

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики и управления

Направление подготовки

Профиль

Кафедра «Экономическая теория и
международные отношения»

41.03.05 «Международные отношения»

Мировая политика и международный
бизнес

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему

**Развитие международного рынка иностранных инвестиций в условиях
глобализации**

Студент

Алтарев
Антон
Николаевич

подпись, дата

Руководитель

Новосельцева Г. Б.

подпись, дата

Нормоконтролер

Влазнева С. А.

подпись, дата

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ №_____)

Заведующий кафедрой

Рожкова Л. В.

подпись, дата

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ №_____)

Секретарь ГЭК

Розен Л. Г.

подпись, дата

Пенза 2020

**ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
Институт экономики и управления
Кафедра «Экономическая теория и международные отношения»
Направление подготовки 41.03.05 «Международные отношения», профиль
Мировая политика и международный бизнес**

«УТВЕРЖДАЮ»:
Зав. кафедрой
д.с.н., доцент Рожкова Л.В.

«_____» _____ 20__ г.

**ЗАДАНИЕ
НА БАКАЛАВРСКУЮ РАБОТУ**

студенту Алтареву А. Н., группа 16ЭА1, обучение очное

1 Тема бакалаврской работы: Развитие международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации утверждена приказом по университету

от «___» _____ 20__ г. № _____

2 Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: 19.06.2020.

3 Исходные данные к бакалаврской работе: нормативно-правовая база, научная и справочная литература, данные сети Интернет.

4 Перечень подлежащих разработке вопросов: Теоретические аспекты иностранных инвестиций и процессов глобализации мировой экономики; современные тенденции развития международного рынка иностранных инвестиций.

5 Перечень графического материала: таблицы, рисунки.

6 Дата выдачи задания: 2.12.2019.

График подготовки бакалаврской работы

№ п/п	Содержание работы	Срок выполнения	Дата выполнения, подпись руководителя
1	Составление плана ВКР	2.12.2019 – 22.12.2019	
2	Изучение исходных данных к бакалаврской работе	23.12.2019 – 19.01.2020	
3	Написание Главы 1	20.01.2020 – 23.03.2020	
4	Написание Главы 2	24.03.2020 – 10.05.2020	
5	Написание введения и заключения	11.05.2020 – 17.05.2020	
6	Оформление ВКР	18.05.2020 – 27.05.2020	
7	Сдача ВКР нормоконтролю, проверка в системе «антиплагиат.вуз»	28.05.2020 – 14.06.2020	
8	Ознакомление с отзывом руководителя	16.06.2020	
9	Представление законченной бакалаврской работы, передача в ГЭК	19.06.2020	

Руководитель _____ / Г. Б. Новосельцева /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____ / А. Н. Алтарев /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Реферат

Бакалаврская работа 54 с., 2 ч., 13 рис., 6 табл., 40 источников.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ, МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА, ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ, ТЕОРИИ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ, РЫНОК ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ, МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ.

Объект исследования – иностранные инвестиции.

Цель работы состоит в изучении особенностей развития международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации.

Методологическую основу работы составили структурно-функциональный, историко-описательный и сравнительно-политологический методы.

Результаты работы: рассмотрены понятие и основные этапы становления процессов глобализации мировой экономики, охарактеризованы движущие силы процессов глобализации мировой экономики, изучены концепции прямых иностранных инвестиций и их влияния на экономический рост, проанализировано современное состояние международного рынка иностранных инвестиций, определены глобальные тенденции развития международной инвестиционной деятельности, выявлена роль международных организаций в осуществлении сотрудничества по регулированию иностранных инвестиций.

Рекомендации по внедрению. Анализ факторов, влияющих на развитие международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации, может быть использован органами государственной власти, научным сообществом для расширения теоретических знаний в области мировой экономики.

Теоретическая значимость работы состоит в комплексном анализе особенностей международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации и выявлении перспектив его развития.

Прогнозные предложения о развитии объекта исследования. Перспективы развития международного рынка иностранных инвестиций видятся в дальнейшем развитии международных отношений.

Summary

Bachelor's work 54 p., 2 ch., 13 fig., 6 tables, 40 sources.

GLOBALIZATION, WORLD ECONOMY, FOREIGN INVESTMENT, FOREIGN DIRECT INVESTMENT THEORY, FOREIGN INVESTMENT MARKET, INTERNATIONAL ORGANIZATIONS.

The object of research is foreign investment.

The purpose of this work is to study the peculiarities of the development of the international foreign investment market in the context of globalization.

The methodological basis of the work consists of structural-functional, historical-descriptive and comparative-political methods.

The results of this work: examines the concept and main stages of the processes of globalization of the world economy, characterized by driving forces of globalization of the world economy, examined the concept of foreign direct investment and their impact on economic growth, analyzes the current state of the international market of foreign investments, determined by global trends in international investment activity, the role of international organizations in the implementation of cooperation on regulation of foreign investment.

Recommendations for implementation. The analysis of factors that affect the development of the international foreign investment market in the context of globalization can be used by public authorities and the scientific community to expand theoretical knowledge in the field of the world economy.

The theoretical significance of the work consists in a comprehensive analysis of the features of the international foreign investment market in the context of globalization and the identification of prospects for its development.

Forecast proposals for the development of the research object. Prospects for the development of the international foreign investment market are seen in the further development of international relations.

Оглавление

Введение.....	3
Глава 1 Теоретические аспекты иностранных инвестиций и процессов глобализации мировой экономики.....	6
1.1 Понятие и основные этапы становления процессов глобализации мировой экономики.....	6
1.2 Движущие силы процессов глобализации мировой экономики.....	12
1.3 Теории прямых иностранных инвестиций и их влияния на экономический рост	22
Глава 2 Современные тенденции развития международного рынка иностранных инвестиций.....	31
2.1 Современное состояние международного рынка иностранных инвестиций.....	31
2.2 Глобальные тенденции развития международной инвестиционной деятельности.....	37
2.3 Роль международных организаций в осуществлении сотрудничества по регулированию иностранных инвестиций	44
Заключение.....	50
Список использованных источников.....	52

Введение

Глобализация мирохозяйственных связей приводит к диверсификации форм и направлений международной конкуренции, методов борьбы за обладание и контроль над технологическими, трудовыми, интеллектуальными, природными и инвестиционными ресурсами. Все большее значение приобретает формирование оптимальной структуры экономики с преобладанием в ней доли услуг, наукоемкой и высокотехнологичной продукции.

В условиях глобализации выигрывают страны, которые активно участвуют в международном научно-техническом и информационном обмене, обладают развитой инфраструктурой, высококвалифицированной рабочей силой, что обеспечивается наличием у стран достаточного капитала, и его свободного перемещения. Финансовая глобализация требует пересмотра сложившейся системы теоретических и практических знаний о функционировании мировой экономики с точки зрения международного движения капитала в форме инвестиций.

Международная инвестиционная деятельность является одним из классических двигателей и одновременно проявлений глобализации в современном мире и ключевым видом деятельности для определенных типов инвесторов в современном мире. В то же время привлечение инвестиций стало одной из первостепенных задач многих государств, которым необходимо расширение базы инвесторов и партнеров, способных внести вклад в развитие национальной экономики и бизнеса.

В последнее время отмечался спад роста инвестиционной активности, причем в большей степени сокращение произошло за счет частного капитала, являющегося более чувствительным к экономической конъюнктуре и более требовательным в отношении показателя доходности.

В такой ситуации инвестиции со стороны государственных институтов призваны заполнить образовавшуюся нишу, но нередко их ресурс капитала ограничен, поэтому правительство заинтересовано в привлечении международных институциональных инвесторов, которые в большей степени устойчивы к спадам в национальной экономике страны-реципиента, требуют меньшей доходности на инвестиции и играют роль инвестиционного партнера.

Особый интерес представляют инвестиционные посредники, которые на определенном этапе инвестиционного процесса аккумулируют средства конечных инвесторов и, действуя по определенным правилам, осуществляют передачу капитала дальше.

К таковым относятся глобальные финансовые организации (ГФО) и фонды фондов прямых инвестиций (ФФ), совместно представляющие расширенную группу международных финансовых организаций (МФО) на инвестиционном рынке. Они косвенно содействуют улучшению инвестиционного климата страны-реципиента и способствуют снижению барьеров инвестирования за пределами национальной экономики компаний стран-доноров прямых иностранных инвестиций.

Вместе с тем МФО сами являются участниками инвестиционного процесса и действуют в инвестиционном климате страны-реципиента в процессе осуществления инвестиций. Основной особенностью данных инвесторов, которая и обуславливает их важную роль, является тот факт, что они не инвестируют напрямую в частные компании стран-реципиентов, а используют сформированную инфраструктуру рынка прямых инвестиций и работают с фондами прямых инвестиций (ФПИ), явление, получившее широкое распространение с развитием фондов фондов прямых инвестиций.

Подобный алгоритм инвестирования объясняется, с одной стороны, тем, что крупнейшие МФО являются достаточно большими игроками инвестиционного рынка для того, чтобы в централизованной форме управлять своими инвестициями в стране-реципиенте напрямую, а с другой стороны, свидетельствует о том, что для привлечения инвестиций от МФО стране необходимо развитие инфраструктуры финансового рынка и рынка прямых инвестиций.

Анализ научной литературы по теме исследования позволяет констатировать, что факторы, влияющие развитие международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации, широко рассматриваются отечественными учеными. Так, изучение теоретических аспектов процессов глобализации мировой экономики представлено в монографических трудах А. М. Абушко, Р. Х. Азиева, И. В. Андропова, А. С. Булатова, М. А. Гуреева, Л. Н. Даниленко, А. И. Евдокимова, А. Г. Ивасенко, Ю. Д. Квашнина и др. Тенденции развития мировой экономики и

иностранных инвестиций явились предметом изучения Т. К. Блохина, А. Г. Ивасенко, М. С. Комова, Н. И. Корды, О. Е. Кутепова, И. С. Межова, Т. К. Руткаускас и др.

Цель работы состоит в изучении особенностей развития международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации.

Для достижения поставленных целей предполагается решение следующих задач:

- рассмотреть понятие и основные этапы становления процессов глобализации мировой экономики;
- охарактеризовать движущие силы процессов глобализации мировой экономики;
- изучить концепции прямых иностранных инвестиций и их влияния на экономический рост;
- проанализировать современное состояние международного рынка иностранных инвестиций;
- определить глобальные тенденции развития международной инвестиционной деятельности;
- выявить роль международных организаций в осуществлении сотрудничества по регулированию иностранных инвестиций.

Объект исследования – иностранные инвестиции.

Предмет исследования – воздействие глобализации на международный рынок иностранных инвестиций.

Теоретическая и практическая значимость работы состоит в анализе особенностей международного рынка иностранных инвестиций в условиях глобализации и выявлении перспектив его развития.

Глава 1 Теоретические аспекты иностранных инвестиций и процессов глобализации мировой экономики

1.1 Понятие и основные этапы становления процессов глобализации мировой экономики

Глобализация стала самым масштабным и динамичным процессом в истории, из-за которого мировая экономика сегодня приобретает общность и единство особенностей.

Глобализация как явление означает усиление взаимодействия и взаимозависимости между различными странами и регионами мира в области экономики, политики и культуры [2, с. 16].

Рассматривая глобализацию образно, можно утверждать, что это процесс формирования мира, когда государственные границы превращаются в формальности на пути процессов человеческого развития.

Эксперты Международного Валютного Фонда, акцентируя внимание на экономической природе исследуемого явления, характеризуют глобализацию как растущую экономическую взаимозависимость стран всего мира через увеличение международного обмена товарами, услугами, капиталом, технологиями, знаниями, идеями и рабочей силой [10].

Учитывая важность глобальных экономических вызовов, ученые постоянно исследуют их. Наиболее значимыми являются работы Т. Левитта, В. Гюнтера и Р. Хувена, Л. Мовиуса, Р. Робертсона и др. [21].

Не пытаясь обобщить все существующие определения понятия «глобализация», которые представлены в научной литературе, мы остановимся на тех, которые отражают характер исследуемых процессов и позволяют различать ключевые существенные характеристики данного феномена.

В таблице 1 представлены ключевые сущностные характеристики понятия «глобализация» глазами ученых.

Таблица 1 – Глобализация глазами ученых [1]

Автор	Понятие	Характеристика
Т. Левитт	Формирование глобальных рынков	Глобальные рынки – это мировые рынки стандартизированных потребительских товаров. В процессе глобальной гомогенизации современные рынки расширяются для достижения экономии затрат в глобальном масштабе.
Р. Ф. Найеф	Причинно-следственная природа	Глобализация – это процесс, охватывающий причины, ход и последствия транснациональной и транскультурной интеграции в рамках человеческой деятельности
С. Фишер	Непрерывность процессов	Глобализация – это непрерывный процесс растущей взаимозависимости между странами и их гражданами
С. Рейх	Сложный характер экономических процессов	Глобализация – это взаимосвязанный комплекс экономических явлений. К ним относятся либерализация и дерегулирование рынков, приватизация активов, отказ от государственных функций, распространение технологий, международное распределение производства и интеграция рынков капитала
С. Томас	Снижение роли государственных границ	Глобализация – это процесс, при котором власть находится в глобальных социальных формациях и выражается через глобальные сети, а не через территориально расположенные государства
И. Кларк	Изменение межгосударственных отношений и внутренних процессов в государстве	Глобализация – это трансформация отношений между государствами, но в то же время это трансформация самой природы государства

Согласно данным таблицы 1, глобализация является многогранным понятием, изучение которого нашло свое отражение в трудах множества ученых.

Экономическая глобализация является одним из трех основных аспектов глобализации, наряду с политической и социальной глобализацией.

Для измерения глобализации в 2002 г. Швейцарский институт экономики предложил методологию расчета индекса глобализации «KOF», который представляет собой показатель экономической, политической и социальной глобализации.

Индекс уровня глобализации исчисляется как сумма указанных составляющих с весовыми коэффициентами 36 %, 39 % и 25 %, соответственно [15, с. 60].

На рисунке 1 показана динамика индекса KOF и его компонентов в промежуток 1985–2019 гг.

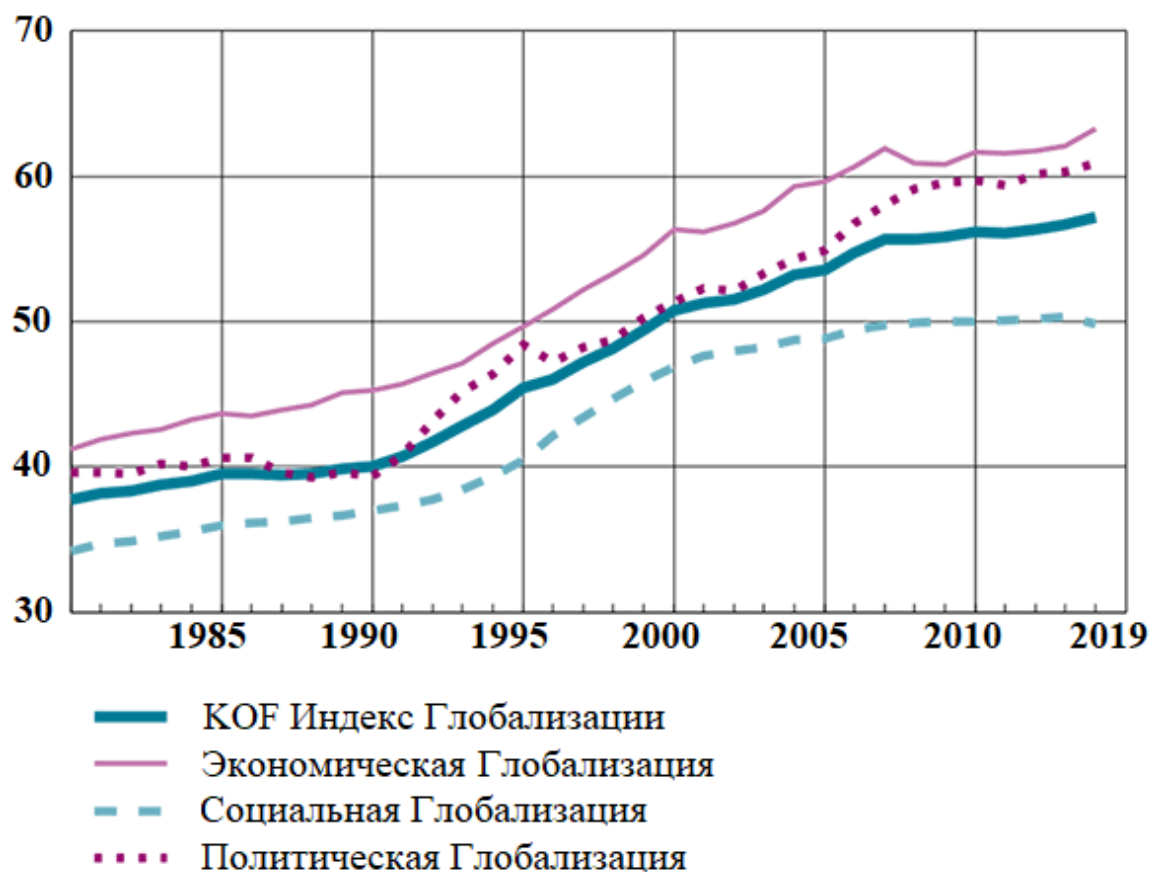


Рисунок 1 – Динамика Индекса KOF в промежуток 1985–2019 гг. [15]

Согласно данным рисунка 1, экономическая глобализация, вместе с политической и социальной глобализацией начинает существенно расти с начала 1990-х гг., и в данный момент находится на пике своего развития.

Современный процесс глобализации и интернационализации восходит к возникновению капитализма в Европе в эпоху позднего Средневековья, в результате нового научного и культурного мышления, воплощенного в эпоху Возрождения, и создания великих европейских наций и империй.

Экспансия капитализма – это единственное историческое явление, которое приняло поистине глобальный масштаб. Ученые, изучающие глобализацию, выделяют ряд этапов становления экономической глобализации [21, с. 120].

В таблице 2 указаны этапы становления экономической глобализации.

Таблица 2 – Этапы становления экономической глобализации [9]

Этап	Временной интервал	Описание периода
Первый этап	XIV – конец XIX вв.	Появление мирового товарного рынка и мировой торговли, которые стали первыми элементами процесса глобализации мировой экономики.
Второй этап	конец XIX в. – начало XX в.	Этап перехода первоначального капитализма в стадию монополизации производства.
Третий этап	1918–1939 гг.	Промежуток между 1 и 2 Мировыми войнами был разрушительным для прошлых успехов в налаживании мирохозяйственных связей. Хотя экономическое развитие в этот период существенно ускорилось, финансовая система на транснациональном уровне крайне неустойчива и нестабильна, из индустриальных стран уходит долгосрочный капитал.
Четвертый этап	1945–1990 гг.	Период новой перестройки отношений экономического плана между государствами, попытки найти новый порядок для мирового хозяйства. Основное влияние на международную экономику оказывают либерализация внешнеторговой политики, рост производительности труда, ускорение прогресса в сфере науки и техники и, как следствие, невиданный ранее темп роста экономики.
Пятый этап	1990 гг. – наст. вр.	Текущий период развития мировой экономики. Ключевыми факторами становятся распад социалистической системы, возглавляемой СССР, и, следовательно, переход к рыночной экономике бывших государств соцблока в Центральной и Восточной Европе и оставшихся колоний, рост открытости рынков этих стран.

Согласно данным таблицы 2, становление экономической глобализации происходило в 5 этапов, каждый из которых характеризуется своими особенностями.

Интеллектуальное любопытство, характерное для первого этапа, способствовало технологическим инновациям и методам производства благодаря множеству новых продуктов и процессов. Это, в свою очередь, породило новые потребности и новые виды коммерческой деятельности, а также более современные методы коммуникации [21].

Свою роль сыграли и достижения в области транспорта. Корабли и флотилии становились все больше. Торговля во всем мире значительно выросла благодаря метрополиям и их колониям, но крупные державы ревниво защищали свои торговые

районы, применяя протекционистские меры, согласно господствовавшей тогда политэкономической теории – меркантилизму.

Промышленная революция стала поворотным пунктом в глобальной экономической интеграции. Действительно, некоторые рассматривают XIX в. как первую реальную историческую фазу глобализации, благодаря беспрецедентному росту глобальной экономической интеграции.

Зародившись в Великобритании в XVIII в., первая промышленная революция обязана своим названием изобилию технологических инноваций и новым методам производства. Это ознаменовало появление механизации (особенно в текстильном производстве), горнодобывающей промышленности (особенно в угледобыче) и металлургии. Другие европейские страны и Соединенные Штаты быстро пошли по стопам Великобритании. Производство развивалось и ускорялось, возникали новые потребности, создавались новые сети по всему миру [21].

Второй этап, 1870–1913 гг., был отмечен высокой степенью мобильности капитала и рабочей силы, а также торговым бумом, который был результатом снижения транспортных издержек. В промежуток 1840–1913 гг. объем мировой торговли вырос в семь раз. Между 1800–1913 гг. доля международной торговли в мировом ВВП выросла с 1 % до 8 % [7].

Третий этап характеризовался сначала (в 1920-е гг.) невозможностью возобновления тенденции предыдущих лет, а затем (в 1930-е гг.) возобновлением процесса глобализации. В данный период западные страны акцентировали внимание на внутренней политике. Страны пытались защитить свои национальные экономики от международной конкуренции, все больше повышая свои торговые тарифы. К примеру, в период 1913–1925 гг. Бельгия повысила тарифы с 9 % до 15 %, а Италия с 18 % до 22 %. План США пошел еще дальше, повысив средний тариф на промышленную продукцию до 37 % к 1925 г. Международная торговля медленно и ненадолго возобновилась в 1920-х гг., пока крах фондового рынка в 1929 г. не прервал начавшееся восстановление. Поскольку рынки капитала уже были тесно связаны друг с другом, европейские страны были охвачены смутой, и процесс глобализации замедлился еще больше [7].

Во время четвертого этапа, который начался после Второй мировой войны, появился новый импульс к развитию глобальной экономической интеграции. Реконструкция мировой экономики ознаменовала беспрецедентную эру процветания, особенно в западных странах и Японии. В период 1950–1973 гг. мировая экономика росла в среднем на 3,9 % в год. Рождаемость резко возросла. Санитарные условия значительно улучшились. За 25 лет население Земли выросло почти на 1,5 млрд чел. Сильный экономический рост позволил в основном удовлетворить этот новый спрос.

На рисунке 2 показана динамика доли экспортных товаров в общем ВВП 1820–1992 гг.

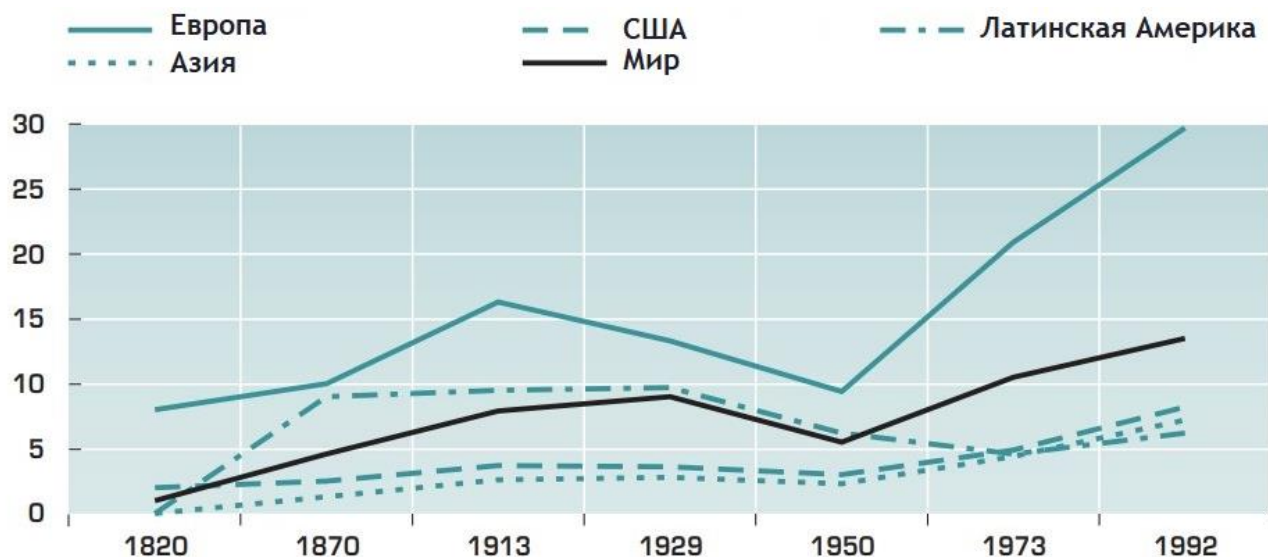


Рисунок 2 – Доля экспортных товаров в общем ВВП в период 1820–1992 гг. [6]

Согласно данным рисунка 2, мировая торговля сократилась после Первой мировой войны и восстановилась только с 1950-х гг. Доля ВВП в экспортируемых товарах отражает важность международной торговли в экономике [21].

Основное влияние на международную экономику оказывают либерализация внешнеторговой политики, рост производительности труда, ускорение прогресса в сфере науки и техники и, как следствие, невиданный ранее темп роста экономики. На данном этапе закладывается основа глобализации мировых финансов, строится макросистема регулирующих мировое экономическое развитие организаций

финансовой и экономической направленности (ООН, МВФ, Мировой банк и торговые организации МБ и ВТО). К 1950-м гг. распадается колониальная система, регулирующая взаимодействие метрополий с колониями.

Пятый этап мировой экономической глобализации начинается с 1990-х гг., когда произошел серьезный сдвиг в глобализации: падение Берлинской стены в 1989 г. и конец коммунистических режимов дефрагментировали мир. Западные страны продолжали оставаться открытыми для международной торговли и проводить дерегулирование, начатое в послевоенный период. Сотни миллионов рабочих и потребителей из стран бывшего коммунистического блока присоединились к рыночной экономике. В 1990-е гг. понятие «глобализация» относилось прежде всего к товарам и капиталу [21].

В условиях глобализации текущий уровень развития мирового хозяйства характеризуется рядом особенностей:

- либерализация внешнеэкономических связей;
- транснационализация капитала и производства;
- региональная экономическая интеграцией;
- интернационализация хозяйственной жизни;
- унификация правил хозяйственной жизни, создание системы

межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что мировая экономическая глобализация, наряду с политической и социальной, является частью общего глобализационного процесса, и проходила в пять исторических этапов, каждый из которых характеризовался своими особенностями.

1.2 Движущие силы процессов глобализации мировой экономики

В последние десятилетия мы наблюдали быстрый рост экономической глобализации. Это связано с техническим прогрессом и другими движущими силами. Экономическая глобализация означает экономическую взаимосвязь стран с

глобальной экономикой в целом. Эта взаимозависимость относится как к обмену факторами производства (труд, капитал, технологии, ноу-хау), так и к обмену продуктами (материальные товары и услуги, готовые и незаконченные продукты, товары народного потребления и средства производства).

На рисунке 3 изображена схема основных движущих сил глобализации мировой экономики.

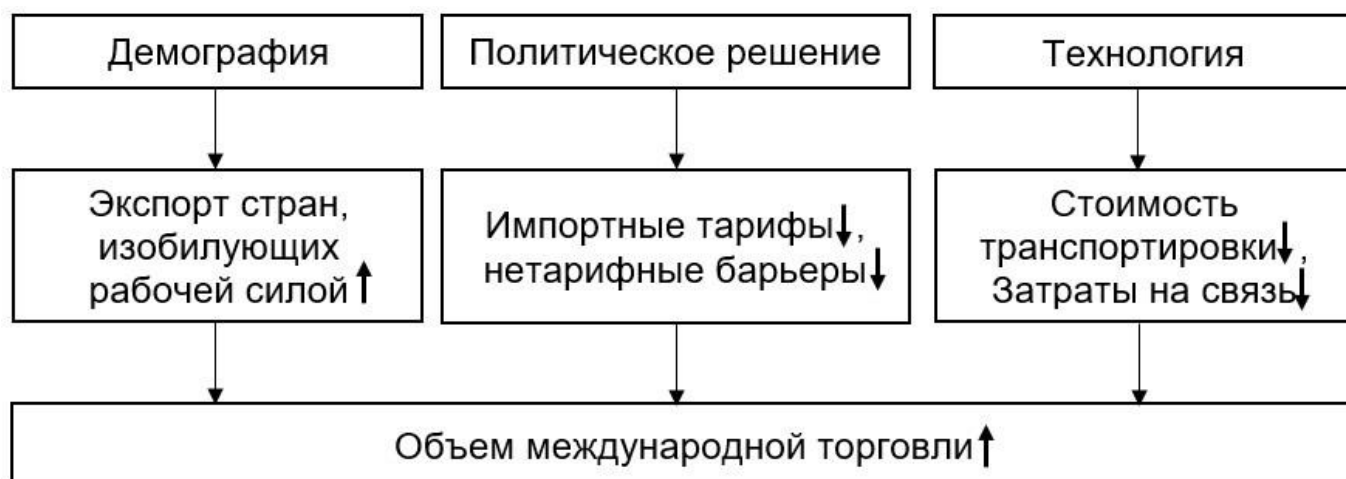


Рисунок 3 – Основные движущие силы глобализации мировой экономики [27]

Согласно данным рисунка 3, к основным движущим силам глобализации мировой экономики можно отнести демографию и политические решения государств-главных игроков мировой торговли, а также развитие технологий.

Численность населения страны важна для различий в обеспеченности факторами производства между странами. Если в определенной экономике имеется большое количество рабочих, но небольшой запас физического капитала, страна является изобильной и бедной. Такая страна имеет международное конкурентное преимущество в производстве трудоемкой продукции.

Экономические процессы не работают в политическом или институциональном вакууме. Сокращение или даже устранение барьеров для торговли товарами, услугами, рабочей силой и капиталом являются политическими решениями. В конце концов, будет ли экономически мотивированная трансграничная деятельность действительно иметь место или нет, зависит от существующих политических рамок.

Именно эта структура определяет, будут ли трансграничные действия облегчены, затруднены или даже полностью запрещены [3].

Благодаря же техническому прогрессу, расходы на транспортировку и связь сильно снизились за последние десятилетия. Без такого сокращения затрат такие явления, как торговля на большие расстояния и глобальные производственно-сбытовые цепочки были бы невозможны.

Степень глобализации определяется политическими решениями, которые способствуют или препятствуют экономическим трансграничным взаимосвязям. Вот лишь несколько примеров роли политических решений:

- решение страны снизить импортные тарифы имеет важное значение для размера и структуры международной торговли товарами и услугами. Снижение торговых барьеров повышает стимул к торговле с другими странами. Это решение находится в руках национального правительства и соответственно парламента. В случае Европейского Союза эти национальные компетенции передаются в ЕС. Дополнительными инструментами торговой политики являются двусторонние или региональные соглашения о свободной торговле, которые используются для уменьшения или даже устранения тарифных и нетарифных барьеров в торговле. Заключение или невыполнение такого соглашения также является политическим решением;

- то же самое относится к решению об уменьшении контроля над капиталом, которое используется национальными правительствами для регулирования притока и оттока капитала. Тесно связана с контролем за движением капитала тема валютного контроля и, соответственно, структура валютных рынков (фиксированные и гибкие обменные курсы);

- иммиграционные правила отдельных стран являются важным ограничением международных миграционных потоков. Следовательно, снятие этих ограничений, например, в рамках основных свобод европейского внутреннего рынка, должно увеличить трансграничную миграцию между странами ЕС [22].

В дополнение к формированию глобализации политические решения являются решающими факторами того, как общество реагирует на результаты глобализации,

особенно на то, как общество хочет исправить рыночные результаты, вызванные глобализацией.

В странах с развитой экономикой, таких как США, Германия, Франция или Великобритания, международная торговля со странами с низкой заработной платой оказывает негативное воздействие на работников, особенно на работников низкой квалификации [28].

На рисунке 4 изображена связь глобализации и распределения доходов в условиях развитой экономики.

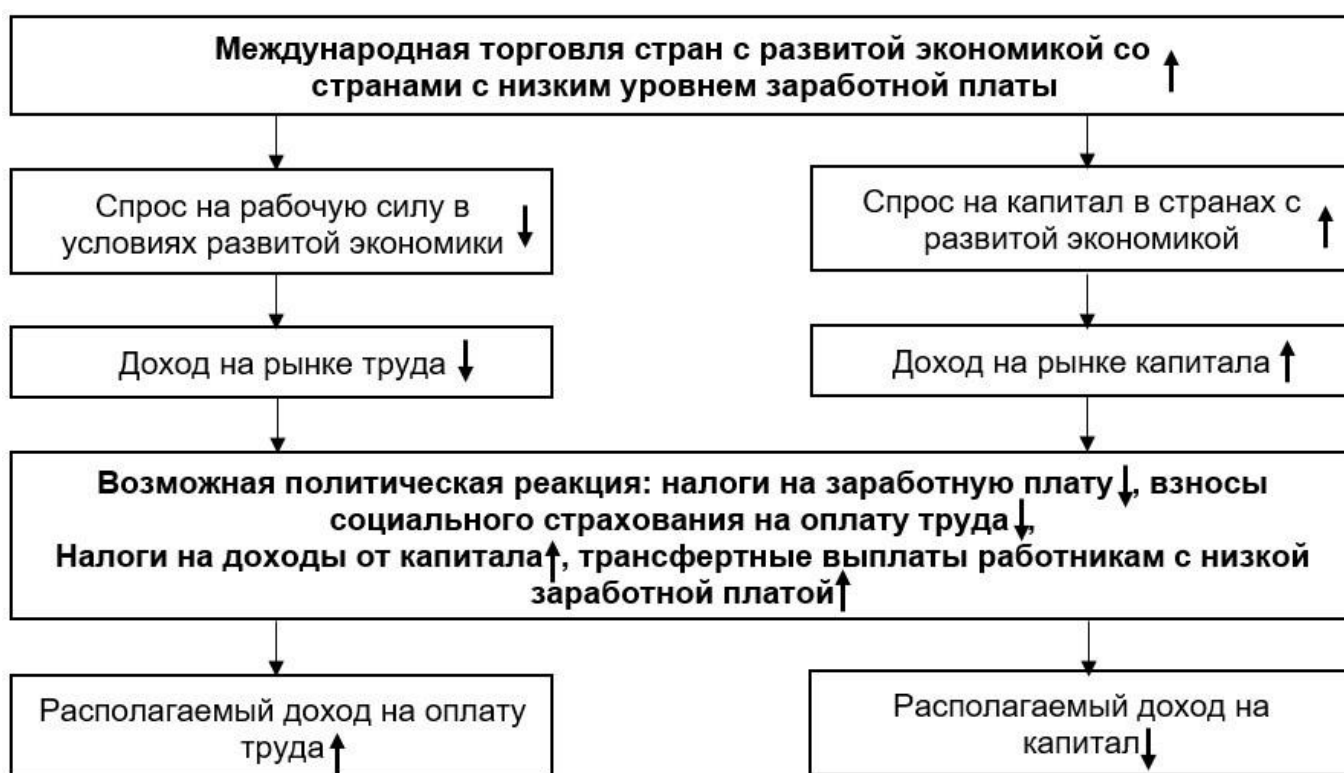


Рисунок 4 – Глобализация и распределение доходов в условиях развитой экономики [27]

Согласно схеме рисунка 4, торговля стран с развитой экономикой со странами с низким уровнем заработной платы приводит к увеличению количества дешевой рабочей силы страны-реципиента, что в конечном итоге приводит к недовольству работников (особенно низкой квалификации).

Например, если общество не чувствует себя комфортно с распределением рыночного дохода из-за глобализации, для достижения социально желательного распределения чистого дохода могут использоваться налоговые и трансфертные платежи. Другими институтами, которые могут корректировать рыночные результаты в соответствии с предпочтениями общества, являются система образования, инструменты политики на рынке труда, все сферы системы социального обеспечения и т. д. [8].

Однако следует отметить, что из-за усиливающейся глобализации национальные возможности управления ограничены последствиями глобализированного мира. Впечатляющий пример этого ограничения – трилемма мировой экономики Д. Родрика, которая изображена на рисунке 5.



Рисунок 5 – Трилемма мировой экономики Д. Родрика [4]

Согласно данному рисунку, у стран может быть только два из трех доступных вариантов: международной экономической интеграции, демократии и национального государства.

Международная экономическая интеграция означает более высокую степень подверженности глобализации, то есть это ситуация, в которой свободная циркуляция

факторов производства и технологий завершена. Национальное государство ссылается на территориальные юрисдикции с независимыми полномочиями по созданию и применению закона без внешних воздействий. Демократия в этом контексте относится к системе политической организации, где право голоса не ограничено, существует высокая степень социальной мобилизации, а политические институты отвечают требованиям граждан.

Трилемма глобальной экономики гласит, что, если страны выбирают международную экономическую интеграцию (глобализацию), невозможно поддерживать одновременно демократию и национальное государство, необходимо выбрать один из двух.

Если выбраны демократия и глобализация, демократические наднациональные организации будут иметь право диктовать законы, которые соответствуют их стандартам. Это будет модель глобального управления, адаптированная наднациональными организациями. Такую систему пытались внедрить в Европейском Союзе (ЕС), где у государства-членов сохраняется демократическая политическая структура, поскольку они представляют интересы своих граждан в институтах ЕС. Однако эта система имеет недостатки в основном в области политической интеграции. Доказательством этого стало неприятие некоторыми странами-членами Европейской конституции. Кроме того, если мы считаем, что распределение власти в международной системе явно неравномерно и благоприятствует развитым странам, существует серьезный риск того, что глобальный федерализм фактически станет глобальной диктатурой [20].

Второй вариант – сохранить национальное государство, чтобы оно отвечало потребностям международной экономики (так называемой диктатуре рынка). Это было бы государство, которое осуществляет глобальную экономическую интеграцию за счет потери способности граждан принимать решения, то есть потери демократии в экономике.

Несмотря на то, что мировая экономика все еще далека от полной экономической интеграции, если она завершится и в предпочтениях граждан не произойдет сближения, произойдет сокращение политического пространства, что

отразится на изоляции общественных дебатов организаций, ответственных за проведение политики. Экономическая политика (центральные банки, налоговые органы и т. д.). В то же время они исчезнут (или будут приватизированы) системами социального обеспечения, в то время как цели экономического развития будут заменены необходимостью поддерживать доверие рынка [28].

Отдельного внимания стоит изучение международной торговли и международного разделения труда (МРТ), которые являются составными частями процесса глобализации мировой экономики.

На рисунке 6 показаны три основных фактора международного разделения труда.

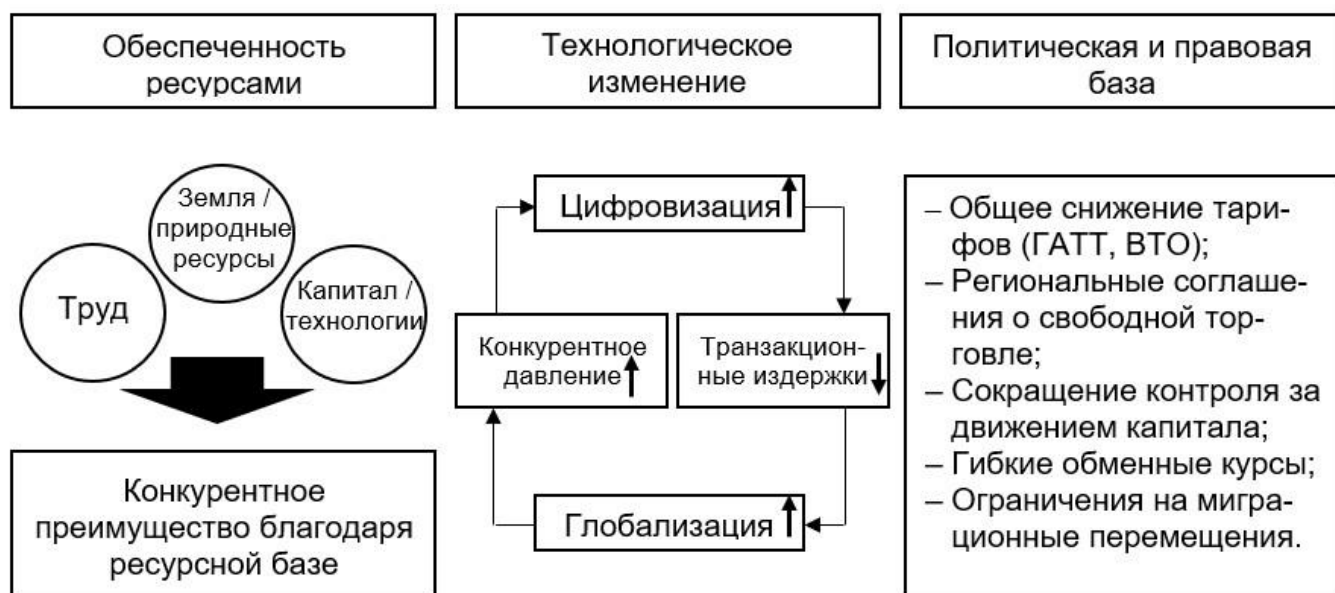


Рисунок 6 – Центральные движущие силы МРТ [27]

Согласно данным рисунка 6, центральными движущими силами мирового разделения труда являются: обеспеченность ресурсами, технологические изменения, политическая и правовая база.

Обеспеченность страны ресурсами: чем больше единиц определенных факторов производства имеется в стране, тем дешевле этот фактор в стране. Низкая

цена фактора означает, что страна имеет международное конкурентное преимущество с соответствующим фактором производства.

Технологическое изменение: страны с относительно небольшой рабочей силой имеют стимул для разработки трудосберегающих технологий и для продвижения процесса цифровизации. Это снижает издержки международной торговли, что ведет к росту экономической глобализации. В то же время глобализация усиливает конкурентное давление и неизбежно приводит к необходимости технического прогресса для выживания в условиях международной конкуренции [12].

Политическая и правовая база: имеет ли место трансграничный обмен товарами, услугами, технологиями и факторами производства, зависит не только от затрат, но и от правовых норм. В последние десятилетия многочисленные тарифы и другие торговые ограничения были отменены во всем мире. Это усилило трансграничную торговлю [12].

Нынешнее состояние международного разделения труда и осуществляющейся в результате торговли зависит от ресурсов стран. Можно сказать, что страны с большим количеством дешевой рабочей силой, такие как Китай и Индия, специализируются на производстве трудоемких продуктов. Страны, богатые капиталом и имеющие серьезную научно-техническую базу, такие как Германия, Япония и США концентрируются на производстве продуктов, капиталоемкой и наукоемкой продукции. А страны, богатые землей и природными ресурсами, такие как Бразилия и Россия, специализируются на соответствующих продуктах [12].

Аутсорсинг и офшоринг являются важной частью международного разделения труда. Это означает, что страны с высокой заработной платой, такие как Германия, Япония и США, перемещают трудоемкие производственные процессы в страны с низкой заработной платой [23].

На рисунке 7 показано современное состояние международного разделения труда.



Рисунок 7 – Современное состояние международного разделения труда [27]

Согласно рисунку 7, ограничения на международный обмен промышленными товарами и капиталом относительно невелики, но ограничения на трансграничный обмен сельскохозяйственной продукцией и рабочей силой выше, если посмотреть на политическую и правовую основу мировой торговли.

Промышленно развитые страны уже в значительной степени воспользовались преимуществами глобальных рынков благодаря уровню открытости мировой экономики, достигнутому в настоящее время. Дальнейшее открытие рынков теперь более интересно для стран с формирующимся рынком и развивающихся странах. Это относится и к сельскохозяйственным рынкам, и в еще большей степени к рынкам труда. Даже в области капиталоемкой и наукоемкой продукции промышленно развитым странам угрожает потеря международной конкурентоспособности. Причиной этого является технологическое отставание развивающихся рынков, особенно в Азии [30].

Исходя из этих соображений, можно выделить три фундаментальных события, которые могут оказать влияние на структуризацию мировой торговли в будущем.

На рисунке 8 изображена схема возможных сценариев развития мировой торговли.

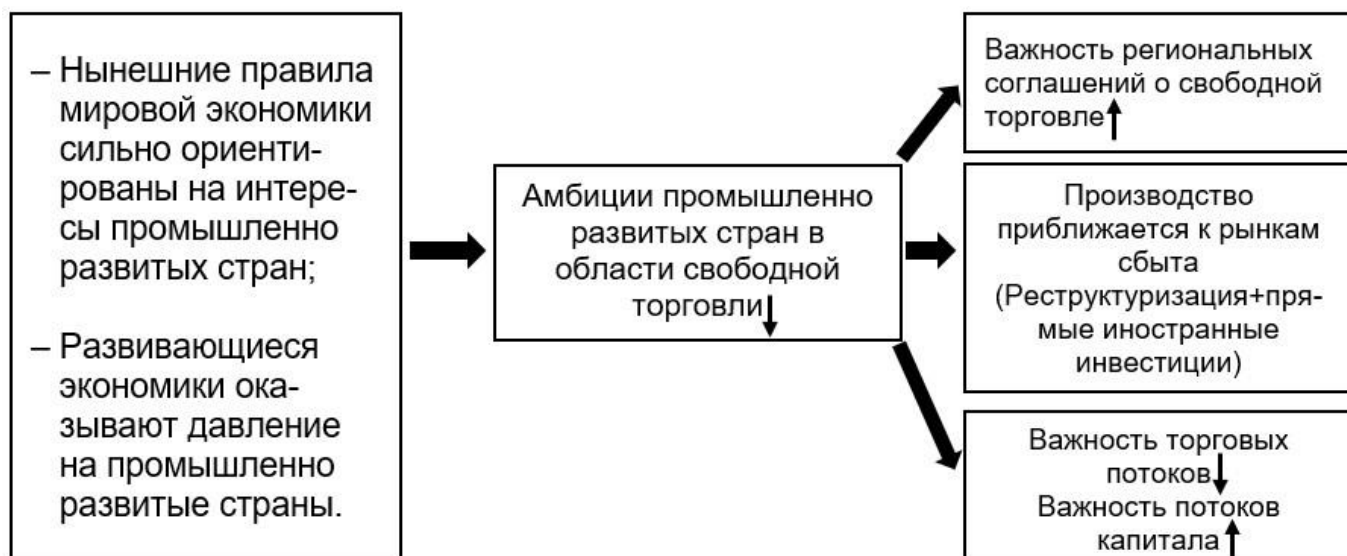


Рисунок 8 – Возможные сценарии развития мировой торговли в будущем [27]

Интерес промышленно развитых стран к глобальным соглашениям о свободной торговле, вероятно, будет ограниченным, поскольку конкуренция с низкооплачиваемыми экономиками усиливает давление на рынки труда в промышленно развитых странах. Поэтому промышленно развитые страны больше заинтересованы в региональных соглашениях о свободной торговле с другими развитыми экономиками, таких как соглашение о свободной торговле между Европейским Союзом и Японией.

Во всем мире производственные процессы становятся все более капиталоемкими и технологичными. В результате перенос производственных процессов в страны с низкой заработной платой становится все менее важным.

Тенденция к переформированию, которая уже очевидна, вероятно, будет усиливаться. Рост цен на энергоносители (например, из-за введения налогов на CO₂) будет и впредь способствовать этому развитию, поскольку в результате этого вырастут транспортные расходы. В целом производство приближается к рынкам сбыта [12].

Даже если производство будет происходить в будущем более тесно с рынками сбыта, предприятия смогут продолжать продавать свою продукцию за рубеж. Но для этого они должны создавать производственные мощности за рубежом, то есть делать там инвестиции. Это означает, что в перспективе потоки капитала приобретают все большее значение, в то время как торговые потоки теряют свое значение.

Снижения интереса развитых стран к расширению международной торговли не должно привести к экономической изоляции. Глобальный обмен товарами, услугами, технологиями и капиталом будет и впредь оставаться краеугольным камнем материального процветания людей [17].

Таким образом, к основным движущим силам глобализации мировой экономики относят демографию, политические решения государств-главных игроков мировой торговли, а также развитие технологий. Из-за усиливающейся глобализации возможности управления страной сильно ограничены последствиями глобализированного мира. Центральными движущими силами мирового разделения труда являются: обеспеченность ресурсами, технологические изменения, политическая и правовая база.

1.3 Теории прямых иностранных инвестиций и их влияние на экономический рост

В настоящее время вопросу прямых иностранных инвестиций (ПИИ) уделяется все большее внимание, как на национальном, так и на международном уровне.

Прямые иностранные инвестиции – инвестиции, направленные на длительный контроль инвестора над хозяйственными операциями компании-получателя в другой стране. Размер доли собственности компании, необходимой для эффективного управления, составляет более 10 % компании [5, с. 78].

Экономисты считают, что ПИИ являются важным элементом экономического развития во всех странах, особенно в развивающихся. После нескольких эмпирических исследований взаимосвязи между ПИИ и экономическим развитием был сделан вывод о том, что воздействие ПИИ носит комплексный характер. С

макроэкономической точки зрения они часто рассматриваются как генераторы занятости, высокой производительности, конкурентоспособности и технологических побочных эффектов. Особенно для наименее развитых стран ПИИ означают увеличение экспорта, доступ к международным рынкам и международным валютам, являясь важным источником финансирования, замещающим банковские кредиты [18].

Существует много теоретических работ, в которых рассматриваются вопросы прямых иностранных инвестиций, а основные исследования мотивов, лежащих в основе ПИИ, были проведены Дж. Даннингом, С. Хаймером и Р. Верноном [11]. В таблице 3 представлены основные теории прямых иностранных инвестиций.

Таблица 3 – Основные теории прямых иностранных инвестиций [16]

Теория	Автор, год	Проблематика	Краткое содержание
Цикл международного производства товара	Р. Вернон, 1966 г.	ПИИ и международная торговля, жизненный цикл товара и ПИИ	Рассматривает динамику взаимодействия международной торговли и прямых иностранных инвестиций, характерной чертой которой является комбинирование элементов международной экономики с теорией маркетинга.
ТНК и несовершенная конкуренция	С. Г. Хаймер, 1960 г., Ч. Киндльбергер, 1969 г.	Конкурентоспособность ТНК, их международная деятельность	Основной вывод исследования заключался в следующем: иностранные инвесторы используют несовершенства рынка, потому что производство в национальной экономике связано с меньшими, а за рубежом большими рисками и затратами.
Олигополии и ПИИ	Никкербоккер, 1973 г. Р. Вернон, 1974 г. Грэм, 1978 г.	Олигополистические структуры и ПИИ	В олигополистических отраслях национальные конкуренты автоматически следуют за лидерами рынка. Эта модель не объясняет первоначальные инвестиционные мотивации лидеров рынка, но она может быть использована для отбора корпораций, которые уже проникли на данный рынок.
Интернализация	Р. Баккли, 1976 г. М. Кассон, 1981 г. Ругманн, 1985 г.	Интернализация, интеграция и ПИИ	Согласно этой концепции, компании могут расширять свою деятельность при наличии целостной внутренней структуры.

Согласно данным таблицы 3, данные теории отражают основной спектр мотивов поведения инвесторов на мировом рынке, а также позволяют определить степень и формы влияния ПИИ на динамику и механизм экономического развития различных стран.

Теория производственного цикла, разработанная Р. Верноном в 1966 г., использовалась для объяснения некоторых видов прямых иностранных инвестиций, сделанных американскими компаниями в Западной Европе после Второй мировой войны в обрабатывающую промышленность. На рисунке 9 показана схема жизненного цикла товара Р. Вернона [36].

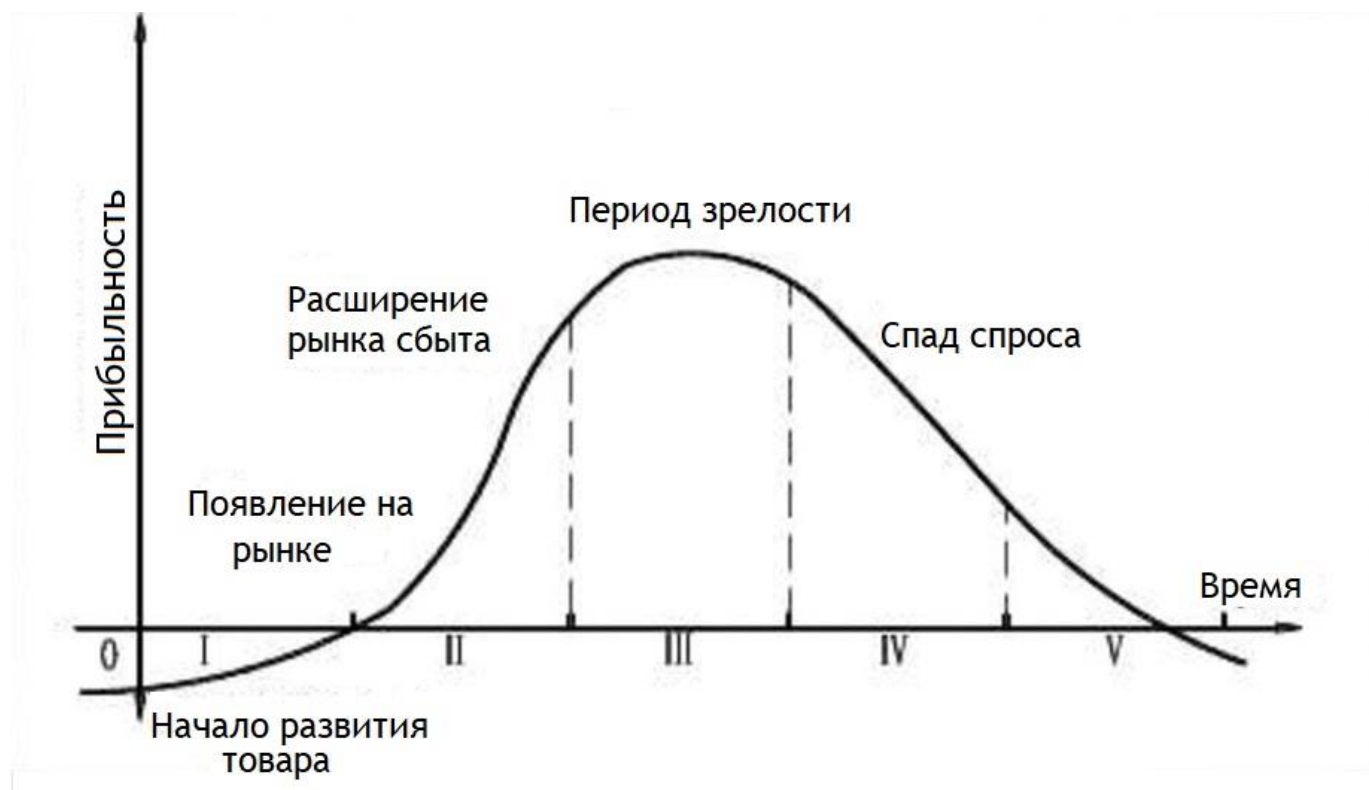


Рисунок 9 – Жизненный цикл товара Р. Вернона [16]

Вернон считает, что существует четыре стадии производственного цикла: появление на рынке, расширение рынка сбыта, период зрелости и спад спроса. По словам Вернона, на первом этапе американские транснациональные компании

создают новые инновационные продукты для местного потребления и экспортируют излишки, чтобы обслуживать также внешние рынки.

Согласно теории производственного цикла, после Второй мировой войны в Европе возрос спрос на производимую продукцию, подобную той, что производится в США. Таким образом, американские фирмы начали экспортировать, имея преимущество технологии над международными конкурентами.

Если на первом этапе производственного цикла производители имеют преимущество, обладая новыми технологиями, то по мере развития продукта технология становится известной. Производители будут стандартизировать продукт, но будут компании, которые будут его копировать [19].

Таким образом, европейские фирмы начали имитировать американскую продукцию, которую американские фирмы экспортировали в эти страны. Американские компании были вынуждены размещать производственные мощности на местных рынках, чтобы сохранить свою долю рынка в этих областях.

Несмотря на то, что многие исследователи пытались объяснить феномен ПИИ, нельзя сказать, что существует его общепринятая теория. Но, по словам Ч. Киндльбергера все ученые согласны в одном: в мире, характеризующемся совершенной конкуренцией, прямые иностранные инвестиции больше не существовали бы [35].

Таким образом, если рынки работают эффективно и нет никаких барьеров с точки зрения торговли или конкуренции, международная торговля является единственным способом участия в международном рынке. Однако, должна существовать форма искажения, которая определяет реализацию прямых инвестиций, и С. Г. Хаймер был первым, кто заметил это.

Он считал, что местные фирмы всегда будут лучше информированы о местных экономических условиях, а для осуществления прямых иностранных инвестиций необходимы два условия:

- иностранные фирмы должны обладать определенными преимуществами, позволяющими им сделать такие инвестиции жизнеспособными;
- рынок этих благ должен быть несовершенным.

С макроэкономической точки зрения, ПИИ представляют собой особую форму трансграничных потоков капитала из стран происхождения в принимающие страны, которые отражаются в платежном балансе. Переменная процента – это потоки капитала и акций, доходы, полученные от инвестиций [15, с. 56].

Микроэкономическая точка зрения, пытается объяснить мотивы для инвестиций через национальные границы с точки зрения инвестора. В нем также рассматриваются последствия для инвесторов, страны происхождения и принимающей страны операций транснациональных корпораций, а не инвестиционных потоков и акций [31].

Хотя новые теории международной торговли и являются более реалистичными, они все же не могут охватить всю сложность ПИИ и других форм международного производства.

Р. Манделл попытался объяснить ПИИ с помощью модели международной торговли, включающей две страны, два товара, два фактора производства и две идентичные производственные функции в обеих странах, где производство товара требует более высокой доли фактора, чем в других странах [5].

Ни одна из моделей Манделла не могла объяснить международное производство через ПИИ, поскольку иностранные инвестиции включали портфельные инвестиции или краткосрочные инвестиции.

Портфельные инвестиции – инвестиции, целью которых служит получение прибыли за счет процентов или дивидендов, при этом инвестор не ставит своей задачей управление предприятием или проектом, в которые вкладываются денежные средства.

Японские исследователи Кодзима и Одзава попытались создать модель, объясняющую как международную торговлю, так и прямые иностранные инвестиции. Они исходили из модели, разработанной Манделлом, и пытались развивать ее и совершенствовать [26].

Таким образом, в модели, разработанной двумя японскими странами, ПИИ имеют место, если страна имеет сравнительный недостаток в производстве продукта, в то время как международная торговля основана на сравнительном преимуществе.

Еще одной теорией, которая пыталась объяснить ПИИ, была теория валютных курсов на несовершенных рынках капитала. Первоначально валютный риск был проанализирован с точки зрения международной торговли. Итагики и Кушман проанализировали влияние неопределенности как фактора ПИИ. В единственном эмпирическом анализе, сделанном до сих пор, Кушман показывает, что реальный рост обменного курса стимулировал ПИИ, сделанные в долларах США, в то время как повышение курса иностранной валюты уменьшило американские ПИИ. Кушман приходит к выводу, что укрепление доллара привело к сокращению ПИИ в США на 25 % [29].

Однако теория валютного риска не может объяснить одновременные прямые иностранные инвестиции между странами с разными валютами. Поддерживающие утверждают, что такие инвестиции делаются в разное время, но есть достаточно случаев, которые противоречат этим утверждениям.

Теория интернализации пытается объяснить рост транснациональных компаний и их мотивацию для достижения прямых иностранных инвестиций. Эта теория была разработана Бакли и Кассоном в 1976 г., а затем Хеннартом в 1982 г. и Кассоном в 1983 г.

Первоначально эта теория была выдвинута Коузом в 1937 г. в национальном контексте, а Хаймером – в 1976 г. в международном. В своей докторской диссертации Хаймер выделил две основные детерминанты ПИИ. Одним из них было устранение конкуренции. Другой – преимущества, которыми обладают некоторые фирмы в той или иной сфере деятельности [14].

Бакли и Кассон, которые основали эту теорию, показывают, что транснациональные компании организуют свою внутреннюю деятельность таким образом, чтобы развивать определенные преимущества, которые затем будут использоваться.

Теория интернализации считается очень важной также Даннингом, который использует ее в своей эклектической теории, но также утверждает, что это объясняет только часть потоков ПИИ. Хеннарт развивает идею интернализации путем разработки моделей между двух типов интеграции: вертикальной и горизонтальной.

Хаймер является автором концепции специфических преимуществ фирмы и демонстрирует, что ПИИ имеют место только в том случае, если выгоды от использования специфических преимуществ фирмы перевешивают относительные издержки операций за рубежом [24].

Хаймер обсуждал проблему информационных издержек для иностранных фирм по сравнению с местными фирмами, различные подходы правительств, валютный риск. Результат означал тот же вывод: транснациональные компании сталкиваются с некоторыми издержками корректировки, когда инвестиции осуществляются за рубежом. Хаймер признал, что ПИИ являются стратегическим решением на уровне фирм, а не финансовым решением на рынке капитала.

Эклектическая теория, разработанная профессором Даннингом, представляет собой смесь трех различных теорий прямых иностранных инвестиций (O-L-I):

- «O» (от англ. *ownership*) от преимуществ владения;
- «L» (от англ. *location*) преимущества от расположения;
- «I» (от англ. *internalisation*) преимущества от интернационализации.

На рисунке 10 изображена схема данной эклектической теории.



Рисунок 10 – Парадигма OLI [29]

Согласно данному рисунку, компания нуждается во всех трех преимуществах, чтобы успешно участвовать в ПИИ. Если одно или несколько из этих преимуществ отсутствуют, целевая компания может захотеть использовать другую стратегию начального режима.

Преимущество владения относится к нематериальным активам, которые, по крайней мере на некоторое время, являются исключительным достоянием компании и могут передаваться в рамках транснациональных компаний с низкими издержками, что приводит либо к повышению доходов, либо к снижению издержек.

Но операции компаний, осуществляемые в разных странах, сопряжены с некоторыми дополнительными издержками. Таким образом, чтобы успешно выйти на внешний рынок, компания должна обладать определенными характеристиками, которые превзойдут операционные издержки на внешнем рынке.

Эти преимущества являются имущественными компетенциями или специфическими преимуществами компании. Фирма обладает монополией на собственные специфические преимущества, и использование их за рубежом приводит к более высокой предельной прибыльности или более низким предельным издержкам, чем у других конкурентов.

Существует три типа специфических преимуществ:

- монопольные преимущества в виде привилегированного доступа на рынки через право собственности на природные ограниченные ресурсы, патенты, товарные знаки;
- технология, знания, широко определенные таким образом, чтобы содержать все формы инновационной деятельности;
- экономия больших размеров, такая как экономия на обучении, экономия на масштабе и сфере охвата, более широкий доступ к финансовому капиталу [13].

Преимущества расположения различных стран являются ключевыми факторами для определения того, кто станет принимающей страной для деятельности транснациональных корпораций.

Специфические преимущества каждой страны можно разделить на три категории:

- экономические выгоды состоят из количественных и качественных факторов производства;
- политические преимущества: общая и конкретная государственная политика, влияющая на потоки ПИИ;
- социальные преимущества: включает расстояние между домом и родными странами, культурное разнообразие, отношение к незнакомым людям и т.д.

Предположим, что первые два условия выполнены, для компании должно быть выгодно использовать эти преимущества в сотрудничестве, по крайней мере, с некоторыми факторами за пределами страны происхождения [3].

Третья характеристика эклектической парадигмы OLI представляет собой интернационализацию, и предлагает основу для оценки различных способов использования компанией своих полномочий от продажи товаров и услуг до различных соглашений, которые могут быть подписаны между компаниями.

Поскольку выгоды от интернализации трансграничного рынка тем выше, чем больше фирма захочет заниматься иностранным производством, а не предлагать это право по лицензии, франшизе.

Эклектическая парадигма Оли показывает, что только параметры отличаются от компании к компании и зависят от контекста и отражают экономические, политические, социальные характеристики принимающей страны. Поэтому цели и стратегии фирм, масштабы и структура производства будут зависеть от проблем и возможностей, предлагаемых различными типами стран.

Таким образом, прямые иностранные инвестиции являются важной составляющей глобализации мировой экономики, ускоряя темпы развития экономик принимающих стран, а также усиливая взаимосвязь государств-участников данной глобализации благодаря трансграничным потокам капитала между ними.

Глава 2 Современные тенденции развития международного рынка иностранных инвестиций

2.1 Современное состояние международного рынка иностранных инвестиций

Прямые иностранные инвестиции оставались ниже среднего показателя за последние 10 лет и примерно на 25 % ниже пикового значения 2015 г. Рост ПИИ был главным образом результатом увеличения потоков в развитые страны, поскольку влияние налоговых реформ 2017 г. в Соединенных Штатах ослабло. Потоки в страны с переходной экономикой также увеличились, в то время как потоки в развивающиеся страны незначительно сократились. Объем ПИИ увеличился на 11 %, достигнув 36 трлн долл., в 2019 г. [15].

На рисунке 11 изображена схема притоков прямых иностранных инвестиций в регионы мира в сравнении 2018–2019 гг. в млрд долл. и процентах.



Рисунок 11 – Притоки прямых иностранных инвестиций в регионы мира 2018–2019 гг. [39]

Согласно данным рисунка, глобальные потоки ПИИ незначительно выросли в 2019 г. после значительного снижения, зарегистрированного в 2017–2018 гг. на 1,54 трлн долл., поступления составили 3 %.

Приток ПИИ в развитые страны вырос на 5 % и составил 800 млрд. долл., их пересмотренный уровень в 2018 г. составил 761 млрд долл. Этот рост произошел, несмотря на более слабые макроэкономические показатели и политическую неопределенность для инвесторов, включая торговую напряженность и *Brexit* [24].

В таблице 4 представлена информация по главным странам, принимавшим ПИИ в 2018–2019 гг.

Таблица 4 – 20 экономик, принимавших ПИИ в 2018–2019 гг. по версии ЮНКТАД [39]

Место в топе	Страна	Объём ПИИ в 2018 г. (млрд долл.)	Объём ПИИ в 2019 г. (млрд долл.)
1	США	254	246
2	Китай	138	141
3	Сингапур	80	92
4	Нидерланды	114	84
5	Ирландия	-28	78
6	Бразилия	60	72
7	Гонконг	104	68
8	Великобритания	65	59
9	Индия	42	51
10	Канада	43	50
11	Германия	74	36
12	Австралия	68	36
13	Франция	38	34
14	Мексика	35	33
15	Россия	13	32
16	Италия	33	27
17	Кипр	6	24
18	Индонезия	21	23
19	Швеция	4	21
20	Израиль	21	18

Согласно данным таблицы, приток ПИИ в Европе увеличился на 18 % и составил 429 млрд долл. В ряде европейских стран наблюдалась сильная волатильность. Например, потоки в Ирландию достигли 78 млрд долл. в 2019 г., с

28 млрд долл. в 2018 г. ПИИ в некоторых крупных странах сократились. Приток капитала в Германию сократился вдвое, а во Францию и Великобританию – незначительно. Приток средств в Северную Америку остался неизменным и составил 297 млрд долл. Несмотря на незначительное сокращение ПИИ в Соединенных Штатах (-3 %).

Приток ПИИ в развивающиеся страны незначительно сократился – на 2 %, до 685 млрд долл. С 2010 г. потоки в развивающиеся страны были относительно стабильными, колеблясь в гораздо более узком диапазоне, чем в развитые страны, в среднем на уровне 674 млрд долл. [39].

Спад притока ПИИ в Африку в 2019 г. на 10 % до 45 млрд долл. был обусловлен более умеренным экономическим ростом и снижением спроса на сырьевые товары. Это привело к сокращению потоков в страны с относительно более диверсифицированным притоком ПИИ (например, в Южную Африку, Марокко и Эфиопию), а также потоков в страны-экспортеры сырьевых товаров (например, Нигерия, Судан).

Немногие страны получили более высокую оценку притока в 2019 г. Потоки в Египет – крупнейшему получателю ПИИ в Африке – увеличились на 11 %, до 9 млрд долл. В 2019 г. приток ПИИ в развивающиеся страны Азии сократился на 5 % и составил 474 млрд долл. [26].

Несмотря на спад, он по-прежнему остается крупнейшим регионом-получателем ПИИ, принимающим более 30 % глобальных потоков, ПИИ. Снижение в основном произошло за счет 34 % спад в Гонконге (Китай). Крупнейшими пятью получателями были Китай, Гонконг (Китай) Сингапур, Индия и Индонезия. С сообщенными притоками, достигшими небывалого максимума, Китай по-прежнему оставался вторым по величине получателем ПИИ после Соединенных Штатов.

Приток ПИИ в Латинскую Америку и Карибский бассейн (исключая финансовые центры) увеличились на 10 % до 164 млрд. долл. ПИИ выросли в Бразилии, Чили, Колумбии и Перу, причем большая их часть пришлась на сырьевые товары, хотя увеличились и инвестиции в коммунальные услуги. В 2019 г. Латинская Америка и Карибский бассейн также стал горячей точкой для ПИИ в возобновляемые

источники энергии. Переходная экономика оживилась благодаря оживлению притока ПИИ. Его значение увеличилось на 59 % и составило 55 млрд долл. в Российской Федерации [15].

В таблице 5 показана динамика оттока ПИИ из регионов мира в период 2017–2019 гг.

Таблица 5 – Динамика оттока ПИИ из регионов мира в период 2017–2019 гг. [40]

Регион мира	Объём оттока ПИИ в 2017 г. (млрд долл.)	Объём оттока ПИИ в 2018 г. (млрд долл.)	Объём оттока ПИИ в 2019 г. (млрд долл.)
Развитые экономики	1095	534	917
Европа	539	419	475
Северная Америка	379	-41	202
Развивающиеся экономики	467	415	373
Африка	12	8	5
Азия	417	407	328
Латинская Америка	38	0,1	42
Переходные экономики	38	38	24
Всего в Мире	1600	986	1314

Согласно данным таблицы, всплеск глобальных потоков ПИИ скрывает значительные различия между экономическими группами. В 2019 г. наименее развитые страны были единственной группой, которая наблюдала падение потоков ПИИ, по 5,7 %. Приток ПИИ в структурно слабые, уязвимые и малые экономики оставались стабильными в целом, снижаясь только на 1 %: потоки в наиболее развитые страны умеренно сократились (на 6 % до 21 млрд долл.). Потоки в страны, не имеющие выхода к морю упали лишь незначительно (на 1 %, до 22 млрд долл.), в то время как потоки в малые островные развивающиеся государства выросли на 14 %.

Инвестиции международных компаний, базирующихся в развитых странах, значительно возросли по мере того, как крупномасштабная репатриация в 2018 г. накопленных международными компаниями США иностранных доходов ослаб, и их отток стал положительным. В 2019 г. международными компаниями в развитых экономиках инвестировано 917 млрд долл. за рубежом на 72 % больше, чем в предыдущем году [39].

Это увеличение несмотря на их уровень ПИИ оставался относительно низким и составлял лишь около половины 2007 г. Пик оттока капитала из развивающихся стран и стран с переходной экономикой сократился. Эти тенденции привели к следующим результатам – при значительном изменении общей доли развитых экономик в мировом оттоке ПИИ, начиная с 54 % в 2018 г. до 70 % в 2019 г. Отток капитала из международных компаний в Европе вырос на 13 %, главным образом за счет крупных инвестиций со стороны международных компаний, базирующиеся в Нидерландах, и удвоения реинвестированных доходов немецкими международными компаниями за границей.

На рисунке 12 изображена динамика оттока ПИИ из 20 наиболее развитых стран мира в период 2018–2019 гг. в млрд долл.

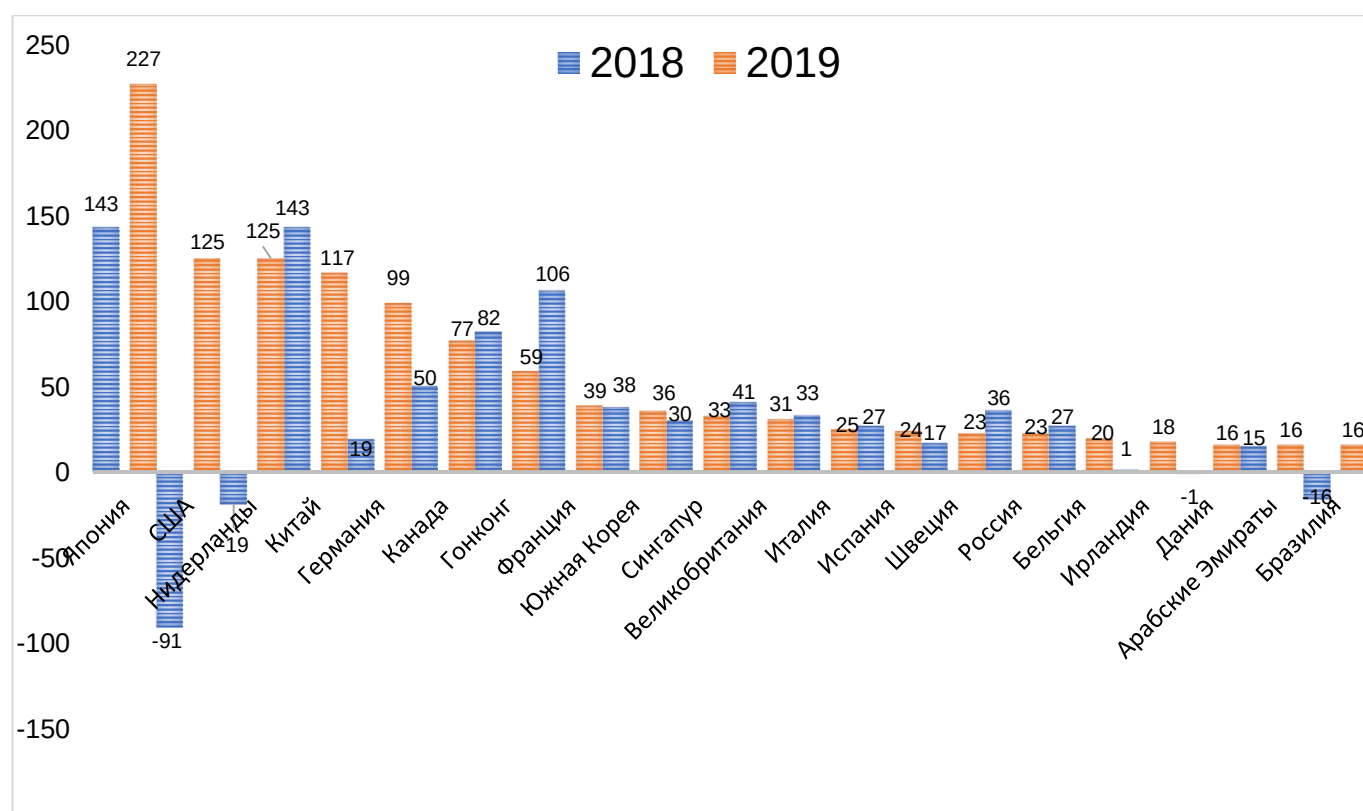


Рисунок 12 – Динамика оттока ПИИ из 20 наиболее развитых стран мира в период 2018–2019 гг. в млрд долл. [39]

Отток инвестиций из Франции, который зафиксировали в 2018 г., сократился в 2019 г. на 63 %. Инвестиции по международным компаниям, базирующимся в Северной Америке, достигли 200 млрд долл. Отток капитала из США оказался положительным (в основном в виде реинвестированной прибыли) после падения до - 91 млрд долл. в 2018 г., когда фирмы репатриировали средства в результате налоговых реформ. Инвестиции канадских международных компаний подскочили на 54 %.

Япония оставалась крупнейшим инвестором в мире. Инвестиции японских международных компаний выросли на 58 % до рекордных 227 млрд долл. Японские международные компании удвоили инвестиции в Европе и Северной Америке [33].

Отток капитала из развивающихся стран Азии сократился на 19 %, так как отток капитала из Китая сокращается уже третий год подряд. Китайские слияния и поглощения за рубежом снизились до самого низкого уровня за последние 10 лет. Снижение было приписано на сохраняющиеся ограничения в отношении внешних инвестиций, геополитическую напряженность, а также сложные условия глобальной торговли и инвестиционной политики. Отток капитала сократился также из Гонконга (Китай) и Республики Корея.

Отток капитала из Сингапура и Малайзии – традиционно самый большой. Внешние инвестиции латиноамериканских международных компаний резко возросли в 2019 г. и составили 42 млрд долл., в основном это было вызвано сокращением отрицательного оттока капитала, который ослабил итоговые показатели в предыдущие годы [24].

Наибольший рост был зарегистрирован в Бразилии, Мексике и Чили. Бразильские компании, в частности, похоже, приостановили свою практику сбора средств через иностранные банки и филиалы, и финансируют операции внутри страны из-за падения внутренней процентной ставки.

Отток ПИИ из стран с переходной экономикой сократился на 37 % и составил 24 млрд долл., в 2019 г. Российские международные компании оставались осторожными в отношении иностранной экспансии, особенно на развитом рынке

экономики, в которых они сталкиваются с растущими ограничениями в доступе к международным финансам и технологиям, а также международные санкции.

Таким образом, рост ПИИ был главным образом результатом увеличения потоков в развитые страны, поскольку влияние налоговых реформ 2017 г. в Соединенных Штатах ослабло. Потоки в страны с переходной экономикой также увеличились, в то время как потоки в развивающиеся страны незначительно сократились. Объем ПИИ увеличился на 11 %, достигнув 36 трлн долл., в 2019 г.

2.2 Глобальные тенденции развития международной инвестиционной деятельности

Кризис, связанный вирусом COVID-19, приведет к резкому падению прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в 2020–2021 гг. Это будет иметь немедленные негативные последствия в 2020 г., с дальнейшим ухудшением в 2021 г. [39].

На рисунке 13 изображен график прогноза глобального притока ПИИ на 2015–2019 и 2020–2022 гг.

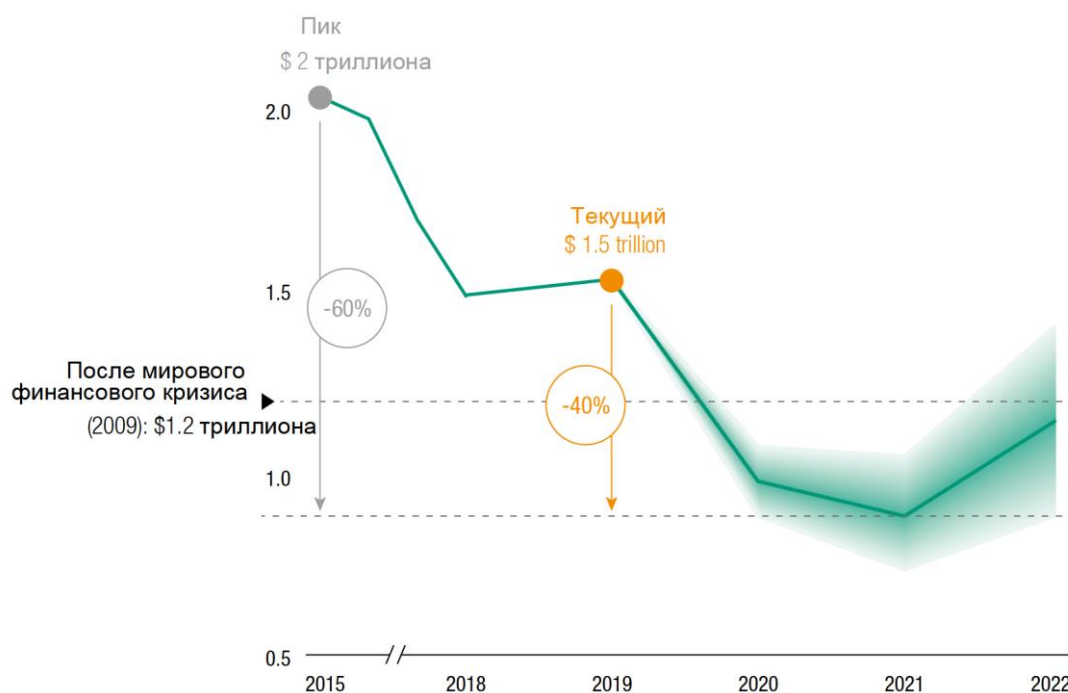


Рисунок 13 – Глобальный приток ПИИ, прогноз на 2015–2019 и 2020–2022 гг. [39]

Глобальные потоки ПИИ, по прогнозам, сократятся до 40 % в 2020 г. по сравнению с их значением в 2019 г. в размере 1,54 трлн долл. Это снизит объем ПИИ ниже 1 трлн долл. впервые с 2005 г. По прогнозам, в 2021 г. ПИИ сократятся еще на 5–10 % [40].

В относительном выражении прогнозируемое падение, как ожидается, будет хуже, чем в течение двух лет после глобального финансового кризиса. Тогда, на самом низком уровне (1,2 трлн долл.), глобальные потоки ПИИ были примерно на 300 млрд долл. выше нижней границы прогноза на 2020 г. Спад, вызванный пандемией, следует за несколькими годами отрицательного или застойного роста. Как таковой он усугубляет более долгосрочную тенденцию к снижению. Ожидаемый уровень глобальных потоков ПИИ в 2021 г. сократится на 60 % по сравнению с 2015 г. – 2 трлн долл. до менее чем 900 млрд долл. [39].

Перспективы после 2021 г. весьма неопределенны. Восстановление докризисной линии тренда ПИИ до 2022 г. возможна, но только на верхней границе ожиданий. Экономическая и геополитическая неопределенность, похоже, будет доминировать в инвестиционном ландшафте в среднесрочной перспективе. На нижней границе прогноза дальнейшая стагнация в 2022 г. оставит стоимость глобальных ПИИ значительно ниже уровня 2019 г. Тенденция в области ПИИ может войти в фазу постепенной стабилизации на структурно более низком уровне, чем до кризиса.

Кризис COVID-19 оказал непосредственное воздействие на ПИИ, и будет иметь потенциально долгосрочные последствия. Внезапное и одновременное взаимодействие шоков спроса и предложения в сочетании с политическими реакциями на кризис во всем мире вызывает ряд последствий для ПИИ. Это воздействие будет ощущаться с исключительной силой в 2020 г., когда совокупный эффект по всем механизмам передачи будет наиболее сильным [40].

Непосредственные последствия: ПИИ застряли в блокировке. Физическое закрытие предприятий, производственных предприятий и строительных площадок для сдерживания распространения вируса вызывает немедленные задержки в реализации инвестиционных проектов. Некоторые инвестиционные расходы

продолжаются (например, постоянные текущие расходы по проектам), но другие расходы полностью блокируются.

Краткосрочные последствия: ужесточение маржи для реинвестирования и новые инвестиционные ограничения.

Иностранные филиалы сталкиваются с исключительно сложными операционными, рыночными и финансовыми условиями. Ожидается, что их прибыль резко упадет в 2020 г. Подавляющее большинство крупнейших многонациональных предприятий пересмотрели свои ожидания по прибыли на 2020 г. в период с февраля по май средний пересмотр в сторону понижения превысил 35 % [39].

При этом реинвестированные доходы составляют более 50 % потоков ПИИ, в среднем снижение прибыли иностранных филиалов может серьезно сказаться на глобальных ПИИ. Что касается политики, то параллельно с временными торговыми ограничениями, принятыми в некоторых странах, национальные правительства предотвратили нехватку жизненно важных медикаментов во время пандемии. Были приняты меры по недопущению продаж отечественных фирм во время кризисов, введению новых требований к скринингу и инвестиционных ограничений.

Например, Европейский Союз (ЕС) предоставил руководящие указания в отношении инвестиций из стран, не являющихся членами ЕС, для защиты стратегических активов государств-членов.

Среднесрочные последствия: переход к глобальной экономической рецессии. Уже на ранних стадиях из-за пандемии макроэкономические прогнозы на 2020 г. были пересмотрены в негативную сторону. Текущие ожидания связаны со скромным и крайне неопределенным восстановлением ВВП в 2021 г., если экономическая активность наберет обороты при поддержке политических стимулов. Глубокое сокращение спроса будет иметь серьезные негативные последствия для международного производства [40].

Неопределенность в отношении экономических перспектив ослабит новые инвестиционные планы. Финансовый бедствия и проблемы ликвидности ограничивают пространство для маневра для многих предприятий, которые во время

этого кризиса вынуждены отвлекать любые средства, доступные для инвестирования в оборотный капитал.

В зависимости от тяжести рецессии, текущие или объявленные проекты, которые были первоначально отложены из-за блокировки, могут быть отложены на неопределенный срок.

В течение двух критических 2020–2021 гг. шок спроса будет самым большим фактор, толкающим вниз ПИИ. Хотя в целом тенденция ПИИ реагирует на изменения в росте ВВП с задержкой, исключительное сочетание мер локализации и шока спроса вызовет гораздо более быструю обратную связь по инвестиционным решениям.

Сокращение спроса ударит по ПИИ в 2020 г., а затем полностью развернется в 2021 г.

Долгосрочные последствия: переход к устойчивости цепочки поставок и безопасному доступу к критически важным ресурсам. Пандемия побудит международные компании рассмотреть варианты расширения цепочки поставок, и может привести к более высокой степени национального или регионального самоуправления – достаточности в производстве критических поставок, которые могут распространяться на более широкие стратегические производственные мощности [39].

Ужесточение ограничений на международную торговлю и инвестиции уже произошло в результате пандемии. Что касается международных операций, то переориентация, близость к шорту и регионализации, скорее всего, повлияют на ускорение, ведущее к снижению давления на ПИИ.

Экзогенный шок пандемии усиливает обычную неустойчивость ПИИ. Прогнозируемый диапазон ПИИ до 2020 г. составляет от 30–40 %, а до 2021 г. – от 30–50 %. Основным фактором, определяющим тяжесть падения, является развитие чрезвычайной ситуации в области здравоохранения. Еще одним ключевым элементом неопределенности будут масштабы экономического ущерба и эффективность чрезвычайных мер, которые правительства во всем мире осуществляют для поддержки бизнеса и домашних хозяйств. Конкретная торговая и инвестиционная

политика в ответ на кризис также окажет решающее влияние на доверие инвесторов и инвестиционные решения [39].

Ожидается, что основной тренд начнет восстанавливаться в 2021 г. Прогнозы по базовому тренду на 2020–2021 гг. можно интерпретировать как более системные эффекты пандемии и экономического кризиса, после дисконтирования временного шока [40].

В таблице 6 указаны потоки и прогнозирование объемов прямых иностранных инвестиций по группам стран и регионам, 2017–2019 гг., и прогноз 2020 г.

Таблица 6 – Приток и прогнозирование прямых иностранных инвестиций по группам стран и регионам, 2017–2019 гг., и прогноз на конец 2020 г. [40]

Регион мира	Объём притока ПИИ в 2017 г. (млрд долл.)	Объём притока ПИИ в 2018 г. (млрд долл.)	Объём притока ПИИ в 2019 г. (млрд долл.)	Прогнозируемый объём притока ПИИ на 2020 г. (млрд долл.)
Развитые экономики	950	761	800	480–600
Европа	570	364	429	240–300
Северная Америка	304	297	297	190–240
Развивающиеся экономики	701	699	685	380–480
Африка	42	51	45	25–35
Азия	502	499	474	260–330
Латинская Америка	156	149	164	70–100
Переходные экономики	50	35	55	30–40
Всего в Мире	1700	1495	1540	920–1080

Согласно данным таблицы, во всех регионах и экономических группах в 2020 г. будут наблюдаться отрицательные темпы роста ПИИ.

По прогнозам, спад в развитых странах в целом составит 25–40 %. ПИИ в Европе упадут больше всего (30–45 % по сравнению с 2019 г.), поскольку неистовство вируса усугубляет экономическую нестабильность в ряде крупных экономик [39].

Благодаря экономической интеграции инвестиций и торговли в рамках ЕС, потрясения в отдельных странах будут легко распространяться в пределах региона. Ожидается, что в развивающихся странах в целом произойдет более значительное сокращение в диапазоне 30–45 %. Развивающиеся экономики оказываются более

уязвимыми к этому кризису (в отличие от ситуации после глобального финансового кризиса, который оказал гораздо более сильное воздействие на ПИИ в развитых странах).

Их производственные и инвестиционные следы менее диверсифицированы и, следовательно, более подвержены системным рискам. Зависимость от сырьевых товаров для Латинской Америки, Карибского бассейна и Африки подталкивают эти регионы к началу кризиса с точки зрения ПИИ.

Политические ответные меры и меры поддержки – крайне важные на данном этапе для ограничения глубины кризиса и начала восстановления – вероятно, будут значительно слабее в этих регионах, чем в развитых экономиках, из-за их более жесткого бюджетного пространства.

Прогнозы показывают, что ПИИ в развивающихся странах Азии, которые обычно являются двигателем роста ПИИ во всем мире, сократятся на 30–45 %. Хотя ранние показатели свидетельствуют о том, что регион уже начал восстановление инвестиций после шока от ранней вспышки вируса в Китае, зависимость от инвестиций, связанных с глобальной цепочкой поставок, оставляет международное производство и ПИИ в Азии в значительной степени подверженными экономическим и политическим тенденциям в развитых экономиках.

Ожидается, что наибольший спад будет наблюдаться в Латинской Америке и Карибском бассейне, где прогнозируемое сокращение ПИИ составит 40–55 % в 2020 г. Значительная часть ПИИ в регионе сосредоточена в добывающих отраслях, которые составляют значительную долю от общего объема ПИИ в Аргентине, Бразилии, Чили, Колумбии и Перу [39].

Сочетание обвала цен на нефть и шока спроса, вызванного пандемией, затронувшей цены на большинство сырьевых товаров, приводит к снижению прогнозов ПИИ в этом регионе больше, чем где-либо еще. Относительно слабые стартовые условия из-за структурной уязвимости и политической неопределенности также делают регион более подверженным шоку.

Прогнозы ВВП на 2020 г. от Международного валютного фонда, используемые в качестве вклада в модель прогнозирования ЮНКТАД, прогнозируют снижение на -

5 % для Латинской Америки и Карибского бассейна против незначительного изменения на + 1 и - 2 % для Азии и Африки к югу от Сахары соответственно. Ожидается, что в 2020 г. объем ПИИ в Африку сократится на 25–40 % [39].

Несмотря на ранние опасения по поводу потенциального распространения COVID-19 в Африке, континент, по-видимому, был избавлен от первоначальной вспышки, наблюдавшейся в других частях мира. Хотя он также страдает от структурной уязвимости и сырьевой зависимости, последние макроэкономические показатели показывают относительно более устойчивый путь роста, чем в других регионах. Продолжающееся региональное сотрудничество, в том числе в рамках африканской континентальной зоны свободной торговли, может также сыграть важную роль в разработке региональных скоординированных мер реагирования на кризис и поддержке региональной торговли и ПИИ [39].

Приток ПИИ в страны с переходной экономикой сократится на 30–45 %. В рамках проектов, основанных на работе отраслей по добыче природных ресурсов, перспективы пересматриваются в сторону понижения по мере ослабления спроса на сырьевые товары и снижения цен на нефть, являющуюся одним из основных экспортных товаров ряда стран с переходной экономикой.

Таким образом, кризис, связанный с COVID-19, оказал непосредственное воздействие на ПИИ, и будет иметь потенциально тяжелые для мировой экономики последствия. В краткосрочной перспективе – это ужесточение маржи для реинвестирования и новые инвестиционные ограничения, в среднесрочной – переход к глобальной экономической рецессии, а в долгосрочной – переход к устойчивости цепочки поставок и безопасному доступу к критически важным ресурсам. Спад темпов роста ПИИ в развитых странах в целом составит 25–40 %, а в развивающихся странах с переходной экономикой – 30–45 %.

2.3 Роль международных организаций в осуществлении сотрудничества по регулированию иностранных инвестиций

Начиная со второй половины XX в. возрастает роль межгосударственных организаций в международно-правовом регулировании инвестиционных отношений, в том числе в разработку и внедрение инноваций. По мнению В. С. Иваненко, «международное право стало основываться уже на двух «китах»: нормативно-правовом (договоры и обычаи) и новом-организационно-правовом (международные организации и органы)».

Принятая в рамках Семидесятой сессии Генеральной Ассамблеи ООН Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 г. призвана стимулировать деятельность, в том числе международных организаций, для достижения семнадцати целей в области устойчивого развития. Содействие всеохватной и устойчивой индустриализации и инновациям провозглашается девятой целью Повестки для дальнейшего стимулирования международного сотрудничества в целях увеличения технологического потенциала промышленных секторов, поддержки индустриализации развивающихся стран. Достижение указанной цели не представляется возможным без инвестиционного сотрудничества государств, которое играет значимую роль в организации процесса развития инновационной сферы и привлечения в эту сферу иностранного капитала [22].

Поскольку современный этап развития международно-правового регулирования инвестиционной деятельности в разработку и внедрение инноваций характеризуется возрастающим масштабом сотрудничества международных организаций [10].

Межгосударственная организация осуществляет свою деятельность в рамках прав, закрепленных за ней в ее учредительном акте, которые зависят от целей создания международной организации и ее функций. Международная организация создается для выполнения конкретных задач, для чего наделяется государствами-учредителями определенной компетенцией.

«Необходимо различать два аспекта компетенции международной организации и ее органов, – отмечает Г. И. Тункин, – предметную компетенцию, определяющую сферу вопросов, подлежащих ведению организации, и юрисдикционную компетенцию, определяющую юридическую силу актов организации по отдельным вопросам, входящим в ее предметную компетенцию». Иными словами, под компетенцией следует понимать круг проблем, для разрешения которых создана международная организация, и способность того или иного ее органа принимать решения, обладающие соответствующей юридической силой по вопросам, входящим в предметную сферу деятельности международной организации [12].

Компетенция международной организации предопределяет формы её деятельности в рамках тех целей, для достижения которых она учреждена. Международные организации участвуют в разнообразных видах деятельности. Наиболее типичными формами деятельности международных организаций являются: участие в разработке проектов международных договоров, выработка и принятие резолюций, участие в качестве стороны международных договоров, содействие государствам по обмену опытом и информацией в рамках реализации отдельных и совместных программ международных организаций.

Международное регулирование инвестиционной деятельности в инновационной сфере на универсальном уровне в основном осуществляется органами и специализированными учреждениями ООН. В то время как организации общей компетенции, в частности, ООН, в своей деятельности по вопросам регулирования инвестиционной деятельности и научно-технического сотрудничества ограничиваются преимущественно общими формулировками в своих актах, организации специальной компетенции занимаются именно вопросами промышленного развития, среди последних – Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), специализирующаяся на привлечении инвестиций в инновации, повышении инновационного потенциала государств.

Деятельность ЮНИДО, согласно положениям ее Устава, заключается в разработке концепций индустриализации развивающихся стран, расширении

международного промышленного сотрудничества, предоставлении услуг по регулированию, консультированию и техническому развитию в промышленности.

Для правосубъектности ЮНИДО характерны полномочия публично-правового характера, в частности, генеральный директор организации наделен полномочиями по заключению соглашений с иными международными организациями, а Генеральная Конференция ЮНИДО имеет полномочия утверждать тексты конвенций или соглашений по любому вопросу, входящему в компетенцию Организации [21].

Между тем следует признать, что международные организации оказывают значительное влияние на содержание формирующихся норм права и на регулирование инвестиционных отношений в инновационную деятельность и промышленное развитие государств.

Важно подчеркнуть, что международные межгосударственные организации, выступая в качестве субъектов между-народного права, осуществляют также свою деятельность, вступая в правоотношения с другими международными организациями и интеграционными объединениями государств.

В рамках своей деятельности международные межгосударственные организации сотрудничают по вопросам, входящим в их компетенцию. Деятельность данного механизма, по мнению Е. А. Шибасовой, «имеет две сферы: внутреннюю и внешнюю». Внутренняя сфера направлена непосредственно на регулирование внутреннего механизма организации, в то время как внешняя сфера представляет собой сотрудничество международных организаций [14].

Установление взаимоотношений между организациями может основываться, в частности, в таких актах как Меморандумы о сотрудничестве, Совместные заявления, комплексные обзоры инновационного развития, Международные организации также могут создавать совместно финансируемые предприятия.

30 октября 2014 г. было подписано Совместное заявление о сотрудничестве между Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) и Организацией Объединенных Наций по промышленному развитию, согласно которому одним из направлений деятельности является сотрудничество в области инноваций, передачи технологий и обмена знаниями. В настоящий момент в целях реализации Совместного заявления

разрабатывается программа инновационного развития, трансфера технологий, повышения потенциала поддержки деловой инфраструктуры, промышленных парков и кластеров, а также торгового потенциала и поддержки экспорта [6].

Предполагается заключение Меморандума о взаимопониманиях между ЮНИДО и ОЭСР в целях изучения политики и инструментов инновационного развития в регионе Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) для поддержки Секретариата АСЕАН в осуществлении Стратегического плана по развитию малых и средних предприятий на период до 2025 г.

Обмен опытом и использование одной международной организацией разработанных в рамках другой организации программ также свидетельствует о тесном сотрудничестве международных организаций по вопросам развития инноваций и технологического потенциала государств.

В этой связи нельзя не отметить проблему параллельного осуществления деятельности международных организаций по сходным вопросам регулирования инвестиционной деятельности в разработку и внедрение инноваций, что при отсутствии единой стратегии по содействию регулирования такой деятельности приводит к конкуренции компетенции международных организаций.

Показательна концепция Дж. Галларотти о том, что международные организации в настоящее время «разрослись», и поэтому приносят больше вреда, чем пользы, что обуславливается как объективными закономерностями, заложенными в самой сущности таких организаций, так и конкретными ошибками в управлении ими. Международные организации, по мнению Дж. Галларотти, часто оказываются неспособными регулировать сложные системы и в ряде случаев препятствуют поиску конструктивных решений международных проблем [10].

Следует согласиться с Дж. Галларотти, что отчасти проблема параллелизма объясняется увеличением числа международных организаций, включающих в свои повестки дня вопросы, касающиеся в той или иной степени создания устойчивой инновационной деятельности и вопросы ее инвестиционной поддержки.

В то же время, ограничение деятельности каждой международных организаций в рассматриваемой сфере в рамках своей компетенции, разработка совместных программ на базе одной международной организации с привлечением

финансирования и консультационной помощи других организаций может привести к положительному результату. В качестве международной организации, на базе которой представляется возможным разрабатывать и приводить в действие программы инновационного развития и привлечения иностранных инвестиций, видится ЮНИДО, тогда как в вопросах финансирования программ и привлечения иностранных инвестиций в промышленный сектор очевидна роль ОЭСР [21].

Таким образом, представляется, что сотрудничество государств в области инновационной деятельности следует относить к одному из ключевых направлений сотрудничества государств, что способствует экономическому и промышленному развитию. Взаимоотношения государств по вопросам регулирования инвестиций в инновационную деятельность и научно-техническое сотрудничество реализуются посредством деятельности международных организаций, роль которых является неоспоримо значимой. В целом международные организации уделяют внимание ряду аспектов промышленного развития государств, включая передачу технологий, инвестиции в инновации, обмен знаниями.

Представляется, что международные организации являются единственными акторами, которые обеспечивают развитие регулирования сотрудничества в области иностранных инвестиций в разработку и внедрение инноваций [1].

При этом в области регламентации инвестиционной и инновационной деятельности международные организации выработали свои специфические формы деятельности, присущие только данной области: принятие программ в рамках своей компетенции. В силу тесных связей, международные организации сотрудничают для совместного регулирования вопросов, имеющих приоритетное значение в области иностранных инвестиций в разработку и внедрение инноваций.

В тоже время, нельзя не отметить проблему параллелизма, с которой сталкиваются международные организации при совместном регулировании инвестиционной деятельности в разработку и внедрение инноваций. Решение данной проблемы видится в разработке и реализации совместных программ в области промышленного развития с применением подходов, направленных на обеспечение согласованности действий международных организаций, а также заключении соглашений и меморандумов о взаимопонимании.

Таким образом, совместная слаженная деятельность международных организаций по вопросу регулирования иностранных инвестиций в разработку и внедрение инноваций позволяет реализовывать интересы государств в инновационной сфере и содействует экономической интеграции.

Заключение

Во второй половине XX в. человечество вступило в эпоху глобализации мирового хозяйства и формирования единого экономического пространства. Однако этот процесс не носит однозначный или линейный характер.

Динамика прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в масштабе современной мировой экономики предопределяется общими экономическими условиями и стратегическими тенденциями, формируемыми на глобальном рыночном пространстве. Возникающие со все большей частотой экономические кризисы, во многих странах носящие затяжной характер, существенно сокращают инвестиционную активность в целом и ПИИ, в частности.

В настоящее время привлечение иностранных инвестиций стало реальностью функционирования мировой экономики, в нем заинтересованы как развитые, так и развивающиеся страны. Создание экономических связей в мировых масштабах позволяет существенно повысить эффективность производства, обеспечить высокую конкурентоспособность выпускаемой продукции, снизить издержки производства.

Практически ни одна страна мира с рыночной экономикой не в состоянии эффективно развиваться без иностранных инвестиций. Процесс иностранного инвестирования обеспечивает, с одной стороны, максимально эффективное использование капитала в случае его избытка, а с другой – позволяет выйти на качественно новый уровень развития производительных сил в странах, испытывающих недостаток капитала.

Благодаря использованию заемного и предпринимательского капитала стал возможен выход на качественно новый уровень развития в настоящее время многих стран, которые считались отсталыми еще в середине XX в., актуальность вопросов, касающихся роли и места иностранных инвестиций в происходящих процессах глобализации мировой экономики и создания условий для движения капитала, возросла в свете резкой активизации в последние десятилетия XX в. политики привлечения иностранных инвестиций.

Таким образом, в результате проделанной работы мы приходим к следующим выводам.

Во-первых, мировая экономическая глобализация, наряду с политической и социальной, является частью общего глобализационного процесса, и проходила в пять исторических этапов, каждый из которых характеризовался своими особенностями.

Во-вторых, к основным движущим силам глобализации мировой экономики относят демографию, политические решения государств-главных игроков мировой торговли, а также развитие технологий. Из-за усиливающейся глобализации возможности управления страной сильно ограничены последствиями глобализированного мира. Центральными движущими силами мирового разделения труда являются: обеспеченность ресурсами, технологические изменения, политическая и правовая база.

В-третьих, рост ПИИ в 2019 г. был главным образом результатом увеличения потоков в развитые страны, поскольку влияние налоговых реформ 2017 г. в Соединенных Штатах ослабло. Потоки в страны с переходной экономикой также увеличились, в то время как потоки в развивающиеся страны незначительно сократились. Объем ПИИ увеличился на 11 %, достигнув 36 трлн долл., в 2019 г.

В-четвертых, совместная слаженная деятельность международных организаций по вопросу регулирования иностранных инвестиций в разработку и внедрение инноваций позволяет реализовывать интересы государств в инновационной сфере и содействует экономической интеграции.

Список использованных источников

- 1 Абушко, А. М. Современная трансформация мировой экономики: возможности и риски развития для России / А. М. Абушко. – СПб. : СПбГУ, 2016. – 369 с.
- 2 Азиева, Р. Х. Мировая экономика / Р. Х. Азиева. – М. : Интерэконом, 2017. – 129 с.
- 3 Андронов, И. В. Современное состояние и проблемы развития мировой экономики / И. В. Андропова. – М. : РУДН, 2016. – 195 с.
- 4 Балан, О. В. Инвестиционные фонды в мировой экономике: тенденции развития и многоуровневое регулирование / О. В. Балан. – Минск : БГЭУ, 2018. – 206 с.
- 5 Блохина, Т. К. Мировые финансовые рынки / Т. К. Блохина. – М. : Проспект, 2017. – 159 с.
- 6 Булатов, А. С. Мировая экономика и международные экономические отношения / А. С. Булатов. – М. : КНОРУС, 2017. – 916 с.
- 7 Гуреева, М. А. Мировая экономика / М. А. Гуреева. – М. : Форум : Инфра-М, 2016. – 366 с.
- 8 Даниленко, Л. Н. Мировая экономика / Л. Н. Даниленко. – М. : КНОРУС, 2016. – 167 с.
- 9 Евдокимов, А. И. Международные экономические отношения / А. И. Евдокимов. – М. : Проспект, 2016. – 655 с.
- 10 Заволокина, Л. И. Мировая экономика / Л. И. Заволокина. – М. : РУДН, 2017. – 219 с.
- 11 Ивасенко, А. Г. Иностранные инвестиции / А. Г. Ивасенко. – М. : КНОРУС, 2017. – 269 с.
- 12 Ивасенко, А. Г. Мировая экономика / А. Г. Ивасенко. – М. : КНОРУС, 2018. – 636 с.
- 13 Квашнин, Ю. Д. Интеграционные и дезинтеграционные процессы в мировой экономике и политике / Ю. Д. Квашнин. – М. : ИМЭМО, 2016. – 187 с.

- 14 Колесов, В. П. Меняющийся ландшафт мировой экономики / В. П. Колесов. – М. : МГУ, 2017. – 191 с.
- 15 Комов, М. С. Международное движение капитала и мировая торговля / М. С. Комов. – М. : МАКС Пресс, 2019. – 138 с.
- 16 Корда, Н. И. Иностраннные инвестиции / Н. И. Корда. – М. : КНОРУС, 2016. – 120 с.
- 17 Круглова, И. А. Мировая экономика и международные экономические отношения / И. А. Круглова. – СПб. : Изд-во МБИ, 2017. – 84 с.
- 18 Кутепов, О. Е. Теоретико-методологическое обеспечение инвестиционной деятельности и инноваций / О. Е. Кутепов. – М. : Юстиция, 2016. – 172 с.
- 19 Мавланов, И. Р. Экономическая дипломатия / И. Р. Мавланов. – М. : Аспект Пресс, 2016. – 524 с.
- 20 Межов, И. С. Инвестиционный анализ / И. С. Межов. – М. : КНОРУС, 2016. – 415 с.
- 21 Миришли, Ф. Р. Уроки мировой экономики / Ф. Р. Миришли. – М. : Известия, 2020. – 469 с.
- 22 Мумладзе, Р. Г. Мировая экономика. Региональные тенденции. Инвестиционные процессы / Р. Г. Мумладзе. – М. : Русайнс, 2016. – 272 с.
- 23 Поляков, В. В. Мировая экономика и международный бизнес / В. В. Полякова. – М. : КНОРУС, 2016. – 398 с.
- 24 Руткаускас, Т. К. Инвестиции и инвестиционная деятельность организаций / Т. К. Руткаускас. – Екатеринбург : УрГУ, 2019. – 314 с.
- 25 Рязанцев, О. В. Мировая экономика и международные экономические отношения / О. В. Рязанцев. – Челябинск : ЮУрГУ, 2016. – 106 с.
- 26 Сивцова, Н. Ф. Международное движение капитала и иностранные инвестиции / Н. Ф. Сивцова. – Белгород : БелГУ, 2019. – 127 с.
- 27 Тахумова, О. В. Мировая экономика и международные экономические отношения / О. В. Тахумова. – Ставрополь : СКФУ, 2016. – 255 с.
- 28 Фролова, Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. Д. Фролова. – Екатеринбург : УрГУ, 2016. – 175 с.

- 29 Хазанович, Э. С. Инвестиции / Э. С. Хазанович. – М. : КНОРУС, 2016. – 317 с.
- 30 Хазанович, Э. С. Международные финансы / Э. С. Хазанович. – М. : КНОРУС, 2017. – 333 с.
- 31 Чиненов, М. В. Инвестиции / М. В. Чиненов. – М. : КНОРУС, 2016. – 364 с.
- 32 Эскиндаров, М. А. Мировые финансы / М. А. Эскиндаров. – М. : КНОРУС, 2017. – 424 с.
- 33 Юзвович, Л. И. Инвестиции / Л. И. Юзвович. – Екатеринбург : УрГУ, 2018. – 608 с.
- 34 Hymer, Stephen H. The international operations of national firms, a study of direct foreign investment. – Massachusetts : MIT, 1960. – 197 p.
- 35 Kindleberger, Charles P. American business abroad / Charles P. Kindleberger // The International Executive. – 1969. – № 11. – P. 104–125.
- 36 Vernon, Raymond International Investment and International Trade in the Product Cycle / Raymond Vernon // The Quarterly Journal of Economics. – 1966. – № 3. – P. 190–207.
- 37 Economic Globalisation. – OECD. – URL: <https://www.oecdilibrary.org/docserver/9789264111905en.pdf?expires=1592682125&id=id&accname=guest&checksum=319E1C8770E1CAB8E2F7EB632848BE39> (дата обращения: 10.05.2020).
- 38 Current Foreign Direct Investment. – APEC. – URL: <https://www.apec.org/Publications/2004/Current-Foreign-Direct-Investment-FDI-Trends-and-Investment-Agreements-Challenges-and-Opportunities> (дата обращения: 10.05.2020).
- 39 UNCTAD World Investment Report 2020. – UNCTAD. – URL: <https://unctad.org/en/pages/PublicationWebflyer.aspx?publicationid=2769> (дата обращения: 10.05.2020).
- 40 IMF DataMapper. – IMF. – URL: https://www.imf.org/external/datamapper/NGDP_RPCH@WEO/OEMDC/ADVEC/WEOWORLD (дата обращения: 10.05.2020).