

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему

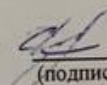
**«Соблюдение запретов и ограничений при импорте промышленной
продукции»**

Студент группы 17ЭД1
(номер группы)

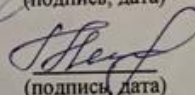
Руководитель д.э.н., профессор кафедры «МиЭБ
(должность)
ФГБОУ ВО «ПГУ»
(наименование организации)

Нормоконтролер к.с.н., доцент кафедры МиЭБ
(должность)
ФГБОУ ВО «ПГУ»
(наименование организации)

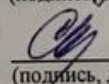
Рецензент ведущий юрисконсульт
(должность)
ООО «Новые фермы»
(наименование организации)


(подпись, дата)

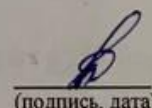
Геворгян Давит Армени
(фио полностью)


(подпись, дата)

Гамидуллаева Л.А.
(фамилия, инициалы)


(подпись, дата)

Агамагомедова С.А.
(фамилия, инициалы)


(подпись, дата)

Бородин К.В.
(фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

(подпись, дата)

Тактарова С.В.
(фамилия, инициалы)

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

(подпись, дата)

Солдатова С.С.
(фамилия, инициалы)

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

«УТВЕРЖДАЮ»
Зав. кафедрой «Менеджмент и
экономическая безопасность»
С.В. Тактарова

« »

ЗАДАНИЕ

на дипломную работу студента

Геворгяна Давита Армени

(фамилия, имя, отчество)

Тема дипломной работы Соблюдение запретов о ограничений при импорте
промышленной продукции

1. Утверждена приказом по ФГБОУ ВО «ПГУ» № 939а/о от «24» ноября 2021 г. _____

2. Срок сдачи студентом законченной работы 30.05.2022г. _____

3. Основные источники, необходимые для написания работы: нормативные и правовые акты, научная литература и периодические издания по теме дипломной работы и материалы, собранные в ходе прохождения практики. _____

4. Перечень подлежащих разработке вопросов: рассмотреть сущность и основные характеристики импортных операций, исследовать особенности запретов и ограничений при импорте промышленной продукции, изучить проблемы осуществления импортной деятельности АО ЭВТ им. В.А.Ревунова, изучить понятие параллельного импорта, его преимущества и недостатки, разработать комплекс мер для повышения импортной деятельности в условиях объявленной политики импортозамещения

5. Работа иллюстрируется презентацией материалов, созданной с использованием приложения PowerPoint. Регламент доклада с презентацией материалов составляет 5-7 минут

6. Дата выдачи задания - 07.02.2022г.
Руководитель _____

(подпись)

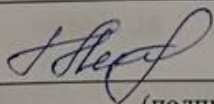
Задание принято к исполнению _____

(дата и подпись студента)

Календарный план разработки дипломной работы

№ п/п	Наименование разделов	Объем работы	Срок выполнения	Отметка о выполнении
1	Подбор и изучение литературы	5%	07.02.2022 - 10.02.2022	Выполнено
2	Разработка 1-й главы	10%	08.02.2022- 20.02.2022	Выполнено
3	Проверка 1-й главы руководителем и доработка ее по замечаниям руководителя	10%	22.02.2022- 27.02.2022	Выполнено
4	Разработка 2-й главы	15%	01.03.2022- 13.03.2022	Выполнено
5	Проверка 2-й главы руководителем и ее доработка	10%	15.03.2022- 20.02.2022	Выполнено
6	Разработка 3-й главы	15%	22.03.2022- 03.04.2022	Выполнено
7	Проверка 3-й главы руководителем и ее доработка	10%	05.04.2022- 10.04.2022	Выполнено
8	Написание введения и заключения, представление законченной работы руководителю	5%	12.04.2022- 17.04.2022	Выполнено
9	Проверка руководителем законченной работы	5%	19.04.2022- 24.04.2022	Выполнено
10	Доработка по замечаниям руководителя и оформление работы	5%	26.04.2022- 08.05.2022	Выполнено
11	Написание доклада на защиту дипломной работы	5%	10.05.2022- 15.05.2022	Выполнено
12	Создание презентации на защиту дипломной работы	5%	16.05.2022 30.05.2022	Выполнено

Руководитель _____



(подпись)

Реферат

Пояснительная записка состоит из 72 страниц, 9 рисунков, 4 таблиц, 41 источника.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ. АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ППО ЭВТ ИМЕНИ В. А. РЕВУНОВА, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИМПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

Целью дипломной работы является исследование теоритических и нормативно-правовых основ импорта промышленной продукции с учетом запретов и ограничений и разработка рекомендаций по повышению эффективности экспортно-импортных операций российских предприятий.

Объектом исследования в дипломной работе является АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

Предметом исследования выступают проблемы, связанные с необходимостью запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности при импорте промышленной продукции.

В процессе выполнения работы был проведен анализ действующей нормативной базы запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности; экспортно-импортной деятельности , разработан комплекс мер для повышения эффективности импортной деятельности в условиях импортозамещения.

Разработанные предложения позволят повысить эффективность ведения импортной деятельности и экспортно-импортных операций российских предприятий.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	6
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ.....	10
1.1 Сущность и основные характеристики импорта промышленной продукции.....	10
1.2 Соблюдение запретов и ограничений при импорте промышленной продукции.....	19
2 АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ППО ЭВТ ИМЕНИ В. А. РЕВУНОВА, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ	33
2.2 Проблемы внешнеторговой деятельности АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова».....	40
2.3 Совершенствование системы сертификации на предприятие АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова.....	46
3 РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИМПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	51
3.1 Сущность параллельного импорта, повышение эффективности ведения импортной деятельности	51
3.2 Рекомендации по улучшению политики импортозамещения промышленной продукции в РФ	57
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	64
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ	66
ПРИЛОЖЕНИЕ А	71

ВВЕДЕНИЕ

Уже на протяжении многих лет внешняя торговля занимает лидирующие позиции в мировой хозяйственной деятельности. Как показывают сведения, ее динамика опережает многие виды внешнеэкономических связей, например, такие как рост мирового производства и движение капиталов.

Все эти годы формирования мировой экономики и углубление в международное разделение труда поспособствовали становлению современной международной торговли, где действуют стереотипные модели поведения отдельных стран. Ведущие страны мира, которые сегодня диктуют условия в мировой экономике, прочно заняли нишу высокотехнологичных товаров, цифровых технологий и сферу услуг, а то время как страны с менее развитой экономикой могут ограничиться лишь рынком базовых потребностей, например, поставкой энергоресурсов.

Международная торговля выступает как самая старая форма международных отношений. Внешняя торговля занимает ведущую позицию в международных экономических отношениях, вот уже много лет ускоряется процесс развития международного разделения труда, что позволяет всем странам мира найти общий язык. В связи с этим в мире широко распространяется интернационализация, так как производители хотят расширять свое производство, в том числе и открывая дочерние предприятия за рубежом. Интернационализация хорошо скажется на росте и развитии государства, так как в постоянном прогрессе мировой экономики огромное значение имеет внешняя торговля .

В настоящее время происходят серьезные изменения в экономике нашей страны, а в частности в структуре ВЭД. Не секрет, что раньше внешнеэкономическая деятельность была полностью под контролем государства и в общем то являлась монопольной сферой и полностью контролировался импорт товаров и услуг. Однако сегодня же мы видим

совсем другую картину: Российская Федерация пошла по пути либерализации внешней торговли, открыв свободный доступ к участию в ней предприятий, организаций и других хозяйствующих субъектов.

На сегодняшний день именно это и происходит во внешнеторговых отношениях на современном этапе, а в частности:

- расширение прав отраслевых министерств и ведомств предприятий, объединений, организаций по выходу на внешний рынок;
- расширение числа участников внешнеторговой деятельности;
- формирование стабильной нормативной базы внешнеторговой деятельности. Российские предприятия и фирмы в настоящее время имеют возможность самостоятельно осуществлять внешнеторговые операции и несут ответственность за организацию и управление своей внешнеэкономической деятельностью.

В настоящий момент широко используются нижеприведенные методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности:

- нетарифный контроль;
- таможенное регулирование;
- применение ограничительных мероприятий, направленных на частичный или полный запрет определенных внешнеэкономических операций;
- использование экономических, административных, политических и прочих мероприятий, которые направлены для развития ВЭД;

Выбранная тема исследования является весьма актуальной и подразумевает, что внешнеэкономические связи практически во всех странах мира являются определяющим для экономического и социального развития государства. Данная проблема активно обсуждается на высшем государственном уровне уже много лет и к ней приковано особое внимание в ведущих ВУЗах страны, что в общем то не удивительно, так как Россия активно импортирует промышленное сырье, машины, оборудования и комплектующие для них.

Уже многие российские компании ведут активную внешнюю торговлю, но далеко не каждая успешно реализует внешнеторговые операции. Это неудивительно, ведь у большинства из них отсутствует опыт самостоятельной работы на международном уровне с иностранными компаниями. Кроме того российское законодательство является весьма сложным и неоднозначно объясняет отдельно рассматриваемые ситуации, что в свою очередь также отрицательно сказывается на сотрудничестве и конечном результате внешнеторговых операций.

Закупка импортного промышленного оборудования занимает лидирующие позиции на Российском рынке. Только за последний год наша страна закупила промышленного оборудования более чем на 100 миллиардов долларов, что составляет более трети всего импорта в Российскую Федерацию. Как показывает динамика последних лет, доля импорта продолжает расти. Это связано с необходимостью и высоким спросом со стороны наших производителей на иностранные технологии и оборудование, которые пока не производятся на территории России или существенно уступают по цене и качеству зарубежным аналогам.

Соблюдение запретов и ограничений в этом виде деятельности является неотъемлемой составляющей современной внешнеэкономической деятельности. Данный комплекс мер является обязательным и применяется в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, он также затрагивает в мерах нетарифного регулирования и действует в национальных интересах государства.

Целью дипломной работы является исследование теоретических и нормативно-правовых основ импорта промышленной продукции с учетом запретов и ограничений и разработка рекомендаций по повышению эффективности экспортно-импортных операций российских предприятий. Для достижения поставленной цели были определены следующие задачи:

- рассмотреть сущность и основные характеристики импортных операций;

- исследовать особенности запретов и ограничений при импорте промышленной продукции;
- рассмотреть нормативно-правовую базу организации экспорта и импорта промышленного инструмента.
- выявить проблемы в импортной деятельности РФ
- изучить понятие параллельного импорта
- выработать комплекс мер для улучшения импортозамещения промышленной продукции

Объект исследования – АО "ТПО ЭВТ ИМ. В.А. РЕВУНОВА".

Предмет исследования – проблемы связанные с необходимостью соблюдения запретов и ограничений при импорте промышленной продукции.

Теоретической и методологической основой исследования являются научные положения, труды отечественных и зарубежных ученых и специалистов в области международной торговли, экспортных и импортных операций, а также запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности .

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

1.1 Сущность и основные характеристики импорта промышленной продукции

На данный момент в мире устанавливаются все более тесные отношения между различными государствами мира в условиях современной мировой экономики это крайне необходимо. Такие связи отражаются на прогрессивном развитии экономики, а также на внешнюю торговлю с ведущими странами мира. С каждым годом многие страны мира пытаются найти новые пути сбыта продукции на международном рынке и стремятся получить большую прибыль с использованием менее дорогостоящих факторов производства, что объясняется расширением связей между странами востока и запада.

Под импортом следует понимать ввоз товаров на территорию государства, при этом без обязанности обратного вывоза. На сегодняшний день долю импорта составляют товары, ввезенные на территорию России, которые предназначены для внутреннего потребления в экономике государства и товары, в отношении которых применяется режим реимпорта. К таковым относятся товары, которые были вывезены ранее с территории РФ, а после ввезены обратно на ее территорию без уплаты таможенных пошлин и налогов, также без применения различных запретов и ограничений экономического характера.

На момент с января – июль 2021 г. на импорт РФ приходилось 165,6 млрд долл. США и по сравнению с январем – июлем 2020 г. она стала больше на 29,2%. На долю стран дальнего зарубежья приходилось 89,4%, на

страны СНГ – 10,6%. В период с 2005 по 2020 наблюдается большая зависимость РФ от импорта, в частности от промышленного оборудования.

По результатам 2021 года уровень ИПП в различных отраслях показал значительный прирост, по сравнению с 2020г.

На рисунке 1 представлены основные виды экономической деятельности относительно Индекса Промышленного Производства (ИПП). Это такой показатель динамики объема промышленного производства, подъема или спада, который определяется в виде отношения в денежном выражении между объемом производства текущего года к объему прошлого года или другому году.

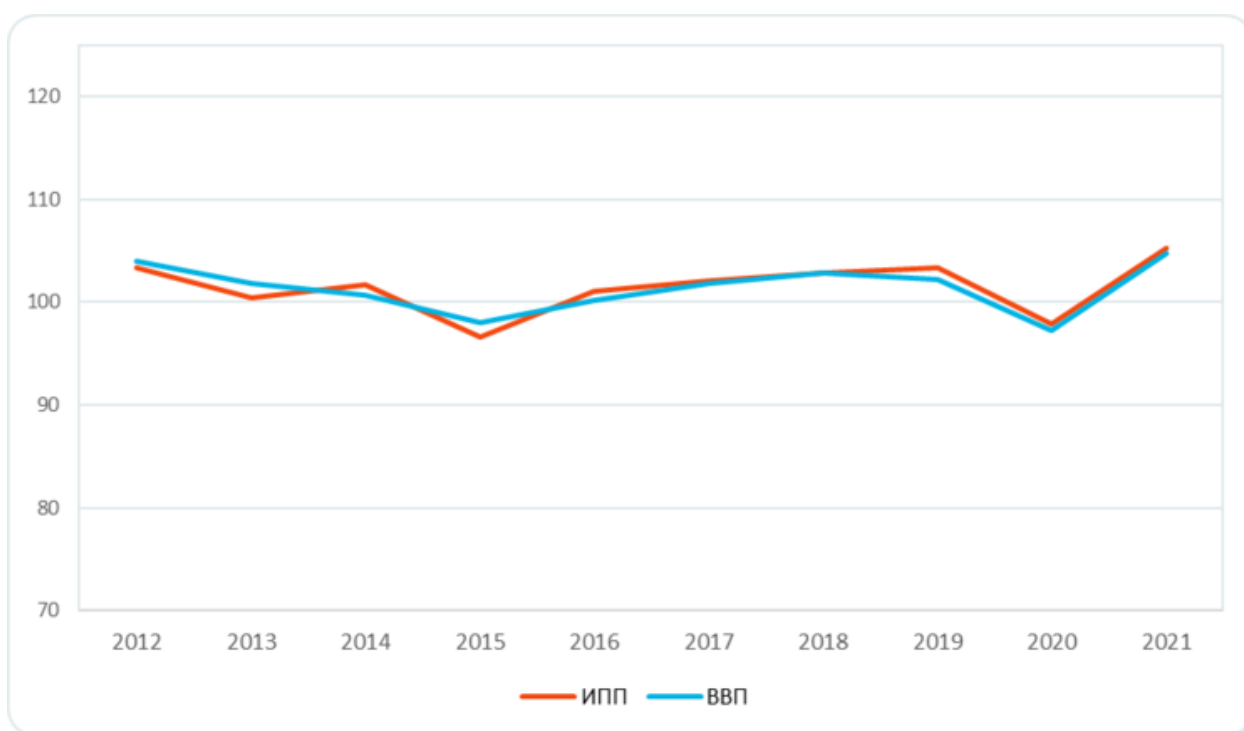


Рисунок 1 – Динамика ИПП и ВВП за последние 10 лет к предыдущему году

Данный график наглядно демонстрирует, что уровень ИПП показал рекордные цифры за последнее десятилетие и даже обогнал по показателям 2018 и 2019 гг. Наиболее же низкий упадок промышленного производства

наблюдался в 2015 и 2020 году соответственно из-за covid-19 и финансового кризиса . Ну все же нельзя утверждать, что на динамику промышленности повлияло только низкий показатель 2020г. Продукция промышленности за весь прошлый год значительно выросла в спросе на фоне деловой активности Росси, да и всех стран мира. Если сравнивать ИПП, то 2018 остается весь позади, по сравнению с 2021г.

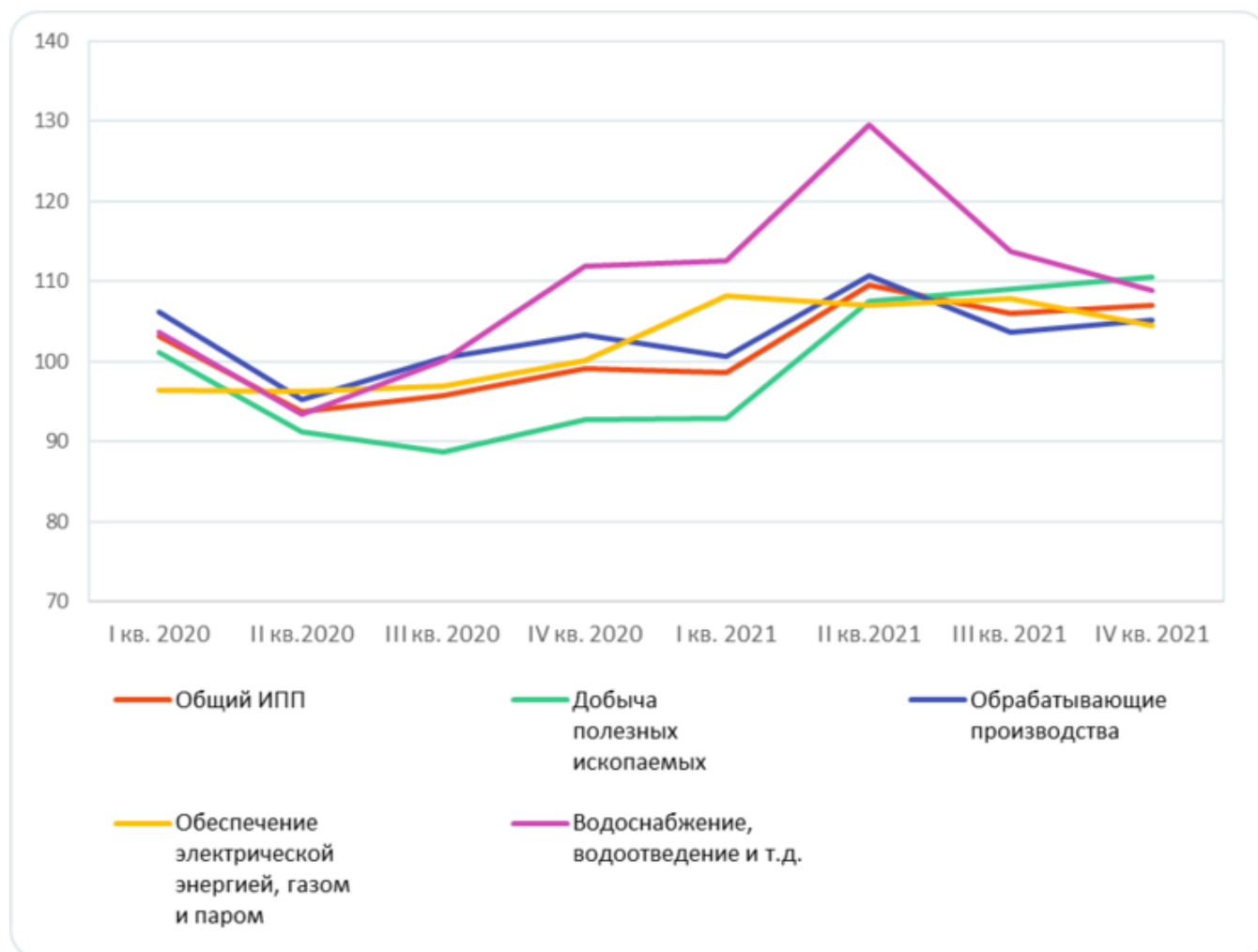


Рисунок 2 – Динамика производства по видам экономической деятельности в 2020 и 2021 годах

Наращивание сырьевой и добывающих отраслей наряду с ростом поставок экспорта дали значительный толчок этим секторам экономики в

2021г. Также для продуктивной работы производства необходимы огромные запасы ресурсов в виде электричества и водоснабжения.

Исходя из данных Центрального диспетчерского управления, объем экспорта электроэнергии вырос в 2,2 раза, показав 25 млрд. кВт.ч.

Наибольший процент в структуре товарного импорта приходится на промышленный комплект (машины, оборудования и др.) – 49,3% (январь-июль 2020 г. – 46,2%). На страны дальнего зарубежья приходится 54,7% доли данных товаров (в январе-июле 2020 года – 48,8%), из стран СНГ – 21,3% (22,4%) . Объем стоимости импортируемой продукции вырос на 37,6%, по сравнению с периодом 2020г. , среди прочего механическая промышленность на 27,8%, электрическое оборудование на 26,9%. Возрос физический объём импорта на легковые и грузовые автомобили, почти в 2 раза [1, с. 12-16].

В период с январем – июлем 2020 года , объем стоимости ввоза продукции химической промышленности увеличился на 26,4% , а физический – на 5,9%. Также, при этом возросли физические объемы поставок продуктов неорганической химии на 4,0%, фармацевтической продукции – на 26,5%, пластмасс и изделий из них – на 14,7% , каучука, резины и изделий из них – на 13,6%, мыла и моющих средств на – 3,8%. Но при этом снизились физические объемы удобрений – на 4,8%. Доля импорта продовольственных товаров и сырья для их производства в январе-июле 2021 года составила 11,8% (в январе-июле 2020 года – 13,5%). В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья доля этих товаров составила 10,5% (в январе-июле 2020 года – 11,9%), из стран СНГ – 22,3% (26,0%). Выросли стоимостные и физические объемы импорта на 13,4% и 5,7% соответственно. Поставки пшеницы увеличились на 41,8%, масла подсолнечного на – 30,9%, различных сыров, творога и сливочного масла на 15,7%, рыбы свежей и мороженой – на 17,5%, свинины свежей и замороженной на 6,8% [2, с. 18-23].

В последнее время Россия ведет активную внешнеэкономическую деятельность. Она продолжает расти и стабилизироваться, в первую очередь

это связано с активной торговлей на мировом рынке. Конечно после 2014г., когда на страну обрушились санкции со стороны ведущих стран результат может показаться невнушительным, но благодаря ведущим специалистам и ответным контрсанкциям Россия смогла продержаться на своём уровне. Исходя из общедоступных данных, по итогам 2021г. доля российского импорта увеличилась на 26,5% по сравнению с прошлым годом и почти достигла 300 млрд. долларов США [16].

Список импортеров товаров в Россию постоянно пополняется, в первую очередь это крупные компании и холдинги, помимо них представители малого бизнеса также пополняют этот список в последние годы.

При осуществлении импорта товаров в Россию необходимо оформить множество документов, оплатить пошлины, грамотно выбрать вид транспортировки, что не всегда является легкой задачей и требует вмешательства грамотного специалиста, зачастую именно из-за этого возникают трудности и часть компаний не решается заключать сделку.

В России процедура импорта товара более сложна, чем в европейских странах. Особенности импорта товаров в Россию заключается в следующем:

- При осуществлении данной процедуры нужно обязательно заключить торговый договор (сродни заключению о купле-продаже). А в некоторых случаях (если сумма контракта превышает 50 тысяч долларов), требуется оформление паспорта сделки. С этими задачами может справиться только грамотный юрист.

- В процессе импорта в Россию любому товару придется пройти таможенный контроль. Что для этого нужно? Составить декларацию на грузы и предъявить ее органам таможни. Иногда требуется предоставить разрешение на вывоз товаров из страны-производителя, гарантию на них и накладную с прайс-листом. Как видим, при перевозке сложных грузов без вмешательства профессионального юриста и логиста не обойтись. [19]

Серьёзный рост российского импорта по итогам прошлого года обусловлен низкой базой кризисного 2020 г., а также высокой инфляций, зафиксированной в 2021 г. В 2020 г. объёмы покупок из-за рубежа упали, на что повлияла пандемия коронавируса. По всему миру были введены ограничительные меры, ударившие по деловой и производственной активности всех стран. На Рисунке 2 мы можем увидеть соотношения импорта стран дальнего зарубежья к странам бывшего СССР.

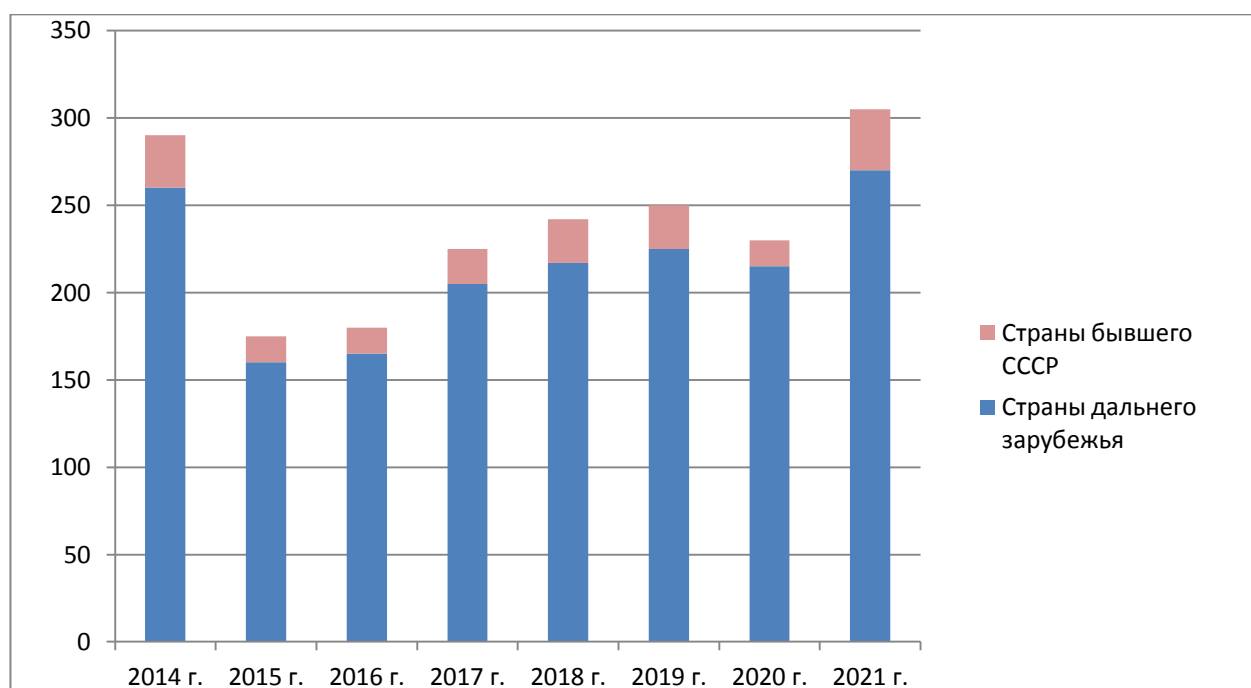


Рисунок 3 – Соотношение импорта стран дальнего зарубежья к странам СНГ

Исходя из данных, приведенных на 3 рисунке, можно заметить, что в основном Россией закупаются товары из дальнего зарубежья, на их долю приходится около 90% в общей структуре, в то время как импорт из стран СНГ по итогам 2021 г. составил лишь 10%.

Весь 2021 г. рост импорта не прекращался на фоне мировой инфляции, что мы можем наблюдать на Рисунке 4. Как только пандемия пошла на спад, экономики ведущих стран мира снова начали набирать обороты, поэтому на

фоне 2020г., предыдущий год выглядит весьма неплохо. Единственное препятствие импорту в Россию станут санкции, но и с ними страна начала справляться благодаря параллельному импорту.

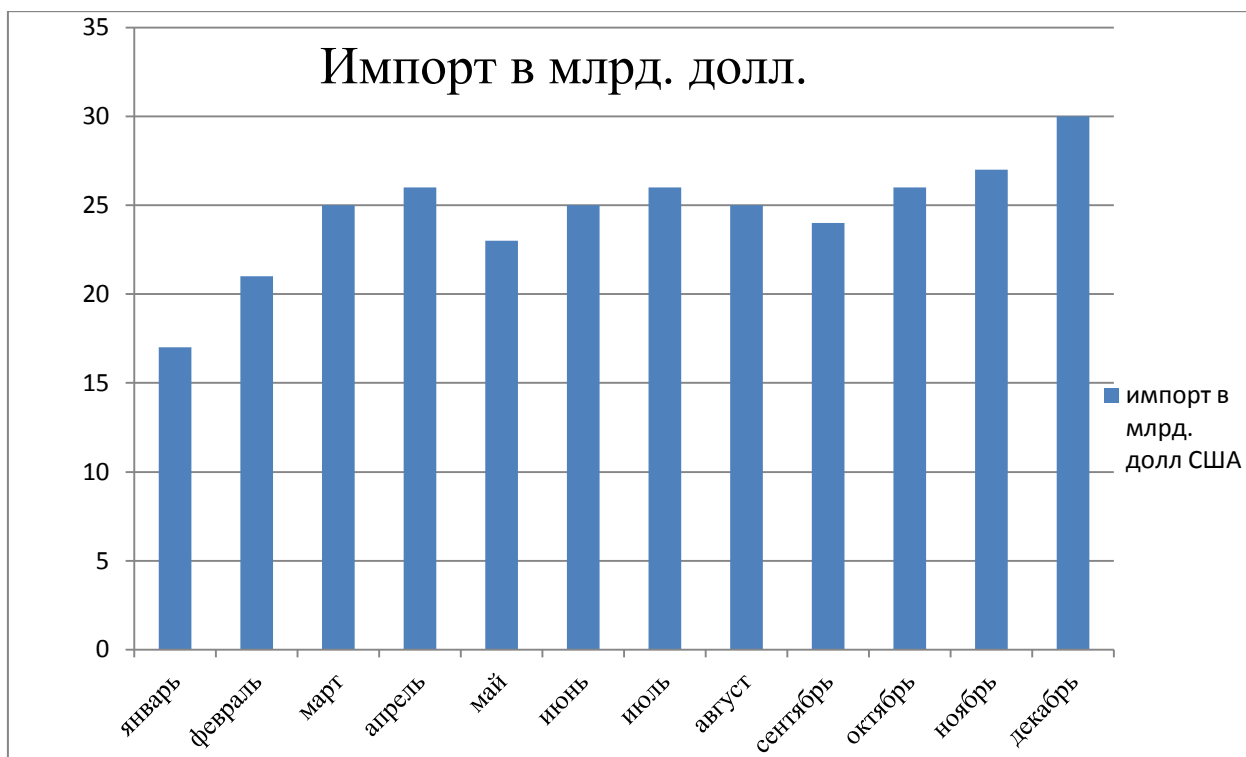


Рисунок 4 – Динамика импорта в России за 2021г

Товарная структура российского импорта в 2021 г. практически не изменилась относительно предыдущих лет. Россия закупает у зарубежных стран преимущественно высокотехнологичное оборудование, транспортные средства, фармацевтические товары, продовольственную продукцию, одежду и обувь.

Около половины российского импорта составляют закупки автомобилей и оборудования (49,2%). В 2021 г. импорт этой товарной группы вырос на 30,8% в стоимостном выражении за счёт увеличения объёмов механического оборудования на 26%, электрического оборудования на 21,8%. В физическом объёме поставки легковых и грузовых автомобилей

в нашу страну выросли в 1,4 раза. Главным поставщиком машин и оборудования является Китай, доля импорта которого в этой товарной группе составляет 41% [15].

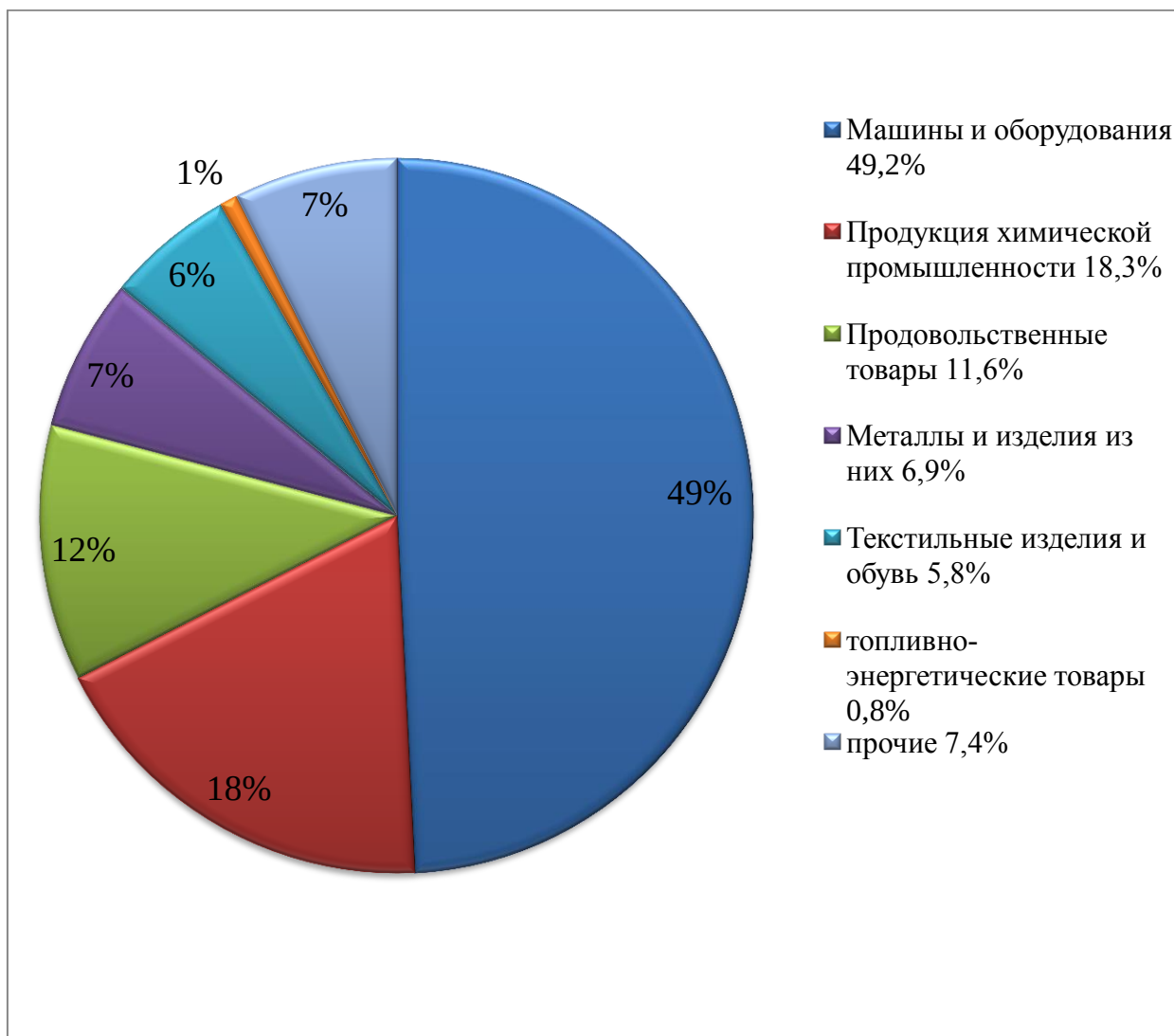


Рисунок 5 – Товарная структура импорта за 2021 г., в %

Российские производители нуждаются в зарубежных технологиях и оборудовании, которые не производятся в нашей стране, или уступают по цене и качеству иностранным аналогам.

Около 25% всего импортируемого товара составляет продукция Китая. Поднебесная поставляет в нашу страну автомобили, оборудование и аппаратуру, металлы и изделия из них, пластмассу, текстильные изделия,

одежду и обувь, игрушки и детские принадлежности. В первую очередь это связано с низкими ценами на сырье и рабочую силу [15].

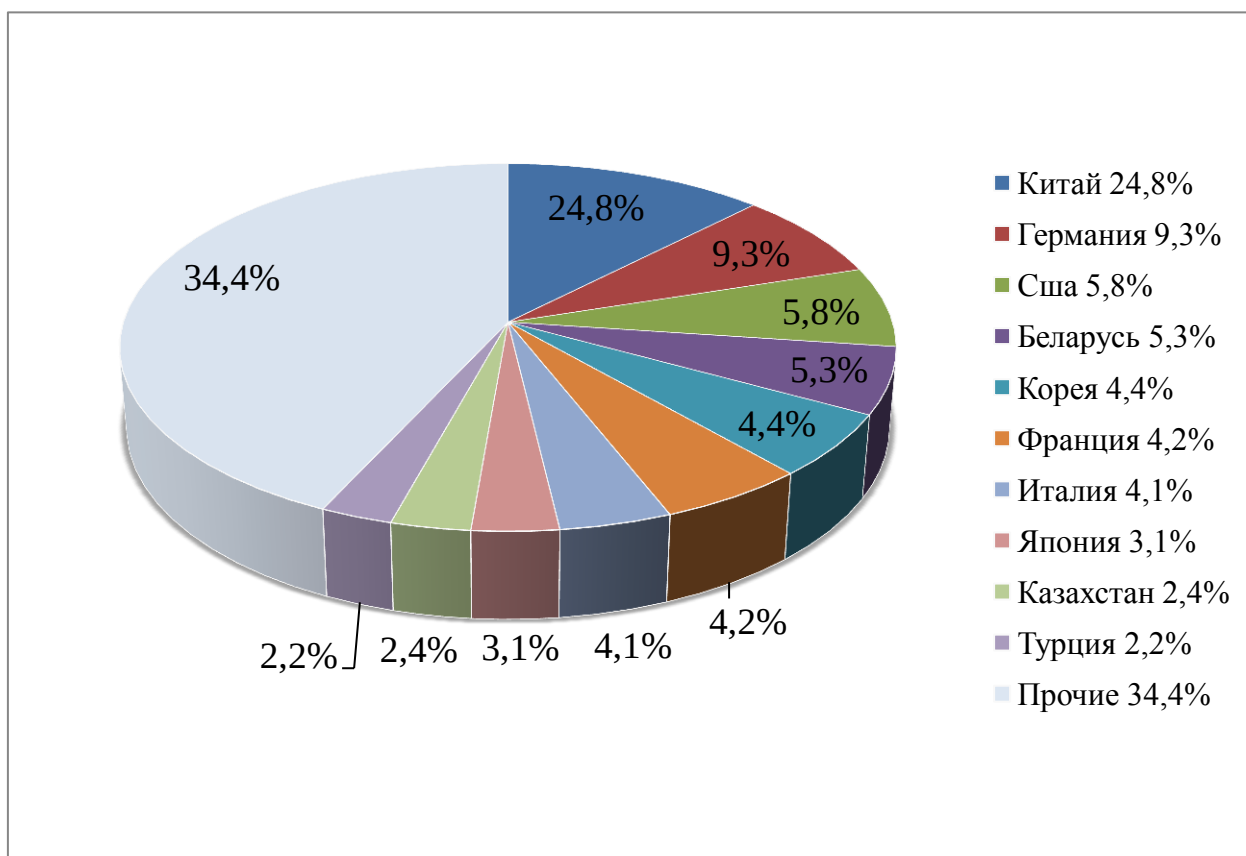


Рисунок 6 – Структура импорта по странам, выраженная в %

В ходе проведенного исследования мы выяснили, что импорт в современной мировой экономике просто необходим каждому государству, так как ни одна страна не может обойтись без готового сырья или материалов, но следует понимать, что при отсутствии должного контроля он способен нанести непоправимый ущерб национальной экономике государства. Все современные государства тщательно следят за своими экономическими отношениями. Экономическим приоритетом каждой страны является защита внутреннего производителя. Россия по-прежнему остается зависимым от импорта государством, особенно в области промышленности, государству необходимо пересмотреть политику импортозамещения,

развивать собственную промышленность. В ближайшем будущем это можно будет реализовать, если грамотно распорядится всеми ресурсами страны [9].

1.2 Соблюдение запретов и ограничений при импорте промышленной продукции

Главной задачей применения запретов и ограничений, стоящей на данный момент перед всеми министерствами, ведомствами, организациями, имеющими отношение к внешнеторговой деятельности, сводится к : обеспечению соблюдения запретов и ограничений ,при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского союза; защита национальной безопасности Российской Федерации и её границ. В целях борьбы с ввозом на таможенную территорию ЕАЭС недоброкачественных и опасных товаров продолжается работа по совершенствованию мер, направленных на применение единых требований в отношении сертификации товаров; товаров, подпадающих под ветеринарный, фито – санитарный, санитарно-карантинный другие виды таможенного контроля. Сегодня особо остро обсуждается проблема предотвращения распространения вооружений, так как именно данная проблема является главным элементом применения политики национальной безопасности в развитых странах. В процессе развития интеграционных процессов в мировом хозяйстве, все более быстрое распространение товарных аналогов и научно – технических знаний стало объективным международным процессом [3].

Оптимальная структура импорта это такая среда, где в полной мере представлены машины, оборудования, инновационные технологии, сырье и другие виды товаров производственного назначения, которые в стране не производятся, но необходимы для ее функционирования, поддержания экономики, модернизационное развитие разных структур государства. Она также предполагает импорт потребительских товаров, которые не выгодно производить в своей стране.

В первую очередь импортная политика государства должна помочь развитию собственного производства, постепенно отказываясь от зарубежного. Однако в том случае, когда закупки за рубежом позволяют сэкономить время и финансовые ресурсы для осуществления технического перевооружения и структурной перестройки экономики или когда речь идет о товарах, издержки производства которых слишком высоки, в таком случае более целесообразно использовать всю полноту импорта. Поэтому иногда политика импортной деятельности государства становится более лояльной, чтобы не усугубить экономику страны и помочь ей преодолеть кризисный период.

Запреты и ограничения во внешней торговле товарами В соответствии с кодексом ЕАЭС под запретами и ограничениями понимается комплекс мер, применяемых в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, включающий меры нетарифного регулирования, меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов, особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, меры экспортного контроля, в том числе в отношении продукции военного назначения, меры технического регулирования, а также санитарно-эпидемиологические ветеринарные, карантинные, фитосанитарные и радиационные требования, которые установлены международными договорами государств – членов ЕАЭС, решениями Комиссии союза и нормативными правовыми актами государств - членов ЕАЭС, изданными в соответствии с международными договорами государств – членов союза [3]. Запреты и ограничения относятся к мерам неэкономического характера и устанавливаются: международными договорами государств – членов союза; решениями Комиссии ЕАЭС (далее - Комиссии); нормативными правовыми актами государств – членов ЕАЭС, которые изданы в соответствии с международными договорами государств – членов ЕАЭС. К запретам и ограничениям неэкономического характера относятся, к примеру, требуется обязательное подтверждение соответствия товаров техническим,

фармакологическим, санитарным, ветеринарным, экологическим стандартам и требованиям и другими условиями установленным законодательством. Все документы о соответствии товаров обязательным требованиям (сертификаты, заключения, декларации соответствия, и др.) должны предоставляться таможенным органам одновременно с таможенной декларацией. Также товары, в отношении которых были применены предусмотренные Международными соглашениями меры регулирования или включены в Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз между государствами – участниками Евразийского союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами [7]. К ограничениям, которые несут в себе экономический характер относятся такие запреты и ограничения, как установление количественных ограничений, введение квоты, лицензирование, предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров, так и специальные защитные меры (специальная пошлина, импортная квота), антидемпинговые меры (антидемпинговая пошлина) и компенсационные меры (компенсационная пошлина. Нельзя забывать, что соблюдение запретов и ограничений экономического характера требуется при помещении товаров под таможенные процедуры выпуска для внутреннего потребления, экспорта, переработки на таможенной территории и переработки для внутреннего потребления. К запретам и ограничениям, не носящим экономического характера относятся те запреты и ограничения, которые вводятся исходя из национальных интересов и целей, например: лицензия на ввоз и вывоз продукции военного назначения, товаров и технологий, используемых при создании оружия массового уничтожения и средств его доставки, запрет на ввоз на территорию Российской Федерации отходов в целях их захоронения и обезвреживания, разрешение МВД России на ввоз на территорию Российской Федерации оружия, сертификат соответствия и т.д [10].

Запрет и ограничения допуска импортных товаров для госзакупок по 44-ФЗ — это одна из мер поддержки российского производителя. Закон устанавливает ряд правил импортозамещения, которые обязаны соблюдать.

В перечне промышленных товаров, происходящих из иностранных государств (за исключением государств – членов Евразийского союза) , в отношении которых устанавливается запрет на допуск для целей осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд (приложение к постановлению Правительства РФ от 30 апреля 2020 г. № 616 (далее – Постановление № 616) , документ был дополнен новыми позициями 25.1-25.7, которые включают, помимо прочего, следующие виды радиоэлектронной продукции:

- схемы интегральные электронные (код ОКПД 2 26.11.30);
- компьютеры портативные массой не более 10 кг, такие, как ноутбуки, планшетные компьютеры, карманные компьютеры, в том числе совмещающие функции мобильного телефонного аппарата, электронные записные книжки и аналогичная компьютерная техника (код ОКПД 2 26.20.11);
- машины вычислительные электронные цифровые прочие, содержащие или не содержащие в одном корпусе одно или два из следующих устройств для автоматической обработки данных: запоминающие устройства, устройства ввода, устройства вывода (код ОКПД 2 26.20.15);
- светильники и осветительные устройства прочие, не включенные в другие группировки (код ОКПД 2 27.40.39).

Подтверждением производства указанной продукции на территории Российской Федерации является наличие сведений о ней в едином реестре российской радиоэлектронной продукции. Соответствующая декларация предоставляется в составе заявки участника.

При этом из установленного постановления запрета были выведены закупки запасных частей и расходных материалов к компьютерной технике и осветительному оборудованию [18].

Изменения в Постановление № 616 вступили в силу 31 августа 2021 года и не применяются к отношениям, связанным с осуществлением закупок, извещения об осуществлении которых размещены в ЕИС до дня вступления в силу соответствующего постановления Правительства РФ, в том числе к контрактам, информация о которых включена в реестр контрактов, заключенных заказчиками, до указанной даты (Постановление Правительства РФ от 28 августа 2021 г. № 1432).

Запреты на приобретение иностранной продукции недействительны в нескольких случаях:

- Товар не изготавливается на территории Российской Федерации, также закупка должна быть разрешена и одобрена Минпромторгом;
- Стоимость единицы товара не выше 100 тыс. руб., а общая стоимость продукции — не выше 1 млн. руб.;

Продукция определенного товарного знака, и только в том случае, если заказчику необходимо совместить новый товар с тем, который у него уже есть. Например, это может быть необходимость дополнить, расширить или модернизировать уже имеющееся и функционирующее оборудование. Исключением является закупка тракторов и пищевого оборудования.

- Запасные элементы к иностранной продукции, аппаратам, используемым заказчиком: согласно техническим документам он может покупать оригинальные элементы и запчасти у изготовителя или поставщика;
- Определённые закупки для ФСО, МВД, Службы внешней разведки, национальной гвардии и подведомственных им организаций;
- Закупки продукции для ФСО, которые осуществляются для реализации мер по обеспечению государственной охраны, также закупки транспорта МВД, с целью обеспечения безопасности объектов государственной охраны и проведения оперативно-поисковых мероприятий;
- Не касается закупок программного обеспечения или прав на него дипломатическими представительствами и консульскими учреждениями РФ, торговыми представительствами Российской Федерации при международных

организациях с целью обеспечения собственной деятельности в иностранном государстве.

По настоящему закону действуют следующие виды запретов:

- приобретение товаров импортного производства (товары производителей стран – членов ЕАЭС сюда не относятся), включенных в перечни, для своих нужд государственным и муниципальным учреждениям;

- приобретение товаров импортного производства (товары производителей стран – членов ЕАЭС также являются исключением), в том числе включенных в перечни, выполнение работ (услуг) гражданами других государств (кроме стран Евразийского экономического союза), если контракт заключается в целях обеспечения безопасности и обороны России.

- Закупка импортного оборудования по 44-ФЗ регулируется статьей 14 данного закона, а также иными нормативными документами, которые издает Правительство России. В целом контрактная система устанавливает запрет на закупку некоторых позиций импортных товаров, а также работ и услуг, исполнителями которых являются субъекты других государств [20, с. 116-118].

Перечень нормативных актов, которые регулируют национальный режим в контрактной системе и запрещают допуск к торгам товаров иностранного происхождения:

- Машиностроение — Постановление № 656 от 14.07.2014.
- Программное обеспечение — Постановление № 1236 от 16.11.2015.
- Программно-аппаратные комплексы систем хранения данных Постановление Правительства № 1746 от 27.12.2019.
- Промышленная продукция — Постановление Правительства № 616 от 30.04.2020.

Получается что, если объект закупки подпадает под действие вышеуказанных нормативных актов, то заказчик не может принять заявку, если участник предлагает импортный товар, но данная норма не

распространяется к продукции стран – членов ЕАЭС (Россия, Белоруссия, Армения, Киргизия, Казахстан).

Есть случаи, в которых не применяется запрет за закупку импортного оборудования. Законодательством предусмотрены следующие обстоятельства, когда запрет не действителен:

- если нужный заказчику товар не производится на территории России. Но этот факт должен быть подтвержден:

- если объект закупки входит в перечень, то необходимо оформить разрешение на закупку импортного промышленного товара. Это делается в соответствии с правилами, разработанными Министерством промышленности и торговли Российской Федерации посредством функционала государственной информационной системы промышленности;

- если закупка осуществляется с целью обеспечения обороны и безопасности государства и объект не входит в перечень либо приобретаются работы (услуги), выполняемые иностранными субъектами, то заказчик делает обоснование самостоятельно;

- объект закупки представляет собой единичный товар ценой не более 100 тыс. рублей либо партию таких товаров на сумму до 1 млн руб. (исключение составляют товары из перечня по позициям 1–7, 124 и 125);

- требуется обеспечить совместимость закупаемого оборудования с имеющейся в эксплуатации у заказчика техникой (исключение составляют товары из перечня по позициям 67–71);

- приобретаются запасные части и расходные материалы к имеющемуся в эксплуатации у заказчика оборудованию, для которого необходимо соблюдать требования технической документации (для товаров из перечня по позициям 47–51);

- если заказчиком является один из следующих субъектов: Федеральная служба безопасности Российской Федерации, Федеральная служба охраны Российской Федерации, Служба внешней разведки Российской Федерации, орган внешней разведки Министерства обороны

Российской Федерации, Министерство внутренних дел Российской Федерации, Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации, Управление делами Президента Российской Федерации, Главное управление специальных программ Президента Российской Федерации (исключение делается при закупке товаров, указанных в пунктах 1–7, 52–57, 73–75, 81 перечня; при закупке одной единицы товаров, указанных в пунктах 47–51 перечня, если ее цена не превышает 2 млн рублей);

- заказчиком является Федеральная служба охраны Российской Федерации, осуществляющая закупку для целей государственной охраны; приобретение Министерством внутренних дел Российской Федерации транспортных средств для обеспечения безопасности объектов государственной охраны. Установленные на допуск к торгам запреты для импортной продукции применяются не только к самим объектам закупки, но также и к тем товарам, которые поставляются при выполнении работ или услуг. Это положение распространяется на объекты аренды и лизинга [22].

Участнику закупки для подтверждения соответствия предлагаемых промышленных товаров требованиям, установленным постановлением, участник закупки представляет заказчику в составе заявки на участие в закупке выписку из реестра российской промышленной продукции или реестра евразийской промышленной продукции с указанием номеров реестровых записей соответствующих реестров и (или) информацию о совокупном количестве баллов за выполнение технологических операций (условий) на территории Российской Федерации, если такое предусмотрено постановлением Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. N 719. Информация о реестровых записях о товаре включается в контракт.

Подводя итоги, следует отметить, что Запреты и ограничения - это комплекс мер, применяемых в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, включающий меры нетарифного регулирования, меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов, особые виды запретов и ограничений внешней

торговли товарами, меры экспортного контроля, меры технического регулирования, а также санитарно-эпидемиологические, ветеринарные, карантинные, фитосанитарные и радиационные требования, которые установлены международными договорами государств - членов ЕАЭС, решениями Комиссии союза и нормативными правовыми актами государств - членов Евразийского союза, изданными в соответствии с международными договорами государств - членов ЕАЭСС. На сегодняшний день импорт промышленной продукции жизненно необходим и скорее всего, по неутешительным прогнозам с годами он будет только расти, несмотря на внушительные санкции со стороны стран запада [3].

1.3 Нормативно-правовая база регулирования запретов и ограничений при импорте промышленной продукции

Российской Федерацией на протяжении многих лет осуществляется административная реформа и реформа государственной службы.

Эти меры, как следует из проведенного анализа программных документов, нацелены на решения ряда трудностей:

- создание эффективной системы государственного управления
- пресечения коррупционных схем
- решение социально-экономических проблем

На законодательном уровне Российской Федерации чётко прописаны меры по регулированию экспортно - импортной деятельности.

1) Ввоз в Российскую Федерацию товаров, прибывающих непосредственно с территорий государств, не являющихся государствами - членами Союза, и вывоз из Российской Федерации товаров, убывающих на территории таких государств, должны осуществляться в местах перемещения товаров через таможенную границу Союза, указанных в статье 10 Кодекса Союза, которыми являются пункты пропуска через Государственную

границу Российской Федерации (далее - пункты пропуска), во время работы таможенных органов.

2) Правительство Российской Федерации вправе определять пункты пропуска для прибытия отдельных категорий товаров в Российскую Федерацию либо убытия отдельных категорий товаров из Российской Федерации, а также устанавливать в соответствии с законодательством Российской Федерации о Государственной границе Российской Федерации случаи, при которых товары могут прибывать в Российскую Федерацию и убывать из Российской Федерации в иных местах, не являющихся местами перемещения товаров в соответствии с Кодексом Союза, и порядок такого прибытия отдельных категорий товаров в Российскую Федерацию либо убытия отдельных категорий товаров из Российской Федерации [5].

3) Ввоз товаров в Российскую Федерацию из государств, не являющихся государствами - членами Союза, через территории государств - членов Союза, помещенных при прибытии на таможенную территорию Союза под таможенную процедуру транзита, может осуществляться в любых местах по маршруту следования перевозчика в определенное таможенным органом отправления место доставки товаров, единственным исключением случая установления маршрута перевозки товаров установленные в статье 344 Кодекса Союза.

4) Ввоз товаров в Российскую Федерацию с территорий государств - членов Союза в случае, не указанном в части 3 настоящей статьи, может осуществляться в любых местах.

5) Положения, которые предусмотрены частями 3 и 4 настоящей статьи, от соблюдения ограничений перевозчика не ограничивают, установленных законодательством Российской Федерации в целях обеспечения безопасности дорожного движения, безопасности перемещения грузов, к которым применяются специальные правила их перевозки, и в других целях, не связанных с законодательством Российской Федерации о таможенном регулировании.

6) В случаях, если убытие товаров за пределы таможенной территории Союза будет осуществляться с территорий других государств – членов Союза, в таких случаях вывоз подобных товаров из Российской Федерации на территорию государства – члена Союза может осуществляться в любых местах, в том случае, если иное не установлено Правительством Российской Федерации.

7) Вывоз товаров из Российской Федерации, имеющих статус товаров Союза в соответствии с Кодексом Евразийского союза, из Российской Федерации в государства – члены Союза осуществляется без ограничений, предусмотренных международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования, законодательством Российской Федерации о таможенном регулировании, в том случае, если иное не установлено международными договорами Российской Федерации и (или) законодательством Российской Федерации. Положения настоящей части не освобождают лиц, вывозящих товары из Российской Федерации, от соблюдения требований законодательства в области экспортного контроля, валютного законодательства Российской Федерации и иных требований, установленных законодательством Российской Федерации [21].

В настоящее время в России действуют федеральные законы, которые определяют меры нетарифного регулирования: «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (№ 289-ФЗ), «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (№ 164-ФЗ), «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» (№ 165-ФЗ). Также В ЕАЭС действует Договор о , определяющий единые мер нетарифного регулирования в торговле с третьими странами [3]. На рисунке 7 перечислены меры нетарифного регулирования в Евразийском таможенном союзе. Порядок и случаи применения мер нетарифного регулирования в отношении третьих стран определен Протоколом, являющимся Приложением № 7 к Договору о ЕАЭС.

Единые меры технического регулирования, а также санитарные и фитосанитарные меры в ЕАЭС рассматриваются отдельными приложениями к Договору.

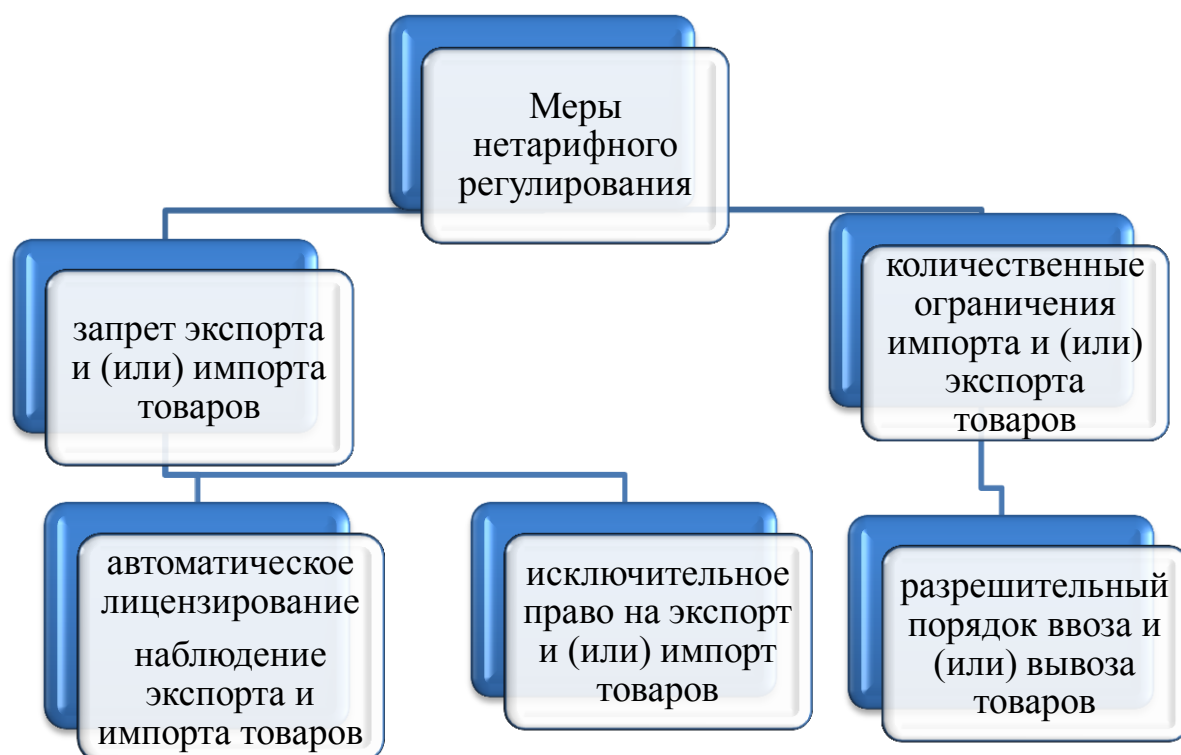


Рисунок 7 – Меры нетарифного регулирования в Евразийском союзе

Также в кодексе предусмотрены меры в области экспортного контроля и регулирование торговых аспектов военно-технического сотрудничества находятся за рамками указанного Договора. Рассмотрим отдельные меры нетарифного регулирования в ЕАЭС [23].

Запреты и количественные ограничения экспорта и импорта товаров. Экспорт и импорт товаров в ходе различной торговли со странами зарубежья, осуществляются без запретов и количественных ограничений. Запреты и временные ограничения могут устанавливаться только в исключительных случаях. Исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. Меры нетарифного регулирования в ЕАЭС запрет экспорта и (или) импорта товаров количественные ограничения импорта и (или) экспорта товаров исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров

автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров, осуществление внешнеторговой деятельности может ограничиваться путем предоставления исключительного права. Товары, на экспорт и (или) импорт которых предоставляется исключительное право, а также порядок определения государствами – членами ЕАЭС участников внешнеторговой деятельности, которым предоставляется такое исключительное право, определяются ЕЭК. Перечень участников внешнеторговой деятельности, которым на основании решения ЕЭК государствами-членами предоставлено исключительное право, подлежит опубликованию на официальном сайте ЕАЭС [3]. Экспорт и (или) импорт товаров, в отношении которых участникам внешнеторговой деятельности предоставлено исключительное право, осуществляются на основании исключительных лицензий, выдаваемых уполномоченным органом. Автоматическое лицензирование или наблюдение за экспортом и (или) импортом товаров отдельных видов товаров. В целях мониторинга динамики экспорта и (или) импорта отдельных видов чувствительных товаров ЕЭК вправе вводить автоматическое лицензирование (наблюдение). Введение автоматического лицензирования (наблюдения) осуществляется по инициативе как государства-члена, так и ЕЭК. Обоснование необходимости введения автоматического лицензирования (наблюдения) должно содержать информацию о невозможности отслеживания количественных показателей экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров и их изменений иными способами. Перечень отдельных видов товаров, в отношении которых вводится автоматическое лицензирование (наблюдение), а также сроки такого автоматического лицензирования (наблюдения) устанавливаются ЕЭК.

·Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров реализуется посредством введения лицензирования или применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности. Решение о введении,

применении и отмене разрешительного порядка принимается ЕЭК. 19 В Федеральном законе Российской Федерации «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» № 164-ФЗ предусмотрены меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов [6]. При ввозе и (или) вывозе отдельных видов товаров может вводиться разрешительный порядок, если необходимость разрешительных мер обусловлена:

- 1) соблюдением общественной морали и правопорядка;
 - 2) охраной здоровья населения, сохранением окружающей среды, животных и растений;
 - 3) контролем за перемещением драгоценных камней и драгоценных металлов;
 - 4) сохранением культурных ценностей и перемещаемых объектов культурного наследия;
 - 5) предотвращением истощения невозобновляемых природных ресурсов;
 - 6) международными обязательствами;
 - 7) обеспечением обороны и безопасности страны;
 - 8) защитой интеллектуальной собственности.
- Россия может в одностороннем порядке вводить и применять указанные выше меры в торговле с третьими странами. В Договоре о ЕАЭС отдельной главой предусмотрены меры защиты внутреннего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса. В Федеральном законе № 164-ФЗ они получили название особые виды запретов и ограничений внешней торговли товара.

2 АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ППО ЭВТ ИМЕНИ В. А. РЕВУНОВА, СОБЛЮДЕНИЕ ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ИМПОРТЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

2.1 Анализ экспортных и импортных операций сертифицированных товаров во внешнеэкономической деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Акционерное общество «Пензенское Производственное Объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» (АО «ППО ЭВТ им. В.А.Ревунова») было основано в 1946 г. на базе Пензенского часового завода с первоначальным названием завод «Счетно-аналитических машин» («САМ»).

АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» расположено по юридическому адресу 440039, Пензенская область, город Пенза, улица Гагарина, 13. Начав с выпуска клавишной счетной техники, завод освоил крупносерийное производство аналоговых вычислительных машин, а затем начал серийно выпускать цифровые универсальные ЭВМ типа «Урал». В 80-х годах предприятие являлось флагманом отечественной вычислительной техники.

В настоящее время АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» — это многопрофильное предприятие радиоэлектронного комплекса, которое занимается производством техники специального назначения и товаров народного потребления в соответствии с кодами ОКВЭД:

1) основная деятельность — производство радиолокационной, радионавигационной аппаратуры и радиоаппаратуры дистанционного управления (код 26.51.2);

2) дополнительные виды деятельности:

- производство бытовых электрических приборов (код 27.51);
- производство бытовых неэлектрических приборов (код 27.52).

Начиная анализ хозяйственной эффективности предприятия, стоит обратить внимание в первую очередь на оценки качества активов, которая

раскрывается в процессе составления аналитического баланса, который представлен в Таблице 1.

Таблица 1 – Горизонтальный анализ активов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Статьи активов баланса	Значение на конец года, млн. руб.			Прирост к предыдущему году, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Нематериальные активы	1,6	—	0,3	-100,0	—
Основные средства	1 423,8	1 283,0	1 296,0	-9,9	1,0
Финансовые вложения	209,8	10,0	10,0	-95,2	—
Отложенные налоговые активы	—	—	—	—	—
Прочие внеоборотные активы	—	94,7	41,4	—	-56,2
Внеоборотные активы	1 639,8	1 387,7	1 347,8	-15,4	-2,9
Запасы	2 261,8	1 061,1	1 422,2	-53,1	34,0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	113,7	8,2	9,3	-92,8	13,3
Дебиторская задолженность	2 715,9	3 686,9	1 742,5	35,8	-52,7
Финансовые вложения	—	—	1 886,1	—	—
Денежные средства и денежные эквиваленты	2 225,9	1 540,2	263,1	-30,8	-82,9
Прочие оборотные активы	140,4	115,5	38,8	-17,7	-66,4
Оборотные активы	7 457,7	6 411,8	5 362,0	-14,0	-16,4
Совокупные активы (баланс)	9 097,5	7 799,6	6 709,8	-14,3	-14,0

В анализ имущества АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова» демонстрируется негативная динамика сокращения совокупных активов на

14,3% в 2020 году до 7 799,6 млн. руб. и на 14,0% в 2021 году до 6 709,8 млн. руб. Но при этом, если в 2020 году основные разделы активов сокращались синхронно – внеоборотные активы на 15,4% до 1 387,7 млн. руб. и оборотные на 14,0% до 6 411,8 млн. руб., то уже в 2020 году сокращение было вызвано в основном активным уменьшением объема оборотных средств на 16,4% до 5 362,0 млн. руб. на фоне незначительного сокращения внеоборотных активов на 2,9% до 1 347,8 млн. руб. Сокращение величины внеоборотных активов в 2019 году были основные средства на 9,9% и финансовые вложения на 95,2%. В то время как в 2020 году основные статьи внеоборотных активов остались фактически неизменными. Основные статьи, которые повлияли на существенное снижение объема оборотных активов в 2019 году, стали запасы на 53,1%, денежные средства на 30,8% и НДС на 92,8% [41].

По сути, единственным источником роста стала дебиторская задолженность, которая в 2019 году выросла на 35,8%. В 2020 году наблюдается сокращение внеоборотных активов, за счёт падения объемов денежных средств на 82,9% также сократилась дебиторская задолженности на 52,7%. При этом все статьи запасов продемонстрировали рост на 34,0% и НДС на 13,3% соответственно .

Наблюдается существенное преобладание оборотных активов в ходе анализа структуры активов, которые несмотря на сокращение в 2019 году, составляют 79,9% совокупного имущества предприятия. В то же время из-за разнонаправленной динамики составляющих структуру оборотных активов заметно менялась в сторону снижения – доля запасов резко сокращалась в 2019 году до 13,6% и резко росла в 2020 году до 21,1%, вместе с тем дебиторская задолженность резко увеличивалась в 2019 году до 47,3% и существенно снижалась в 2019 году до 26,0%. При этом удельный вес денежных средств стабильно падал в 2018 году до 19,7% и в 2019 году до 3,9%

Помогают снизить риск, повысить эффективность, а также обеспечить выполнение договорных обязательств и нормативно-правовых требований в рамках всей цепи поставок. Предприятие получает полное и подробное представление об отрасли потребительских товаров и розничной торговли, что поможет обеспечить бизнесу стабильность, гибкость, возможность развития и конкурентоспособность.

Услуги доступны по всему миру и распространяются на такие потребительские товары, как продукты питания, косметика и средства личной гигиены, текстильные изделия, обувь, игрушки, инвентарь, хозяйственные принадлежности, функциональные продукты, а также электрические и электронные устройства.

Сертификация на соответствие Техническим регламентам на данный момент является основной системой подтверждения соответствия продукции на территории стран Евразийского союза.

Система предусматривает две основные формы документов: сертификаты и декларации.

Все документы, выданные в данной системе, являются обязательными.

Сертификат и декларацию по ТР ТС на сегодняшний день необходимо получать на достаточно большое количество различных товаров.

К примеру, это:

- Пищевые продукты;
- Товары лёгкой промышленности;
- Оборудование;
- Бытовая техника;
- Детские изделия;
- Игрушки;
- Табак;
- И многое другое.

Какой документ необходимо оформить, сертификат или декларацию, указывается непосредственно в регламенте или приложении к нему.

Бывает, что на новый тип продукции четких требований в регламенте не прописано. Тогда необходима консультация компетентного эксперта органа по сертификации и принимается решение, подлежит ли такая продукция обязательному подтверждению [38].

Если продукция не попадает под действие ни одного технического регламента, то тогда необходимо обратиться к национальному законодательству, и проверять обязательность оформления документов в национальной системе.

Одновременно с этим нужно проверить, не подлежит ли продукция государственной регистрации по единым санитарным требованиям.

Для проверки существует Единый Перечень Продукции, утвержденный Решением Комиссии таможенного союза от 28 мая 2010 года № 299. Он имеет два раздела, в первом перечислена продукция, которая попадает под санитарно-эпидемиологический контроль, второй перечень продукции - на которую необходимо оформить свидетельство о государственной регистрации.

Если и по национальным стандартам на продукцию не надо оформлять никакой разрешительный документ, то тогда можно оформить добровольный сертификат соответствия.

Во всех странах присутствуют свои добровольные системы аккредитации. Так же на продукцию, которая не подлежит обязательному подтверждению, можно оформить так называемое «отказное» письмо, в котором дается разъяснение об отсутствии оснований для оформления обязательных документов.

Очень часто встречается, что на одну и ту же продукцию распространяется требования разных технических регламентов.

Например, станок для обработки металла, он попадает под действие ТР ТС О «безопасности машин и оборудования», но он работает от сети, а это

значит, что на него распространяется еще и ТР ТС «О безопасности низковольтного оборудования», а кроме этого он может создавать вокруг себя электро-магнитные помехи и на его работу могут влиять электромагнитные поля, тем самым он попадает под ТР ТС «О Электромагнитной совместимости технических средств», но не смотря на все это на него регистрируется одна декларация, на соответствие требованиям всех трех технических регламентов.

Важной частью для многих организаций занимающихся внешнеэкономической деятельностью является оценка эффективности внешнеэкономической деятельности, в частности оценка эффективности импортных операций сертифицированных товаров.

Данная оценка позволяет поддержать рентабельность и конкурентоспособность организации. АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» ввозит комплектующие для водонагревателей, плит и встраиваемой техники и станки для собственных нужд из стран Евросоюза (Испания, Австралия, Италия, Франция, Швейцария, Чехия и др.) и Китая.

Порядок ввоза в Россию безопасной и экологически чистой продукции и проведение работ по ее сертификации должен быть организован таким образом, чтобы обеспечить объективную оценку соответствия ввозимых товаров обязательным требованиям отечественных стандартов и при этом свести до минимума время на сертификацию импортной продукции, обеспечив одновременно самоокупаемость данной процедуры. В таможенный орган должен быть представлен сертификат установленной формы на русском языке, выданный по правилам системы 50 ГОСТ Р.

Порядок ввоза на территорию РФ товаров, подлежащих обязательной сертификации, предусматривает требование об обязательности простановки знака соответствия на ввозимый товар, оговаривает процедуры ввоза товаров, бывших в употреблении, товаров, ввозимых по линии гуманитарной помощи, а также в качестве запасных частей к ранее сертифицированным товарам.

Контроль за безопасностью ввозимых на территорию России товаров проводится центрами стандартизации, метрологии и сертификации в тесном взаимодействии с контролирующими организациями: таможенными службами, торговой инспекцией, органами МВД, санэпиднадзором.

Для контроля над экспортными операциями и обоснования управленческих решений возникает необходимость в проведении хотя бы несложных аналитических расчетов.

Согласно публикациям, посвященным анализу экспорта продукции, к основным объектам анализа относят: обязательства по экспортным контрактам, экспортная выручка, коммерческие расходы по экспорту, финансовые результаты от экспортных продаж, эффективность экспортных операций и устойчивость экспорта.

Методики анализа экспортных операций позволяют рассчитать влияние такого специфического фактора, как изменение курса иностранной валюты по отношению к рублю.

Несмотря на значимость и выявленную оценку, возможность управления курсовыми разницами со стороны организации весьма ограничена.

И причина, на наш взгляд, не столько в официально установленных правилах оценки валютной выручки и вероятностном значении курса иностранной валюты, сколько в необходимости соблюдать условия экспортных контрактов.

Большинство товаров производимых на АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» пользуются спросом на территории Российской Федерации.

2.2 Проблемы внешнеторговой деятельности АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Предприятие АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» вывозит комплектующие из стран Евросоюза и Китая, для водонагревателей, электроплит и встраиваемой техники. Требования к качеству и безопасности ужесточаются с каждым днем. Специалисты предлагают производителям, импортерам, экспортерам товаров народного потребления и розничным операторам комплекс услуг по обеспечению соответствия этим требованиям. Проводят лабораторные испытания и экспертизу продукции, предоставляют консультации, оценивают процессы и оказывают техническую поддержку. Предприятие активно занимается импортом промышленного оборудования, так как аналогов данной техники попросту нет в России и ближнем зарубежье. Уже на протяжении многих лет компания сотрудничает с зарубежными странами, перенимает технологии производства, также иностранцы помогают обучаться рабочему персоналу. Наиболее тесно компания сотрудничает с такими странами как Китай, Германия, Италия и другими странами Европы. Главным партнером на рынке для компании является Италия. Она поставляет основное оборудование предприятия, станки и комплектующие своей ходовой продукции. На ее долю приходится 58% импорта предприятия, что неудивительно, ведь главные акционеры компании являются итальянцы. На втором месте расположилась Германия и на ее долю приходится 23%. У немцем АО ППО ЭВТ им.В.А.Ревунова закупает комплектующие для духовых шкафов, газовых плит, водонагревателей. Также одним из главных поставщиков является Китай. Поднебесная доставляет на предприятие различные виды запчастей, мелких комплектующих, различного рода крепежей, лакокрасочные материалы и многое др. К неосновным поставщикам организации принято считать, Индию, Турцию, Польшу, Нидерланды и Казахстан.

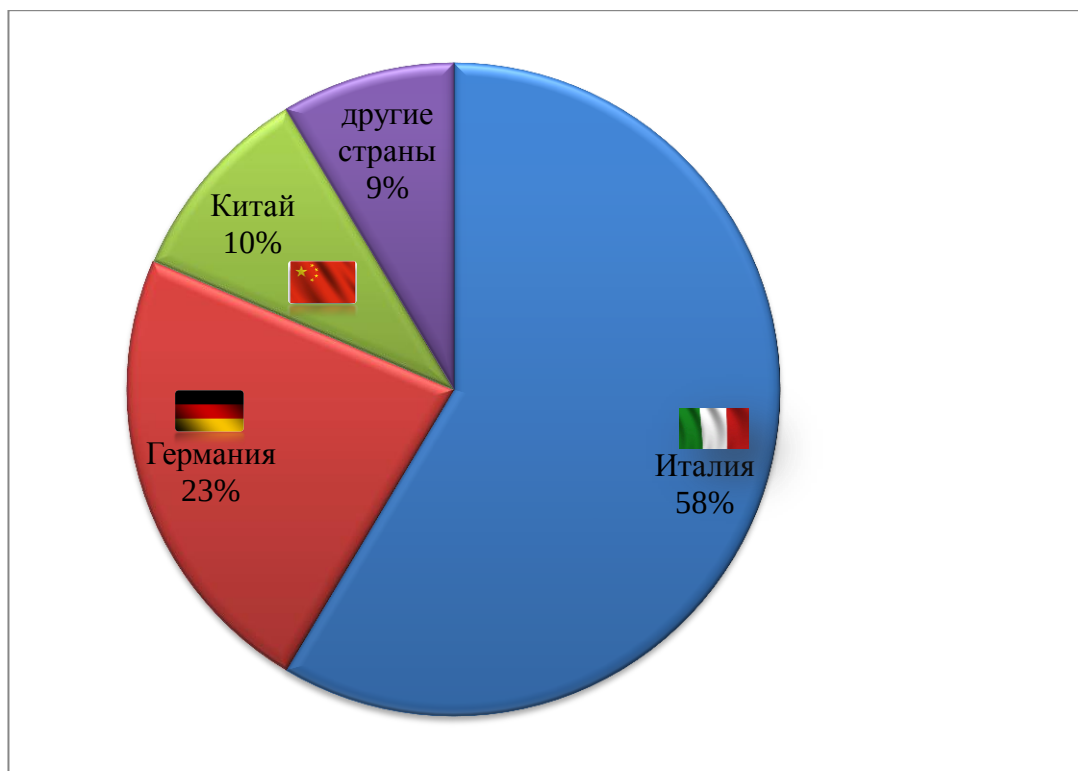


Рисунок 8 – Страны импортеры «АО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

На предприятии АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» я смог выделить следующие проблемы:

1. Нехватка специалиста в отделе УВЭС. Специалист, работающий в отделе ВЭД, курирует все операции, связанные с внешнеэкономической деятельностью фирмы. По сути, это экономист, отвечающий за оптимизацию закупок или продаж (экспортно-импортных операций) [40].

Если нанять нового квалифицированного сотрудника на предприятие АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова», то СНГ Дальнее Зарубежье можно ускорить работу отдела внешнеэкономических связей в лучшую сторону, а именно ускорить время подачи декларации. Сейчас подача декларации и всех сопроводительных документов составляет 4-5 ней. Если нанять нового сотрудника мы можем ускорить работу ОВЭС и сэкономить средства предприятия. В отделе УВЭС АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова»

работает 11 человек, отдел выполняет весь комплекс работ от заказа до передачи в цех.

2. Сертификация - это процедура подтверждения соответствия, посредством которой независимая от изготовителя (продавца, исполнителя) и потребителя (покупателя) организация удостоверяет в письменной форме, что продукция соответствует установленным требованиям.

Сертификаты и декларации действуют на всей территории Таможенного союза, вне зависимости от того, в какой стране был выдан документ. На данный момент это: Республика Беларусь, Республика Казахстан, Российская Федерация, Республика Армения, Кыргызская Республика.

Все государства, входящие в состав СНГ, требуют соответствия ввозимой в эти страны продукции нормам Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (Росстандарт) при Министерстве промышленности и торговли Российской Федерации. Это обусловлено недостатком в этих странах собственных оснащенных лабораторий для проведения сертификационных испытаний.

Сертификаты или свидетельства об их признании представляются в таможенные органы и являются необходимыми документами для получения разрешения на ввоз продукции на территорию Российской Федерации.

Сотрудник таможни может проверить сведения, указанные в сертификате соответствия.

Наличие сертификата соответствия в торговой точке также может быть проверено сотрудниками торговой инспекции и санитарно-эпидемиологических станций, рядом других контролирующих организаций, а также любым клиентом.

Для своего производства АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А.Ревунова» ввозит станки и оборудование для собственных нужд, которые не подлежат сертификации согласно п.5 Решения Евразийской экономической комиссии от 25 декабря 2012 г. № 294

« О Положении о порядке ввоза на таможенную территорию Таможенного союза продукции (товаров), в отношении которой устанавливаются обязательные требования в рамках Таможенного союза».

Представление таможенным органам документов, удостоверяющих соответствие продукции (товаров) обязательным требованиям, или сведений о таких документах не требуется:

а) при помещении под таможенные процедуры, указанные в пункте 4 настоящего Положения, продукции (товаров):

- бывшей в употреблении (эксплуатации);
- ввозимой (ввезенной) в единичных экземплярах (количествах), предусмотренных одним внешнеторговым договором исключительно для собственного использования декларантом (в том числе для научно-исследовательских либо представительских целей в качестве сувениров или рекламных материалов);

- в случаях ее временного размещения на таможенной территории Таможенного союза, за исключением ввозимой (ввезенной) по договорам финансового лизинга;

б) в отношении продукции (товаров):

- ввозимой (ввезенной) физическими лицами для личного пользования;

- помещаемой на временное хранение; помещаемой под таможенные процедуры таможенного транзита, переработки на таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, таможенного склада, беспошлинной торговли, уничтожения, специальной таможенной процедуры;

- ввозимой (ввезенной) в качестве припасов. АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А.Ревунова» комплектующие (ПКИ) к электроплитам, водонагревателям, встраиваемой технике из стран Евросоюза и Китая, к которым требуется обязательная сертификация.

Водонагреватель (бойлер) — это емкость для нагрева воды в системе горячего водоснабжения.

Во многих случаях является обязательной процедурой в соответствии с установленным Постановлением Правительства «Единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации и Единый перечень продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» [30].

Сертификация рассматривается как официальное подтверждение качества и во многом определяет конкурентоспособность продукции, а значит и развитие производства, его рентабельность и эффективность. Часто при осуществлении сертификации в РФ, возникает многочисленные вопросы.

1. Подбор органа по сертификации. Предприятие самостоятельно выбирает орган по сертификации на свое усмотрение, руководствуясь своими предпочтениями, единственное, у органа, выпускающего сертификат или 60 декларацию, должна быть аккредитация. Один из важнейших факторов - выбирать орган по сертификации не по цене, а по качеству. Для этого нужно, проверить документы на аккредитацию органа, лаборатории, область аккредитации, посмотреть в реестре аккредитованных лиц на Росаккредитации этот орган, можно уточнить с какими предприятиями уже работали, что бы получить отзыв от незаинтересованного лица.

2. Часто бывает, что цена при предварительном расчете одна, но когда орган по сертификации выставляет счет, то цена значительно выше первоначальной. Это означает, что предприятие понесет дополнительные затраты.

Стоимость услуг по сертификации зависит от специфики самого товара, наличия других сертификатов и особенностей проводимых тестов по сертификации. После изучения всех аспектов предстоящего процесса сертификации определяется окончательная стоимость и сроки оказания сертификационных услуг. После изучения всех предоставленных документов специалисты центра определяют стоимость предстоящей сертификации.

3. Главный вопрос, который возникает у представителей предприятий, в каких случаях необходимо предоставление сертификата соответствия.

Сертификаты или свидетельства об их признании представляются в таможенные органы вместе с грузовой таможенной декларацией и являются необходимыми документами для получения разрешения на ввоз продукции на территорию Российской Федерации.

Сотрудник таможни может позвонить и запросить подтверждение органа выдавшего сертификат по телефонам, указанным в сертификате соответствия. Наличие сертификата соответствия в торговой точке, также может быть проверено сотрудниками налоговой инспекции и санитарно-эпидемиологических станций.

4. Большие промежутки времени проведения испытаний в испытательных центрах (лабораториях). Сертификат соответствия, при наличии всех необходимых документов оформляется в течении 3-7 дней.

Акционерное общество «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А.Ревунова» имеет свой склад временного хранения, который относится к Пензенскому таможенному посту Саратовской таможни. Компания пользуется складами временного хранения и проводя анализ, товар хранится более 100 дней. Это означает, что оборотные средства извлечены из оборота, в то время когда могут приносить предприятию прибыль [28, с. 412-414].

Ввиду введенных санкций в отношении Российской Федерации многие отечественные предприятия вынуждены были воспользоваться параллельным импортом. Акционерное общество «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А.Ревунова» в этом плане не стало исключением, учитывая, что импорт для организации имеет особое значение и все основное оборудование и его комплектующие закупаются у европейских стран. Предприятие занимается параллельным импортом с помощью дружеских или нейтральных по отношению к России стран. Например после введенных санкций в 2022г., предприятие активно занимается параллельным импортом через Казахстан.

2.3 Совершенствование системы сертификации на предприятие АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Предприятие АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» вывозит комплектующие из стран Евросоюза и Китая, для водонагревателей, электроплит и встраиваемой техники.

Если предприятие будет сертифицировать продукцию на территории стран, откуда вывозит, то поможет сэкономить денежные средства организации. Рассмотрим затраты предприятия на единый сертификат соответствия SGS.

Единый сертификат соответствия SGS является неотъемлемым фактором, от которого будет зависеть успешное продвижение товара как в пределах страны, так и на международном рынке. Наличие у предпринимателя такого документа предоставляет возможность выпускать продукцию и реализовать ее в пределах, обусловленных компанией SGS, а именно в рамках стран Евразийского союза.

А это Россия, Белоруссия и Казахстан. Данный сертификат соответствия является единой формой для всех вышеперечисленных стран, в связи, с чем заявляет о том, что товар соответствует всем нормам и стандартам, и позволяет свободно ввозить и реализовать его на всей территории стран Таможенного союза.

Данная услуга сертифицирования позволяет расширить рынок сбыта и вывести продукт на новый уровень, показать высокое качество реализуемого товара. Товар, прежде чем стать сертифицированным продуктом по единой форме Таможенного союза, проходит испытания и исследования в специализированных лабораториях, результаты которых позже будут внесены в базу Единого реестра Таможенного союза. По окончании необходимых для получения сертификата процедур производится декларирование продукции.

Согласно этому продукт будет сертифицирован по единой форме и иметь возможность быть представленным на рынке Белоруссии, Казахстана и России.

Единый сертификат соответствия SGS вполне может стать значительным преимуществом в торговле для крупных предпринимателей, которые хотят доказать качество своего продукта и уполномочены вывести его на международный рынок в пределах Таможенного союза. Группа SGS – мировой лидер и новатор на рынке контроля, экспертизы, испытаний и сертификации.

Признанная эталоном качества и деловой этики, сеть SGS по всему миру насчитывает свыше 1000 офисов и лабораторий, в которых работают более 59 000 сотрудников, в том числе 2 000 сотрудников в ЗАО «СЖС Восток Лимитед», российском подразделении SGS.

От всех систем, SGS отличается многофункциональностью и развитостью (Приложение А).

С каждым днем потребители и государство предъявляют все более высокие требования к безопасности продукции. В условиях жесткой конкуренции и борьбы за покупателя все большую роль играет уровень качества товара. В России и за рубежом, предлагает производителям, импортерам, экспортерам и розничным операторам услуги по проведению лабораторных исследований, контролю количества, производственному контролю и техническому содействию по всему спектру товаров народного потребления [25].

Опыт и профессионализм экспертов Департамента товаров SGS повышая эффективность Услуги SGS помогают сократить процент отходов и брака, а также снизить длительность производственного цикла и оптимизировать складское хозяйство.

Помогают повысить производительность путем оптимизации функций по контролю, проверке, испытаниям и сертификации. обеспечивая соответствие Законодательные требования ужесточаются, и договорные

обязательства, которые эти требования влекут за собой, порой непросто выполнить.

Помогают обеспечить соответствие рыночным, отраслевым, региональным требованиям или же требованиям одной из сторон сделки.

Сертификаты, разрешения, протоколы испытаний SGS позволяют клиентам беспрепятственно реализовывать свои бизнес-планы. Народного потребления помогут сократить риски, обеспечивая стабильность и конкурентное преимущество предприятию.

Департамент сертификации систем и услуг работает с более, чем 80 000 клиентами по всему миру.

Выпустив свыше 100 000 сертификатов, компания SGS является крупнейшим независимым органом по сертификации систем менеджмента. Сертификат SGS признается в любой точке земного шара, символизируя соответствие установленным стандартам и передовым бизнес практикам.

Те, кто приобретают товары или услуги у компании, сертифицированной SGS, уверены в соблюдении ею требований по качеству, экологии и безопасности.

Помимо сертификации совместно с нашими клиентами разрабатываются решения, направленные на повышение качества и эффективности их бизнес- процессов, а также проводим курсы и семинары по системам менеджмента для всех уровней в организации [19].

АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В. А. Ревунова» ввозит электрические плиты на 100000 тыс. руб. Декларация оформляется на всю товарную партию.

1 товарная партия оформляется раз в 2-2,5 месяца. Всего за 5 лет – 30 деклараций. АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В. А. Ревунова» обращается в компанию, которая предлагает услуги за рубежом по получении Единый сертификат соответствия SGS.

Стоимость таких услуг от 2000 тыс. руб. и консультация от 3000 до 4000 тыс. руб. В одной электрической плите 250 ПКИ (комплектующие), из

них более 100 ПКИ подлежат сертификации. $100 \text{ ПКИ} * 30 \text{ деклараций} * (2000 \text{ тыс. руб.} + 4000 \text{ тыс. руб.}) = 18\,000\,000 \text{ млн. руб. в год.}$ 27 млн. руб. в год - 18 млн. руб. в год = 9 млн. руб. в год.

Экономия для предприятия составит 9 млн. руб. в год. Наличие сертифицированной соответствия улучшает имидж предприятия и способствует повышению конкурентоспособности на мировом рынке, поскольку сертификат с международной аккредитацией признается в любой точке мира.

АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В. А. Ревунова» имеет свой склад временного хранения.

Временное хранение товаров - хранение иностранных товаров под таможенным контролем в местах временного хранения до их выпуска таможенным органом в соответствии с заявленной таможенной процедурой либо до совершения иных действий, предусмотренных таможенным законодательством Таможенного союза, без уплаты таможенных пошлин, налогов.

Временное хранение не применяется в отношении товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи, а также в иных случаях, предусмотренных таможенным законодательством Таможенного союза.

Принимая на хранения товары, владельцы складов временного хранения принимают на себя обязанности разного рода.

Круг обязанностей владельца СВХ определен ст. 26 настоящего кодекса и включает в себя следующие:

а) соблюдать условия и выполнять требования, установленные ТК ЕАЭС, при временном хранении товаров;

б) вести учет хранимых товаров и представлять в таможенные органы отчетность о них, в том числе с использованием информационных технологий, в соответствии с законодательством государств - членов таможенного союза.

Предусмотрено, что владелец СВХ обязан вести учет хранимых товаров, находящихся под таможенным контролем, и представлять в подразделение таможенного органа отчетность об их хранении по различным документам учета формы, порядок заполнения которых отличается в зависимости от вида транспорта, которым прибывает товар на таможенную территорию Российской Федерации [33, с 326-328].

Так же закреплено, что в отчетности по форме, указывают сведения о товарах, перевозимых в адрес одного получателя одним транспортным средством по одному транспортному (перевозочному) документу.

Помимо обеспечения соответствия законодательным требованиям и отраслевым стандартам, помогают предприятию ответить на ряд вызовов сегодняшнего времени, в том числе:

- Рост неэтичного производства с целью сокращения затрат;
- Повышенное внимание потребителя к качеству и безопасности
- Экологические проблемы, вызванные увеличением производства новых потребительских товаров, такие как: увеличение потребления энергии, выбросов парниковых газов и отходов

Будучи лидером в проведении экспертизы, испытаний, проверок, инспекций и сертификации, компания SGS предлагает также консультационные и межотраслевые услуги для обеспечения устойчивого развития цепи поставок и организации в целом.

Если предприятие будет сертифицировать продукцию на территории стран, откуда вывозит, то поможет сэкономить денежные средства организации. Рассмотрев затраты на единый сертификат соответствия SGS, я пришла к выводу что данный вид сертификата будет выгоден для предприятия АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» и поможет сэкономить 9 млн. руб. в год.

3 РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИМПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

3.1 Сущность параллельного импорта, повышение эффективности ведения импортной деятельности

Под термином параллельный импорт принято считать — ввоз в страну оригинальных товаров лицами, у которых нет документированного согласия от правообладателя на ввоз товаров. Продукцию импортируют не через аккредитованного дистрибутора, а через альтернативные каналы, что своего рода можно назвать полулегальным способом.

Минпромторг выпустил список перечня товаров для параллельного импорта, где говорится, что товары из данной публикации можно будет ввозить в страну без согласия правообладателя.

Список состоит из 23 страниц, включающий в себя материалы, товары из множества стран дальнего зарубежья сотен иностранных брендов. Таких как Lexus; ; Samsung; Acer и многие другие популярные бренды.

Кроме того, в Россию будет разрешен ввоз оружия и боеприпасов, отопительные котлы и ядерные реакторы, бумагу, мебель, одежду , постельное белье, транспортные средства, электронику, в том числе игровые приставки XBox, Nintendo и PlayStation, «умные» часы, музыкальные инструменты, фотоаппараты и кинокамеры, суда.

Кроме этого Министерством Российской промышленности и торговли был утвержден список товаров, состоящий из 96 пунктов, для которых будет разрешен параллельный импорт. У параллельного импорта на сегодняшний день есть ряд преимуществ и недостатков, которые были рассмотрены в таблице 2.

Таблица 2 – Преимущества и недостатки параллельного импорта

повышение ассортимента реализуемой продукции	возможное развитие теневой экономики – вместе со снятием таможенных ограничений может увеличиться ввоз контрафактной продукции
снятие лимитации поставок на зарубежную продукцию	зарождение недобросовестной конкуренции – развитие конкуренции может ударить по качеству официальной продукции
создание новых рабочих мест – расширение рынков сбыта позволит усовершенствовать модели российского малого и среднего бизнеса.	снижение сервисного обслуживания и уменьшение гарантий на ввозимые товары
возможность оптимального ценообразования – конкуренция среди торговых представителей бренда и независимых экспортёров позволит не переплачивать за бренд, а покупать вещи по их номинальной стоимости.	отток инвестиций иностранных компаний из экономики страны

В данный список попали такие виды сырья как деревья и растения, известь и цемент, косметические и фармацевтические компоненты, товары химической промышленности, бумага и картон, музыкальные инструменты и комплектующие для автомобилей, оборудования, станки и прочее. Более 200 зарубежных компаний с конца февраля покинули российский рынок. На

сегодняшний момент наиболее важной проблемой российской промышленности, к сожалению, остается дефицит внутренних инновационных, прогрессивных и конкурентных технологий, которые могли бы быть на несколько шагов впереди зарубежных аналогов.

В тоже время для решения таких проблем необходимо комплексно подойти к подготовке молодых специалистов, которые способны эффективно работать в условиях тяжелых жесткой конкуренции и при этом также заинтересованных в работе на отечественных предприятиях. Из этого следует, что государство должно инвестировать большие средства в высшие учебные заведения, которые в свою очередь нацелены на подготовку инженерных кадров страны. Чтобы это осуществить нужно как минимум продуманная программа финансовой поддержки всего инженерно-конструкторского состава. Утечка кадров недопустима в таком роде деятельности. Доходы российских конструкторов, должны быть, сопоставимыми с доходами коллег технологически развитых государств. Благодаря этому можно будет повысить престиж профессии, что поставит промышленников, людей трудящихся на заводах в один ряд с банкирами и чиновниками.

Также не стоит забывать, что еще одной немаловажной проблемой, тормозящей развитие российской промышленности является чрезмерные требования государства от компаний, излишняя зарегулированность вопросов внедрения новых разработок. Мы видим, что законодательством созданы все условия для закупок зарубежных, отработанных технологий, а также поставлены высокие барьеры для внедрения собственных новинок. Жизнь россиян не становится легче и безопаснее от излишней документации, требований, согласований. Нельзя забывать, что на содержание всех сертификационных структур тоже требуются расходы, что только удорожает внедрение инноваций а также теряется время.

Российский рынок в настоящий момент в основном состоит из газодобывающих и нефтедобывающих предприятий. Независимо от того что

российский рынок промышленности достаточно емок, возможно все-таки обратить внимание на возможности внешнего рынка.

Сегодня следует обратить внимание на проблему продвижения промышленной отечественной продукции и на внутреннем и на внешнем рынке. Отсутствие хорошей рекламы плохо сказывается на сбыте товара. Качественная продукция будет заметно хуже продаваться, если отсутствует хорошая пиар компания. Это можно сделать путём снижения налогооблагаемой базы, что в свою очередь снизило бы затраты на рекламу с помощью применения государством различных мер и инструментов.

На данный момент есть определенные проблемы, решив которые российская экономика сможет в ближайшие десятки лет быть конкурентоспособной и иметь мощную отечественную промышленность. Но для этого необходимо пройти ряд трудностей и решить определенные задачи, а именно:

- решение проблем с подготовкой кадров
- упрощение входа на рынок с инновационными разработками
- решение проблем продвижения брендов отечественной промышленности

Но не стоит забывать, что данный пусть развития будет возможен при полной поддержке государства. Необходимо стабилизировать экономике, прекратить все возможные санкционные войны, сокращение выделенных средств на поддержку других государств, снижение кредитных ставок, которые крайне необходимы для высокотехнологичных инноваций, где существует высокий риск невозврата капитала.

Подводя итоги из проведенного исследования, мы приходим к выводу, что повысить эффективность импортных операций вполне под силу нашему государству и для этого были разработаны следующие шаги для получения результата:

Необходимо наладить взаимодействия между предприятием с отечественными и иностранными поставщиками, что даст более равномерное

и своевременное снабжением сырьем. А именно выбирать метод закупки сырья по необходимости. Организация выбирает поставщика и в случае данного согласия на поставки необходимой продукции может направить ему заказ на поставку данного вида сырья, в котором будет предусмотрен приблизительный объем поставок в течение определенного промежутка времени.

Поставщик общается с заказчиком в установленных временных промежутках с целью выяснения времени и объема поставок сырья. Тем временем, оплачивается только та часть сырья, которое было получено покупателем. Также потребитель после окончания даты контракта не обязан оплачивать то сырье, которое ему ещё не доставили в срок.

Ещё одной важной задачей является снижение логистических расходов компании путем закупки производственных составляющих у производителя и посредников, тем самым удовлетворяя запросы экономического отдела. В конечном счете снижаются транспортные расходы путем уменьшения затрат на перевозку, доставку сырья и материалов до склада организации.

В качестве примера может послужить замена автомобилей с бензинового топлива на дизель и постройка более коротких маршрутов.

Предприятию необходимо действовать в зависимости от поведения спроса на продукцию на рынке. Будет целесообразно при его падении отказаться от поставок напрямую и воспользоваться услугами торговых посредников, а также взять на учет затраты, связанные с новым поставщиком.

Предприятие сможет укрепиться на мировом рынке за счет повышения эффективности импортных поставок, включающих в себя грамотное планирование и повышение качества снабжения сырьем. Это поможет сотрудничать с ведущими организациями дальнего и ближнего зарубежья взаимовыгодно.

Таким образом, в ходе проведенного исследования мы получили необходимые сведения о том как повысить эффективность импортной

деятельности предприятия. Вот несколько критериев, благодаря которым это удастся сделать:

- 1) Создание антициклических поставок импортного сырья
- 2) Ведение учета производства на внутреннем рынке
- 3) Построение новых логистических схем, позволяющих сократить расходы на транспортирование
- 4) Отстаивание интересов поддержки государства на поставки импортного сырья

Наладить поставки в прежних объемах в ближайшее время вряд ли получится, так как зарубежные магазины не будут продавать товары в больших количествах. Везти продукцию придется частями. Еще одно препятствие это изменение логистических маршрутов. Путь товаров теперь будет проходить через соседние республики и страны, такие как Китай, Киргизию, Армению и Казахстан. На стоимость любого товара в первую очередь влияют проблемы с логистикой. Переплачивать приходится не только за транспортировку, но и за пошлину. Например, в ОАЭ есть свободная экономическая зона с льготными таможенными условиями, а вот реэкспортировать товары через Грузию уже не получится, и альтернатив все еще мало, лишь Казахстан и Турция.

Многие иностранные товары, например, автомобили и телевизоры раньше собирали на российских заводах из импортных комплектующих. Так как сейчас заводы простаивают или вовсе не работают, товары будут завозить в готовом виде, пошлина в этом случае гораздо выше. Нужно быть готовым к тому, что размер пошлины на автомобиль может достигать до половины стоимости новой импортной машины.

Но уже сейчас есть категории товаров, для которых отменили ввозные пошлины: компоненты для электроники; стройматериалы; удобрения; фармсубстанции; ткани и пряжа; упаковка; бумага и картон.

3.2 Рекомендации по улучшению политики импортозамещения промышленной продукции в РФ

На данный момент в России продолжает успешно действовать Программа импортозамещения – государственная программа «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», запущенная 15 апреля 2014 года. Документом утверждены планы развития импортозамещения для каждого вида промышленности вплоть до 2024 года. На реализацию проекта ежегодно выделяются миллиарды рублей (например, в 2021 году – более 330 млрд руб.)

Какие отрасли экономики в 2022 году в первую очередь нуждаются в налаживании импортозамещения, чтобы оно достигло утвержденного Минпромторгом уровня:

- Тяжелое машиностроение
- Электронная промышленность (производство отечественного программного обеспечения и «железа»)
- Станкостроение, самолетостроение
- Текстильная промышленность
- Медицинское и фармацевтическое производства
- В перечисленных отраслях доля импорта составляет от 60 до 90%.

Проблема импортозамещения, то есть замены на российском рынке товаров иностранного производства отечественными, не нова и периодически поднимается, в том числе и руководством страны. В первую очередь, импортозамещение связывают с решением одной из основных задач экономики России – ее диверсификацией. Однако попытку разработать целостную политику власти предприняли только после введения санкций. В настоящее время, по оценкам правительства, доля импорта в различных отраслях экономики крайне высока. К примеру, Россия импортирует в гражданском самолетостроении более 80% комплектующих, в тяжелом

машиностроении – порядка 70%, в нефтегазовом оборудовании – 60%, в энергетическом оборудовании – около 50%, в сельхозмашиностроении в зависимости от категории продукции – от 50% до 90% деталей и т. д.

Импортозамещение имеет ряд неоспоримых плюсов, но это не значит, что можно полностью отказаться от импорта без вреда для внутренней экономики и качества рынка. Основные преимущества и недостатки были рассмотрены в таблице.

Таблица 3 – Положительные и отрицательные стороны параллельного импорта

Плюсы	Минусы
Уменьшение зависимости от других стран	Большое влияние государства на промышленность
Появление новых предприятий	Большие затраты на стимулирование новых отраслей
Развитие сферы технологий	Низкая конкуренция
Дополнительные рабочие места	Риск ухудшения продукции
Перспектива роста экспорта товаров внутреннего производства	Рост цен на товары

Одна из задач государства – контролировать и сдерживать развитие негативных последствий. Пока что результаты неплохие, особенно на фоне длительного застоя в ключевых отраслях промышленности, который предшествовал 2000-м. Европейские и американские политические деятели критикуют выбранную Россией стратегию за «дискриминацию» иностранных

товаров – меры, которые предпринимаются правительством для поддержки внутреннего производства, ставят европейские компании в невыгодное положение при торговле с отечественными компаниями. Странно слышать подобные заявления, учитывая, что столь агрессивная политика импортозамещения – это результат введения и неоднократного продления антироссийских санкций.

Методологический ключ к определению путей повышения экономической эффективности импортных операций – это обеспечение роста результата или снижения затрат, или одновременно – и роста результата, и снижения затрат, что в конечном итоге должно приводить к увеличению полезных результатов на единицу совокупности затраченных ресурсов. В связи с этим разработка мероприятий по повышению экономической эффективности связана с необходимостью:

- получить больший результат при неизменных затратах ресурсов;
- получить тот же результат при уменьшении затрат ресурсов;
- достичь более высокого темпа роста результата по сравнению с темпом роста ресурсных затрат;
- обеспечить рост результата при одновременном снижении затрат.

Исходя из вышесказанного, легко понять, что существует два магистральных пути повышения экономической эффективности производства:

- обеспечение роста конечного результата производства – прибыли, объемов производства и реализации продукции при тех же затратах и соблюдении требований к качеству продукции (работ, услуг);
- обеспечение снижения затрат ресурсов на единицу результата при повышении качества продукции (работ, услуг)



Рисунок 9 – Усовершенствованная схема выполнения закупок сырья и материалов

Реализация путей повышения экономической эффективности проведения импортных операций связана с экономией трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Одной из причин сокращения импортных потоков Регистрационные данные промышленных предприятий является отсутствие продуманного механизма закупок сырья и материалов. В связи с этим, на первоначальном этапе улучшения системы снабжения материальными ресурсами предприятия, необходимо усовершенствовать схему проведения закупок. Её можно представить в таблице 8.

В таблице 6 можно увидеть, что отличительной чертой , рекомендуемой системы закупок сырья и материалов промышленного

предприятия является необходимость проведения анализа внешних и внутренних факторов, оказывающих существенное влияние на систему снабжения.

Внешние факторы непосредственно не зависят от деятельности организации. К ним можно отнести:

- модель рыночных отношений и уровень конкуренции на отечественном и международном рынках поставщиков;
- характер государственного регулирования правовых отношений между поставщиком и предприятием;
- политическую стабильность в стране и на международном уровне;
- уровень и динамику изменения цен;
- особенности международного законодательства для осуществления
 - импортных логистических потоков;
 - ограничения на ввозимые сырьевые материалы и др.

К числу внутренних факторов относятся:

- анализ рынка поставщиков предприятия;
- оценка деятельности партнеров;
- ценовая политика закупок сырья и материалов предприятия;
- особенности проведения процедуры закупки сырья и материалов;
- финансовое состояние предприятия;
- структура и динамика расходов, связанная с реализацией импортных
 - логистических потоков на предприятии и др.

На эффективность проведения закупочной политики влияют не только внешние факторы, представленные выше, но и внутренние приоритеты, связанные с особенностью проведения импортной деятельности

промышленного предприятия, что вызывает необходимость поисков компромиссов между предприятием и иностранными поставщиками сырьевых ресурсов.

Развитие новых областей экономики и расширение предложения сырьевых материалов на рынках промышленно развитых стран расширяет возможности приобретения качественной сырьевой продукции. Успешное осуществление закупок предполагает наличие обширной информации орынках, где они осуществляются.

Ещё одним положительным моментом в структуре процесса закупки сырья и материалов является необходимость изучения особенностей формирования международных систем закупок, рассмотрение менталитета зарубежных стран. Оформление импортных сырьевых товаров должно осуществляться в соответствии с Евразийским кодексом, законом РФ «О валютном регулировании и валютном контроле», федеральным законом «О Центральном банке РФ», приказами, инструкциями Государственного таможенного комитета и Центрального банка РФ, международными соглашениями, таможенными тарифами, правилами и обычаями мировой торговли. Помимо нормативно-правового обеспечения импортной деятельности, специалистам отдела снабжения промышленного предприятия необходимо учитывать культурные и социальные обычаи зарубежных стран, особенности ведения бизнеса которых существенно различаются в зависимости от местности, культурных ценностей и менталитета страны (наличие системы скидок, сроки поставки, особенности транспортировки).

Эффективность работы отдела снабжения по поиску новых зарубежных партнеров, осуществления сделок и нахождение компромиссов между предприятием и иностранным партнером зависит от знания менеджерами иностранных языков и особенностей разговорной речи иностранных партнеров.

Учёт и оценка влияния внутренних и внешних факторов даст возможность промышленному предприятию более точно определять цели

закупочной политики. Предприятие сможет установить наиболее общие принципы, которых собирается придерживаться в сфере установления необходимого объема сырьевых материалов отечественных и иностранных производителей.

Анализ формирования международных систем закупок позволит сделать процесс снабжения материальными ресурсами более гибким и менее затратным. Целью повышения эффективности снабжения предприятия материальными ресурсами является поиск резервов улучшения закупочной деятельности предприятия за счет:

- снижения затрат на приобретение и доставку ресурсов;
- повышения равномерности и ритмичности снабжения ресурсами;
- устранения случаев простоя предприятия в связи с недопоставкой необходимого сырья;
- предъявления поставщикам ресурсов обоснованных претензий по качеству поставок материала;
- установления хозяйственных отношений с наиболее надежными иностранными и отечественными поставщиками ресурсов;
- своевременного реагирования на изменения потребностей рынка.

Снижение затрат потребителя на приобретение ресурсов достигается за счет совокупности мероприятий, осуществляемых поставщиком.

Промышленное предприятие, осуществляя импортную деятельность, может пользоваться следующими преимуществами:

- пользоваться системой скидок, которые предусмотрены в международном контракте;
- организовывать конкурсные торги;
- устанавливать взаимовыгодные отношения с иностранными поставщиками ресурсов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате проведенного исследования были решены все поставленные цели и задачи. Мы выяснили, что в современном мире международные торговые отношения это необходимая составляющая экономики страны. Без внешнеэкономической деятельности невозможно представить современную экономику государства. В условиях растущей международной конкуренции и имеющихся противоречий в отношениях России и ряда развитых государств мировой экономики роль запретов и ограничений внешнеторговой деятельности приобретает особое значение.

Участие России в ВТО и других интеграционных формированиях предполагает использование мер защиты внутреннего рынка, нетарифных мер регулирования внешнеторговой деятельности, в том числе защиту объектов интеллектуальной собственности.

Более актуальными в условиях санкций ряда развитых государств становятся меры внешнеторгового регулирования, которые предполагают следование национальным интересам и национальной безопасности. Определенная часть указанных мер не противоречит многосторонним международным соглашениям. Некоторые из ограничительных мер применяются в качестве ответных.

Проблемы поддержания международной и национальной безопасности предполагают разработку мер, затрагивающих военно-техническое сотрудничество исходя из национальных интересов России. Особое значение имеет экспортный контроль, который предполагает нераспространение оружия массового уничтожения и в то же время способствует развитию двойных технологий.

Импорт необходим для нормального функционирования любой экономики. Ни одна страна, как бы она не была велика, как бы ни был сильно

диверсифицирован ее народнохозяйственный комплекс, не может обойтись без импорта. Страны ввозят товары, которые ими не производятся вообще или производятся в недостаточном количестве в силу природно-географических

условий либо других факторов, определяющих ее производственную специализацию, критерием которой является эффективность. Импорт должен способствовать подъему национальной экономики, при этом его товарная структура должна быть оптимальной. В противном случае ввоз импортных товаров не только не будет ускорять экономическое развитие страны, но, напротив, будет тормозить его.

В данной работе была достигнута поставленная цель и решены следующие задачи:

- выявить особенности и проблемы организации и управления внешнеэкономической деятельностью АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова», определить результативность внешнеторговой деятельности предприятия и разработать меры по повышению эффективности в современных экономических условиях

- На основе анализа производственно-хозяйственной деятельности компании был разработан комплекс мероприятий по совершенствованию организации импортных операций на АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова»

- анализ внешнеэкономической деятельности на предприятии АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова». Изучена производственно-хозяйственная деятельность, организация ВЭД и рассмотрены проблемы внешнеторговой деятельности АО «Пензенское производственное объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова»;

- описываются основные направления совершенствования ВЭД на предприятии, внешнеторговые проблемы и пути их решения, а именно улучшение системы сертификации и обновление структуры управления внешнеэкономическими связями.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации. № 9. 03.03.2014, ст.851.
2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 05.04.2022) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org>. 05.06.2014.
3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) 9 января 2018 г.
4. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ. № 32 (ч.1). 06.08.2018. ст.5082.
5. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 22.12.2020) // Собрание законодательства РФ. № 50. 15.12.2003. ст. 4850.
6. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ. № 31. 30.07.2007. ст. 4006.
7. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года: распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р // Собрание законодательства Российской Федерации. № 22. 01.06.2020. ст.3572.

8. Арабян М.С. Международные конвенции и соглашения по внешнеэкономической деятельности // Арабян, М.С. и. - М.: Экономистъ, – 2019. С. – 927-933.
9. Бахрамов Ю.М. Организация внешнеэкономической деятельности. Особенности менеджмента: учебное пособие. - // Ю.М.. Глухов. - СПб: Лань, 2018. – С. 214-217.
10. Васильев А.А. Торговые ограничения. Экспортный и валютный контроль // Москва : Российская таможенная академия, 2021. – С. 464-468.
11. Волков Г. Ю. Международная торговля // Слодков Г.П. - М.: Феникс, 2020. – № 4. – С. 352-357.
12. Воротынцева Т.М. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебное наглядное пособие // – Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2019. — С. 52-59.
13. Габричидзе Б.Н. Российское таможенное право // М.: НОРМА, 2019. – №2 – С. 300-303.
14. Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебно-практическое пособие // - М.: ЗАО "Бизнес - школа "Интел - Синтез", 2017. – №3. – С. 116-118.
15. Долгова С. И. Предприятие на внешних рынках: Внешнеторговое дело: учебник // И.И. Кретов. -М.: БЕК, 2020 – С. 367-381.
16. Драганов В.Г. Основы таможенного дела: Учебник: Российская таможенная академия при ГТК РФ // 2019. – №4. – С. 268-272.
17. Ефимова Е.Г. Мировая экономика: Учебное пособие для студентов-экономистов // - М.: МГИУ. – 2020. – С. 208-213.
18. Ильяшенко В. А. Анализ эффективности экспортно-импортных операций как средство снижения транзакционных издержек // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – С. 90-94.
19. Каменков В.С. Международное регулирование внешнеэкономической деятельности // - М.: Дикта. – 2019. – С. 800-804.

20. Кириллов Ю.Г. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебное пособие // И.А. Коновалов, В.В. Кузнецов. – Омский государственный технический университет. – 2020. – С. 213-220.
21. Клевлеев В.М. Метрология, стандартизация и сертификация: учебник // И.А. Кузнецова, Ю.П. Попов - М.: ФОРУМ: ИНФРА, 2019. – № 6. – С. 493-497.
22. Колчков В.И. Метрология, стандартизация, сертификация: учебник // - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2019. – №5. – С. 186-190.
23. Крылова Г.Д. Основы стандартизации, сертификации, метрологии: учебник // - 2-е изд. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – С. 718-723.
24. Лифиц И. М. Стандартизация и сертификация: учебник. - 3-е изд., перераб. и доп. // Юрайт: - Издат, 2020. – №2. – С. 346-354.
25. Мальцева Т.Г. Внешнеэкономическая деятельность в условиях взаимодействия власти и бизнеса: правовой аспект: учебник // – М.: ЮНИТИ-ДАНА, – 2020. – №7. – С. 369-372.
26. Мантусов В.Б. Основы таможенного регулирования в Евразийском экономическом союзе : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело» // Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана. – 2019. – С. 495-499.
27. Медведева Е. В. Методика проведения анализа экспортно-импортных операций // Т.Н. Гуськова. Сборник научных трудов SWorld. – 2021. – Т. 10. – № 3. – С. 23-32.
28. Новиков В.Д. , Ревин В.Я. , Цветинский М.Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость. // Учебник. — М.: Бином. Лаборатория знаний. – 2021. — С. 328-331.
29. Новокшенов И.Б. Таможенный контроль при условном выпуске товаров: консультация // Иностраннный капитал в России: налоги, валютное и таможенное регулирование, учет. – 2018. – № 4. – С. 46-49.

30. Ноздрачев А.Ф. Правовое обеспечение новой организации и деятельности таможенных органов: состояние и задачи дальнейшего совершенствования // Законодательство и экономика. – 2019. № 3. – С. 769-772.
31. Покровская В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности // М.: Юрист, 2018. – №6. – С. 345-351.
32. Постоленко М.Э. Управление внешнеэкономической деятельностью в России // Учебник. — М.: Форум, 2019. — С. 481-483.
33. Ростовский Ю.М. Внешнеэкономическая деятельность // В.Ю. Гречков. - М.: Экономистъ; Издание 2-е, испр. – 2021. – С. 123-124.
34. Сиднева А. М. Специфика правового режима осуществления предпринимательской деятельности на территориях опережающего социально-экономического развития // Юридические исследования. – 2021. – С. 26-31.
35. Синельников С.М. Энциклопедия предпринимателя. Энциклопедия международных контрактных отношений // Т.Г. Соломоник. М.Б. Биржакова, и др.. - М.: СПб: Сатисъ. – 2019. – С. 230-236.
36. Тарасова С.С. Проблемы внешнеэкономической деятельности и пути их решения в современных условиях. // Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности и таможенного дела: сборник статей по материалам международной научно – практической конференции // Пенза: Изд – во ИП Соколова А.Ю., 2017. – Вып. – №7. – С. 247-251.
37. Цхакая А. В. Экспортно-импортные операции // Актуальные проблемы экономики в условиях кризиса. Сборник научных статей преподавателей кафедры Экономики и финансового права Филиала РГСУ в г. Люберцы . – 2020. – С. 269-271.
38. Шмиттгофф К.М. Экспорт: право и практика международной торговли // - М.: Юридическая литература. – 2021. – С. 512-514.

Электронные ресурсы

39. Официальный сайт предприятия АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» URL: <https://deluxetm.com//> (дата обращения: 26.04.2022).

40. Официальный сайт Федеральной таможенной службы.
<http://www.customs.ru/>

41. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии.
<http://www.eurasiancommission.org/>

42. Официальный сайт Правительства РФ. <http://government.ru/>

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Преимущество системы SGS над другими системами сертификации

МНОГООТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА	SGS оказывает услуги в самых различных отраслях: от сельского хозяйства до розничной торговли, от нефтегазового комплекса до автомобилестроения и многих других. Специалисты имеют профессиональную подготовку в этих отраслях и одновременно находятся в постоянном контакте с коллегами из других стран, секторов рынка и культур. В результате предоставляется клиентам вертикальную интеграцию и горизонтальное покрытие
ПОКРЫТИЕ ВСЕЙ ЦЕПИ ПОСТАВОК	Структура поставок и создания добавленной стоимости становится все более разветвленной, но в то же время и более интегрированной. Как следствие, клиенты ищут эффективные способы контролировать качество и происхождение товаров, эффективность процессов и устойчивость систем. Услуги SGS направлены на внесение ясности во все виды рыночных операций, начиная от сырья и заканчивая готовой продукцией.
ГЛОБАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ	SGS – это международная компания, насчитывающая свыше 1000 офисов по всему миру. Глобальное присутствие помогает клиентам принимать глобальные

	<p>решения и применять единые стандарты независимо от страны. В распоряжении – более 59 000 высококвалифицированных сотрудников SGS, готовых быть там, где в них нуждаются и когда в них нуждаются.</p>
ЛОКАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ	<p>Открыв свое первое представительство в России в январе 1981 года, сегодня SGS в лице российского подразделения ЗАО «СЖС Восток Лимитед» насчитывает 48 офисов и 28 лабораторий во всех регионах страны, в которых работает 2000 специалистов. Это позволяет гибко реагировать на потребности российского рынка, одновременно давая доступ к международному инструментарию и сети SGS.</p>
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРАВИЛЬНОЙ ТЕХНОЛОГИИ	<p>Важно использовать правильную технологию. Постоянно внедряем более совершенные технологии для оптимизации полевых, лабораторных и офисных работ.</p>
УЛУЧШАЯ КАЧЕСТВО	<p>Чтобы сохранить конкурентоспособность, компании ищут новые и более совершенные способы улучшить качество и производительность, одновременно снижая издержки. SGS оказывает целый ряд услуг, позволяющих клиентам оценить и затем усовершенствовать свои системы менеджмента, услуги и процессы</p>
СНИЖАЯ РИСКИ	<p>Работает в тесной связи с клиентами с целью выработки и реализации оптимальных решений по управлению рисками. SGS может стать Вашими глазами и ушами в любой точке земного шара</p>

Ректору ПГУ

А.Д. Гулякову

студент _____ курса ФЭУ

кафедры «МиЭБ»

осной формы обучения

Тевориян Робит Армен

ЗАЯВЛЕНИЕ

Я, Тевориян Робит Армен, студент 5 курса осной формы обучения направления подготовки 38.05.02 профиль подготовки Техническое дело, прошу провести проверку с использованием системы «Антиплагиат» детальной работы на тему «Соблюдение закрепов и ограничений при изобретении», выполненной мной самостоятельно, на содержание элементов плагиата.

Все прямые заимствования из печатных и электронных источников, а также из защищенных ранее выпускных квалификационных работ, кандидатских и докторских диссертаций имеют соответствующие ссылки.

Я ознакомлен с действующим Стандартом университета «Выпускная квалификационная работа обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры», согласно которому обнаружение плагиата является основанием для недопуска ВКР к защите и отчисления из университета.

Робит Армен Тевориян 1 Тевориян Робит Армен

ВКР представлена на проверку _____ 2022 г.

Руководитель ВКР

А. А. Таммурадзе

СПРАВКА

Пензенский государственный университет

о результатах проверки текстового документа
на наличие заимствований

ПРОВЕРКА ВЫПОЛНЕНА В СИСТЕМЕ АНТИПЛАГИАТ.ВУЗ

Автор работы: Геворгян Давит
Самоцитирование
рассчитано для: Геворгян Давит
Название работы: ВКР
Тип работы: Дипломный проект
Подразделение:

РЕЗУЛЬТАТЫ

■ ОТЧЕТ О ПРОВЕРКЕ КОРРЕКТИРОВАЛСЯ: НИЖЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОВЕРКИ ДО КОРРЕКТИРОВКИ

ЗАИМСТВОВАНИЯ	15.22%	ЗАИМСТВОВАНИЯ	15.22%
ОРИГИНАЛЬНОСТЬ	61.33%	ОРИГИНАЛЬНОСТЬ	61.33%
ЦИТИРОВАНИЯ	23.45%	ЦИТИРОВАНИЯ	23.45%
САМОЦИТИРОВАНИЯ	0%	САМОЦИТИРОВАНИЯ	0%

ДАТА ПОСЛЕДНЕЙ ПРОВЕРКИ: 30.04.2022

ДАТА И ВРЕМЯ КОРРЕКТИРОВКИ: 04.05.2022 15:34

Модули поиска: ИПС Адилет; Библиография; Сводная коллекция ЭБС; Интернет Плюс; Сводная коллекция РГБ; Цитирование; Переводные заимствования (RuEn); Переводные заимствования по eLIBRARY.RU (EnRu); Переводные заимствования по Интернету (EnRu); Переводные заимствования издательства Wiley (RuEn); eLIBRARY.RU; СПС ГАРАНТ; Медицина; Диссертации НББ; Перефразирования по eLIBRARY.RU; Перефразирования по Интернету; Перефразирования по коллекции издательства Wiley; Патенты СССР, РФ, СНГ; Модуль поиска "ПГУ"; СМИ России и СНГ; Шаблонные фразы; Кольцо вузов; Издательство Wiley; Переводные заимствования

Работу проверил: Гамидуллаева Лейла Айваровна
ФИО проверяющего

Дата подписи:



Подпись проверяющего



Чтобы убедиться
в подлинности справки, используйте QR-код,
который содержит ссылку на отчет.

Ответ на вопрос, является ли обнаруженное заимствование
корректным, система оставляет на усмотрение проверяющего.
Предоставленная информация не подлежит использованию
в коммерческих целях.

ОТЗЫВ
на дипломную работу

Геворгяна Давита Армени

(Фамилия, имя, отчество)

на тему «Соблюдение запретов и ограничений при импорте
промышленной продукции»

Организация внешнеэкономической деятельности является сложным процессом, сопряженным с высоким уровнем риска, связанным с высокой степенью неопределенности развития экономики в глобальном масштабе. Особую значимость в данных условиях приобретает деятельность различных предприятий, осуществляющих импорт промышленной продукции, которые обязаны соблюдать при совершении соответствующих таможенных операций и реализации таможенных процедур запреты и ограничения внешнеторговой деятельности. К таким организациям относится АО «ППО ЭВТ» им. В.А. Ревунова.

Геворгян Д.А. всесторонне изучил теоретические аспекты совершения внешнеторговых операций, провела исследование услуг, оказываемых АО «ППО ЭВТ» им. В.А. Ревунова, выявил некоторые проблемы в процессе оказания данных услуг предприятиям области. Все это позволило автору разработать рекомендации по их совершенствованию, определить новые перспективы в процессах их оказания.

Геворгян Д.А. проявил самостоятельность в процессе работы, ответственность, трудолюбие, творческую инициативу, сумел правильно организовать рабочий процесс. Студент обладает логическим мышлением, достойно аргументирует и отстаивает свою точку зрения. За время написания дипломной работы продемонстрировал дисциплинированность, умение работать с литературой, аналитически мыслить, формулировать логические выводы и заключения. На замечания и комментарии руководителя оперативно реагировал.

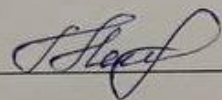
Работа проиллюстрирована графическим материалом, таблицами и схемами, оформленными в соответствии с действующими стандартами.

Некоторые из разработанных автором рекомендаций носят практическую направленность и могут быть использованы в практической деятельности АО «ППО ЭВТ» им. В.А. Ревунова.

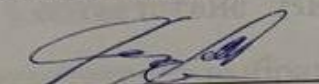
Данная выпускная квалификационная работа может быть допущена к открытой защите и заслуживает положительной оценки.

Руководитель: Гамидуллаева Л.А.
(ФИО руководителя)
д.э.н., профессор
(ученое звание, степень)
ФГБОУ ВО «ПГУ», кафедра «МиЭБ»
(Место работы)

«04» мая 2022г.



«С отзывом научного руководителя дипломной работы ознакомлен(а)»

 «12» мая 2022г.
(подпись студента)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РЕЦЕНЗИЯ
на выпускную квалификационную работу
(дипломную работу)

на тему Соблюдение запретов и ограничений при импорте промышленной продукции

студента Геворгяна Давита Армени

(Ф.И.О.)

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

(наименование специальности)

Институт экономики и управления

(название факультета)

Форма обучения очная

(очная, заочная)

Кафедра Менеджмент и экономическая безопасность

(название кафедры)

Руководитель д.э.н., профессор Гамидуллаева Л.А.

(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

1. Соответствие ВКР выбранной теме Содержание дипломной работы соответствует выбранной теме, раскрывает ее полностью.

2. Актуальность, новизна Тема: «Соблюдение запретов и ограничений при импорте промышленной продукции» на сегодняшний день весьма актуальна, так как промышленная продукция для нашей страны является главным импортируемым товаром и сама промышленность нуждается в определенном развитии. В виду введенных санкций со стороны ведущих стран мира, импортировать промышленную продукцию стало крайне сложно.

3. Оценка содержания работы Содержание дипломной работы в целом соответствует предъявляемым требованиям. В работе раскрыты основные теоретические, нормативно-правовые основы запретов и ограничений при импорте промышленной продукции, проведен анализ импортной деятельности Российскоф Федерации , проанализирована внешнеторговой деятельность АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» выявлены актуальные проблемы импорта промышленной продукции в России и пути их решения.

4. Положительные стороны работы Представляют интерес следующие аспекты темы: предлагаемые автором улучшения эффективности политики импортозамещения ; реализация параллельного импорта в полной мере, в условиях введенных санкций; усовершенствованная схема закупок сырья и материалов.

5. Практическое значение и рекомендации по внедрению Дипломная работа имеет практическое значение для усовершенствования импорта промышленной продукции с учётом соблюдения запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности .

6. Недостатки и замечания В работе автором проведен краткий анализ сильных и слабых сторон политики импортозамещения. Также автор не конкретизировал цель данной политики. Данный анализ мог бы усилить исследовательскую часть дипломной работы. В работе имеются небольшие недочеты в оформлении текстовой части диплома.

7. Рекомендуемая оценка ВКР Хорошо

8. Вывод о присвоении выпускнику квалификации Специалист таможенного дела.

РЕЦЕНЗЕНТ ведущий юрисконсульт ООО «Новые фермы»
Бородина К.В.

(должность, место работы, уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

« ____ » _____ 2022 г.



(подпись рецензента)

* Подпись рецензента, не являющегося работником (сотрудником) ПГУ, заверяется печатью организации.