МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики и управления	Кафедра «Экономическая теория и международные отношения»
Направление подготовки	41.03.05 «Международные отношения»
Профиль	Мировая политика и международный бизнес

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему

Страны Юго-восточной Азии в системе современных внешнеэкономических отношений

Студент _____ Козин Денис Иванович
подпись, дата

Руководитель _____ Новосельцева Г. Б.
подпись, дата

Нормоконтролер _____ Влазнева С. А.
подпись, дата

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ №_____)

Заведующий кафедрой _____ Рожкова Л. В.
подпись, дата

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ №____)

Секретарь ГЭК _____ Рассказова Н. В.
подпись, дата

Пенза 2024

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
Институт экономики и управления
Кафедра «Экономическая теория и международные отношения»
Направление подготовки 41.03.05 «Международные отношения», профиль Мировая политика и международный бизнес

«УТВЕРЖДАЮ»:
Зав. кафедрой
д.с.н., профессор Рожкова Л. В.
_____
«_____»_____20___г.

ЗАДАНИЕ

НА БАКАЛАВРСКУЮ РАБОТУ

студенту Козину Д. И., группа 20ЭА1, обучение очное

1 Тема бакалаврской работы: Страны Юго-восточной Азии в системе современных внешнеэкономических отношений

утверждена приказом по университету

от «___»_____20___г . №_____

2 Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: 5.06.2024.

3 Исходные данные к бакалаврской работе: нормативно-правовая база, научная и справочная литература, данные сети Интернет.

4 Перечень подлежащих разработке вопросов: теоретические аспекты анализа современных внешнеэкономических отношений юго-восточного азиатского региона; анализ внешнеэкономической деятельности стран юго-восточного азиатского региона.

5 Перечень графического материала: таблицы, рисунки.

6 Дата выдачи задания: 25.11.2023.

График подготовки бакалаврской работы

№ п/п	Содержание работы	Срок выполнения	Дата выполнения, подпись руководителя
1	Составление плана ВКР	25.11.2023 – 10.12.2023	
2	Изучение исходных данных к бакалаврской работе	11.12.2023 – 8.01.2024	
3	Написание Главы 1	9.01.2024 – 6.03.2024	
4	Написание Главы 2	7.03.2024 – 2.05.2024	
5	Написание введения и заключения	3.05.2024 – 12.05.2024	
6	Оформление ВКР	13.05.2024 – 23.05.2024	
7	Сдача ВКР нормоконтролю, проверка в системе «антиплагиат.вуз»	24.05.24 – 3.06.2024	
8	Ознакомление с отзывом руководителя	4.06.2024	
9	Представление законченной бакалаврской работы, передача в ГЭК	5.06.2024	

Руководитель _____/ Г. Б. Новосельцева /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____/ Д. И. Козин /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Реферат

Бакалаврская работа 59 с., 2 ч., 12 рис., 4 табл., 58 источников.

ЮГО-ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ, ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ, ТОРГОВЛЯ, ИНВЕСТИЦИИ, МЕЖДУНАРОДНАЯ КООПЕРАЦИЯ, ЭКСПОРТ, ИМПОРТ, РЕГИОНАЛЬНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ, ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ

Объект исследования – Юго-восточный азиатский регион.

Цель работы: провести анализ роли Юго-восточного азиатского региона в системе современных внешнеэкономических отношений.

Методологическую основу работы составили анализ, синтез, статистический метод, обобщение, сравнение, графическое моделирование.

Результаты работы: рассмотрены системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории; изучена географическая структура и история юго-восточного азиатского региона; проанализировано основные направления внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии; определена специфика инвестиционных внешнеэкономических отношений в регионе.

Рекомендации по внедрению. Анализ факторов, влияющих на интеграционные процессы в юго-восточном азиатском регионе.

Теоретическая значимость работы состоит в обобщении понятия системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории.

Прогнозные предположения о развитии объекта исследования. Перспективы развития внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии складываются из расширения международного внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества.

Summary

Bachelor's thesis 59 p., 2 ch., 12 fig., 4 tab., 58 sources.

SOUTHEAST ASIA, FOREIGN ECONOMIC RELATIONS, GLOBALISATION, TRADE, INVESTMENTS, INTERNATIONAL COOPERATION, EXPORT, IMPORT, REGIONAL AGREEMENTS, TRANSNATIONAL CORPORATIONS

The object of the study is the Southeast Asian region.

Purpose of the work: to analyse the role of the Southeast Asian region in the system of modern foreign economic relations.

The methodological basis of the work was analysis, synthesis, statistical method, generalisation, comparison, graphical modelling.

Results of the work: the systems of international foreign economic relations in modern economic theory are considered; the geographical structure and history of the South-East Asian region are studied; the main directions of foreign economic relations of the countries of South-East Asia are analysed; the specificity of investment foreign economic relations in the region is determined.

Recommendations for implementation. Analysis of factors influencing integration processes in the South-East Asian region.

Theoretical significance of the work consists in generalising the concept of the system of international foreign economic relations in modern economic theory.

Forecast assumptions about the development of the object of research. Prospects for the development of foreign economic relations of Southeast Asian countries are formed by the expansion of international foreign trade and investment cooperation.

Résumé

Mémoire de bachelor 59 p., 2 parties, 12 fig., 4 tabl., 58 références.

ASIE DU SUD-EST, RELATIONS ÉCONOMIQUES EXTÉRIEURES, MONDIALISATION, COMMERCE, INVESTISSEMENT, COOPÉRATION INTERNATIONALE, EXPORTATIONS, IMPORTATIONS, ACCORDS RÉGIONAUX, SOCIÉTÉS TRANSNATIONALES

L'objet de l'étude est la région de l'Asie du Sud-Est.

Objectif du travail: analyser le rôle de la région de l'Asie du Sud-Est dans le système des relations économiques extérieures modernes.

La base méthodologique du travail est l'analyse, la synthèse, la méthode statistique, la généralisation, la comparaison, la modélisation graphique.

Résultats du travail: les systèmes de relations économiques internationales dans la théorie économique moderne sont considérés; la structure géographique et l'histoire de la région de l'Asie du Sud-Est sont étudiées; les principales directions des relations économiques étrangères des pays de l'Asie du Sud-Est sont analysées; la spécificité des relations économiques étrangères en matière d'investissement dans la région est déterminée.

Recommandations pour la mise en œuvre. Analyse des facteurs influençant les processus d'intégration dans la région de l'Asie du Sud-Est.

L'importance théorique du travail consiste à généraliser le concept de système de relations économiques internationales dans la théorie économique moderne.

Hypothèses prévisionnelles sur l'évolution de l'objet de la recherche. Les perspectives de développement des relations économiques extérieures des pays d'Asie du Sud-Est sont formées par l'expansion du commerce extérieur international et de la coopération en matière d'investissement.

Оглавление

Введение…….. 3
Глава 1 Теоретические аспекты анализа современных внешнеэкономических отношений юго-восточного азиатского региона ……..... 6
1.1 Понятия системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории……..... 6
1.2 Географическая структура и история юго-восточного азиатского региона ……..... 16
1.3 Интеграционные процессы в юго-восточном азиатском регионе…..... 24
Глава 2 Анализ внешнеэкономической деятельности стран юго-восточного азиатского региона ……. 37
2.1 Основные направления внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии ……..... 37
2.2 Специфика инвестиционных внешнеэкономических отношений в регионе ……..... 47
2.3 Перспективы развития внешнеэкономических отношений стран региона ……..... 52
Заключение…….. 58
Список использованных источников…… 61

Введение

Актуальность темы исследования. Особенности экономических процессов, происходящих в странах Юго-Восточной Азии, являются одними из наиболее дискуссионных и сложных в связи с наличием опыта экономического рывка новых индустриальных стран (НИС) (Тайвань, Сингапур, Индонезия), удачных реформы (Таиланд, Филиппины и пр.), подходов в решении проблем взаимодействия со слаборазвитыми странами региона. Внешнеэкономические отношения и взаимодействия стран данного региона, а также изменения в геополитической ситуации, происходящие сегодня в международном пространстве обуславливают специфику современного положения Юго-восточного азиатского региона в системе современных внешнеэкономических отношений. Экономики Юго-Восточной Азии относительно успешно пережили пандемию, несмотря на трудности из-за карантина. Геополитические вызовы, вызванные растущим антагонистическим соперничеством между Соединенными Штатами и Китаем, являются надвигающейся угрозой процветанию региона, но также и пагубные последствия протекционистской политики для экономического роста.

Юго-Восточная Азия выиграла от ограниченного разделения экономик Китая и США, поскольку производители переносят некоторые производственные процессы за пределы Китая, чтобы избежать тарифов и черных списков. Хотя некоторые перемещения приняли форму «переориентации», больше инвестиций переместилось в другие страны Юго-Восточной Азии.

В Сингапуре, Вьетнаме, Малайзии и Индонезии за последние два года был зарегистрирован относительно сильный приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Конкуренция между внешними державами также предоставила элитам Юго-Восточной Азии рычаги воздействия при реализации инфраструктурных проектов и доступ к финансированию. Но за этими недавними событиями скрывается более глубокая структура внешнеэкономических отношений, которая сформирована опытом Юго-Восточной Азии в условиях возросшей геополитической напряженности.

Научная разработанность темы. Вопросы интеграции стран Юго-Восточной Азии в международные экономические отношения изучаются в работах таких авторов, как Бутко А. А., Вепрева И. Т., Завгородний А. Ф., Кибирёв И. Н., Мосяков Д. В., Никулина Е. В., Прокушев Е. Ф., Саямов Ю. Н., Старцева А. Н., Цветов П. Ю., Шпаковская М. А. и др. Однако, данный вопрос далек от своего разрешения и требует проведения комплексного исследования роли Юго-восточного азиатского региона в системе современных внешнеэкономических отношений.

Объект исследования – Юго-восточный азиатский регион.

Предмет исследования – роль Юго-восточного азиатского региона в системе современных внешнеэкономических отношений.

Цель выпускной квалификационной работы: провести анализ роли Юго-восточного азиатского региона в системе современных внешнеэкономических отношений.

Задачи исследования:

– изучить понятия системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории;

– рассмотреть географическую структуру и историю юго-восточного азиатского региона;

– проанализировать интеграционные процессы в юго-восточном азиатском регионе;

– провести анализ основных направлений внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии;

– выявить специфику инвестиционных внешнеэкономических отношений в регионе;

– определить перспективы развития внешнеэкономических отношений стран региона.

Исследование проводилось на основе формально-логического, диалектического, исторического подходов. При написании ВКР использовались следующие методы исследования: анализ, синтез, статистический метод, обобщение, сравнение, графическое моделирование.

Теоретическую базу исследования составили работы таких исследователей, как Абдукахоров Б. У., Ануфриева Л. П., Бутко А. А., Вепрева И. Т., Гатина Э. А., Завгородний А. Ф., Кибирёв И. Н., Кофейников Д. В., Куемжиева С. А., Курныкин О. А., Лашманова Ю. Ю., Мосяков Д. В., Никулина Е. В., Олейник Г. В. и др.

Эмпирическая база исследования представлена статистическими данными Международного валютного фонда и Всемирного банка о состоянии экономики стран Юго-Восточной Азии, состоянии внешней торговли региона и инвестиционных международных отношений.

Теоретическая значимость результатов исследования состоит в обобщении понятия системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории. Разнообразие классификаций международных внешнеэкономических отношений позволяет полнее раскрыть закономерности и особенности международных внешнеэкономических отношений, и учитывать их при разработке стратегии внешней экономической политики.

Практическая значимость результатов исследования состоит в выявлении специфики внешнеэкономической деятельности стран юго-восточного азиатского региона.

Научная новизна исследования состоит в обосновании современных аспектов внешнеэкономических отношений и роли стран Юго-восточной Азии в системе современных внешнеэкономических отношений.

Структура работы: введение, две главы, заключение, список использованных источников.

Глава 1 Теоретические аспекты анализа современных внешнеэкономических отношений юго-восточного азиатского региона

1.1 Понятия системы международных внешнеэкономических отношений в современной экономической теории

Анализ системы экономических отношений требует особенно пристального внимания к содержанию основных категорий и понятий. И первым таким понятием, на которое опирается трактовка категории «система отношений», является термин «сотрудничество». В определении понятия «сотрудничество» в экономической литературе сформировался подход для его обозначения как совместной деятельности каких-либо субъектов над решением общей задачи в какой-либо сфере. Чаще всего сотрудничество определяется как взаимовыгодное по результатам, то есть оно предполагает достижение конкретных задач каждой из сторон сотрудничества за счет объединения ресурсов или усилий по их достижению. Тогда международное сотрудничество может быть определено, как совместная деятельность двух или более стран, организованная в конкретном направлении или сфере деятельности (науке, торговле, социальной политике, туризме, инвестиционной деятельности и т.д.). Примерами международного сотрудничество могут выступать взаимная поддержка торговых или инвестиционных отношений, обмен человеческим капиталом, признание дипломов об образовании, взаимное признание сертификатов вакцинации, осуществление совместного производства на базе ресурсов нескольких сторон-участников сотрудничества и др.

Как результат международное сотрудничество позволяет участвующим сторонам получить определенные выгода, которые могут носить материальный или нематериальный характер. Например, такими выгодами могут служить расширение доступа к производственным, природных и человеческим ресурсам, расширение доступа к уникальным технологиям и инновациям, осуществление выгодных операций по внешней торговле, обмен продукцией и услугами на выгодных условиях и др.

Есть ситуации, когда выгода обеих или одной из сторон в сотрудничестве может быть неочевидной. При этом сами условия такого сотрудничества представляются как недостаточно выгодные. Однако, обычно такое впечатление создается за счет информационной закрытости или недостатка публичной информации о сотрудничестве. Например, СССР проводил активную инвестиционную политику в развивающихся странах, было построено множество школ, медицинских учреждений, проводилось бесплатное обучение иностранных студентов по отдельным направлениям и специальностям, направлялись технологии для модернизации сельского хозяйства и производства. При этом ответные выгоды для СССР выражались в установлении доверительных отношений между странами, советы тем самым на международной арене заручились поддержкой тех стран, которым они финансово помогали в периоды внутреннего кризиса, что позволило СССР в эпоху «холодной войны» достигать запланированных стратегических целей.

Несмотря на теоретическую неявность выгод чаще всего международное сотрудничество предоставляет преимущества обеим сторонам взаимодействия на основании каких-либо соображений, не обязательно материального экономического характера.

В организационном плане сотрудничество может осуществляться как в рамках, уже действующих международных интеграционных объединений, так и путем создания новых. Например, при создании Организации Объединенных Наций (ООН) данное решение было принято исходя из необходимости развития сотрудничества между различными государствами в направлении сохранения мира и обеспечения международной безопасности. Первоначально состав ООН был определен 50 участниками странами антигитлеровской коалиции, однако, в последствие был расширен, согласно новым векторам и целям развития международной организации.

Так как сама цель создания ООН в сохранении мира носит глобальный характер и имеет важное значение для всего человечества, а также определяет вектор будущего его развития, возникала необходимость для объединения усилий стран мира по достижению данной цели и ее организационному обеспечению. Поэтому было принято решение о создании новой организованной структуры в форме ООН, которая

бы отвечала за реализацию отдельных задач и объединяла усилия разных государств в данном направлении. Сегодня для организационного управления указанными целями в структуре ООН выделены Совет Безопасности, Генеральная Ассамблея и другие структурные единицы [34].

Кроме того, деятельность ООН координирует работу отдельных специализированных учреждений по разным направлениям, например, ЮНЕСКО. В рамках данного специализированного органа осуществляется содействие объединение усилий по развитию науки и культуры, сферы образования и здравоохранения и др.

Если обратиться к соотношению понятия «сотрудничество» и «интеграция», то если ранее они чаще использовались в литературе как тождественные, то в современных исследованиях они все чаще разграничиваются исходя степени суверенитета государств. Международное сотрудничество в целом является ограниченным суверенитетов стран-участниц такого сотрудничества. Интеграция же предполагает, что часть суверенитета одной из сторон передается другой стороне или вкладывается в общее дело тех государств, которые приняли решение о взаимной интеграции.

В 1648 г. был принят Вестфальский договор, которая стал официальным нормативным источников для осуществления международного сотрудничества между суверенными государствами. Независимые друг от друга государства имели существенные отличия по социально-экономическому развитию, площади территории, численности населения, специализации, а также культуре, однако, они все являлись участниками международных отношений. Наиболее востребованной в этот период формой международного сотрудничества стало заключение двусторонних соглашений [28]. Однако, с ускорением темпов экономического и военного роста отдельные страны стали объединяться в группы по превосходству своей экономическое или силовой мощи и начали занимать все большие территории, охватывать все большую численность населения и демонстрировать стабильный высокий темп экономического роста. Главными инструментами для расширения влияния этих стран оставались военные силы, а также международное политическое

влияние. При этом небольшие государства или государства с недостаточным развитие военного и экономического потенциала отказывались от активности в международных отношениях и становились сторонниками одной из крупных держав [25].

Такие процессы привели к их отражению в международных нормативных актах. Так, в 1815 г. был образован Священный союз между Россией, Австрией и Пруссией. Через некоторое время к нему были присоединены многие европейские государства. Другой пример, Международный союз христианских стран Европы, который образовался для управления международными отношениями на территории европейской части континента и предполагал одновременный контроль за внутренней политикой и экономической в развитии стран участниц союза. Было создано подобие единого европейского правительства, которое многие годы представляло собой дипломатическое международное объединение. Этот союз был необходим для восстановления экономик стран Европы и для обеспечения единства европейского пространства после Вестфальского мира.

Необходимость в формировании многостороннего международного объединения была продиктована постоянным расширением мирохозяйственных связей, а также активным наращением темпов роста внешней торговли между отдельными странами мира. В будущем развитие международного сотрудничества в рамках такого международного соглашения многостороннего характера позволило контролировать и обеспечивать создание и развитие благоприятных экономических, нормативных, транспортных, инфраструктурных и других условий для осуществления торговли. Каждая из стран мира обладает определенным запасом внутренних ресурсов, которые могут стать предметом международного сотрудничества для расширения торгово-экономических международных связей. При этом обеспечение внутренней целостности и безопасности государства остается важнейшим условием его существования. Поэтому создание международных правовых и организационных основ способствует обеспечению такой целостности и безопасности при одновременном обеспечении открытости экономики для проведения операций внешней торговли. Именно поэтому возникла необходимость в

создании международных межправительственных организаций, которые бы действовали на постоянной основе и позволяли бы взаимоувязывать интересы разных участников сотрудничества.

Основные виды международного сотрудничества:

- политическое сотрудничество;
- экономическое сотрудничество;
- научно-техническое сотрудничество;
- сотрудничество в сфере образования;
- сотрудничество в сфере медицины и здравоохранения;
- сотрудничество в сфере культуры и искусства;
- сотрудничество в сфере информации, связи и телекоммуникации;
- сотрудничество в сфере экологии и охраны природы;
- сотрудничество в сфере борьбы с преступностью;
- сотрудничество в военной сфере [12].

Основополагающее место в данной совокупности занимает международное экономическое сотрудничество – форма взаимосвязи с иностранными партнерами на основе объединенных усилий финансового и материально-технического характера. Для непосредственного осуществления такого сотрудничества применяются формы внешнеэкономической политики, которая представляет собой политику, вырабатываемую национальными правительства для регулирования экспортных и импортных торговых операций. Такая политика использует разнообразные инструменты ограничения и стимулирования. К первой группе относятся экономические и торговые ограничения (например, эмбарго), установление тарифов и т.д. Ко второй группе инструментов относят всевозможные льготы, преференции для иностранных инвесторов и торговых партнеров [35].

Важной категорией для анализа международного экономического сотрудничества является понятие «Внешнеэкономические связи – ВЭС». Внешнеэкономические связи представляют собой формы реализации внешней торговли или международных отношений в сфере финансов, производства или научно-технического сотрудничества.

Сущность ВЭС сводится к тому, чтобы обеспечить бесперебойные и безусловные поставки продукции и услуг из международных источников для деятельности правительства и государственных организаций в рамках международных торговых отношений без нарушения интересов одной из сторон. ВЭС осуществляются Россией преимущественно через механизмы кооперации и специализации, позволяющие объединять ресурсы и усилия по достижению экономических целей за счет специализации отдельных стран и регионов мира на поставках такой продукции или ресурсов. Речь здесь идет о международном разделении труда и экономической дифференциации регионов мира [24]. Для формирования перечня и номенклатуры товаров, которые поставляются в рамках ВЭС, используются правительственные средств планирования на федеральном уровне перечней стратегически значимых позиций номенклатур [15].

Для понимания соотношения понятий ВЭД и ВЭС определено, что внешнеэкономическая деятельность представляет совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и оперативно-коммерческих функций экспортоориентированных предприятий с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера. ВЭД, в отличие от ВЭС, осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий, объединений и т.д.) с полной самостоятельностью в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и ассортиментных позиций товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами [22]. ВЭД относится к рыночной сфере, базируется на критериях предпринимательской деятельности, структурной связи с производством и отличается правовой автономностью и экономической, а также юридической независимостью от отраслевой ведомственной опеки [37].

Исходным принципом ВЭД предприятий служит коммерческий расчет на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности и самоокупаемости с учетом собственных валютно-финансовых и материально-технических возможностей.

Различают следующие виды ВЭД:

– внешнеторговая деятельность;

– производственная кооперация;

– международное инвестиционное сотрудничество;

– валютные и финансово-кредитные операции [37].

Систему международных экономических отношений в экономической теории рассматривают как совокупность взаимосвязанных форм:

– международная торговля товарами и услугами – это потоки товаров и услуг, обмениваемых резидентами различных стран на коммерческих условиях;

– международная миграция капитала – это перемещение относительно избыточного капитала (в товарной или денежной форме) за границу с целью получения большей прибыли;

– международная миграция рабочей силы – это разнонаправленные потоки (эмиграция, иммиграция и реэмиграция) трудовых ресурсов, пересекающих национальные границы в поисках работы;

– международное промышленное и научно-техническое сотрудничество, включая обмен технологиями – это совокупность отношений между фирмами различных стран в области кооперации производства, обмена технологиями, совместных НИОКР и подготовки кадров;

– международные валютно-кредитные отношения – это совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировой экономике.

Изменение подходов к организации международного экономического взаимодействия можно проследить на основе появления разных форм его организации. Рассмотрим различные формы международного сотрудничества на примере действующих объединений.

Первой исторический сложившейся формой международного сотрудничества может считаться «Группа 77» (*G*-77) или «группа семидесяти семи» (*Group of Seventy Seven*) – крупнейшая межгосударственная организация развивающихся стран, действующая в рамках ООН и её органов. Решение о создании группировки было

принято на совещании министров развивающихся стран Азии, Африки и Латинской Америки в 1964 г., а официально оформлена она была на 1-й сессии Конференции ООН по торговле и развитию, проходившей в Женеве 15 июня того же года. Первоначально количество стран-членов новой организации равнялось 77, но их число росло по мере принятия новых стран в состав ООН.

Еще одна группа стран, вступивших в международное сотрудничество, это Большая семёрка (англ. *Group of Seven* – «Группа семи», *G*7) – параорганизация, объединяющая Великобританию, Германию, Италию, Канаду, Францию, Японию и США [1].

Параорганизация – это вид международных учреждений, близких, подобных международным организациям. Могут быть как правительственными, так и неправительственными. Принципиально параорганизации отличаются тем, что юридически не наделяются и не обладают правосубъектностью. Они могут обычно функционировать хотя и с определенным составом членов, но без полноценных учредительных актов, не имея формализованной организационной структуры, постоянного местопребывания, не обладая правом принятия юридически квалифицированных, обязывающих государства-члены решений. В связи, очевидно, именно с гибкостью используемых форм сотрудничества, с неформальностью принимаемых в параорганизациях решений параорганизации в современном мире широко используемы, причем практическое значение их, хотя и не облигаторных, решений может быть весьма велико [2].

«Большая семёрка» не является международной организацией, она не основана на международном договоре, не имеет устава и секретариата. Решения «семёрки» не имеют обязательной силы. Как правило, речь идёт о фиксации намерения сторон придерживаться согласованной линии или о рекомендациях другим участникам международной жизни применять определённые подходы в решении тех или иных вопросов. Поскольку *G*7 не имеет устава, официально принять статус члена этого института невозможно.

Далее рассмотрена «Группа двадцати» (*The Group of Twenty, G20*) – параорганизация по наиболее важным аспектам международной социально-экономической и финансовой повестки дня.

«Группа двадцати» объединяет ведущие развитые и развивающиеся экономики мира, на которые приходится 80 % мирового ВВП, мировой торговли, выбросов парниковых газов, а также 2/3 населения планеты [7].

Еще одним примером может быть Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) – международная организация, основанная 15.06.2001 лидерами Китая, России, Казахстана, Таджикистана, Киргизии и Узбекистана.

9 июня 2017 г. полноправными членами ШОС стали Индия и Пакистан, а 17.09.2021 лидерами ШОС было одобрено принятие в полноправные члены ШОС Ирана, которое состоялось 16.09.2022. В тот же день было объявлено о начале процедуры по предоставлению полноправного членства Белоруссии, которая при этом остаётся всё ещё в статусе наблюдателя в организации.

Общая территория входящих в ШОС стран составляет более 35 млн км², то есть 65 % территории Евразии. Общая численность населения стран ШОС примерно равна 3,5 млрд чел. (2022 г.), половина населения планеты. Экономика КНР – вторая экономика мира по номинальному ВВП, первая по ВВП по паритету покупательной способности (с 2014 г.); экономика Индии – третья по ВВП (ППС). Россия, Китай, Индия и Иран входят в «космический клуб» [14].

ШОС не является военным блоком (как, например, НАТО) или открытым регулярным совещанием по безопасности (как, например, АРФ), а занимает промежуточную позицию. Главными задачами организации провозглашены укрепление стабильности и безопасности на широком пространстве, объединяющем государства-участники, борьба с терроризмом, сепаратизмом, экстремизмом, наркотрафиком, развитие экономического сотрудничества, энергетического партнёрства, научного и культурного взаимодействия.

В связи с этим необходимо определить понятие международной экономической организации. Международная экономическая организация – это организация, созданная на основе международных соглашений, с целью унификации,

регулирования, выработки совместных решений в сфере международных экономических отношений [25].

Другим примером является Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) (англ. *Asia-Pacific Economic Cooperation, APEC*) – форум 21 экономики Азиатско-Тихоокеанского региона для сотрудничества в области региональной торговли и облегчения, и либерализации капиталовложений [31].

Целью АТЭС является повышение экономического роста, процветания в регионе и укрепление азиатско-тихоокеанского сообщества. В экономиках-участницах проживает около 40 % мирового населения, на них приходится приблизительно 54 % ВВП и 44 % мировой торговли.

Еще одним пример – БРИКС (англ. *BRICS* – сокращение от *Brazil, Russia, India, China, South Africa*) – межгосударственное объединение, союз пяти государств: Бразилии, России, Индии, КНР, Южной Африки. На август 2023 г. 40 стран выразили заинтересованность в присоединении к БРИКС, около 20 из них официально обратились с просьбой о приёме. На саммите в августе 2023 было сообщено, что Аргентина, Иран, Саудовская Аравия, Египет, Эфиопия и ОАЭ приглашены к вступлению в БРИКС в качестве полноправных членов с 1.01.2024 [13].

Рост численности новых международных образований способствует расширению и углублению внешнеэкономических отношений. В связи с этим требуется определить понятие международного экономического объединения. Современная экономическая теория трактует «международное экономическое объединение» как объединение государств или их отдельных органов управления, направленное на сотрудничество в сфере торговли, финансов и экономической деятельности [21].

Таким образом, в современной экономической теории выделяется несколько подходов к пониманию системы международных внешнеэкономических отношений и ее структуры. Один из них нацелен на анализ совокупности форм организации международных внешнеэкономических отношений, другой в центр анализа ставит совокупность направлений международных внешнеэкономических отношений. Разнообразие классификаций международных внешнеэкономических отношений

позволяет полнее раскрыть закономерности и особенности международных внешнеэкономических отношений, и учитывать их при разработке стратегии внешней экономической политики.

1.2 Географическая структура и история юго-восточного азиатского региона

Для понимания особенностей развития юго-восточного азиатского региона важно проанализировать его историю и географическую структуру, а также определить общие характеристики, на основе которых страны объединены в один регион.

Имеются свидетельства того, что самые ранние некоренные жители Юго-Восточной Азии происходили из южного Китая и говорили на австронезийском. Современные исследования антропологов, лингвистов (и археологов) показывают, что жители Малайского архипелага мигрировали из южного Китая на острова Филиппин около 2500 г. до н.э., а позже распространились на современные Малайзию и Индонезию [52].

Регион издавна был важным источником специй, и это было одной из причин, по которой европейские исследователи были привлечены на Дальний Восток. В период колонизации государства региона стали важным активом для британцев, голландцев и французов. Например, британская Малайя была крупнейшим в мире производителем олова и каучука, в то время как голландская Ост-Индия была источником богатства Голландии.

Юго-Восточная Азия – это регион, состоящий из 11 различных стран, все со своими языками и культурами (рисунок 1).

Рисунок 1 – Карта юго-восточного азиатского региона [57]

В регионе проживает около 674 млн чел. Фактически, некоторые страны региона являются домом для многих культур и языков. Юго-Восточная Азия также является домом для некоторых из наиболее динамично развивающихся экономик мира, таких как Вьетнам, Таиланд, Мьянма, Камбоджа, Лаос, Индонезия, Филиппины, Сингапур, Восточный Тимор и Бруней.

В таблице 1 приведены основные характеристики стран юго-восточного азиатского региона.

Таблица 1 – Основные характеристики стран юго-восточного азиатского региона [57]

Рейтинг	Государство	Столица	Площадь (км2)	Население	ВВП на душу населения (текущие доллары США)
1	2	3	4	5	6
1	Бруней	Бандар Сери Бегаван	5,765	433,290	31,086.8
2	Камбоджа	Пномпень	181,035	16,486,540	1,643.1
3	Восточный Тимор	*Dili*	14,874	1,293,120	1,560.5
4	Индонезия	*Jakarta*	1,904,569	270,625,570	4,135.6
5	Лаос	Вьентьян	236,800	7,169,450	2,534.9
6	Малайзия	Куала-Лумпур	329,847	31,949,780	11,414.2
7	Мьянма	Нет, Пи Тау	676,578	54,045,420	1,407.8
8	Филиппины	Манила	300,000	108,116,620	3,485.1

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4	5	6
9	Сингапур	Сингапур	719	5,703,570	65,233.3
10	Таиланд	Бангкок	513,120	69,625,580	7,806.7
11	Вьетнам	Ханой	331,210	100,195,275	6,600.2

Далее кратко рассмотрим основные географические особенности перечисленных стран.

Индонезия – крупнейшая и наиболее густонаселенная страна Юго-Восточной Азии. Он расположен между Австралией и Филиппинами и простирается от западной границы Папуа-Новой Гвинеи до острова Суматра в Индийском океане. Более 275 млн чел. называют Индонезию своим домом. Страна состоит из 17 508 островов и имеет общую площадь 1 811 570 км2.

Индонезия также отличается тем, что является самой густонаселенной мусульманской страной в мире. Это многокультурная и многоязычная страна. Фактически, в Индонезии говорят более чем на 300 языках. В дополнение к своим местным языкам большинство индонезийцев также говорят на индонезийском языке бахаса, который является своего рода национальным языком и используется как лингва франка. Бывшая голландская колония, Индонезия стала независимой с 1945 г. В период с 1960-х по 1990-е гг. в стране наблюдался устойчивый, иногда быстрый экономический рост. В 1999 г. Индонезия провела свои первые демократические выборы более чем за 40 лет, и с тех пор ей удалось сохранить свой демократический статус.

Филиппины расположены в Тихом океане, к северу от Индонезии и к югу от острова Тайвань. Как и Индонезия, Филиппины – страна, состоящая из множества островов; 7 640 островов, если быть точным. Население Филиппин составляет более 110 млн чел., почти четверть из которых проживает в большом мегаполисе Маниле, столице страны, расположенной на Лусоне, крупнейшем острове страны. На Филиппинах проживает много различных этнических групп, крупнейшими из которых являются тагалоги, кебуано и илокано. В стране также говорят на многих языках, хотя в качестве национального диалекта используется тагальский. Также широко распространен английский. Большинство жителей Филиппин исповедуют

римский католицизм, хотя на самом южном острове Минданао также проживает значительное мусульманское население. За последние десять лет на Филиппинах наблюдается устойчивый экономический рост. В период с 2010 по 2019 г. экономика страны росла в среднем на 6,4 % в год.

Вьетнам – страна на полуострове Индокитай. На севере граничит с Китаем, на востоке и юге омывается Южно-Китайским морем, а на западе – Лаосом и Камбоджей. Вьетнам – страна с населением около 98 млн чел. После провозглашения независимости от Франции в 1945 г. Вьетнам был разделен на два государства, Северный Вьетнам и Южный Вьетнам, в 1954 г. Северный Вьетнам был коммунистическим государством, в то время как Южный Вьетнам был капиталистическим. В течение следующих двух десятилетий две страны будут находиться в состоянии войны друг с другом.

Королевство Таиланд, ранее известное как Сиам, расположено на полуострове Индокитай. Его соседями являются Мьянма (Бирма) на западе, Лаос на востоке, Камбоджа на юго-востоке и Малайзия на Малайском полуострове на юге. Прибрежная зона Таиланда граничит с Сиамским заливом. Население Таиланда составляет более 69 млн чел. Жители Таиланда исповедуют уникальную форму буддизма, известную как буддизм тхеравады. Семья в Таиланде имеет первостепенное значение, как и вежливость и уважение.

За последние 20 лет Таиланду пришлось столкнуться со значительной политической и экономической неопределенностью. Самым последним политическим событием стало растущее недовольство монархией, которая всегда считалась священным институтом в Таиланде.

Мьянма, также известная как Бирма, является самой северной страной Юго-Восточной Азии. На севере и северо-востоке граничит с Китаем, на юге - с Бенгальским заливом и Андаманским морем, на востоке – с Лаосом и Таиландом, а на западе – с Индией и Бангладеш. Более 54 млн чел. называют Мьянму своим домом. Большинство из них проживает в районе дельты реки Айярвади.

Народ Мьянмы очень разнообразен. Бамарцы (называвшиеся бирманцами, когда страна была британской колонией) составляют около двух третей населения

страны, но есть 135 этнических групп, признанных правительством, и многие другие, не имеющие официального статуса. Новейшая история Мьянмы была определена борьбой бирманского народа за демократию против военного правления. Мьянму также охватывал этнический конфликт. За последние несколько лет тяжелое положение мусульман рохинджа Мьянмы привлекло международное внимание, поскольку бирманские вооруженные силы обвинялись в совершении военных преступлений и других зверств против них.

Малайзия состоит из южной части Малайского полуострова и северной части острова Борнео, который страна разделяет с Индонезией и Брунеем. Население страны составляет около 32 млн чел. Малайзия – федеральная конституционная монархия, состоящая из 13 штатов и трех федеральных территорий.

Малайцы и другие близкородственные этнические группы составляют большинство населения страны, но есть также большие китайские и индийские общины. Официальной религией страны является ислам. Малайзия – одна из историй экономического успеха Юго-Восточной Азии. Она обладает сильным производственным сектором и экспортирует значительное количество электроприборов, запчастей и комплектующих. По оценкам Всемирного банка, к 2024 г. страна достигнет экономического статуса с высоким уровнем доходов.

Камбоджа расположена на полуострове Индокитай. На востоке граничит с Вьетнамом, на севере – с Лаосом, на северо-западе – с Таиландом. Население Камбоджи оценивается в 17 млн чел. В древние времена Камбоджу населяли люди нескольких культур. Эти люди построили множество городов, в том числе знаменитый Ангкор-Ват.

Современная Камбоджа, к сожалению, была ареной насилия и неописуемых зверств. В 1975 г. коммунистическое движение, известное как «Красные кхмеры», пришло к власти в результате государственного переворота. Они вынудили городских жителей переселиться в сельскую местность и стать сельскохозяйственными рабочими. Они также пытали и убили сотни тыс. образованных граждан Камбоджи, принадлежащих к среднему классу.

Лаос – единственная страна в Юго-Восточной Азии, не имеющая выхода к морю. Вьетнам граничит с ней на востоке, Китай на севере, Камбоджа на юге и Таиланд на западе и юго-западе. Население страны составляет около 7,3 млн чел. В культурном и лингвистическом плане Лаос тесно связан с Таиландом, поскольку у них схожие языки. Исторически в стране доминировали более крупные и могущественные соседи. В конце XIX в. Лаос стал колонией Франции. После обретения независимости в 1949 г. Лаос страдал от внутренней борьбы за власть и участия во Вьетнамской войне. Коммунистический режим пришел к власти в 1975 г. и с тех пор правит страной.

Сингапур – островной город-государство с населением около 5,8 млн чел., представляющих самые разные этнические и расовые группы. Он отделен от Малайзии Джохорским проливом. Пожалуй, ни одна другая страна так не знаменует быстрый экономический рост Юго-Восточной Азии, как Сингапур. Ранее входивший в состав Малайзии, Сингапур стал независимым государством в 1965 г. В то время это была страна с очень низким уровнем дохода. Однако за считанные десятилетия страна стала экономическим локомотивом. С момента обретения независимости ежегодный темп роста составлял 7,7 %. Сегодня Сингапур занимает лучшее место в рейтинге человеческого капитала Всемирного банка, а также считается одной из самых конкурентоспособных экономик мира.

Тимор-Лешти – небольшая страна с населением около 1,3 млн чел., расположенная на части острова Тимор. Другая часть острова контролируется Индонезией. Тимор-Лешти – самая молодая и бедная страна Юго-Восточной Азии. Страна официально получила независимость в 2002 г. после долгой, часто жестокой борьбы против индонезийского правления. В результате этой борьбы большая часть инфраструктуры страны была разрушена. Таким образом, с тех пор Восточный Тимор находится в своего рода режиме восстановления. По данным Всемирного банка, был достигнут определенный прогресс в сокращении бедности. Тимор-Лешти также остается в основном мирной демократией.

Бруней-Даруссалам – наименее густонаселенная страна Юго-Восточной Азии. Он основан на острове Борнео и окружен территорией, принадлежащей Малайзии, за

исключением ее северного побережья, у которого находится часть Южно-Китайского моря. Население Брунея, по оценкам, составляет 440 750 чел. Две трети населения страны составляют мусульмане и этнические малайцы. Бруней является родиной последней абсолютной монархии в Юго-Восточной Азии. Вторая часть его названия, Даруссалам, буквально означает «Обитель мира».

Перечисленные страны были объединены в один регион по следующим критериям:

1 Географический (территориальное расположение).

2 Колониальное прошлое. В течение XVI и XVII вв. европейцы смогли проникнуть в Юго-Восточную Азию. В процессе они смогли контролировать международную торговлю региона. Прибыль, полученная в результате осуществления, была возвращена в Европу. Эти прибыли были ответственны за высокий уровень развития континента, в то же время истощая экономику Юго-Восточной Азии. Эти экономики были стабильными до прихода европейцев. К XIX в. европейцы имели большое влияние на большую часть континента. Благодаря этому влиянию они смогли установить власть в большинстве государств континента, включая Юго-Восточную Азию.

В процессе колонизации в Юго-Восточной Азии возникли националистические движения, которые боролись за права и свободу коренных жителей и независимость своих стран. Большинство этих движений возглавляли политические партии. Лидерами этих политических партий были просвещенные люди, которые считали, что колониальное правительство лишило их прав. Они также знали, что должны публично высказать свое недовольство и даже дойти до борьбы, чтобы их страны могли обрести независимость.

Большинство колониальных правительств чувствовали угрозу со стороны националистических движений. Они использовали все необходимые средства, чтобы уменьшить свое влияние. Это включало цензуру, ограничение политической деятельности и запрет политических партий, тюремное заключение и ссылку политических лидеров, ограничение образования и так далее. Некоторые националисты бежали из своих метрополий в поисках убежища в других странах, где

они могли публично осудить колониальное правительство. Несмотря на усилия, которые колониальное правительство предприняло для обуздания национализма, движения постепенно набирали популярность и стали очень сильными. В конце концов, большинство европейских колоний в Юго-Восточной Азии обрели независимость после Второй мировой войны.

3 Особенности экономики. Основой экономики стран этого региона являются земледелие и скотоводство, а также экстрактивизм, что приводит к включению половины экономически активного населения в первичный сектор. Среди сельскохозяйственной деятельности, развитой в Юго-Восточной Азии, выращивание риса является одним из основных, которое осуществляется в большинстве случаев на берегах рек, особенно в дельтах Иравади, Мьянмы, Чао Прайи, Таиланда, Меконга и Вьетнама.

Еще одной культурой, имеющей большое значение для экономики Юго-Восточной Азии, является каучук, особенно в Малайзии, поскольку это крупнейший производитель латекса растительного происхождения в мире. Субконтинент также является крупным производителем чая, сахарного тростника и черного перца, включая производство олова (Малайзия) и древесины и масла (Индонезия). Индонезия, кстати, является одним из членов ОПЕК (Организации стран-экспортеров нефти), которая объединяет крупнейших производителей нефти в мире.

В промышленном секторе, в целом, производство ограничено, поскольку основная деятельность является наиболее распространенной и поскольку страны еще не вступили в эффективный процесс индустриализации. Несмотря на это, некоторые страны выделяются в этом производственном сегменте, такие как: Сингапур, Таиланд, Бруней и Малайзия. Это результат крупных инвестиций иностранного капитала, особенно японского.

Ни одна страна, относящаяся к региону, не имеет большего значения, чем Сингапур, который имеет относительное признание в глобальном сценарии, поскольку он входит в число стран с формирующейся рыночной экономикой Азии, обычно называемых азиатскими тиграми.

Таким образом, история Юго-Восточной Азии характеризуется как место столкновения интересов региональных игроков и иностранных держав. Хотя в настоящее время регион составляют Бруней, Камбоджа, Восточный Тимор, Индонезия, Лаос, Малайзия, Мьянма, Филиппины, Сингапур, Таиланд и Вьетнам, история каждой страны переплетена со всеми остальными. В то же время возможности и угрозы с востока и запада определили направление развития Юго-Восточной Азии. История стран региона начала развиваться независимо друг от друга только после того, как европейская колонизация была в полном разгаре между XVII и XX вв. В период колониальной истории европейцы имели большое влияние в Юго-Восточной Азии. В процессе колонизации они смогли повлиять на торговлю региона, образ жизни, традиции и культуру, образование и социальную жизнь местных жителей. Эти последствия были настолько серьезными, что ощущаются до настоящего момента. То есть основными критериями, которые способствовали тому, что страны были объединены в один регион стали общее географическое положение, историческое колониальное прошлое, а также специализация экономики и ее ориентация на первичный сектор.

1.3 Интеграционные процессы в юго-восточном азиатском регионе

Все 10 стран Юго-Восточной Азии входят в Ассоциацию государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), региональную организацию, существующую 45 лет. Организация продвигает экономическую интеграцию и стремится создать Экономическое сообщество – единый рынок товаров, услуг, инвестиций и квалифицированной рабочей силы.

Одним из направлений интеграционных процессов в Юго-Восточной Азии является взаимодействие АСЕАН со странами Европейского союза.

Европейский союз (ЕС) и Ассоциацию государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) связывают динамичные экономические отношения. АСЕАН, в состав которой часто входят страны Юго-Восточной Азии, и ЕС, политический и экономический союз 27 государств-членов, участвуют в различных экономических и

политических диалогах с 1970-х гг. Отношения между этими двумя мощными организациями характеризуются общей приверженностью продвижению региональной интеграции, экономического сотрудничества и многосторонности. Отношения ЕС-АСЕАН уходят своими корнями в 1972 г., когда ЕС (тогда известное как Европейское экономическое сообщество) стал первым официальным партнером АСЕАН по диалогу. С тех пор ЕС поддерживает интеграцию АСЕАН и способствует укреплению сообщества АСЕАН. С годами отношения росли и развивались, включая ряд диалогов, программ и механизмов, направленных на содействие взаимному экономическому росту и развитию. ЕС является вторым по величине торговым партнером АСЕАН, на его долю приходится около 14 % от общего объема торговли АСЕАН. В 2020 г. АСЕАН была третьим по величине торговым партнером ЕС за пределами Европы, при этом двусторонняя торговля товарами достигла 226,2 млрд евро [23].

Инвестиционные потоки между двумя регионами также были значительными. ЕС был основным источником ПИИ в АСЕАН, совокупный объем которых по состоянию на 2019 г. составлял 18,5 млрд долл., в 2024 г. был увеличен до 26,5 млрд долл. Инвестиции АСЕАН в ЕС также росли, и в 2024 г. их совокупный объем составил 19,4 млрд долл. [46].

Ключевые секторы торговли между ЕС и АСЕАН включают машины, транспортное оборудование, химическую продукцию и агропродовольственную продукцию. Тройкой крупнейших экспортных товаров ЕС в АСЕАН являются машины и транспортное оборудование (42,8 %), химическая продукция (23,3 %) и другие промышленные товары (11,1 %) [23]. С другой стороны, тройку лидеров экспорта товаров АСЕАН в ЕС составляют машины и транспортное оборудование (37,8 %), другие промышленные товары (30,2 %), а также продукты питания и живые животные (8,6 %) [23]. ЕС и АСЕАН также сотрудничают в нескольких областях, таких как исследования и инновации, образование и борьба со стихийными бедствиями, в рамках различных программ. ЕС оказал значительную помощь странам АСЕАН в целях развития, уделяя особое внимание таким областям, как устойчивое развитие, упрощение процедур торговли и наращивание потенциала.

Несмотря на прочные экономические отношения, проблемы сохраняются. К ним относятся различия в регулировании, нетарифные барьеры и вопросы, связанные с правами интеллектуальной собственности. ЕС и АСЕАН работают над решением этих проблем посредством диалога и сотрудничества. ЕС и АСЕАН ведут переговоры о заключении Регионального соглашения о свободной торговле (ЗСТ) с 2007 г. Однако из-за сложностей, связанных с переговорами с десятью различными странами с разным уровнем экономического развития, прогресс был медленным. Вместо этого ЕС заключил двусторонние соглашения о свободной торговле с отдельными странами АСЕАН, включая Сингапур и Вьетнам.

Несмотря на эти проблемы, перспективы дальнейшего укрепления экономических отношений ЕС-АСЕАН многообещающие. Экономический рост АСЕАН, молодое население и растущий средний класс делают регион привлекательным рынком для европейских компаний. «Стратегия ЕС по соединению Европы и Азии» и «Генеральный план АСЕАН по связям с АСЕАН до 2025 г.» предоставляют дополнительные возможности для синергии. Эти инициативы направлены на улучшение взаимосвязанности, включая транспорт, цифровые технологии, энергетику и связи между людьми, что может значительно увеличить торговлю и инвестиции между двумя регионами. Более того, ЕС и АСЕАН также начали сосредотачиваться на сотрудничестве в новых областях, таких как цифровая экономика и зеленые технологии.

Цифровая экономика в АСЕАН быстро развивается, и существует значительный потенциал для сотрудничества в таких областях, как электронная коммерция, цифровая инфраструктура и кибербезопасность. В области зеленых технологий опыт ЕС в таких областях, как возобновляемые источники энергии, управление отходами и устойчивое городское планирование, может помочь странам АСЕАН перейти на пути низкоуглеродного и устойчивого роста.

Экономические отношения ЕС-АСЕАН также имеют решающее значение в контексте глобального геополитического ландшафта. Поскольку мир становится все более многополярным, отношения между ЕС и АСЕАН могут помочь сформировать более сбалансированный и многосторонний мировой порядок. Экономические

отношения ЕС-АСЕАН прошли долгий путь с 1970-х гг. Сегодня они характеризуются устойчивой торговлей, значительными инвестиционными потоками и расширяющимся сотрудничеством в различных областях. Несмотря на трудности, перспективы дальнейшего углубления этих отношений радужны. Сосредоточив внимание на таких областях, как связь, цифровая экономика и зеленые технологии, ЕС и АСЕАН могут открыть новые пути для роста и сотрудничества. В условиях меняющегося глобального ландшафта партнерство ЕС-АСЕАН может внести вклад в более динамичную, сбалансированную и устойчивую мировую экономику [55].

Еще одним направлением интеграции стран Юго-Восточной Азии является внешнеэкономическое сотрудничество со странами ШОС. В значительной степени повестка дня двух организаций совпадает. В этой связи неслучайно АСЕАН одной из первых многосторонних региональных структур, с которыми ШОС установила официальные отношения – Меморандум о взаимопонимании между секретариатами ШОС и АСЕАН был подписан в 2005 г., через год после открытия секретариата ШОС. АСЕАН играет системообразующую роль в продвижении экономического сотрудничества, безопасности и стабильности в Азиатско-Тихоокеанском регионе

Финансовая и экономическая глобализация охватила почти весь мир. Локальные кризисы находят отклик во всех направлениях, и смягчать их только на национальном уровне стало невозможно. Международный терроризм, подпитываемый незаконным оборотом наркотиков и сепаратизмом, организованной преступностью и нелегальной миграцией, похищениями людей и торговлей людьми, приобрел глобальное измерение. Усилий отдельных государств явно недостаточно для противодействия им. Эффективно обратить вспять обе мегатенденции можно только с помощью широкого международного консенсуса в отношении оценки рисков и принятия решений. Ход событий открывает новые возможности для международных игроков объединить свои усилия, если они рассматривают проблемы более или менее одинаково и / или имеют схожие интересы, хотя и не во всех отношениях. В этом контексте срочно необходимо активизировать реализацию рамочных соглашений о сотрудничестве ШОС-АСЕАН, достигнутых несколько лет назад. Для этого нет даже видимых препятствий. Пришло время установить рабочие

контакты между ними не от случая к случаю, а на регулярной и институциональной основе. Прогресс в этом направлении внесет весомый вклад в создание региональной архитектуры безопасности и многостороннего сотрудничества в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР).

Сотрудничество между ШОС и АСЕАН может активно развиваться во многих, если не во всех областях их работы. С этой целью важно организовать обмен информацией между секретариатами в Пекине и Джакарте.

Трехсторонняя Интеграция АСЕАН – ЕАЭС – ШОС развивается быстрыми темпами, в том числе в транспортной сфере В принципе, Соглашение о Евразийском экономическом сотрудничестве, подписанное в 2014 г., является прежде всего торговым соглашением. Это важно, но перспективы, в конце концов, заключаются в совместных интеграционных проектах.

Все, что касается инфраструктурных проектов, заключается в том, что они реализуются национальными правительствами, но очень важно, что существует, так сказать, стремление объединить эти инфраструктурные проекты, чтобы они работали для всех. Возьмем, в частности, транспортную инфраструктуру и взаимосвязь между государствами-членами. В последнее время они развиваются довольно быстрыми темпами.

Другой тип интеграции стран региона в международные экономические отношения связан с внешнеэкономической деятельностью отдельных стран.

Наиболее активным участникам внешнеэкономический отношений в регионе является Вьетнам. На сегодня он является одной из быстро растущих экономик в мире. Экономический бум в стране объясняется смещением распределения рабочей силы из сельского хозяйства в обрабатывающую промышленность и сектор услуг. Вьетнам также получил толчок от частных инвестиций, активного туризма, повышения заработной платы и роста урбанизации. Быстрое развитие таких отраслей, как текстильная промышленность, электроника и производство морепродуктов, привело к тому, что показатели экспорта достигли новых высот. В таблице 2 приведены данные об основных-социально экономических показателях Вьетнама за 2018–2022 гг.

Таблица 2 – Данные об основных-социально экономических показателях Вьетнама за 2018–2022 гг. [32]

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022	Абс. изменение	Темп роста, %
Численность населения, млн чел.	94,9	95,8	96,6	97,5	98,2	3,3	103,48
ВВП, млрд долл. США	310,1	334,3	346,6	366,1	408,8	98,7	131,83
Темп прироста ВВП, %	7,5	7,4	2,9	2,6	8	0,5	106,67
ВВП на душу населения	3267,65	3489,56	3587,99	3754,87	4162,93	895,28	127,40
Уровень инфляции, %	3,6	2,4	1,5	2,8	3,9	0,3	108,33
Уровень безработицы, %	3,8	3,0	2,3	2,7	2,4	-1,4	63,16
Объем государственного долга в % от ВВП	36,4	34,2	33,2	42,2	36,7	0,3	100,82

Данные таблицы показывают, что уровень ВВП Вьетнама увеличился на 98,7 млрд долл. США за период с 2018–2022 гг., т.е. на 31,83 %. При этом численность населения выросла на 3,3 млн чел. или на 3,48 %. Тогда объем ВВП на душу населения увеличился с 3267,65 долл. США в 2018 г. до 4162,93 долл. США в 2022 г., т.е. на 27,40 %. Темп прироста ВВП был максимальным в 2021–2022 гг. (8,0 %).

Международный валютный фонд (МВФ) указывает, что в 2023 г. экономика Вьетнама выросла на 6,2 % (рисунок 2).

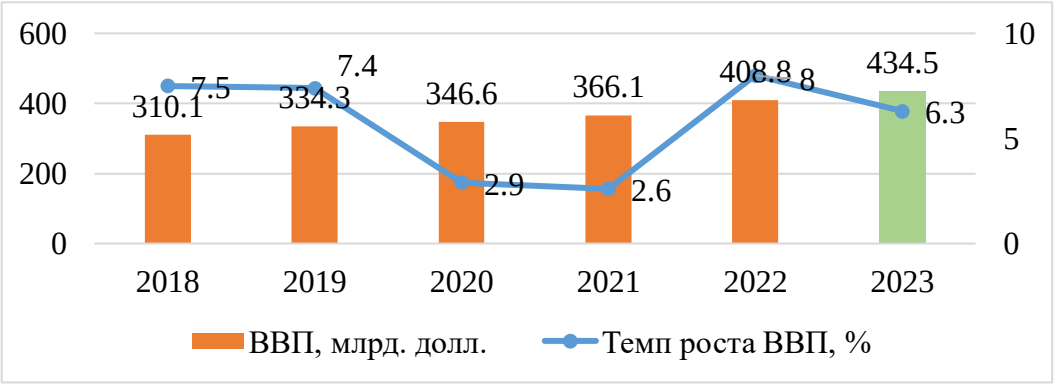

Рисунок 2 – Объем и годовой темп роста ВВП Вьетнама [32]

По данным МВФ, население страны составляет 98,2 млн чел., что делает Вьетнам 15-й по численности населения страной в мире, несмотря на политику правительства в отношении двух детей.

Уровень инфляции в стране в 2018 г. составлял 3,6 %, а в 2022 г. – 3,9 %, т.е. увеличился на 0,3 процентных пункта [16].

Уровень относительной бедности во Вьетнаме в настоящее время ниже, чем в Китае, Индии и на Филиппинах. По данным МВФ, уровень безработицы при этом сократился с 3,8 % в 2018 г. до 2,4 % в 2022 г., т.е. на 1,4 процентных пункта [16].

Общий государственный долг Вьетнама в 2018 г. составлял 36,4 % от ВВП, в 2021 г. он увеличился до 42,2 % от ВВП, в 2022 г. был сокращен до 36,7 % от ВВП. За пятилетний период доля государственного доля в ВВП выросла на 0,3 процентных пункта [16].

Благодаря таким продуктам, как уголь, бензиновый газ и драгоценные металлы, Вьетнам стал центром разнообразия ресурсов в Юго-Восточной Азии. Горная и прибрежная субтропическая страна богата различными природными ресурсами. Из-за его способности производить много ценных материалов и минералов, на горнодобывающую промышленность приходится большой процент рабочей силы страны.

Учитывая, что Вьетнам входит в тройку крупнейших производителей нефти в Юго-Восточной Азии, страна была признана лидером в этой отрасли. Государственная компания под названием *PetroVietnam* является единственным поставщиком нефти во Вьетнаме, внося свой вклад в национальный валовой внутренний продукт страны, составляющий 25 % государственного бюджета [41]. В среднем прирост добычи нефти составляет 7 % ежегодно.

Газ – еще один высоко ценимый природный ресурс Вьетнама, запасы которого составляют более 25 триллионов кубических футов. Большая часть добываемого газа используется в стране для повседневной жизни, причем большая его часть используется для строительства жилых зданий. На данный момент Вьетнам располагает достаточным количеством этих природных ресурсов для удовлетворения собственных потребностей в течение следующих нескольких десятилетий.

Во Вьетнаме расположена третья по величине угольная электростанция в мире. Первая и вторая по величине находятся в Китае и Индии.

Уголь, являющийся одним из наиболее ценных экспортных товаров, относится к числу важнейших природных ресурсов Вьетнама. Он занимает второе место по значимости в стране. С течением времени спрос на них растет, как и способность Вьетнама производить их.

Основное назначение и использование угля во Вьетнаме можно отнести к тепловым электростанциям, производству и даже топливу для бытовых нужд и коммерческих предприятий. Правительство владеет всей добычей угля в стране, и, по имеющимся сведениям, в этой отрасли занято около 31 % рабочих мест в горнодобывающем секторе.

Несмотря на то, что это не один из самых значительных источников добычи, во Вьетнаме достаточно районов, где производят золото, чтобы считать его одним из приоритетных ресурсов.

В 2022 г. на долю сельского хозяйства приходилось 12,6 % ВВП и в нем было занято 37 % от общей численности рабочей силы. Доля промышленности составляет 37,5 % [42].

Что касается инвестиционного потенциала страны, то Вьетнам занимает только 70 строчку рейтинга (2019 г. – последнее исследование) стран по Индексу легкости ведения бизнеса (рисунок 3).

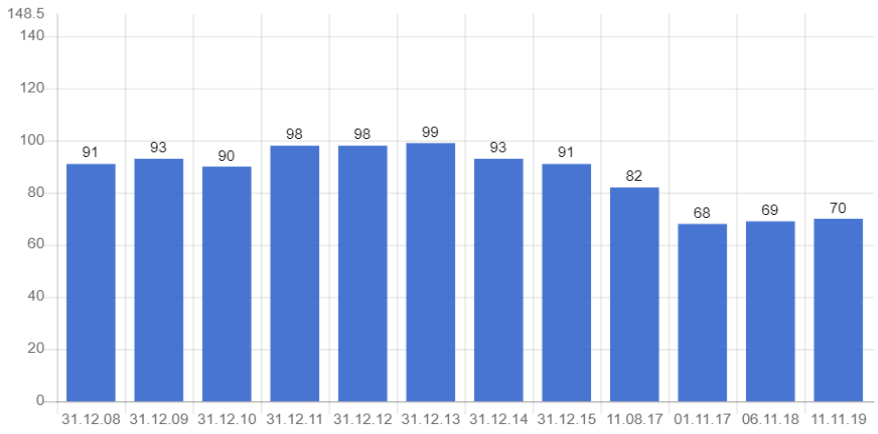

Рисунок 3 – Место Вьетнама в рейтинге Индекса легкости ведения бизнеса в 2008–2019 гг. [26]

В таблице 3 приведена динамика основных показателей внешней торговли Вьетнама в 2018–2022 гг.

Таблица 3 – Динамика основных показателей внешней торговли Вьетнама в 2018–2022 гг., млн долл. США

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022	Абс. изменение	Темп роста, %
Экспорт	215119	243699	264610	281441	335793	120674	156,10
Импорт	213215	236869	253442	261309	330752	117537	155,13
Сальдо	1903,3	6829,9	11168,3	20132	5040,2	3136,9	264,81

Данные таблицы 3 показывают, что во Вьетнаме на протяжении 2018–2022 гг. было положительное сальдо внешнеторгового баланса, т.е. объемы экспорта превышали объемы импорта (рисунок 4).

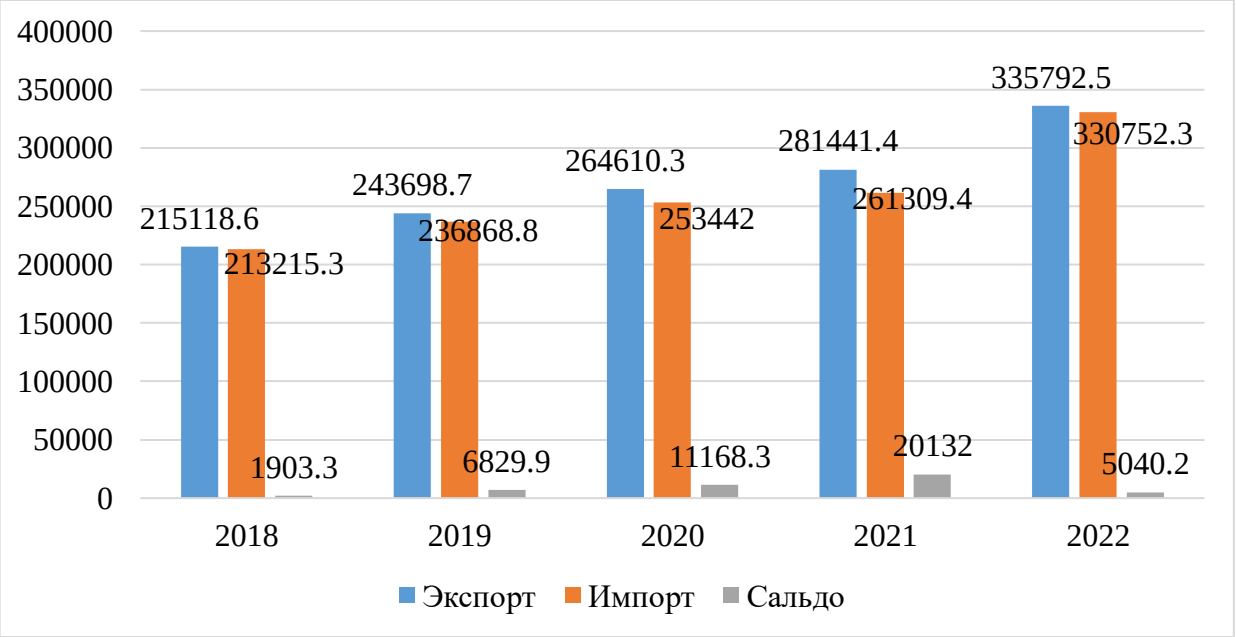

Рисунок 4 – Динамика показателей внешней торговли Вьетнама, млн долл. США

Таким образом, динамика показателей внешней торговли Вьетнама указывает на растущие в стране объемы экспорта (прирост показателя экспорта за 5 лет составил 56,10 %) и импорта (прирост показателя импорта за пять лет составил 55,13 %).

Сальдо внешнеторгового баланса выросло в 2,6 раза за пять лет, оставаясь положительным.

Структура экспорт из Вьетнама в 2022 г. была представлена следующими основными товарными группами (рисунок 5).

Рисунок 5 – Товарная структура экспорта Вьетнама в 2022 г., в %

Таким образом, основными экспортируемыми группами товаров Вьетнама в 2022 г. стали: электрические машины и оборудование (39 %), предметы одежды (8,74 %) и реакторы ядерные, котлы (7,17 %).

Структура импорта во Вьтнам в 2022 г. была представлена следующими основными товарными группами (рисунок 6).

Рисунок 6 – Структура импорта Вьетнама в 2022 г., в %

Таким образом, наиболее всего Вьетнам в 2022 г. импортировал следующие группы товаров: электрические машины и оборудование (35 %), реакторы ядерные, котлы (7,29 %) и пластмассы и изделия из них (6,04 %).

Структура экспорта Вьетнама по странам приведена на рисунке 7.

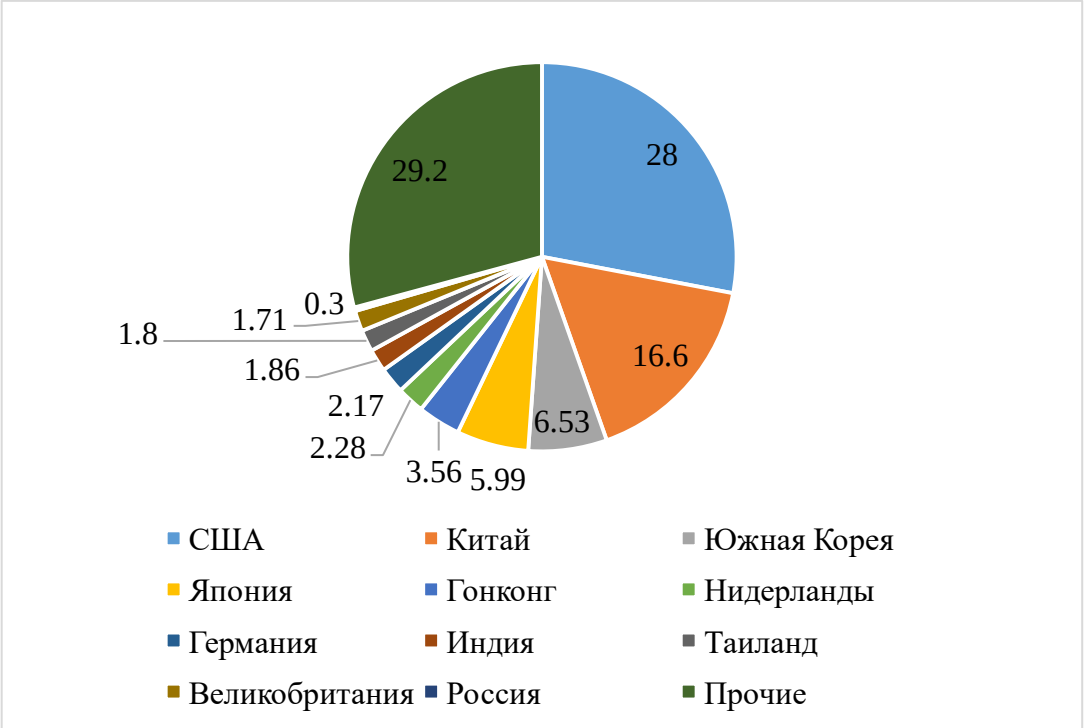

Рисунок 7 – Структура экспорта Вьетнама по странам в 2022 г., в %

Основными направлениями экспорта товаров из Вьетнама в 2022 г. были: США (28 %), Китай (16,6 %), Южная Корея (6,53 %) и Япония (5,99 %). Доля экспорта в Россию составляет только 0,3 %.

Структура импорта Вьетнама по странам приведена на рисунке 8.

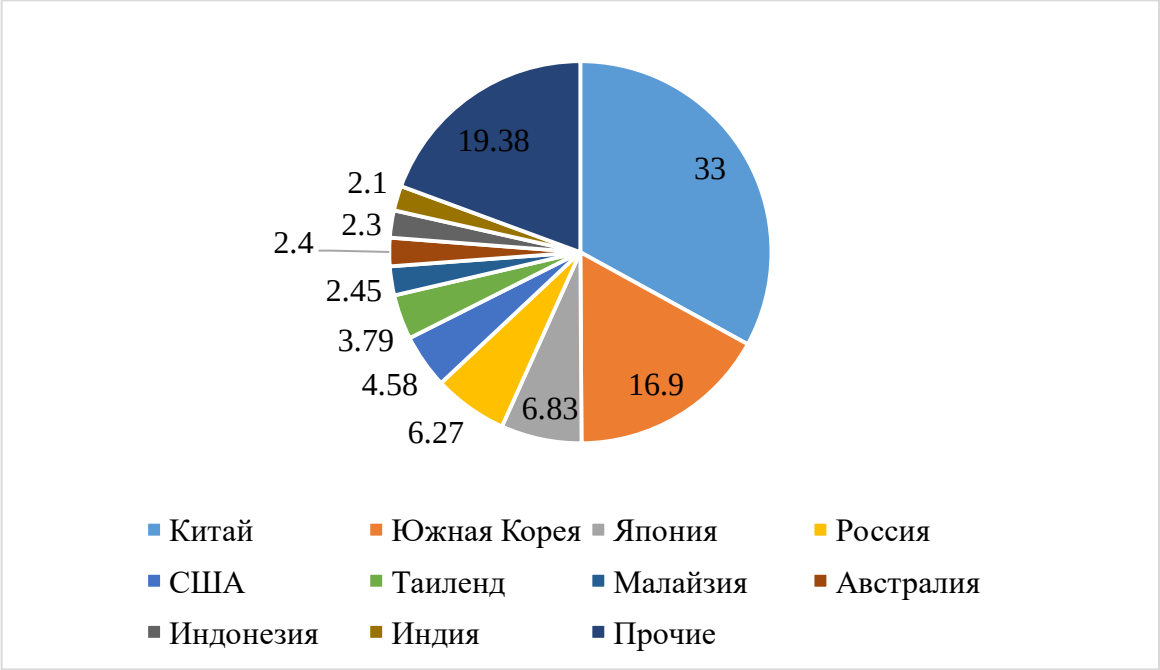

Рисунок 8 – Структура импорта Вьетнама по странам в 2022 г., в %

Крупнейшими торговыми партнёрами по импорту товаров во Вьетнам в 2022 г. стали Китай (33 %), Южная Корея (16,9 %), Япония (6,83 %) и Россия (6,27 %).

Таким образом, внешнеторговая деятельность Вьетнама характеризуется как экспортирующая. В последние 5 лет (2018–2022 гг.) сальдо внешнеторгового баланса Вьетнама положительное, т.е. экспорт превышает импорт. Наибольшую долю в продуктовой структуре экспорта Вьетнама составляет группа товаров электротехнического рынка; наибольшую долю в импорте составляет также группа товаров электротехнического рынка. Основными партнерами Вьетнама по экспорту являются США, Китай и Южная Корея; по импорту – Китай, Южная Корея, Япония и Россия.

На протяжении большей части 1990-х гг. Юго-Восточная Азия была мировой столицей финансирования инфраструктуры. Но после азиатского финансового

кризиса 1998 г. развитие сектора резко замедлилось. Сегодня, несмотря на экономический рост, большая часть Азии продолжает сталкиваться с дефицитом инфраструктуры.

В то время как ВВП, промышленное производство и потребление резко выросли по всему региону за последнее десятилетие, энергетическим, водным и транспортным системам было трудно идти в ногу со временем.

После финансового кризиса в Азии инфраструктурные потребности региона почти исключительно удовлетворялись сектором государственного управления. Но требования сейчас настолько велики, а спрос на качество настолько велик, что способы финансирования азиатской инфраструктуры претерпевают глубокие изменения [54]. Многие правительства в настоящее время активно добиваются привлечения частного сектора. В течение следующих 10 лет 1 трлн долл. из прогнозируемых 8 трлн долл. инфраструктурных проектов региона будут открыты для частных инвесторов в рамках государственно-частного партнерства, говорится в недавнем отчете глобальной консалтинговой компании *McKinsey* [29]. Но риски регулирования, включая чрезмерно высокие транспортные расходы, загруженность городов и недостаточную конкуренцию, и эффективность воздушного транспорта, вероятно, будут сдерживать частный капитал от полной реализации своего потенциала в регионе.

Таким образом, активная интеграция юго-восточного азиатского региона в международные внешнеэкономические отношения началась в 1970-х гг. Интеграция была направлена на установление взаимного экономического диалога между странами АСЕАН и ЕС, а также другими государствами мира и их объединениями, в частности, с ШОС. Основной целью интеграции стран юго-восточного азиатского региона в международные внешнеэкономические отношения стала необходимость преобразования внутреннего институционального развития экономик и наращивание темпов экономического роста в период внешней экономической и политической нестабильности. Сегодня страны юго-восточного азиатского региона являются активными участниками международных внешнеторговых и инвестиционных экономических отношений.

Глава 2 Анализ внешнеэкономической деятельности стран юго-восточного азиатского региона

2.1 Основные направления внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии

Наибольший интерес вызывает исследование опыта стран в развитии внешнеторговых и инвестиционных отношений. Именно эти направления внешнеэкономических отношений способствовали развитию интеграции стран Юго-Восточной Азии в мировые экономические связи.

В 1990-е гг. Юго-Восточная Азия превратилась в самую быстрорастущую экономику в мире. Ее успехи заставили некоторых называть Юго-Восточную Азию экономическим чудом, а Сингапур – одним из «Четырех азиатских тигров». Хотя Азиатский финансовый кризис разразился в конце 1990-х гг. и нанес ущерб многим, экономика региона снова начала восстанавливаться более устойчивыми темпами по мере роста спроса со стороны Соединенных Штатов и Китайской Народной Республики.

Регион АСЕАН (Ассоциация государств Юго-Восточной Азии) был одним из самых быстрорастущих регионов мира в 2022–2023 гг. (рисунок 5).

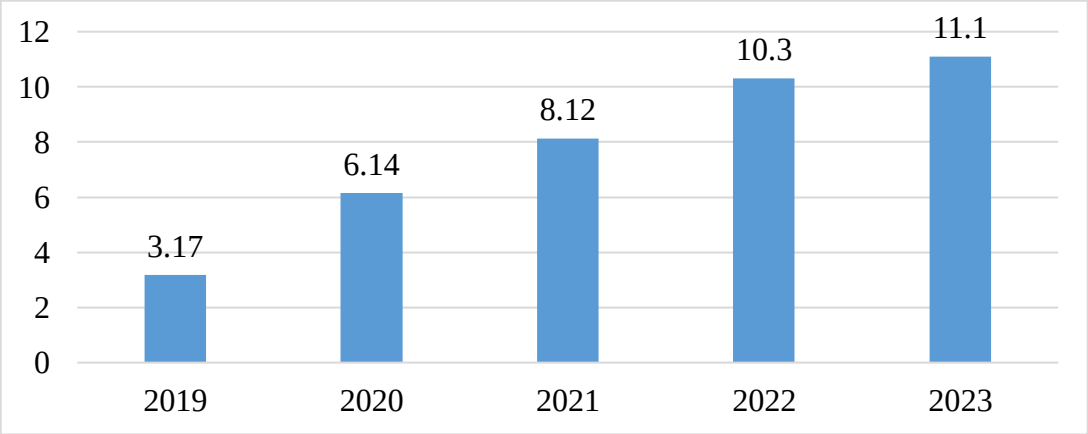

Рисунок 5 – ВВП стран АСЕАН в 2019–2023 гг., трлн долл. [47]

В 2023 г. темп прироста ВВП составил 7,7 %, а за весь период 2019–2023 гг. средний темп прироста экономики АСЕАН составил 40 %. АБР недавно пересмотрел свой прогноз для АСЕАН на 2024 г. до 4,7 %, поскольку глобальный спрос ослабевает. Стоит отметить, что прогнозы действительно различаются, и это может частично зависеть от того, как организации классифицируют регион. Аналитики *Credit Suisse* ожидают, что рост шести экономик АСЕАН – Индонезии, Малайзии, Филиппин, Сингапура, Таиланда и Вьетнама – замедлится до 4,4 % в 2024 г. с прогнозируемых 5,6 % в 2023 г.

Эти цифры показывают, что региональный экономический рост несколько превышает среднемировой. МВФ прогнозирует глобальный рост на уровне 3,2 % в 2024 г. и 2,7 % в 2025 г. Таким образом, АСЕАН остается привлекательным местом для международных инвестиций, предоставляя инвесторам доступ к одному из самых быстрорастущих регионов мира.

Вместе с тем, доля стран АСЕАН в мировой экономике остается весьма невысокой (рисунок 6).

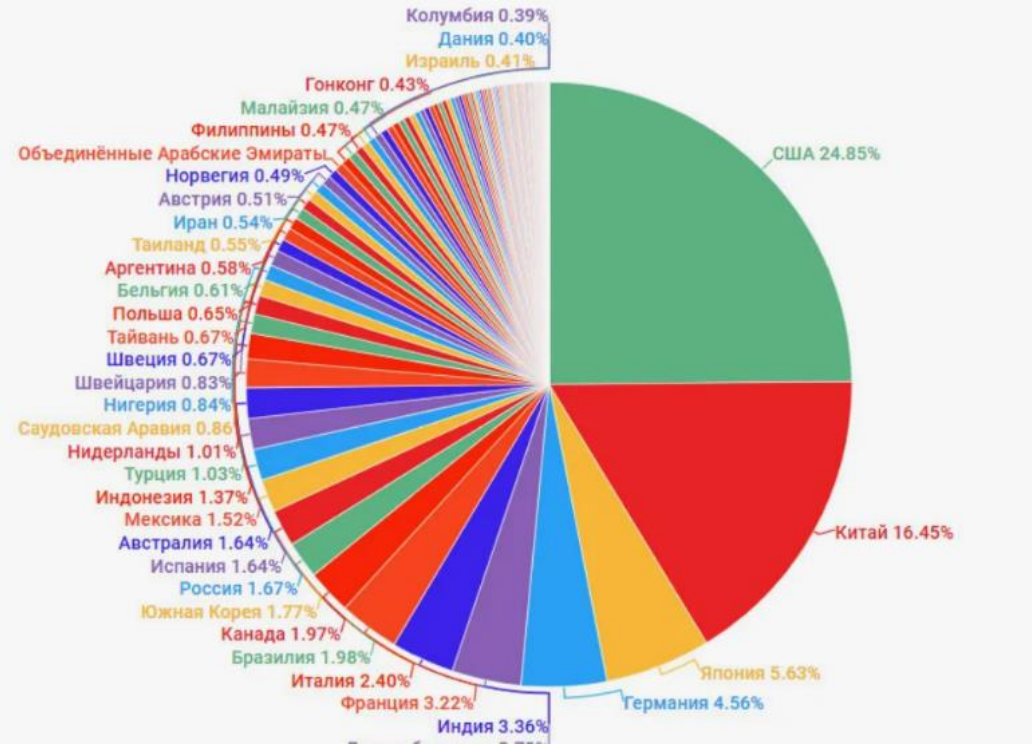

Рисунок 6 – Доля стран АСЕАН в мировой экономике в 2023, в % [58]

Крупнейшие страны АСЕАН имеют общую суммарную долю в мировой экономике около 4–5 %. Большая доля принадлежит Индонезии (1,37 %).

Для понимания роли стран Юго-Восточной Азии в международных экономических отношениях рассмотрим далее показатели внешней торговли региона (таблица 3).

Таблица 3 – Показатели внешней торговли АСЕАН в 2019–2023 гг., млрд долл. [32]

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023	Абс. прирост	Темп роста, %
Импорт	969,2	1092,1	999,7	1286,8	1477,7	508,5	152,47
Экспорт	1012,9	1091,5	1096,6	1342,1	1512,7	499,8	149,34
Сальдо торгового баланса (экспорт - импорт)	43,7	-0,6	96,9	55,3	35	-8,7	80,09
Внешнеторговый оборот (экспорт + импорт)	1982,1	2183,6	2096,3	2628,9	2990,4	1008,3	150,87

Данные таблицы 3 показывают, что в 2019–2023 гг. объемы импорт стран АСЕАН выросли на 52,47 %, а объемы экспорта увеличились на 49,34 %.

Совокупный экспорт из АСЕАН составил 1,51 трлн долл. в 2023 г. В стоимостном выражении увеличение поставок товаров из АСЕАН По сравнению 2022 г. составило 12,7 %: Экспорт товаров вырос на 170 млрд долл. (в 2022 из АСЕАН было поставлено товаров на сумму 1,34 трлн долл.).

Совокупный импорт в АСЕАН составил 1,47 трлн долл. в 2023 г. В стоимостном выражении увеличение поставок товаров в АСЕАН По сравнению 2022 г. составило 14,8 %: Импорт товаров вырос на 190 млрд долл. (в 2022 в АСЕАН было завезено товаров на сумму 1,28 трлн долл.).

В структуре внешнеторгового оборота, который вырос на 50,87 % за пять лет преобладает экспорт (однако, он превышает величину импорта на небольшую величину), что не позволяет говорить о четкой специализации экономики, ориентированной на экспорт или на импорт (рисунок 7).

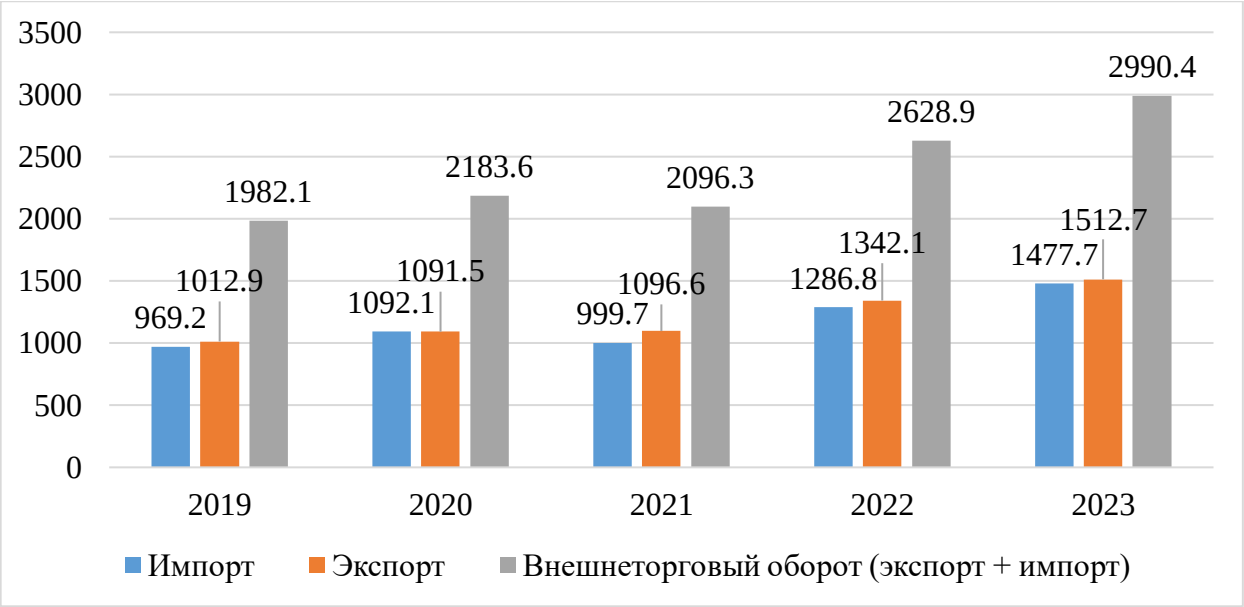

Рисунок 7 – Динамика показателей внешней торговли АСЕАН, млрд долл. [32]

Итак, в структуре внешней торговли стран Юго-Восточной Азии примерно в равных доля присутствуют экспорт и импорт, однако, темп роста импорта выше темпа роста экспорта, что может в ближайшие годы привести к отрицательному сальдо торгового баланса и к высокой зависимости страны от импортных поставок.

Для оценки влияния внешней торговли на экономику стран АСЕАН была рассчитана доля внешнеторгового оборота в ВВП (рисунок 8).

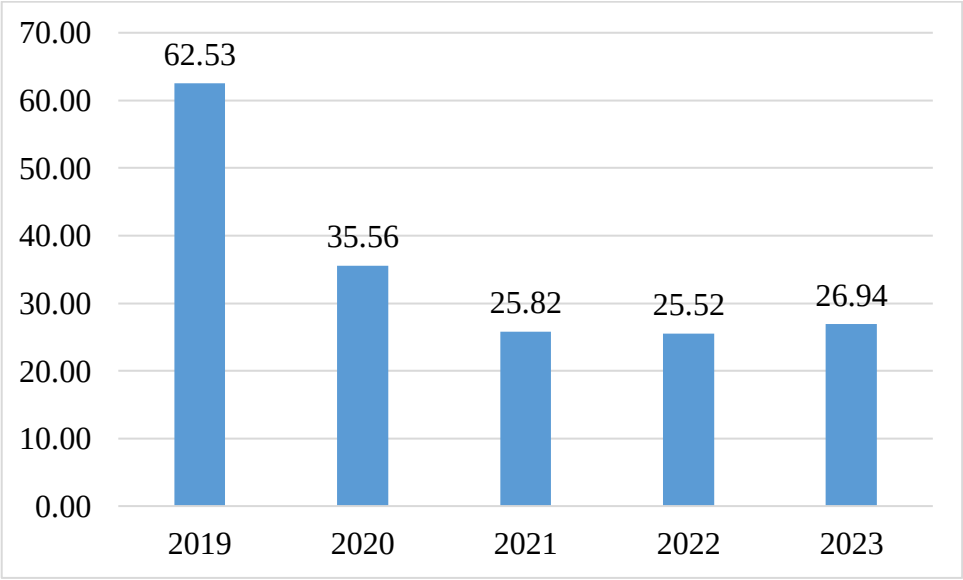

Рисунок 8 – Доля внешнеторгового оборота в ВВП АСЕАН, % [32]

Данные рисунка 8 показывают, что экономика стран Юго-Восточной Азии в высокой степени является зависимой от показателей внешней торговли, однако, в последние годы такая зависимость снижается: если в 2019 г. доля внешнеторгового оборота АСЕАН составляла 62,53 % от объемов ВВП, то в 2023 г. она сократилась до 26,94 %.

Далее для понимания направлений внешнеторговых отношений стран Юго-Восточной Азии изучена структура внешней торговли по странам и по группам товаров, которые участвуют во внешней торговле.

Направления экспорта товаров из АСЕАН показаны на рисунке 9.

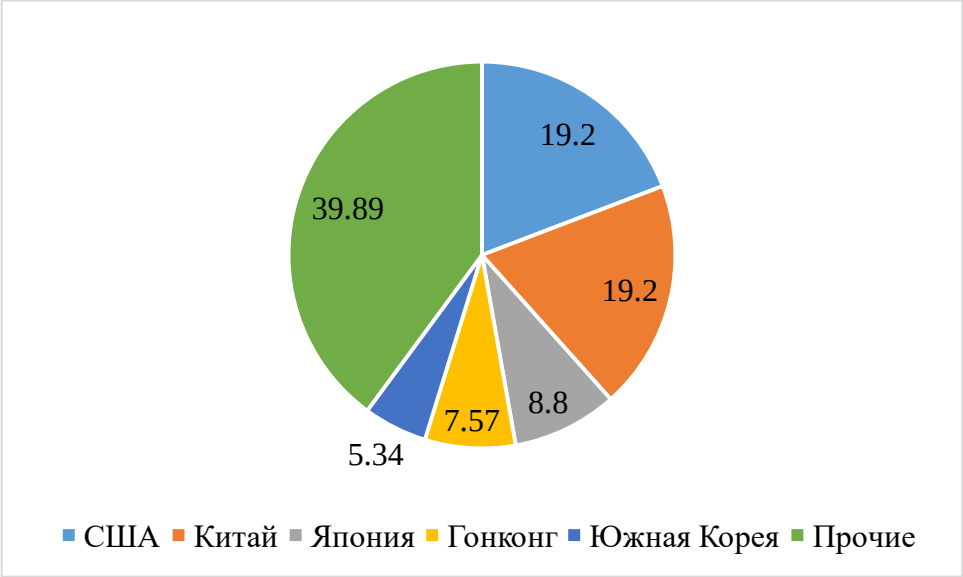

Рисунок 9 – Направлениями экспорта товаров из АСЕАН в 2023 г., % [32]

Основными внешнеторговыми партнерами стран Юго-Восточной Азии по экспорту являются США с долей в 19,2 % и Китай с долей в 19,2 %. Гораздо меньшие объемы экспорта приходятся на Японию (8,8 %), Гонконг (7,57 %) и Южную Корею (5,34 %).

Структура экспорт из АСЕАН в 2023 г. была представлена следующими основными товарными группами:

– 29 % (445 млрд долл.): 85 – Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности

– 10 % (152 млрд долл.): 84 – Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части;

– 8,81 % (133 млрд долл.): 27 – Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные;

– 3,68 % (55 млрд долл.): 15 – Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения;

– 2,77 % (41 млрд долл.): 90 – Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности;

– 2,6 % (39 млрд долл.): 99 – Товары, не указанные по виду;

– 2,55 % (38 млрд долл.): 40 – Каучук, резина и изделия из них;

– 2,49 % (37 млрд долл.): 72 – Черные металлы;

– 2,46 % (37 млрд долл.): 39 – Пластмассы и изделия из них;

– 2,45 % (37 млрд долл.): 87 – Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, их части и принадлежности [32].

ТОП – 10 экспортируемых из АСЕАН товаров в 2023 г.:

– 12,5 % (190 млрд долл.): 8542 – Схемы электронные интегральные;

– 6,61 % (99 млрд долл.): 8517 – Аппараты телефонные, включая аппараты телефонные для сотовых сетей связи или других беспроводных сетей связи; прочая аппаратура для передачи или приема голоса, изображений или других данных, включая аппаратуру для коммуникации в сети проводной или беспроводной передачи данных;

– 3,55 % (53 млрд долл.): 2710 – Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых; продукты, в другом месте не поименованные или не включенные, содержащие 70 % или более нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, причем эти нефтепродукты являются основными составляющими препаратов; отработанные масла;

– 2,73 % (41 млрд долл.): 1511 – Масло пальмовое и его фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения химического состава;

– 2,4 % (36 млрд долл.): 2701 – Уголь каменный; брикеты, окатыши и аналогичные виды твердого топлива, полученные из каменного угля;

– 2,22 % (33 млрд долл.): 8471 – Вычислительные машины и их блоки (компьютеры); магнитные или оптические считывающие устройства, машины для переноса данных на носители информации в кодированной форме и машины для обработки подобной информации, в другом месте не поименованные или не включенные;

– 1,95 % (29 млрд долл.): 8541 – Диоды, транзисторы и аналогичные полупроводниковые приборы; фоточувствительные полупроводниковые приборы, включая фотогальванические элементы, собранные или не собранные в модули, вмонтированные или не вмонтированные в панели; светоизлучающие диоды; пьезодатчики;

– 1,7 % (25 млрд долл.): 2711 – Газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие;

– 1,41 % (21 млрд долл.): 8486 – Машины и аппараты, используемые исключительно или главным образом для производства полупроводниковых булей или пластин, полупроводниковых приборов, электронных интегральных схем или плоских дисплее [32].

Таким образом, экспорт стран Юго-Восточной Азии ориентирован на поставку в другие страны таких товаров, как электрические машины и оборудование, реакторы ядерные и топливо минеральное. Среди основных экспортируемых товаров: схемы электронные интегральные и аппараты телефонные.

Направления импорта товаров в АСЕАН показаны на рисунке 10.

Рисунок 10 – Направлениями импорта товаров в АСЕАН в 2023 г., % [32]

Основным внешнеторговым партнером стран Юго-Восточной Азии по импорту является Китай с долей в 29 %. Гораздо меньшие объемы импорта приходятся на Южную Корею (9,6 %), Японию (9,15 %), США (8,78 %) и прочие страны Азии (8,74 %).

Структура импорт в АСЕАН в 2023 г. была представлена следующими основными товарными группами:

– 26 % (392 млрд долл.): 85 – Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности;

– 15,6 % (230 млрд долл.): 27 – Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные;

– 11 % (163 млрд долл.): 84 – Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части;

– 3,66 % (54 млрд долл.): 39 – Пластмассы и изделия из них;

– 3,43 % (50 млрд долл.): 72 – Черные металлы;

– 3,25 % (48 млрд долл.): 71 – Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты;

– 2,38 % (35 млрд долл.): 90 – Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности;

– 2,34 % (34 млрд долл.): 87 – Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности;

– 2,02 % (29 млрд долл.): 29 – Органические химические соединения;

– 1,68 % (24 млрд долл.): 73 – Изделия из черных металлов [32].

ТОП-10 импортируемых в АСЕАН товаров в 2023 г.:

– 14,2 % (210 млрд долл.): 8542 – Схемы электронные интегральные;

– 7,09 % (104 млрд долл.): 2709 – Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных минералов;

– 5,99 % (88 млрд долл.): 2710 – Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых; продукты, в другом месте не поименованные или не включенные, содержащие 70 % или более нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, причем эти нефтепродукты являются основными составляющими препаратов; отработанные масла;

– 3,44 % (50 млрд долл.): 8517 – Аппараты телефонные, включая аппараты телефонные для сотовых сетей связи или других беспроводных сетей связи; прочая аппаратура для передачи или приема голоса, изображений или других данных, включая аппаратуру для коммуникации в сети проводной или беспроводной передачи данных;

– 2,23 % (32 млрд долл.): 7108 – Золото (включая золото с гальваническим покрытием из платины) необработанное или полуобработанное, или в виде порошка;

– 1,42 % (21 млрд долл.): 8471 – Вычислительные машины и их блоки (компьютеры); магнитные или оптические считывающие устройства, машины для переноса данных на носители информации в кодированной форме и машины для

обработки подобной информации, в другом месте не поименованные или не включенные;

– 1,38 % (20 млрд долл.): 2711 – Газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие;

– 1,34 % (19,8 млрд долл.): 8411 – Двигатели турбореактивные и турбовинтовые, газовые турбины прочие;

– 1,12 % (16,6 млрд долл.): 8541 – Диоды, транзисторы и аналогичные полупроводниковые приборы; фоточувствительные полупроводниковые приборы, включая фотогальванические элементы, собранные или не собранные в модули, вмонтированные или не вмонтированные в панели; светоизлучающие диоды; пьезодатчики;

– 1,06 % (15,7 млрд долл.): 8708 – Части и принадлежности моторных транспортных средств товарных позиций 8701–8705 [32].

Импорт в страны Юго-Восточной Азии ориентирован на поставку в регион таких товаров, как электрические машины и оборудование, реакторы ядерные и топливо минеральное. Среди основных импортируемых товаров: схемы электронные интегральные; нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных минералов.

Таким образом, основные направления внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии сосредоточены на международном внешнеторговом сотрудничестве с США, Китаем, Южной Кореей и Японией. В последние годы все больше товаров экспортируется и импортируется между странами АСЕАН и Китаем. Товарные группы, которые являются предметом внешней торговли региона включают преимущественно оборудование и электротехнические товары, а также топливно-минеральные ресурсы, в частности, нефть. В структуре внешней торговли стран Юго-Восточной Азии присутствует преобладание экспорта над импортом, однако отмечено, что сальдо торгового баланса невелико, при этом импорт растет более высокими темпами чем экспорт, что в ближайшей перспективе может привести к увеличению зависимости экономики стран региона от импортных поставок. При

том, что доля внешней торговли в ВВП стран региона весьма велика более 25 %), это может привести к дестабилизации внутренних экономик и к появлению кризиса.

2.2 Специфика инвестиционных внешнеэкономических отношений в регионе

В последние годы экономики стран АСЕАН были привлекательными направлениями для ПИИ. Эти страны, как правило, предоставляют выгодные экономические альтернативы для компаний, стремящихся снизить свое влияние на Китай в свете растущих торговых барьеров и желания просто найти более дешевые производственные площадки (рисунок 11).

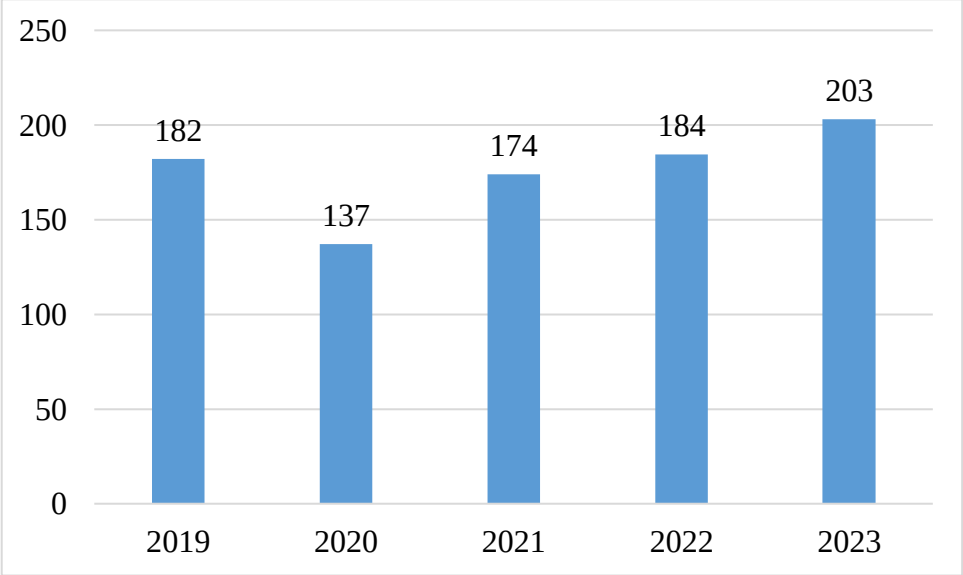

Рисунок 11 – Динамика ПИИ в страны АСЕАН в 2019–2023 гг., млрд долл. [47]

Если в 2019 г. в экономику региона было направлено 182 млрд долл. ПИИ, то в 2023 г. этот показатель вырос на 11,57 % и составил 203 млрд долл.

В странах региона в целом наблюдается рост ВВП быстрее среднего в мире, что во многом является следствием стремительного роста численности населения и все более либеральной торговой политики. В свою очередь, транснациональные корпорации все чаще рассматривают Юго-Восточную Азию в качестве альтернативного производственного центра, привлекаемого ее конкурентоспособной

заработной платой, улучшающимися правилами ведения бизнеса и инфраструктурой, а также растущим внутренним спросом. Как следствие, в 2023 г. в Сингапур, например, поступило около 100 млрд долл. США иностранных инвестиций. Ключевыми отраслями для инвестиций в Сингапуре являются IT, аэрокосмическая промышленность, электроника, фармацевтика и профессиональные услуги [53]. В Индонезию поступило около 43 млрд долл. иностранных инвестиций, что является самым высоким показателем в истории страны. На 2024 г. правительство намерено увеличить свой целевой показатель по иностранным и внутренним инвестициям до 92 млрд долл. США, или 1400 трлн рупий [9].

Индонезия – единственный член *G*20 в АСЕАН, и благодаря изобилию природных ресурсов и большому внутреннему рынку в 260 млн долл. страна предлагает долгосрочные инвестиционные возможности.

Вьетнам предлагает инвесторам доступ к множеству отраслей, конкурентоспособных на международном уровне, и обеспечивает производителям больший доступ на рынки и определенность, чем Китай. На фоне торговой войны между США и Китаем Вьетнам превратился в альтернативного поставщика изделий из древесины. США уже являются основным рынком назначения для экспорта изделий из древесины. Аналогичным образом, текстильная промышленность Вьетнама становится все более привлекательной после принятия в США законов, касающихся принудительного труда и хлопка, поставляемого из китайского Синьцзяна [6].

Между тем, Таиланд уже некоторое время является постоянным получателем китайских инвестиций. Страна находится в центре блока АСЕАН и является неотъемлемой частью государственных планов Китая по обеспечению глобальной связи, а также частных инвестиций. Первый вопрос решается в рамках инициативы «Один пояс и один путь», в то время как частные инвесторы все чаще рассматривают Таиланд как инвестиционное направление для инициатив в области криптовалют, финтеха, блокчейна и искусственного интеллекта, а также здравоохранения и медицинского туризма [10].

Приведенные выше примеры отражают долгосрочные тенденции, которые сохранятся, несмотря на ослабление мировой экономики. Продолжающийся рост ПИИ в АСЕАН, особенно в Сингапур, Малайзию, Таиланд, Индонезию и Вьетнам, вероятно, продолжится и в 2024 г.

В последние годи усиливаются инвестиционные внешнеэкономические отношения между странами Юго-Восточной Азии и странами ШОС, в частности, Китаем.

Важным инвестором в регион выступает Китай, как в форме акционерного капитала, так и в форме международных инфраструктурных контрактов. За последние 10 лет инвестиции из Китая в АСЕАН возросли на 65 %. Главными направлениями сотрудничества стали проекты в сфере транспорта, энергетики и телекоммуникаций, и многие, из которых связаны с инициативой «Один пояс и один путь» [8]. Китай и состояние его экономики, частично в силу его географической близости и связанных с ним торговых сетей, являются значительным фактором, влияющим на экономический рост в регионе АСЕАН [3].

Последствия внезапного возобновления работы Китая, вероятно, будут двоякими. В первом квартале 2024 г. *COVID*, а также другие вирусы, которые были подавлены с помощью ограничений, вероятно, усилят узкие места в цепочке поставок и проблемы со снижением спроса. Однако после сложного эпидемиологического периода Китай, как ожидается, вновь столкнется с циклом бума, который уже пережило большинство других стран после *COVID-19*. По данным Всемирного банка, экономический рост Китая восстановится до 4,3 % в 2024 г. с предполагаемых 2,7 % в 2025 г. [5].

Увеличение экономической мощи Китая, вероятно, окажет глубокое влияние на основные экономические данные, несмотря на факторы риска, включая постоянный стресс в секторе недвижимости.

В то время как отдельные секторы в некоторых странах АСЕАН можно рассматривать как чистых бенефициаров внутренних проблем Китая и его торговой войны с США, улучшение экономического роста Китая положительно для региона АСЕАН.

Еще в январе 2023 *Financial Times* сообщила, что долговые обязательства и акции развивающихся рынков привлекают более 1 млрд долл. инвестиций в день. Чуть ниже в статье они добавили довольно важный нюанс: подавляющая часть этой деятельности приходится на Китай (около 800 млн долл. из 1,1 млрд ежедневных потоков). Помимо предостережений, это наводит на мысль, что инвесторы делают ставку на то, что Федеральная резервная система США подходит к концу цикла ужесточения денежно-кредитной политики, и что рост в 2023 г. будет обеспечиваться развивающимися рынками [48].

Например, если взглянуть на то, что произошло в 2022 г. когда валюты многих развивающихся рынков резко упали, поскольку Федеральная резервная система повысила процентные ставки, чтобы контролировать инфляцию. Когда это происходит, инвесторы часто покидают развивающиеся рынки и переходят в такие вещи, как казначейские облигации США. Когда мировой капитал перемещается подобным образом, это приводит к укреплению доллара и обесцениванию валют развивающихся рынков.

Это происходило по всей Юго-Восточной Азии в 2023 г., и многие центральные банки проводили агрессивные интервенции на рынках капитала, чтобы предотвратить чрезмерную потерю стоимости своих валют, что может привести к проблемам с задолженностью и ликвидностью. В некоторых случаях, например, в Лаосе, центральный банк и правительство не смогли остановить падение валюты, и это вызвало кризис платежного баланса. Однако в целом большинство валют и центральных банков региона держатся довольно хорошо.

Если Федеральная резервная система США действительно закончила – или почти закончила – повышать процентные ставки, и если развивающиеся рынки будут быстро расти в 2024 г. (как некоторые из них сделали в 2023 г.), это, безусловно, объясняет, почему инвесторы возвращаются сейчас. Это также намекает на капризный и нестабильный характер глобальных потоков капитала и на то, почему центральные банки развивающихся рынков должны быть очень осторожны в отношении того, как они справляются с притоком капитала во время бума.

Приток капитала обычно подразделяется на две категории. Первый – это прямые иностранные инвестиции, когда нерезидент приобретает прямую долю в уставном капитале (обычно 10 и более процентов) местной компании. Вторая категория – это портфельные потоки, когда иностранные инвесторы покупают и продают торгуемые активы, такие как акции и облигации, котирующиеся на внутренних биржах. Портфельные потоки более ликвидны, что означает, что инвесторы могут быстро продать их, если они считают, что рынок меняется. Когда происходит крупная распродажа, это создает волатильность валюты.

Когда ФРС повысила ставки в прошлом году, инвесторы распродавали облигации в местной валюте и выводили средства из акций в Юго-Восточной Азии. Это способствовало снижению курса валют, которое наблюдалось по всему региону. Но центральные банки быстро предприняли шаги по стабилизации валют, и эта волатильность рынка капитала, похоже, не распространилась на фондовую биржу в целом и не оказала существенного влияния на прямые иностранные инвестиции, если вообще оказала.

Если взглянуть на фондовый рынок Индонезии, то, несмотря на надвигающийся призрак бегства капитала, рыночная капитализация компаний, зарегистрированных на бирже, увеличилась на 34 % в 2023 г., а прямые иностранные инвестиции за последние три года оставались очень стабильными и составляли около 20 млрд долл. в год. Аналогичная история в Таиланде, где после большого спада в 2020 г. инвесторы начали возвращаться в акции в 2022–2022 гг., и, несмотря на некоторые кратковременные распродажи, с тех пор рынок показал довольно устойчивые результаты. По данным Банка Таиланда, прямые иностранные инвестиции в 2023 г. были выше, чем в 2022 г.

Это сильно отличается от 1990-х гг., когда масштабный отток иностранного капитала ввергнул регион в финансовый кризис. Есть много причин, по которым на этот раз все по-другому. Плавающие обменные курсы важны, потому что они могут адаптироваться к условиям рынка капитала до того, как будет достигнута критическая точка. Но некоторые рынки капитала Юго-Восточной Азии просто сейчас намного глубже и диверсифицированы и меньше зависят от капитала из-за рубежа. На

иностранных инвесторов приходится лишь около 10 % активности на фондовой бирже Таиланда. В Джакарте это около трети.

Другими словами, даже когда иностранные инвесторы вышли из акций в 2023 г., существовала достаточно обширная база внутренних инвесторов, чтобы справиться с волатильностью. В сочетании с интервенциями центрального банка для стабилизации курса валюты некоторые развивающиеся рынки в Юго-Восточной Азии оказались достаточно хорошо изолированными от капризов иностранного капитала. Представляется вероятным, что иностранные инвесторы вернутся в долговые обязательства и акции Юго-Восточной Азии в 2024 г. Но это может иметь не такое значение, как раньше.

Таким образом, специфика инвестиционных внешнеэкономических отношений в Юго-Восточной Азии состоит в том, что присутствует высокая зависимость экономики от вливания прямых иностранных инвестиций, контролируемых двумя сверхдержавами: США и Китаем. Оба государства имеют высокие инвестиционные ожидания от взаимодействия внутри АСЕАН и с отдельными государствами региона. В последние годы влияние Китая, как одного из крупнейших инвесторов экономики региона постоянно возрастает.

2.3 Перспективы развития внешнеэкономических отношений стран региона

Перспективы развития внешнеэкономических отношений стран региона в основном связаны с развитием их внешнеторговых и международных инвестиционных отношений. Полагаем, что страны АСЕАН могут извлечь выгоду из привилегированного геополитического положения в будущие годы, поскольку соперничество США и Китая усиливается и обе сверхдержавы стремятся к углублению связей в регионе. Обе страны подчеркнули свою приверженность торговле с экономиками АСЕАН, особенно с Китаем, за счет доступа к соглашению о региональном всеобъемлющем экономическом партнерстве (*RCEP*) и Всеобъемлющему и прогрессивному соглашению о Транстихоокеанском партнерстве

(CPTPP). У США есть соглашения о свободной торговле только с отдельными странами АСЕАН.

Это соперничество сверхдержав – не единственный фактор, который может положительно повлиять на рост АСЕАН в 2024 г. Несколько стран региона располагают крупными секторами международного туризма, и дальнейшее улучшение эпидемиологической обстановки должно способствовать восстановлению отрасли в 2024 г.

По данным *Goldman Sachs*, Таиланд и Малайзия могут продемонстрировать приличный четырехпроцентный рост в следующем году благодаря нормализации глобального туризма. Текущий счет первых должен сбалансироваться в следующем году в связи с оживлением туризма [49] (таблица 4).

Таблица 4 – Прогнозы развития экономики стран Юго-Восточной Азии в 2024 г. [45]

Страна	Оценка реального ВВП *Goldman Sachs* (в %), 2024 г.	Консенсус-оценка реального ВВП (в %), 2024 г.
Сингапур	1,5	2,6
Малайзия	4	4,3
Таиланд	4	3,9
Индонезия	4,4	4,9
Филиппины	5,8	5,7
Вьетнам	5,8	6,5

Туристический сектор Малайзии, Филиппин и Таиланда, вероятно, восстановится до уровня, существовавшего до пандемии, в 2024 г. Но остаются сомнения относительно того, вернутся ли китайские туристы немедленно, несмотря на недавнюю отмену ограничений. В декабре иммиграционное управление Китая заявило, что возобновит выдачу виз жителям материковой части для поездок за границу.

Аналитики *S & P Global* предполагают, что глобальный спад окажет меньшее влияние на экономики, ориентированные на внутренний спрос, такие как Индонезия и Филиппины – в обеих странах, по прогнозам организации, рост составит не менее 5 % в 2024 г. Базирующаяся в США корпорация утверждает, что внутренний спрос

еще должен восстановиться в Индонезии, Малайзии, на Филиппинах и в Таиланде, поскольку эти страны полностью возобновят свою деятельность после пандемии [51].

Сегодня перспективы мировой экономики неопределенны. Как и во многих странах мира, в странах Юго-Восточной Азии в 2022 г. наблюдался значительный экономический рост после пандемии *COVID-19*. Однако во втором квартале 2023 г. такой рост начал замедляться почти во всех странах региона под влиянием глобальных экономических условий, ужесточения денежно – кредитной политики, снижения цен на сырьевые товары и сохраняющегося инфляционного давления (рисунок 12).

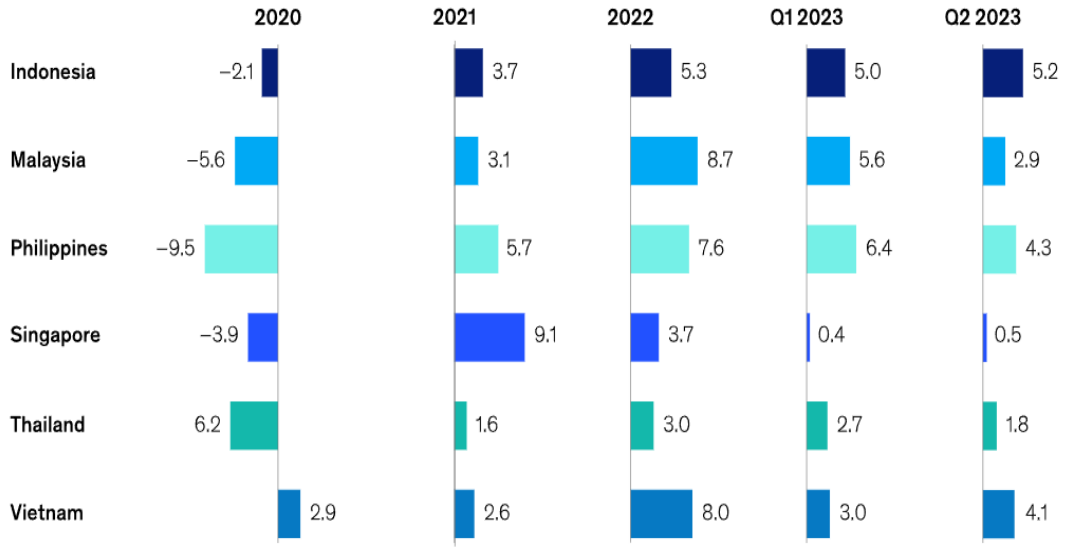

Рисунок 12 – Темпы роста экономик некоторых стран юго-восточного азиатского региона [50]

График показывает глобальную тенденцию к снижению во втором квартале 2023 г., рост замедлился в трех из шести экономик стран – Малайзии, Филиппинах и Таиланде – в то время как ВВП в Индонезии, Сингапуре и Вьетнаме вырос незначительно с первого квартала по второй. Частное потребление было ключевым фактором роста в большинстве этих стран, особенно в Индонезии, Малайзии и на Филиппинах, где их доля в экономике колеблется от 60 до 70 % [44].

После быстрого постпандемического роста в 2022 г. торговля сократилась во втором квартале 2023 г., поскольку ослабление мирового спроса привело к сокращению экспорта в большей части региона. Сингапур является одной из наиболее пострадавших экономик, учитывая его высокую зависимость от экспорта (187 % ВВП в 2022 г.), за ним следуют Вьетнам и Малайзия (94 % и 74 % ВВП соответственно) [27]. Однако туристический сектор ускоряется, поскольку число иностранных гостей в Юго-Восточной Азии продолжает расти. Это особенно важно для Таиланда, где туризм является одним из ключевых секторов экономики и до пандемии на его долю в ВВП в 2019 г. приходилось 20 % [43].

В связи с новой геополитической ситуацией страны Восточноазиатского региона обеспокоены тем, что, находясь на пересечении интересов крупных держав, они могут оказаться между двух огней и будут вынуждены делать трудный выбор. В этой связи страны понимают, что статус-кво в Азии должен измениться. Но приведет ли новая конфигурация к дальнейшему процветанию или принесет опасную нестабильность, еще предстоит выяснить.

Стоит отметить, что азиатские страны рассматривают Соединенные Штаты как державу, присутствующую в регионе и имеющую там жизненно важные интересы. В то же время Китай и Индия являются непосредственной и близкой реальностью. Азиатские страны не хотят выбирать между собой. И если они столкнутся с этим вызовом – Вашингтон попытается сдержать рост Китая или Пекин предпримет усилия по созданию исключительной сферы влияния в Азии – они встанут на путь конфронтации, которая затянется на десятилетия и поставит под угрозу широко обсуждаемый азиатский век.

Важным элементом, который может решить проблему статус-кво в регионе, является тот факт, что крупнейший континент мира должен рассмотреть вопрос о создании всеобъемлющего паназиатского института, как это делают другие крупные театры военных действий уже на протяжении многих десятилетий (т.е. Организация американских государств – ОАГ (Американский континент), Африканский союз – АС (Африка), Совет Европы и Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе – ОБСЕ (Европа)).

В Юго-Восточной Азии, по сравнению с другими регионами, количество нерешенных территориальных споров по-прежнему считается небольшим, а *SEA* считается относительно безопасным регионом, где не происходит значительного насилия.

До сих пор страны региона не создали стабильного многостороннего механизма, который мог бы помочь им выработать компромиссное решение по вопросу юридического оформления государственных границ и территориальных претензий. Этот вопрос является одним из важнейших, поскольку он может гарантировать территориальную целостность государств и обеспечить невмешательство в их внутренние дела, а также представлять собой один из барьеров на пути внешних угроз их национальной безопасности, таких как контрабанда, международная преступность, экстремистские и террористические движения, нелегальная миграция.

Сегодня разнообразие азиатских субрегионов, различия в политических и экономических системах государств определяют специфику формирования интеграционных структур в Азии. Характерная черта интеграционных структур в Азии – в большинстве случаев они создаются для совместного решения экономических проблем, достижения экономической интеграции в регионе или субрегионах, но не для решения вопросов безопасности.

Однако все вышеперечисленное вторично по отношению к вышеупомянутым преобладающим экономическим условиям. Ослабление роста и даже рецессии в развитых странах приведут к снижению экономической активности и спроса в странах АСЕАН. Тем временем многие центральные банки Юго-Восточной Азии повысили процентные ставки в ответ на рост мировых процентных ставок, отток капитала, обесценивание валюты и ускорение инфляции на фоне повышения мировых цен на продовольствие и энергоносители. Как отмечалось, снижение инфляции должно позволить центральным банкам придерживаться более мягкого подхода ко второй половине года.

Таким образом, перспективы развития внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии складываются из расширения международного

внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества. Внешнеторговое сотрудничество должно быть направлено на наращение экспортного потенциала при одновременном снижении зависимости экономик региона от импортных поставок. Для этого требуется проведение внутренних преобразований, установление эффективных мер государственной поддержки экспортеров. Для увеличения инвестиционной привлекательности региона важно создать безопасные условия для иностранных инвесторов.

Заключение

По результатам проведенного исследования получен вывод о достижении его цели путем решения всех поставленных задач.

В современной экономической теории выделяется несколько подходов к пониманию системы международных внешнеэкономических отношений и ее структуры. Один из них нацелен на анализ совокупности форм организации международных внешнеэкономических отношений, другой в центр анализа ставит совокупность направлений международных внешнеэкономических отношений. Разнообразие классификаций международных внешнеэкономических отношений позволяет полнее раскрыть закономерности и особенности международных внешнеэкономических отношений, и учитывать их при разработке стратегии внешней экономической политики.

История Юго-Восточной Азии характеризуется как взаимодействие региональных игроков и иностранных держав. Хотя в настоящее время регион составляют Бруней, Камбоджа, Восточный Тимор, Индонезия, Лаос, Малайзия, Мьянма, Филиппины, Сингапур, Таиланд, история каждой страны переплетена со всеми остальными. В то же время возможности и угрозы с востока и запада определили направление развития Юго-Восточной Азии. История стран региона начала развиваться независимо друг от друга только после того, как европейская колонизация была в полном разгаре между XVII и XX вв. В период колониальной истории европейцы имели большое влияние в Юго-Восточной Азии. Это было вызвано властью, которую они имели над местными жителями. В процессе колонизации они смогли повлиять на торговлю региона, образ жизни, традиции и культуру, образование и социальную жизнь местных жителей. Эти последствия были настолько серьезными, что ощущаются до настоящего момента. Основными критериями, которые способствовали тому, что страны были объединены в один регион стали общее географическое положение, историческое колониальное прошлое, а также специализация экономики и ее ориентация на первичный сектор.

Активная интеграция юго-восточного азиатского региона в международные внешнеэкономические отношения началась в 1970-х гг. Интеграция была направлена на установление взаимного экономического диалога между странами АСЕАН и ЕС, а также другими государствами мира. Основной целью интеграции стран юго-восточного азиатского региона в международные внешнеэкономические отношения стала необходимость преобразования внутреннего институционального развития экономик и наращивание темпов экономического роста в период внешней экономической и политической нестабильности. Сегодня страны юго-восточного азиатского региона являются активными участниками международных внешнеторговых и инвестиционных экономических отношений.

Основные направления внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии сосредоточены на международном внешнеторговом сотрудничестве с США и Китаем. В последние годы все больше товаров экспортируется и импортируется между странами АСЕАН и Китаем. Товарные группы, которые являются предметом внешней торговли региона включают преимущественно оборудование и электротехнические товары, а также топливно-минеральные ресурсы, в частности, нефть. В структуре внешней торговли стран Юго-Восточной Азии присутствует преобладание экспорта над импортом, однако отмечено, что сальдо торгового баланса невелико, при этом импорт растет более высокими темпами чем экспорт, что в ближайшей перспективе может привести к увеличению зависимости экономики стран региона от импортных поставок. При том, что доля внешней торговли в ВВП стран региона весьма велика более 25 %), это может привести к дестабилизации внутренних экономик и к появлению кризиса.

Специфика инвестиционных внешнеэкономических отношений в Юго-Восточной Азии состоит в том, что присутствует высокая зависимость экономики от вливания прямых иностранных инвестиций, контролируемых двумя сверхдержавами: США и Китаем. Оба государства имеют высокие инвестиционные ожидания от взаимодействия внутри АСЕАН и с отдельными государствами региона. В последние годы влияние Китая, как одного из крупнейших инвесторов экономики региона постоянно возрастает.

Перспективы развития внешнеэкономических отношений стран Юго-Восточной Азии складываются из расширения международного внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества. Внешнеторговое сотрудничество должно быть направлено на наращение экспортного потенциала при одновременном снижении зависимости экономик региона от импортных поставок. Для этого требуется проведение внутренних преобразований, установление эффективных мер государственной поддержки экспортеров. Для увеличения инвестиционной привлекательности региона важно создать безопасные условия для иностранных инвесторов.

Список использованных источников

1 Абдукахоров Б. У. Роль инвестиционной деятельности в экономическом развитии стран G7 // Экономика и социум. 2022. № 4-1 (95). С. 209–211.

2 Ануфриева Л. П. Международные организации и параорганизации, интеграционные объединения: автономные правовые режимы (понятийный аспект международно-правовой науки) // Большая Евразия: развитие, безопасность, сотрудничество. 2022. № 5-1. С. 356–360.

3 Бутко А. А. Вызовы и возможности развития АСЕАН в контексте американо-китайского противостояния // Восточная Азия: факты и аналитика 2022. № 3. С. 21–30.

4 Вепрева И. Т. Вьетнам в информационной повестке дня // Политическая лингвистика. 2019. № 1. С. 101–104.

5 Влияние пандемии COVID-19 на экономику Китая: предварительная оценка и прогноз восстановления URL: https://marklog.ru/vlijanie-pandemii-covid-19-na-jekonomiku-kitaja predvaritelnaja ocenka i prognoz vosstanovlenija/ (дата обращения: 11.01.2024).

6 Вьетнам остается привлекательным направлением для иностранных инвесторов. URL: https://ru.vietnamplus.vn/vetnam ostaetsya privlekatelnym napravleni-dlya-inostrannyh-investorov-67046.vnp (дата обращения: 12.01.2024).

7 Гатина Э. А. Цифровая повестка в деятельности международного кооперативного альянса и современная практика кооперации // Вестник РУК. 2021. № 4 (46). С. 23–27.

8 Завгородний А. Ф., Эсауленко П. В. АСЕАН: инвестиции и проекты // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 9. С. 74–76.

9 Индонезия ожидает, что ПИИ составят 47 млрд долл. в 2023 году. URL: https://www.reuters.com/markets/asia/indonesia-sees-fdi-worth-47-bln-2023-investment-ministry-2024-01-24/ (дата обращения: 13.01.2024).

10 Инициатива «Один пояс и один путь»: защита инвестиций и разрешение споров. URL: https://journal.arbitration.ru/ru/analytics/initsiativa-odin-poyas-i-odin-put-zashchita-investitsiy-i-razreshenie-sporov-/ (дата обращения: 13.01.2024).

11 Кибирёв И. Н. Вьетнам – страна стартапов // Вьетнамские исследования. 2020. № 1. С. 89–92.

12 Кофейников Д. В. Международно-правовое регулирование электронной торговли государств БРИКС: диссертация ... кандидата юридических наук. М., 2019. 175 с.

13 Куемжиева С. А. Актуальные проблемы и перспективы развития БРИКС // Вопросы политологии. 2020. № 1. С. 80–85.

14 Курныкин О. А. Шанхайская организация сотрудничества: вызовы, достижения, перспективы // ИМЭМО РАН. 2021. № 1 (60). С. 197–203.

15 Лашманова Ю. Ю. Учет и анализ внешнеэкономической деятельности: учебное пособие. Оренбург : ОГУ, 2020. 169 с.

16 Международный валютный фонд (МВФ): статистика по странам. URL: https://www.imf.org/en/Data (дата обращения: 16.01.2024).

17 Министерство планирования и инвестиций Вьетнама. URL: https://www.mpi.gov.vn/en/ (дата обращения: 17.01.2024).

18 Мосяков Д. В. Вьетнам и его отношения с Китаем, США и Россией // ЮВА: актуальные проблемы развития. 2019. № 4 (45). С. 124–133.

19 Мосяков Д. В. Россия и Вьетнам до и после санкций // ЮВА: актуальные проблемы развития. 2022. № 4 (57). С. 118–125.

20 Никулина Е. В. Вьетнам в центре внимания российских ученых // Вьетнамские исследования. 2020. № 4. С. 86–90.

21 Олейник Г. В. Роль международных экономических объединений в обеспечении стратегических интересов Российской Федерации // Индустриальная экономика. 2022. № 5. С. 40–46.

22 Петрова А. Т. Анализ внешнеэкономической деятельности. М. : Первое экономическое издательство, 2020. 196 с.

23 Показатели внешней торговли АСЕАН. URL: https://trendeconomy.ru/data/h2/ASEAN/TOTAL (дата обращения: 19.01.2024).

24 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов. М. : Издательство Юрайт, 2024. 479 с.

25 Рахимова М. А. Международное экономическое сотрудничество государств и особенности международных экономических организаций // Вестник Московского университета МВД России. 2020. № 8. С. 175–181.

26 Рейтинг стран Doing Business в таблице от Всемирного банка URL: https://tyulyagin.ru/ratings/rejting-stran-doing-business-2021.html (дата обращения: 20.01.2024).

27 Рост ВВП стран региона снижается на слабом внешнем спросе. URL: https://www.kommersant.ru/doc/6252064 (дата обращения: 20.01.2024).

28 Саямов Ю. Н. Вестфальский мир и его принципы вчера и сегодня // Век глобализации. 2018. № 3 (27). С. 95–105.

29 Состояние разнообразия на глобальных частных рынках: 2023. URL: https://www.mckinsey.com/industries/private equity and principal investors/ourinsights/thee-state-of-diversity-in-global-private-markets-2023 (дата обращения: 21.01.2024).

30 Социально экономические показатели Вьетнама. URL: http://visualdata.cepii.fr/CountryProfiles/en/ (дата обращения: 22.01.2024).

31 Старцева А. Н., Булекова А. С. Сотрудничество таможенных служб в рамках Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 6-2. С. 183–185.

32 Статистика Всемирного Банка URL: https://databank.worldbank.org/source/statistical-performance-indicators-(spi) (дата обращения: 29.01.2024).

33 Структура импорта/экспорта по странам (ГС) Вьетнам URL: https://trendeconomy.ru/data/h2/Vietnam/TOTAL (дата обращения: 30.01.2024).

34 Организации Объединенных Наций: Устав. URL: https://www.un.org/ru/about-us/un-charter/full-text (дата обращения: 30.01.2024).

35 Фролова Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие. Изд-во город Урал. ун-та, 2021. 176 с.

36 Цветов П. Ю. Вьетнам в новой геополитической реальности // Вьетнамские исследования. 2019. № 3. С. 104–107.

37 Чурсин А. А. Внешнеэкономическая деятельность организации. М. : ИНФРА-М. 2023. 332 с.

38 Шпаковская М. А. Вьетнам в реализации концепции большого евразийского партнерства // ЮВА: актуальные проблемы развития. 2018. № 2 (39). С. 137–144.

39 Шпаковская М. А. Россия, Вьетнам и контуры «большого евразийского партнерства» // ЮВА: актуальные проблемы развития. 2018. № 4 (41). С. 115–120.

40 Шпаковская М. А., Чанг Ву Тхуи Вьетнам и его место в проекте «Большая Евразия» // Постсоветские исследования. 2022. № 7. С. 695–699.

41 Экономика Вьетнама. URL: https://asiafundmanagers.com/gbr/vietnam-economy/ (дата обращения: 2.02.2024).

42 Экономика Вьетнама. URL: https://international.groupecreditagricole.com/en/international support/vietnam/economic overview#:text=Vietnam's%20economy%20is%20based%20on,tea%20as%20well%20as%20aquaculture (дата обращения: 16.02.2024).

43 Экономика Таиланда восстановится в начале 2023 г. URL: https://seekingalpha.com/article/4607823-thailands-economy-rebounds-in-early-2023-as-tourism-surges (дата обращения: 16.02.2024).

44 Экономика Юго-Восточной Азии: слабеет, но остается сильной. URL: https://www.mckinsey.com/featured-insights/future-of-asia/southeast-asias-economies-softening-but-still-strong (дата обращения: 17.02.2024).

45 Экономические перспективы АСЕАН. URL: https://www.aseanbriefing.com/news/asean-economic-outlook (дата обращения: 18.02.2024).

46 ASEAN Foreign Direct Investment Inflows Reach Record High. URL: https://seekingalpha.com/article/4545349-asean-foreign-direct-investment-inflows-reach-record-high (дата обращения: 19.02.2024).

47 ASEAN statistical highlights 2023. URL: https://www.aseanstats.org/wp-content/uploads/2023/10/ASH-2023-v1.pdf (дата обращения: 20.02.2024).

48 Financial Times: why the looming emerging market debt crisis will be severe this is reported by «The Rambler». URL: https://news.rambler.ru/other/44194975/?utm_cont=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink (дата обращения: 21.02.2024).

49 Goldman joins calls for further rate hikes in developing Asian economies. URL: https://www.bloomberg.com/news/articles/2022-05-12/goldman-joins-calls-to-unleash-more-rate-hikes-in-emerging-asia (дата обращения: 22.02.2024).

50 McKinsey. Southeast Asia's economies: Softening but still strong. URL: https://www.mckinsey.com/featured-insights/future-of-asia/southeast-asias-economies-softening-but-still-strong (дата обращения: 22.02.2024).

51 S&P worsened the economic outlook for emerging economies. URL: https://ru.investing.com/news/economy/article-1965983 (дата обращения: 23.02.2024).

52 Short History of Southeast Asia. URL: https://efstahistory.wordpress.com/2013/07/28/short-history-of-southeast-asia/ (дата обращения: 24.02.2024).

53 Singapore Economy 2024 – Business Hub and Financial Center URL: https://www.geeksforgeeks.org/singapore-economy-2024/ (дата обращения: 25.02.2024).

54 Southeast Asia: Region on the Rise. URL: https://www.inboundlogistics.com/articles/southeast-asia-region-on-the-rise/ (дата обращения: 26.02.2024).

55 The Economic Relations between the European Union and the Association of Southeast Asian Nations. URL: https://www.thediplomaticaffairs.com/2023/07/25/the-economic-relations-between-the-european-union-and-the-association-of-southeast-asian-nations/ (дата обращения: 26.02.2024).

56 Viet Nam. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/daily_update_e/trade_profiles/VN_e.pdf (дата обращения: 26.02.2024).

57 World Atlas. Southeast Asian Countries. URL: https://www.worldatlas.com/articles/which-countries-are-considered-to-be-southeast-asia.html (дата обращения: 1.03.2024.)

58 World economic outlook database. URL: https://www.imf.org/en/Publications/WEO/weo-database/2023/October/groups-and-aggregates (дата обращения: 5.03.2024.)