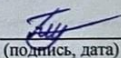


**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Институт Кафедра «Менеджмент и
экономики и управления экономическая безопасность»
Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему

«Модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном
производстве бытовой техники»

Студент группы <u>17ЭД1</u> (номер группы)	 (подпись, дата)	<u>Глухов Вадим Сергеевич</u> (ф.и.о. полностью)
Руководитель <u>к.с.н., доцент кафедры «МиЭБ»</u> (должность) <u>ФГБОУ ВО «ПГУ»</u> (наименование организации)	 (подпись, дата)	<u>Агагомедова С.А.</u> (фамилия, инициалы)
Нормоконтролер <u>к.с.н., доцент кафедры МиЭБ</u> (должность) <u>ФГБОУ ВО «ПГУ»</u> (наименование организации)	 (подпись, дата)	<u>Агагомедова С.А.</u> (фамилия, инициалы)
Рецензент <u>менеджер ВЭД</u> (должность) <u>ООО «Невский кондитер»</u> (наименование организации)	 (подпись, дата)	<u>Савельева А.В.</u> (фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой _____
(подпись, дата) Тактарова С.В.
(фамилия, инициалы)

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК _____
(подпись, дата) Солдатова С.С.
(фамилия, инициалы)

Пенза 2022

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт
экономики и управления

Кафедра «Менеджмент и
экономическая безопасность»

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»

«УТВЕРЖДАЮ»
Зав. кафедрой «Менеджмент и
экономическая безопасность»
С.В. Тактарова

« »

ЗАДАНИЕ

на дипломную работу студента

Глухова Вадима Сергеевича

(фамилия, имя, отчество)

Тема дипломной работы Модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники

1. Утверждена приказом по ФГБОУ ВО «ПГУ» № 939а/о от «24» ноября 2021 г. _____

2. Срок сдачи студентом законченной работы 30.05.2022г. _____

3. Основные источники, необходимые для написания работы: нормативные и правовые акты, научная литература и периодические издания по теме дипломной работы и материалы, собранные в ходе прохождения практики.

4. Перечень подлежащих разработке вопросов: изучить теоретические основы организации экспортной деятельности предприятия, проанализировать основные направления экспортной деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова», разработать модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

5. Работа иллюстрируется презентацией материалов, созданной с использованием приложения PowerPoint. Регламент доклада с презентацией материалов составляет 5-7 минут

6. Дата выдачи задания - 07.02.2022г.

Руководитель _____

(подпись)

Задание принято к исполнению _____

(дата и подпись студента)

Календарный план разработки дипломной работы

№ п/п	Наименование разделов	Объем работы	Срок выполнения	Отметка о выполнении
1	Подбор и изучение литературы	5%	07.02.2022 - 10.02.2022	Выполнено
2	Разработка 1-й главы	10%	08.02.2022- 20.02.2022	Выполнено
3	Проверка 1-й главы руководителем и доработка ее по замечаниям руководителя	10%	22.02.2022- 27.02.2022	Выполнено
4	Разработка 2-й главы	15%	01.03.2022- 13.03.2022	Выполнено
5	Проверка 2-й главы руководителем и ее доработка	10%	15.03.2022- 20.02.2022	Выполнено
6	Разработка 3-й главы	15%	22.03.2022- 03.04.2022	Выполнено
7	Проверка 3-й главы руководителем и ее доработка	10%	05.04.2022- 10.04.2022	Выполнено
8	Написание введения и заключения, представление законченной работы руководителю	5%	12.04.2022- 17.04.2022	Выполнено
9	Проверка руководителем законченной работы	5%	19.04.2022- 24.04.2022	Выполнено
10	Доработка по замечаниям руководителя и оформление работы	5%	26.04.2022- 08.05.2022	Выполнено
11	Написание доклада на защиту дипломной работы	5%	10.05.2022- 15.05.2022	Выполнено
12	Создание презентации на защиту дипломной работы	5%	16.05.2022 30.05.2022	Выполнено

Руководитель _____
(подпись)

РЕФЕРАТ

Пояснительная записка состоит из 71 страницы, 41 рисунка, 1 таблицы, 43 источников.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ. ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ. АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ. РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Целью дипломной работы является разработка модели импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Объектом исследования в дипломной работе является АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

Предметом исследования выступает модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники на примере АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»,

В процессе выполнения работы был проведен анализ действующей нормативной базы организации импортозамещения; налогового стимулирования импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве, разработана модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Разработанные предложения позволят повысить эффективность процессов импортозамещения на региональном уровне.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	6
1 ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ	10
1.1 Современные теоретические подходы к понятию импортозамещения.....	10
1.2 Особенности и тенденции внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения	15
1.3 Налоговое стимулирование импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.....	26
2 АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»»».....	31
2.1 Общая организационно-экономическая характеристика АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».....	31
2.2 Проблемы внешнеэкономической деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в условиях импортозамещения.....	41
3 РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ	52
3.1 Региональная информационно-логистическая платформа стимулирования внешнеэкономической деятельности производителей бытовой техники	52
3.2 Модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники	58
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	64
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	68

ВВЕДЕНИЕ

Проблема развития импортозамещения, особенно регионального, сегодня приобретает особое значение. Изучение его структуры, динамики, условий роста способно повысить эффективность бизнес-механизмов и государственных мер для его развития.

Важно рассмотреть теоретические основы разработки модели импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники на уровне России и региона. В условиях развития экспортного потенциала России в целом и ее регионов в частности особую актуальность приобретают вопросы производства промышленной продукции региональными предприятиями с преимущественным использованием отечественного сырья и комплектующих.

Целью дипломной работы является разработка модели импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- определить современные теоретические подходы к понятию импортозамещения;
- выделить особенности и тенденции внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения;
- охарактеризовать налоговое стимулирование импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники;
- дать общую организационно-экономическую характеристику АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»;

- выделить проблемы внешнеэкономической деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в условиях импортозамещения;
- предложить региональную информационно-логистическую платформу стимулирования внешнеэкономической деятельности производителей бытовой техники;
- разработать модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Объектом исследования выступает АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

Предметом исследования выступила модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Информационной основой научно-исследовательской работы выступили материалы официальных сайтов АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова», Центра поддержки экспорта Пензенской области, Центра кластерного развития Пензенской области, Росстата, ФТС России, иные ресурсы Интернет, нормативно-правовые акты, научная и учебная литература.

Среди авторов, исследующих вопросы импортозамещения, следует выделить следующих. Российский опыт импортозамещения исследуется Ю. Боровых, М. Семеновым. Королева Л.П. рассматривает основные направления налогового стимулирования импортозамещения в контексте неоиндустриального развития экономики; Семенова Н.Н. и Морозова Г.В. выделяют подобное стимулирование в рамках развития АПК в контексте реализации стратегии импортозамещения. Матвеева Л.Г., Чернова О.А., Климук В.В. оценивают эффективность политики импортозамещения в промышленности, предлагая при этом ее методический инструментарий.

Отдельные авторы (Власов В.А.) обосновывают совершенствование законодательства Красноярского края об обеспечении продовольственной безопасности в условиях импортозамещения, то есть исследуют

актуальные проблемы и перспективы импортозамещения на региональном уровне.

Оборин М.С. рассматривает импортозамещение как стратегическое направление развития машиностроения.

Обзор существующих исследований по теме свидетельствует об актуальности разработки вопросов импортозамещения в современной науке. Практическое значение этим исследованиям придает современная ситуация, когда в условиях усиления санкция вопросы поиска отечественных аналогов встают очень остро.

Методологической основой работы послужили методы нормативно-правового, теоретического, статистического анализа, а также методы аналогии и сравнения, математического моделирования, экспертной оценки.

Структура работы состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников.

Первая глава носит теоретический характер и посвящена теоретико-правовым основам внешнеэкономической деятельности в условиях импортозамещения.

В параграфе 1.1 обозначены и рассмотрены современные теоретические подходы к понятию импортозамещения.

Параграф 1.2 посвящен особенностям и тенденциям внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения.

Параграф 1.3 раскрывает понятие налогового стимулирования импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Вторая глава работы имеет практическую направленность и посвящена анализу внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения на примере АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»»).

Параграф 2.1 посвящен общей организационно-экономической характеристике АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

В параграфе 2.2 выделены проблемы внешнеэкономической деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в условиях импортозамещения.

Третья глава работы посвящена вопросам развития внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения.

Параграф 3.1 дает характеристику региональной информационно-логистической платформе стимулирования внешнеэкономической деятельности производителей бытовой техники.

В параграфе 3.2 предлагается и обосновывается модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

В заключении даются выводы по всей работе. Выводы и предложения по оптимизации внешнеэкономической деятельности предприятия в условиях импортозамещения могут быть использованы в практической деятельности промышленных предприятий региона.

1 ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

1.1 Современные теоретические подходы к понятию импортозамещения

Сегодня в науке распространено мнение о том, что реализация стратегии импортозамещения на промышленных предприятиях позволит вернуть собственный рынок отечественным производителям продукции, например, по мнению Р. А. Бурко, «посредством стимулирования технологической модернизации производства, повышения его эффективности и освоения новых конкурентоспособных видов продукции с относительно высокой добавленной стоимостью» [19].

С другой стороны, интересна позиция И. И. Пичурина, что стратегия импортозамещения базируется на убеждении в том, что «покупателя нельзя заставить или уговорить, чтобы он покупал отечественные товары, если это невыгодно. Он должен увидеть, что для российских условий они больше подходят» [28]. Таким образом, на взгляд автора, наиболее подходящей будет следующая трактовка необходимости и актуальности применения стратегии импортозамещения, которая заключается в следующем.

Необходимо рекомендовать к использованию такой механизм импортозамещения, который позволит создавать новые бизнесы с позиции разумного и целесообразного импортозамещения, которые будут исходить из России, будут ориентированы не только на глобальный рынок и на глобальную конкуренцию, но и на внутренний отечественный рынок.

Иначе, при «отсутствии стратегического реалистичного подхода импортозамещение лишь приведет к ненужным тратам ресурсов и закончится имитацией» [26].

По мнению Е. Сигала, при реализации стратегии импортозамещения для

России возможны различные сценарии, которые все же потребуют значительных инвестиций со стороны государства, а также использования других – нефинансовых – инструментов: от повышения пошлин на импортные товары до прямых ограничений на закупку импортной продукции госкорпорациями [27].

Понятие импортозамещения в современной экономической науке трактуется по-разному. Основные подходы к пониманию данной категории представлены на рисунке 1.1.

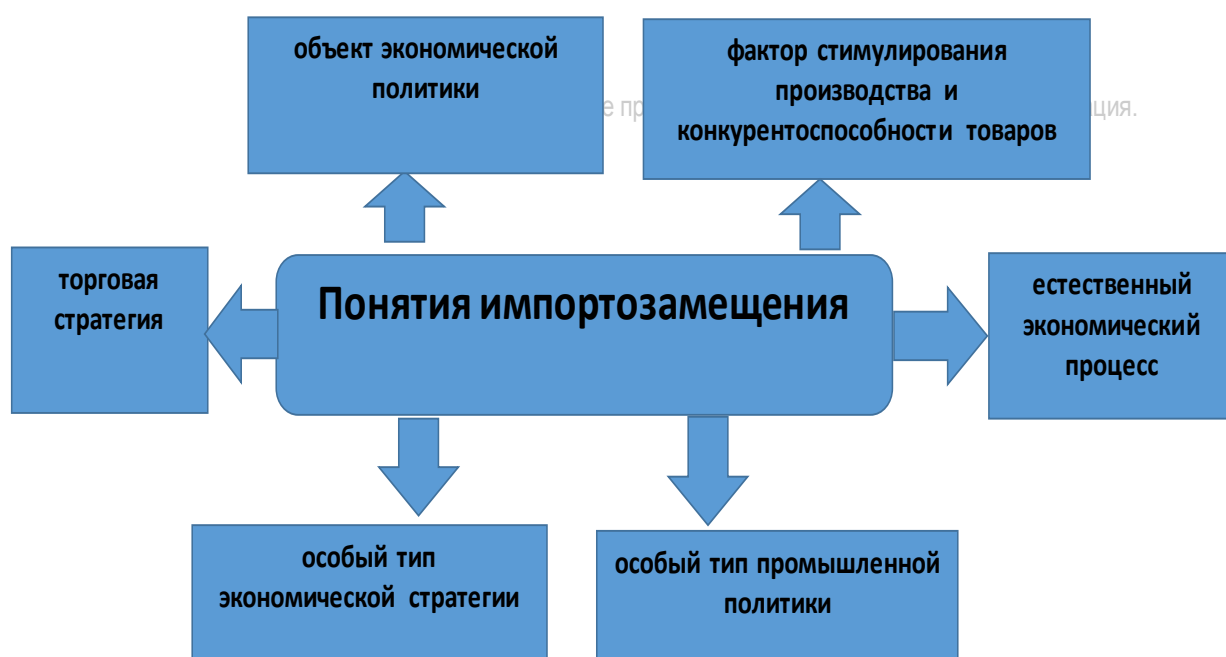


Рис. 1.1 - Основные подходы к пониманию категории импортозамещения

В сфере импортозамещения лидируют сельское хозяйство и пищевая промышленность, что вполне ожидаемо в условиях продолжающихся экономических санкций в отношении России. Медицина, информационные технологии, строительство, электроника также показывают наличие склонности к импортозамещению, в основном за счет использования инноваций. Даже несмотря на то, что «строительная отрасль во всем мире

довольно консервативна, и внедрение инноваций в строительстве происходит очень медленно» [26]. Следует согласиться с мнением В. В. Третьяк, И. А. Кругловой, М. В. Сиговой, то сейчас для России важную роль играет выбор типа стратегии импортозамещения: внутриориентированного, внешнеориентированного или смешанного [31] (рис. 1.2).

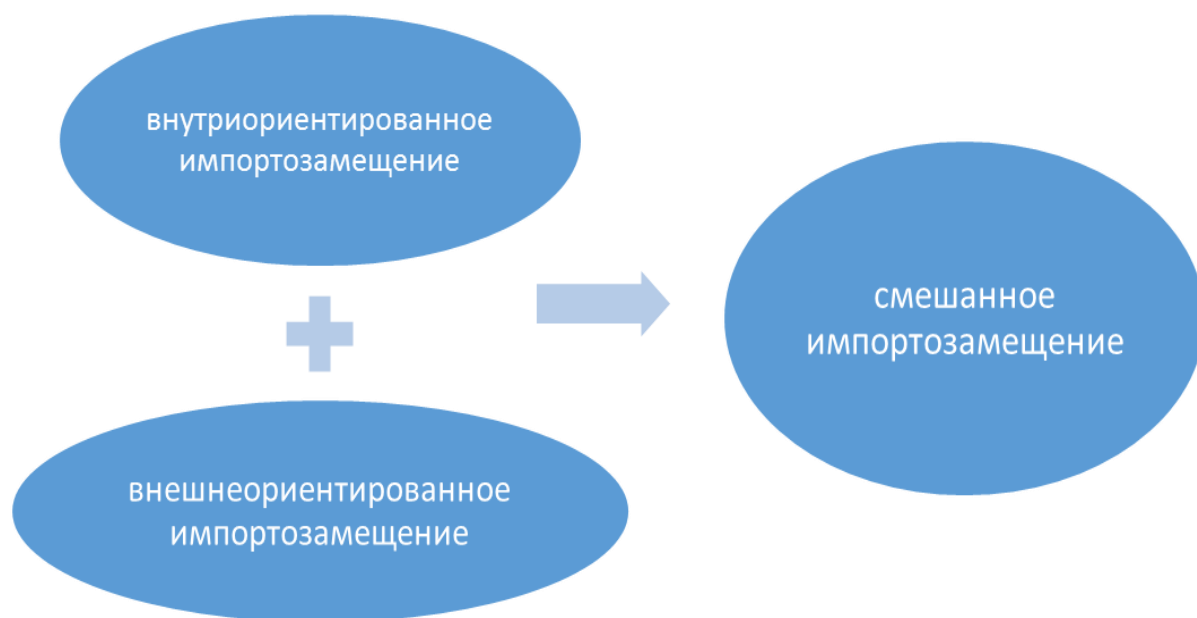


Рис. 1.2 - Виды импортозамещения в современной экономике

На наш взгляд, вид стратегии внешнеориентированного импортозамещения все же представляется проблематичным в условиях экономических санкций [28].

Наиболее удачным будет выбор стратегии смешанного импортозамещения, когда промышленные предприятия смогут комбинировать стратегии замещения отдельных групп импортируемых продуктов, аналоги которых на сегодняшний день производятся в Российской Федерации в недостаточном количестве, и стратегии создания новых современных импортозамещающих производств только там, где это экономически целесообразно. Не забывая при этом, что главная стратегия

развития РФ связана также и с повышением качества жизни собственного населения.

Конечно, в перспективе последующий экспорт продукции отечественных производителей на внешние рынки желателен, если он конкурентоспособен, но только в конкретных областях, где Российская Федерация действительно доминирует на мировом рынке. При этом принципиальную важность приобретает определение приоритетов экспортоориентированного импортозамещения и концентрация финансовых ресурсов только на перспективных направлениях, таких как военно-промышленный комплекс, атомная промышленность, аэрокосмическая промышленность.

Так как следует признать, что при реализации стратегии импортозамещения основным источником финансирования пока остаются доходы экспортного сектора экономики РФ, эффективным, на наш взгляд, может оказаться избирательное импортозамещение, при котором государственную поддержку получают предприятия, выпускающие продукцию с высокой добавленной стоимостью.

Для реализации стратегии смешанного импортозамещения необходимо учесть все основные факторы и резервы, которыми располагают промышленные предприятия в Российской Федерации. Под внутренними факторами, соглашаясь с мнением Н.В. Семенова, будем понимать ресурсы предприятия (производственные, инвестиционные, кадровые, технологические), а также систему менеджмента (стратегические цели и задачи, миссия, система менеджмента качества) [29].

В той же работе автором также выделены внешние факторы, которые влияют на стратегию импортозамещения предприятия, которые представлены на рисунке 1.3.

Что касается механизма взаимодействия факторов и резервов реализации стратегии смешанного импортозамещения на промышленных предприятиях, то он представлен на рис. 1.4.

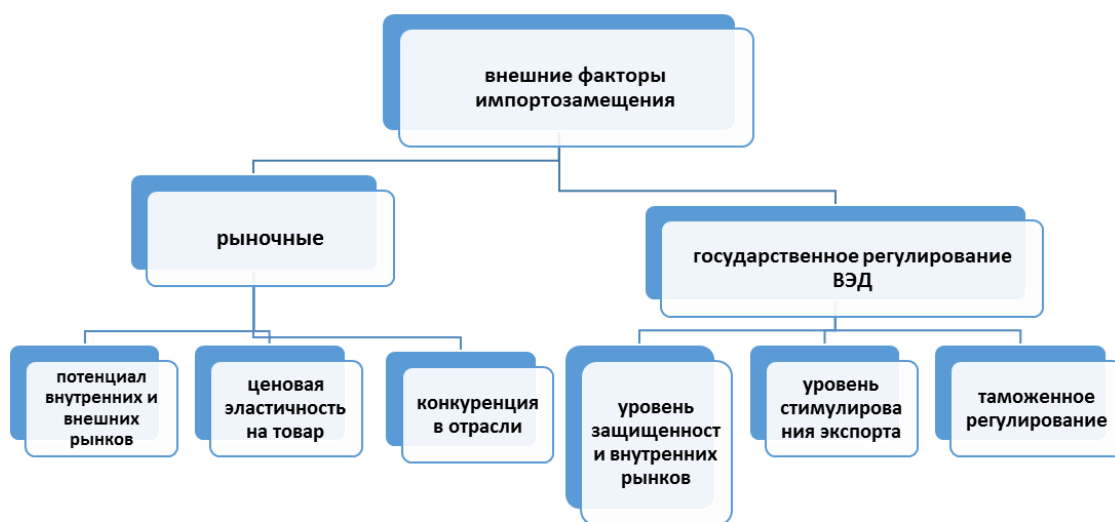


Рис. 1.3 - Структура внешних факторов импортозамещения



Рис. 1.4 - Взаимодействия факторов и резервов реализации стратегии смешанного импортозамещения на промышленных предприятиях

Межрегиональная кооперация субъектов РФ подразумевает создание на территории отдельных регионов так называемых центров импортозамещения, ассоциаций, венчурных фондов, государственно-частных партнерств, виртуальных предприятий, которые могут оказывать финансовое, информационное, технологическое содействие своим членам.

Таким образом, нами были выделены существующие сегодня в науке подходы к пониманию импортозамещения, определены его виды, внутренние и внешние факторы его развития в рамках деятельности промышленного предприятия.

1.2 Особенности и тенденции внешнеэкономической деятельности производственного предприятия в условиях импортозамещения

Роль государства в реализации стратегии импортозамещения, на наш взгляд, может заключаться как раз в формировании управляющего воздействия с целью стимулирования модернизации предприятий российской промышленности и производства ими импортозамещающей продукции, в форме обеспечения доступности займов для финансирования производственно-технологических проектов и создания новых производств. Для этого был создан фонд развития промышленности в 2014 г. на базе Российского фонда технологического развития по инициативе Министерства промышленности и торговли РФ [38].

Государственная поддержка импортозамещения является отличительной чертой реализации данной стратегии на уровне предприятий. Любая другая стратегия развития промышленного предприятия является только лишь его прерогативой, но при выборе в пользу стратегии импортозамещения компании могут быть предоставлены различного рода преференции со стороны государства, которые должны быть учтены при разработке и дальнейшей реализации стратегии, причем механизм такой разработки для

создающихся и действующих предприятий будет различным.

Для создающихся промышленных предприятий встраивание стратегии импортозамещения в общую стратегию развития компании начинается на этапе подготовки и разработки бизнесплана. После принятия решения руководством о создании новой компании и анализа внутренней и внешней среды следует решение о применении стратегии импортозамещения. В случае избрания иной стратегии она ложится в основу бизнес-плана будущей компании. При выборе в пользу стратегии импортозамещения предстоит определить направление его реализации: собственное производство импортозамещающей продукции либо замещение отдельных элементов – сырья, материалов, комплектующих, оборудования, технологий. В случае принятия решения о собственном производстве необходимо проанализировать доступные виды господдержки, затем – внутрифирменные инструменты развития предприятия (кадровые, маркетинговые, инновационные, инструменты автоматизации и совершенствования бизнес-процессов и т. п.), которые лягут в основу бизнес-плана предприятия.

В случае ориентации на замещение отдельных элементов производственной системы проводится поиск, анализ и выбор отечественных производителей. В случае целесообразности собственного производства комплектующих как альтернативы импортным закупкам, а также потребности в финансировании научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок снова следует этап обращения к мерам господдержки, внутрифирменным инструментам развития и завершается он написанием обоснованного бизнес-плана [30].

Следует особо подчеркнуть, что выбор в пользу того или иного направления (собственное производство либо замещение отдельных элементов) не исключает возможность их комбинирования.

Для действующих промышленных предприятий отправной точкой алгоритма реализации стратегии импортозамещения будет этап пересмотра корпоративной стратегии. В результате выбора направления

импортозамещения, актуальных мер государственной поддержки и внутрифирменных инструментов развития разрабатывается обновленная стратегия предприятия.

Механизм управления реализацией стратегии импортозамещения представляет собой перечень мероприятий, позволяющих поэтапно реализовать выбранную стратегию импортозамещения в современных условиях (рис. 1.5).

Формирование механизма управления – одна из важнейших начальных стадий реализации стратегии. На начальной стадии закладывается концепция импортозамещающей продукции, ее явные преимущества перед зарубежными аналогами.

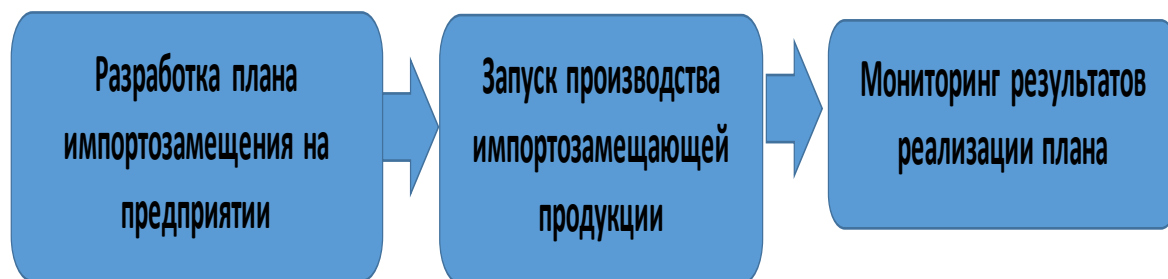


Рис. 1.5 - Этапы реализации стратегии импортозамещения в современных условиях

На первом этапе разработки плана импортозамещения промышленное предприятие оценивает уровень конкуренции на внутреннем и внешнем рынках, спрос на этих рынках, оценивает свои конкурентные преимущества. Затем формулирует решение о целесообразности или нецелесообразности реализации стратегии импортозамещения в выбранном сегменте [31].

На этапе запуска в производство импортозамещающей продукции на основе результатов проведенного анализа рынка принимается решение о соотношении объемов производства продукции: имеющейся продукции как импортозамещающей, и нового ассортимента импортозамещающей

продукции.

Этап мониторинга результатов и контроля выполнения производственного плана проводится с целью оценки количества и качества производимой продукции, оценки и поиска неиспользованных резервов импортозамещения [33].

Завершающий этап управления, ориентированный на формирование управляющих воздействий по результатам предыдущих этапов, позволяет своевременно оценить сложившуюся ситуацию, как на предприятии, так и во внешней его среде, чтобы оперативно управлять изменениями.

Важное место в государственном стимулировании экспорта с добавленной стоимостью и реализации политики импортозамещения занимает национальный проект "Международная кооперация и экспорт" [12].

Данный проект реализуется в соответствии с Паспортом национального проекта (программы) "Международная кооперация и экспорт" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16, далее - Паспорт).

Предполагается, что проект будет реализовываться с 01.10.2018 по 31.12.2024 с целью повышения объема экспорта российской продукции и товарооборота между Россией и другими странами (разд. 1, 2 Паспорта).

Всего нацпроект разделяется на пять проектов (разд. 3, 4 Паспорта), которые представлены на рисунке 1.6.

При анализе разд. 4 Паспорта можно выделить несколько общих этапов-задач реализации каждого из проектов.

Они представлены на рисунке 1.7.

Этап 1. Выявление и устранение пробелов в законодательстве, которые препятствуют реализации нацпроекта. Подготовка "организационных" НПА по реализации нацпроекта.

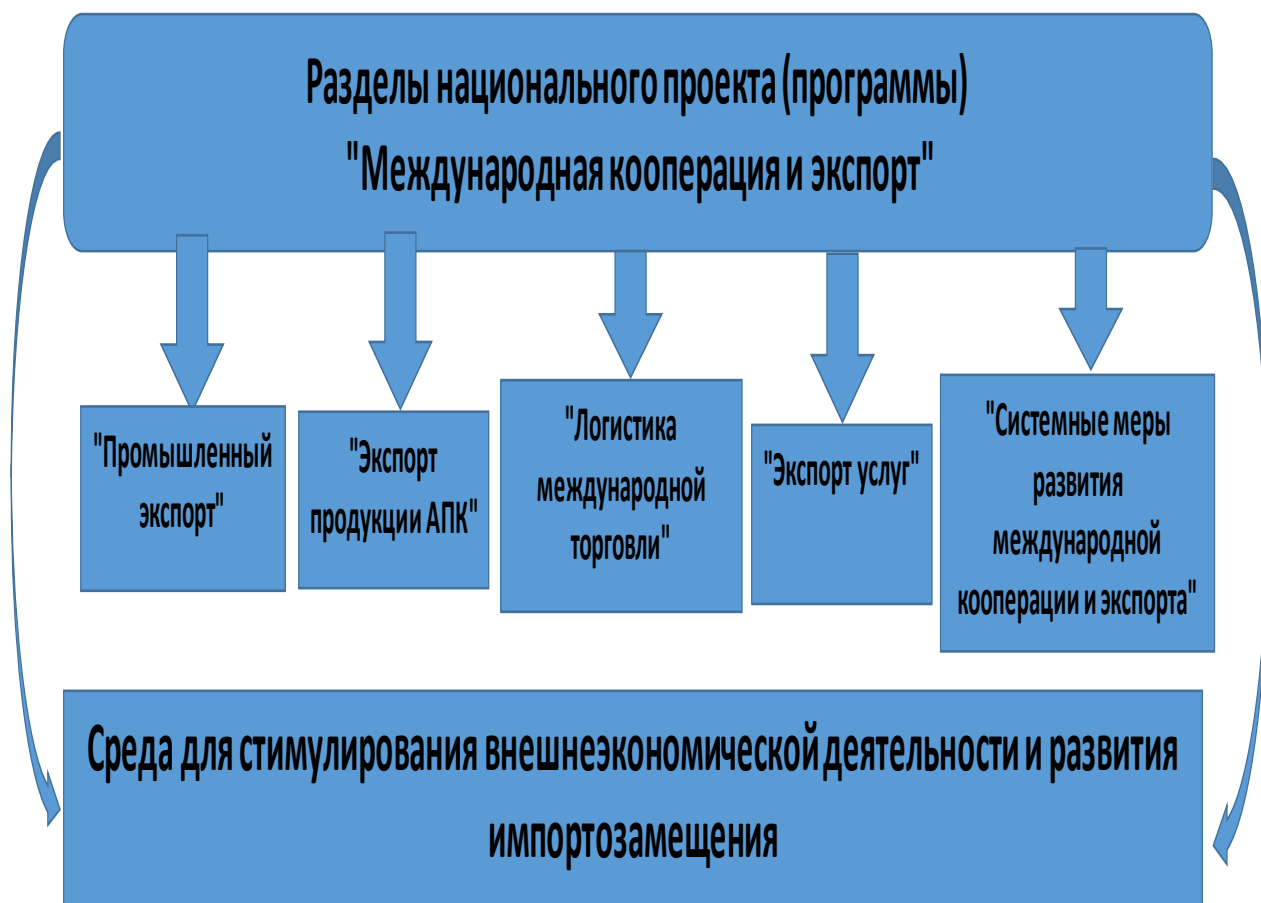


Рис. 1.6 - Разделы национального проекта (программы)
"Международная кооперация и экспорт"

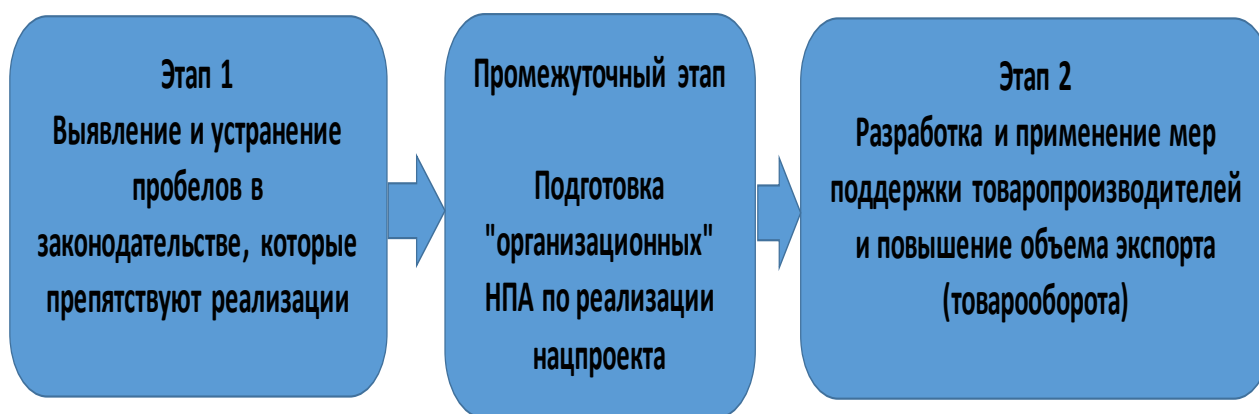


Рис. 1.7 - Этапы национального проекта (программы)
"Международная кооперация и экспорт"

Например, сюда относится принятие положения о деятельности Правительственной комиссии по импортозамещению, предусматривающего включение в ее повестку вопросов обеспечения международной конкурентоспособности промышленной продукции и ее вывода на внешние рынки; утверждение единого перечня кодов ТН ВЭД высокотехнологичной продукции, перечня производителей продукции, системы маркирования и учета животных и др.

Этап 2. Разработка и применение мер поддержки товаропроизводителей и повышение объема экспорта (товарооборота). На данном этапе:

- разрабатываются и применяются меры поддержки организаций, направленные на повышение международной конкурентоспособности российской продукции, в том числе путем снижения затрат на транспортировку продукции, на федеральном и региональных уровнях;

- заключение долгосрочных (на период реализации проекта) соглашений, предусматривающих обязательства предприятий (субъектов РФ - получателей трансфертов) по достижению числовых показателей эффективности использования субсидий, включая объем экспорта; а также соглашений с производителями продукции о предоставлении субсидий на повышение конкурентоспособности, увеличение объемов производства и реализации продукции;

- утверждение распределения между бюджетами субъектов РФ бюджетных ассигнований из федерального бюджета, в т.ч. на софинансирование мер поддержки предприятий;

- создание российской промышленной зоны (РПЗ), обеспечение возможности создания объектов промышленной инфраструктуры и РПЗ;

- развитие и расширение пропускной способности пунктов пропусков через госграницу, а также общих транспортных магистралей, развитие транспортной инфраструктуры для обеспечения перевозки сырья и продукции и др.

Финансирование нацпроекта осуществляется за счет средств

федерального бюджета (разд. 5 Паспорта). При этом для каждого проекта предусматривается перечень задач с указанием их содержания, срока реализации и ответственных лиц (органов). Например, в рамках реализации проекта "Логистика международной торговли" предусматривается достижение двух задач:

1) строительство и модернизация пунктов пропуска через государственную границу со сроком реализации (срок реализации - до 01.12.2023);

2) устранение логистических ограничений, в том числе регуляторных, при экспорте товаров с использованием железнодорожного, автомобильного и морского транспорта (срок реализации до 01.03.2023): разработка и принятие федерального закона о прямых смешанных и комбинированных перевозках, актуализация правил перевозок; внедрение единого транспортного документа при прямых смешанных (комбинированных) перевозках; внедрение электронного документооборота при перевозке грузов по международным транспортным коридорам. Отдельные целевые показатели национального проекта (программы) "Международная кооперация и экспорт" представлены на рисунках 1.8-1.16.

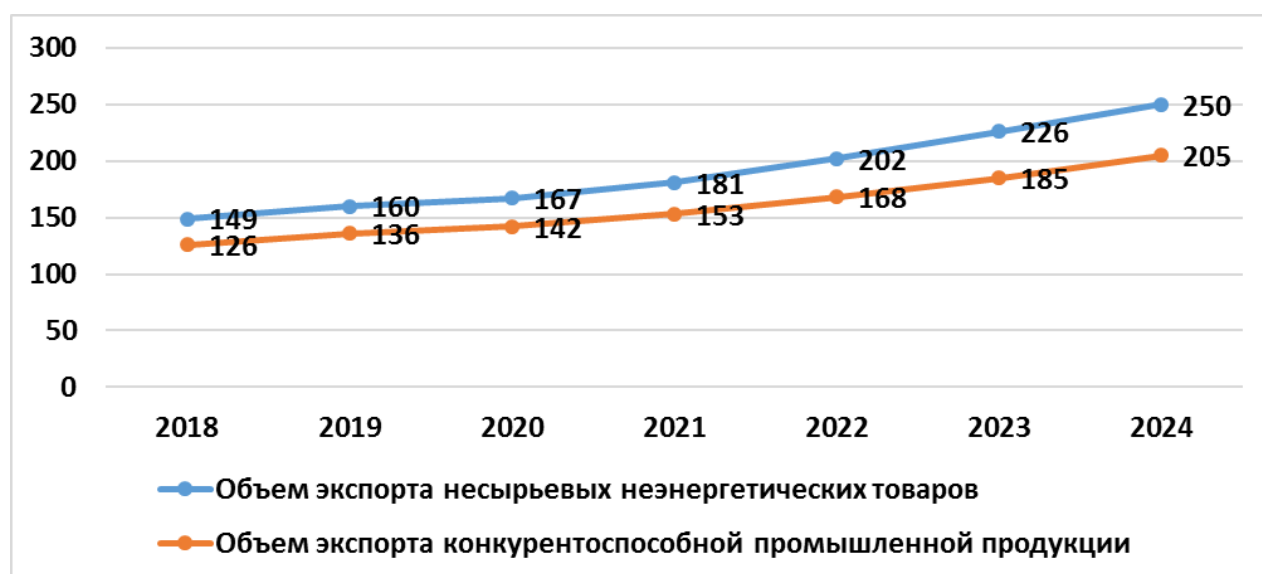


Рис. 1.8 - Объемы несырьевого экспорта в рамках национального проекта "Международная кооперация и экспорт", млрд долларов США



Рис. 1.9 - Объемы экспорта продукции отдельных отраслей экономики в рамках национального проекта "Международная кооперация и экспорт", млрд долларов США

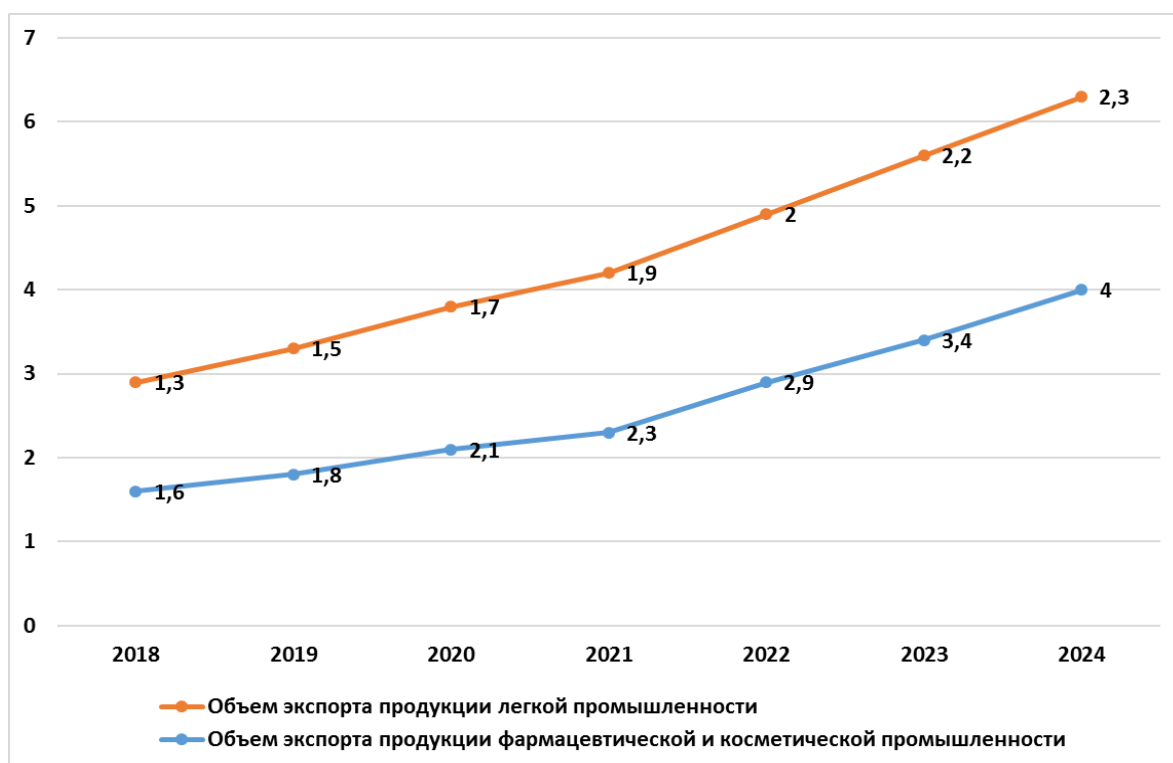


Рис. 1.10 - Объемы экспорта продукции легкой, фармацевтической и косметической отраслей экономики в рамках национального проекта "Международная кооперация и экспорт", млрд долларов США

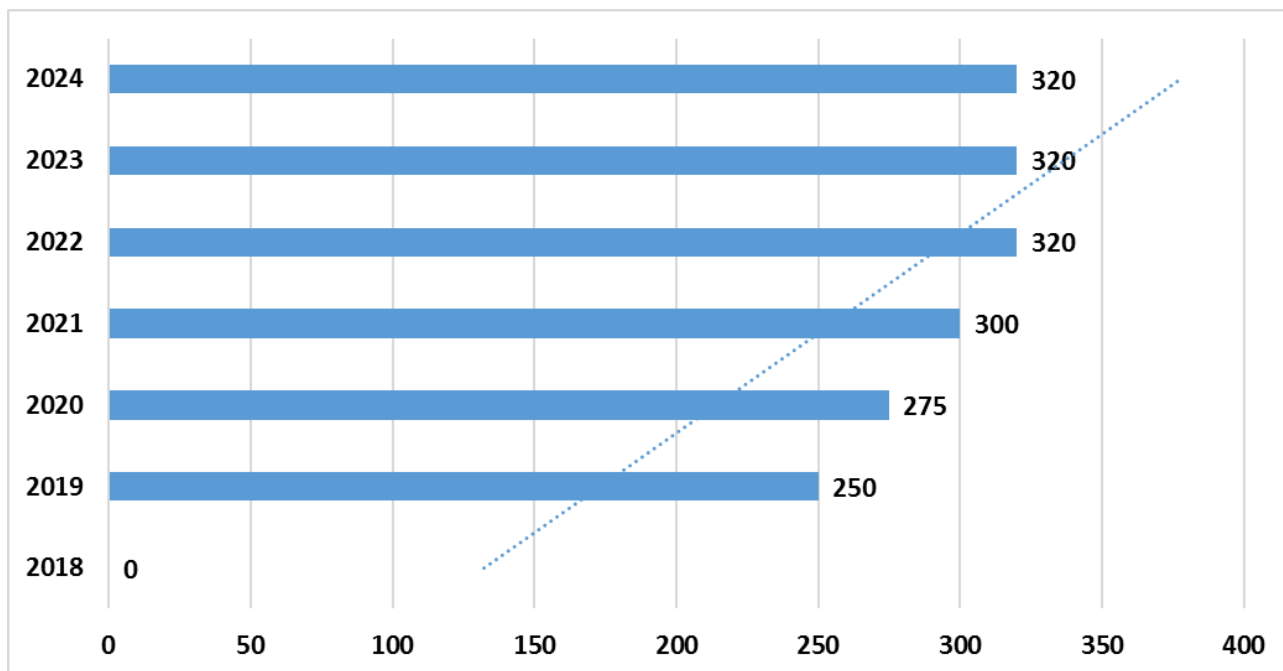


Рис. 1.11 - Объемы заключенных соглашений о поддержке корпоративных программ международной конкурентоспособности в промышленности, ед., нарастающим итогом

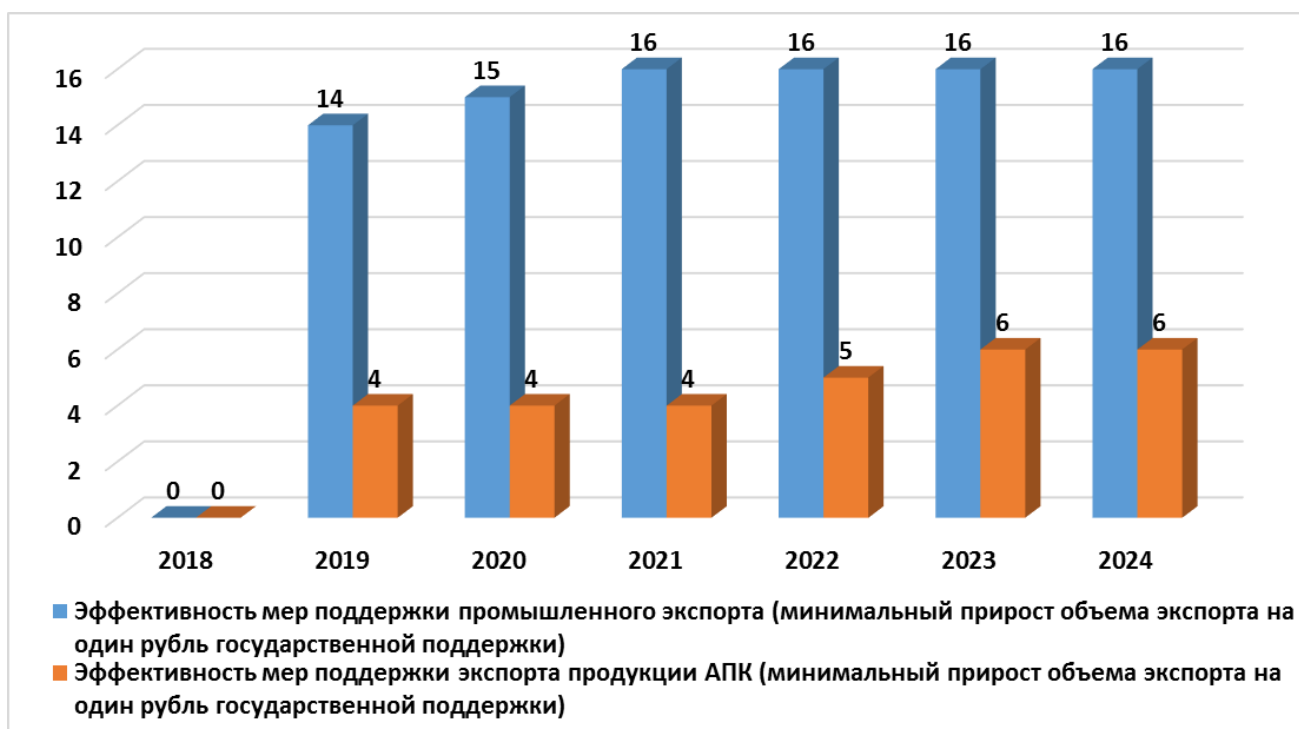


Рис. 1.12 - Эффективность мер поддержки промышленного экспорта и экспорта продукции АПК (минимальный прирост объема экспорта на один рубль государственной поддержки)

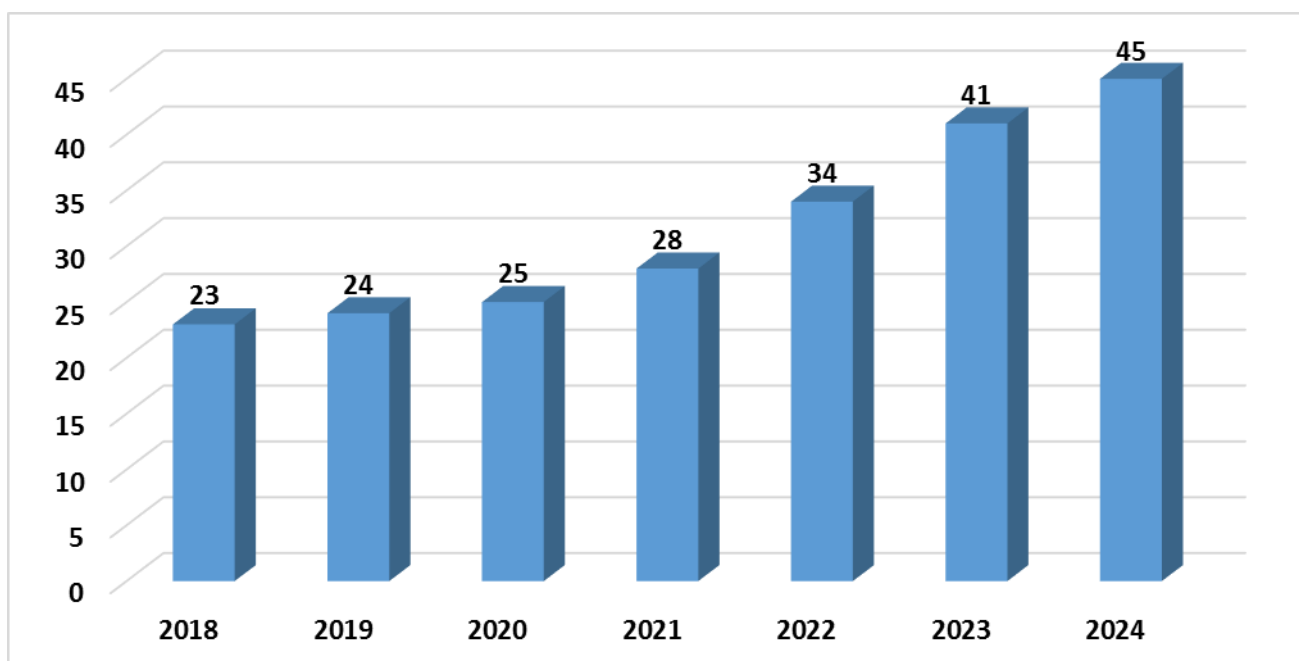


Рис. 1.13 - Динамика объемов экспорта продукции агропромышленного комплекса, млрд долларов США

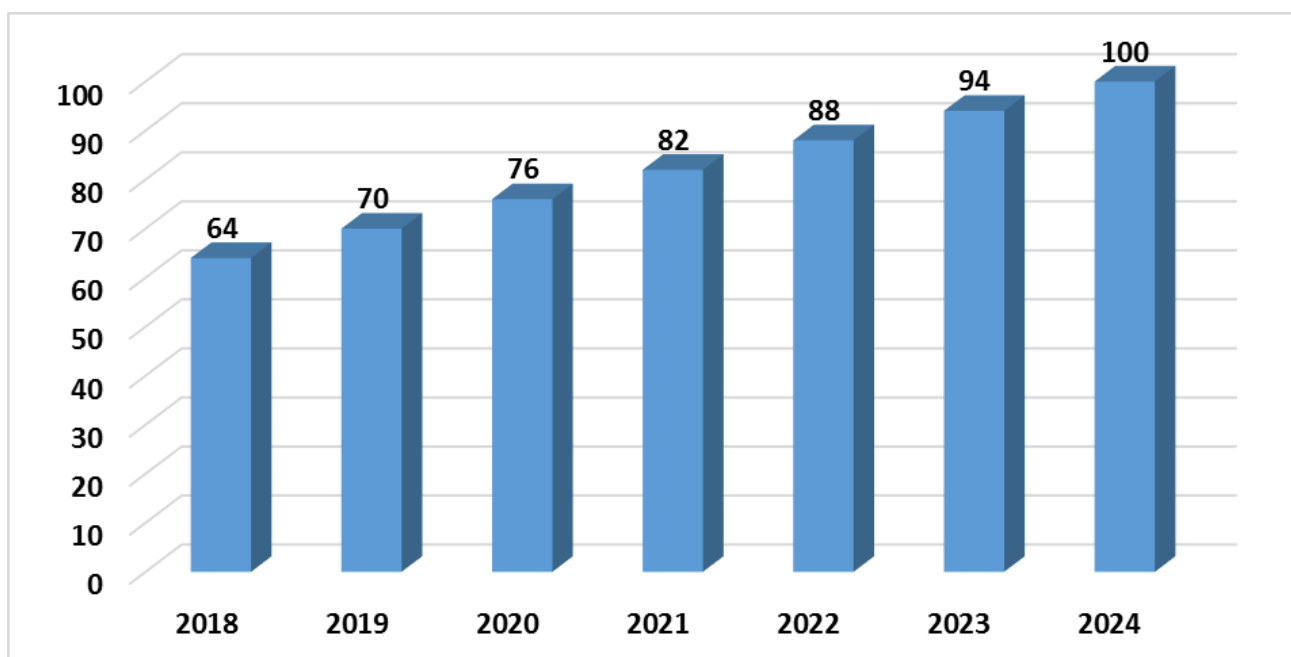


Рис. 1.14 - Динамика объемов экспорта оказываемых услуг, млрд долларов США в год

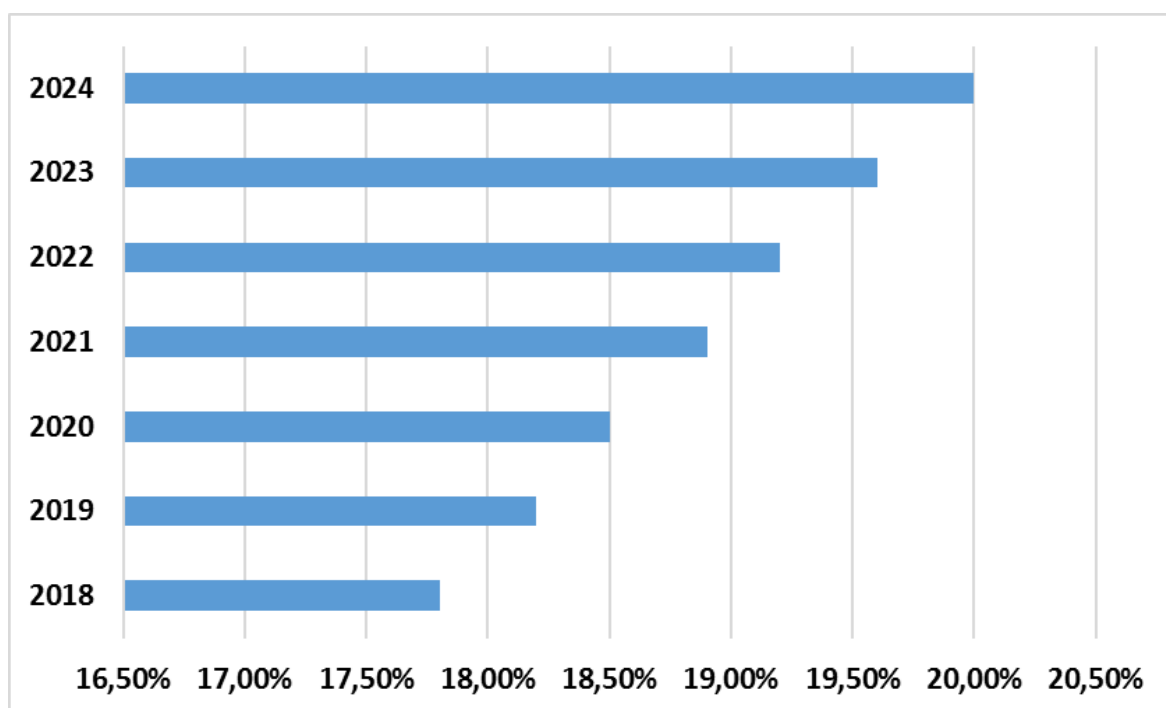


Рис. 1.15 - Доля экспорта продукции обрабатывающей промышленности, сельскохозяйственной продукции и услуг в валовом внутреннем продукте страны, %

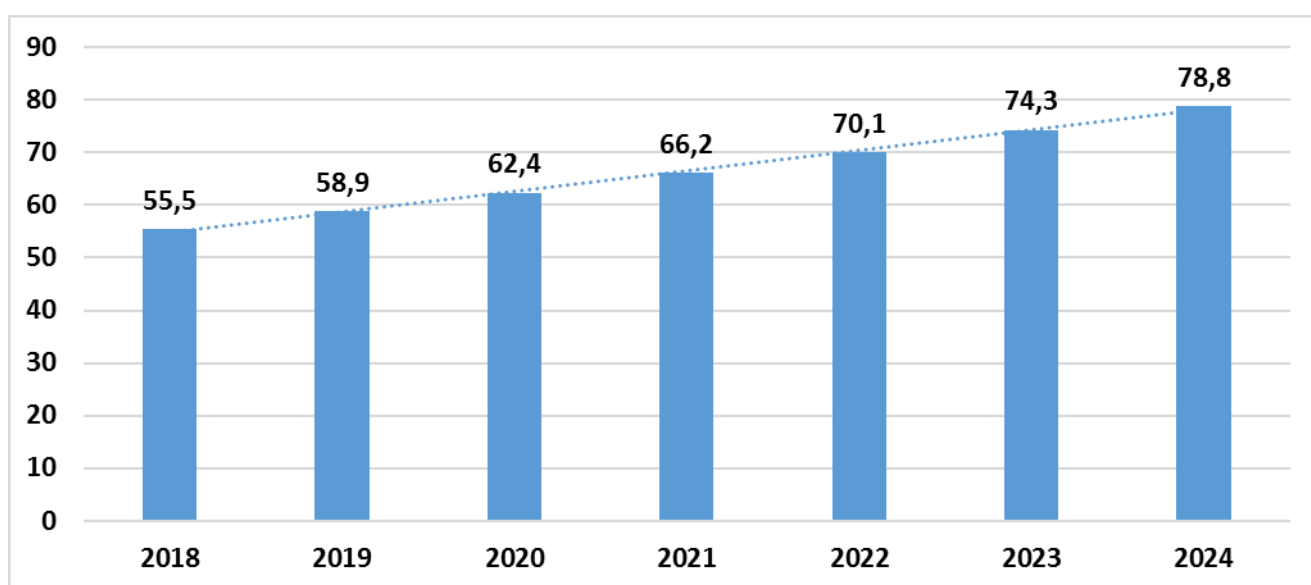


Рис. 1.16 - Динамика объемов торгового товарооборота между Россией и государствами - членами Союза, млрд долларов США

Таким образом, национальный проект "Международная кооперация и экспорт" реализуется поэтапно с разбивкой на несколько проектов, в каждом из которых есть "узкие" задачи. Общая направленность задач при реализации нацпроекта - повышение уровня конкурентоспособности российской продукции, увеличение объема товарооборота с другими странами, повышение в нем доли экспорта российской продукции, развитие транспортной инфраструктуры страны, совершенствование логистических "цепочек".

1.3 Налоговое стимулирование импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники

В работах теоретиков новой индустриализации выдвигаются некоторые предложения по налоговому стимулированию импортозамещения. О.С. Сухарев считает необходимым стимулировать реинвестирование прибыли одновременно с облегчением налога на прибыль для широких серий и наукоемкой продукции, а также сформировать направление в обрабатывающем секторе на развитие и расширение производственных мощностей и обновление фондов (отечественного производства) путем регрессионного налога на прибыль [23].

В.Т. Рязанов отмечает, что налоговая политика должна носить более избирательный и дифференцированный характер с нацеленностью на создание дополнительных поощрительных стимулов в приоритетных сферах импортозамещения. Ученый считает целесообразным в целях усиления стимулирования отечественных производителей, особенно в перспективных областях наукоемкого производства, использовать практику установления для них "налоговых каникул" на достаточно значимый период, так же как и вернуть освобождение от налогов всей реинвестируемой прибыли в обрабатывающем секторе народного хозяйства [23].

В научной дискуссии по налогообложению высокую актуальность с самого начала XXI в. имеют целенаправленные исследования в рамках

стимулирования инвестиционной, научно-технической и инновационной деятельности субъектов хозяйствования, в неразрывном единстве с которыми сравнительно недавно исследуются и проблемы налогового стимулирования импортозамещения [23].

Конкретные рекомендации по данному направлению налоговой политики встречаются в работах налоговедов довольно редко и в большинстве своем касаются сельскохозяйственных товаропроизводителей. Так, М.Р. Пинская предлагает:

- ввести для сельскохозяйственных организаций, осуществляющих производство конкурентоспособной отечественной сельхозтехники, а также закупку и внедрение новейших технологий, повышающий коэффициент 2 в отношении расходов на реконструкцию, модернизацию и техническое перевооружение основных средств;

- признавать сельскохозяйственными товаропроизводителями в целях получения налоговых льгот сельскохозяйственные потребительские кооперативы, осуществляющие переработку отечественной продукции, не ограничиваясь только сельскохозяйственным сырьем членов (пайщиков, дольщиков) кооператива; освободить от НДС реализацию (а также передачу для собственных нужд) на территории РФ экологически чистой продукции [23]. Для целей стимулирования импортозамещения в сельском хозяйстве предлагается использовать единый сельскохозяйственный налог [25].

В свете актуальности политики импортозамещения велико искушение расширить права сельскохозяйственных товаропроизводителей по использованию для переработки продукции собственного производства до продукции отечественного производства, что, по нашему мнению, может создать риски и уклонения от уплаты налогов и нарушения норм ВТО.

Вступление России в ВТО, как известно, сопряжено с рядом и преимуществ, и негативных последствий. В частности, по Соглашениям с ВТО (WTO Agreement on Subsidies and Countervailing Measures) запрещены субсидии, связанные по закону или фактически в качестве единственного или

одного из нескольких условий с использованием отечественных товаров вместо импортных (так называемые импортозамещающие субсидии) и с результатами экспорта (так называемые экспортные субсидии).

В многочисленных программных и нормативно-правовых документах, принимаемых органами власти в рамках проводимой политики импортозамещения, налоговым льготам и преференциям уделяется мало внимания.

Чаше других выдвигаются предложения по созданию благоприятного налогового режима для экспортеров, число которых существенно ограничено нормами ВТО, в частности Соглашением по субсидиям и компенсационным мерам.

К примеру, в проекте основных направлений развития экспорта на период до 2030 года, разработанном Министерством экономического развития РФ, выделены в части налогообложения следующие приоритетные задачи по снижению и устранению барьеров для развития экспорта:

1) автоматизация подтверждения обоснованности применения нулевой ставки (освобождения от налогообложения) по операциям по реализации товаров (работ, услуг) и проведения проверки налоговых вычетов по НДС и акцизам при экспорте за счет совершенствования информационного обмена между таможенными, налоговыми органами и банками;

2) установление комфортных для экспортера правил подтверждения вывоза для применения ставки НДС в размере 0% при экспорте в государства Таможенного союза [38].

Заслуживают внимания рекомендации по введению налоговых стимулов в сфере импортозамещения, которые были приняты по итогам круглого стола "О мерах по защите реального сектора экономики и поддержки экспортно ориентированных производств, стимулировании импортозамещения", проведенного Общественной палатой РФ.

В числе этих рекомендаций:

1) предоставление вертикально интегрированным компаниям, реализующим проекты по созданию центров импортозамещения на своих производственных площадках, трехлетнего инвестиционного налогового кредита по федеральной составляющей налога на добычу полезных ископаемых и по налогу на прибыль;

2) распространение льготы по налогу на имущество организаций в отношении движимого имущества, принятого на учет в качестве основных средств с 01.01.2013, если такое взаимозависимое лицо является изготовителем либо производителем соответствующего оборудования (движимого имущества), а в случаях реорганизации или ликвидации юридических лиц и передачи, включая приобретение, имущества - если такое имущество у передающей стороны принято на учет в качестве основного средства после 01.01.2013;

3) для предприятий, покупающих российские аналоги оборудования в рамках программы импортозамещения:

- предоставление права на получение инвестиционного налогового кредита сроком на 3 года по налогу на прибыль;

- применение нормы ускоренной амортизации с коэффициентом 2 к оборудованию, производимому по программе импортозамещения, а также к технологическому оборудованию, используемому для производства импортозамещающих аналогов оборудования, запчастей и комплектующих;

- отмена импортных пошлин для закупаемых в целях развития импортозамещающих производств технологий и технологического оборудования.

Однако в условиях широкомасштабной программы субсидирования проектов по импортозамещению заинтересованность налогоплательщиков в инвестиционном налоговом кредите с учетом сложной процедуры его получения, платности и возвратности крайне мала.

Налоговый кредит, исчисляемый как вычет из налогового оклада, по опыту зарубежных стран был бы более востребован всеми категориями налогоплательщиков [23].

К сожалению, предложения по налоговому стимулированию, прямо или косвенно обусловленные страной происхождения оборудования, практически нереализуемы в условиях ВТО.

А ряд из них носит заведомо дискриминационный в отношении зарубежных аналогов и искажающий в отношении поведения налогоплательщиков характер.

2 АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «ППО ЭВТ ИМ. В.А. РЕВУНОВА»)

2.1 Общая организационно-экономическая характеристика АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» - инноватор цифрового мира России, начавшее как одно из передовых предприятий по выпуску компьютеров и ЭВМ для крупнейших промышленных заводов нашей страны и на сегодняшний день является одним из крупнейших производителей техники под собственными торговыми марками и комплектующих с повышенным уровнем надёжности. На предприятии предварительно разрабатываются конструкторские и дизайнерские решения, а после происходит окончательная сборка техники под различными торговыми марками. История предприятия представлена на рисунке 2.1.

Предприятие было образовано в 1946 году на базе Пензенского часового завода с первоначальным названием Завод счетных аналитических машин (САМ) и выпускало настольные станки для приборостроительной промышленности, счетно-аналитические и перфорационные машины [34]. В 1950—1960 гг. завод САМ выпускал самые массовые в СССР электронные вычислительные машины семейства «Урал» и стал одним из самых главных заводов страны по производству вычислительной техники [43].

В 1963 году завод был переименован в «Завод вычислительных электронных машин» (ВЭМ) и стал одним из советских первопроходцев в области производства самых мощных советских машин серии ЕС ЭВМ, а также сверхмощных цифровых вычислительных машин Эльбрус, Урал, ЕС ЭВМ.

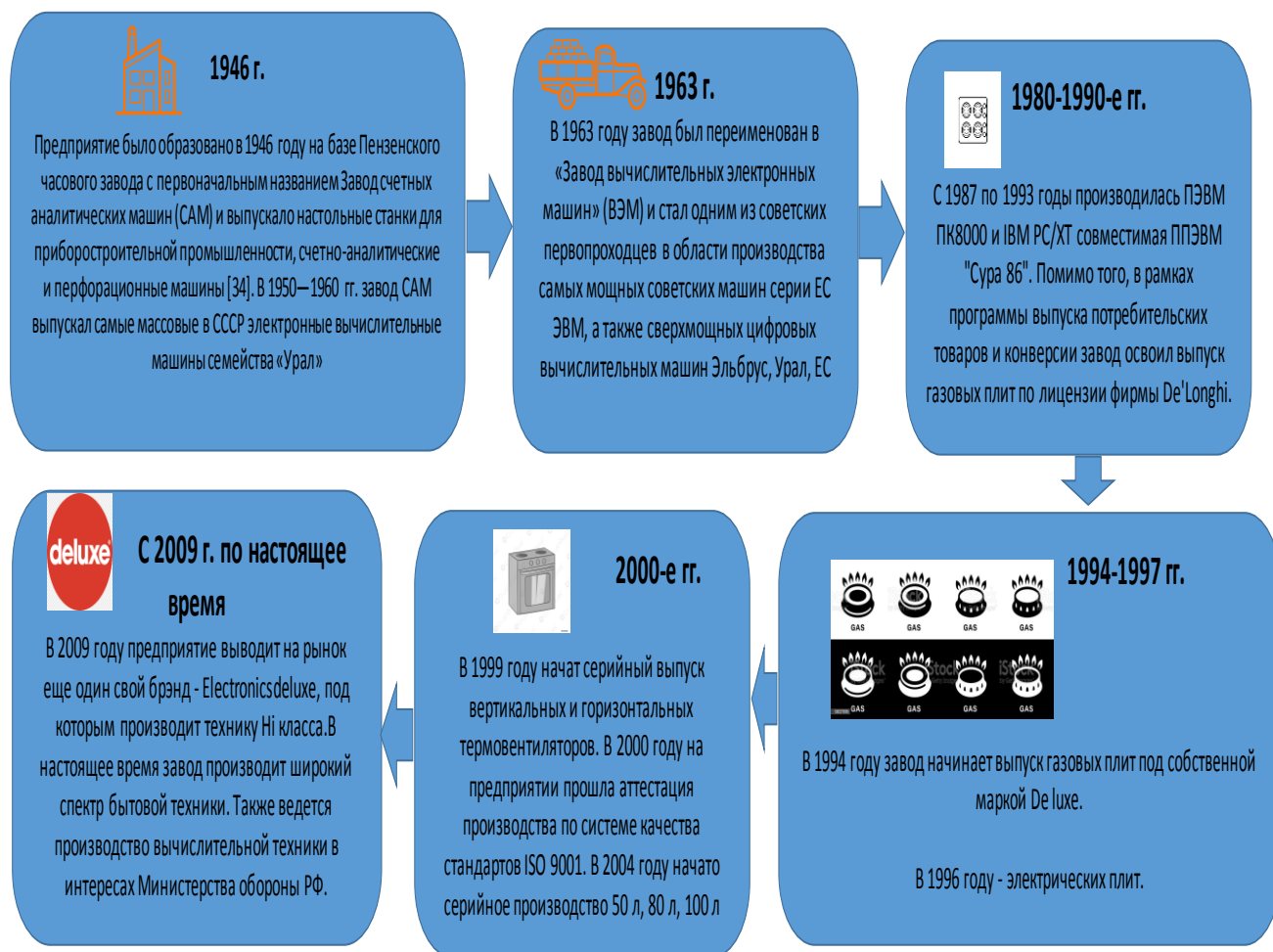


Рис. 2.1 - История АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

С 1987 по 1993 годы производилась ПЭВМ ПК8000 и IBM PC/XT совместимая ППЭВМ "Сура 86". Помимо того, в рамках программы выпуска потребительских товаров и конверсии завод освоил выпуск газовых плит по лицензии фирмы De'Longhi.

В результате перестройки завод был преобразован во ФГУП "ППО ЭВТ". Завод с успехом пережил кризис от перехода к рыночной экономике и многократного снижения государственного заказа [43].

В 1994 году завод начинает выпуск газовых плит под собственной маркой De luxe.

В 1996 году - электрических плит.

В 1999 году начат серийный выпуск вертикальных и горизонтальных термовентиляторов.

В 2000 году на предприятии прошла аттестация производства по системе качества стандартов ISO 9001.

В 2004 году начато серийное производство 50 л, 80 л, 100 л электроводонагревателей De luxe.

В 2009 году предприятие выводит на рынок еще один свой бренд - Electronicsdeluxe, под которым производит технику Hi класса [43].

В настоящее время завод производит широкий спектр бытовой техники, включая газовые, электрические, электрогазовые, комбинированные плиты, индукционные варочные панели, встраиваемую технику, электроводонагреватели объемом от 20 до 120 литров. Также ведется производство вычислительной техники в интересах министерства обороны.

В 2011 году завод ЭВТ получил около 40 млн. рублей прибыли. Средняя зарплата по итогам 2011 года составила 14 тысяч рублей, а в декабре достигла 18 тысяч. На предприятии сегодня трудятся более 2 тысяч человек [43].

Компания является членом общероссийской общественной организации «Союз машиностроителей России».

Предприятие располагается по адресу: 440039, Россия, Пензенская обл., г. Пенза, ул. Гагарина, д. 13 [43].

Ассортимент продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» представлен на рисунке 2.2.

Основные показатели продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» представлены в таблице 1.

Продукция предприятия прочно занимает определенную ценовую нишу на рынке так называемой «белой техники». Предприятие имеет свои товарные знаки и активно продвигает свою продукцию как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Экспорт предприятия имеет свою специфику, о которой мы скажем позже.

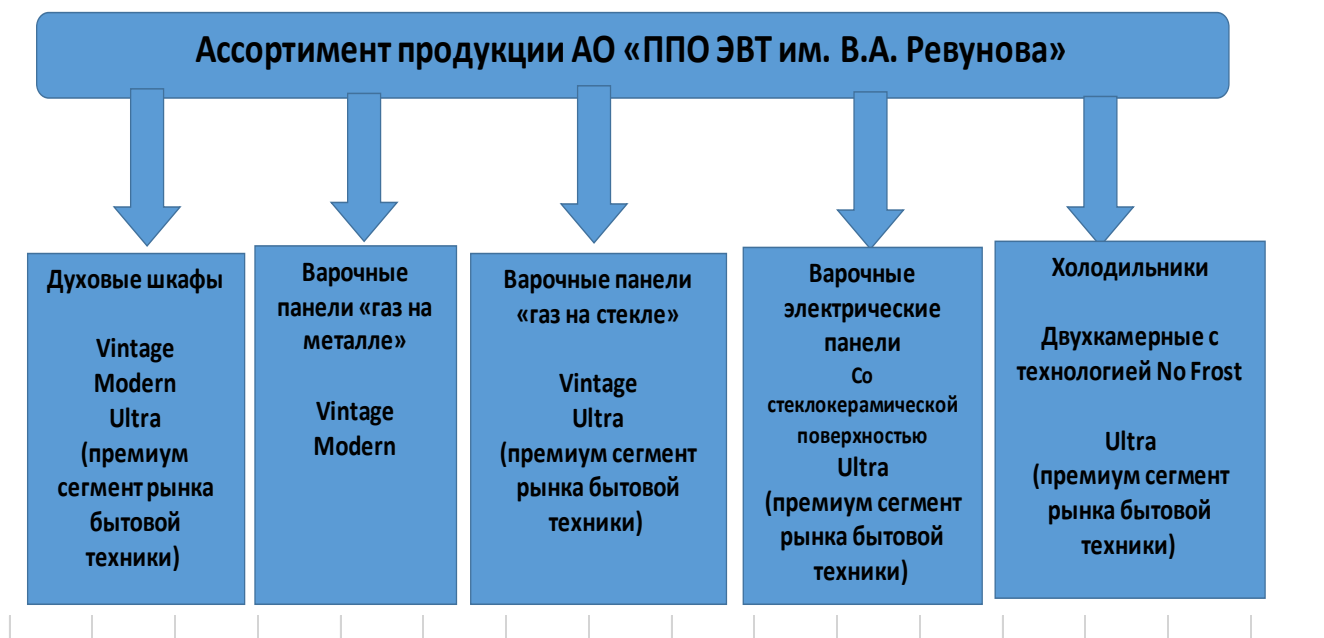


Рис. 2.2 - Ассортимент продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Таблица 1 - Основные показатели продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

№	Показатель	Характеристика
1	Экономичность	Свойства продукции, обеспечивающие защиту окружающей среды
2	Надежность	Продукция проходит обязательные тесты и сертификацию. Надежность бытовой техники SVAR отвечает мировым стандартам качеств
3	Современный дизайн	Благодаря стильному дизайну и цветам, техника прекрасно вписывается в оформление любого помещения: и классического, и современного
4	Простота в использовании техники	Продуманность мельчайших деталей, простота и удобство, отсутствие лишнего
5	Безопасность продукции	Бытовые техника удобна и безопасна в эксплуатации, имеет высокие показатели энергоэффективности
6	Современный функционал	Техника SVAR имеет все необходимые функции для Вашей комфортной и быстрой работы на кухне
7	Экономичность в потреблении ресурсов	Потребление энергоресурсов минимально и обеспечивается современными системами контроля

Направления поставок продукции предприятия представлены на рисунке 2.3.

АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» осуществляет как оптовые, так и розничные поставки своей продукции. Кроме того, предприятие активно сотрудничает с базовыми магазинами (включая интернет-магазины) и торговыми базами, реализующими бытовую технику.

Соотношение величины поставок на внутренний российский рынок и за рубеж представлены на рисунке 2.4.

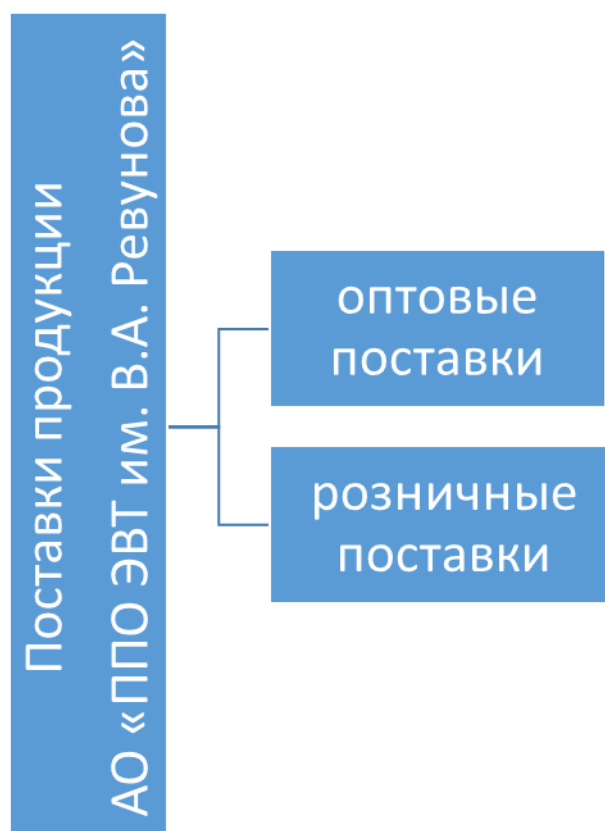


Рис. 2.3 - Направления поставок продукции
АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Организационная структура АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» представлена на рисунке 2.5.

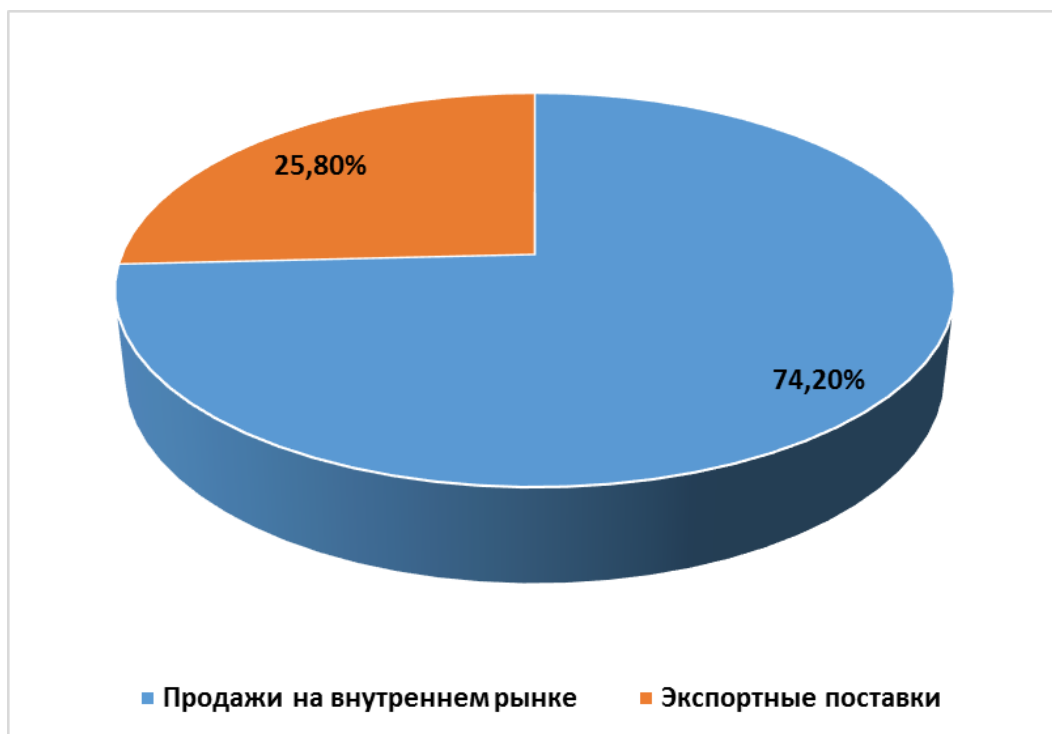


Рис. 2.4 - Структура продаж продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в 2021 году



Рисунок 2.5 – Организационная структура АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»

Предприятие активно реализует свою продукцию посредством интернет-торговли. Так, структура продаж АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» на внутреннем российском рынке представлена на рисунке 2.6.

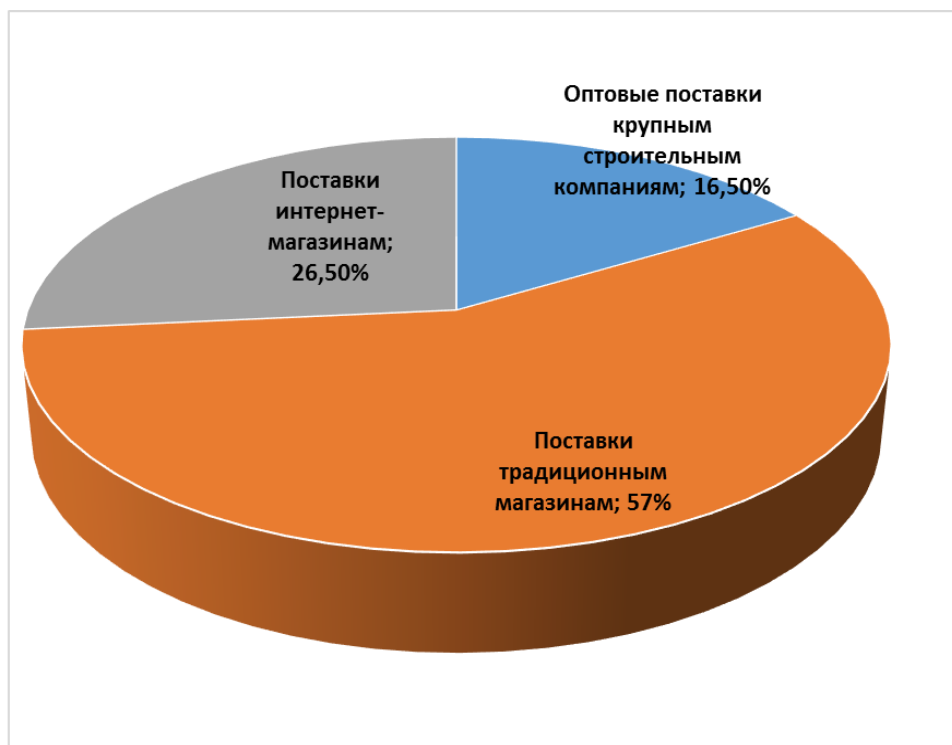


Рисунок 2.6 – Структура продаж АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» на внутреннем рынке в 2021 году, %

Структура реализуемой в 2021 году продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» по ценовому сегменту представлена на рисунке 2.7.

Мы видим, что наибольшую долю в производимой и реализуемой продукции занимает бытовая техника эконом сегмента.

При этом за последние 5 лет устойчивую динамику роста показывают продажи продукции премиум класса (рис. 2.8).

При этом по всем категориям продукции в 2021 году наблюдается спад продаж.

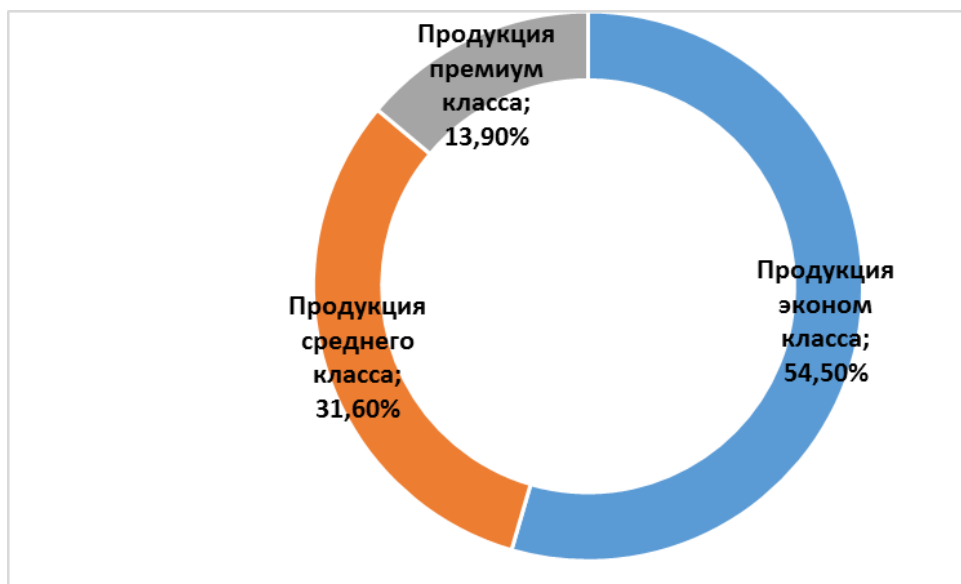


Рисунок 2.7 – Структура реализуемой в 2021 году продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» по ценовому сегменту

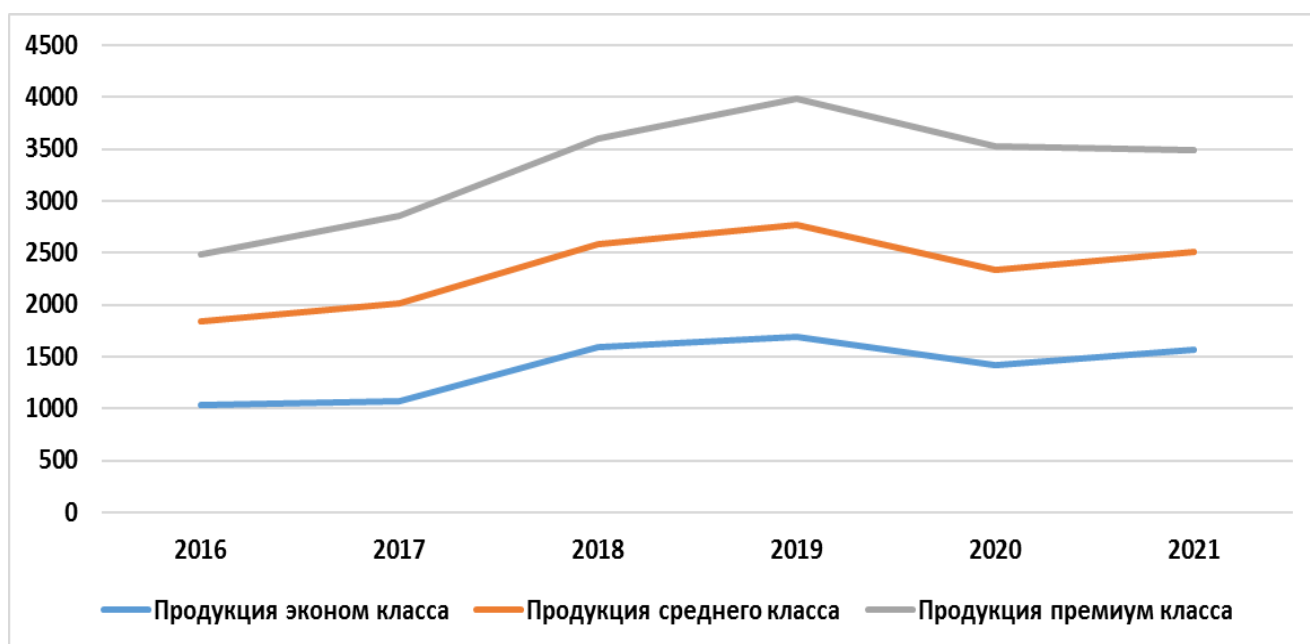


Рисунок 2.8 – Динамика продаж продукции АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в период с 2016-2021 гг. по ценовому сегменту, тыс. руб.

Структура производимой АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» продукции представлена на рисунке 2.9.

Мы видим, что почти треть продаваемой продукции составляют бойлеры, другую треть - варочные электрические панели.

Динамика выручки и прибыли компании АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» за последние 6 лет представлена на рисунках 2.9-2.11.

С 2016 по 2019 год наблюдается рост данных показателей. 2020 год для предприятия был непростым, в условиях пандемии коронавируса наблюдается небольшой спад выручки и прибыли компании.

В 2021 году показатели предприятия оптимизируются, наблюдается небольшой подъем, вызванный восстановлением экономической активности после пандемии коронавируса.

Рост жилья в регионе, включая социальное жилье, обусловил активное приобретение бытовой техники отечественных производителей, экономического сегмента в первую очередь

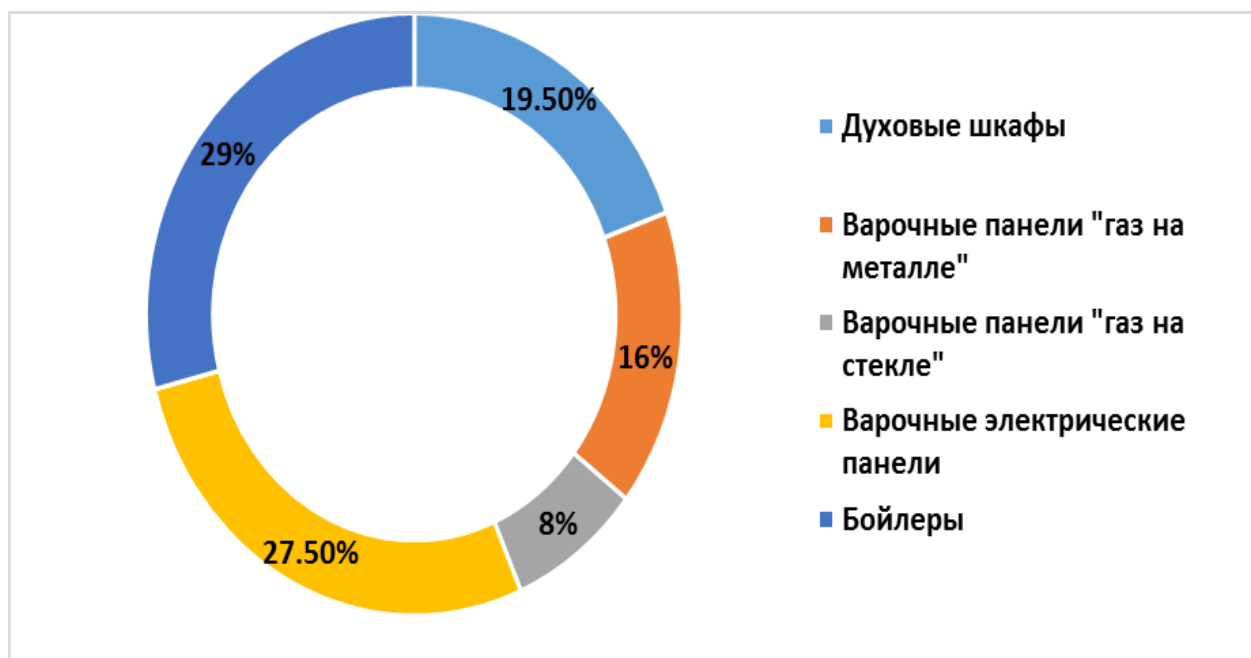


Рис. 2.9 - Структура продаж АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» по категориям товаров в 2021 г., %

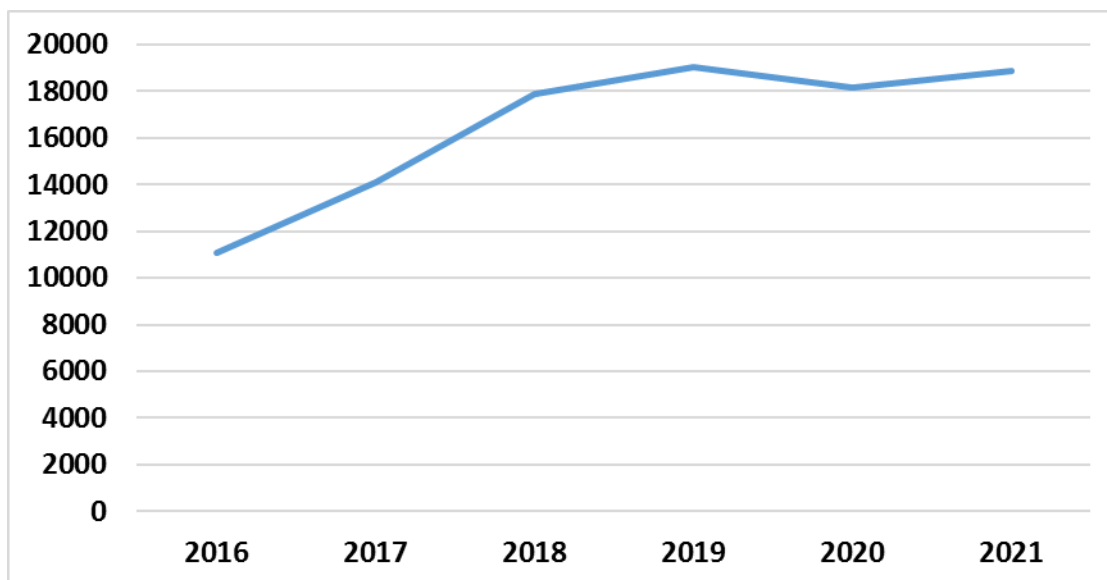


Рис. 2.10 - Динамика выручки АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в 2016-2021 гг., тыс. руб.

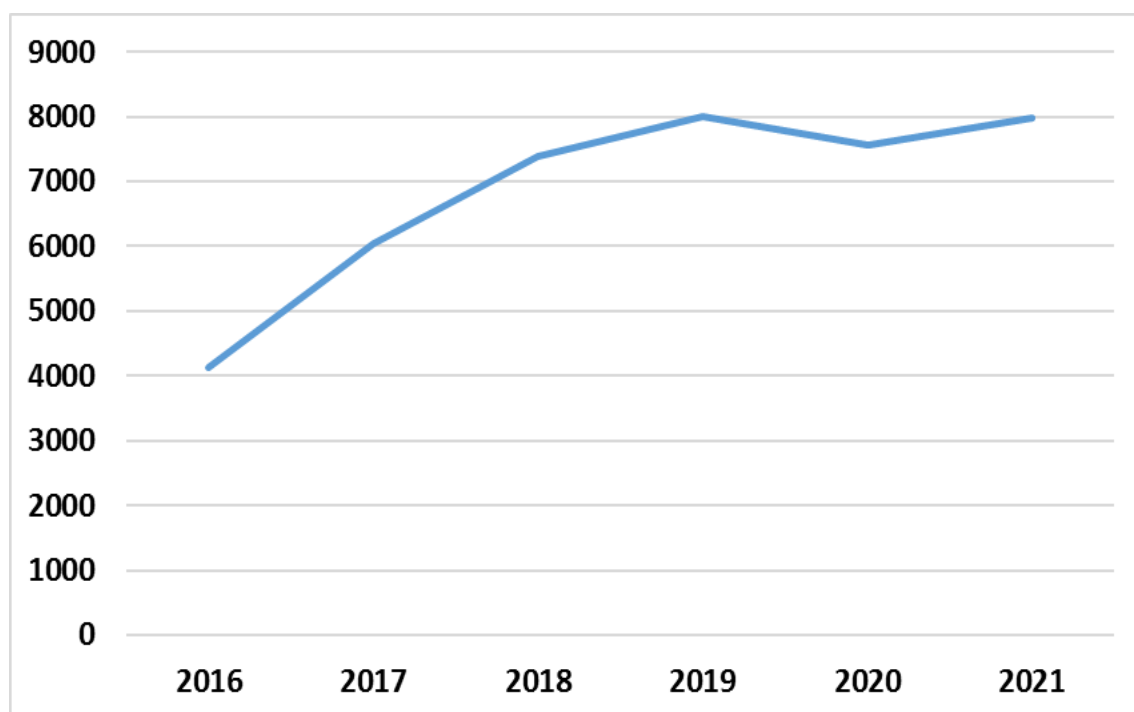


Рис. 2.11 - Динамика прибыли ООО АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в 2016-2021 гг., тыс. руб.

Таким образом, можно сделать следующие выводы при характеристике АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова». Это стабильное промышленное предприятие, которому уже 75 лет. Предприятие производит целую линейку высококачественной бытовой техники. Около четверти всей продукции предприятие продает на экспорт. Продукция, производимая на предприятии, отличается широким ассортиментом, представлением различных ценовых сегментов, подвергается тщательному контролю с точки зрения качества и функциональности.

2.2 Проблемы внешнеэкономической деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в условиях импортозамещения

АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» является участником внешнеэкономической деятельности региона и около четверти производимой продукции экспортирует в страны ближнего зарубежья.

Полагаем, что прежде чем характеризовать внешнеэкономическую деятельность предприятия, необходимо провести анализ экспортных и импортных операций, осуществляемых предприятиями региона в отношении продукции, производимой АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» и иными промышленными предприятиями.

Структура экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ из Пензенской области в 4 квартале 2020 года и за весь 2020 год представлена на рисунках 2.12-2.13 [40].



Рис. 2.12 - Структура экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ из Пензенской области в 4 квартале 2020 года, %

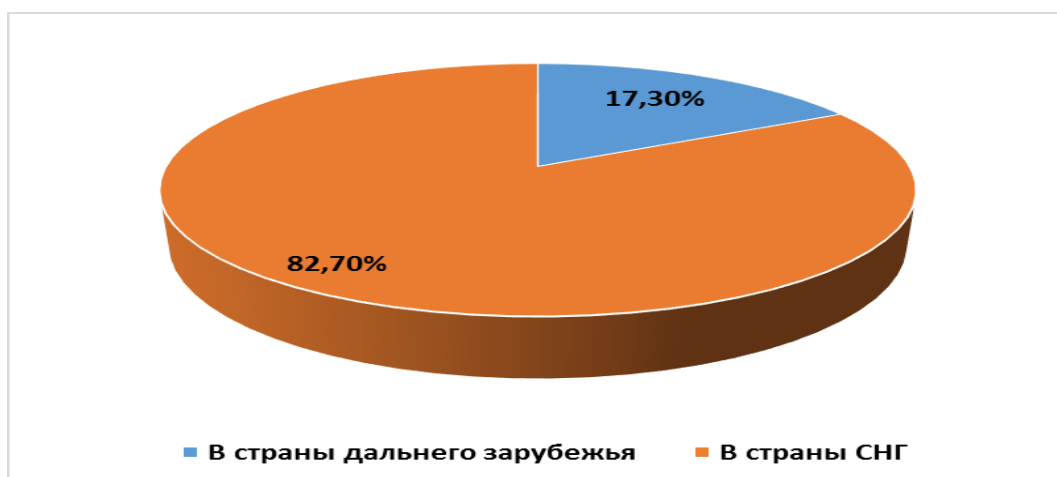


Рис. 2.13 - Структура экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ из Пензенской области за 2020 год, %

Структура импорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ в Пензенскую область в 4 квартале 2020 года и за весь 2020 год представлен на рисунках 2.14-2.15.



Рис. 2.14 - Структура импорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ в Пензенскую область в 4 квартале 2020 года, %



Рис. 2.15 - Структура импорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ в Пензенскую область за 2020 год, %

Показатели экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС из Пензенской области за 2021 год по странам СНГ представлены на рисунке 2.16.

Следует обратить внимание на то, что больше всего подобной продукции экспортируется в Казахстан, Беларусь, Узбекистан и Украину [27]. При этом в Таджикистан данная продукция предприятиями Пензенской области совсем не экспортируется.

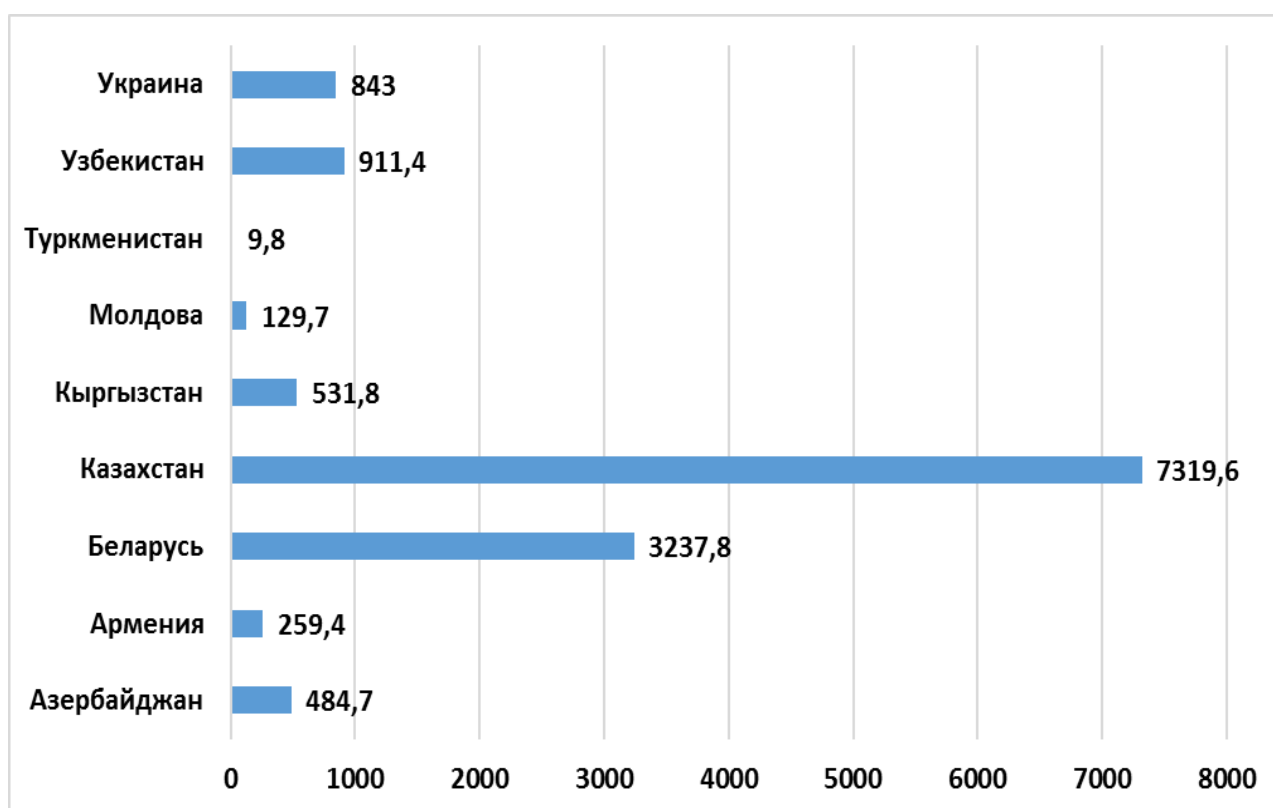


Рис. 2.16 - Показатели экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ из Пензенской области за 2021 год по странам СНГ, тыс. долл. США [28]

С учетом того, что структура экспортных поставок по странам в 2022 году существенно изменится (прежде всего, за счет таких стран как Украина, страны Европейского союза, иные «недружественные» по отношению к России страны), следует нацелить региональный экспорт на страны СНГ, среди которых Узбекистан, Таджикистан, Азербайджан, позитивно воспринимающие поставки из России.

Полагаем, что предприятию АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» нужно исследовать и осваивать именно этот рынок для расширения экспортных поставок.

Показатели экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС из Пензенской области за 2021 год по странам дальнего зарубежья представлен на рисунке 2.17.

Странами дальнего зарубежья - лидерами по покупке рассматриваемых категорий товаров являются Монголия, Гана, Болгария, Германия.

Германия - традиционный лидер в экспортных поставках предприятий региона.

В условиях усиления санкционного давления данная структура экспорта обязательно изменится. Место Германии, Болгарии, иных «недружественных» стран могут занять Турция, Вьетнам и другие страны, которые увеличат свое потребление экспортных поставок из России.

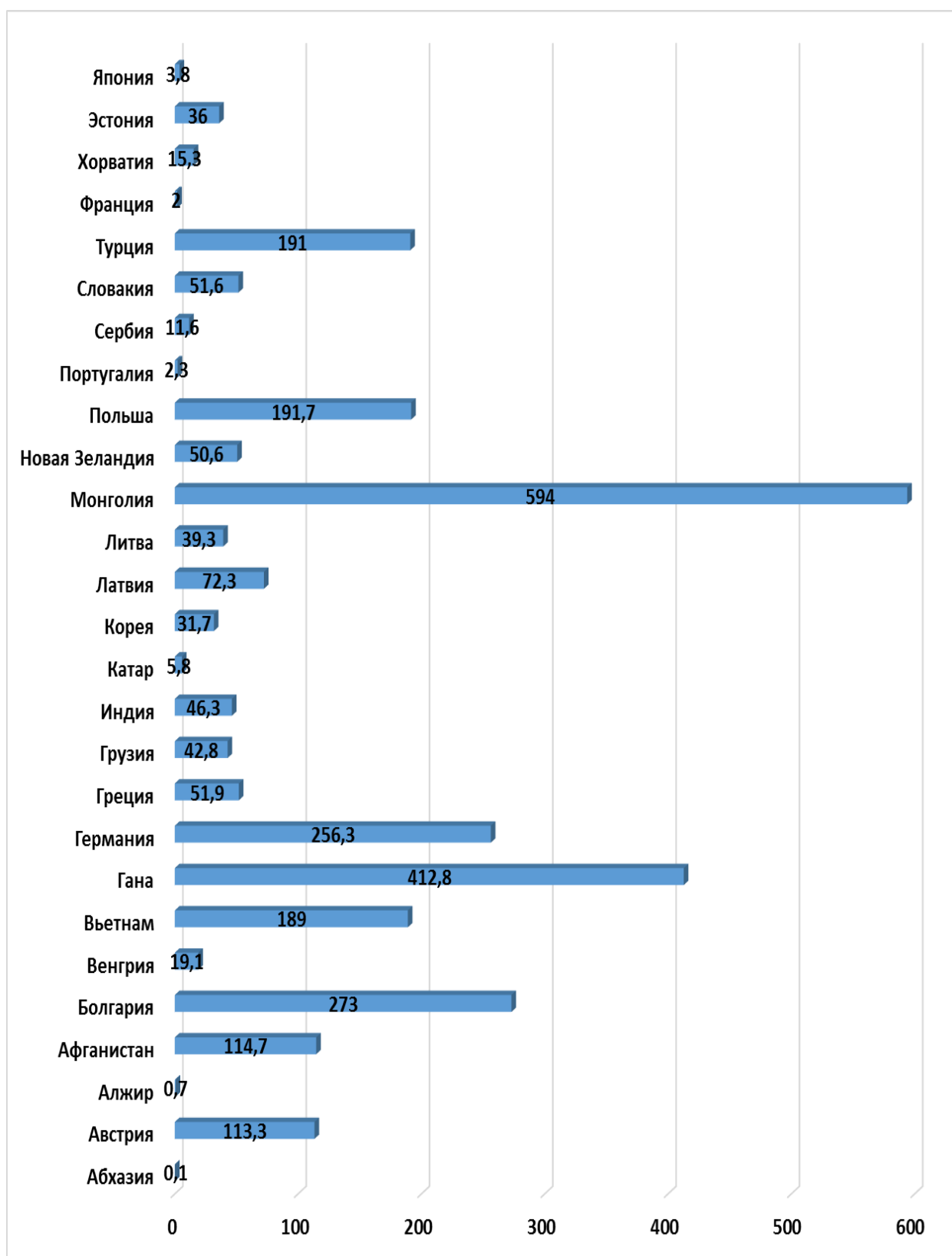


Рис. 2.17 - Показатели экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ из Пензенской области за 2020 год по странам дальнего зарубежья, тыс. долл. США [28]

На основе проведенного анализа нами выделен перечень стран, полностью не задействованных в экспорте. Для стран СНГ это - Таджикистан. Стран дальнего зарубежья, в которые пензенские предприятия не вывозят продукцию 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС, много. Мы попытались их сгруппировать с точки зрения перспективности экспорта (рис. 2.18).



Рис. 2.18 - Классификация стран дальнего зарубежья с точки зрения перспектив экспорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС из Пензенской области (анализ проведен в начале февраля 2022 г.)

Что касается импорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС в Пензенскую область, то показатели за 2021 год представлены на рисунке 2.19.

Мы видим, что самый высокий показатель ввоза у таких стран как США, Китай, Германия, Италия [36].

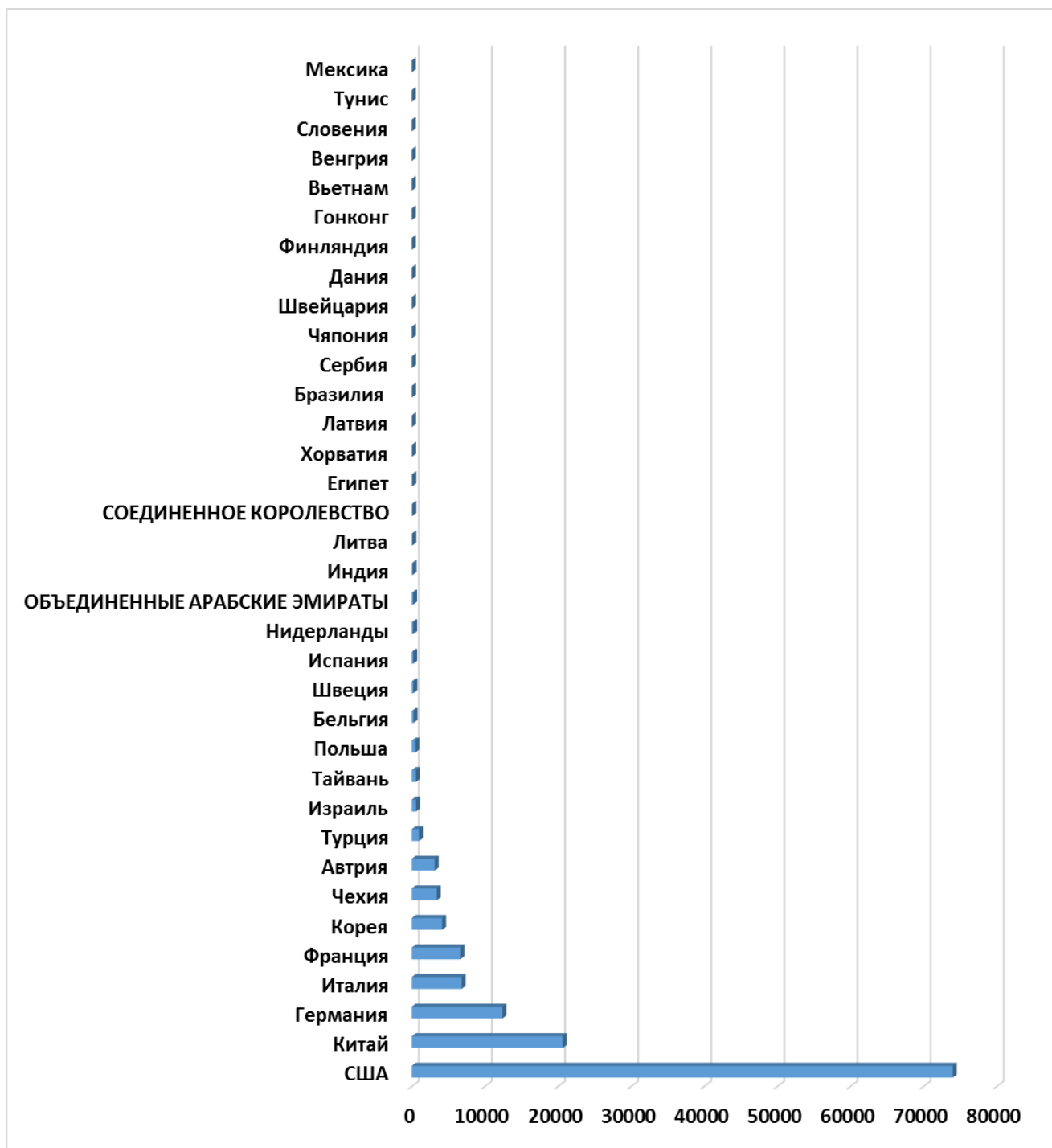


Рис. 2.19 - Показатели импорта товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС: РЕАКТОРЫ ЯДЕРНЫЕ, КОТЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ И МЕХАНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА; ИХ ЧАСТИ в Пензенскую область за 2020 год по странам дальнего зарубежья, тыс. долл. США [36]

Что касается ВЭД АО «ЛПО ЭВТ им. В.А. Ревунова», то следует показать структуру экспорта по странам и товарам по данным 2021 года (рис. 2.20-2.21).

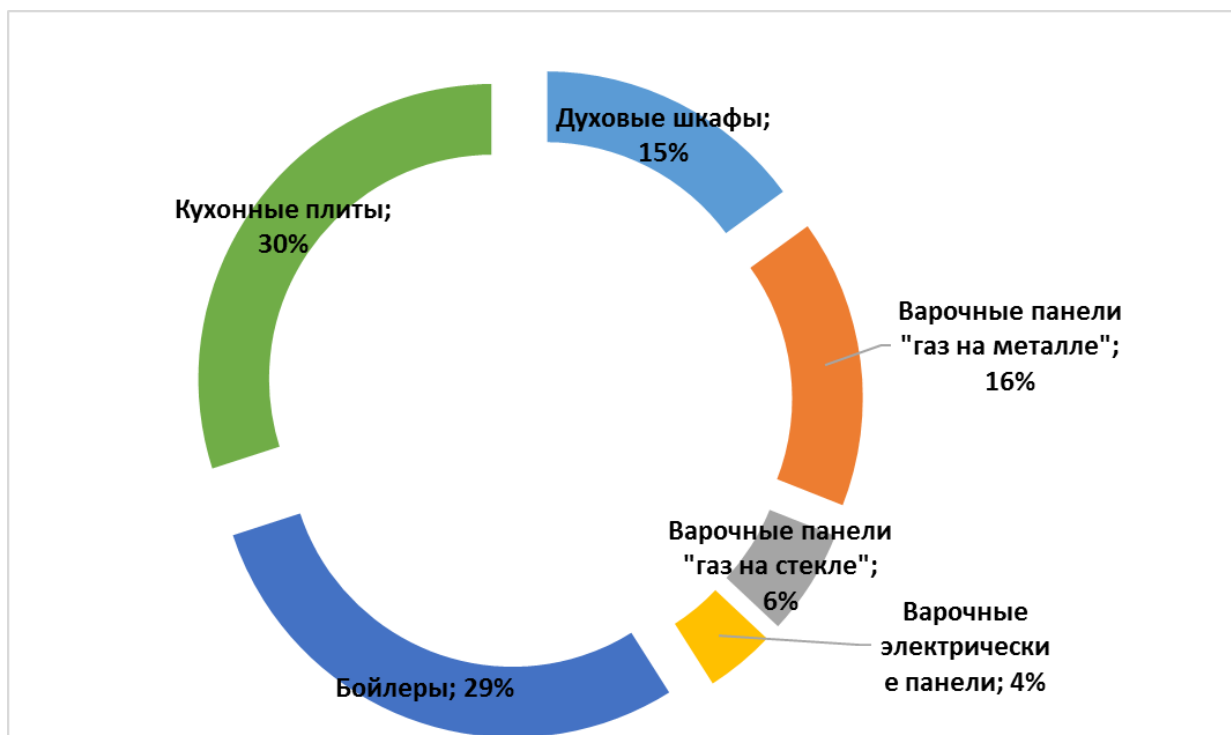


Рис. 2.20 - Структура экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» по категориям товаров по данным 2021 года, %



Рис. 2.21 - Структура экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» по странам экспорта по данным 2021 года, %

Динамика экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» за период 2018-2021 гг. представлена на рисунке 2.22. Прогнозируемая динамика экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в Армению и Азербайджан до 2025 г. представлена на рисунке 2.23.

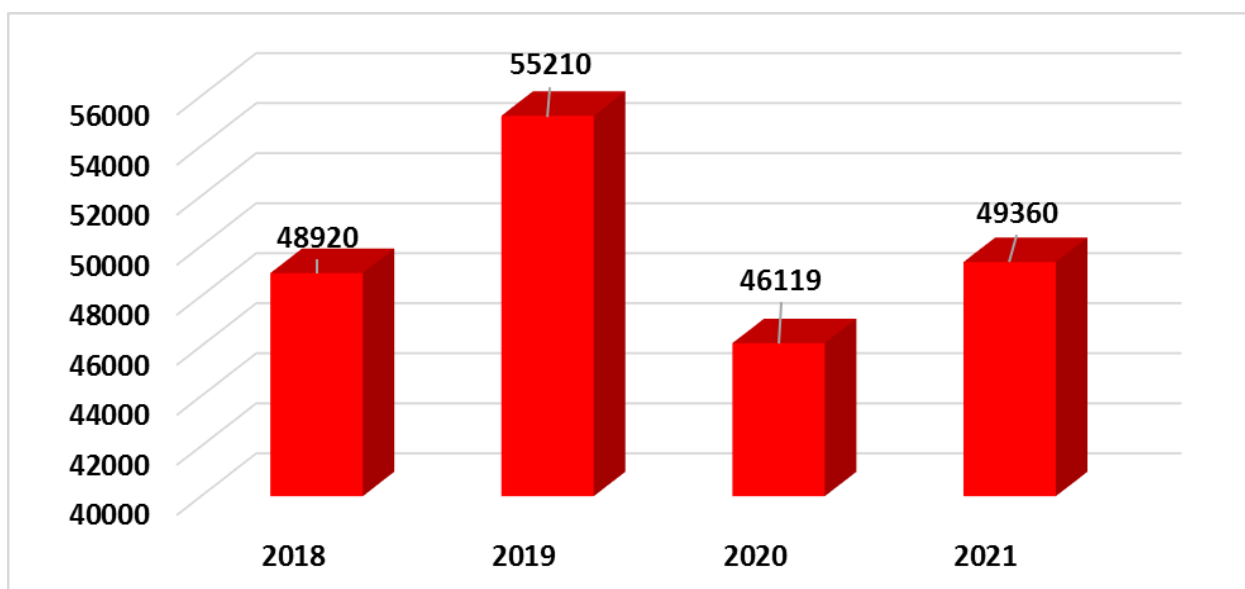


Рис. 2.22 - Динамика экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» за период 2018-2021 гг., тыс. руб.

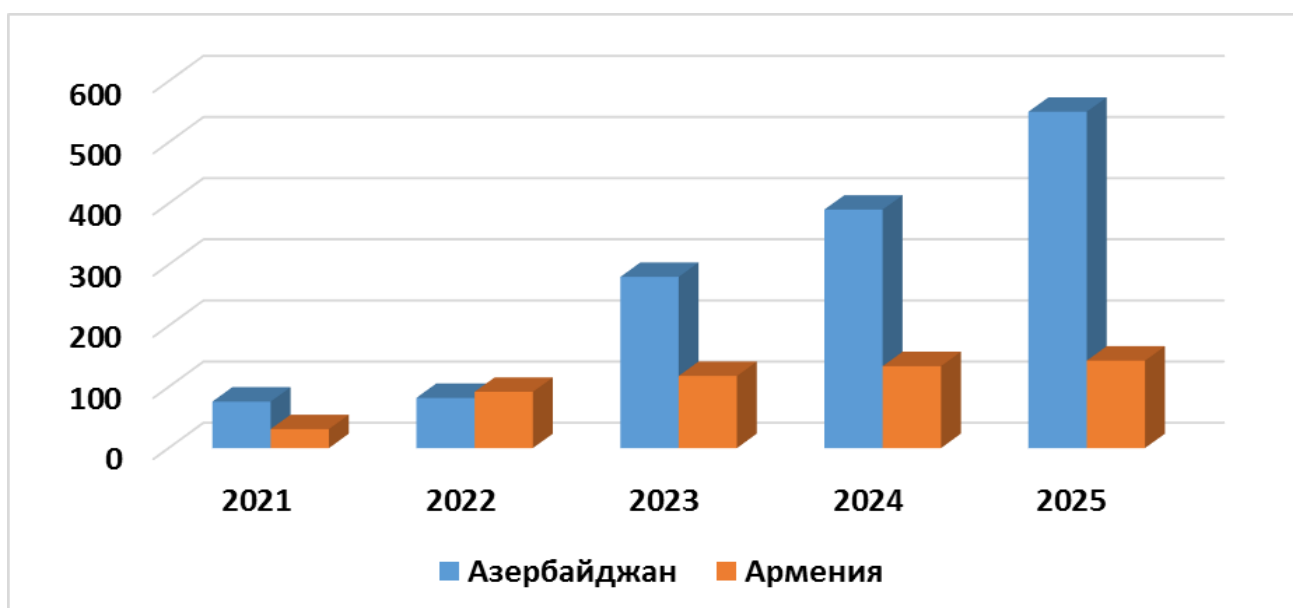


Рис. 2.23 - Прогнозируемая динамика экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в Армению и Азербайджан до 2025 г., тыс. руб.

Таким образом, анализ показал, что экспорт АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» составляет около четверти всех продаж предприятия. Положительная динамика экспорта предприятия в 2019 году сменилась спадом, который связан с пандемией коронавируса, которая усложнила внешнеторговые поставки. Более половины все товаров, экспортируемых АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова», это плиты и бойлеры. Компания экспортирует товары исключительно в страны СНГ. Страна-лидерами по экспорту являются Казахстан и Белоруссия. В качестве перспективы развития экспорта АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» следует рассматривать Азербайджан и Армению, в которые предприятие пока почти ничего не экспортирует (единичные поставки).

Для заключения внешнеторговых контрактов с клиентами из Азербайджана и Армении предварительно необходимо исследовать рынок бытовой техники в стране, изучить предпочтения потребителей и принять участие в выставках, ярмарках или деловых миссиях в данную страну представителей пензенского бизнеса.

3 РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

3.1 Региональная информационно-логистическая платформа стимулирования внешнеэкономической деятельности производителей бытовой техники

Говоря простым и доступным языком, импортозамещение - это уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров. Подобные товары (продукцию) называют импортозамещающими. Само импортозамещение является государственной программой, за ее реализацией следит специальная правительственная комиссия [29].

В период кризиса Минэкономразвития провело анализ структуры потребления и номенклатуры импортируемого оборудования и товаров, необходимых для обеспечения стабильной работы и развития секторов экономики, а также существующих производственных и технико-технологических ограничений развития соответствующих отраслей. Были выявлены критические виды продукции и определены приоритетные отрасли для импортозамещения.

К приоритетным секторам экономики относятся:

- ингредиенты и оборудование для пищевой промышленности;
- тяжелое, энергетическое, нефтегазовое машиностроение, электрохимическая и кабельная промышленность;
- станкоинструментальная промышленность, судостроительное оборудование;
- химическая и нефтехимическая промышленность (катализаторы, производство редкоземельных материалов, композиционных материалов, красок и лаков, пластиков, производство моющих, чистящих и полирующих

средств, а также резины и пластмасс);

- фармацевтическая и медицинская промышленность;
- промышленность обычных вооружений, гражданское авиастроение, двигателестроение, комплектующие и оборудование для транспортного машиностроения [38].

Проведено совершенствование деятельности по закупкам импортного оборудования, работ и услуг за рубежом в рамках крупных инвестиционных проектов и инвестиционных проектов, которым оказывается государственная поддержка.

Положения Федерального закона от 13.07.2015 N 249-ФЗ позволят координировать деятельность заказчиков по размещению заказов на поставку отечественного промышленного оборудования в рамках инвестиционных проектов (Письмо Минэкономразвития России от 21.12.2015 N Д28и-3669).

Федеральным законом от 03.07.2016 N 365-ФЗ предусматривается право заказчиков на заключение контрактов на поставку товара, производство которого создается или модернизируется и (или) осваивается на территории РФ в соответствии со специальным инвестиционным контрактом, со стороны (инвестором) такого контракта как с единственным поставщиком. Данная мера направлена на поддержку отечественных производителей посредством стимулирования заключения долгосрочных специальных инвестиционных контрактов в соответствии с нормами Закона о промышленной политике в РФ [29]. Финансовое ведомство относится достаточно критично к инициативам хозяйствующих субъектов по введению дополнительных налоговых преференций, не предусмотренных действующим законодательством. Письмо Минфина России от 09.02.2017 N 03-01-10/7128 - лишнее тому подтверждение.

Специалисты предлагали в качестве одной из мер финансовой поддержки установить льготную ставку по НДС в размере 0% для производителей продукции, включенной в отраслевой план мероприятий по импортозамещению, при отсутствии условий раздельного учета

налогооблагаемой базы по разным ставкам. Чиновники не поддерживают данное предложение, указывая, что наравне с традиционной ставкой (20%) действующим законодательством по НДС установлена пониженная ставка данного налога 10% на отдельные социально значимые товары, в том числе продовольственные и медицинские товары, товары для детей и некоторые другие товары и услуги социального характера [29].

Принятие решения об установлении льготной ставки НДС для производителей импортозамещающей продукции создаст неравные условия налогообложения для организаций, производящих продукцию, не включенную в отраслевой план мероприятий по импортозамещению. Это противоречит нормам ст. 3 НК РФ, согласно которым законодательство о налогах и сборах должно основываться на признании всеобщности и равенства налогообложения [6]. Кроме того, могут существенно увеличиться потери доходов федерального бюджета, что негативно отразится на выполнении принятых обязательств по финансированию расходов на социально значимые программы. Если нельзя снизить обязательства по косвенному налогообложению, то почему бы не подкорректировать базу по прямому налогу - на прибыль? Здесь тоже можно подумать над введением нулевой ставки, а также использовать механизм ускоренной амортизации для конечного потребителя оборудования, произведенного российскими предприятиями машиностроительной отрасли. Чиновники, правда, и на это смотрят скептически. Положения гл. 25 НК РФ уже предусматривают достаточное количество преференций для организаций различных отраслей производства [6]. При этом предоставление преференции по налогу на прибыль в зависимости от использования отечественных технологий, машин, оборудования, комплектующих, программного обеспечения и услуг нарушает правила Всемирной торговой организации, в связи с чем реализация подобных предложений вступает в противоречие с международными обязательствами Российской Федерации.

Не забудем и о налоге на имущество. Хотя он не настолько

обременителен, промышленным предприятиям, имеющим облагаемое имущество, региональный бюджет все равно приходится пополнять. Особенно заслуживают внимания крупнейшие в своей отрасли организации и их имущество, по которому проведены модернизация, реконструкция, достройка или дооборудование. Причем уже есть два документа, которыми утверждены перечни "градообразующих" предприятий отрасли промышленности, - Приказы Минпромторга России от 27.03.2015 N 596, от 13.04.2015 N 798. Названные документы приняты для предоставления не налоговых льгот, а адресных субсидий предприятиям, являющимся авангардом промышленности [29].

Финансисты обращают внимание и на другой момент. Основное направление налоговой политики на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов в целях обеспечения доходов субнациональных уровней бюджетной системы РФ - поэтапная отмена действующих налоговых льгот, установленных на федеральном уровне по региональным и местным налогам, с передачей соответствующих полномочий на региональный (местный) уровень. Таким образом, вопрос установления льгот по налогу на имущество для отдельных категорий налогоплательщиков может быть решен законодательными (представительными) органами субъектов РФ.

В итоге с учетом дефицита федерального бюджета ни одно из предложений по введению налоговых преференций не поддерживается.

Налоговые преференции по факту подразумевают сокращение расходов на исполнение обязательств перед бюджетом. Снижение затрат - это один из видов экономической выгоды, которая может быть получена хозяйствующим субъектом, например, в виде прямой финансовой помощи. В целях содействия увеличению роста конкурентоспособной продукции Федеральным законом от 19.12.2016 N 415-ФЗ "О федеральном бюджете на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов" в 2017 - 2019 годах предусмотрены следующие меры государственной поддержки:

- предоставление субсидий российским организациям на компенсацию

части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях в 2014 - 2016 годах на реализацию новых комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности, в 2017 году в объеме 5 млрд руб., в 2018 году - 8 млрд, в 2019 году - 8,9 млрд;

- предоставление субсидий российским организациям на компенсацию части затрат на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по приоритетным направлениям гражданской промышленности в рамках реализации такими организациями комплексных инвестиционных проектов в 2017 году в объеме 3,1 млрд руб., в 2018 году - 4,1 млрд, в 2019 году - 5,6 млрд;

- выдача субсидий российским производителям на компенсацию затрат на передачу пилотных партий промышленной продукции в опытно-промышленную эксплуатацию в 2017 году в объеме 1 млрд руб., в 2018 году - 1,2 млрд, в 2019 году - 1,2 млрд [30].

Нами предложено создание региональной информационно-логистической платформы для стимулирования внешнеэкономической деятельности производителей бытовой техники (рис. 3.1).



Рис. 3.1 - Региональная информационно-логистическая платформа для стимулирования ВЭД производителей бытовой техники

Данная платформа может имеет реестровый вид, она может вестись на базе Пензенской торгово-промышленной палаты, Центра поддержки экспорта, Центра кластерного развития. Данные базы должны предоставляться заинтересованным компаниям бесплатно.

По вопросам импортозамещения нами был использован метод экспертной оценки. В качестве эксперта выступил начальник Управления внешних связей АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» Андрей Александрович Скоркин. Вот его ответы на заданные нами вопросы.

1. Что у них изменилось с февраля? Какие страны ушли из списка импортеров и экспортеров? Как изменится логистика?

Ответ. Страны ЕС на 50% перестали работать с белорусскими и российскими фирмами. Польша, Болгария, Германия, Италия, Румыния ушли с рынка. Логистика меняется с апреля 2022 года, въезд и выезд транспорта запрещен.

2. Конкретные детали, приборы, которые они покупали в Европе, например, а теперь их надо будет заменить российскими аналогами. Какие заводы России это делают? Это будет дешевле или дороже? Качество какое? ППО ЭВТ рассматривает такой вариант импортозамещения?

Ответ. Краны, горелки для плит и бойлеров - импортные составляющие продукции предприятия.

Здесь два варианта решения вопроса: замена на китайские и турецкие запчасти или же импорт через третьи страны.

Импортозамещение только приходит, через ярмарки, мелкосерийное производство. В РФ оборудование, запчасти дорогие и нет гарантированного качества.

Каркас плит и бойлеров производят на предприятии сами.

3. Какие товары больше экспортируют? Какие страны лидеры экспорта?

Ответ. Товары-лидеры - плиты, бойлеры.

Страны-лидеры: Казахстан, Таджикистан, Узбекистан, Киргизия.

4. Как будут менять экспортную стратегию в условиях санкций? Будут

ли искать новые страны для экспорта, например, Узбекистан и Таджикистан?

Ответ. Менять экспортную стратегию в условиях санкций не собираются, т.к. фирма не пострадала.

5. Какие предприятия в РФ их основные конкуренты?

Ответ. GEFEST – Беларусь, Darina – г. Чайковский, МЕЧТА Бытовые плиты – г. Златоуст.

Таким образом, для решения проблемы импортозамещения и одновременно повышения уровня внешнеэкономической деятельности в условиях усиления санкций нами использован метод экспертной оценки. Позиция эксперта, высказанная на основании сформулированных и заданных вопросов, позволила составить достаточно полную и системную картину о деятельности предприятия АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» в современных условиях. Проблема импортозамещения для предприятия не нова, она решается с 2014 года. Выделены несколько вариантов ее решения.

В качестве конкретного авторского предложения нами видится создание региональной информационно-логистической платформы для стимулирования внешнеэкономической деятельности предприятий любой направленности, в частности, предприятий-производителей бытовой техники.

3.2 Модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники

Кроме безвозмездного целевого финансирования поддержка субъектов промышленной деятельности может осуществляться на возвратной основе с привлечением инфраструктуры поддержки промышленной деятельности в порядке, устанавливаемом Правительством РФ, в целях обеспечения доступа субъектов промышленности к долгосрочному заемному финансированию на конкурентоспособных условиях в рамках деятельности Фонда развития промышленности. На цели предоставления льготных займов организациям гражданской промышленности в целях содействия импортозамещению и

внедрению наилучших доступных технологий в 2017 году предусмотрены бюджетные ассигнования в размере 0,8 млрд руб [29].

Стоит сказать несколько слов о бюджетном софинансировании расходов по процентам, уплачиваемым кредитным организациям. Указанная мера государственной поддержки была введена Постановлением Правительства РФ от 12.03.2015 N 214 в условиях резкого увеличения ключевой ставки Центрального банка до 17% в конце 2014 года. С сентября 2016 года ключевая ставка Банка России снижена до 10%. Поэтому необходимость бюджетного софинансирования банковских процентов отпала. Исключение - предприятия легкой промышленности с низкой рентабельностью. Для них предусмотрено продление действия Постановления N 214 на 2017 год с финансовым обеспечением в размере 0,7 млрд руб. [29]

Отсрочить исполнение обязательств перед бюджетом - не ахти какое преимущество, но даже оно доступно немногим. Отсрочка по уплате налогов предоставляется по основаниям и в порядке, установленным ст. 64 НК РФ. Основание для предоставления отсрочки по уплате налогов в целях стимулирования импортозамещения отсутствует [30].

Также в Письме Минфина России от 26.03.2015 N 03-02-07/1/16772 обращено внимание на то, что субъектам РФ и муниципальным образованиям предоставлены полномочия по установлению дополнительных оснований предоставления отсрочки (рассрочки) по уплате соответственно региональных и местных налогов.

Стимулирующую функцию по развитию внедренческой и инновационной деятельности выполняет инвестиционный налоговый кредит, который представляет собой такое изменение срока уплаты налога, при котором организации дается возможность в течение определенного срока и в определенных пределах уменьшать свои платежи по налогу с последующей поэтапной уплатой кредита и начисленных процентов. Основания для предоставления инвестиционного налогового кредита установлены в ст. 67

НК РФ [6]. В списке также нет упоминания импортозамещения в любом контексте.

Следует знать, что региональные и местные власти вправе установить иные основания и условия предоставления инвестиционного налогового кредита, включая сроки его действия и ставки процентов на сумму кредита. Менять сроки уплаты налогов могут соответствующие фискальные органы (в зависимости от зачисления налога в федеральный, региональный или местный бюджет).

Все сказанное практически не оставляет надежд на то, что производителям, участвующим в программе импортозамещения, предоставят отсрочку по тому или иному налогу или налоговый кредит. Наоборот, в условиях импортозамещения и поддержки государством производителей финансовые показатели деятельности могут улучшаться (Постановление АС ДВО от 20.05.2016 N Ф03-2379/2016), что позволяет рассчитаться с бюджетами по налогам и сборам своевременно в общем порядке [29].

В рамках модификации метода оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий автором предлагается ввести дополнительную группу показателей, которая бы отражала с одной стороны, степень зависимости предприятия от импорта, и потенциальные возможности для импортозамещения.

Ключевым и наиболее простым в использовании показателем, отражающим зависимость компании от импорта, является доля затрат, номинированных в иностранной валюте:

$$v_{\text{вал}} = \frac{\text{объем затрат в валюте}}{\text{общий объем затрат за период}}$$

Чем выше $v_{\text{вал}}$, тем сильнее предприятие зависит от конъюнктуры на внешних рынках.

В качестве альтернативного показателя импортозависимости можно рассмотреть отношение объемов основного сырья предприятия отечественного и импортного происхождения

$$\frac{dom}{for} = \frac{\text{объем отечественного сырья}}{\text{объем зарубежного сырья}}$$

При этом, следует отметить, что предложенные показатели не всегда могут в полной мере отражать степень зависимости предприятия от импорта, в первую очередь из-за того, что в ряде «отечественных» компонентов затрат может быть импортная составляющая. В качестве примера можно привести мясоперерабатывающее предприятие, работающее с отечественными поставщиками курятины.

В этом примере, показатели $v_{\text{вал}}$ и $\frac{dom}{for}$ будут свидетельствовать об отсутствии зависимости от импорта.

Однако, производители курятины в свою очередь существенно зависят от внешних поставок инкубационного яйца, добавок в корма и ветеринарных препаратов. То есть, предложенные показатели должны быть использованы с учетом некоторых ограничений и потенциально включать в себя «экспертную» составляющую.

После описания показателей импортозависимости, необходимо перейти к индикаторам возможности для импортозамещения. В качестве основного показателя предлагается использовать долю импортных продуктов/товаров в себестоимости, для которых не существует российских аналогов. Чем ниже эта доля – тем больше у предприятия возможностей для импортозамещения. Предлагаемая модель представлена на рисунке 3.2.



Рис. 3.2 - Модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве

При этом, необходимо отметить, что предложенный показатель не принимает во внимание качество российских аналогов. То есть, наличие российского аналога для какого-либо продукта не делает его использование наиболее эффективным для компании. Для решения этой проблемы может быть использован сравнительный анализ доли импортной составляющей компании с уровнем конкурентов. Чем выше эта разница, тем больше у

предприятия возможностей для снижения зависимости от импорта и перехода на отечественное сырье (товары).

Главное, чтобы все это дало результат в количественном и качественном измерении - чтобы отечественная продукция была не хуже импортной (что успешно получается в оборонной промышленности и в некоторых других отраслях производства).

Участвующим в программах импортозамещения российским предприятиям не стоит надеяться на налоговые преференции. Хорошо уже то, что государство создало барьеры иностранным производителям, тем самым открыв российский рынок для своих производителей. Также немаловажна бюджетная поддержка в освоении новых видов продукции взамен импортной. При этом программа импортозамещения, с одной стороны, направлена на поддержку отечественных производителей, с другой стороны, учитывает интересы потребителей. Предусмотрены:

- полный запрет на допуск тех или иных товаров иностранного происхождения для целей государственных закупок;
- ограничения допуска товаров иностранного происхождения;
- ценовые преференции для поставщиков отечественных товаров.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основе проведенного анализа можно сделать следующие выводы.

В работе были рассмотрены и обоснованы теоретические и практические основы разработки модели импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

В рамках дипломной работы было определено понятие и структура импортозамещения в современной России, выделено место импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном промышленном производстве в общей структуре импортозамещения, представлены основные направления налогового стимулирования импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве как часть модели импортозамещения.

В работе рассмотрены современные подходы к импортозамещению, которые позиционируют данную категорию в качестве объекта экономической политики, фактора стимулирования производства, торговой стратегии или особого типа экономической стратегии, особого типа промышленной политики, естественного экономического процесса. В современных условиях есть основания позиционировать импортозамещение в качестве ответа на санкционную политику.

Модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники может включать в себя целый ряд составляющих, среди которых в работе впервые были предложены механизмы налогового стимулирования импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве.

В работе выделены проблемы импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве, а также предложены пути их решения. В качестве последних выделены механизмы поиска и замены импортных комплектующих отечественными аналогами, консультационная помощь РЭЦ.

Современное управление импортозамещением требует не только времени, финансовых ресурсов, но и квалифицированных кадров, необходимо еще и желание самих промышленных предприятий активно участвовать в реализации национальной программы импортозамещения, внедрять нововведения, уметь адаптироваться к изменениям внешней среды.

Предложенные в работе модели интеграции стратегии импортозамещения в систему стратегического планирования и прогнозирования создающихся и действующих промышленных предприятий, а также механизм управления реализацией стратегии смешанного импортозамещения ставят целью налаживание процесса эффективного функционирования импортозамещения на промышленных предприятиях нашей страны и, как следствие, – повышение их конкурентоспособности и спроса на отечественную продукцию на внутреннем и внешних рынках.

Исследование теоретических основ внешнеэкономической деятельности промышленного предприятия в условиях импортозамещения позволило нам выделить современные подходы к категории импортозамещения в современной науке, определить его разновидности, внутренние и внешние факторы его развития, а также этапы реализации стратегии импортозамещения в современных условиях нестабильности и турбулентности экономики.

Импортозамещение применительно к России в условиях санкционного режима позволит формировать и развивать отечественной экономике новые конкурентные преимущества и занять достойное место на международной арене, в системе современных экономических отношениях, активно участвовать в актуальных связях и отношениях.

Импортозамещение применительно к России в условиях санкционного режима рассмотрено нами на примере конкретного предприятия-участника ВЭД - АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» представляет собой одно из крупнейших предприятий - производителей бытовой техники («белой

техники»). В период прохождения производственной (преддипломной) практики была изучена документация, предоставленная на предприятии, а также данные официального сайта предприятия.

К сожалению, с учетом защиты охраняемой законом коммерческой тайны лишь небольшая часть статистических и иных данных могла быть получена для ознакомления.

Тем не менее, задачи выпускной квалификационной работы были выполнены:

- дана общая организационно-экономическая характеристика предприятия;

- дана оценка его ВЭД, выявлены ее проблемы и предложены пути их решения.

По результатам прохождения производственной (преддипломной) практики проведен анализ организационной структуры предприятия, изучен ассортимент производимой продукции, динамика продаж, прибыли и выручки. Определено соотношение поставок предприятия на внутреннем и внешних рынках.

Изучены страны — экспортеры предприятия, проведен анализ экспортных поставок предприятия за прошедшие четыре года. Последний показал, что пандемия коронавируса наложила отпечаток на экспортные продажи АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова», произошел существенный спад продаж в страны СНГ.

В страны дальнего зарубежья предприятие ничего не экспортирует, так же, как и все предприятия Пензенской области, производящие подобную продукцию. Об этом свидетельствует проведенный анализ экспорта и импорта предприятиями Пензенской области товаров 84 группы ЕТН ВЭД ЕАЭС.

Во внешнеэкономической деятельности предприятия есть ряд проблем, требующих решения. Одним из них является исследование рынков Азербайджана и Армении, в которые АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» пока

почти не экспортирует свою продукцию. Проведенный анализ позволяет говорить о перспективности экспортных продаж продукции предприятия в эти и иные страны СНГ.

По итогам исследования была разработана и предложена модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

Нормативные правовые документы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999) // "Собрание законодательства РФ", 08.08.2011, N 32, ст. 4810 (опубликовано без Специальных приложений).
3. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org/>, 05.06.2014.
4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.
5. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 № 257 (ред. от 29.11.2021) «О форме декларации на товары и порядке ее заполнения» (вместе с "Порядком заполнения декларации на товары") // Официальный сайт Комиссии Таможенного союза <http://www.tsouz.ru/>, 02.06.2010.
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ // "Российская газета", N 148-149, 06.08.1998.
7. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // "Собрание законодательства РФ", 06.08.2018, N 32 (часть I), ст. 5082.
8. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 28.11.2018) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" // "Собрание законодательства РФ", 15.12.2003, № 50, ст. 4850.

9. Указ Президента РФ от 30.03.2022 № 166 "О мерах по обеспечению технологической независимости и безопасности критической информационной инфраструктуры Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 04.04.2022, № 14, ст. 2242

10. Постановление Правительства РФ от 23.04.2021 № 636 (ред. от 19.06.2021) «Об утверждении Положения о Федеральной таможенной службе, внесении изменений в Положение о Министерстве финансов Российской Федерации и признании утратившими силу некоторых актов и отдельных положений некоторых актов Правительства Российской Федерации» // "Собрание законодательства РФ", 03.05.2021, N 18, ст. 3146.

11. Постановление Правительства РФ от 28.12.2020 N 2316 "О государственной поддержке российских организаций и индивидуальных предпринимателей в целях возмещения части затрат, связанных с участием в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях" // "Собрание законодательства РФ", 04.01.2021, N 1 (часть II), ст. 169.

12. Постановление Правительства РФ от 04.08.2015 № 785 (ред. от 27.03.2020) "О Правительственной комиссии по импортозамещению" (вместе с "Положением о Правительственной комиссии по импортозамещению") // "Собрание законодательства РФ", 10.08.2015, № 32, ст. 4773.

13. Постановление Правительства РФ от 16.09.2016 N 925 (ред. от 17.02.2022) "О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами" // "Российская газета", N 217, 27.09.2016.

14. Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 N 1388-р «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 26.05.2020.

15. Распоряжение Правительства Пензенской области от 14 мая 2018 года N 238-рП «Об утверждении Стратегии развития экспортной деятельности Пензенской области до 2035 года» // Официальный сайт Правительства Пензенской области. <https://pnzreg.ru/project-office/projects/strategiya-razvitiya-penzenskoy-oblasti-do-2035-goda-1/57883/>

Монографии, учебные пособия, периодические издания

16. Андреев А. В. Региональная экономика: учебник для вузов /А. В. Андреев. СПб: Питер, 2018. 464 с.

17. Баринова В.А., Земцов С.П., Кнобель А.Ю., Лощенкова А.Н. Малый и средний бизнес как фактор экономического роста России // Научные труды. 2019. С. 307-310.

18. Боровых Ю. Импортзамещение по-российски // Прогосзаказ.рф. 2020. № 9. С. 6 - 28.

19. Бурко Р. А. Роль импортзамещения в экономике России // Молодой ученый. 2013. № 11. С. 2-12.

20. Вахромов Е.Н. Региональная экономика в многоуровневой структуре рыночной экономики // Вестник Иркутского государственного университета. 2018. № 2. С. 26 –30.

21. Власов В.А. Совершенствование законодательства Красноярского края об обеспечении продовольственной безопасности в условиях импортзамещения: актуальные проблемы и перспективы // Государственная власть и местное самоуправление. 2018. № 10. С. 45 - 49.

22. Казимагомедов Ш.Д., Джумабаев Р.Э., Глухов В.С. Проблемы параллельного импорта в современных условиях / Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности и таможенного дела: сборник статей по материалам международной научно-практической конференции / под редакцией С.В. Тактаровой, С.А. Агамагомедовой. Пенза: Изд-во Пензенского государственного университета, 2022. Вып. 12. С. 89-92.

23. Королева Л.П. Основные направления налогового стимулирования импортзамещения в контексте неоиндустриального

развития экономики // Международный бухгалтерский учет. 2019. № 9. С. 1023 - 1036.

24. Кошевой О.С., Агамагомедова С.А. Региональный аспект оперативной диагностики импортозамещения // Вестник Российской таможенной академии. 2018. № 3 (44). С. 77-82.

25. Мангушев И.Х. Развитие механизма государственной поддержки регионального экспорта // Мировая экономика. 2017. № 3. С. 190-196.

26. Матвеева Л.Г., Чернова О.А., Климук В.В. Оценка эффективности политики импортозамещения в промышленности: методический инструментарий // Известия Дальневосточного федерального университета. Экономика и управление. 2015. № 3 (75). С. 3-13.

27. Оборин М.С. Импортозамещение как стратегическое направление развития машиностроения // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2019. № 4 (49). С. 172-178.

28. Пичурин И. И., Блинов Д. В. Обеспечение импортозамещения после вступления России в ВТО. Екатеринбург: Изд-во УМЦУПИ, 2014.

29. Семенов М.В. Импортозамещение // Промышленность: бухгалтерский учет и налогообложение. 2017. N 4. С. 52 - 60.

30. Семенова Н.Н., Морозова Г.В. Налоговое стимулирование развития АПК в контексте реализации стратегии импортозамещения // Налоги. 2017. № 3. С. 23 - 27.

31. Третьяк В. В., Круглова И. А., Сигова М. В. Методические подходы к реализации стратегии импортозамещения в России // Известия Санкт-Петербургского государственного университета. СПб., 2016. № 1 (97). С. 12-16.

Электронные ресурсы

32. Портал поддержки малого и среднего предпринимательства Пензенской области. <http://mbpenza.ru/>

33. Официальный сайт Центра поддержки экспорта Пензенской области. <http://export58.ru>

34. Официальный портал Правительства Пензенской области.
<http://pnzreg.ru/>
35. Официальный сайт Федеральной таможенной службы.
<http://www.customs.ru/>
36. Официальный сайт Приволжского таможенного управления.
<https://ptu.customs.gov.ru/>
37. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии.
<http://www.eurasiancommission.org/>
38. Официальный сайт Правительства РФ. <http://government.ru/>
39. Официальный сайт Министерства финансов РФ.
<https://minfin.gov.ru/ru/>
40. Официальный сайт Центра кластерного развития Пензенской области. <https://ckr58.ru/>
41. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пензенской области.
<https://pnz.gks.ru/>
42. Официальный сайт Российского экспортного центра.
<https://www.exportcenter.ru/>
43. Официальный сайт АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».
<http://www.ppoevt.ru>

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РЕЦЕНЗИЯ
на выпускную квалификационную работу
(дипломную работу)

на тему: Модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники

студента Глухова Вадима Сергеевича
(Ф.И.О.)

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
(наименование специальности)

Институт экономики и управления
(название факультета)

Форма обучения очная
(очная, заочная)

Кафедра Менеджмент и экономическая безопасность
(название кафедры)

Руководитель к.с.н., доцент Агамагомедова С.А.
(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

1. Соответствие ВКР выбранной теме Содержание дипломной работы соответствует выбранной теме, раскрывает ее полностью.
2. Актуальность, новизна Тема: «Модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники» в настоящее время является весьма актуальной, так как поступление импортных комплектующих из большинства стран сегодня затруднено. В условиях санкций со стороны «недружественных» стран вопросы дальнейшей судьбы импорта запчастей для производства продукции предприятиями региона приобретают особую актуальность.
3. Оценка содержания работы Содержание дипломной работы в целом соответствует предъявляемым требованиям. В работе раскрыты основные теоретические, нормативно-правовые основы экспортных и импортных операций, проведен анализ деятельности АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

- проанализирована хозяйственно-экономическая и экспортно-импортная деятельность АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова», выявлены актуальные проблемы импортозамещения предприятия и предложены пути их решения.
4. Положительные стороны работы Представляют интерес следующие аспекты темы: предлагаемая автором модель импортозамещения иностранных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники, которая может быть использована как на конкретном предприятии, так и для предприятий определенной отрасли экономики.
5. Практическое значение и рекомендации по внедрению Дипломная работа имеет практическое значение для оптимизации совершения импортных экспортных операций предприятиями региона, для развития политики импортозамещения в регионе.
6. Недостатки и замечания Замечания по дипломной работе (к примеру, отсутствие сравнения уровня импортозамещения нескольких предприятий по производству бытовой техники и др.) носят несущественный характер и не влияют на положительную оценку работы. В работе имеются небольшие недочеты в оформлении текстовой части диплома.
7. Рекомендуемая оценка ВКР Отлично
8. Вывод о присвоении выпускнику квалификации Специалист таможенного дела.

РЕЦЕНЗЕНТ* менеджер внешнеэкономической деятельности ООО «Невский кондитер» А.В. Савельева

(должность, место работы, уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

«____» _____ 2022 г.



* Подпись рецензента, не являющегося работником (сотрудником) ПГУ, заверяется печатью организации.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ОТЗЫВ
о выпускной квалификационной работе
(дипломной работе)

на тему: Модель импортозамещения иностранных комплектующих в
отечественном производстве бытовой техники

студента Глухова Вадима Сергеевича
(Ф.И.О.)

Специальность 38.05.02 Таможенное дело
(наименование специальности)

Институт экономики и управления
(название факультета)

Форма обучения очная
(очная, заочная)

Кафедра Менеджмент и экономическая безопасность
(название кафедры)

Научный руководитель к.с.н., доцент С.А. Агамагомедова
(уч. степень, уч. звание, инициалы, фамилия)

СОДЕРЖАНИЕ ОТЗЫВА

Тема выпускной квалификационной работы (дипломной работы) Глухова Вадима Сергеевича является достаточно актуальной в современных условиях. Вопросы экспорта и импорта отдельных категорий товаров, в том числе ввоза комплектующих для отечественного производства, в условиях развития и стимулирования экспорта и усиления санкционного давления приобретают новое звучание.

В Пензенской области целый ряд предприятий ввозят импортные комплектующие для собственного производства. Глуховым В.С. рассмотрен ввоз таких товаров на примере внешнеэкономической деятельности «АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова».

Глуховым В.С. по материалам внешнеэкономической деятельности предприятия АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» выделены проблемы

импортозамещения в современных условиях, предложены пути решения выделенных проблем.

В ходе выполнения дипломной работы Глухов В.С. показал хороший уровень теоретической подготовки в области таможенного законодательства, а также законодательства в области стимулирования регионального экспорта. Им выделены тенденции и проблемы импортозамещения, предложены пути их решения. Особую ценность работе придает предложенная автором модель импортозамещения зарубежных комплектующих в отечественном производстве бытовой техники.

Автором раскрыты цели и задачи, поставленные в дипломной работе, обоснована значимость рассматриваемой темы. Глуховым В.С. изучен большой нормативно-правовой, научный и практический материал по исследуемой теме, проведен сравнительный анализ деятельности региональных производителей бытовой техники, а также их конкурентных преимуществ.

Глухов В.С. участвовал во многих научных мероприятиях, среди которых ежегодная международная научно-практическая конференция «Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности и таможенного дела», прошедшая 1 марта 2022 года, имеет публикацию на тему: «Проблемы параллельного импорта в современных условиях».

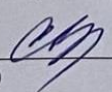
Дипломная работа содержит объемную научно-исследовательскую часть, которая имеет определенные элементы новизны.

На основании изложенного считаю дипломную работу В.С. Глухова достойной оценки «отлично», а Вадима Сергеевича Глухова - присвоения квалификации «Специалист таможенного дела».

Руководитель ВКР

К.С.Н., доцент

(уч. степень, уч. звание)


(подпись)

С.А. Агамагомедова

(инициалы, фамилия)

« ____ » _____ 2022 г.