

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики и управления

Направление подготовки

Профиль

Кафедра «Социология, экономическая
теория и международные процессы»
41.03.05 «Международные отношения»
Мировая политика и международный
бизнес

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему

Развитие внешней торговли стран Евразийского экономического союза

Студент

Якунькин
Данила
Юрьевич

подпись, дата

Руководитель

Рожкова Л. В.

подпись, дата

Нормоконтролер

Влазнева С. А.

подпись, дата

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

Рожкова Л. В.

подпись, дата

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

Рассказова Н. В.

подпись, дата

Пенза 2024

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
Институт экономики и управления
Кафедра «Экономическая теория и международные отношения»
Направление подготовки 41.03.05 «Международные отношения», профиль
Мировая политика и международный бизнес

«УТВЕРЖДАЮ»:
Зав. кафедрой
д.с.н., доцент Рожкова Л.В.

«_____» _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ
НА БАКАЛАВРСКУЮ РАБОТУ

студенту Якунькину Д. Ю., группа 20ЭА1, обучение очное

- 1 Тема бакалаврской работы: Развитие внешней торговли стран ЕАЭС
утверждена приказом по университету
от «___» _____ 20__ г . № _____
- 2 Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: 5.06.2024.
- 3 Исходные данные к бакалаврской работе: нормативно-правовая база, научная и справочная литература, данные сети Интернет.
- 4 Перечень подлежащих разработке вопросов: теоретический анализ деятельности Евразийского экономического союза; Анализ современных внешнеторговых отношений стран ЕАЭС.
- 5 Перечень графического материала: таблицы, рисунки.
- 6 Дата выдачи задания: 25.11.2023.

График подготовки бакалаврской работы

№ п/п	Содержание работы	Срок выполнения	Дата выполнения, подпись руководителя
1	Составление плана ВКР	25.11.2023 – 10.12.2023	
2	Изучение исходных данных к бакалаврской работе	11.12.2023 – 8.01.2024	
3	Написание Главы 1	9.01.2024 – 24.03.2024	
4	Написание Главы 2	25.03.2024 – 2.05.2024	
6	Написание введения и заключения	3.05.2024 – 12.05.2024	
7	Оформление ВКР	13.05.2024 – 23.05.2024	
8	Сдача ВКР нормоконтролю, проверка в системе «антиплагиат.вуз»	24.05.24 – 3.06.2024	
9	Ознакомление с отзывом руководителя	4.06.2024	
10	Представление законченной бакалаврской работы, передача в ГЭК	5.06.2024	

Руководитель _____ / Л. В. Рожкова /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____ / Д. Ю. Якушкин /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Реферат

Бакалаврская работа 43с., 2 ч., 4 рис., 7 табл., 46 источников.

ЕАЭС, ИНТЕГРАЦИЯ, ЗСТ, ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, ДИНАМИКА ТОРГОВЛИ, ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ, СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ, ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ, ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ.

Объектом исследования является ЕАЭС.

Целью исследования – проанализировать современные тенденции развития внешней торговли стран и выделить перспективы её дальнейшего развития.

Методологической основой исследования послужили методы анализа статистических данных, сравнительного анализа, теоретической, практической значимости.

Результаты работы: изучена история становления и развития интеграции в рамках ЕАЭС, рассмотрен социально-экономический потенциал деятельности ЕАЭС, исследованы основные направления торгово-экономического сотрудничества в рамках ЕАЭС, определены особенности и динамика внешней торговли стран ЕАЭС, выделены перспективы развития торговых отношений стран ЕАЭС.

Рекомендации по внедрению. Анализ социально-экономического потенциала ЕАЭС, перспектив развития торговых отношений стран ЕАЭС может быть использован научным сообществом для расширения теоретических знаний в области Евразийского экономического союза.

Теоретическая значимость работы состоит в комплексном анализе деятельности ЕАЭС и выявлении перспектив развития торговых отношений стран ЕАЭС.

Прогнозные предложения о развитии объекта исследования. Перспективы развития торговых отношений стран ЕАЭС видятся в дальнейшем укреплении торговых связей.

Summary

Bachelor's thesis 43 pages, 2 ch., 4 figures, 7 tables, 46 sources.

EAEU, INTEGRATION, FTA, FOREIGN TRADE, TRADE DYNAMICS, FOREIGN TRADE RELATIONS, SOCIAL AND ECONOMIC POTENTIAL, CUSTOMS UNION, EURASIAN ECONOMIC UNION.

The object of the study is the EAEU.

The purpose of the study is to analyze modern trends in the development of foreign trade of countries and highlight the prospects for its further development.

The methodological basis of the study was the methods of analysis of statistical data, comparative analysis, theoretical and practical significance.

Results of the work: the history of the formation and development of integration within the EAEU was studied, the socio-economic potential of the EAEU activities was considered, the main areas of trade and economic cooperation within the EAEU were investigated, the features and dynamics of foreign trade of the EAEU countries were determined, and the prospects for the development of trade relations of the EAEU countries were highlighted.

Recommendations for implementation. The analysis of the socio-economic potential of the EAEU, the prospects for the development of trade relations of the EAEU countries can be used by the scientific community to expand theoretical knowledge in the field of the Eurasian Economic Union.

The theoretical significance of the work lies in the comprehensive analysis of the activities of the EAEU and the identification of prospects for the development of trade relations of the EAEU countries.

Forecast proposals for the development of the object of study. Prospects for the development of trade relations of the EAEU countries are seen in the further strengthening of trade ties.

Résumé

Mémoire de bachelor 43 p., 2 parties, 4 fig., 7 tabl., 46 references.

EAEU, INTÉGRATION, ALE, COMMERCE EXTÉRIEUR, DYNAMIQUE COMMERCIALE, RELATIONS COMMERCIALES EXTÉRIEURES, POTENTIEL SOCIO-ÉCONOMIQUE, UNION DOUANIÈRE, UNION ÉCONOMIQUE EURASIENNE.

L'étude porte sur les opérations militaires de l'EAEU.

Le but de l'étude est d'analyser les tendances actuelles du développement du commerce extérieur des pays et de mettre en évidence les perspectives de son développement ultérieur.

La base méthodologique de l'étude était les méthodes d'analyse des données statistiques, d'analyse comparative, de signification théorique et pratique.

Résultats des travaux : l'histoire de la formation et du développement de l'intégration au sein de l'EAEU a été étudiée, le potentiel socio-économique des activités de l'EAEU a été examiné, les principales orientations de la coopération commerciale et économique au sein de l'EAEU ont été explorées, les caractéristiques et la dynamique du commerce extérieur des pays de l'EAEU ont été déterminés et les perspectives de développement des relations commerciales des pays de l'EAEU ont été mises en évidence.

Recommandations pour la mise en œuvre. L'analyse du potentiel socio-économique de l'EAEU et les perspectives de développement des relations commerciales des pays de l'EAEU peuvent être utilisées par la communauté scientifique pour élargir les connaissances théoriques dans le domaine de l'Union économique eurasienne.

L'importance théorique du travail réside dans une analyse complète des activités de l'EAEU et l'identification des perspectives de développement des relations commerciales entre les pays de l'EAEU.

Propositions prévisionnelles pour le développement de l'objet d'étude. Les perspectives de développement des relations commerciales entre les pays de l'UEE se traduisent par un renforcement ultérieur des liens commerciaux.

Оглавление

Введение.....	3
Глава 1 Теоретический анализ деятельности Евразийского экономического союза.....	5
1.1 История становления и развития интеграции в рамках ЕАЭС.....	5
1.2 Социально-экономический потенциал деятельности ЕАЭС.....	9
1.3 Правовое регулирование внешней торговли стран Евразийского экономического союза.....	13
Глава 2 Анализ современных внешнеторговых отношений стран ЕАЭС....	18
2.1 Основные направления торгово-экономического сотрудничества стран Евразийского экономического союза.....	18
2.2 Особенности и динамика внешней торговли стран Евразийского экономического союза.....	23
2.3 Перспективы развития торговых отношений стран Евразийского экономического союза.....	28
Заключение.....	36
Список использованных источников.....	38

Введение

В рамках ЕАЭС уже достигнут первый этап интеграции – свобода передвижения товаров, услуг и рабочей силы. Долгосрочная цель Большого евразийского партнерства – это создание общего экономического пространства в масштабах всей Евразии с равной степенью вовлеченности в него стран Европы и Азии, государств-участников различных партнерств. ЕАЭС, развивая международное сотрудничество с внешними партнерами в различных форматах, расширяя сеть преференциальных соглашений с основными торговыми партнерами, постепенно формирует контуры «Большого евразийского континентального партнерства».

В современном мире внешняя торговля играет важную роль в экономическом развитии стран. Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – объединение России, Казахстана, Белоруссии, Армении и Киргизии – стремится к углублению интеграции и повышению конкурентоспособности своих участников на мировой арене. В связи с этим актуальным становится изучение особенностей и тенденций развития внешней торговли стран ЕАЭС.

Объект исследования – ЕАЭС. Предмет исследования – развитие внешней торговли стран ЕАЭС.

Цель исследования – анализ современных тенденций и перспектив развития внешней торговли стран ЕАЭС.

Для достижения этой цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить историю становления и развития интеграции в рамках ЕАЭС;
- рассмотреть социально-экономический потенциал деятельности ЕАЭС;
- проанализировать правовое регулирование внешней торговли стран ЕАЭС;
- исследовать основные направления торгово-экономического сотрудничества в рамках ЕАЭС;
- определить особенности и динамику внешней торговли стран ЕАЭС;
- выделить перспективы развития торговых отношений стран ЕАЭС.

В исследовании использовались методы статистического анализа, синтез, сравнение.

Структура работы состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованных источников.

Глава 1 Теоретический анализ деятельности Евразийского экономического союза

1.1 История становления и развития интеграции в рамках ЕАЭС

Необходимость создания интеграционного экономического объединения на постсоветском пространстве возникла сразу же, как только это пространство стало постсоветским. Во время существования СССР экономики союзных республик были сильно взаимозависимы. Во многих производственных циклах абсолютно нормальной была ситуация, когда деталь А делалась в одной союзной республике, деталь Б делалась в другой, а их итоговая сборка осуществлялась в третьей.

Естественно, во времена СССР с перемещением товаров и людей через границы республик не было никаких проблем. Но после распада Союза стало очевидно, что политический суверенитет и жёсткий таможенный контроль на границе – это, конечно, хорошо, но развитию внешней торговли и, как следствие, росту экономики не очень способствует.

Более того, наглядным примером было становление во второй половине XX в. Европейского союза. Европейские государства осознали необходимость экономической интеграции и планомерно шли к ней долгие годы.

Поэтому, несмотря на популярный тренд политической независимости в начале 1990 гг., в экономике наоборот, царили интеграционные настроения. Впервые озвучил витавшую в воздухе мысль и использовал термин «Евразийский союз» Н. Назарбаев, во время своего первого официального визита в РФ в 1994 г.: «Назрела необходимость в переходе на качественно новый уровень взаимоотношений наших стран на основе нового межгосударственного объединения, сформированного на принципах добровольности и равноправия. Таким объединением мог бы стать Евразийский союз. Он должен строиться на иных, чем СНГ, принципах, ибо основу нового объединения должны составить наднациональные органы, призванные решать две ключевых задачи: формирование единого экономического пространства и обеспечение совместной оборонной политики» [39, с. 167].

Также одним из немаловажных факторов является создание в 1995 г. Всемирной торговой организации (ВТО). Это событие на ближайшие несколько лет определило информационную повестку дискуссий о евразийской интеграции, обозначив вступление в ВТО как «большую цель», к которой должна двигаться каждая уважающая себя национальная экономика.

В этом смысле региональная экономическая интеграция с ближайшими соседями рассматривалась, как промежуточный этап к вступлению в ВТО. Страна-кандидат на вступление в ВТО обязана была иметь определённую законодательную базу и развитые инструменты таможенного и экономического контроля. Это же было необходимо и для региональной интеграции. Соответственно, одной из целей евразийской экономической интеграции было развитие национальных законов и вышеупомянутых инструментов, приведение их к тому уровню, который необходим для вступления в ВТО.

Следует отметить, что начало истории создания ЕАЭС предшествовало формированию Евразийского Экономического сообщества (ЕврАзЭС). В таблице 1 показан период становления ЕврАзЭС.

Таблица 1 – Становление ЕврАзЭС [39, с. 167]

Дата	Хронология событий
29.03.1994	Н. Назарбаев впервые выступил в Москве с предложением о создании Евразийского Союза
06.01.1995	Россия и Беларусь заключают Соглашение о создании Таможенного союза и формировании общего рынка. К этому соглашению также присоединяется Казахстан. Это можно считать отправной точкой в создании современного ЕАЭС.
29.03.1996	Россия, Беларусь, Казахстан и Киргизия подписывают Договор об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях.
26.02.1999	Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизия и Таджикистан подписывают договор о Таможенном союзе (ТС). Этим договором они, собственно, учреждают Таможенный союз.
10.10.2000	Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизия и Таджикистан подписывают договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), в котором уже прослеживаются элементы надгосударственного экономического регулирования.
30.05.2001	Договор вступает в силу. С этого момента Таможенный союз перестаёт существовать, но все его положения и принципы наследуются ЕврАзЭС.

Дата	Хронология событий
19.09.2003	Россия, Беларусь, Украина и Казахстан подписали Соглашение о формировании единого экономического пространства (ЕЭП).
06.10.2007	Россия, Беларусь и Казахстан подписали Договор о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза на базе ЕврАзЭС. Появляется Комиссия Таможенного союза и Высший экономический совет.
01.01.2010	Таможенный союз начинает работу.
09.12.2010	В декларации о формировании ЕЭП впервые было официально сказано о том, что страны-участницы ЕврАзЭС движутся к новой, более углублённой форме интеграции – Евразийскому экономическому союзу (ЕАЭС).
01.07.2011	Таможенный контроль остаётся только на внешних границах Союза.
18.10.2011	Подписано Решение о создании Евразийской экономической Комиссии.
16.08.2011	Были опубликованы первые технические регламенты: ТР ТС 006/2011 «О безопасности пиротехнических изделий» и ТР ТС 005/2011 «О безопасности упаковки».

Всего в течение 2011 г. было утверждено и опубликовано 24 технических регламента. Все они вступили в силу в период 2012–2015 гг. Вступление в силу технического регламента на определённую продукцию автоматически отменяло действие национального стандарта на эту продукцию.

Период с 2012 по 2019 гг. является становлением существующего сегодня единого экономического интеграционного объединения – Евразийского экономического союза (ЕАЭС). В это время происходит отказ от переходных форм и развитие наднациональных институтов.

ЕАЭС уже позиционируется, как «ядро континентальной интеграции», объединяющее Азию и Европу. Его концепция разрабатывается с учётом логики глобального китайского проекта «Один пояс и один путь», направленного на создание быстрых и эффективных торговых маршрутов между Европой и Азией. Однако, важно подчеркнуть, что не «в соответствии», а именно «с учётом» [18, с. 14].

В это же время за рубежом начинают говорить о том, что Россия, Казахстан и Беларусь строят новый СССР. На что руководители стран-участниц неоднократно заявляли, что ЕАЭС – союз не политический, а исключительно экономический. Президент Казахстана вообще предложил радикальный способ пресечь эти разговоры на корню.

В таблице 2 представлены ключевые даты становления ЕАЭС.

Таблица 2 – Становление ЕАЭС [18, с. 21]

Дата	Хронология событий
02.02.2012	Начало функционирования Евразийской экономической комиссии. Комиссия Таможенного союза была упразднена, её функции перешли к ЕЭК.
18.10.2012	Подписаны декларация о Евразийской экономической интеграции и договор о Евразийской экономической комиссии.
29.05.2014	В Астане подписан Договор о создании Евразийского экономического союза.
10.10.2014	Подписан Договор о присоединении Армении к ЕАЭС
23.12.2014	Подписан Договор о присоединении Киргизии к ЕАЭС.
01.01.2015	Договор о создании ЕАЭС вступил в силу. Это официальный «день рождения» ЕАЭС.
02.01.2015	Армения стала официальным членом ЕАЭС.
02.05.2016	Заключено соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и Вьетнамом.
14.04.2017	Молдавия стала первой страной-наблюдателем в ЕАЭС.
01.01.2018	Вступил в силу Таможенный кодекс ЕАЭС, отменив тем самым предыдущий Таможенный кодекс Таможенного союза. Теперь все страны, вступающие в ЕАЭС, автоматически вступают и в Таможенный союз ЕАЭС.

Использование фразы «Таможенный союз» в качестве имени собственного было изначально не самой лучшей идеей, потому что таможенный союз – это нарицательное словосочетание. В мире сегодня существует более 10 таможенных союзов.

Поэтому, с морфологической точки зрения правильно будет сказать, что существует два Союза:

- во-первых, ЕАЭС, являющийся уникальной формой объединения нескольких государств;

- во-вторых, Таможенный союз Евразийского экономического союза (ТС ЕАЭС), являющийся одним из множества таможенных союзов в мире. И страна, вступающая в ЕАЭС, автоматически становится также членом ТС ЕАЭС [19, с. 511].

На сегодняшний день в состав ЕАЭС входят пять стран: Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия.

В ЕАЭС действуют 4 наднациональных органа:

Высший Евразийский экономический совет – верховный орган, в который входят главы стран-членов ЕАЭС. Заседания Высшего совета проходят ежегодно.

Евразийский межправительственный экономический совет – орган, в который входят руководители правительств (премьер-министры) стран-членов ЕАЭС. Заседания совета проходят также ежегодно.

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) – регулярно действующий регулирующий орган, в задачи которого входит непосредственное функционирование Союза, развитие интеграции и наднациональных институтов и инструментов. Состоит из Совета Комиссии и Коллегии Комиссии.

Суд Евразийского экономического союза – судебный орган, решающий задачи правоприменительной практики наднационального законодательства ЕАЭС.

Таким образом, интеграционное экономическое объединение стало необходимым практически сразу после образования постсоветского пространства. Важным фактором является создание в 1995 г. Всемирной торговой организации (ВТО). Это событие на ближайшие несколько лет определило информационную повестку дискуссий о евразийской интеграции. Созданию ЕАЭС предшествовало формирование Евразийского Экономического сообщества (ЕврАзЭС). ЕАЭС позиционируется, как «ядро континентальной интеграции», объединяющее Азию и Европу. Его концепция разрабатывается с учётом логики глобального китайского проекта «Один пояс и один путь», направленного на создание быстрых и эффективных торговых маршрутов между Европой и Азией.

1.2 Социально-экономический потенциал деятельности ЕАЭС

В ноябре 2023 г. Министерство экономического развития РФ сообщало о росте объёма взаимной торговли в рамках ЕАЭС – за первые восемь месяцев года на 9 % от показателей за аналогичный период 2022 г. В ближайшее время объём взаимной торговли стран-членов может достигнуть 100 млрд долл – такие оценки уже были замечены в наиболее позитивных сценариях ещё на прошедший 2023 г. В

2023 г. суммарный размер экономик стран-членов объединения вырос на 3,5 % [15, с. 284].

К приоритетам ЕАЭС в 2023 г. относится активизация взаимодействия с государствами СНГ и другими странами ближнего зарубежья, развитие системного диалога с Шанхайской организацией сотрудничества (ШОС), Ассоциацией государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Европейским союзом (ЕС), странами БРИКС и другими заинтересованными государствами и объединениями в Центральной Азии и на Ближнем Востоке в контексте идеи Большого Евразийского партнерства, содействие реализации экспортного потенциала стран ЕАЭС, в том числе за счет выхода на новые рынки и расширения использования национальных валют во взаимных расчетах.

Основные усилия ЕАЭС сосредоточены на развитии уже созданных механизмов сотрудничества, в том числе в рамках заключенных меморандумов, деклараций и торговых соглашений.

Социально-экономический потенциал ЕАЭС можно охарактеризовать следующими положениями:

1 Расширение территории и интеграция экономик пяти стран (Россия, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Армения) способствуют стабильности и развитию всех участников.

Стратегия расширения ЕАЭС должна соответствовать сценарию создания «собственного центра силы». Он подразумевает формирование консолидированного субъекта геоэкономических и геополитических отношений, реализацию эффективной модели регионального международного сотрудничества [9, с. 108].

Перед руководством стран ЕАЭС стоит задача балансировки стратегических интересов всех стран Союза в условиях зачастую противоречащих друг другу.

2 Создание общего рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов позволяет улучшить условия для бизнеса и повысить конкурентоспособность экономик.

Уровень сформированности единого рынка товаров, работ, услуг представляет собой своего рода показатель интеграции, ее измерение в формате ЕАЭС. В

Договоре о ЕАЭС предусматривается завершение формирования системы основных рынков ЕАЭС к 2025 г., что существенным образом позитивно повлияет на развитие всех отраслей экономики стран-участниц ЕАЭС. Исходя из этого, использование возможностей общего рынка для повышения эффективности экономик стран членов ЕАЭС отнесено к приоритетному направлению в развитии ЕАЭС до 2025 г.

Формирование единого рынка товаров, работ, услуг сопряжено с множественными преградами, которые приходится преодолевать, и которые препятствуют развитию свободы движения товаров. В ЕАЭС все еще сохраняются барьеры, изъятия и ограничения, негативно влияющие на развитие единого рынка товаров, работ, услуг. В качестве барьеров выступают препятствия для свободного движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы в рамках функционирования внутреннего рынка ЕАЭС, не соответствующие праву Союза.

Функционирование общих рынков создает условия для свободного движения товаров, работ, услуг, капитала по всей территории ЕАЭС, несмотря на существенные различия в макроэкономическом развитии стран-участниц ЕАЭС. Этот факт представляет собой базовый фактор, способствующий выравниванию экономических условий в странах членах ЕАЭС.

3 Сотрудничество в различных отраслях экономики, таких как энергетика, транспорт, сельское хозяйство, промышленность и финансы, способствует углублению интеграции и повышению эффективности использования ресурсов.

В странах-членах ЕАЭС наблюдается различный уровень экономического развития и специализация в отраслях.

Если рассматривать Россию, то она обладает широкой промышленной базой и высоким уровнем производства в различных секторах, включая нефтегазовую, автомобильную, аэрокосмическую и другие отрасли.

Беларусь и Казахстан также имеют сильные промышленные секторы, особенно в области металлургии, машиностроения, химии и пищевой промышленности. Что касается Армении и Киргизии, то они больше ориентированы на развитие служебного сектора, например, туризма и информационных технологий [6, с. 133].

Разнообразие экономических сфер в рамках ЕАЭС способствует увеличению внутрирегиональной торговли. Государства-члены могут взаимно дополнять друг друга, экспортируя свои товары и услуги внутри ЕАЭС.

4 Развитие инфраструктуры и внедрение инновационных технологий улучшают качество жизни населения и создают новые возможности для экономического роста.

5 Укрепление торгово-экономических связей с другими странами и региональными объединениями, такими как ШОС, СНГ и АСЕАН, расширяет рынок сбыта и привлекает инвестиции.

Важными направлениями могут быть подписание новых соглашений о сотрудничестве, взаимное снижение тарифов и барьеров, а также общие инвестиционные программы.

На рисунке 1 представлены показатели внешней торговли стран ЕАЭС с другими странами за период 2020–2023 гг. в млрд. долл.

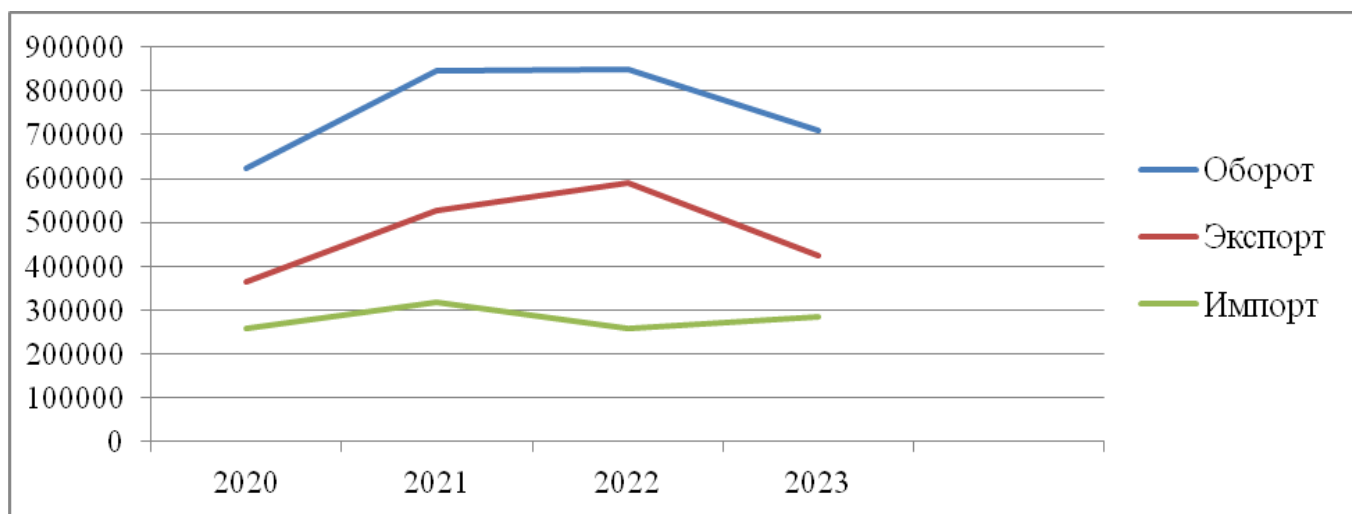


Рисунок 1 – Показатели внешней торговли стран ЕАЭС с другими странами за период 2020–2023 гг. в млрд долл. [21, с. 29]

Оборот внешней торговли товарами стран Евразийского экономического союза со странами вне ЕАЭС за 2023 г. составил 710,2 млрд долл., в том числе экспорт товаров – 425,1 млрд долл., импорт – 285,1 млрд долл. [21, с. 29].

Реализация совместных проектов в области образования, науки, культуры и туризма укрепляет связи между народами и способствует формированию общего культурного пространства.

Культура в современном мире является не только одним из стержней формирования цивилизованного общества, но и фактором, определяющим национальную внешнюю политику государства. Культурный обмен между странами позитивно воздействует на уровень и тональность межгосударственных отношений [21, с. 29].

Таким образом, ЕАЭС обладает значительным социально-экономическим потенциалом благодаря обширной территории, численности населения и проведению скоординированной политики в отраслях экономики. Это способствует стабильности, развитию и углублению интеграции между государствами-членами, а также укреплению торгово-экономических связей с другими странами и региональными объединениями.

1.3 Правовое регулирование внешней торговли стран Евразийского экономического союза

Органы управления ЕАЭС, осуществляющие регулирование деятельности стран-членов включают:

- Высший Евразийский экономический совет – высший орган Союза, в состав которого входят Президенты государств-членов Союза.

- Евразийский межправительственный экономический совет – орган, в состав которого входят главы правительств государств-членов.

- Евразийская экономическая комиссия – постоянно действующий наднациональный регулирующий орган Союза, который формируют Совет Комиссии и Коллегия Комиссии. Основными задачами Комиссии являются обеспечение условий функционирования и развития Союза, а также разработка предложений в сфере экономической интеграции в рамках Союза.

– Суд Союза – судебный орган Союза, обеспечивающий применение государствами-членами и органами Союза Договора о ЕАЭС и иных международных договоров в рамках Союза [2].

Право ЕАЭС составляют:

- Договор о Евразийском экономическом союзе [2];
- международные договоры в рамках Союза;
- международные договоры Союза с третьей стороной;
- решения и распоряжения Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии, принятые в рамках их полномочий, предусмотренных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза.

Решения Высшего Евразийского экономического совета и Евразийского межправительственного совета подлежат исполнению государствами-членами в порядке, предусмотренном их национальным законодательством.

Международные договоры ЕАЭС с третьей стороной не должны противоречить основным целям, принципам и правилам функционирования ЕАЭС. В случае возникновения противоречий между международными договорами в рамках ЕАЭС и Договором о Евразийском экономическом союзе приоритет имеет Договор. Решения и распоряжения органов Союза не должны противоречить Договору о Евразийском экономическом союзе и международным договорам в рамках Союза.

В случае возникновения противоречий между решениями Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии:

- решения Высшего Евразийского экономического совета имеют приоритет над решениями Евразийского межправительственного совета и Евразийской экономической комиссии;
- решения Евразийского межправительственного совета имеют приоритет над решениями Евразийской экономической комиссии [14, с. 10].

Формирование нормативно-правовой основы экономического сотрудничества государств, вошедших в ЕАЭС, началось до учреждения Союза. Многие международно-правовые документы принимались в рамках Таможенного союза и создания Единого экономического пространства. Заключенные на этом этапе международные договоры, а также принятые в их развитие другие нормативные правовые акты были кодифицированы в процессе подготовки Договора о ЕАЭС.

Наиболее важные положения из них перенесены в текст договора, с необходимыми дополнениями и поправками. Несколько десятков нормативных актов, принятых в рамках Таможенного союза, включены в приложения к договору и составляют вместе с ним часть права союза. Договор не исключает применение в регулировании отношений в рамках Союза и норм национального законодательства в сочетании с нормами международного права, в определяемых им границах.

Особо подчеркивается при этом необходимость гармонизации и унификации законодательства, сближение законодательства государств-членов, направленное в первом случае на установление сопоставимого нормативного правового регулирования, а во втором на установление идентичных механизмов правового регулирования в отдельных сферах, определяемых данным договором.

Выполнение этого требования можно рассматривать как одно из обязательств государств-членов по созданию наиболее благоприятных условий для эффективного сотрудничества.

Унификация правового регулирования международной купли-продажи началась с середины прошлого века. Процесс создания единообразных правил происходил в значительной мере параллельно как на региональном, так и на универсальном уровнях. Начало было положено разработкой в рамках Гаагской конференции по международному частному праву пяти конвенций. Три из них содержат единообразные коллизионные нормы, определяющие право, подлежащее применению к договорам международной купли-продажи.

Это – Гаагская конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей), 1955 г., Гаагская конвенция о праве, применимом к переходу права собственности при международной купле

продаже товаров (движимых материальных вещей), 1958 г., Гагская конвенция о праве, подлежащем применению к международной купле-продаже, 1986 г.

В двух других Гагских конвенциях, принятых в 1964 г., – о Единообразном законе о заключении договоров о международной купле-продаже и о Единообразном законе о международной купле-продаже товаров – разработан правовой механизм регулирования конкретных вопросов заключения и исполнения международных договоров купли-продажи с помощью единообразных материально-правовых норм.

Существенную роль в регламентации международной торговли играет Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г., принятая на дипломатической конференции в Нью-Йорке [5, с. 141].

ЕАЭС как региональное интеграционное объединение не только сотрудничает международными организациями, но и придерживается общепринятых правил ведения торговли и таможенного дела, установленных как ВТО, так и ВТамО. Сегодня государства-члены ЕАЭС наравне с другими странами сталкиваются со сходными проблемами в осуществлении таможенного регулирования торговли. Поэтому актуальным является рассмотрение особенностей в рамках ЕАЭС с учетом постоянно растущего товаропотока международных почтовых отправок.

Помимо этого, наиболее значимым актом универсальной унификации материально-правовых норм в сфере международной торговли стала Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция), разработанная Комиссией по праву международной торговли ООН (ЮНСИТРАЛ). В настоящее время участниками Конвенции являются более 70 ведущих стран мира. Принятие Венской конвенции высоко оценивается учеными и специалистами-практиками из разных стран.

Устанавливая единообразный режим правового регулирования договора международной купли-продажи товаров, она в то же время дает сторонам возможность отступить в контракте от любого из ее положений или изменять условия его действия. Более того, сторонам предоставлено право договориться о полном исключении применения Конвенции к их отношениям.

При всех достоинствах Венская конвенция, однако, не может обеспечить полное регулирование отношений в рамках ЕАЭС. Важное значение имеет факт, что конвенция разрабатывалась как документ, рассчитанный на широкое применение среди партнеров из стран с разными правовыми системами, в связи с чем не по всем требующим урегулирования вопросам могли быть найдены приемлемые компромиссные решения. В частности, конвенция не регулирует вопросы действительности договора, права собственности на проданный товар, не определяет размер процентов годовых, не содержит правил об исковой давности и др.

В настоящее время с учетом высокого уровня интеграции экономики государств ЕАЭС имеются серьезные предпосылки для существенного расширения границ унифицированного регулирования договорных отношений между находящимися на их территории хозяйствующими субъектами. При этом создание правовой базы, регламентирующей экономическое взаимодействие и сотрудничество стран ЕАЭС, невозможно без учета тенденций международных торговых связей, сложившихся между государствами, прогрессивных положений национальных законодательств отдельных стран, а также актов, принятых в рамках международных организаций: Всемирной торговой организации (ВТО), Гаагской конференции по международному частному праву, Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Международного института по унификации частного права (УНИДРУА) и др. [5, с. 142].

Таким образом, регулирование внешней торговли стран ЕАЭС играет значительную роль в обеспечении ЕЭП и содействии взаимовыгодному сотрудничеству между членами союза. Система нормативных актов и соглашений, регулирующих внешнеэкономическую деятельность в рамках ЕАЭС, способствует снижению торговых барьеров, упрощению процедур и созданию условий для устойчивого развития торговых отношений.

Глава 2 Анализ современных внешнеторговых отношений стран ЕАЭС

2.1 Основные направления торгово-экономического сотрудничества стран Евразийского экономического союза

Основные декларируемые цели ЕАЭС: обеспечение свободного движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, развитие экономики всех государств-членов, что связано с обеспечением более высокого уровня жизни местного населения; общей интенсификации сотрудничества, углублением интеграции и повышением конкурентоспособности экономик на мировом рынке [10, с. 93].

Торгово-экономическое сотрудничество стран ЕАЭС охватывает различные сферы деятельности. Среди них можно выделить:

- 1 Торговля товарами.
- 2 Инвестиции и развитие бизнеса.
- 3 Таможенное сотрудничество.
- 4 Инфраструктурные проекты.
- 5 Развитие цифровой экономики.
- 6 Сельское хозяйство и продовольственная безопасность [10, с. 95].

Рассматривая торговлю товарами, можно выделить, что члены ЕАЭС проводят торговлю различными товарами внутри союза, устанавливая общие правила для ведения внешнеторговой деятельности и снижая таможенные барьеры.

Что касается инвестиций и развития бизнеса, то Основными направлениями активизации инвестиционного сотрудничества государств-членов ЕАЭС являются следующие:

- 1 Определение приоритетных областей для инвестиционного сотрудничества и выбор важнейших совместных инвестиционных проектов.
- 2 Создание системы взаимных приоритетов и стимулов для расширения взаимных инвестиций и ликвидации существующих барьеров в этой области.
- 3 Привлечение малого и среднего бизнеса к реализации крупных взаимных проектов.

4 Гармонизация национального законодательства каждого государства в области инвестирования в странах ЕАЭС.

5 Защита инвесторов и гарантии их инвестиций.

6 Углубление интеграции финансовых рынков и создание общего финансового рынка, который в перспективе должен обеспечить свободное движение капитала стран ЕАЭС [10, с. 96].

Унификация и гармонизация законодательства, координация макроэкономической политики могут способствовать экономическому росту и улучшению экономической конъюнктуры. Создание стабильного инвестиционного климата возможно при унификации макроэкономической политики ЕАЭС по вопросам улучшения инвестиционного потенциала национальных экономик, а также гармонизация законодательства в сфере инвестиций. Переход приоритетов стран-участниц ЕАЭС на единые правила ведения бизнеса, модернизация секторов экономики могут интенсифицировать процесс углубления интеграционных процессов.

Перспективы и возможности расширения ЕАЭС в будущем зависят от различных факторов, в частности от того, сможет ли Российская Федерация стать своеобразным центром притяжения для других стран ЕАЭС, насколько успешным будет макроэкономическое развитие стран-участниц. Если государствам-членам ЕАЭС удастся максимально эффективно использовать возможности интеграционного объединения, то высока вероятность его выведения на уровень глобального лидера, а это возможно, если приоритетным станет наращивание производственной кооперации, а не исключительно торговая интеграция [3].

Рассматривая таможенное сотрудничество можно отметить, что одной из важных задач таможенного сотрудничества в рамках ЕАЭС становится разработка форм и механизмов сотрудничества для создания единой системы сквозного таможенного контроля за перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС. Основные формы и механизмы таможенного сотрудничества государств-членов ЕАЭС определены в Таможенном кодексе ЕАЭС (ТК ЕАЭС) [8, с. 24]. Подробнее они представлены на рисунке 2.



Рисунок 2 – Формы и механизмы таможенного сотрудничества в рамках ЕАЭС
[10, с. 92]

Обмен информацией в рамках общих процессов ЕАЭС направлен на обеспечение интеграционных процессов во всех сферах, затрагивающих функционирование ЕАЭС. Общие процессы ЕАЭС представляют собой процессы межгосударственного информационного взаимодействия и обеспечивают интеграцию территориально распределенных государственных информационных ресурсов и информационных систем таможенных служб государств-членов ЕАЭС в рамках общей информационной системы, которая получила название интегрированной информационной системы ЕАЭС.

В ТК ЕАЭС предложены следующие объекты обмена информацией на регулярной основе:

- 1 Сведения из деклараций на товары;
- 2 Сведения из форм расчета таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;

3 Сведения из заявлений о совершении операций в отношении находящихся за пределами таможенной территории ЕАЭС транспортных средств международной перевозки, являющихся товарами, помещенными под таможенную процедуру временного ввоза (допуска);

4 Сведения из предварительных решений о классификации товаров;

5 Сведения, изменяющие (дополняющие) сведения в таможенных документах, содержащиеся в информационных ресурсах таможенных органов и не относящиеся к государственной тайне.

Метод обмена информацией между таможенными органами ЕАЭС предполагает, что таможенный орган одной страны ЕАЭС направляет информацию таможенному органу другой страны ЕАЭС в случаях, если выявлены основания для приостановления действия свидетельства о включении в реестр уполномоченных экономических операторов или нарушения требований по использованию транспортных средств международной перевозки. Таможенный орган одной страны ЕАЭС может направить информацию таможенному органу другой страны ЕАЭС по собственной инициативе, если она может свидетельствовать о нарушениях либо рисках нарушений правовых актов в сфере таможенного регулирования, а также если имеются основания полагать, что данная информация представляет интерес для таможенного органа, которому она направляется.

Если рассматривать инфраструктурные проекты, то страны ЕАЭС совместно разрабатывают и реализуют такие проекты, как строительство транспортных магистралей, энергетических объектов и других объектов общего назначения. Например, реконструкция казахстанских участков автомобильной дороги М-32, относящихся к международному транспортному маршруту «Европа - Западный Китай», либо электрификация железнодорожного участка «Луговая – Балыкчи» в Кыргызской республике.

Также одним из крупнейших структурных проектов ЕАЭС является трасса протяженностью более 8,4 тыс. км., которая соединит Китай с РФ и ЕС. Стоимость данного проекта составляет более 20 млрд долл.

Что касается развития цифровой экономики, то члены ЕАЭС содействуют развитию цифровой экономики, внедрению новых технологий и цифровых сервисов для улучшения конкурентоспособности экономики региона. совместные скоординированные усилия стран ЕАЭС способны обеспечить в совокупности больший эффект всем государствам союза, поскольку единое цифровое пространство дает синергетический эффект для развития ЕАЭС как интеграционного объединения.

Мировой опыт свидетельствует, что согласованная ликвидация барьеров, препятствующих электронной торговле, инвестициям в цифровые сектора в сочетании с унифицированной нормативно-правовой базой и согласованными механизмами финансирования сферы ИКТ, а также механизмами контроля может создать значительные экономические и социальные выгоды для каждого государства интеграционного объединения.

При рассмотрении сельского хозяйства нельзя не упомянуть, что агропромышленный комплекс стран ЕАЭС за последние несколько десятков лет претерпел огромные изменения, появился значительный дисбаланс между отдельными сферами комплекса. Однако, по заявлению премьер-министра РФ М. Мишустина на пленарной сессии «Продовольственная безопасность Европейского экономического союза» в Минске 03.06.2024 уровень обеспеченности Евразийского экономического союза собственным продовольствием превысил 93 % [41].

По его словам, Россия поставила перед собой амбициозную задачу: к концу десятилетия предстоит увеличить производство в АПК – на четверть, а экспорт – в полтора раза. Что касается конкретных показателей в настоящее время, то на таблице 3 представлены индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции в процентах в марте 2024 г. в процентах к февралю 2024 г., декабрю 2023 г. и марту 2023 г.

Таблица 3 – Индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции в % [37]

Март 2024 г. к			
	февралю 2024 г.	декабрю 2023 г.	марту 2023 г.
Сельскохозяйственная продукция			
ЕАЭС	99,4	99,9	107,3
Армения	95,0	91,9	86,3
Беларусь	100,4	102,8	98,5
Казахстан	100,1	100,6	96,9
Кыргызстан	101,0	103,3	99,6
Россия	99,2	99,5	110,7
Продукция растениеводства			
ЕАЭС	98,4	102,2	101,7
Армения	89,7	81,7	73,4
Беларусь	102,1	108,4	106,7
Казахстан	100,2	100,8	94,4
Кыргызстан	102,5	107,3	100,0
Россия	97,8	102,2	103,2
Продукция животноводства			
ЕАЭС	99,8	98,7	111,2
Армения	97,0	95,9	91,7
Беларусь	100,0	101,4	96,3
Казахстан	99,9	100,2	104,3
Кыргызстан	99,5	99,6	99,1
Россия	99,9	98,2	115,2

Таким образом, основные направления торгово-экономического сотрудничества стран ЕАЭС охватывают широкий спектр сфер деятельности и направлены на укрепление интеграции между членами союза, стимулирование экономического роста и повышение конкурентоспособности региона на мировой арене. Разнообразные направления сотрудничества, такие как торговля товарами, таможенное сотрудничество, развитие инфраструктуры, цифровая экономика, сельское хозяйство, учитывают особенности экономик и потенциал каждой страны-участницы, способствуя взаимному развитию и устойчивому экономическому росту.

2.2 Особенности и динамика внешней торговли стран Евразийского экономического союза

Особенности внешней торговли стран Евразийского экономического союза включают следующие аспекты:

1 Интеграция проходит через стадии свободной торговли, Таможенного союза и общего рынка с элементами экономического союза. Это означает, что страны

постепенно устраняют ограничения на движение факторов производства (трудовых ресурсов и капитала) и гармонизируют экономическую политику.

2 Страны-лидеры во внешнеторговой деятельности: Россия, Казахстан и Беларусь. Эти страны активно участвуют в международной торговле и сотрудничают с другими странами и интеграционными объединениями.

3 Основные проблемы: таможенное регулирование. В рамках ЕАЭС необходимо детально проработать нормативно-правовую базу, экономическое регулирование и систему таможенной инфраструктуры для эффективного функционирования союза [31, с. 162].

Динамика внешней торговли стран ЕАЭС характеризуется следующими тенденциями:

1 Взаимная торговля между странами ЕАЭС имеет тенденцию к снижению в кризисные годы после 2014 и 2019 гг. Это связано с различными факторами, включая экономические кризисы, изменения в мировой экономике и политические события.

2 Во внешнем импорте основную долю занимает Россия, затем Казахстан и Беларусь. Это указывает на то, что Россия является ключевым игроком в международной торговле и экономическом сотрудничестве со странами ЕАЭС.

3 Во взаимном импорте лидирует Беларусь, затем Россия и Казахстан. Это свидетельствует о том, что Беларусь активно импортирует товары из других стран ЕАЭС, особенно из России и Казахстана.

4 Экспорт и импорт имеют тенденцию к снижению в кризисные годы. Это связано с изменением экономической ситуации и колебаниями спроса на мировом рынке.

5 Основные экспортируемые товары во взаимной торговле: продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё, металлы и изделия из них. Это указывает на важность сельского хозяйства и промышленности для экономики стран ЕАЭС.

6 Основные импортируемые товары во взаимной торговле: продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё, металлы и изделия из

них. Это подтверждает важность этих отраслей для экономического сотрудничества между странами ЕАЭС [32, с. 66].

В январе 2024 г. отмечен рост промышленного производства в Армении (на 21,0 %), Кыргызстане (на 16,5 %), Беларуси (на 5,4 %), России (на 4,6 %) и Казахстане (на 3,4 %), производства продукции сельского хозяйства – в Беларуси (на 4,3 %), Кыргызстане (на 1,4 %) и Казахстане (на 0,4 %), объема выполненных строительных работ – в Кыргызстане (на 33,7 %), Казахстане (на 12,8 %), Беларуси (на 4,4 %) и России (на 3,9 %), грузооборота – в Кыргызстане (на 18,8 %), пассажирооборота – в Кыргызстане (на 14,6 %), Казахстане (на 9,3 %), России (на 9,3 %) и Беларуси (на 4,4 %), оборота розничной торговли – в Кыргызстане (на 14,6 %), Беларуси (на 9,9 %), России (на 9,1 %), Казахстане (на 3,7 %), Армении (на 2,6 %) [21, с. 31]. На рисунке 3 показаны основные экономические показатели ЕАЭС, в процентах к 2023 г.

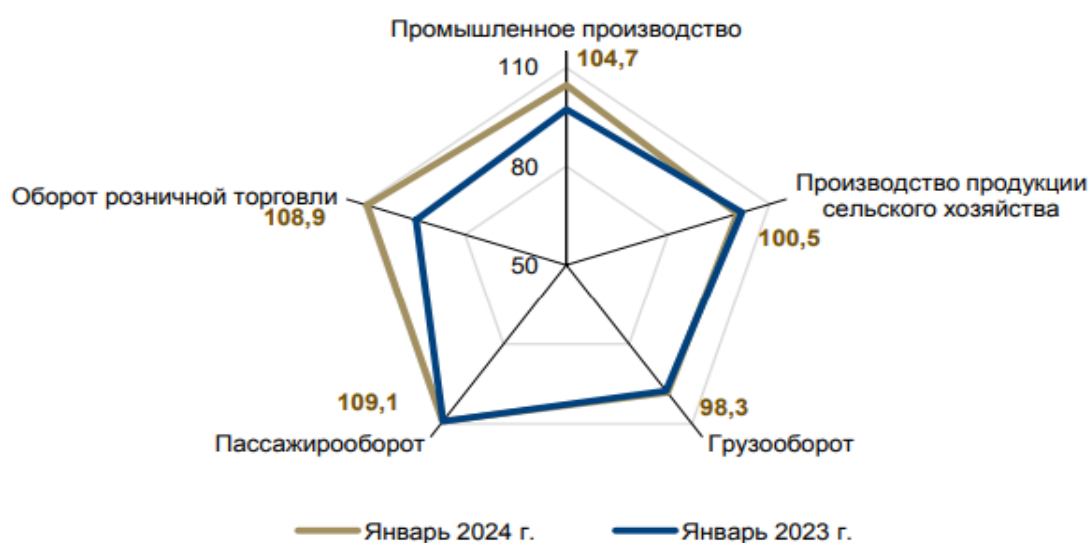


Рисунок 3 – Основные экономические показатели ЕАЭС, в % к 2023 г.
[21, с. 31]

В январе 2024 г. на долю России приходилось 87,4 % общего объема промышленного производства ЕАЭС, Казахстана – 7,3 %, Беларуси – 4,4 %,

Армении – 0,5 % и Кыргызстана – 0,4 %. В структуре промышленного производства ЕАЭС в январе 2024 г. наибольший удельный вес занимала обрабатывающая промышленность (60,6 %). Ее доля снизилась по сравнению с январем 2023 года на 1,3 процентных пункта. Удельный вес горнодобывающей промышленности и разработки карьеров составил 28,2 % (увеличился на 2,9 процентных пункта). Объем производства в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров в ЕАЭС в январе 2024 г. увеличился по сравнению с январем 2023 г. в постоянных ценах на 0,7 %.

Объем промышленного производства по виду экономической деятельности «Электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование» в январе 2024 г. увеличился относительно уровня января 2023 года на 4,9 %.

Объем промышленного производства по виду экономической деятельности «Водоснабжение; канализационная система, контроль над сбором и распределением отходов» в январе 2024 г. увеличился на 3,3 % по сравнению с январем 2023 г. На рисунке 4 можно увидеть удельный вес стран-участниц ЕАЭС во внешней торговле за 2023 г.



Рисунок 4 – Удельный вес стран-участниц ЕАЭС во внешней торговле за 2023 г., в % к итогу по ЕАЭС [21, с. 30]

Если рассматривать более детально, то в таблице 4 показаны объемы внешней торговли товарами стран ЕАЭС со странами вне ЕАЭС за 2021 г. в млн долл.

Таблица 4 – Объемы внешней торговли странами ЕАЭС за 2021 г., млн долл.

[8, с. 26]

	Оборот	Экспорт	Импорт	Сальдо	в % к 2020 г.		
					Оборот	Экспорт	Импорт
ЕАЭС	846358,2	527852,3	318505,9	209346,4	135,5	144,7	122,6
в том числе							
Армения	5418,6	2133,4	3285,2	-1151,8	115,6	116,8	114,8
Беларусь	40459,4	22550,7	17908,7	4642,0	129,2	148,6	111,0
Казахстан	75149,8	52506,9	22642,9	29864,0	113,7	125,4	93,5
Кыргызстан	4906,0	1960,7	2945,3	-984,6	150,9	138,2	160,6
Россия	720424,4	448700,6	271723,8	176976,8	138,7	147,3	126,5

Рост стоимостного объема экспорта стран ЕАЭС в страны вне ЕАЭС по сравнению с 2020 г. (на 44,7 %) произошел из-за роста средних цен на экспортируемые товары на 46,4 %. Физический объем поставок товаров сократился на 1,2 % по сравнению с 2020 г.

Стоимостной объем импортных закупок увеличился на 22,6 %, их физический объем – на 13,7 %, средние цены выросли на 7,8 %. Увеличение товарной массы определило 65 % роста стоимостного показателя, рост средних цен – 35 %.

Ценовые условия торговли со странами вне ЕАЭС характеризуются благоприятным соотношением цен на экспортируемые товары и товары, закупаемые по импорту. Внешний спрос на товары из стран вне ЕАЭС превышает валовой спрос государств-членов на товары, произведенные в ЕАЭС.

Таким образом, внешняя торговля стран ЕАЭС свидетельствует о постепенной интеграции региона в мировую экономику. Объединение экономик позволяет странам союза укреплять свои позиции на мировых рынках, создавать более благоприятные условия для торговли и инвестиций. ЕАЭС стремится к диверсификации торговых партнеров, экономических связей и поиске новых возможностей для расширения внешней торговли. Анализ динамики внешней торговли показывает, что объемы экспорта и импорта стран ЕАЭС постепенно увеличиваются, и это свидетельствует о развитии экономических отношений с другими странами и росте интереса к товарам и услугам из региона.

2.3 Перспективы развития торговых отношений стран Евразийского экономического союза

ЕАЭС был создан для формирования единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов, иными словами, для обеспечения «четырех свобод» в Союзе. К достигнутым результатам, можно отнести следующее:

- в рамках ЕАЭС практически нет барьеров, таможенных пошлин и таможенного контроля на внутренних границах;
- существует единый таможенный тариф и единые таможенные правила; исключением являются несколько чувствительных областей, где по-прежнему существует национальное регулирование (алкоголь, табак, электроэнергия, нефть и нефтепродукты) [14, с. 16].

В 2016 г. завершено было создание общего рынка лекарственных средств и изделий медицинского назначения. 6. 05. 2017 вступили в силу основные нормативные акты ЕАЭС, которые обеспечивают работу общих рынков лекарственных средств и изделий медицинского назначения в Союзе. ЕЭК также работает над созданием общего рынка электроэнергии, общим рынкам нефти, газа и нефтепродуктов к 2025 г.

Были приняты соответствующие концепции для формирования общих рынков нефти и газа. В 2024 г. ЕАЭС занимает 52 место в рейтинге Индекса глобальной конкурентоспособности из 141 экономик стран мира [37].

Наиболее высокую позицию среди государств–членов ЕАЭС по Индексу глобальной конкурентоспособности занимает Российская Федерация (43 место), далее – Республика Казахстан (55 место), Республика Армения (69 место) и Кыргызская Республика (96 место). В таблице 5 показаны позиции государств–членов ЕАЭС в рейтинге Индекса глобальной конкурентоспособности в 2014–2023 гг.

Таблица 5 – Позиции государств-членов ЕАЭС в рейтинге Индекса глобальной конкурентоспособности в 2014–2023 гг. [21, с. 32]

Год	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Количество стран	139	142	144	148	144	140	138	137	139	141
Армения	98	92	82	79	85	82	79	73	70	69
Беларусь	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Казахстан	72	72	51	50	50	42	53	57	59	55
Кыргызстан	121	136	137	121	108	102	111	102	97	96
Россия	63	66	67	64	53	45	43	38	43	43
ЕАЭС	64	67	66	63	63	45	44	40	45	44

По показателям Индекса глобальной конкурентоспособности за 2023 г. ЕАЭС занимает высокие позиции по субиндексам «размер рынка» (11 место), «внедрение ИКТ» (24 место), «инновационная активность» (39 место), «динамика развития бизнеса» (51 место).

Данные свидетельствуют о том, что государства-члены ЕАЭС работают над повышением качества железнодорожной и портовой инфраструктуры. Улучшаются также показатели, характеризующие таможенно-тарифное регулирование. Вместе с тем у большинства государств-членов ЕАЭС снижается общий уровень качества инфраструктуры и возрастает активность применения нетарифных барьеров во внешней торговле.

В результате анализа отдельных показателей Индекса глобальной конкурентоспособности было выявлено следующее:

- по показателю «внедрение ИКТ» все государства – члены ЕАЭС добились значительных успехов. Внедрение ИКТ является сильной стороной экономик всех государств-членов;
- недостаточная развитость финансового рынка является проблемой, характерной для всех государств-членов ЕАЭС [21, с. 32].

ЕАЭС добилась большого прогресса в обеспечении свободного перемещения услуг. Единый рынок услуг в ЕАЭС формируется поэтапно. Так как является одним из главных задач евразийской экономической интеграции, целью которого является предоставление поставщикам услуг максимального уровня свободы в дополнение к существующим защитным механизмам [34, с. 156].

На данном этапе единый рынок услуг представляет собой состояние определенного сектора услуг, где стороны не применяют дискриминационные,

количественные и другие ограничения, то есть действует полный национальный режим для поставщиков и получателей услуг.

Также включает взаимное одобрение разрешений, профессиональных квалификаций и возможности оказания услуг путем открытия филиала или представительства. Все это ведет к комфортному осуществлению деятельности для каждой компании из ЕАЭС по всему Союзу без дополнительных регистраций, лицензий и прочего.

Функционирование наднационального органа по регулированию финансового рынка планируется к 2025 г. В соглашении указывается, что его штаб-квартира будет расположена в Казахстане, в г. Алматы.

На сегодняшний день единый рынок труда в ЕАЭС по большей части уже сформирован. Целью согласованной политики в данной области является обеспечение развития данного рынка, систематическое устранение барьеров на пути свободного перемещения трудовых мигрантов и создание способствующей росту занятости, условий. Среди этих условий оказание социального обеспечения и медицинского обслуживания для трудящихся-эмигрантов в связи с продолжительностью работы (страхового) стажа, поддержка организованному набору и привлечению трудящихся-мигрантов для работы в ЕАЭС.

В результате продвижения единого рынка труда, жители государств Союза получили равные права на трудоустройство в любой из стран и теперь платят подходящий налог по той же ставке, что и резиденты. Им нет необходимости получать разрешение на работу, а национальные ограничения на привлечение иностранных работников не передавать на граждан наших стран. Единое законодательство предусматривает взаимное признание дипломов и квалификаций в абсолютном большинстве специальностей (за исключением деятельности в педагогической, юридической, медицинской или фармацевтической областях).

Также рассматривается вопрос о пенсионном обеспечении работников государств-членов и членов их семей. С принятием специального международного договора граждане смогут получать пенсии на период их работы от государства Союза, где они работали, по всему Союзу.

В свою очередь деятельность ЕЭК также работают на решении внешних задач. Международное сотрудничество является одним из ключевых направлений деятельности Департамента по развитию интеграции.

После завершения очередного уровня интеграции между его государствами-членами перед ЕАЭС встал вопрос о встраивании в глобальную торговую систему.

Она сейчас переживает значительные изменения, связанные, прежде всего с тем, что отдельные страны и группы стран стремятся в отсутствие дальнейшей либерализации мировой торговли в рамках ВТО к достижению максимально комфортных для себя условий на внешних рынках, за счет решений соглашений разного рода, которые приводят к снятию тарифных и нетарифных барьеров для торговли товарами и услугами, развитию инвестиционного и научно-технологического сотрудничества, свободе передвижения рабочей силы.

В таблице 6 показаны основные перспективы развития торговых отношений ЕАЭС с другими странами.

Таблица 6 – Перспективы развития торговых отношений ЕАЭС с другими странами [37]

Перспективы развития торговых отношений ЕАЭС с другими странами	
Зоны свободной торговли	Продолжение переговоров о создании зон свободной торговли с различными странами и региональными блоками может способствовать увеличению объемов торговли и расширению рынков сбыта для товаров и услуг, производимых в странах ЕАЭС.
Укрепление торговых связей	Развитие двусторонних торговых отношений с ключевыми партнерами в Азии, Европе, Африке и других регионах может способствовать увеличению экспорта и импорта товаров, а также созданию новых возможностей для бизнеса.
Интеграция в глобальные цепочки поставок	Участие в глобальных цепочках поставок и сотрудничество с другими региональными блоками могут способствовать увеличению конкурентоспособности продукции и расширению доступа к новым рынкам.
Инвестиционное сотрудничество	Развитие инвестиционных отношений с другими странами может способствовать притоку капитала, технологий и опыта, что будет способствовать развитию экономики стран ЕАЭС.

Цифровизация торговли	Развитие цифровых технологий в сфере торговли, включая электронную коммерцию, цифровую таможенную декларацию и другие инновации, может способствовать увеличению эффективности и прозрачности международной торговли.
Сотрудничество в области инфраструктуры	Развитие транспортной, логистической и таможенной инфраструктуры, а также сотрудничество в области энергетики и связи, может способствовать улучшению условий для международной торговли.

ЕАЭС имеет три основных институциональных формата для выстраивания взаимоотношений с внешними партнерами:

- соглашения о зоне свободной торговли (ЗСТ). Ориентируясь на мировую практику, Евразийская экономическая комиссия, ожидания внешних партнеров, пытается ставить вопрос о заключении соглашений с обязательствами в сфере торговли услугами и инвестиционного сотрудничества, а также государственных закупок, защиты интеллектуальной собственности и т.д.;

- не преференциальные торговые соглашения. Такой вид соглашений не содержит обязательств по отмене пошлин и, предусматривает сотрудничество по снятию нетарифных барьеров, инфраструктурным проектам, таможенному регулированию;

- меморандумы о сотрудничестве с третьими странами и международными организациями. Они предполагают в первую очередь взаимный обмен информацией. Со своей стороны, внешние партнеры желают получать информацию о ЕАЭС (его таможенно-тарифном регулировании, нетарифных ограничениях и т.д.) как субъекте, на уровне которого сегодня формируется внешнеторговая политика для рынка с более чем 180 млн потребителей.

В настоящее время известно, что к заключению соглашений о свободной торговле с ЕАЭС проявили интерес около 50 стран, в том числе те, которых обычно относят к категории развитых. Это вызвало необходимость определиться с приоритетами развития международных связей ЕАЭС.

25.12.2023 страны ЕАЭС подписали с Ираном полноформатное соглашение о зоне свободной торговли.

Документ сменит временный договор, действовавший с 2019 г. Соглашение направлено на улучшение регуляторной части торгового режима ЕАЭС и Ирана, а также на обеспечение торговли между странами в беспошлинном режиме по максимально широкой номенклатуре товаров.

Благодаря новому соглашению аграрии стран союза будут иметь эксклюзивные условия для поставок в Иран, в частности, зерновых, кукурузы, растительных масел, мяса крупного рогатого скота и баранины, изделий из мяса и птицы, консервов и кондитерских изделий.

Также, в 2015 г. с Вьетнамом был подписан контракт о ЗСТ. Соглашение предполагает отказ к 2027 г. от импортных пошлин для 90 % товаров ЕАЭС. Кроме того, в 2019 г. было подписано соглашение с Сербией и вступило в силу в 2021 г. Оно установило беспошлинный доступ на сербский рынок товаров из ЕАЭС.

Помимо перечисленных государств, возможность присоединения к зоне свободной торговли рассматривают такие сильные экономики, как Израиль, Индия, Китай и Индонезия.

В таблице 7 представлены перспективы развития ЕАЭС.

Таблица 7 – Перспективы развития ЕАЭС [37]

Перспективы развития ЕАЭС	
Углубление экономической интеграции	ЕАЭС может продолжить работу над углублением экономической интеграции среди стран-членов, включая унификацию таможенных процедур и создание общего рынка труда.
Расширение членства	Приглашение новых стран на вступление в ЕАЭС может способствовать расширению регионального влияния и увеличению объемов торговли в рамках союза.
Сотрудничество с другими региональными блоками	Установление партнерских отношений с другими региональными интеграционными объединениями, такими как Европейский союз или ШОС, может способствовать расширению возможностей для торговли и инвестиций.
Развитие цифровой экономики	Интеграция цифровых технологий в рамках ЕАЭС могут способствовать увеличению эффективности бизнес-процессов, привлечению инвестиций в высокотехнологичные отрасли.
Создание общего рынка услуг	Развитие общего рынка услуг в рамках ЕАЭС может способствовать увеличению международного сотрудничества в сферах образования, здравоохранения, туризма и других отраслях.
Укрепление инфраструктуры	Инвестиции в развитие транспортной, логистической и энергетической инфраструктуры могут способствовать улучшению условий для международной торговли.

Перед ЕАЭС стоит серьезный вызов созданию подходов к выстраиванию отношений с Китаем. Тем не менее по мере развития международной ситуации оказалось, что реализация данного приоритета возможна скорее в долгосрочной, нежели кратко или среднесрочной перспективе.

Что касается Китая как основного потенциального партнера для ЕАЭС в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), то Пекин в 2013 г. выступил с идеей евразийского транспортного проекта «Один пояс – один путь». Одновременно с этим Китай на площадке ШОС выразил идею для формирования региональной зоны свободной торговли. Все государства-члены ЕАЭС в итоге сошлись на мнении, что в условиях крупного дефицита в торговом балансе с Китаем создание зоны свободной торговли между КНР и ЕАЭС представляло бы серьезный вызов для многих национальных отраслей промышленности и сельского хозяйства [22, с. 30].

В плане сотрудничества в сфере инвестиций и транспортной инфраструктуры мнения разошлись. Так, Россия, опасаясь серьезных геоэкономических последствий более осторожно относится к расширению экономического сотрудничества с Китаем. Именно поэтому Москва пытается вписать сейчас идею о партнерстве с КНР в более широкий формат ЕАЭС – ШОС – АСЕАН. Кыргызстан и Беларусь, получив максимум выгод от участия в ЕАЭС, пока воздерживаются от серьезного участия в реализации предложенных проектов. Однако Казахстан, опираясь на заявленную еще в 2012 г. идею превращения страны в транзитный хаб в Евразии, принял решение развивать масштабное партнерство с Китаем в двустороннем формате. Казахстан участвует в большинстве транспортных проектов, предлагаемых в рамках концепции «Один пояс – один путь», в том числе тех, что идут в обход России (т.н. Транскаспийский маршрут). В 2022 г. взаимная торговля Казахстана и Китая достигла 24 млрд. долл.

Тем не менее, на сегодняшний момент сформировался ряд предпосылок, который подталкивает страны ЕАЭС к поиску общего подхода к участию в инициативе «Экономического пояса Шелкового пути». Во-первых, Россия также заинтересована в инвестициях в свои крупные инфраструктурные и энергетические

проекты со стороны Китая. Вопрос состоит лишь в поиске взаимно приемлемых условий для инвестиций. Во-вторых, и Россия, и Казахстан, а также другие страны ЕАЭС находятся на общих транспортных путях, которые планируется развивать в рамках китайской инициативы. Поэтому странам необходимо координировать сопряжение своих транспортных систем, прежде всего в технологическом и регуляторном плане. И, в-третьих, страны ЕАЭС, особенно Казахстан, понимают, что защита национальных интересов в коллективном формате в диалоге с Китаем может быть более эффективной. Для Казахстана это особенно важно в свете нарастания скепсиса в стране относительно слишком тесного сближения с Китаем. Поэтому и в рамках российско-китайского двустороннего диалога, и на уровне ЕАЭС – Китай уже существуют необходимые институциональные форматы для функционирования рабочих групп и серьезные результаты их работы.

Таким образом, можно сказать, что ЕАЭС за счет активизации своих международных связей, в особенности переговоров по созданию зон свободной торговли с различными странами, явно нарастил свой международный престиж. Однако говорить о том, что потенциал на этом направлении уже реализован, пока вряд ли возможно. Поэтому крайне важно, чтобы ведущиеся переговоры о создании зон свободной торговли принесли бы в итоге выгоды уже не, столько политические и имиджевые, сколько практические и сугубо экономические. Тогда можно утверждать о прорывном характере этих договоренностей, которые будут свидетельствовать о поступательной интеграции ЕАЭС в международную торговую систему.

Заключение

Евразийский экономический союз – международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью.

Интеграционное экономическое объединение стало необходимым практически сразу после образования постсоветского пространства. Важным фактором является создание в 1995 г. Всемирной торговой организации (ВТО). Это событие на ближайшие несколько лет определило информационную повестку дискуссий о евразийской интеграции. Созданию ЕАЭС предшествовало формирование Евразийского Экономического сообщества (ЕврАзЭС). ЕАЭС позиционируется, как «ядро континентальной интеграции», объединяющее Азию и Европу. Его концепция разрабатывается с учётом логики глобального китайского проекта «Один пояс и один путь», направленного на создание быстрых и эффективных торговых маршрутов между Европой и Азией.

Евразийский экономический союз обладает значительным социально-экономическим потенциалом благодаря обширной территории, численности населения и проведению скоординированной политики в отраслях экономики. Это способствует стабильности, развитию и углублению интеграции между государствами-членами, а также укреплению торгово-экономических связей с другими странами и региональными объединениями.

Регулирование внешней торговли стран ЕАЭС играет значительную роль в обеспечении единого экономического пространства и содействии взаимовыгодному сотрудничеству между членами союза. Система нормативных актов и соглашений, регулирующих внешнеэкономическую деятельность в рамках ЕАЭС, способствует снижению торговых барьеров, упрощению процедур и созданию условий для устойчивого развития торговых отношений.

Основные направления торгово-экономического сотрудничества стран ЕАЭС охватывают широкий спектр сфер деятельности и направлены на укрепление интеграции между членами союза, стимулирование экономического роста и

повышение конкурентоспособности региона на мировой арене. Разнообразные направления сотрудничества, такие как торговля товарами, таможенное сотрудничество, развитие инфраструктуры, цифровая экономика, сельское хозяйство, учитывают особенности экономик и потенциал каждой страны-участницы, способствуя взаимному развитию и устойчивому экономическому росту.

Внешняя торговля стран ЕАЭС свидетельствует о постепенной интеграции региона в мировую экономику. Объединение экономик позволяет странам союза укреплять свои позиции на мировых рынках, создавать более благоприятные условия для торговли и инвестиций. ЕАЭС стремится к диверсификации торговых партнеров, экономических связей и поиске новых возможностей для расширения внешней торговли. Анализ динамики внешней торговли показывает, что объемы экспорта и импорта стран ЕАЭС постепенно увеличиваются, и это свидетельствует о развитии экономических отношений с другими странами и росте интереса к товарам и услугам из региона.

ЕАЭС за счет активизации своих международных связей, в особенности переговоров по созданию зон свободной торговли с различными странами, явно нарастил свой международный престиж. Однако говорить о том, что потенциал на этом направлении уже реализован, пока вряд ли возможно. Поэтому крайне важно, чтобы ведущиеся переговоры о создании зон свободной торговли принесли бы в итоге выгоды уже не, столько политические и имиджевые, сколько практические и сугубо экономические. Тогда можно утверждать о прорывном характере этих договоренностей, которые будут свидетельствовать о поступательной интеграции ЕАЭС в международную торговую систему.

Список использованных источников

1 О Евразийском экономическом союзе : договор от 29. 05. 2014

[подписан в г. Астане 29.05.2014; с изм. и доп., вступ. в силу с 28. 10. 2021) //

КонсультантПлюс : справ.-правовая система. – Режим доступа: по подписке.

<https://docs.cntd.ru/document/420205962>

Постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации от 19.10.2022 № 2144-8 ГД

О Федеральном законе "О ратификации Протокола о внесении изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года в части пенсионного обеспечения должностных лиц и сотрудников Евразийской экономической комиссии и Суда Евразийского экономического союза, являющихся гражданами Российской Федерации" (проект № 177694-8)

Собрание законодательства Российской Федерации от 2022 г. , N 43 ,
ст. 7345

2 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза 11. 04. 2017.

(приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) / ратифицирован

Федеральный закон от 14.11.2017 № 317-ФЗ

О ратификации Договора о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза

Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) от 14.11.2017 г. ,
ст. 0001201711140074

"Российская газета" от 17.11.2017 г.

Собрание законодательства Российской Федерации от 2017 г. , N 47 , ст. 6843

3 О Стратегических направлениях развития евразийской экономической интеграции до 2025 года : решение Высшего совета ЕАЭС от 11. 12. 2020. № 12 //

Официальный

сайт

ЕЭК.

https://eec.eaeunion/comission/department/dep_razv_integr/strategicheskie-napravleniya-razvitiya.php (дата обращения: 10.04.2024).

4 О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер.закон от 03.08.2018 № 289–ФЗ (ред. от 28.04.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018 г. N 32 (часть 1) ст. 5082.

- 5 Авдокушин Е. Ф. Международные экономические отношения: учебное пособие. М. : Маркетинг, 2019. 264 с.
- 6 Айтикеев А. А. Решение ключевых проблем интеграции предприятий Евразийского Экономического Союза (ЕАЭС): проведение в ЕАЭС пакетной интеграции предприятий // Экономика и предпринимательство. 2020. № 3 (92). С. 131–134.
- 7 Бирюкова О. В., Данильцев А. В. Когда сотрудничество не складывается: глобальное управление цифровой торговлей // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2019. № 1. С. 7–20.
- 8 Бабаян А. М. Перспективы развития таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС // Вестник евразийской науки. 2022. Т. 14, № 6. С. 23–28.
- 9 Богомолов К. С. Актуальные аспекты взаимодействия и развития правового регулирования в условиях ЕАЭС // Наука и современное общество: взаимодействие и развитие. 2017. Т. 2, № 1 (4). С. 107–110.
- 10 Бурцев Ю. А. Применение таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в целях обеспечения экономической стабильности ЕАЭС // Вестник Академии права и управления. 2022. № 2 (67). С. 91–96.
- 11 Васильева Н. А. ЕАЭС в условиях четвертой научно-технической революции // Национальная безопасность и стратегическое планирование. 2021. № 4 (20). С. 100–106.
- 12 Гинойн А. Б., Ткаченко А. А. Внешнеторговая политика стран ЕАЭС: результаты имитационного моделирования // Финансы: теория и практика. 2022. Т. 26, № 2. С. 175–189.
- 13 Горда А. С. Торгово-экономическое сотрудничество стран ЕАЭС // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 10. С. 25–29.
- 14 Гошин В. А. Таможенное сотрудничество стран-членов ЕАЭС: новые горизонты // Институт торговой политики НИУ ВШЭ. 2018. № 4/4. С. 9–23.

- 15 Гусарова С. А. Страны ЕАЭС: расширение взаимной торговли // Экономические науки. 2023. № 211. С. 283–286.
- 16 Грозовская Е. В. Особенности ВЭД в современных условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. С. 92–95
- 17 Дадабаева З. А. Факторы возможного присоединения к ЕАЭС Таджикистана и Узбекистана // Геоэкономика энергетики. 2021. С. 100–113.
- 18 Девятков А. Международные связи ЕАЭС к 2025 г. М. : РСМД, 2017. 102 с.
- 19 Диденко Н. И. Страны евразийского экономического союза в глобальной экономике // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2021. № 4. С. 505–515.
- 20 Евлоева С. З. К вопросу о применении ТК ЕАЭС в государствах-членах ЕАЭС // Экономика и социум. 2020. № 3. С. 381–384.
- 21 Енин Ю., Пацай Л. Динамика взаимной торговли государств-членов ЕАЭС как характеристика эффективности процессов // Общество и экономика. 2023. № 5. С. 29–35.
- 22 Железняк А. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности ЕАЭС: Состояние и перспективы. URL: <http://eurasian-studies.org/archives/3412> (дата обращения: 10.05.2024).
- 23 Зоидов К. Х. Моделирование механизмов регулирования внешнеэкономической деятельности в рамках развития и расширения ЕАЭС в условиях нарастающей нестабильности // Региональные проблемы преобразования экономики. 2021. № 9 (83). С. 105–127.
- 24 Иванова С. В. Торговля агропродовольственной продукцией внутри и вне стран ЕАЭС в условиях рестриктивных практик // Российский внешнеэкономический вестник. 2022. № 8. С. 94–104.
- 25 Келдибеков Т. К., Мансурова А. Ч., Калмамбетова А. Э. Современные тенденции развития торговли агропромышленной продукцией Кыргызской Республики со странами ЕАЭС и вне ЕАЭС // Актуальные вопросы современной экономики. 2022. С. 716–726.

26 Кузьмина, Е. М. Экономическое развитие стран ЕАЭС и перспективы экономической интеграции до 2025 г. // Российский совет по международным делам. 2019. № 1. С. 3–23.

27 Липатова Н. Г. Интеграционные процессы, экономическое и таможенное сотрудничество в Евразийском экономическом союзе // Сборник материалов IX Международной молодежной научно-практической конференции Российской таможенной академии «Интеграционные процессы в Евразийском экономическом союзе на современном этапе. М. : РИО Российской таможенной академии, 2018. С. 117–123.

28 Липатова Н. Г. Международное таможенное сотрудничество в условиях экономической интеграции государств // Вестник Российской таможенной академии. 2018. № 3. С. 25–31.

29 Мавлянова М. Х. Инновационная инфраструктура в промышленной кооперации стран ЕАЭС // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2018. № 1 (60). С. 331–333.

30 Мадиярова Д. М., Терлецкий М. В. Взаимная товарная торговля России со странами ЕАЭС в условиях глобальной трансформации // Научные труды Вольного экономического общества России. 2022. Т. 235, № 3. С. 345–356.

31 Мамедбекова К. Т. Анализ внешней торговли стран ЕАЭС и АСЕАН на современном этапе // Академическая публицистика. 2022. № 5. С. 161–166.

32 Маражапов М. Э., Асон Т. А. Анализ взаимной и внешней торговли стран ЕАЭС // Таможенное регулирование. Таможенный контроль. 2022. № 1. С. 64–74.

33 Миронова В. Н. Экономическая интеграция в аспекте развития взаимной торговли государств-членов ЕАЭС // Экономика. Налоги. Право. 2022. Т. 15., № 1. С. 155–164.

34 Мобио Денис Жан Филипп Акун Перспективы экономического взаимодействия ЕАЭС и ЭКОВАС // Российский внешнеэкономический вестник. 2021. № 12. С. 60–68.

- 35 Немкович А. В. Анализ развития экономической интеграции стран-участниц Евразийского экономического союза (ЕАЭС) // Наука в цифрах. 2019. № 1. С. 34–42.
- 36 Саидмаратов Ф. К. Факторы экономической интеграции ЕАЭС // Экономика и социум. 2019 № 12. С. 957–961.
- 37 Толстухина А. Перспективы развития ЕАЭС в условиях глобальных трендов и вызовов. URL: <http://eurasian-studies.org/archives/2093> (дата обращения: 10.04.2024).
- 38 Фалина Н. В. Современное состояние и особенности развития внешней и взаимной торговли стран-участниц Евразийского экономического союза // Научный журнал КубГАУ. 2021. № 130. С. 2–15.
- 39 Петракова Н. Г., Кузьменко В. М. Перспективы развития экономического сотрудничества на постсоветском пространстве в рамках ЕВРАЗЭС // Московский экономический журнал. 2022. № 12. С. 163–170.
- 40 Последствия пандемии для развития стран ЕАЭС: опыт антикризисных мер, уроки для перспектив интеграции. М.: Всерос. акад. внеш. торговли, 2020. 91 с.
- 41 Продовольственная безопасность Евразийского экономического союза. URL: <http://government.ru/news/51753/> (дата обращения: 08.04.2024).
- 42 Румянцев В. А., Гончарик Н. В. О роли ЕАЭС для Республики Беларусь в условиях применения недружественными странами санкционной политики // Большая Евразия: развитие, безопасность, сотрудничество. 2023. №6-1. С. 454–456.
- 43 Толикова Е. Э., Чернявская Е.В. Использование методик выявления барьеров торгово-экономического сотрудничества в рамках таможенного администрирования // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 4-2. С. 198–202.
- 44 Хейфец Б. А. Евразийский экономический союз – время для модернизации // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2019. № 1. С. 29–50.
- 45 Kirkham K. The formation of the Eurasian Economic Union: How successful is the Russian regional hegemony? // Journal of Eurasian Studies. 2021 V. 7 P. 111–128.

46 Mostafa G. Eurasian Economic Union: Evolution, challenges and possible future directions // Journal of Eurasian Studies. 2020 V. 9. P. 163–172.