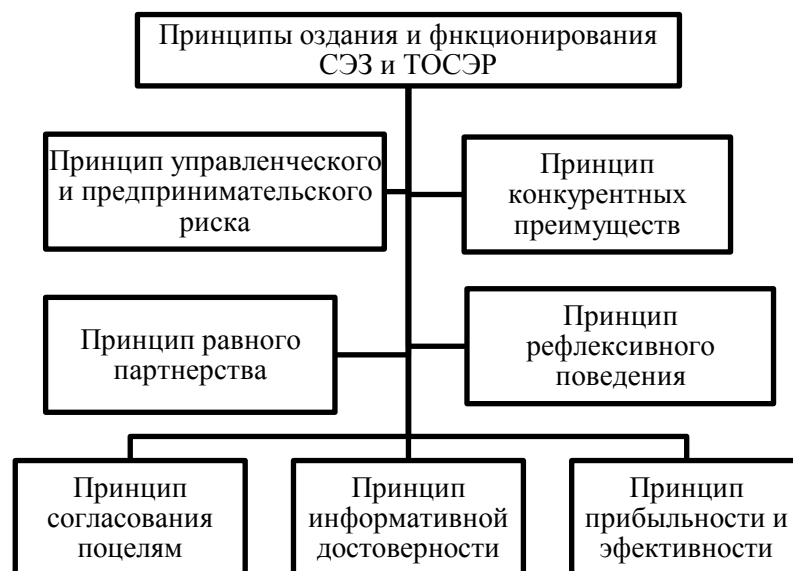


Рисунок 4 – Принципы создания и функционирования СЭЗ и ТОСЭР
[23, с. 302]

Как и любое явление, происходящее в общества, в рамках становления и функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития, ученые-экономисты выделяют ряд проблем (рисунок 5).

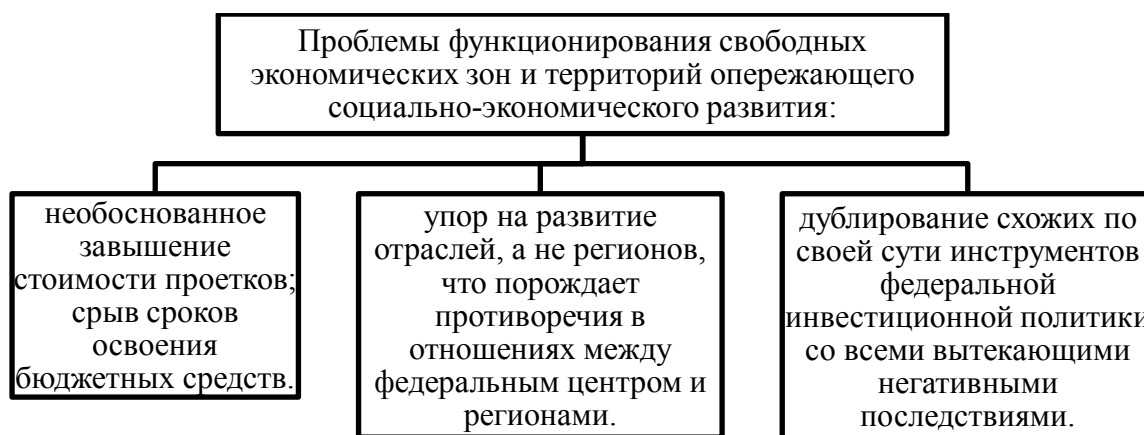


Рисунок 5 – Проблемы становления и функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития [25, с. 36]

На рисунке представлены основные проблемы становления и функционирования свободных экономических зон и территорий

опережающего социально-экономического развития. К данным проблемам можно добавить так же:

- слабое привлечение иностранных резидентов с их финансами и новыми технологиями;
- недостаточно четкую постановку целей и задач создания и развития в интересах страны и конкретной территории;
- потребность в подготовительном периоде в несколько лет для отбора инвестиционных проектов, а также для создания технической инфраструктуры будущей зоны;
- слабая финансовая результативность, а также низкая народнохозяйственная эффективность [25, с. 39].

Если рассматривать проблемы, существующие непосредственно в рамках функционирования свободных экономических зон, особое внимание необходимо обратить на то, что льготность для резидентов свободных экономических зон ставит в ущербное положение всех прочих субъектов хозяйствования, которые осуществляют свою деятельность в той же отрасли экономики. Данная проблема находит свое развитие и в рамках функционирования территорий опережающего социально-экономического развития. При этом в данном ключе проблемы, существующие в рамках СЭЗ, проявляются в ТОСЭР еще сильнее.

К существенному недостатку функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития можно отнести тот факт, что за несколько лет существования данные территории так и не стали локомотивами социально-экономического развития страны [33, с. 11].

Для эффективного функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации, в настоящее время необходимо преодоление существующих проблемных аспектов их деятельности.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: в рамках неравномерного развития экономической сферы жизни Российской Федерации появилась необходимость создания специальных институтов для сглаживания разности социально-экономических противоречий субъектов РФ. При данных обстоятельствах вопросы функционирования и развития свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретают особую популярность. Зоны со специальным режимом хозяйствования рассматриваются как «русский путь» выхода из глубокого экономического кризиса страны, так как предоставляют резидентам особые льготы и преференции для осуществления предпринимательской деятельности. Цели и факторы создания и функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития направлены на улучшение внешнеэкономической деятельности региона. В рамках становления и функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития, ученые-экономисты выделяют ряд проблем, которые требуют незамедлительного решения для дальнейшего успешного и эффективного их развития.

1.2 Особенности осуществления внешнеторговых операций в особых экономических зонах и на территориях опережающего социально-экономического развития

Основные цели и факторы создания и функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития позволяют сделать вывод, что одним из приоритетных направлений их деятельности является развития внешнеторговых связей региона.

Особенности осуществления внешнеэкономической деятельности в рамках зон со специальным режимом хозяйствования можно рассмотреть на примере стадий их существования (рисунок).

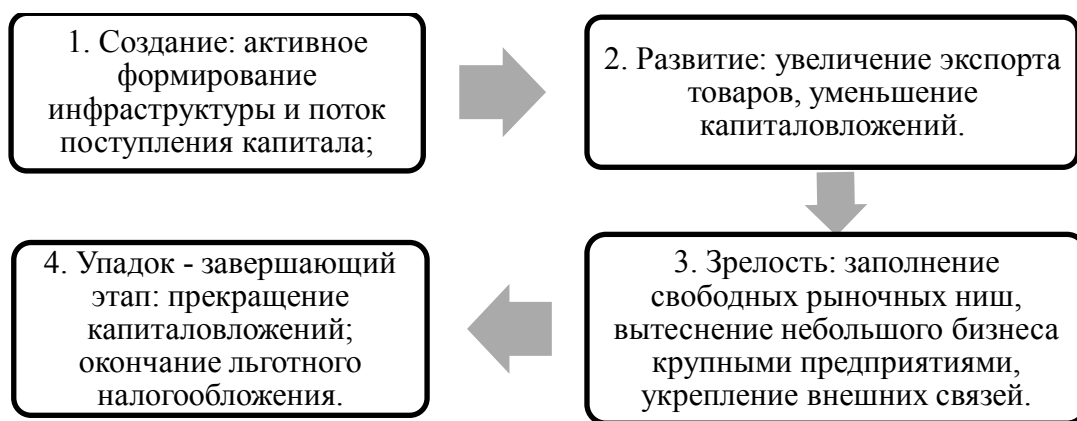


Рисунок 6 – Стадии существования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития [33, с.4]

Свободные экономические зоны и территории опережающего социально-экономического развития создаются с целью повышения уровня социально-экономического развития, а их участники получают огромное число льгот и преференций после получения статуса резидента.

Основные преимущества резидентов свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития при осуществлении внешнеторговой деятельности заключаются в следующем (рисунок 7):

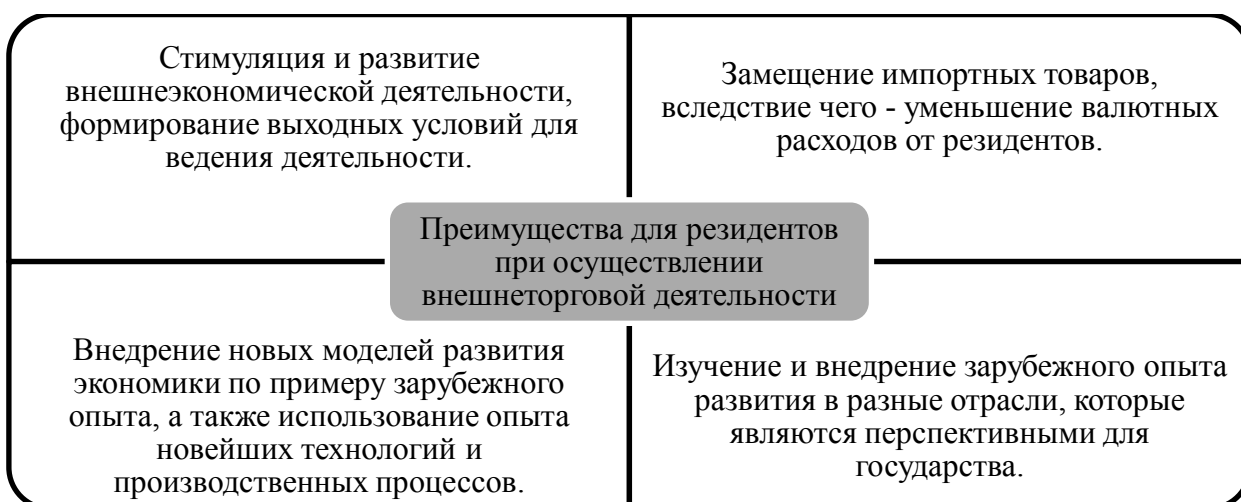


Рисунок 7 – Преимущества осуществления внешнеторговой деятельности для резидентов зоны со специальным режимом хозяйствования [34, с. 93]

Основные преимущества резидентов зон со специальным режимом хозяйствования связаны с тем, что ввоз иностранных товаров осуществляется без уплаты ввозных таможенных пошлин и налогов. Отдельно стоит отметить, что в рамках функционирования ТОСЭР и СЭЗ не применяются меры нетарифного регулирования.

Однако стоит отметить, что в настоящее время существует достаточно серьезная проблема предоставления таможенных льгот и преференций резидентам ТОСЭР. Так как предприятия, которые являются резидентами ТОСЭР, могут воспользоваться таможенными льготами и преференциями исключительно за счет собственных средств [34, с. 95].

Также необходимо учитывать тот факт, что предприятие, которое является резидентом ТОСЭР, может воспользоваться таможенными льготами и преференциями только в том случае, если в рамках ТОСЭР создана зона таможенного контроля. Зона таможенного контроля в рамках функционирования ТОСЭР создается на основании заявления резидента ТОСЭР, которое направлено в таможенный орган. При этом, к зоне таможенного контроля предъявляются особые требования по обустройству и функционированию оборудования с помощью которого осуществляется таможенный контроль иностранных товаров и оборудования, ввезенных в РФ с целью осуществления деятельности предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР.

Далее в таблице 2 представим сравнительный анализ требований к обустройству зон таможенного контроля на территории свободных экономических зон и территорий опережающие социально – экономического развития.

Таблица 2 – Сравнительный анализ требований к обустройству зон таможенного контроля в рамках СЭЗ и ТОСЭР [37]

СЭЗ	ТОСЭР
<ul style="list-style-type: none"> - наличие ограждения, оборудование и обустройство СЭЗ; - наличие контрольно-пропускного пункта в местах въезда (выезда); - нахождение должностных лиц таможенных органов на границе; - любое перемещение через границу СЭЗ – подача уведомления на ввоз товаров в СЭЗ и получение разрешения на вывоз товаров из СЭЗ. 	<ul style="list-style-type: none"> - наличие ограждения участка резидента; - наличие обозначения, указывающие на то, что огороженная территория участка резидента является зоной таможенного контроля; - наличие контрольно-пропускного пункта в местах въезда (выезда); - освещение в темное время суток; - наличие системы видеонаблюдения; - наличие на КПП информационно-технических средств и технических средств таможенного контроля; - наличие помещения и площадки, предназначенные для совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля.

Данные таблицы, позволяют сделать вывод, что требования к обустройству зон таможенного контроля на территории опережающего социально-экономического развития намного шире. Данное обстоятельство связано с различиями в границах таких территорий.

В рамках функционирования ТОСЭР и СЭЗ предприятия имеют возможность осуществлять свою деятельность по упрощенной системе налогообложения, что оказывает положительное влияние на развитие экспортного потенциала данных предприятий. Данное обстоятельство позволяет сделать вывод, что преимущества от участия в ТОСЭР и СЭЗ получают не только крупные и высокотехнологичные предприятия, а также свои положительные стороны находят мелкие и передние предприятия региона. Существенно сокращаются расходы на уплаты налогов, таких как: налог на прибыль, налог на имущество, транспортный и земельные налоги, страховые взносы и т.д.

В рамках функционирования ТОСЭР и СЭЗ у предприятий появляется возможность привлечения иностранных инвестиций. Стоит отметить, что

большая часть крупных инвестиционных проектов в Российской Федерации в целом, а также Пензенской области в частности с привлечением иностранных инвестиций осуществляется предприятиями, которые являются резидентами ТОСЭР [34, с. 96].

В рамках развития внешнеторговой деятельности предприятий между зонами со специальным режимом хозяйствования и таможенными органами действует система межведомственного электронного взаимодействия. Данная система существенно сокращает и облегчает таможенное оформление экспорта/импорта товаров и продукции предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР и СЭЗ.

В рамках данного взаимодействия между ТОСЭР/СЭЗ и таможенными органами, осуществляется наделение их полномочиями на осуществление некоторых таможенных операций, как:

- регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые являются товарами Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) и ввезены на территорию ТОСЭР/СЭЗ;
- регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые имеют статус иностранных и ввезены на территорию ТОСЭР/СЭЗ;
- регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые были помещены под таможенные процедуры с целью завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны [37].

Также стоит отметить, что в рамках развития внешнеторговой деятельности необходимо активизировать инвестиционную активность резидентов зон со специальным режимом хозяйствования. Данное обстоятельство позволит существенно увеличить поток иностранных инвестиций в развитие предприятий, которые являются резидентами таких зон. Посредством привлечения иностранных инвестиций на предприятиях будет возможна разработка и модернизация производственных мощностей, возможна разработка новой, усовершенствованной продукции. Спрос на такую продукцию на внешних рынках достаточно велик. Следовательно,

показатели динамики внешнеторговой деятельности предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР и СЭЗ существенно возрастут [33, с. 13].

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: в рамках развития внешнеторговой деятельности региона функционирование свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретает особую актуальность. Функционирование СЭЗ и ТОСЭР позволяет предприятиям, которые являются резидентами, воспользоваться целым комплексом льгот и преференций, в том числе таможенных. Однако существуют проблемные аспекты в данном направлении, которые связаны с обязательным функционированием в рамках ТОСЭР зоны таможенного контроля, которая в соответствии с законодательством ЕАЭС и РФ оснащена всем необходимым для проведения данного вида контроля. Если говорить о внешнеторговых аспектах в деятельности СЭЗ и ТОСЭР, необходимо отметить, что в настоящее время они достаточно тесно взаимодействуют с таможенными органами на основании системы межведомственного взаимодействия.

1.3 Правовое регулирование внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития

Государственное регулирование – это комплекс мер и действий, которые принимаются государством для коррекций и установления основных процессов, в целях обеспечения нормальных условий функционирования рыночного механизма. Государственное регулирование внешнеторговых операций является неотъемлемой частью осуществления внешнеэкономической деятельности, обеспечивая всем участникам внешнеэкономической деятельности равных прав и обязанностей. Стоит отметить, что для реализации любого решения государства необходим уполномоченный государственный орган.

При формировании государственного и законодательного аппарата регулирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития основной упор делается на кластерный подход. Данный подход заключается в слиянии группы однородных предприятий и организаций, которые локализованы на определенной территории. Данные предприятия и организации должны получить импульс ускоренного развития при помощи льгот и государственной поддержки, в первую очередь, создания и развития инфраструктуры, а также за счет привлечения иностранных инвесторов, активизации внешнеторговых связей.

Правовое регулирование является частью государственного регулирования отношений, происходящих в обществе [35, с. 75].

В рамках правового регулирования выделяют следующие нормативно-правовые акты, которые содержат положения в отношении свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития:

- Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» № 116-ФЗ от 22.07.2005 [6];

- Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития» № 473-ФЗ от 29.12.2014 [7].

Федеральный закон «Об особых экономических зонах» № 116-ФЗ определяет правовой режим на территории свободных экономических зон, а также регламентирует вопросы создания, управления и функционирования свободных экономических зон на территории РФ [6].

При этом стоит отметить, что законодательная база об особых экономических зонах состоит из Федерального закона № 116 «Об особых экономических зонах в РФ», а также иных федеральных законов, которые основаны на его положения [6].

Статья 7 Федерального закона № 116 регламентирует полномочия федерального органа исполнительной власти в сфере создания и функционирования свободных экономических зон. Согласно данной статье

на уполномоченные Правительством Российской Федерации федеральными органами исполнительной власти возложены полномочия по разработке единой государственной политики [6].

Особенности правового регулирования внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон раскрываются в главе 8 Применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны на территориях особых экономических зон Федерального закона «Об особых экономических зонах». В соответствии с положениями данной главы применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны на территориях промышленно-производственных, технико-внедренческих и портовых особых экономических зон устанавливается законодательством Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС). При этом на территориях туристско-рекреационных особых экономических зон таможенная процедура свободной экономической зоны не применяется [6].

В соответствии с пунктом 5 статьи 36 Федерального закона № 116: федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела, определяет порядок и технологии совершения таможенных операций в отношении товаров, включая транспортные средства, которые ввозятся на территории особых экономических зон и вывозятся с таких территорий [6].

Содержание таможенной процедуры свободной таможенной зоны и условия помещения товаров под данную таможенную процедуру, а также завершение действия такой процедуры определяется Соглашением по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (статья 37) [13].

Товары, которые помещаются под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, подлежат таможенному декларированию в соответствии с законодательством ЕАЭС и РФ о таможенном деле [6].

Иностранные товары, которые ввозятся на территорию портовой свободной экономической зоны с территории государства, которое не является членом ЕАЭС, если данные товары не предназначены для целей строительства, реконструкции объектов инфраструктуры морского порта, речного порта, аэропорта, расположенных на территории портовой особой экономической зоны, помещаются под таможенную процедуру свободной таможенной зоны без их таможенного декларирования. В отношении данных товаров совершаются таможенные операции, связанные с прибытием товаров на таможенную территорию ЕАЭС [6].

В соответствии с законодательством на территориях свободных экономических зон проводится таможенный контроль таможенными органами.

При этом, территория свободной экономической зоны должна быть обустроена и оборудована в целях проведения таможенного контроля.

Ввоз товаров на территорию особой экономической зоны, на которой применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, за исключением портовой особой экономической зоны, осуществляется с уведомлением таможенного органа о таком ввозе товаров. Ввоз товаров на территорию портовой особой экономической зоны, на которой применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, и вывоз товаров с территорий особых экономических зон, на которых применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, осуществляются с разрешения таможенного органа.

Также в соответствии со статьей 37.2 Федерального закона № 116: таможенные органы вправе осуществлять идентификацию товаров, ввозимых на территорию свободной экономической зоны [6].

Положения Федерального закона «Об особых экономических зонах в РФ» содержат огромное количество противоречий, в их числе множество механизмов государственной поддержки экономической деятельности в рамках применения методов зонирования. Данное обстоятельство приводит к

одновременному существованию большого количества правовых режимов с недостаточным государственным регулированием.

Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» определяет правовой режим территорий опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации, а также регламентирует меры государственной поддержки и порядок осуществления деятельности на таких территориях [7].

Положения статьи 7 Федерального закона № 473 перечисляют полномочия уполномоченного Правительством федерального органа исполнительной власти. Пункт 4 ст. 2 закона содержит определение понятия уполномоченного органа – это «федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный Правительством Российской Федерации в области создания территорий опережающего социально-экономического развития на территории федерального округа, территориях федеральных округов» [7].

В соответствии с законодательством Российской Федерации осуществление функций в области создания и функционирования территорий опережающего социально-экономического развития на территории Дальневосточного федерального органа находится в ведении Минвостокразвития. Осуществление функций по созданию и функционированию ТОСЭР, которые находятся за пределами Дальнего Востока, возлагается на Министерство экономического развития.

Раскрывая полномочия федерального органа исполнительной власти в области создания территории опережающего социально-экономического развития, статья 3 Федерального закона № 473 закрепляет обязанность уполномоченного органа направлять предложения по созданию ТОСЭР в Правительство Российской Федерации [7].

Таким образом, в положениях выше представленных нормативных актов отсутствует единый подход в области определения полномочий и функций, осуществляемых уполномоченными органами исполнительной

власти в области управления территориями с особым режимом осуществления экономической деятельности.

Еще одним немало важным нормативным актом в рамках регулирования внешнеторговых операций на территории свободных экономических зон является «Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны». В соответствии со статьей 9: территория СЭЗ является частью таможенной территории ЕАЭС [13].

Государственное регулирование внешнеторговых операций в деятельности территорий опережающего социально-экономического развития осуществляется таможенными органами посредством осуществления таможенного контроля. Таким образом, на территории опережающего социально-экономического развития необходимо оборудовать места таможенного контроля, ввозимых товаров, включая транспортные средства.

Приказ Минфин РФ «Об определении требований к оборудованию и обустройству участка ТОСЭР для целей таможенного контроля» устанавливает, что данные требования устанавливаются на основе таможенного законодательства ЕАЭС и РФ, в части:

- обозначения территории, на которой применяется таможенная процедура свободной экономической зоны (далее – ТОР);
- объектов таможенной инфраструктуры, то есть состава помещений, сооружений, включая ограждения территории участка ТОР, необходимых для совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля на территории участка ТОР;
- оснащения и оборудования объектов таможенной инфраструктуры материально-техническими средствами, включая комплекс информационно-технических средств [14].

Состав объекта таможенной инфраструктуры и места их нахождения на территории участка ТОР должны быть определены таможенным органом предварительно, до начала оборудования и обустройства участка ТОР [14].

На основании вышеизложенного: нормативные акты, регулирующие отношения в рамках свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития строятся на сходных принципах, а также содержат аналогичный порядок создания и прекращения таких территорий.

Проводя анализ правового регулирования внешнеторговых операций в деятельности СЭЗ и ТОСЭР необходимо также упомянуть следующие нормативные акты:

- Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (глава 27) [3];
- Федеральный закон № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» (статья 217) [8].

Положения выше представленных нормативных актов регламентируют порядок осуществления таможенной процедуры свободной таможенной зоны.

Так глава 27 ТК ЕАЭС содержит положения, которые касаются содержания и применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны; условия помещения товаров под данную таможенную процедуру; порядок завершения и прекращения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны, а также особенности уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в отношении иностранных товаров [3].

Статья 203 ТК ЕАЭС: территории свободной СЭЗ и таможенные операции, совершаемые на территории СЭЗ [3].

Статья 217 Федерального закона № 289 регламентирует положения, касающиеся порядка создания, прекращения функционирования

(ликвидации) и обозначении зон таможенного контроля и требования к ним [8].

В настоящее время в рамках государственного регулирования внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития необходимо наладить контроль за договорами с резидентами, отчетностью, а также в вопросах использования иностранных инвестиций.

В рамках правового регулирования на законодательном уровне необходимо регламентировать гарантии для иностранных инвесторов, которые осуществляют свою деятельность в зонах со специальными режимами хозяйствования. В рамках правового регулирования также необходимо сформировать специальные гарантийные инвестиционные фонды, внедрять в работу зон со специальным режимом хозяйствования новейшие методы менеджмента [25, с. 41].

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: правовое регулирование внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития основано на Федеральном законе «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» № 116-ФЗ, Федеральном законе «О территориях опережающего социально-экономического развития» № 473-ФЗ, таможенном законодательстве ЕАЭС и РФ, а также иных подзаконных актах РФ и субъектов РФ. В рамках правового регулирования внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития необходимо наладить контроль за договорами с резидентами, отчетностью, а также в вопросах использования иностранных инвестиций.

В настоящее время существуют серьезные проблемы правового регулирования осуществления внешнеторговых операций в рамках свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития. При наличии большого количества правовых

пробелов, недостаточной правовой регламентации порядка осуществления государственной поддержки снижается эффективность применяемых мер в рамках зон со специальным режимом хозяйствования. Для устранения недостатков необходимо принятие соответствующих федеральных законов, существует необходимость разработать единое законодательство в рамках осуществления внешнеторговой деятельности в рамках свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.

2 АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

2.1 Общая характеристика свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития Пензенской области

Глобализация и трансформация рынка в условиях цифровизации экономики содействовало к переход к управлению социально – экономическими системами. Одним из инструментов, который способствует развитию инвестиционной привлекательности, является ТОСЭР.

ТОСЭР представляет из себя свободную экономическую зону, в которой, для зарегистрированных в ней частных предпринимателей и юридических лиц, будут действовать налоговые льготы, создание комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения. Налоговые льготы включают в себя:

- налоговые каникулы;
- сниженные налоговые ставки;
- таможенные льготы.

Развитие территорий происходит в: Пензенской, Смоленской, Белгородской и других областях России. Пензенская область - это регион, который входит в состав Приволжского федерального округа.

На рисунке 8 представленвнешнеторговый оборот Пензенской области 2019-2021 годов.

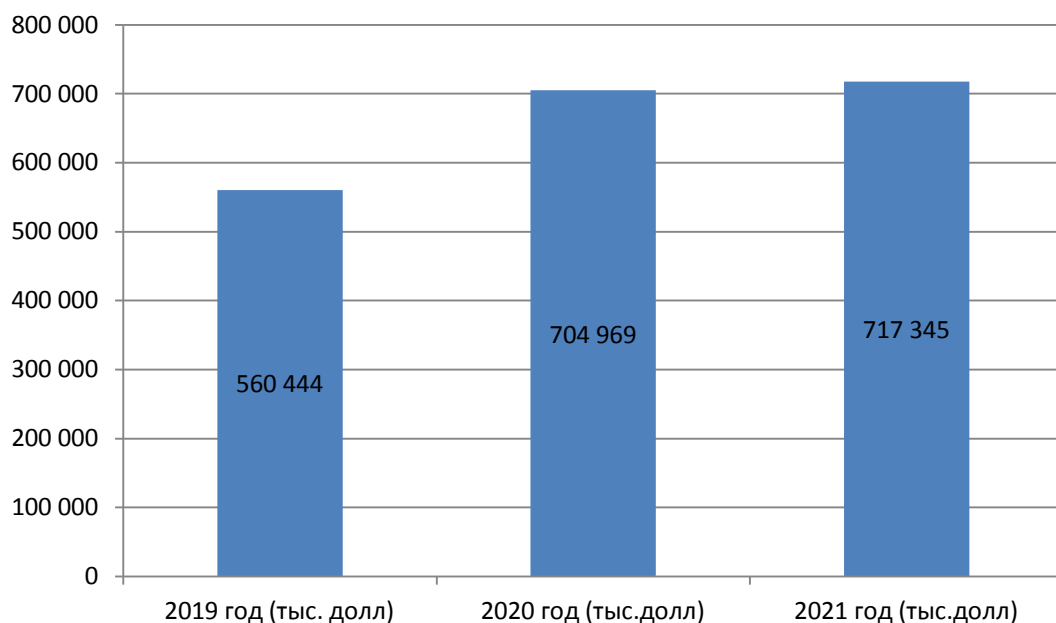


Рисунок 8 – Статистические данные внешнеторгового оборота Пензенской области в 2020-2021 гг [37]

Данные на рисунке говорят о том, что в 2019 году внешнеторговый оборот Пензенской области составил 560 444 тысячи долларов, в 2020 704 968,6 тысячи долларов. В 2021 году внешнеторговый оборот составил 717 345 тысяч долларов, за год он увеличился на 12 376 тысяч долларов.

При этом экспорт в 2021 году уменьшился на 45 546 тысячи долларов (-11,3%) и составил 357 972 тысяч долларов США. В 2020 году экспорт составил 403 483 тысячи долларов. Данные представлены на рисунке 9.

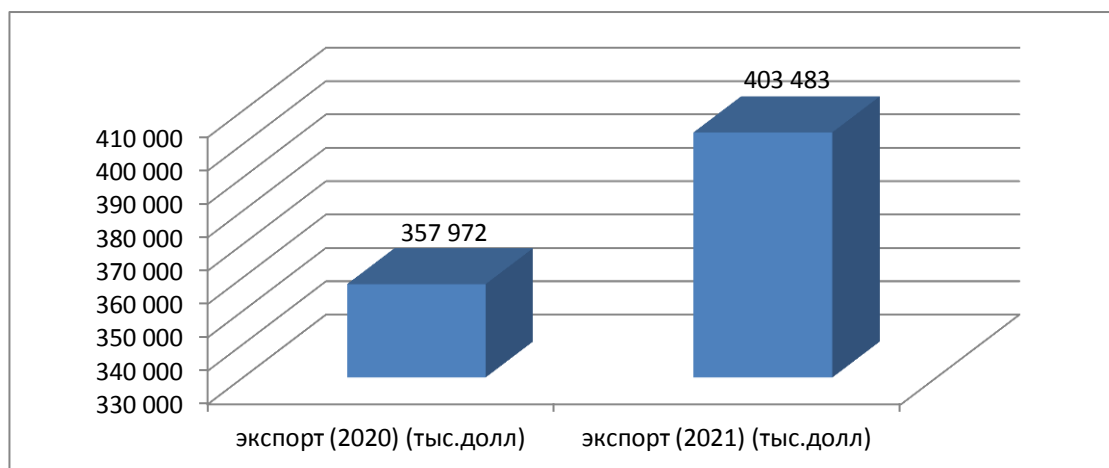


Рисунок 9 – Объем экспорта Пензенской области 2020–2021 гг [37]

Импорт же увеличился на 57 850,9 тысяч долларов и стал равен 359 373 тысяч долларов.

Доля внешнеторгового оборота Пензенской области во внешней торговле Приволжского федерального округа в 2021 году составила 1,17%.

Сальдо торгового баланса сложилось отрицательное и составило 1 400 тысяч долларов, что на 103 397 тысячи долларов меньше, чем в 2020 году. [37]

Товарная структура экспорта Пензенской области представлена на рисунке 10.

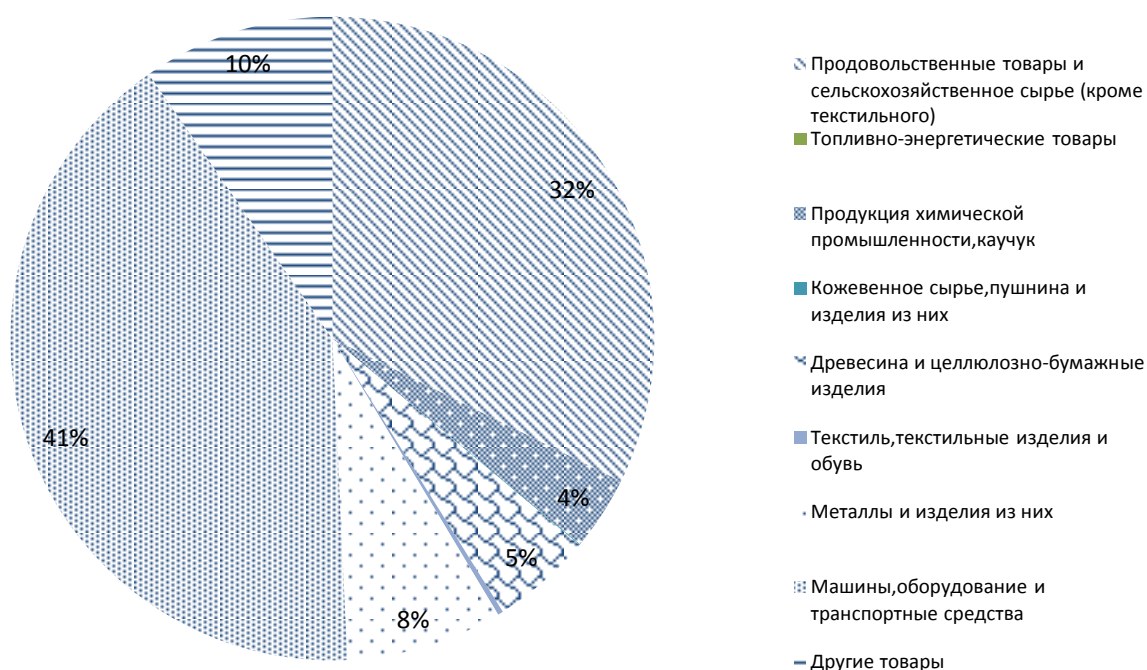


Рисунок 10 – Товарная структура экспорта Пензенской области [37]

Исходя из данных, можно сделать вывод, что в товарной структуре экспорта Пензенской области преобладают: маши, оборудования и транспортные средства – 41%, следом идут продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё – 32%, прочие товары – 10%.

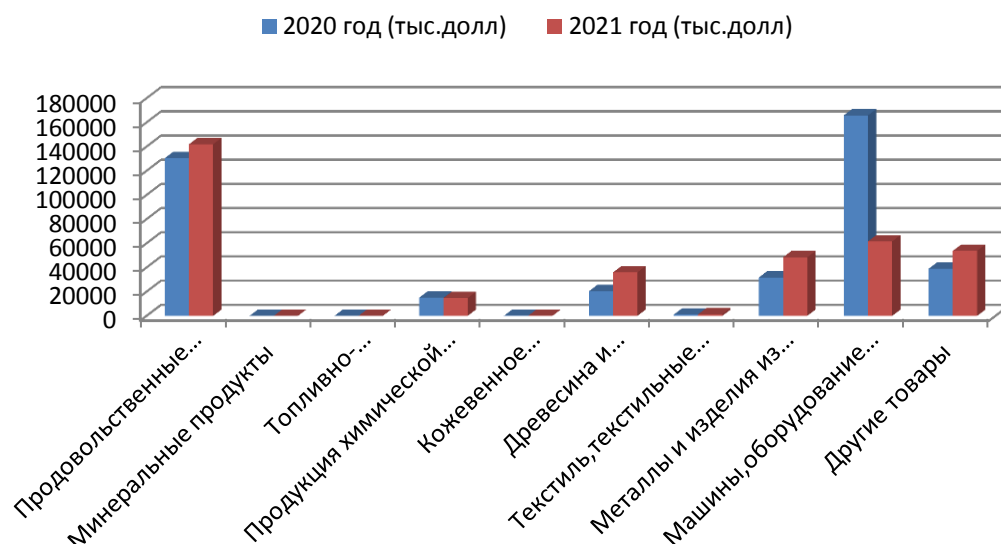


Рисунок 11 – Анализ экспорта продукции Пензенской области 2020-2021 годов [37]

В товарной структуре импорта в 2021 году преобладали: машины, оборудование и транспортные средства – 46,8% от общего объема импорта области; металлы и изделия из них – 13,7%; продукция химической промышленности, каучук – 12,2%; продовольственные товары и сырье для их производства – 10,9%; древесина и целлюлозно-бумажные изделия – 10,7%.

В рамках функционирования ТОСЭР и СЭЗ у предприятий появляется возможность привлечения иностранных инвестиций. Стоит отметить, что большая часть инвестиционных проектов Пензенской области с привлечением иностранных инвестиций осуществляется предприятиями, которые являются резидентами ТОСЭР. [40]

На территории Пензенской области функционирует две ТОСЭР в моногородах Сердобск и Заречный. На их территории установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской или иной деятельности. Это способствует формированию необходимых условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития, а так же создание комфортных условий для местного населения. Одним из резидентов ТОСЭР «Сердобск» является ООО «Грибная компания», объем инвестиций в индустриальный парк Сердобска

составил 1.25 млрд. рублей. Данная организация в полной мере произвела импортозамещение, что позволило ей осуществлять производство грибов по полному циклу.

За последние 4 года производство грибов настолько качественно и количественно выросло, что позволяет закрывать половину потребностей России в грибной продукции самостоятельно. В 2020 году производство грибов достигло 100 тыс. тонн, среди которой лишь 5% остается в России, а остальное уходит на экспорт в Польшу и Китай.

Резиденты ТОСЭР "Сердобск" полностью освобождаются от уплаты земельного налога и получают льготы по арендной плате за использование объектов недвижимости.

В настоящее время на территории Пензенской области, в городе Заречном на базе ТОСЭР «Заречный» применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, функционирование которой регламентируется законодательством Евразийского экономического союза (далее ЕАЭС).

В рамках развития внешнеторговой деятельности предприятий Пензенской области между ТОСЭР и Пензенским областным таможенным постом Саратовской таможни действует система межведомственного электронного взаимодействия. Данная система существенно сокращает и облегчает таможенное оформление экспорта/импорта товаров и продукции предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР.

В рамках данного взаимодействия между ТОСЭР «Заречный» и Пензенским областным таможенным постом Саратовской таможни, осуществляется наделение их полномочиями на осуществление таких таможенных операций, как [2]:

- регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые являются товарами Евразийского экономического союза и ввезены на территорию ТОСЭР «Заречный»;

- регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые имеют статус иностранных и ввезены на территорию ТОСЭР «Заречный»;

– регистрация декларации на товары и выпуск товаров, которые были помещены под таможенные процедуры с целью завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны.

Также стоит отметить, что в рамках развития внешнеторговой деятельности необходимо активизировать инвестиционную активность резидентов ТОСЭР «Заречный». Данное обстоятельство позволит существенно увеличить поток иностранных инвестиций в развитие предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР «Заречный». Посредством привлечения иностранных инвестиций на предприятиях будет возможна разработка и модернизация производственных мощностей, возможна разработка новой, усовершенствованной продукции. Спрос на такую продукцию на внешних рынках достаточно велик. Следовательно, показатели динамики внешнеторговой деятельности предприятий, которые являются резидентами ТОСЭР «Заречный» существенно возрастут. [40]

Для получения статуса резидента ТОСЭР компаниям необходимо быть зарегистрированными на территории муниципального образования. Объем инвестиций должен составлять:

- не менее пяти миллионов рублей для ТОСЭР "Заречный";
- не менее 2,5 миллиона рублей для ТОСЭР "Сердобск".

Одним из основных требований является соответствие утвержденным видам деятельности резидента, которые реализуются на территориях социально-экономического развития.

Резидентом ТОСЭР «Сердобск» является «грибная компания» которая специализируется на выращивании свежих грибов.

Для резидентов ТОСЭР применяются специальные налоговые льготы и преференции. Эти данные представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Сравнение специальных налоговых льгот и преференций резидентов ТОСЭР и СЭЗ (на примере ОЭЗ «Алабуга» и ТОСЭР «Сердобск»)

Наименование	Действующая ставка (%)	Льготная ставка для резидентов ТОСЭР «Сердобск» (%)	Льготная ставка для резидентов ОЭЗ ППТ «Алабуга»
Налог на прибыль	20%	0-5%	0%
- в федеральный бюджета	3% (2017-2024 гг.)	0% в первые 5 лет	0% первые 5 лет; 7% - следующие 5 лет; 15,5% - до 2055 года
- в региональный бюджет	18% (2017-2024 гг.)	5% в первые 5 лет	—
		10% в последующие 5 лет	—
Налог на имущество	2,2%	0% в первые 5 лет	0%
		1,1% в последующие 5 лет	—
Земельный налог	1,5%	0% с момента возникновения права собственности на землю, но не ранее даты внесения в реестр резидентов ТОСЭР «Сердобск»	0%
Арендная плата	—	—	—
Процедура свободной таможенной зоны (СТЗ)	—	—	Применяется (в соответствии с Федеральным законом от 22.07.2005 N 116-ФЗ (ред. от 11.06.2021) "Об особых экономических зонах в Российской Федерации"

Компаниям, ставшими резидентами, оказывают поддержку региональные институты развития, а именно:

- «корпорация развития Пензенской области»
- «фонд поддержки предпринимательства Пензенской области».

На территории опережающего социально-экономического развития «Заречный» созданы четыре производственных площадки. Целью открытия этой зоны является снижение монозависимости и создание новых рабочих мест.

Создание территорий опережающего социально-экономического развития позволяет диверсифицировать экономику моногородов и снизить зависимость от градообразующих предприятий.

Для резидентов ТОСЭР действует особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности:

- установление резидентам ТОСЭР льготных ставок арендной платы за использование объектов недвижимого имущества, которые принадлежат управляющей компании на праве собственности или же аренды и расположенными на ТОСЭР;

- особенности налогообложения резидентов ТОСЭР, в том числе льгота по уплате взносов во внебюджетные фонды, освобождение от уплаты налогов на имущество организаций, а так же земельного налога;

- особенности осуществления государственного контроля, муниципального контроля на ТОСЭР;

- использование таможенной процедуры свободной таможенной зоны.

Таким образом, можно сделать вывод, что ориентация на обеспечение инвестиционной привлекательности региона является одним из стратегически важных направлений экономического развития; под инвестиционной привлекательностью принято понимать совокупность количественных и качественных характеристик экономики региона, его отдельных отраслей и субъектов хозяйствования, которые позволяют обеспечить привлечение инвестиций.

2.2 Исследование внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития, функционирующих в Пензенской области (на примере ООО «Атоммаш»)

На территории Пензенской области активно функционируют две ТОСЭР.

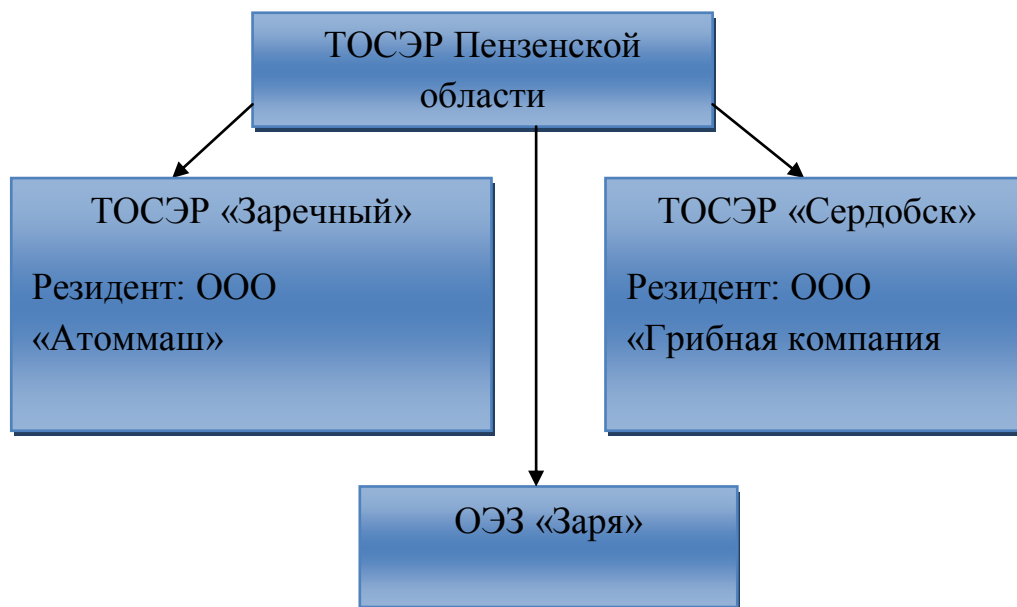


Рисунок 12 – Список ТОСЭР и СЭЗ находящихся на территории Пензенской области [37]

На территории ТОСЭР «Заречный», активно функционирует компания – резидент ТОСЭР ООО «Атоммаш», которая занимается реализацией проектов по выпуску комплектующих для маневровых тепловозов серии ТЭМ. Данная компания является резидентом ТОСЭР с 2019 года.

Целью данного предприятия является создание высококласного производства инновационной продукции, у которой, за счёт внедрения уникальных технологий защиты от коррозии, более долгий срок эксплуатации. Обеспечение производства высокоскоростным интернетом позволило инженерному и административному персоналу приступить к

работе в полном объеме. На рисунке 13 представлена географическое расположение ТОСЭР ООО «Атоммаш»

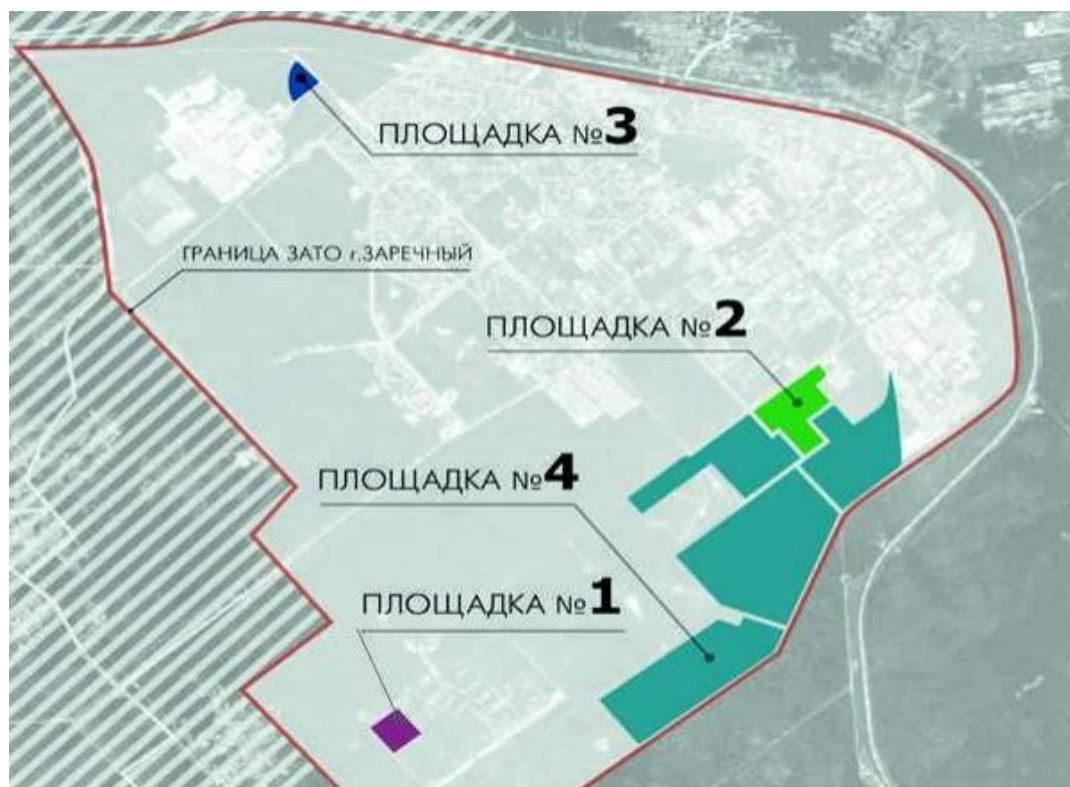


Рисунок 13 – Географическое расположение ООО «Атоммаш» [37]

В состав ТОСЭР входят четыре основные площадки, общая площадь которых составляет 211,3 га.

В настоящий момент на территории города Заречный реализуется ряд проектов по реконструкции объектов инфраструктуры, обеспечивающих функционирование ТОР. Согласно данным Программы комплексного развития систем коммунальной инфраструктуры города Заречного Пензенской области до 2030 года, утвержденной решением Собрании представителей города Заречного Пензенской области от 22.12.2016 г., в настоящий момент реализуется порядка двадцати проектов по реконструкции инфраструктуры.

На рисунке 14 представлена последовательность построения финансово-экономической модели развития территории ТОСЭР.

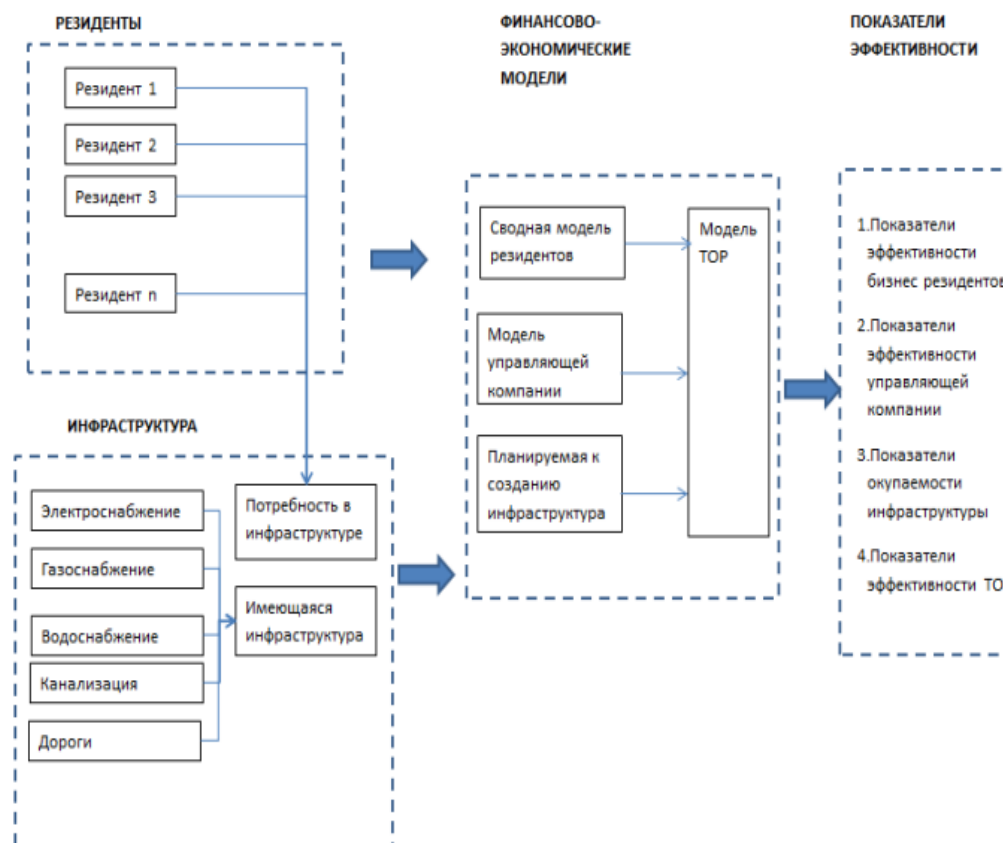


Рисунок 14 – Последовательность построения финансово–экономической модели развития территории ТОСЭР [39]

Сегодня ООО «Атоммаш» – это стабильно работающее предприятие. Его станочный парк насчитывает 32 единицы высокотехнологичного современного оборудования.

К настоящему моменту завершена подготовка нового бизнес-плана для получения льготного целевого займа через Фонд «Моногорода РФ». В случае одобрения заявки количество станков увеличится до 34, будет освоено более 3 800 тыс. кв. метров производственных площадей. За последние полгода уже произведено продукции на 15 млн рублей. [37]

Оптимизация производства, реализованная с использованием налоговых льгот и административных преференций, внедренных на ТОСЭР, позволяет иметь широкий ассортимент запасных частей собственного

производства и покупных комплектующих на складе. Таким образом ремонт и поставка клиентам происходит в кратчайшие сроки.

Данное предприятие занимается производством запасных частей и комплектующих, ассортимент которых составляет 450 наименований и постоянно увеличивается. Одной из таких продукций является распределительный вал и кулачковый. Объем выпускаемой продукции представлен на рисунке 15

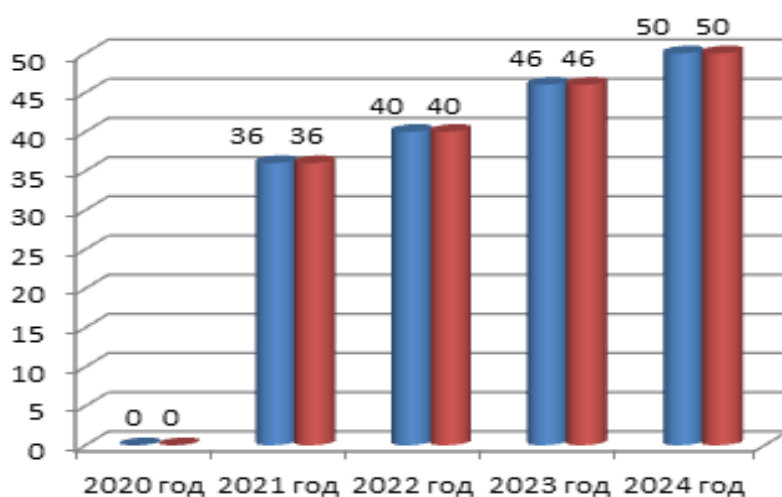


Рисунок 15 – Объем выпускаемой продукции ООО «Атоммаш» с последующей перспективой

Стоимость одного распределительного вала составит 120 000 руб (без НДС), стоимость 1 кулачкового вала составит 55 000 руб (без НДС).

Параметры запасных частей для локомотивов и дизелей, которые планируются к производству, определены спецификациями и чертежами производителей итоговой машиностроительной продукцией, а именно – дизелей и тепловозов.

Целевыми клиентами компании является холдинг ОАО «РЖД», который закупает 90% продукции, а так же и его филиалы – «Росжелдорстрой», отделения дорог и тд. Так же к целевым клиентам относятся:

- промышленные предприятия;
- предприятия городского транспорта;

– вооруженные силы и военно – морской флот.

Анализ внешнеэкономической деятельности предприятий позволяет эффективно развивать внешнеэкономические связи и обеспечить финансовую устойчивость за счет снижения возможного влияния риска.

Показатели соотношения импорта и экспорта ООО «Атоммаш» представлены на рисунке 16.

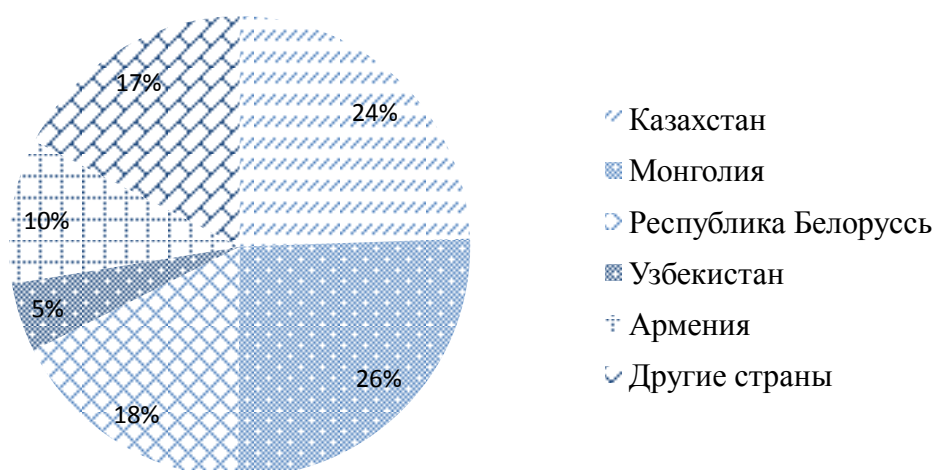


Рисунок 16 – Экспорт продукции ООО «Атоммаш», %

Исходя из данных диаграммы можно сделать вывод, что импортёром продукции ООО «Атоммаш» является Монголия – 26% и Казахстан – 24%.

Показатели соотношения импорта и экспорта ООО «Атоммаш» представлены на рисунке 17.

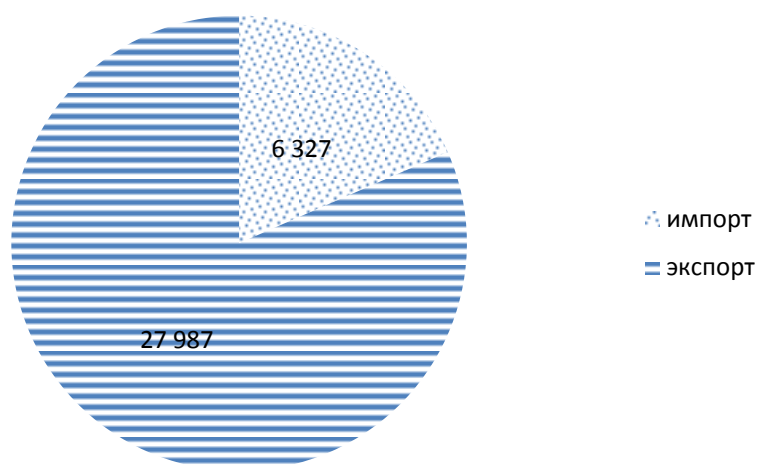


Рисунок 17 – Соотношение экспорта и импорта в деятельности ООО «Атоммаш» 2021 года [39]

Что касается экспорта отдельного вида продукции (Шкив ТЭМ18Д.10.60.), представлен на рисунке 18.

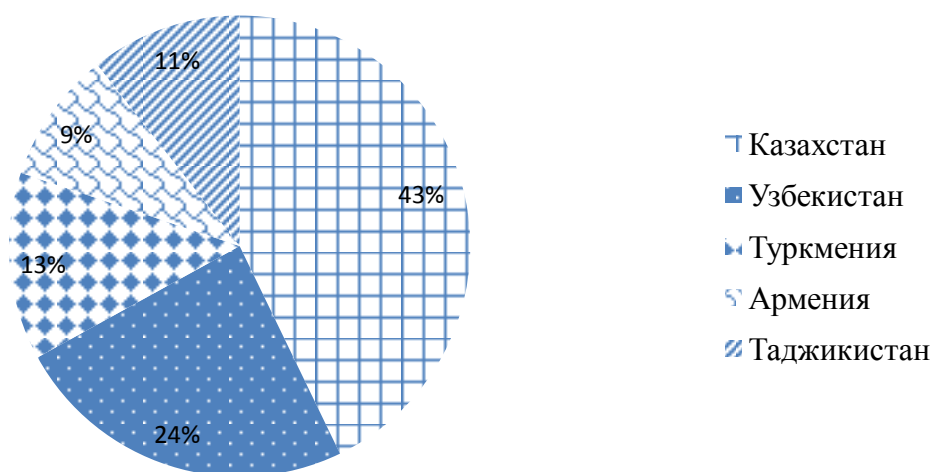


Рисунок 18 – Экспорт отдельного вида продукции (Шкив) в страны ближнего зарубежья, %

На предприятии показатель рентабельности затрат по экспорту продукции равен 40% (согласно данных годового отчета за 2021 год). Отделом внешнеэкономических отношений за 2020 год было оформлено 77

таможенных деклараций, за 2021 год 103 таможенные декларации, за период с января по май 2022 года 69 таможенных деклараций, наглядно количество оформленных деклараций представлено на рисунке 19.

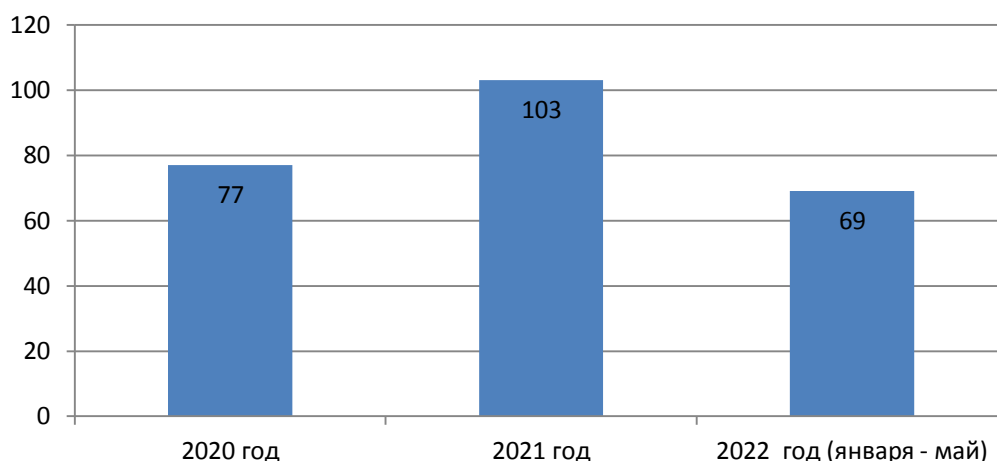


Рисунок 19 – Динамика количества таможенные декларации ООО «Атоммаш» за 2020-2022 гг [40]

В 2020 году предприятие оказание услуг по изготовлению и поставке офисной мебели нужд Представительства ТОО «Росатом Центральная Азия» в Республике Узбекистан на сумму 2 340 251 рублей. Компания оказывает 30% всех услуг странам ближнего зарубежья, в число которых входит: Узбекистан, Казахстан, Армения, Таджикистан и тд.

Далее на рисунке 20 представим динамику расходов ООО «Атоммаш».

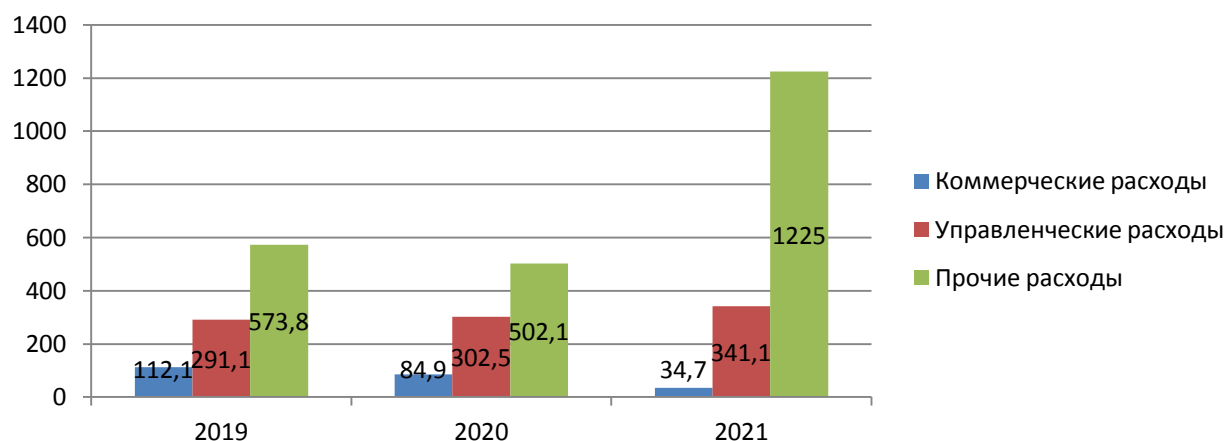


Рисунок 20 – Расходы ООО «Атоммаш» за 2019-2021 гг., млн.руб. [29]

Данные рисунка, позволяют сделать вывод, что в статье расходов ООО «Атоммаш» преобладают прочие расходы, то есть расходы, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации, с участием в уставных капиталах других организаций, с продажей основных средств и иных активов, а также сумма уценки активов и прочие расходы. На втором месте в настоящее время находятся управленческие расходы, то есть расходы на амортизационные отчисления, арендная плата, налоги и другие расходы, которые возникают в процессе управления организацией и обусловленные ее содержанием как единого финансово-имущественного комплекса.

Макроэкономическая же эффективность проекта создания и развития ТОР оценивается по его вкладу в развитие региональной экономики на основании добавленной стоимости валового регионального продукта.

Добавленная стоимость в ВРП за прогнозный период (10 лет) составит 134,6 млрд руб., что обеспечивает положительную динамику экономического роста региона.

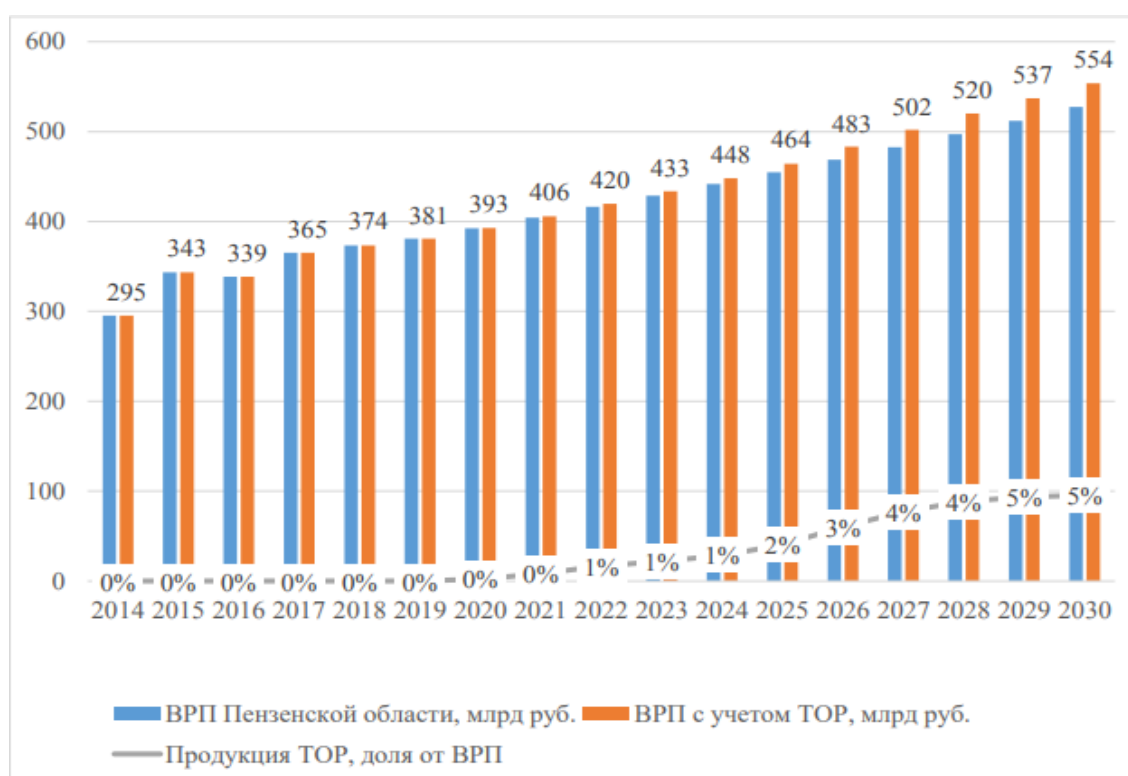


Рисунок 21 – Макроэкономическая эффективность ТОСЭР ООО «Атоммаш» [39]

Далее на рисунке 22 представим динамику прибыли ООО «Атоммаш».

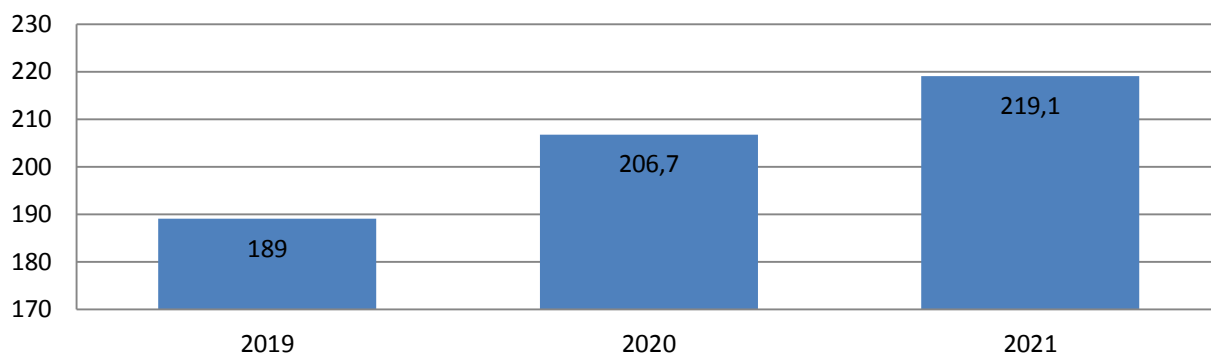


Рисунок 22 – Прибыль ООО «Атоммаш» за 2019-2021 гг.,
млн. руб. [28]

Прибыль ООО «Атоммаш» имеет положительную динамику. В 2021 году прибыль предприятия увеличилась на 13 млн. руб. и составила 219,1 млн. руб. Снижение прибыли в 2019 году связано с техническим переоснащением производства. При этом, предприятие уже в 2020 году увеличило показатели прибыли и в настоящее время прибыль ООО «Атоммаш» с каждым годом увеличивается.

В таблице 4 представим краткий анализ рентабельности ООО «Атоммаш».

Таблица 4 – Анализ рентабельности ООО «Атоммаш» [29]

Финансовый показатель	2019	2020	2021
ЕВИТ (млн. руб.)	478,1	495,3	599,4
Рентабельность продаж (%)	10	11,7	11,8
Рентабельность собственного капитала (ROE) (%)	9	10	9
Рентабельность активов (ROA) (%)	3,4	3,3	3

Рентабельность предприятия заслуживает отдельного внимания. Несмотря на незначительное снижение рентабельности собственного капитала и активов в 2020 году, в целом ООО «Атоммаш» по анализируемым в таблице 2 критериям превосходит среднеотраслевые показатели.

Так же ООО «Атоммаш» имеет определённые риски, которые представлены в таблице 5

Таблица 5 – Анализ рисков предприятия ООО «Атоммаш»

Вид риска	Вероятность наступления данного риска	Необходимость исправления действий (да или нет)	Описание риска
Ухудшение финансового положения предприятия	низкая	нет	Наличие договоров с кредиторами ООО «Ромет» и ООО «СТАЛЬ-С» о финансировании проекта минимизирует риск, так как они являются финансово – надёжными предприятиями
Вероятность неплатежей со стороны участников проекта	низкая	нет	Для минимизации данного риска подписаны договоры о намерениях
Возможность недополучить проект	Низкая	Нет	Компания является финансово–устойчивой в рамках группы связанных компаний накоплены залоговые активы, которые могут быть использованы для получения кредитования

Исходя из данных, представленных в таблице 5, можно сделать вывод, о том, что в ООО «Атоммаш» риски на предприятии возможны «средний»

тяжести и «низкой». Данные риски будут минимизированы и полностью устранены путём проведения организационных мероприятий.

На рисунке 23 представлена динамика стоимости ООО «Атоммаш».

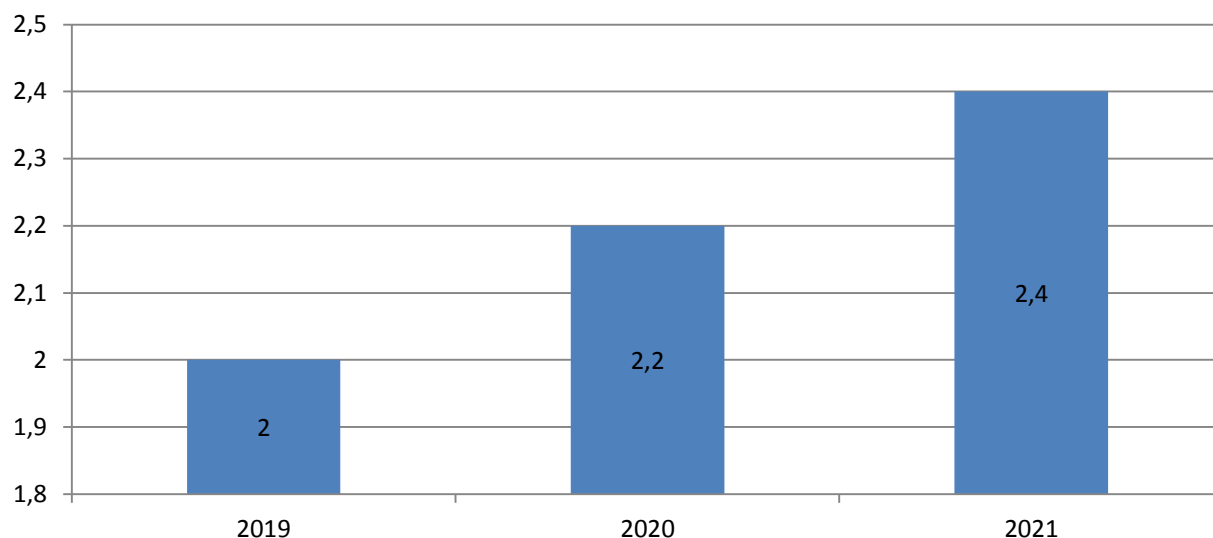


Рисунок 23 – Стоимость ООО «Атоммаш» за 2019-2021 гг.,
млрд. руб. [29]

В 2020 стоимость предприятия увеличилась на 0,2 млрд. руб. по сравнению с 2019 годом.

В 2022 году компания ООО «Ромет» подписала с АО «Атом-ТОР» соглашение об осуществление своей деятельности на территории ТОСЭР в городе «Заречном». Компания «Ромет» имеет большой стаж работы на рынке металлообрабатывающей промышленности России. Компания так же поставляет в Пензу и Пензенскую область детали собственного производства. Компания имеет положительный опыт в реализации некоторых проектов на территории ТОСЭР «Заречный» и при выборе новой площадки для реализации проекта, компания вновь остановила свой выбор на ТОСЭР «Заречный», учитывая предоставляемые здесь преференции и льготные арендные ставки.

Произведем расчет чистой дисконтированной стоимости инвестиционного проекта, компании ООО «Ромет», которая является

резидентом ТОСЭР «Заречный» по созданию производственных профилей:

Размер инвестиций – 13 800 тыс. руб. Далее в таблице 6 приведем динамику доходности инвестиций и размера ставки дисконтирования.

Таблица 6 – Динамика доходности от инвестиций и размера ставки дисконтирования при реализации инвестиционного проекта ООО «Ромет»

Показатель	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Доходность от инвестиций (тыс. руб.)	8 360	6 185	7 270
Размер ставки дисконтирования (%)	11,4	10,7	9,5
PV (тыс. руб.)	7 504,49	5 015,42	5383,78

Таким образом, исходя из данных таблицы, можно сделать вывод:

$$NPV = 7504,49 + 5015,42 + 5383,78 - 13\,800 = 4103,69 \text{ тыс. руб.}$$

Определим период, по истечении которого инвестиции окупаются.

Сумма доходов за первый и второй года:

$7504,49 + 5015,42 = 12519,91$ тыс. руб., что меньше первоначально инвестированных 13 800 тыс. руб.

Сумма доходов за первый, второй и третий года:

$7504,49 + 5015,42 + 5383,78 = 17\,903,69$ тыс. руб. Отсюда следует, что первоначальные инвестиции окупятся раньше, чем за три года.

Если допустить, что денежные средства поступают равномерно в течение всего периода, то мы можем вычислить остаток от третьего года:

$$\text{Остаток} = (1 - (17\,903,69 - 13\,800) / 7270) = 0,44$$

То есть период окупаемости составит 2,44 года.

Рассчитаем изменение чистой текущей стоимости при увеличении доходности проекта на 10%, 20%, 30% и уменьшении доходности на те же проценты. Пересчитаем денежные потоки в вид текущих стоимостей:

$$PV_{1+10\%} = (1 + 0,1) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 8254,94 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV_{2+10\%} = (1 + 0,1) \cdot 6185 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107) = 5516,96 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV_{3+10\%} = (1 + 0,1) \cdot 7270 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107)/(1 + 0,095) = 5922,16 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{+10\%} = 8254,94 + 5516,96 + 5922,16 - 13\,800 = 5894,05 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости=2,19 года.

$$PV1_{+20\%} = (1 + 0,2) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 9005,39 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV2_{+20\%} = (1 + 0,2) \cdot 6185 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107) = 6018,5 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV3_{+20\%} = (1 + 0,2) \cdot 7270 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107)/(1 + 0,095) = 6460,54 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{+20\%} = 9005,39 + 6018,5 + 6460,54 - 13\,800 = 7684,42 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости=1,8 года

$$PV1_{+30\%} = (1 + 0,3) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 9755,83 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV2_{+30\%} = (1 + 0,3) \cdot 6185 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107) = 6520,04 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV3_{+30\%} = (1 + 0,3) \cdot 7270 / (1 + 0,114)/(1 + 0,107)/(1 + 0,095) = 6998,92 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{+30\%} = 9755,85 + 6520,04 + 6998,92 - 13\,800 = 9\,474,81 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости= 1,6 года.

Определим изменение чистой текущей стоимости:

$$(NPV_{+10\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (5894,05 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = 43,63\%$$

$$(NPV_{+20\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (7684,42 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = 87,26\%$$

$$(NPV_{+30\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (9\,474,81 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = 130,88\%.$$

Так же мы можем предположить и уменьшения доходов от работы линии по производству запорной арматуры на 10, 20, 30% от первоначальных.

Тогда денежные потоки примут следующий вид:

$$PV1_{-10\%} = (1 - 0,1) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 6754,04 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV2_{-10\%} = (1 - 0,1) \cdot 6185 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) = 4513,87 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV3_{-10\%} = (1 - 0,1) \cdot 7270 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) / (1 + 0,095) = 4845,4 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{-10\%} = 6754,04 + 4513,87 + 4845,4 - 13\,800 = 2313,32 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости= 2, 68 года.

$$PV1_{-20\%} = (1 - 0,2) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 6003,59 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV2_{-20\%} = (1 - 0,2) \cdot 6185 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) = 4012,33 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV3_{-20\%} = (1 - 0,2) \cdot 7270 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) / (1 + 0,095) = 4307,03 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{-20\%} = 6003,59 + 4012,33 + 4307,03 - 13\,800 = 522,95 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости= 2,93 года.

$$PV1_{-30\%} = (1 - 0,3) \cdot 8360 / (1 + 0,114) = 5253,14 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV2_{-30\%} = (1 - 0,3) \cdot 6185 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) = 3510,79 \text{ тыс. руб.}$$

$$PV3_{-30\%} = (1 - 0,3) \cdot 7270 / (1 + 0,114) / (1 + 0,107) / (1 + 0,095) = 3768,65 \text{ тыс. руб.}$$

$$NPV_{-30\%} = 3768,65 + 3510,79 + 5253,14 - 13\,800 = -1267,42 \text{ тыс. руб.}$$

Срок окупаемости= 3,26 года.

Определим изменение чистой текущей стоимости:

$$(NPV_{-10\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (2313,32 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = -43,63\%$$

$$(NPV_{-20\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (522,95 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = -87,26\%$$

$$(NPV_{-30\%} - NPV) / NPV \cdot 100\% = (-1267,42 - 4\,103,69) / 4\,103,69 \cdot 100\% = -130,89\%$$

Таким образом, соединим все вышеприведенные расчеты в одну таблицу (таблица 7).

Таблица 7 – Динамика показателей эффективности при изменении уровня прогнозируемого дохода

Показатели эффективности	-30%	-20%	-10%	0	10%	20%	30%
NPV (тыс. руб.)	-1267,42	522,95	2313,32	4103,69	5894,05	7684,42	9474,81
Изменение NPV (%)	-130,89	-87,26	-43,63	0	43,63	87,26	130,88

Срок окупаемости	3,26	2,93	2,68	2,44	2,19	1,8	1,6
------------------	------	------	------	------	------	-----	-----

Кроме изменения уровня дохода, может измениться в сторону увеличения или уменьшения величина инвестиций. Динамика показателей эффективности проекта при изменении величины инвестиций представлена в таблице 8.

Таблица 8 – Динамика показателей эффективности проекта при изменении величины инвестиций

Показатели эффективности	-30%	-20%	-10%	0	10%	20%	30%
NPV (тыс. руб.)	6963,6	5583,6	4203,6	4103,69	1443,6	63	-1316,4
Изменение NPV (%)	69,69	36,06	2,43	0	-64,82	-98,46	-132,08
Срок окупаемости	1,53	1,76	1,98	2,44	2,8	2,99	3,24

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: изменение величины инвестиций, в случае данного инвестиционного проекта приведет к меньшему росту NPV, в ситуации, когда инвестиции увеличиваются и к значительному снижению NPV, в ситуации уменьшения инвестиций. Исходя из этого, можно сделать вывод, что изменение величины инвестиций достаточно рискованное мероприятие, которое с большей долей вероятности не принесет ожидаемого положительного эффекта, без проведения комплекса мероприятий по увеличению уровня доходности проекта. Если рассматривать фактор изменения уровня доходности проекта, мы видим, что до уровня снижения доходности в 30% показатель NPV остается в достаточно высоком плюсе. То есть при запланированном уровне инвестиций, проект является рентабельным и имеет запас в уровне доходности.

При выполнении данного проекта объем инвестиций составил 13 800

тыс.руб. Запланированный объем дополнительной выполнен при плане 1,9 тыс. тонн. Произведено 2,4 тыс. тонн (126%) профилей.

Плановая эффективность средств составляет:

$1,9 / 13\ 800 = 0,1377$ тонн на тысячу рублей.

Фактическая эффективность средств составляет:

$2,4 / 13\ 800 = 0,1739$ тонн на тысячу рублей.

То есть фактическая эффективность вложенных в данный инвестиционный проект средств превысила плановую на 0,0362 тонн профилей на тысячу рублей.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: ООО «Атоммаш» – это один из ведущих российских производителей трубопроводной арматуры для отечественных объектов промышленности.

Динамику основных финансовых показателей предприятия можно охарактеризовать как крайне позитивную. За последние годы наблюдается положительная динамика выручки и прибыли предприятия. В расходах ООО «Атоммаш» превалирует статья прочие расходы. Рентабельность предприятия заслуживает отдельного внимания. Несмотря на незначительное снижение рентабельности собственного капитала и активов в 2020 году, в целом ООО «Атоммаш» по критериям рентабельности превосходит среднеотраслевые показатели.

2.3 Проблемы внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития (на примере ООО «Атоммаш»)

Деятельность СЭЗ на всех этапах ее жизненного цикла связана с принципиально новой финансово-кредитной и налоговой политикой, с новыми условиями организации и контроля со стороны федеральных и местных органов власти экономической деятельности подразделений зоны, включая отечественных и иностранных юридических и физических лиц.

Проблемы государственного регулирования СЭЗ рассматривают на федеральном, местном и внутризональном уровнях.

Наряду с географическими преимуществами создания СЭЗ в данных регионах существуют и некоторые проблемы: удалённость Дальневосточного региона от центральных районов России, в обоих регионах высока доля ресурсоёмких производств, изношенный и технологически устаревший парк промышленного оборудования и повышенная энергоёмкость хозяйства. [27]

Необходимо акцентировать внимание на создание благоприятного климата для притока иностранных и отечественных инвестиций в ее хозяйство. С данной целью в нормативно – правовых актах, а так же Правительства РФ, субъектов федерации и местных органов власти, регулирующих деятельность субъектов СЭЗ, устанавливается комплекс льгот:

- финансово – кредитного характера;
- инвестиционного характера;
- налогового характера;
- экспортно – импортного характера.

Так же, необходимо выделить основные проблемы СЭЗ, а именно:

– СЭЗ не могут решать задачи территориального развития. Это означает, что они не могут влиять так же на развитие иных регионов в отдельности и страны в целом. Также, необходимо отметить, что низкий уровень контроля за подобными зонами.

– Трудности в привлечении резидентов и инвестиций в подобные зоны, хотя, инвесторам, подобные зоны, предоставляют огромное количество привилегий, а именно:

- особый таможенный режим;
- внешнеэкономические льготы;
- низкий уровень налоговых ставок;

– Проблема создания СЭЗ так же состоит в том, что отсутствует квалифицированные кадры. Свободные экономические зоны создаются с

однозначными целями (ядерное или авиационное производство). В связи с этим, подбор и обучение персонала таких производств стоит под острым вопросом. Необходимо создавать больше специализированных центров обучения, инжиниринговых лабораторий и других средств, которые призваны решить вопрос с кадрами.

Что же касается ТОСЭР, то перечень основных проблем представлен на рисунке № 24

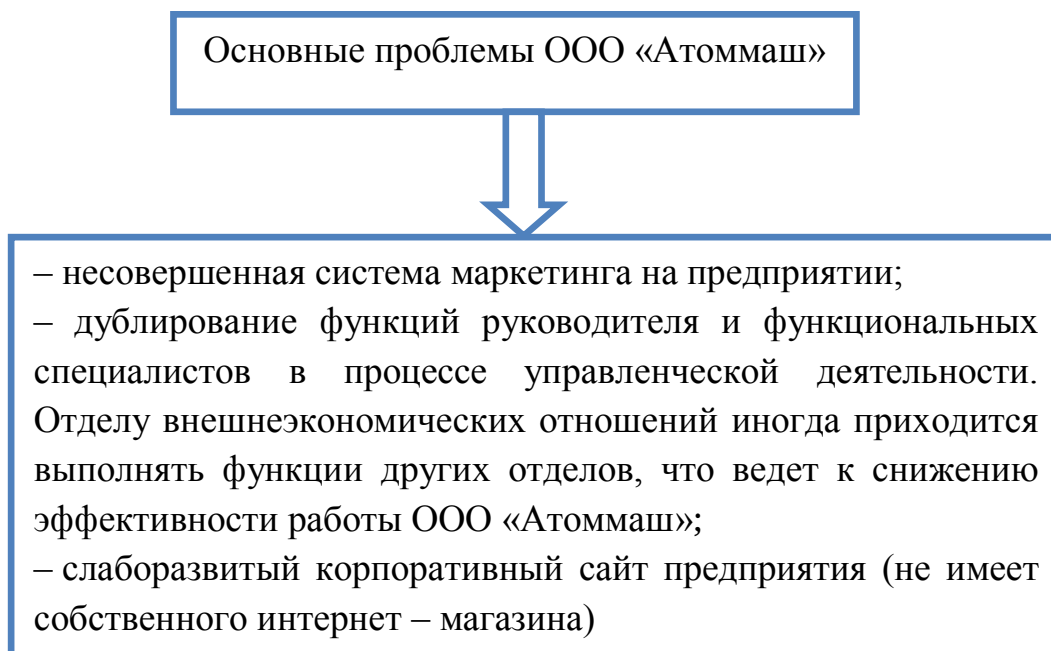


Рисунок 24 – Перечень основных проблемы ООО «Атоммаш»

Таким образом, можно сделать вывод, что для ускорения развития ТОСЭР государству необходимо сконцентрировать внимание не на количестве успешных ТОСЭР, а на качестве новых и работе отстающих территорий. Такое внимание к зонам, требующим развития, и корректировка механизмов управления ТОСЭР позволит выйти данному институту на более высокий уровень развития и составить конкуренцию особым экономическим зонам.

3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ АСПЕКТОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

3.1 Перспективы развития внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития (на примере ООО «Атоммаш»)

Каждое предприятие при работе на внешнем рынке и осуществлении внешнеторговой деятельности последовательно проходит ряд организационных, экономических, производственных и коммерческих процедур. Научно обоснованное и профессиональное построение данной работы, включающее оптимальное распределение функций между структурными подразделениями участника ВЭД, в том числе на этапе поиска внешних рынков сбыта, позволяет значительно повысить эффективность внешнеторговой сделки. Деятельность ООО «Атоммаш» по продаже потенциально конкурентного продукта для его экспортной поставки на внешний рынок, содержит ряд направлений, каждое из которых включает определенные внешнеэкономические функции.

Для повышения эффективности ВЭД предприятия большое значение имеет их грамотное ранжирование и логистика. Классифицируя направления деятельности предприятия по совершенствованию внешнеэкономической деятельности с отнесенными к ним внешнеэкономическими функциями, разделим их на три группы, которые представлены в таблице 9.

Таблица 9 – Факторы оптимизации внешнеэкономической деятельности
ООО «Атоммаш»

Направление деятельности	Внешекономические функции
Производственно – хозяйственное	<ul style="list-style-type: none"> – оценка конкурентоспособности экспортного продукта; – обеспечение технико-экономических параметров и требований экспортного производства; – прогноз внутрипроизводственных ресурсов; – поиск источников материальных ресурсов; – обеспечение производства экспортной продукции; – улучшение экспортной стратегии предприятия.
Организационно –экономическое	<ul style="list-style-type: none"> – выбор форм и методов работы на внешнем рынке; – организация внешнеторговой рекламы; – Планирование внешнеторговой операции; Логистика.
Оперативно – коммерческое	<ul style="list-style-type: none"> – подготовка внешнеторговой сделки: установление контакта с партнером; расчет экспортной цены; проведение переговоров; подготовка проекта контракта; согласование условий сделки. – определение основных условий контракта: базисных условий поставки; вида транспортировки; условий и форм расчета и др. – подписание контракта; – исполнение контракта

Производственно-хозяйственное направление включает перечень внешнеэкономических функций по обеспечению улучшению качества продукции, способной конкурировать на внешнем рынке, в том числе оценку ее конкурентоспособности. Также проводится анализ потенциальных внешних рынков сбыта. На данном этапе разрабатывается стратегия предприятия по экспорту продукции, которая в дальнейшем может быть заложена в среднесрочные и долгосрочные программы развития организации.

Таким образом, процесс совершенствования деятельности на зарубежных рынках предваряет создание компанией конкурентоспособного на мировом рынке продукта. Для решения данного важнейшего вопроса задействуются все необходимые производственно-хозяйственные функции ООО «Атоммаш», что позволит выйти на новые рынки в других государствах. Организационно-экономическое направление содержит ряд внешнеэкономических функций по поиску и выбору форм и методов работы на внешнем рынке, изучению процедур по процессу работы на внешнем рынке и условий присутствия на нем, проведение подробного анализа конкретного внешнего рынка, планирование маркетинговой компании по продвижению продукции на данном рынке.

Оперативно-коммерческое направление включает группу внешнеэкономических функций, связанных с подготовкой, заключением и исполнением внешнеторгового контракта. Суть подхода к совершенствованию и оптимизации внешнеэкономической деятельности ООО «Атоммаш» заключается в необходимости комплексной организации данного процесса с включением в него всей совокупности возможных действий потенциального экспортера в современных условиях с учетом их важности и причинно-следственной взаимосвязи. Важным первоначальным этапом в этой связи является расширение перечня потенциальных зарубежных рынков сбыта продукции, их подробный анализ и изучение. Основные объекты анализа и изучения международных рынков:

- рыночная макросреда, к компонентам которой относятся демографическая среда, экономическая среда, политическая среда и т.д.;
- требования зарубежного рынка к потребительским свойствам товара, уровень конкурентоспособности выпускаемой продукции;
- факторы привлекательности зарубежного рынка: экономические и технологические, факторы рыночного потенциала и т.д.;
- емкость внешнего рынка, характер и эластичность спроса;
- уровень мировых цен и тенденции их изменения;
- степень и характер рыночной конкуренции;
- формы работы на зарубежном рынке, формы посреднических соглашений, виды сделок, формы торговли.

После четкого определения, с какими странами из первоначального списка ООО «Атоммаш» предпочитает вести внешнеторговое сотрудничество, следует изучить обстоятельства работы на рынке иностранного партнера, тонкости законодательного регулирования отрасли, в том числе требований по сертификации и иных барьеров для выхода на рынок.

Далее необходима разработать концепции освоения иностранного рынка и реализации сбыта. Как известно, в международном маркетинге существуют различные способы выхода на рынки отдельных стран. Выбор конкретного способа зависит от результатов проведенного исследования рынка, финансовых возможностей, целей предприятия и др. Разработка международной сбытовой политики направлена на выявление оптимального соотношения направлений и средств, необходимых для обеспечения наибольшей эффективности процесса проникновения на внешний рынок.

Следующий этап – поиск иностранного контрагента – производится в зависимости от результатов конъюнктурного анализа и маркетинговых исследований. Реактивный подход подразумевает выбор предприятием пассивной позиции, ожидание случайных заказов и применение только базовых действий при заключении внешнеторгового контракта.

Проактивному подходу свойственна активизация поиска и сегментация потенциальных рынков. Такой подход может включать в себя как проведение маркетинговых исследований, так и опору на личный опыт управленца. Что касается маркетингового подхода, он может включать в себя такие элементы, как определение целей и возможных задач выхода на внешний рынок, анализ маркетинговой среды, выбор рынка, выбор метода выхода на зарубежный рынок, разработка стратегии продвижения продукции и т.д. В совокупности эти подходы требуют определенного объединения и совершенствования с целью увеличения их практической значимости для предприятий, а также оптимизации процесса выхода предприятий на внешний рынок. Поводя итог необходимо отметить что ООО «Атоммаш» может использовать при расширении рынков сбыта три укрупненные базовые составляющие:

- выбор потенциального рынка сбыта;
- анализ ресурсной базы (возможностей) предприятия;
- изучение и эффективное использование системы государственного регулирования проведения внешнеторговой сделки.

Подобный подход позволяет учитывать не только внешние факторы (маркетинговые) при выборе потенциального партнера, но и внутренние, зависящие от самого предприятия (конкурентоспособность продукта; ресурсная база предприятия; возможность привлечения мер государственной поддержки).

3.2 Разработка рекомендаций по оптимизации внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития (на примере ООО «Атоммаш»)

Первоочередной задачей предприятия на данном этапе развития является расширение и удержание существующих рынков сбыта, т.к. на рынке производства комплектующих для локомотивов появилось много новых фирм конкурентов, некоторым из которых ООО «Атоммаш» уступает

по цене, так как местные производители имеют льготы и не содержат в цене затраты на экспорт. На ООО «Атоммаш» несовершенна система маркетинга, что создает неверный и необъективный в будущем подход ко всей реализации продукции. В свою очередь, данное положение на предприятии отрицательно сказывается на всей товарной политике, т. к. разработка и анализ этого направления стратегии предприятия требует тщательно подготовленных кадров, специального программного обеспечения.

В общих чертах, говоря об изменениях во внутренней среде предприятия, необходимо иметь в виду, что эти изменения должны идти параллельно на двух уровнях – на уровне руководства предприятия и на уровне руководителей среднего и низшего звена. На уровне руководства предприятия необходимо:

- ввести в его состав руководителей служб, связанных с маркетингом и сбытом продукции, причем эти службы должны занять доминирующее место в организации предприятия;

- резко усилить восприимчивость к новым способам управления, организации производства и сбыта продукции;

- сформировать атмосферу творчества, поиска, инициативы. На уровне руководителей среднего и низшего звена необходимо:

- создать систему переподготовки кадров с ориентацией на рыночные методы управления (менеджерского типа);

- сформулировать должностные инструкции с четким указанием их прав и обязанностей;

- отработать систему ротации руководящих кадров, предусмотрев не только повышение в должности за инициативную работу, но и на понижение за безынициативную работу и некомпетентность;

- сформулировать систему оперативного информирования руководителей среднего звена об изменениях в стратегии и тактике предприятия.

Необходимо также и изменение отношений с «внешней» средой. ОВО и другими исследовательскими службами предприятия должно быть организовано постоянное изучение общих тенденций развития своей и смежных отраслей экономики, поведения конкурентов, эффективности проводимой предприятием маркетинговой политики. Для этих целей могут использоваться услуги различных специализированных организаций, привлекаться сторонние специалисты-консультанты.

Немаловажным представляется также изучение и заимствование передового опыта работы других предприятий. Необходимость реформирования ОВО, диктуется тем, что невозможно стать на путь рыночной концепции управления, связать в единый процесс все элементы маркетинга без их тщательной координации и управления.

ОВО должен не только руководить всей деятельностью предприятия по сбыту продукции на внешнем рынке, но и нести ответственность за планирование производства, разработку стратегии и тактики, рекламы, политики цен, выбор каналов сбыта и методов стимулирования продаж на внешних рынках. ОВО должен стать источником информации и рекомендаций для принятия решений по многим вопросам производственной, финансовой, сбытовой деятельности.

Исходя из этой структуры, можно определить экономический эффект, который принесет ОВО для предприятия. Можно предположить, что количества работников этого отдела должно составить 10 человек:

- Начальник отдела – 1 человек;
- рыночные исследования и планирование – 2 человека;
- управление сбытом и сервисом – 1 человек;
- менеджеры по продажам – 3 человека;
- менеджер по импорту -1 человек;
- реклама – 1 человек;
- специалист по таможенным операциям – 1 человек.

Одним из перспективных направлений в повышении эффективности международного маркетинга на предприятии является улучшение корпоративного сайта компании. На данный момент у организации есть свой сайт. Однако пока не предусмотрено размещение на сайте электронного магазина, который дает возможность предприятию предложить покупателям новую услугу – быстрый заказ и доставку любой партии товара потребителю в кратчайшие сроки.

На сегодняшний день на сайте ООО «Атоммаш» представлена лишь номенклатура продукции, ее характеристика. Покупателю даются лишь координаты фирмы, и, при помощи различных средств связи (в т.ч. электронной почты), ведутся дальнейшие переговоры по ценам, условиям поставки и т.д. При создании Интернет-магазина владелец сможет осуществить следующие операции:

- Создание электронного каталога предлагаемых им на рынок товаров и услуг, который постоянно доступен в сети Интернет.
- Организация круглосуточного канала сбыта без дополнительных финансовых затрат на торговые площади и персонал.
- Самостоятельное управление работой Интернет-магазина, оперативное обновление информации о предлагаемых товарах и услугах с использованием дружественного интерфейса.
- Автоматизации системы приема заказов.
- Ведение мультивалютной выписки документов (доллары и рубли) с использованием при этом внутреннего валютного курса пересчета. – Задание режима автоматического определения категории покупателя (опт, розница и т.п.) и выдача до трех соответствующих цен на товары. – Организация работы по принципу B2B «бизнес-бизнес» для обслуживания удаленных филиалов и бизнес-партнеров.
- Обеспечение обратной связи для маркетинговых исследований на рынке и создания клиентской базы данных.

– Проведение анализа работы Интернет-магазина на основании статистики, автоматически формируемой в процессе работы магазина. – Получение эффективной рекламной поддержки своему бизнесу. – Подключение одной или нескольких онлайн-платежных систем для осуществления немедленных расчетов.

– Создание рассылки, сообщающей покупателя о новинках и последних новостях компании. Следует также отметить, что наличие англоязычной версии сайта и регистрация сайта в иностранных поисковых системах, является немаловажным фактором привлечения иностранных партнеров. Однако, идя по пути совершенствования, можно легко «утяжелить» ныне существующую структуру, что, в принципе, и наблюдается сегодня на ООО «Атоммаш». Основная проблема – это рассредоточенность составляющих ее элементов. Ныне действующая система обеспечивает качество исполнения каждого из этих элементов в отдельности, что не позволяет максимально эффективно наладить взаимосвязи между ними. Взаимодействие осуществляется лишь на самой «верхушке» разобщенных, но функционально связанных между собой отделов. Данная система обладает следующими преимуществами:

- можно достичь высокого уровня специализации;
- можно управлять и осуществлять контроль за каждым видом деятельности;
- легче оптимизировать штат функциональных отделов;
- просто осуществлять инновации;

Но она имеет также и недостатки:

– затруднено осуществление координации различных видов деятельности, необходимой для проведения общей региональной политики, к тому же такая координация требует много времени;

– могут возникнуть различия во мнениях должностных лиц, как в отношении обязанностей, так и в отношении внешнеэкономической политики. Отрицательные стороны подобной системы можно было бы

устранить с помощью организации системы подразделений. Она была бы упорядочена не в соответствии с логикой внутренней специализации компании, а в соответствии с логикой рынка.

Целью такой организации является непосредственная связь с рынками, с тем, чтобы служащие могли концентрироваться только на своих клиентах или партнерах. Наиболее оптимальным вариантом по решению данного вопроса представляется объединение подразделений по управлению ВЭД в целостно функционирующий механизм под единым управлением. Все отделы взаимосвязаны и могут беспрепятственно осуществлять совместную деятельность, конечной целью которой является оптимизация и совершенствование внешнеэкономической деятельности ООО «Атоммаш». При принятии данной схемы произойдет слияние отдела логистики с ОВО.

Экономический эффект при реорганизации системы управления ВЭД на ООО «Атоммаш» выразится в увеличении скорости и качества выполнения возложенных на отделы функций в связи с упрощением поступления информации в подразделения, а также возможностью их более тесного взаимодействия. Современное управление движется в сторону системных структурных преобразований, ориентированных на логистику. Одно из направлений по реформированию лежит в плоскости создания механизма, который бы гибко и эффективно обеспечивал взаимодействие таких основных элементов, как: поставка – производство – складирование – транспортировка – сбыт.

В данный момент на ООО «Атоммаш» основные издержки, связанные с экспортом товаров, можно классифицировать следующим образом:

- затраты на формирование и хранение запасов;
- транспортно-экспедиторские затраты, включая издержки на перевозку продукции от предприятия до покупателя.

Основная цель оптимизации связей ООО «Атоммаш» с поставщиками, транспортными компаниями и другими сопутствующими организациями – снижение вышеперечисленных затрат. Для практического применения

вышеизложенного, в первую очередь, необходимо выделить те страны, с которыми осуществляется наибольшее количество внешнеэкономических операций, а затем, проанализировав динамику развития сотрудничества изыскивать возможности оптимизации ныне существующих и создания новых проводящих сетей для транспортировки готовой продукции. Так же, необходимо продлить налоговые льготы.

На сегодняшний день льготный налоговый период при получении статуса резидента ТОР составляет 10 лет, при этом общая продолжительность строительства и запуска производства для ряда резидентов может составлять до 3 лет (включая выход предприятия на целевую проектную мощность). Соответственно, фактическая продолжительность «налоговых каникул» составляет 7-8 лет.

Статус ТОСЭР позволяет предоставлять резидентам преференции на протяжении всего срока функционирования ТОР, который составляет 70 лет. При этом действующее законодательство не закрепляет за Администрацией ЗАТО обязанности продлевать льготный налоговый период после первого и второго 5-летних периодов, хотя и не запрещает этого.

В данной связи уместно рассмотреть возможность при выполнении определенных условий гарантировать резидентам ТОР продление льготного налогового периода. К примеру, для субъектов среднего бизнеса может оформляться гарантия на 2 дополнительных льготных периода длительностью 5-10 лет каждый при сумме капитальных вложений от 100 миллионов рублей в создание предприятия на базе ТОСЭР.

– Создание новых объектов инженерной инфраструктуры.

Перечень объектов инженерной, транспортной, инновационной, социальной, культурной, деловой инфраструктуры и жилья, подлежащих строительству, реконструкции и капитальному ремонту и необходимых для функционирования ТОСЭР.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: в рамках развития внешнеторговой деятельности региона функционирование

свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретает особую актуальность. Функционирование СЭЗ и ТОСЭР позволяет предприятиям, которые являются резидентами, воспользоваться целым комплексом льгот и преференций, в том числе таможенных. Однако существуют проблемные аспекты в данном направлении, которые связаны с обязательным функционированием в рамках ТОСЭР зоны таможенного контроля, которая в соответствии с законодательством ЕАЭС и РФ оснащена всем необходимым для проведения данного вида контроля. Если говорить о внешнеторговых аспектах в деятельности СЭЗ и ТОСЭР, необходимо отметить, что в настоящее время они достаточно тесно взаимодействуют с таможенными органами на основании системы межведомственного взаимодействия.

Подводя итог всего вышеперечисленного, можно сделать вывод, что Экспортная деятельность ООО «Атоммаш» имеет значительный потенциал, ее развитие позволит увеличить доходы предприятия за счет расширения рынков сбыта. Для совершенствования ВЭД предприятия может быть рекомендовано расширение полномочий отдела внешнеэкономических отношений, а также расширение численности состава предприятия за счет специалистов по внешнеэкономическим связям.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В условиях развития внешнеторговой деятельности региона функционирование свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретает особую актуальность. Функционирование СЭЗ и ТОСЭР позволяет предприятиям, которые являются резидентами, воспользоваться целым комплексом льгот и преференций, в том числе таможенных. Однако существуют проблемные аспекты в данном направлении, которые связаны с обязательным функционированием в рамках ТОСЭР зоны таможенного контроля, которая в соответствии с законодательством ЕАЭС и РФ оснащена всем необходимым для проведения данного вида контроля. Если говорить о внешнеторговых аспектах в деятельности СЭЗ и ТОСЭР, необходимо отметить, что в настоящее время они достаточно тесно взаимодействуют с таможенными органами на основании системы межведомственного взаимодействия.

Правовое регулирование внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития основано на Федеральном законе «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» № 116-ФЗ, Федеральном законе «О территориях опережающего социально-экономического развития» № 473-ФЗ, таможенном законодательстве ЕАЭС и РФ, а также иных подзаконных актах РФ и субъектов РФ. В рамках правового регулирования внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития необходимо наладить контроль за договорами с резидентами, отчетностью, а также в вопросах использования иностранных инвестиций.

Развитие экономики предприятия не ограничивается только насыщением отечественного рынка. Анализ основных показателей производственно-хозяйственной деятельности предприятия выявил

проблемы как организационного, так и экономического характера. Основные из них:

- Дублирование функций руководителя и функциональных специалистов в процессе управленческой деятельности. Отделу внешнеэкономических отношений иногда приходится выполнять функции других отделов, что ведет к снижению эффективности работы ООО «Атоммаш»;

- Слабая эффективность рекламной деятельности на территории других государств снижает темпы роста экспорта продукции предприятия. Для устранения вышеперечисленных недостатков представляется необходимой реализация следующих мероприятий:

- Реорганизация структуры управления внешнеэкономической деятельностью с четким разграничением по отделам выполняемых ими функций в зависимости от целей и поставленных задач. В частности исключить возможность влияния других подразделений на отдел внешнеэкономических отношений предприятия. Необходимо освободить сотрудников отдела внешнеэкономических отношений от несвойственных им обязанностей.

- Грамотная маркетинговая политика, с использованием электронной коммерции. Может быть, рекомендовано создать на официальном сайте предприятия раздел, подобный интернет-магазину, в рамках которого будет возможно создание предварительной заявки на поставку продукцию предприятия. После формирования такой заявки в зависимости от данных, указанных в ней, она будет поступать в коммерческий отдел, в случае если заявку оставило российское юридическое лицо (индивидуальный предприниматель), либо в отдел внешней торговли, если заявку сформировал иностранный покупатель. Кроме этого необходимо перевести сайт предприятия на английский, немецкий, испанский языки, для обеспечения возможности поисковой выдачи в иностранных сегментах сети Интернет.

В настоящее время объективной необходимостью в условиях глобализации и жесткой конкуренции в сфере международной торговли является важным непрерывное усовершенствование системы организации управления, оптимизации издержек обращения, в том числе и внешнеэкономической деятельностью. Выход на внешний рынок требует от предприятия значительных дополнительных усилий. При этом риск в работе увеличивается, и представление о производственных и коммерческих издержках также существенно изменяется.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org/>, 05.06.2014.
3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.
4. О некоторых вопросах применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны» (вместе с «Порядком завершения действия таможенной процедуры свободной таможенной зоны в случаях иного потребления товаров, чем предусмотренное подпунктом 4 пункта 1 статьи 205 ТК ЕАЭС»): решение Совета Евразийской экономической комиссии « от 20.12.2017 № 88 // Официальный сайт Евразийского экономического союза. <http://www.eaeunion.org/>
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.11.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации: <http://www.pravo.gov.ru>
6. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>
7. О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации: федеральный закон от 29.12.2014 № 473-ФЗ (ред. от 11.06.2021 // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>

8. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации.

<http://www.pravo.gov.ru>

9. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 22.12.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации.

<http://www.pravo.gov.ru>

10. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента РФ от 21.07.2020 № 474 // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>

11. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года: распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р // Официальный интернет-портал правовой информации.

<http://www.pravo.gov.ru>

12. Об утверждении Стратегии развития экспортной деятельности Пензенской области до 2035 года: распоряжение Правительства Пензенской области от 14 мая 2018 г. № 238-рП // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>

13. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (Заключено в г. Санкт-Петербурге 18.06.2010) (ред. от 11.04.2017) // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>

14. Об определении требований к оборудованию и обустройству участка территории опережающего социально-экономического развития для целей таможенного контроля: соглашение Минфина России от 25.11.2019 № 210н (ред. от 05.10.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. <http://www.pravo.gov.ru>

15. Геращенко Г.П. Экономика таможенного дела: учебник и практикум для вузов. Москва: Юрайт. – 2020. – 288 с.
16. Глушак Н.В. Таможенные операции: учебное пособие. Санкт-Петербург: Интермедия. – 2020. – 408 с.
17. Джабиев А.П. Основы таможенного дела: учебник для вузов. Москва: Издательство Юрайт. – 2020. – 489 с.
18. Матвеева Т.А. Таможенное право: учебное пособие для вузов. Москва: Издательство Юрайт. – 2022. – 224 с.
19. Морозова О.В. Основы таможенного законодательства: учебное пособие. Минск: РИПО. – 2019. – 270 с.
20. Новикова С.А. Таможенное дело: учебник для бакалавриата и магистратуры. Москва: Издательство Юрайт. – 2019. – 302 с.
21. Очирова Н.Э. Международное таможенное право: учебник для вузов. Москва: Юрайт. – 2020. – 298 с.
22. Покровская В.В. Таможенное дело в 2 ч. Часть 1: учебник для вузов. Москва: Юрайт. – 2020. – 293 с.
23. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата. Москва: Издательство Юрайт. – 2018. – 450 с.
24. Булавко О.А. Особые экономические зоны как катализатор российской промышленности // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – № 4. – С. 987-996.
25. Виленский А. От свободных экономических зон к территориям опережающего развития // Федерализм. – 2020. – № 1. – С. 27-43.
26. Громова Е.А. Перспективы развития законодательства о территории со специальным режимом экономической деятельности // LEXRussica. – 2020. – № 11 (168). – С. 9-21.
27. Ефимова О.Н. Создание территорий опережающего развития в разрезе институциональной экономической теории // Инновации и инвестиции. – 2020. – № 7. – С. 220-226.

28. Ефстафьева А. Х. Развитие особых экономических зон в условиях обеспечения экономической безопасности // Инновационное развитие экономики. – 2020. – № 4/5. – С. 225-231.

29. Коницев Е.С. Особенности и риски функционирования территорий опережающего социально-экономического развития в России // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. – 2020. – № 5. – С. 212-218.

30. Кузякин Ю.П. Территории опережающего социально-экономического развития: становление эффективного механизма развития экономики // Россия и современный мир. – 2020. – № 3. – С. 67-81.

31. Миракян Д.Г. Развитие экономической интеграции: оценка возможности формирования зоны свободной торговли ЕАЭС-АЕАН // Проблемы теории и практики управления. – 2020. – № 10. – С. 36-46.

32. Никонова М.А. Особые экономические зоны промышленно-производственного типа и территории опережающего социально-экономического развития как мера поддержки моногородов // Вестник ЦЭМИ. – 2019. – № 4. – С. 2-18.

33. Рубцов Г.Г. Территории опережающего социально-экономического развития в системе свободных экономических зон РФ: реалии и перспективы // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». – 2019. – № 2. – С. 91-99.

34. Сиднева А. М. Специфика правового режима осуществления предпринимательской деятельности на территориях опережающего социально-экономического развития // Юридические исследования. – 2021. – № 10. – С. 74-87.

35. Трофименкова Е.В. Территории опережающего социально-экономического развития: оценка первых лет реализации // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2021. – № 1. – С. 8-20.

36. Официальный сайт Федеральной таможенной службы.
<https://customs.gov.ru/>
37. Официальный сайт министерства экономики Пензенской области.
<https://econom.pnzreg.ru/>
38. Официальный сайт ООО «Атоммаш». <https://atom-mash.com/>
39. Официальный сайт Администрации ЗАТО города «Заречный» Пензенской области. <http://www.zarechny.zato.ru/>
40. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики по Пензенской области. <https://pnz.gks.ru/>

**Совокупный объем налоговых поступлений и иных поступлений в
бюджеты РФ ТОР «Заречный»**

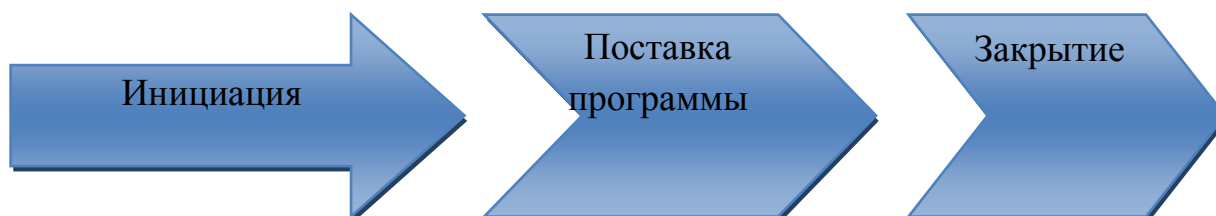
Наименование	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год	2024 год	2025 год	2026 год	2027 год	Итого
Налоговые отчисления	22 313	51 941	89 982	123 120	160 971	265 494	361 570	481 180	553 016	3 525 681
В бюджет Российской Федерации (руб)	997	457	462	2 187	2 207	16 550	18 774	26 068	30 273	188 252
В бюджет субъекта Российской Федерации (тыс.руб)	21 078	49 751	85 348	113 315	147 127	231 840	317 521	420 372	484 238	3 112 797
В местный бюджет (руб)	237	1 732	4 172	7 617	11 636	17 104	25 275	32 739	38 505	224 631
Отчисления в фонды (тыс.руб)	1 595	8 127	18 395	32 691	49 480	72 144	105 211	134 938	157 864	994 440

Основные коды ЕТН ВЭД ЕАЭС продукции ООО «Атоммаш»

Код ЕТН ВЭД	Номенклатура, единица измерения	Средняя цена, руб
8409990009	Крышка цилиндра Д50С.06.2СБ – 1 (коршуновка), шт	43 741
8409990009	Поршень ПД-1М.04.001, шт	29 555
8409990009	Втулка цилиндра Д50М.01.002, шт	29 653
8483608000	Головка кардана А36-С2, шт	1 360
8409990009	Клапан выпускной Д50.09.009, шт	3 192
8483908909	Шестерня ТЭМ2.85.10.1004- 1, шт	13 287
8409990009	Кольцо поршневое маслосъёмное Д50.04.007, шт	1 189
7326909409	Диск муфты ТЭМ2.85.60.162, шт	76
7325999009	Подвеска рессоры ТЭ3.14.005СБ, шт	5 500
4016999708	Компенсатор 1ПД4.18.2417- 1, шт	8 839

Жизненный цикл ТОР

Стратегический фокус – формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций для обеспечения ускоренного социально – экономического развития и создание комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения



Принятие решения о создании ТОСЭР

Реализация проектов резидентов



реализация инфраструктурных объектов



формирование точек роста для социально – экономического развития

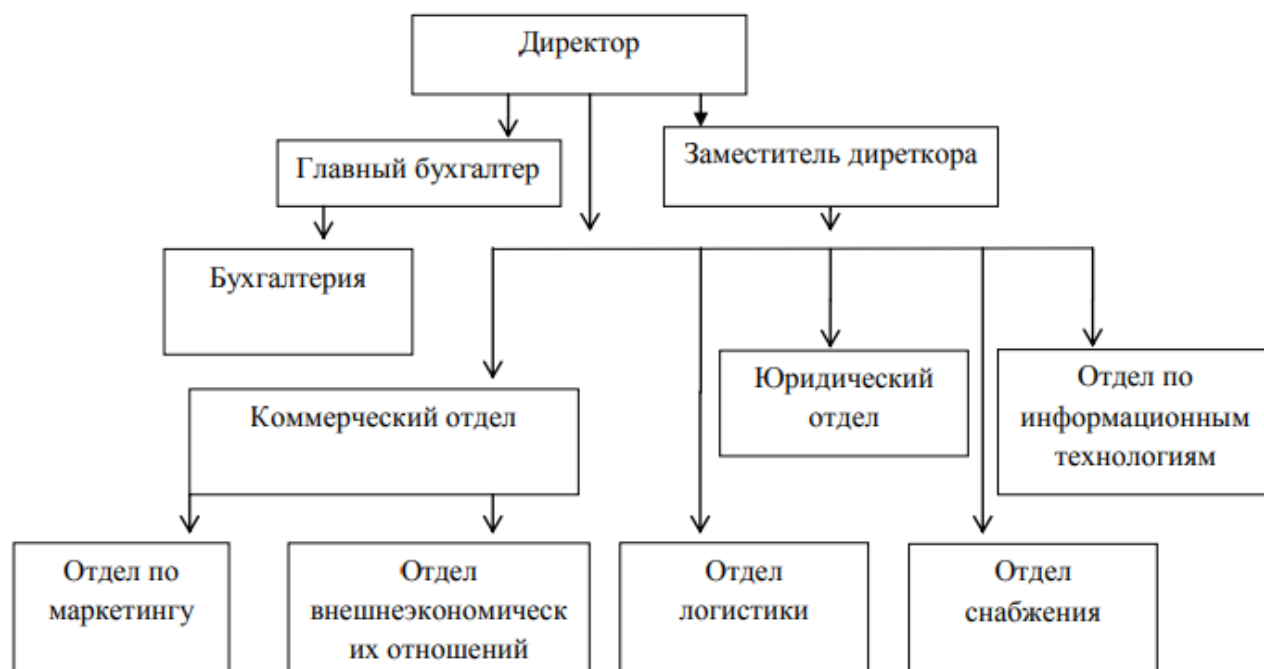
Прекращение функционирования ТОСЭР по причинам:

- окончание срока функционирования;
- в течение 3 лет не было подписано ни одного соглашения с резидентами или все соглашения были расторгнуты

Льготы и преференции для резидентов свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития

Вид льготы	ТОСЭР	СЭЗ	Общий порядок
Налог на прибыль (в федеральный бюджет)	0% в течение 5 лет с момента получения первой прибыли	0% - для резидентов технико-внедренческих СЭЗ на 5 лет; 0% - для резидентов туристического кластера на 10 лет; 2% - для резидентов остальных типов СЭЗ.	2%
Налог на прибыль (в бюджет субъекта)	не более 5% в течении 5 лет с момента получения первой прибыли и не может быть менее 10% в течении следующих 5 лет.	не более 13,5%, срок и ставку устанавливает субъект РФ	18% (налоговая ставка может быть понижена законами субъекта РФ для отдельных категорий налогоплательщиков, но не ниже 13.5%)
Налог на имущество организации	Возможность освобождения от уплаты (сроки определяются регионом в рамках НК РФ)	0% на 10 лет Возможность применения ускоренной амортизации с коэффициентом 2 для промышленно-производственных и туристско-рекреационных СЭЗ.	Налоговые ставки устанавливаются законами субъектов РФ и не могут превышать 2,2%.
НДС	Резиденты обладают правом на возмещение налога в заявленном порядке	0% на работы, выполненные резидентами СЭЗ на территории портовых СЭЗ. Возможность применения режима свободной таможенной зоны, кроме туристско-рекреационных СЭЗ.	Налогообложение производится по налоговой ставке 18%, за исключением случаев указанных в статье 164 НК РФ (возможно 0 и 10%)
Тарифы страховых взносов	ПФ РФ – 6% ФСС РФ – 1,5% ФФОМС – 0,1% Итого: 7,6%	Государственные внебюджетные фонды – 14% для резидентов, осуществляющих технико-внедренческую деятельность, а также резидентов туристического кластера – 28%. Для иных типов СЭЗ – в обычном порядке	ПФ РФ – 22% ФСС РФ – 2,9% ФФОМС – 5,1% Итого: 30%

Схема организации управления в ООО «Атоммаш»



Ректору ПГУ

А.Д. Гулякову

студент а 5 курса ФЭУ

кафедры «МиЭБ»

очной формы обучения

Юрши Павла Александровича

ЗАЯВЛЕНИЕ

Я, Юрши Павел Александрович, студент 5 курса очной формы обучения направления подготовки 38.05.02 профиль подготовки Журналистское дело, прошу провести проверку с использованием системы «Антиплагиат» своих работ на тему «Внеэкономические аспекты в деятельности свободных экономических зон и территорий особого социального развития», выполнен мной самостоятельно, на содержание элементов плагиата.

Все прямые заимствования из печатных и электронных источников, а также из защищенных ранее выпускных квалификационных работ, кандидатских и докторских диссертаций имеют соответствующие ссылки.

Я ознакомлен с действующим Стандартом университета «Выпускная квалификационная работа обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры», согласно которому обнаружение плагиата является основанием для недопуска ВКР к защите и отчисления из университета.

Юрши Юрши П. А.

ВКР представлена на проверку _____ 2022 г.

Руководитель ВКР

Куликова В.

СПРАВКА

Пензенский государственный университет

о результатах проверки текстового документа
на наличие заимствований

ПРОВЕРКА ВЫПОЛНЕНА В СИСТЕМЕ АНТИПЛАГИАТ.ВУЗ

Автор работы: Юдин Павел
Самоцитирование
рассчитано для: Юдин Павел
Название работы: Дипломная работа Юдин П.А. 17ЭД1
Тип работы: Дипломная работа
Подразделение: Пензенский государственный университет

РЕЗУЛЬТАТЫ

■ ОТЧЕТ О ПРОВЕРКЕ КОРРЕКТИРОВАЛСЯ: НИЖЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОВЕРКИ ДО КОРРЕКТИРОВКИ

ЗАИМСТВОВАНИЯ	19.44%	ЗАИМСТВОВАНИЯ	19.44%
ОРИГИНАЛЬНОСТЬ	66.94%	ОРИГИНАЛЬНОСТЬ	66.94%
ЦИТИРОВАНИЯ	13.62%	ЦИТИРОВАНИЯ	13.62%
САМОЦИТИРОВАНИЯ	0%	САМОЦИТИРОВАНИЯ	0%

ДАТА ПОСЛЕДНЕЙ ПРОВЕРКИ: 29.04.2022

ДАТА И ВРЕМЯ КОРРЕКТИРОВКИ: 29.04.2022 20:47

Модули поиска: ИПС Адилет; Библиография; Сводная коллекция ЭБС; Интернет Плюс; Сводная коллекция РГБ; Цитирование; Переводные заимствования (RuEn); Переводные заимствования по eLIBRARY.RU (EnRu); Переводные заимствования по Интернету (EnRu); Переводные заимствования издательства Wiley (RuEn); eLIBRARY.RU; СПС ГАРАНТ; Медицина; Диссертации НББ; Перефразирования по eLIBRARY.RU; Перефразирования по Интернету; Перефразирования по коллекции издательства Wiley; Патенты СССР, РФ, СНГ; Модуль поиска "ПГУ"; СМИ России и СНГ; Шаблонные фразы; Кольцо вузов; Издательство Wiley; Переводные заимствования

Работу проверил: Солдатов Светлана Сергеевна

ФИО проверяющего

Дата подписи:

Подпись проверяющего



Чтобы убедиться
в подлинности справки, используйте QR-код,
который содержит ссылку на отчет.

Ответ на вопрос, является ли обнаруженное заимствование
корректным, система оставляет на усмотрение проверяющего.
Предоставленная информация не подлежит использованию
в коммерческих целях.

ОТЗЫВ
на дипломную работу

Юдина Павла Александровича

На тему «Внешнеторговые аспекты в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития»

Внешнеэкономическая деятельность — деятельность предприятий, представляющих свою продукцию на зарубежных рынках.

Перспективными направлениями в организации внешнеэкономической деятельности является организация **свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития.**

Особенности внешнеторговой деятельности в таких зонах подробно, с творческим подходом, с рассмотрением действующих зон Пензенской области изложены в дипломной работе Юдина П.А.

При выполнении дипломной работы Юдиным П.А. использован широкий спектр источников литературы и информационных материалов, позволяющих осуществить глубокое и детальное раскрытие темы.

Достоинством работы является приведение анализа, сравнительных и таблиц, выявляющих проблемы и положительные моменты рассматриваемой тематики.

Актуальным является применение региональных статистических данных и анализ развития экономики Пензенской области, что дает возможность использования выводов дипломной работы на практике.

Плюсом данной дипломной работы является личное восприятие и глубина мышления Юдина П.А. при раскрытии темы.

Текст работы стилистически выверенный и наукообразный. Работа сбалансирована, изложение материала логично. Проведенное исследование свидетельствует об умении студента анализировать информацию, делать соответствующие выводы и разрабатывать мероприятия по нивелированию выявленных в ходе анализа проблем. Работа оформлена в полном соответствии с выдвигаемыми требованиями к ее оформлению.

Данная выпускная квалификационная работа может быть допущена к открытой защите и заслуживает положительной оценки.

Руководитель: _____

Куленко Ю.В.
(ФИО руководителя)

(ученое звание, степень)

Генеральный директор ООО «Региональный
маркетинговый центр»

(Место работы)

«__» _____ 2022г.



«С отзывом научного руководителя дипломной работы ознакомлен(а)»

«__» _____ 20__ г.
(подпись студента)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РЕЦЕНЗИЯ
на выпускную квалификационную работу
(дипломную работу)

на тему Внешнеторговые аспекты в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально – экономического развития

студента Юдина Павла Александровича

(Ф.И.О.)

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

(наименование специальности)

Институт экономики и управления

(название факультета)

Форма обучения очная

(очная, заочная)

Кафедра Менеджмент и экономическая безопасность

(название кафедры)

Руководитель Генеральный директор ООО «Региональный маркетинговый центр» Куленко Ю.В.

(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

1. Соответствие ВКР выбранной теме Содержание дипломной работы соответствует выбранной теме, раскрывает ее полностью.
2. Актуальность, новизна Тема: «Внешнеторговые аспекты в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально – экономического развития» В настоящее время большое внимание уделяется развитию внешнеторговой деятельности. Больше 70% предприятий в РФ являются активными участниками внешнеэкономической деятельности, которая является весьма затратным мероприятием. Именно поэтому вопросы функционирования свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития приобретают особую популярность.
3. Оценка содержания работы Содержание дипломной работы в целом соответствует предъявляемым требованиям. В работе раскрыты основные

теоретические, нормативно-правовые основы и методологические основы внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально – экономического развития, проанализированы осуществления внешнеторговых операций в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития на примере Пензенской области (на примере ООО «Атоммаш»), Проблемы внешнеторговых аспектов в деятельности свободных экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития (на примере ООО «Атоммаш») и предложены пути их решения.

4. Положительные стороны работы проведенный анализ, сравнительных и таблиц, выявляющих проблемы и положительные моменты рассматриваемой тематики.

5. Практическое значение и рекомендации по внедрению Дипломная работа имеет практическое значение для оптимизации совершения внешнеэкономической деятельности на предприятии.

6. Недостатки и замечания В работе автором не был проведен краткий анализ сильных и слабых сторон основных конкурентов общества с ограниченной ответственностью «Атоммаш». При этом автор не сравнивает их экспортные стратегии. Данный анализ мог бы усилить исследовательскую часть дипломной работы. В работе имеются небольшие недочеты в оформлении текстовой части диплома.

7. Рекомендуемая оценка ВКР Хорошо

8. Вывод о присвоении выпускнику квалификации Специалист таможенного дела.

РЕЦЕНЗЕНТ* заместитель директора по ВЭД ООО «Невский кондитер»

Е. В. Чуркина

(должность, место работы, уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

« » 2022 г.

* Подпись рецензента, не являющегося работником (сотрудником) ПГУ, заверяется печатью организации.

