

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики и управления

Направление подготовки

Профиль

Кафедра «Социология, экономическая
теория и международные процессы»

38.03.01 «Экономика»

Экономика и организация
внешнеэкономической деятельности

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему

Тенденции развития торгово-экономических отношений России и Индии

Студент

Рахматуллина
Марьям
Измаиловна

подпись, дата

Руководитель

Новосельцева Г. Б.

подпись, дата

Нормоконтролер

Влазнева С. А.

подпись, дата

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ № _____)

Заведующий кафедрой

Рожкова Л. В.

подпись, дата

Работа защищена с отметкой _____ (протокол ГЭК от _____ № _____)

Секретарь ГЭК

Рассказова Н. В.

подпись, дата

Пенза 2026

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
Институт экономики и управления
Кафедра «Социология, экономическая теория и международные процессы»
Направление подготовки 38.03.01 «Экономика», профиль «Экономика и
организация внешнеэкономической деятельности»

«УТВЕРЖДАЮ»:
Зав. кафедрой
д.с.н., профессор Рожкова Л. В.

«_____» _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ
НА БАКАЛАВРСКУЮ РАБОТУ

студенту Рахматуллиной М. И., группа 22ЭЭв1, обучение очное

1 Тема бакалаврской работы: Тенденции развития торгово-экономических отношений России и Индии

утверждена приказом по университету

от «__» _____ 20__ г . № _____

2 Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: 3.06.2026.

3 Исходные данные к бакалаврской работе: нормативно-правовая база, научная и справочная литература, данные сети Интернет.

4 Перечень подлежащих разработке вопросов: предпосылки и факторы формирования экономического сотрудничества России и Индии, анализ экспортно-импортных отношений стран, основные направления развития экономического сотрудничества стран, проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии.

5 Перечень графического материала: таблицы, рисунки.

6 Дата выдачи задания: 25.10.2025.

График подготовки бакалаврской работы

№ п/п	Содержание работы	Срок выполнения	Дата выполнения, подпись руководителя
1	Составление плана ВКР	25.10.2025 – 10.11.2025	
2	Изучение исходных данных к бакалаврской работе	11.11.2025 – 25.12.2025	
3	Написание Главы 1	26.12.2025 – 26.02.2026	
4	Написание Главы 2	27.02.2026 – 29.04.2026	
5	Написание введения и заключения	30.04.2026 – 11.05.2026	
6	Оформление ВКР	12.05.2026 – 19.05.2026	
7	Сдача ВКР на нормоконтроль, проверка в системе «антиплагиат.вуз»	20.05.2026 – 1.06.2026	
8	Ознакомление с отзывом руководителя	2.06.2026	
9	Представление законченной бакалаврской работы	3.06.2026	

Руководитель _____ / Г. Б. Новосельцева /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Задание принял к исполнению студент _____ / М. И. Рахматуллина /
(подпись) (инициалы, фамилия)

Реферат

Бакалаврская работа 57 с., 2 ч., 16 рис., 7 табл., 62 источника.

РОССИЯ, ИНДИЯ, ЭКСПОРТ, ИМПОРТ, СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО, ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, РАСЧЕТЫ В НАЦИОНАЛЬНЫХ ВАЛЮТАХ, ТОВАРООБОРОТ, ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Объект исследования – торгово-экономическое сотрудничество России и Индии на современном этапе.

Целью данной выпускной квалификационной работы является определение особенностей, тенденций и перспектив торгово-экономического сотрудничества России и Индии.

Методологическую основу работы составил системный подход. В процессе написания работы использовались методы единства исторического и логического, сравнительного анализа, индукции и дедукции, экономико-математического моделирования.

Результаты работы: рассмотрены основные теоретические положения и специфика современного развития международных торгово-экономических отношений; охарактеризовано состояние современного мирового рынка и сформировавшиеся на его основе тенденции развития международных торгово-экономических отношений; раскрыты основные предпосылки и факторы формирования экономического взаимодействия России и Индии; проанализированы экспортно-импортные отношения России и Индии; выявлены основные направления развития экономического сотрудничества стран; определены перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии.

Теоретическая значимость ВКР заключается в систематизации и обобщении современных научных подходов к исследованию международных торгово-экономических отношений, а также выявлении особенностей и закономерностей развития торгово-экономического сотрудничества России и Индии.

Практическая значимость работы состоит в том, что результаты проведенного анализа торгово-экономических отношений России и Индии, выявленные проблемы и перспективные направления сотрудничества могут быть использованы органами государственного управления, организациями.

Оглавление

Введение	3
Глава 1 Основные теоретические положения и специфика современного развития международных торгово-экономических отношений.....	6
1.1 Теоретические основы анализа торгово-экономических отношений в мировой экономике	6
1.2 Современный мировой рынок и основные тенденции развития международных торгово-экономических отношений.....	12
1.3 Предпосылки и факторы формирования экономического сотрудничества России и Индии	21
Глава 2 Особенности современного этапа развития торгово-экономических отношений России и Индии	28
2.1 Анализ экспортно-импортных отношений стран	28
2.2 Основные направления развития экономического сотрудничества стран.....	36
2.3 Проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии	43
Заключение	49
Список использованных источников	52

Введение

Торгово-экономические отношения представляют собой одну из наиболее фундаментальных форм взаимодействия между субъектами мирового хозяйства. Современное развитие внешней торговли на принципах либерализации экономики, заложенных в основу функционирования ВТО, сталкиваются с многочисленными санкционными барьерами, с возрастающим давлением политических факторов ломающими существующую географическую структуру мировой торговли и ее устоявшиеся тренды. В создавшихся условиях пристальное внимание привлекает проблема укрепления экономических отношений с партнерами, взаимодействие с которыми отличает предсказуемость рисков, связанных с реализацией экономических интересов. Очевидно, что ответы на стоящие перед Россией вызовы возможно получить в рамках формирующегося нового геоэкономического пространства.

Актуальность работы определяется направленность современных стратегических векторов развития внешних торгово-экономических отношений России в Азию. Одним из наиболее важных контрагентов здесь является Индия, а в настоящее время занимающая значительное место среди экономических партнеров России.

Через 15 лет, по расчетам ИМЭМО им. Е. М. Примакова РАН, ВВП по паритету покупательной способности Индии достигнет примерно 39 трлн долл. против 37 трлн долл. у ЕС и 40 трлн долл. у США, в то время как для России этот показатель составит 10 трлн долл. Соответственно, вовлеченность Индии в мировую торговлю будет расти. Россия высоко оценивает потенциал экономического развития Индии, поэтому при разработке своей внешнеэкономической стратегии Москва рассматривает Нью-Дели как одного из ключевых международных партнеров. Закрепленные в национальных стратегиях приоритеты развития двух стран в целом совпадают. Это не только энергетическая и научно-технологическая сферы, но и сельское хозяйство и продовольственная безопасность, изучение мирового океана и сотрудничество в изучении Арктики и Антарктики, космические

исследования, исследования изменений климата и его последствий для народного хозяйства, управление большими данными и технологией искусственного интеллекта, энергетика, медицина и здравоохранение. Возможности существуют также в сфере науки и высшего образования. Принципиальное значение имеет принятая в 2024 г. Программа двустороннего сотрудничества в инвестиционной и торгово-экономической сферах на Дальнем Востоке. Обсуждается реализация совместных проектов на Дальнем Востоке и в Арктике.

Как следствие, постоянный анализ и мониторинг состояния нового торгово-экономических отношений России и Индии стоит на повестке дня российских исследователей.

Анализ научной литературы по теме исследования позволяет констатировать, что вопросы развития российско-индийского сотрудничества широко рассматриваются отечественными учеными. Так, история зарождения и этапы развития экономического и политического взаимодействия стран представлены в трудах Л. В. Станкевича, Т. И. Тюленевой, Е. А. Курашовой, А. С. Бугрова. Проблемы развития в современных условиях явились предметом изучения Ю. Н. Шедько, Е. А. Нидзий, А. В. Волковой, Ю. Ю. Мельниковой, Г. В. Грызлова, А. П. Корзун. Проблемы инвестиционного сотрудничества рассматривались: Р. В. Маньшиным, А. Л. Гафари, различным аспектам внешнеторговых отношений посвящены работы М. А. Губиной, С. Ф. Сутырина, А. И. Лебедева, анализу перспектив посвящены труды З. Ш. Алиева, В. В. Безрукавого, А. А. Быкова, И. А. Дзирун и др.

Цель данной выпускной квалификационной работы является определение особенностей, тенденций и перспектив торгово-экономического сотрудничества России и Индии.

Для достижения поставленных целей предполагается решение следующих задач:

– рассмотреть основные теоретические положения и специфику современного развития международных торгово-экономических отношений;

- охарактеризовать состояние современного мирового рынка и сформировавшиеся на его основе тенденции развития международных торгово-экономических отношений;

- раскрыть основные предпосылки и факторы формирования экономического взаимодействия России и Индии;

- проанализировать экспортно-импортные отношения России и Индии;

- выявить основные направления развития экономического сотрудничества стран;

- определить перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии.

Объект исследования – торгово-экономическое сотрудничество России и Индии на современном этапе.

Предмет исследования – тенденции развития торгово-экономических отношений России и Индии.

Теоретическая и практическая значимость работы состоит в комплексном анализе теоретических основ развития торгово-экономических отношений России и Индии и выявлении перспектив сотрудничества стран.

Глава 1 Основные теоретические положения и специфика современного развития международных торгово-экономических отношений

1.1 Теоретические основы анализа торгово-экономических отношений в мировой экономике

Торгово-экономические отношения – ТЭО, являются одной из важнейших подсистем современных международных экономических отношений (МЭО). Они представляют собой систему взаимодействия между государствами, компаниями и отдельными лицами в области торговли. Международные отношения в области торговли прошли долгий путь развития от случайных единичных поставок до масштабного мирового торгово-экономического сотрудничества.

В широком смысле под ними понимается совокупность устойчивых связей, складывающихся между государствами, хозяйствующими субъектами и международными организациями в процессе обмена товарами, услугами, технологиями и капиталом. В узком смысле торгово-экономические отношения охватывают прежде всего внешнеторговый товарооборот и сопровождающие его финансовые, логистические и договорно-правовые механизмы [52]. Их содержание не сводится к простому перемещению материальных ценностей через государственные границы: за каждой торговой сделкой стоит сложная система ценообразования, распределения выгод, принятия регуляторных решений и перераспределения производственных ресурсов между странами. Именно поэтому торгово-экономические отношения остаются одним из центральных объектов изучения экономической теории на протяжении нескольких столетий.

Понятие международных экономических отношений (МЭО) в современной экономической теории трактуется как совокупность взаимодействий хозяйствующих субъектов различных стран в рамках внешнеэкономических связей, осуществляемых в различных формах: международной торговли товарами и услугами, международного движения капитала, международной миграции трудовых ресурсов, международного обмена технологиями. Еще в Большой советской

энциклопедии торгово-экономические отношения определялись как отношения, возникающие между экономическими агентами в сфере обмена товарами и услугами, опосредующими обмен ресурсами как материальными, природными, так и трудовыми или произведенными человеком [51]. Однако, до сих пор общепринятого определения понятия не существует. В разных источниках акцент делается на различных аспектах МЭО (таблица 1).

Таблица 1 – Современные теоретические определения понятия «международные экономические отношения» [составлено автором по: 10; 19; 50; 51; 52]

Определение	Основной акцент
Совокупность экономических отношений, характеризующих способ и характер взаимодействия всех стран мира в сфере хозяйственного общения	Взаимодействие хозяйствующих субъектов в мировой экономике
Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства различных уровней	Многоуровневость МЭО
Система экономически взаимосвязанных и взаимозависимых национальных хозяйств	Механизм функционирования мирового хозяйства.
Хозяйственные связи между субъектами мировой экономики, основанные на международном разделении труда	МРТ как фундамент МЭО
Хозяйственные связи между разными странами	Экономическая взаимосвязь стран

Исходя из приведенного анализа можно сделать вывод о сложном характере данного ключевого понятия, который отражает свойства системности, многоуровневости, взаимозависимости и многоплановости МЭО. Поэтому вполне оправдано уточнение, сделанное в отношении преобладающего направления МЭО – международной торговли. Торгово-экономические отношения формируются в ходе взаимодействия международных хозяйствующих субъектов в сфере торговли товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности, ресурсами и т.п. Сущность международной торговли раскрывается как совокупный оплачиваемый товарооборот между странами, тогда как понятие внешней торговли используется применительно к одной конкретной стране и предусматривает ее торговлю с другими странами или страной.

Международная торговля в условиях мирового рынка основывается на ряде предпосылок, таких как международное разделение труда, функционирование

механизма мирового рынка, составляющими которого выступают мировой совокупный спрос, мировое совокупное предложение, мировая цена и конкуренция субъектов торговли. Мировой рынок выполняет функцию приспособления экономических интересов субъектов торгово-экономических отношений путем перераспределения экономических ресурсов через обмен товарами, услугами, технологиями, информацией, восполняя их недостаток в тех или иных странах. Отсюда неуклонный рост заинтересованности государств в расширении торговли и стремление исследовать возможности торгово-экономических отношений для экономического роста.

Первой целостной концепцией, анализирующей взаимосвязь внешнеторговых отношений и развития экономики, считается меркантилизм, центральным тезисом которого стало утверждение об определяющей роли сферы обращения. На позднем этапе развития этой теории Т. Меном, А. Монкретьеном были сформулированы идеи активного торгового баланса страны как основы политики протекционизма.

Классическая теория политэкономии в лице А. Смита, Д. Рикардо, а также Дж. С. Милля продолжила изучение закономерностей международного обмена. Рациональность международной торговли была представлена А. Смитом как выгоды, приносимые ею участникам внешнеторгового процесса. Им был сформулирован принцип абсолютного преимущества, суть которого заключалась в утверждении целесообразности концентрации производства страны на создании тех благ, которые обходятся с меньшими издержками, нежели в других странах с тем, чтобы затем импортировать продукты, производство которых дороже, чем у зарубежных производителей.

А. Смит не рассматривал ситуацию с отсутствием какого-либо абсолютного преимущества у страны. Концепцию А. Смита развил Д. Рикардо, разработав теорию сравнительных (относительных) преимуществ. Он доказал, что такая страна все равно имеет выгоды от участия в международной торговле благодаря наличию сравнительного преимущества, т.е. преимущества в альтернативных издержках [53].

Дальнейшее развитие классическая традиция получила в рамках неоклассической теории факторных пропорций. Шведские экономисты Э. Хекшер и

Б. Олин предложили объяснение структуры торговли через различия в обеспеченности стран факторами производства – трудом, капиталом и природными ресурсами. Согласно теореме Хекшера–Олина, страны экспортируют те товары, производство которых интенсивно использует относительно избыточный национальный фактор, и импортируют товары, требующие факторов, которыми страна относительно бедна. Впоследствии П. Самуэльсон математически доказал, что в условиях свободной торговли следствием становится формирование тенденции к выравниванию цен факторов производства (теорема Хекшера–Олина–Самуэльсона). Таким образом, международная торговля становилась субститутom международного перемещения факторов производства [53].

Однако эмпирическая проверка теоремы Хекшера–Олина выявила ее существенные ограничения. В. Леонтьев обнаружил, что США – страна с высокой капиталовооруженностью – экспортируют относительно трудоемкие товары, тогда как импортируют капиталоемкие, что прямо противоречило положениям теории. Этот «парадокс Леонтьева» стимулировал поиск альтернативных объяснений структуры торговли. В рамках теории жизненного цикла продукта Р. Вернона было показано, что сравнительные преимущества в экспорте того или иного товара меняются по мере того, как технология его производства распространяется от страны-инноватора к другим государствам с более дешевой рабочей силой. Данная концепция позволила объяснить феномен «торговли технологиями» между развитыми и развивающимися экономиками.

Качественный сдвиг в теории торгово-экономических отношений произошел с появлением в начале 1980-х гг. XX в. «новой торговой теории» П. Кругмана, Э. Хелпмана [52]. Авторы обратили внимание на то, что значительная часть мировой торговли представляет собой взаимообмен схожими товарами между странами с одинаковой ресурсной базой. Объяснение этому было найдено в действии двух факторов: экономии от масштаба и монополистической конкуренции. Когда производство характеризуется возрастающей отдачей от масштаба, страны выигрывают от специализации даже при отсутствии сравнительных преимуществ: каждый производитель концентрируется на узком ассортименте

дифференцированных продуктов, снижая средние издержки, и обменивается ими с зарубежными партнерами. При этом потребители получают доступ к более широкому набору разновидностей товаров, что само по себе является источником выгод от торговли.

В 1990–2000 гг. произошло дальнейшее углубление микроэкономического анализа торгово-экономических отношений. В рамках «новой торговой теории» акцент исследования переместился с отраслей на отдельные фирмы. Было показано, что даже внутри одной отрасли предприятия существенно различаются по производительности, и именно наиболее производительные из них способны нести постоянные издержки выхода на внешние рынки. Либерализация торговли при этом ведет к двойному процессу: с одной стороны, высокопроизводительные фирмы наращивают экспорт, с другой – менее эффективные предприятия вытесняются с рынка, что обуславливает рост совокупной производительности экономики [50]. Данный подход получил широкое эмпирическое подтверждение и существенно изменил понимание того, кто и почему торгует на международных рынках. Именно факторы влияющие на структуру международной торговли, изменяющиеся по мере развития торгово-экономических отношений легли в основу эволюции внешнеторговой теории (таблица 2).

Таблица 2 – Эволюция внешнеторговой теории [составлено автором по: 52, 53]

Этап	Концепция	Основные разработчики	Центральный тезис
1	2	3	4
1 этап	Меркантилизм	Т. Мен, А. Монкретьен	Утверждение определяющей роли сферы обращения для экономики. Активный торговый баланс – основа внешней экономической политики
2 этап	Классическая политэкономия	А. Смит, Д. Рикардо	Страна получает выгоду от торговли за счет наличия абсолютного или сравнительного преимущества
3 этап	Неоклассическая теория факторных пропорций	Э. Хекшер, Б. Олин, П. Самуэльсон	Структура торговли формируется через различия в обеспеченности стран факторами производства. В условиях свободной торговли цены на факторы выравниваются
4 этап	Парадокс Леонтьева/ Жизненный цикл продукта	В. Леонтьев, Р. Вернон	Сравнительные преимущества в экспорте товара меняются по мере того, как технология его производства распространяется от страны-новатора к другим государствам с более дешевой рабочей силой

1	2	3	4
5 этап	Новая торговая теория, институциональный подход	П. Кругман, Э. Хелпман	Центральными факторами обмена стран товарами выступают факторы экономии от масштаба и монополистической конкуренции

Параллельно с неоклассическим направлением развивался институциональный подход к анализу торгово-экономических отношений. В его рамках международный обмен рассматривается не как абстрактное взаимодействие анонимных агентов на совершенном рынке, а как деятельность, укорененная в конкретных правовых, политических и социальных институтах. Ключевую роль среди них играют международные торговые режимы – прежде всего принципы наибольшего благоприятствования и национального режима, закрепленные в соглашениях ВТО.

Соглашения между Россией и Индией о свободной торговле, о региональных интеграционных объединениях (Европейский союз, ЕАЭС, АСЕАН) и механизмы урегулирования торговых споров формируют институциональную среду, в которой реализуются конкретные торгово-экономические отношения. Институциональная экономика также обратила внимание на роль транзакционных издержек – затрат на поиск информации, заключение контрактов, мониторинг исполнения сделок, которые существенно влияют на интенсивность и направления торговых потоков.

Таким образом, современные торгово-экономические отношения в теоретическом плане рассматриваются как система устойчивых международных товарно-денежных отношений, возникающих на базе международного разделения труда и специализации стран, где обмен осуществляется по мировым ценам и через трансграничные каналы распределения (экспорт/импорт, посредничество, биржевая торговля, долгосрочные контракты). Поскольку мировой рынок отличается сложной иерархической структурой, то в его среде торгово-экономические отношения формируются под воздействием разнонаправленных экономических, политических и социальных факторов. Теория конъюнктуры дополняет возможности исследования анализом «текущего состояния» и объясняет кратко- и среднесрочные

колебания торговли через взаимодействие спроса и предложения, динамику цен, объемов продаж/торговли, запасов и портфеля заказов, а также влияние внешних шоков [55].

Современный этап развития международных торгово-экономических отношений связан с процессами глобализации, которые проявляются в унификации правовой и нормативной базы международной торговли и формировании более свободного потока товаров, услуг и капиталов между странами. Страны выступают как глобализированные клиенты, использующие унифицированные контрактные условия в условиях ужесточения конкуренции за доступ к выгодным сырьевым источникам и ключевым логистическим маршрутам. Важным направлением глобализации становится создание единой, сопоставимой статистической базы по мировой торговле, позволяющей проводить сравнительный анализ конъюнктуры и вырабатывать согласованную экономическую политику [56].

Подводя итоги проведенному анализу развития теории международных торгово-экономических отношений можно констатировать, что современные ее концепции, отражающие сложность и многовекторность взаимодействия стран в рамках мировой экономики, позволяют прогнозировать любые варианты формирования взаимовыгодных отношений стран. В них вскрывается значение воздействия системы факторов на эффективность внешней торговли, что обеспечивает достоверность исследований.

1.2 Современный мировой рынок и основные тенденции развития международных торгово-экономических отношений

На рубеже XX–XXI вв. в мировом хозяйстве сформировались достаточно устойчивые тенденции развития торгово-экономических отношений. Под воздействием глобализации и роста взаимозависимости стран все виды МЭО, и торгово-экономические в том числе, переросли чисто коммерческий характер деятельности, превратившись в инструмент обеспечения воспроизводственного процесса всех стран. Торгово-экономические связи являются каналами процессов

интернационализации всех стадий производства обеспечивая необходимый уровень НИОКР, технологий, оборудования. Поскольку большая часть продукта, производимого национальными экономиками предназначена для мирового рынка торговля приобретает статус важнейшего фактора экономического роста.

Другой заметной тенденцией выступает высокий динамизм развития ТЭО. Общая тенденция превышения темпами роста торговли темпов роста ВВП показывает ускорение этого превышения. Если в 1990-е гг. данный показатель составлял в США – 6 %, в ЕС – 4,5 %, в Японии – 4 %, то до мирового финансового кризиса 2008–2009 гг. темпы роста торговли кратно превышали темпы роста ВВП. Во многом такое ускорение темпов роста связано с торговлей услугами, неуклонно расширяющейся за счет все новых видов бизнес-услуг [30].

С точки зрения географической структуры выделяется тенденция наиболее интенсивного развития ТЭО развитых стран. Определяющим фактором такой динамики стала миграция капитала в форме прямых инвестиции и приобретение этим движением наднационального характера регулирования. В рамках интеграционных объединений таких как ЕС, НАФТА активизируется взаимодействие основных экономических центров мирового хозяйства (США, ЕС, Япония). Но при этом усиливаются позиции НИС ЮВА, доля которых в мировом экспорте неуклонно возрастает, выводя их в лидеры мировой торговли [36]. Другой стороной этой тенденции стало снижение в мировой торговле удельного веса постсоциалистических стран с одновременным переключением их экспортно-импортных потоков на высокоразвитые страны.

Появление новой тенденции, заключающейся в изменении качества методов ТЭО стран связано с возможностями, которые обеспечивает Интернет. Все больше международных торговых договоров заключается *online*, что обеспечивает минимизацию транзакционных издержек. Мирового рынка *online* торговли показана в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика рынка *e-commerce* в 2016–2025 гг. [55]

Год	Объем рынка, трлн долл.	Темп роста, %
2016	1,84	-
2017	2,38	29,3
2018	2,98	25,2
2019	3,35	12,4
2020	4,24	26,6
2021	4,98	17,5
2022	5,31	6,6
2023	5,82	9,6
2024	6,33	8,8
2025	6,90	9,0

Исследователи отмечают также и такую тенденцию как приобретение ТЭО глобального характера. Вовлечение в мировую торговлю всех стран мира сформировало глобальные рынки товаров, услуг, технологий.

Товарная структура современного мирового рынка в агрегированном виде отражает соотношение основных укрупненных товарных групп: сельскохозяйственной продукции, топлива и минерального сырья, промышленных (обрабатывающих) товаров и прочих товаров. Анализ изменения структуры позволяет оценить тенденции секторальной динамики в глобальной торговле. Данные представлены на рисунке 1.

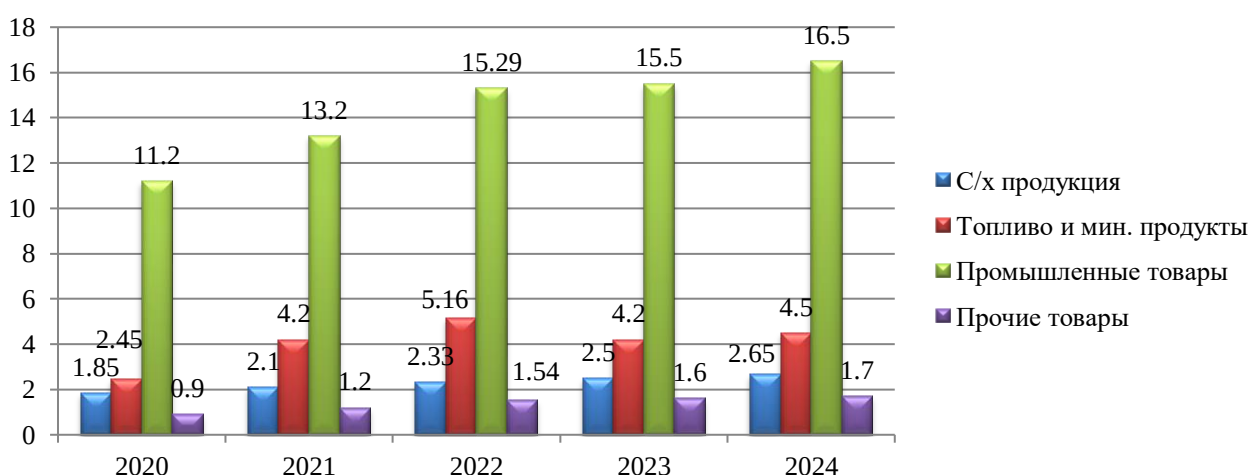


Рисунок 1 – Структура мирового экспорта товаров по укрупненным группам 2020–2024 гг., трлн долл. [57; 58]

Из рисунка видно, что в 2020–2024 гг. мировая торговля товарами восстановилась после пандемийного спада (16,4 трлн долл. в 2020 г.), достигнув 25,35 трлн долл. в 2024 г., при этом топливо и минеральные продукты показали наибольшую волатильность: падение до 2,45 трлн долл. в 2020 г., пик составил 5,16 трлн долл. в 2022 г. и стабилизация на 4,5 трлн долл. в 2024 г. за счет энергетического бума и последующей нормализации цен. Промышленные товары сохранили лидерство с устойчивым ростом с 11,2 до 16,5 трлн долл., сельскохозяйственная продукция демонстрировала стабильный подъем с 1,85 до 2,65 трлн долл., а прочие товары выросли умеренно с 0,9 до 1,7 трлн долл., что отражает общую переориентацию на высокотехнологичные и аграрные сегменты после сырьевого шока 2021–2022 гг. [60].

Важнейшей характеристикой конъюнктуры мирового рынка является динамика объемов экспорта и импорта товаров и услуг в стоимостном выражении. Для оценки трендов за последнее десятилетие рассмотрим показатели мирового экспорта товаров и по данным Всемирного банка, которые показаны в таблице 4.

Таблица 4 – Динамика мирового экспорта товаров и услуг, 2015–2024 гг., трлн долл. [16; 59; 60]

Год	Экспорт товаров и услуг	Импорт товаров и услуг
2015	21,25	21,30
2016	20,86	20,90
2017	22,99	23,10
2018	25,20	25,40
2019	24,79	24,90
2020	22,47	22,50
2021	28,13	28,20
2022	31,58	31,60
2023	31,15	31,20
2024	32,30	32,40

Данные таблицы показывают симметричность экспорта и импорта, с пиком в 2022 г. из-за сырьевого шока и замедлением в 2023–2024 гг. на фоне стабилизации цен. Неуклонно восходящий вектор экспортно-импортных отношений иллюстрирует рисунок 2.

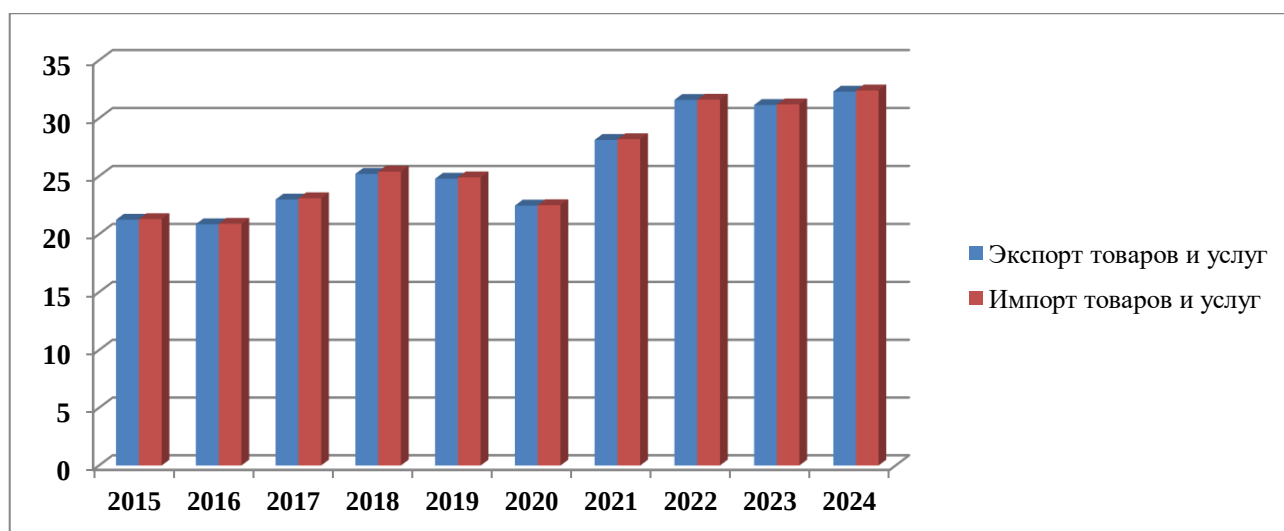


Рисунок 2 – Динамика мирового экспорта товаров и услуг, 2015–2024 гг., трлн долл.
[составлено автором по: 60; 61; 62]

Данные показывают, что за 2015–2024 гг. мировой экспорт и импорт товаров и услуг выросли примерно на 52 % (с 21,25/21,30 до 32,30/32,40 трлн долл.), демонстрируя высокую симметрию ($\pm 0,2-0,5$ %) и волнообразную динамику: снижение в 2015–2016 гг., восстановление к 2018–2019 гг., резкое падение в пандемийном 2020 г. (22,47/22,50 трлн долл.) и последующий ценовой всплеск в 2021–2022 гг. (до 31,58/31,60 трлн долл.). В 2023–2024 гг. рост заметно замедляется: стагнация в 2023 г. (31,15/31,20 трлн долл.) и умеренное увеличение в 2024 г., что отражает «мягкую посадку» мировой экономики, нормализацию цен на сырьевые товары и восстановление баланса внешней торговли.

По оценке ВТО, реальный объем мировой торговли товарами (в физическом выражении) в 2022 г. вырос примерно на 2,7 % после 9,4 % в 2021 г., а в 2023 г. показал снижение порядка 1,2 %, что подчеркивает доминирование ценового фактора в стоимостной динамике экспорта и импорта. Это означает, что быстрый рост объемов внешней торговли в 2021–2022 гг. в значительной степени был обусловлен подъемом цен на энергоносители и сырье, тогда как в 2023–2024 гг. физические потоки стабилизировались при сохранении высокой симметрии экспорта и импорта [63].

Анализ товарной структуры современного мирового рынка показывает, что наиболее развитым и емким компонентом мирового товарного рынка остается сектор обрабатывающей промышленности, на который приходится свыше 60 % мирового экспорта товаров. Тенденция к превалированию на мировом рынке товаров обрабатывающей промышленности подтверждается данными рисунка 3.

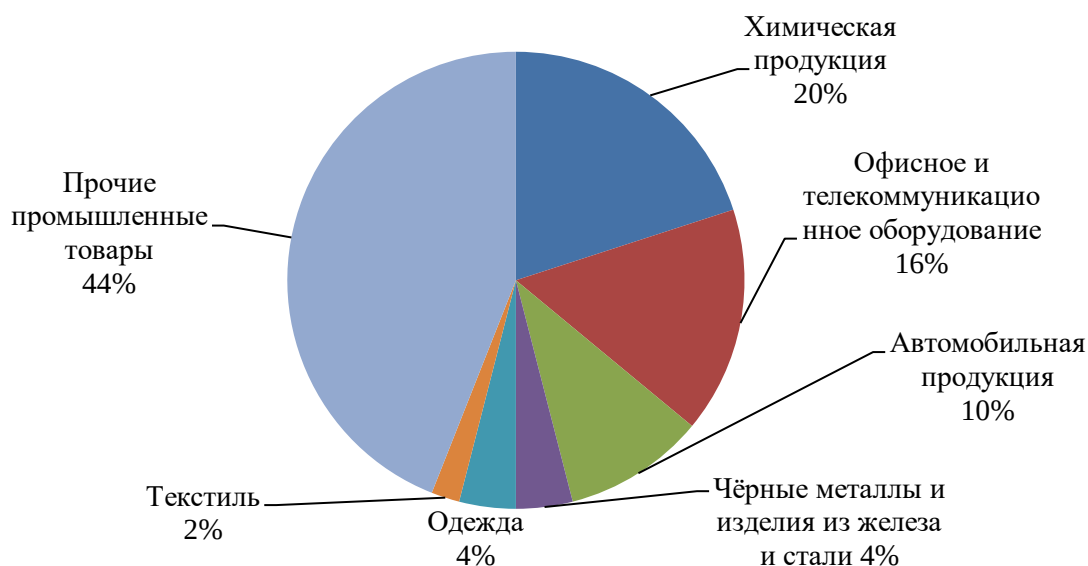


Рисунок 3 – Крупнейшие товарные сектора мирового экспорта промышленных товаров в 2024 г., % [составлено автором по: 62]

Внутри него выделяются высокотехнологичные отрасли (электроника, телекоммуникационное оборудование, фармацевтика), традиционные отрасли (автомобилестроение, химия, металлургия) и «низкотехнологичные» производства (одежда, текстиль, обувь, простая массовая продукция).

Структура экспорта промышленных товаров показывает, что наибольший вклад в мировую торговлю вносят химическая продукция (3 010 млрд долл., ~20 %) и сектор офисного и телекоммуникационного оборудования (2 512 млрд долл., ~16 %), вместе обеспечивающие около трети экспорта промышленных товаров. Автомобильная продукция занимает третье место с 1 518 млрд долл. (~10 %), демонстрируя роль ключевого драйвера торговли, тогда как черные металлы и изделия из них (628 млрд долл., ~4 %), одежда (576 млрд долл., ~4 %) и текстиль

(339 млрд долл., ~2 %) сохраняют значимые, но менее динамичные позиции по сравнению с высокотехнологичными сегментами, а прочие промышленные товары составляют 6705 млрд долл. (~44 %) [61].

Помимо обрабатывающей промышленности, ключевыми секторами мирового товарного рынка являются энергетический сектор (нефть, газ, уголь, электроэнергия), сырьевые рынки металлов и руд, а также агропродовольственный комплекс (зерно, масличные, мясо, молочная продукция и др.). Для этих рынков характерна высокая зависимость от климатических факторов, геополитики, транспортной инфраструктуры и ценовой волатильности, что делает их центральными полями формирования мировой конъюнктуры [12; 55; 54].

Ключевыми группами конъюнктурообразующих факторов современного мирового рынка являются экономические, научно-технические, политические, социальные и природно-климатические факторы [26].

К экономическим факторам относят темпы роста мирового ВВП (6,0 % в 2021 г., 3,5 % в 2022 г., 3,2 % в 2023 г., 3,3 % в 2024 г., 3,2 % в 2025 г.), глобальную инфляцию (4,7 % в 2021 г., 8,7 % в 2022 г., 6,8 % в 2023 г., 5,9 % в 2024 г., 3,5 % в 2025 г.), состояние платежных балансов (глобальный профицит счета текущих операций вырос с 0,8 % ВВП в 2021 г. до 1,4 % в 2024 г. за счет Китая и ЕС) и внешней задолженности (мировая долговая нагрузка достигла 336 % ВВП в 2024 г.), структуру совокупного спроса (потребление ~55–60 % ВВП, инвестиции ~25–27 % с замедлением с 2022 г.) и инвестиционную активность (глобальные инвестиции в ВВП выросли на 1,5 п. п. в 2021 г., но стагнируют на уровне 26 % ВВП в 2025 г. из-за высоких ставок) [56; 60]. Ключевые данные представлены на рисунках 4–6.

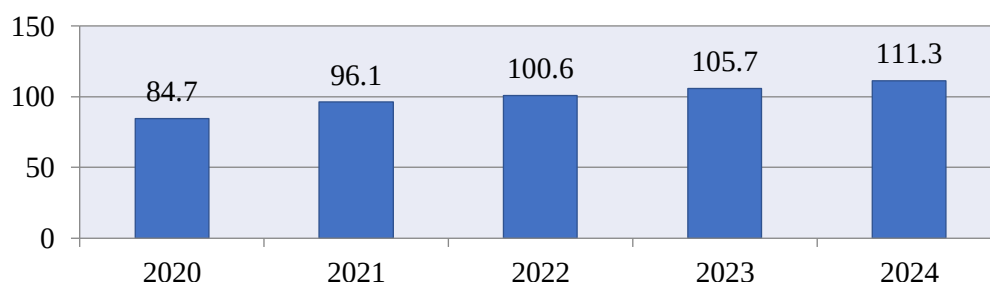


Рисунок 4 – Динамика мирового ВВП за 2020–2024 гг., трлн долл., % [60]

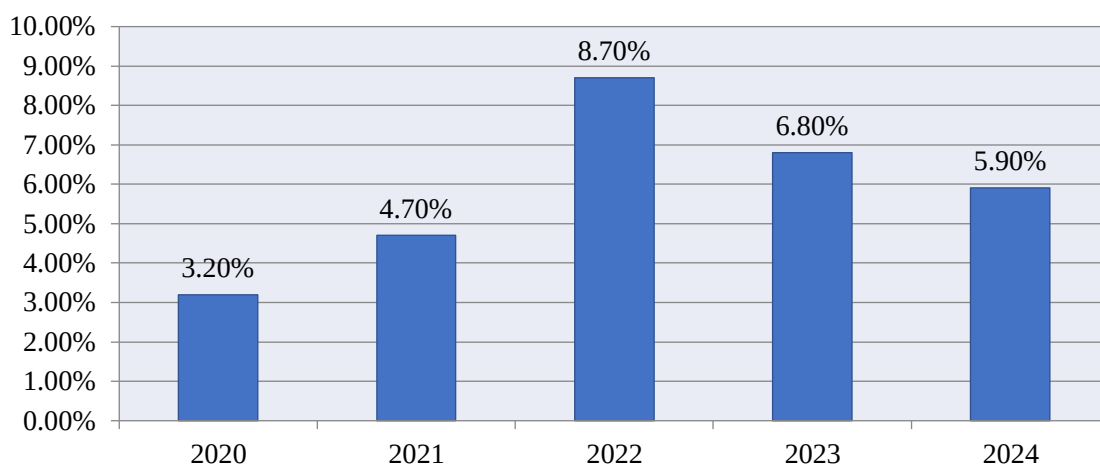


Рисунок 5 – Динамика мировой инфляции за 2020–2024 гг., % [56]

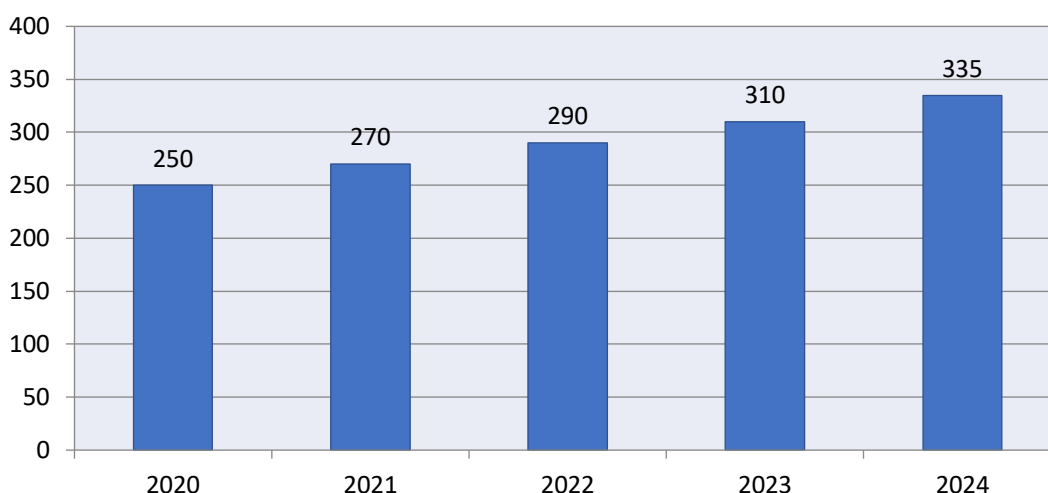


Рисунок 6 – Динамика мировой внешней долговой нагрузки за 2020–2024 гг., % [56]

Научно-технические факторы включают технологические сдвиги (цифровизация, автоматизация, «зеленые» технологии), изменения в энергоэффективности и материалоемкости производства, появление новых материалов и продуктов, развитие логистики и транспортной инфраструктуры.

Политические факторы связаны с торговой политикой государств (тарифы, санкции, экспортные ограничения), геополитическими конфликтами, режимами регулирования (экологические стандарты, техническое регулирование), а также деятельностью международных организаций (ВТО, региональные интеграционные объединения).

Социальные и демографические факторы отражают изменение структуры и уровня потребления, урбанизацию, рост среднего класса в развивающихся странах, изменение потребительских предпочтений (спрос на экологичные и качественные товары).

Природно-климатические факторы (урожайность, стихийные бедствия, изменение климата) особенно значимы для рынков с/х-сырья и продовольствия, а также для отдельных сырьевых секторов (гидроэнергетика, добыча в сложных климатических зонах).

С точки зрения длительности действия факторов различают циклические (связанные с деловыми циклами и фазами подъема/спада) и нециклические (структурные, институциональные, технологические и разовые шоки). Для анализа конъюнктуры важно понимать, какие факторы являются базовыми, определяющими долгосрочные тренды, а какие – краткосрочными триггерами колебаний цен и объемов торговли.

В экономической литературе показатели конъюнктуры группируют по блокам, отражающим состояние предложения, спроса, цен, запасов и финансово-институциональной среды рынка. Такая систематизация позволяет количественно оценивать изменение рыночной ситуации и строить прогнозы [26].

Таким образом, анализ товарной структуры и динамики мирового рынка за 2015–2024 гг. подтверждает доминирование промышленных товаров при волатильности сырьевых секторов, с общей тенденцией к восстановлению торговли после пандемии на фоне ценовых шоков и стабилизации баланса экспорта/импорта. Сектор обрабатывающей промышленности доминирует в мировом экспорте (свыше 60 %), где лидируют химическая продукция и высокотехнологичное оборудование, тогда как сырьевые и агропродовольственные сектора играют роль индикаторов конъюнктуры благодаря высокой волатильности и зависимости от внешних факторов. Количественный анализ комплекса взаимосвязанных экономических, научно-технических, политических и природно-климатических факторов конъюнктуры мирового рынка позволяет прогнозировать рыночные тенденции.

1.3 Предпосылки и факторы формирования экономического сотрудничества России и Индии

Состояние мировых торгово-экономических отношений в условиях геополитических потрясений выдвигает как одну из наиболее актуальных задач современной российской политики укрепление стратегического многостороннего партнерства с Индией. В условиях обострения европейского и американского политического противостояния с Россией дальнейшее развитие экономических отношений с Индией, демонстрирует возможные перспективы сотрудничества.

Российско-индийские отношения имеют глубокие исторические корни, уходящие в период становления дипломатических связей между двумя государствами. Первые контакты между Россией и Индией датируются XV в., когда русский купец Афанасий Никитин совершил свое знаменитое путешествие в Индию, описанное в произведении «Хождение за три моря». Однако системное развитие двусторонних отношений началось значительно позже, в период после обретения Индией независимости в 1947 г. Советский Союз стал одним из первых государств, признавших независимость Индии, что заложило фундамент для долгосрочного стратегического партнерства между странами. Установление дипломатических отношений 13 апреля 1947 г. ознаменовало начало новой эры взаимодействия, основанной на принципах взаимного уважения, невмешательства во внутренние дела и стремления к многополярному мироустройству.

В период холодной войны советско-индийские отношения характеризовались высоким уровнем политического взаимодействия и экономического сотрудничества.

Развитие двусторонних связей привело 9 августа 1971 г. к заключению Договора о мире, дружбе и сотрудничестве между Индией и СССР, благодаря которому экономическое взаимодействие обрело международную правовую основу. В 1970-х гг. XX в. Россия стала играть ключевую роль во внешней торговле Индии. По сведениям А. С. Бугрова «совместные советско-индийские предприятия давали до 30 % индийского производства стали, 16 % добычи железной руды, 60 % добычи нефти и 30 % ее переработки. Почти четверть электроэнергии, половина

металлургического, а также существенная часть энергетического и горнодобывающего оборудования производились совместными советско-индийскими предприятиями. К концу 1970-х гг. XX в. СССР занял ключевую позицию в индийском товарообороте (по экспорту и по импорту)» [3]. Подписание Договора о мире, дружбе и сотрудничестве в 1971 г. стало важной вехой в развитии двусторонних связей, определив стратегический характер партнерства на десятилетия вперед. Советский Союз оказывал существенную поддержку индустриализации Индии, участвуя в строительстве крупных промышленных объектов, включая металлургический комбинат в Бхилаи, предприятия тяжелого машиностроения и энергетические объекты. Объем советской технической и экономической помощи Индии к концу 1980-х г. составлял около 12 млрд долл., что свидетельствовало о масштабе двустороннего сотрудничества. Помимо экономической помощи, СССР активно содействовал созданию в Индии системы высшего технического образования, основанной на советской модели инженерной подготовки.

Научно-техническое сотрудничество занимало особое место в советско-индийских отношениях с самого начала их развития. Уже в 1950–1960-е гг. были заложены основы кооперации в области фундаментальных и прикладных исследований. Советский Союз активно способствовал созданию в Индии научной инфраструктуры, подготовке национальных научных кадров и развитию приоритетных направлений научных исследований. Особое внимание уделялось атомной энергетике, космическим исследованиям, металлургии и химической промышленности. В 1969 г. при содействии СССР была введена в эксплуатацию первая атомная электростанция Индии в Тарапуре мощностью 320 МВт, что стало символом высокотехнологичного сотрудничества между странами. Советские специалисты не только участвовали в строительстве станции, но и обеспечивали подготовку индийского персонала, передачу технологической документации и формирование системы эксплуатации ядерных объектов.

Космическая отрасль стала одним из наиболее успешных направлений советско-индийского научного взаимодействия. В 1975 г. с был запущен первый

индийский искусственный спутник Земли «Ариабхата», созданный при технической поддержке советских специалистов. Этот запуск положил начало индийской национальной космической программе и ознаменовал вступление Индии в клуб космических держав. Советский Союз передал Индии значительный объем технологий ракетостроения, систем управления космическими аппаратами и наземной инфраструктуры космодромов. В 1984 г. индийский космонавт Ракеш Шарма совершил полет на орбитальную станцию «Салют-7» в рамках совместной советско-индийской космической программы «Интеркосмос», став первым индийцем в космосе. Программа научных экспериментов, выполненных во время этого полета, включала исследования в области физики космоса, биологии и медицины, результаты которых были использованы для развития обеих национальных космических программ.

Сотрудничество в области образования и подготовки научных кадров составляло важнейший компонент двусторонних отношений в научной сфере. Тысячи индийских студентов получили высшее образование в советских вузах, прежде всего в области инженерных специальностей, естественных наук и медицины. По данным Министерства высшего образования СССР, к 1990 г. в советских университетах обучалось более 8 тыс. студентов из Индии, а общее число индийских выпускников советских вузов превысило 15 тыс. чел. Многие из них впоследствии стали ведущими учеными, инженерами и руководителями научных организаций в Индии, внося существенный вклад в развитие национальной науки и промышленности. Система подготовки индийских аспирантов в советских научно-исследовательских институтах способствовала формированию научных школ и исследовательских направлений в индийской науке.

Распад Советского Союза в 1991 г. создал временные трудности в развитии двусторонних отношений, связанные с экономическими проблемами России и необходимостью реформирования механизмов взаимодействия в новых геополитических условиях. Объем товарооборота между Россией и Индией в начале 1990-х гг. сократился с 5,6 млрд долл. в 1990 г. до 1,5 млрд долл. в 1994 г., что отразилось и на научно-техническом сотрудничестве. Финансирование совместных

научных проектов существенно сократилось, многие программы академических обменов были приостановлены, а количество индийских студентов в российских вузах уменьшилось почти вдвое [31]. Однако накопленный за предыдущие десятилетия потенциал взаимодействия, личные связи ученых и взаимное доверие позволили сохранить основу для дальнейшего развития сотрудничества.

В 1990-е гг. был заложен потенциал для развития научных исследований в сфере космических, ядерных, *IT*-технологий. Экономический прорыв Индии в начале 1990-е гг. связан с именем Манмохана Сингха, благодаря которому был открыт рынок для иностранного капитала, началась приватизация убыточных предприятий, упростилась налоговая система. При этом был взят курс на смешанную экономику, создание транснациональных корпораций, наращивание национального капитала. Наряду с этим сложился нерыночный макрорегулятор – действие плановой комиссии, определявшей стратегические цели, которые реализовывались посредством пятилетних, а также долгосрочных планов. В основу этих планов ставились научные прогнозы, разработки, рекомендации исследовательских организаций

Уже к середине 1990-х гг. наметилась тенденция к восстановлению и модернизации российско-индийского партнерства на новой основе. Визит президента России Б. Ельцина в Индию в 1993 г. и последующий визит премьер-министра Индии Нарасимхи Рао в Москву в 1994 г. дали импульс возобновлению двустороннего диалога по всем направлениям, включая научно-техническое сотрудничество.

В 1994 г. была восстановлена работа Межправительственной российско-индийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, которая стала основным институциональным механизмом координации двусторонних проектов. Декларация о стратегическом партнерстве, подписанная в октябре 2000 г. во время визита президента России Владимира Путина в Индию, ознаменовала начало качественно нового этапа в развитии двусторонних отношений, включая научно-техническую сферу.

В начале XXI в. российско-индийское сотрудничество приобрело многоплановый характер, охватывающий широкий спектр направлений от военно-технического взаимодействия до совместных научных исследований и образовательных программ. Важным институциональным механизмом развития научного сотрудничества стала Межправительственная комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству. В рамках этой комиссии были созданы специализированные рабочие группы по ключевым направлениям научно-технического взаимодействия, включая энергетику, космос, фармацевтику, информационные технологии и нанотехнологии. Принятие в 2010 г. Программы сотрудничества в области науки и технологий на период до 2020 г. определило приоритетные направления совместной научной деятельности и механизмы их реализации, включая совместное финансирование исследовательских проектов, академические обмены и создание центров превосходства.

Особую значимость в контексте научного сотрудничества приобрело участие обеих стран в международных многосторонних объединениях, таких как БРИКС, Шанхайская организация сотрудничества и группа РИК (Россия–Индия–Китай). Формат БРИКС, объединяющий Бразилию, Россию, Индию, Китай и Южную Африку, предоставил дополнительные возможности для координации научной политики и реализации совместных исследовательских проектов в области новых технологий, энергетики и цифровой экономики. Создание Сетевого университета БРИКС в 2015 г. способствовало расширению академической мобильности и развитию совместных образовательных программ между российскими и индийскими университетами. Рамочная программа БРИКС по научно-технологическому и инновационному сотрудничеству, принятая на саммите в Уфе в 2015 г., определила приоритетные направления совместных исследований, включая водные ресурсы, изменение климата, геопространственные технологии, новые материалы, энергоэффективность и астрономию.

Развитие формата стратегического партнерства между Россией и Индией в 2000–2010-е гг. сопровождалось институционализацией механизмов научного взаимодействия. В 2007 г. был создан Российско-индийский форум по торговле и

инвестициям, в рамках которого функционирует секция по науке и технологиям. Регулярные ежегодные саммиты глав государств, чередующиеся визиты на высшем уровне и активные контакты на уровне министерств и ведомств обеспечивали политическую поддержку развитию научного сотрудничества. Создание в 2008 г. Российско-индийского инвестиционного фонда с капиталом 2 млрд долл. открыло новые возможности для финансирования высокотехнологичных проектов и коммерциализации результатов совместных научных исследований.

Таким образом в развитии Российско-Индийских торгово-экономических отношений можно выделить несколько этапов. Они представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Этапы развития Российско-Индийского сотрудничества [составлено автором по: 3; 26; 39]

Этап	Временной период	Основное содержание
I	XV–XVIII вв.	Первые контакты. Установление дипломатических связей государств
II	XIX–нач. XX вв.	Период колониальной зависимости Индии. Разовые культурно-экономические контакты
III	1947–1990 гг	Системное развитие двусторонних отношений с СССР. Расширение политического взаимодействия и экономического сотрудничества. Подписание Договора о мире, дружбе и сотрудничестве в 1971 г. Сотрудничество в области космических программ
IV	1991–2000 гг.	Модернизация российско-индийского партнерства на новой основе. Возобновление функционирования Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Принятие Декларации о стратегическом партнерстве
V	2001–н.в.	Создание механизмов расширения взаимодействия стран. Совместное участие в БРИКС, ШОС, РИК. Основание Российско-индийского форума по торговле и инвестициям, Российско-индийского инвестиционного фонда

Исторический анализ развития российско-индийских отношений демонстрирует устойчивость стратегического партнерства, основанного на взаимном уважении, совпадении позиций по ключевым вопросам международной повестки и взаимодополняемости экономических интересов. Научное сотрудничество на протяжении всей истории двусторонних отношений выступало

важным компонентом стратегического взаимодействия, способствующим технологической модернизации обеих стран и укреплению их позиций в глобальной экономике знаний. Накопленный положительный опыт, включающий реализацию крупномасштабных технологических проектов, подготовку десятков тысяч специалистов и создание прочных институциональных связей между научными организациями, создает прочную основу для дальнейшего углубления научно-технического партнерства в условиях трансформации мировой экономической системы.

Современный этап развития российско-индийских отношений характеризуется стремлением обеих стран к расширению и углублению научно-технического сотрудничества в контексте формирования многополярного мира и необходимости обеспечения технологического суверенитета. Санкционное давление на Россию со стороны западных стран и стремление Индии к технологической независимости создают дополнительные стимулы для развития двустороннего партнерства в научной сфере. В отличие от многих стратегических альянсов, формировавшихся под давлением ситуативных геополитических обстоятельств, российско-индийское партнерство отличается глубиной взаимного доверия и совпадением общих интересов.

Исторический фундамент российско-индийских отношений, проверенный временем и продемонстрировавший устойчивость к внешним вызовам, обеспечивает надежную основу для реализации амбициозных планов научного сотрудничества в XXI в. Индия и Россия – важнейшие державы современного мира, обладающие беспрецедентным опытом двусторонних отношений. Со времени обретения Индией независимости, Советский Союз неизменно оставался ее надежным политическим и экономическим партнером. После распада СССР России удалось сохранить сотрудничество с Индией, позднее вышедшее на уровень особо привилегированного стратегического партнерства. Благодаря наследию советско-индийской дружбы одной из особенностей современного взаимодействия России и Индии является преобладание межправительственных связей.

Глава 2 Особенности современного этапа развития торгово-экономических отношений России и Индии

2.1 Анализ экспортно-импортных отношений стран

Экономика современной Индии одна из наиболее динамично развивающихся в мире. Если среднегодовые темпы экономического роста мировой экономики в период 2015–2025 гг. составляли 3,2 %, то в Индии они достигали 7,1 % [18]. Основными факторами таких темпов аналитики называют высокий спрос потребителей и бизнеса, подкрепленный благоприятным демографическим фактором. Соответственно, экономический бум сопровождался ростом внешней торговли. Важнейшей предпосылкой развития торговых отношений стран является наличие прямой трансграничной торговли.

С 2020 по 2025 гг. российско-индийские экспортно-импортные отношения стран претерпевали значительные колебания, характеризовавшиеся и резким ростом, и некоторыми сокращениями под воздействием внешних факторов. В настоящее время Россия занимает четвертое место среди торговых партнеров Индии: первые три распределены между США, Китаем и ОАЭ [46]. Распределение долей внешнеторгового оборота Индии между крупнейшими контрагентами представлено на рисунке 7.

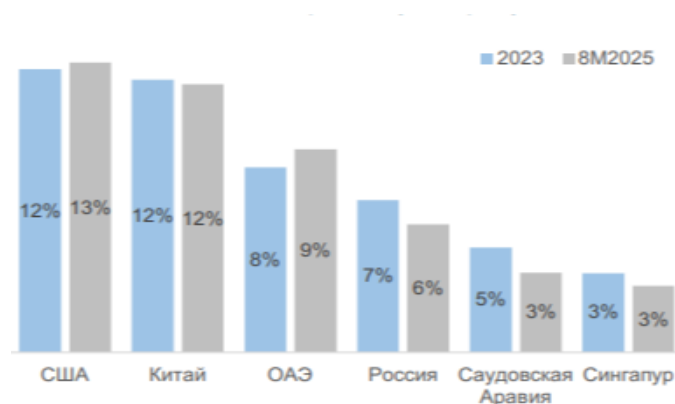


Рисунок 7 – Основные торговые партнеры Индии в 2025 г., % [18]

Как видно на рисунке на Россию за неполный 2025 г. пришлось 6 % внешнеторгового оборота Индии. Разрыв в показателях с лидерами вполне преодолим.

Экономический вектор развития обеих стран сегодня направлен на оживление бизнес-связей, частного сектора, расширение связей в сфере торговли, росте туристического потока между двумя странами. Особенно важны экономические связи в области торговли продукцией углеводородов, угольной промышленности, удобрений, ядерных технологий, информационных технологий, фармацевтики, минералов, металлургии. Наибольший объем взаимодействия, как и в мировой экономике в целом, приходится на торговлю стран. В таблице 6 показана динамика товарооборота стран.

Таблица 6 – Динамика товарооборота России и Индии 2020–2025 гг. [составлено автором по: 22; 38; 44]

Показатель \ Год	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Оборот, млрд долл.	9,26	13,5	35	65	70	63,6
Темпы прироста, %	-17,4	+45,8	+159,2	+80	+9	-10
Экспорт, млрд долл.	5,8	9,13	32,5	60,9	65,7	59,1
Темпы прироста, %	-20,7	+57,4	+256,06	+79,1	+8,4	-11,1
Импорт, млрд долл.	3,46	4,43	2,5	4,1	4,9	3,9*
Темпы прироста, %	+11,7	+28,03	-43,6	+41,4	+19,5	-
Сальдо, млрд долл.	2,34	4,7	30	56,8	60,8	-

*Данные за 9 месяцев

Анализ данных таблицы показывает неоднозначную динамику взаимной торговли стран. Послепандемийный рост торгового оборота с 2022 г. получил взрывной характер за счет пятикратного увеличения экспорта (преимущественно энергетических ресурсов). Но в 2024 г. приобрел умеренный характер вследствие ограничений, вызванных ужесточением санкций против России со стороны Западных стран. Торговля в 2025 г., по предварительным данным, показала снижение объемов как экспорта, так и импорта.

Страны совместно планируют довести товарооборот до 100 млрд долл., учитывая, что, если предыдущий трехкратный рост был достигнут за счет

переориентации товарных потоков из-за санкций, то новая цель может быть достигнута за счет инвестиционного сотрудничества [42]. Рисунок 8 иллюстрирует тенденции, проявившиеся в российско-индийской торговле за последние 6 лет.

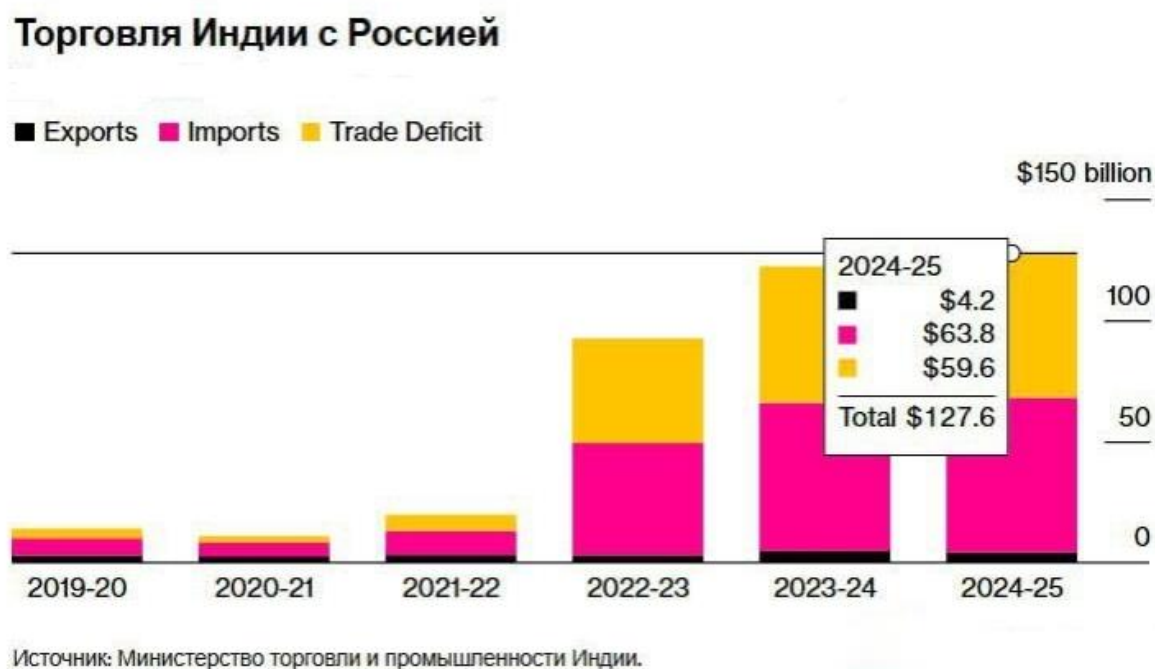


Рисунок 8 – Соотношение экспортно-импортной динамики в торговле России и Индии [45]

Первая тенденция, которая присутствует все шесть лет заключается в многократном преобладании российского экспорта, над импортом из Индии. Для нее это означает постоянный дефицит внешнеторгового баланса, а для России, соответственно, профицит, создающий в условиях ограничений по платежной системе серьезную проблему. Она заключается в невозможности вывести заработанные на экспорте средства из банков Индии. Как указывал В. Катасонов, в Индии из-за санкций «зависло» 39 млрд долл. [48]. Однако, постепенно находятся инструменты решения данной проблемы. На рисунке 9 показано, что профицит торгового баланса начинает снижаться [18].



Рисунок 9 – Динамика торгового баланса в торговле России с Индией [18]

На рисунке видно, что до 2022 г. торговый баланс был более уравновешенным. Резкий разрыв в экспорте/импорте начался с 2022 г. и его пик пришелся на 2024 г. Однако темпы роста профицита снижались, а с 2025 г. дисбаланс начинает уменьшаться.

Другой тенденцией является неуклонный рост торговли между странами, что свидетельствует о наличии перспективных направлений взаимодействия во многих сферах.

Структура индийского экспорта представлена продукцией фармации, химической промышленности, сельского хозяйства, электроникой, машинами и оборудованием. Структура экспорта Индии в Россию представлена на рисунке 10 [18].

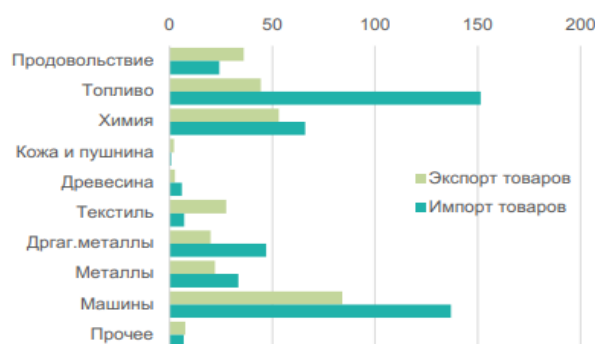


Рисунок 10 – Структура экспорта/импорта Индии в Россию
в 2025 г., млрд долл. [18]

Как показывает график, приоритеты Индии в экспорте отдаются продовольствию, текстилю, химии и машинам. Россия экспортирует в основном минеральное топливо, металлы, продовольствие, драгоценные камни, продукцию химической промышленности (рисунок 11).

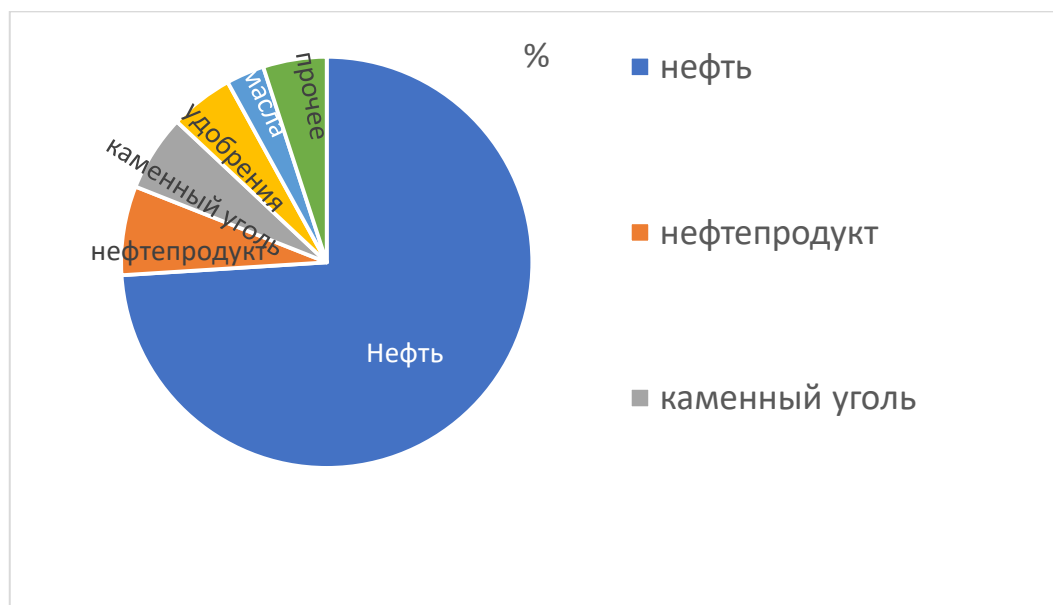


Рисунок 11 – Ключевые товарные группы российского экспорта, %

[составлено автором по: 45]

Анализ внешней торговли стран за 2024–2025 гг. показывает определенные сдвиги структуре экспорта и импорта, неизбежно происходящие под воздействием внешних и внутренних факторов. Уменьшение товарооборота России и Индии на 10 % в 2025 г. в основном это связано с сокращением поставок нефти (-17 %), так же зернобобовых (-72 %), алмазов (-39 %). Однако это сокращение во многом было уравновешено ростом других товарных групп: удобрений (+81 %), оборудования и частей для ядерных реакторов (300 %). Индия сократила поставки компьютеров и комплектующих (-68 %), смартфонов (-30 %), глинозема (-62 %). Однако в разы выросли продажи металлообрабатывающих станков, сельскохозяйственной продукции [45].

Положительная динамика в экспорте России в Индию характерна для многих отраслей хозяйства. С 2024 г. Россия интенсивно наращивает экспорт продукции

АПК. По сравнению с 2023 г. поставки сельскохозяйственной продукции различных категорий выросли в 2,5 раза, что вывело Россию в первую пятерку ведущих экспортеров Индии по данному направлению. Ее доля в импорте Индией аграрной продукции превысила 7 % [45]. В 2025 г. данное направление торговли стран продолжило развиваться. В частности, 38,2 % всего индийского импорта мяса свинины пришлось на долю России, которая стала вторым крупнейшим поставщиком, достигнув максимума поставок за весь период с 2017 г., оставив позади Италию, Германию, Испанию – традиционных экспортеров этой продукции [14].

Интенсивный рост наблюдается в 2025 г. еще у одной статьи товарооборота стран: показатель взаимной торговли химической продукцией вырос на 35,6 % по сравнению с уровнем 2024 г. При этом, именно экспорт российской химической промышленности стал основой такого роста товарооборота, увеличившись на 66,7 %. В структуре российского экспорта химической продукции преобладает продажа минеральных удобрений, на которые пришлось 90 % поставок [37]. Такое увеличение закупок Индией удобрений вызвано интенсивным развитием аграрного сектора экономики страны, особенно при выращивании культур, на которые приходится существенная часть индийского сельскохозяйственного экспорта: риса, пшеницы хлопка.

Прирост продаж показали также продукция органической химии, изделия из пластмасс, резинотехнические изделия. Все это востребовано во множестве отраслей: автомобиле- и машиностроении, в строительстве, в фармацевтике, текстильном производстве, пищевой промышленности. За счет продукции этих отраслей Россия наращивает присутствие на рынке Индии.

Особое место в экспорте России в Индию занимают поставки энергоресурсов. Необходимо отметить, что влияние санкционного режима на данный сегмент торговли стран наиболее ощутимо. Но несмотря на сокращение стоимостного объема экспорта энергоресурсов из России, она остается их крупнейшим поставщиком для Индии. Главными покупателями российской нефти являются мощнейшие компании *Reliance* и *Indian Oil*.

Снижение стоимости поставок связано с колебанием цен на нефть. На рисунке 12 показана сравнительная динамика российского экспорта нефти в азиатские страны после 2022 г. [45].

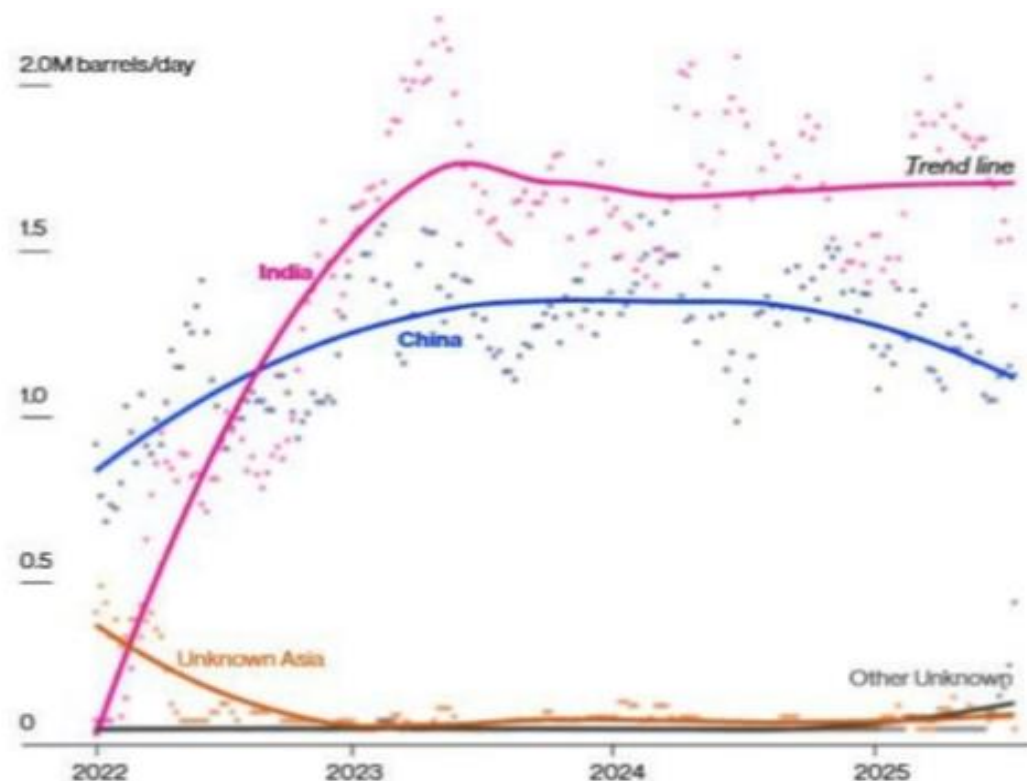


Рисунок 12 – Динамика экспорта нефти Россией в Азию (2022–сентябрь 2026 гг.)

График на рисунке 12 показывает, что экспорт в Индию многократно перекрыл падение поставок нефти в Китай и другие азиатские страны, вызванное введением Западом санкционного режима против России.

Исследователи отмечают, что взрывной характер роста был вызван несколькими факторами: использование бездолларовых расчетов в национальной валюте стран, укрепление оборонного сотрудничества и закупки Индией ракет таких как С-400 и истребителей, появление санкционных ниш, позволивших российским производителям закупать альтернативные западным дженерики и ИТ-услуги. Однако с 2023 г. стали проявляться и отрицательные факторы: падение цен на нефть,

ограничения по фрахту, логистические сложности – неготовность альтернативных маршрутов (Севморпути). Однако взаимодействие остается стабильным [49].

В центре развития торгового сотрудничества России и Индии сегодня стоят вопросы стабилизации двусторонних связей и обеспечения технологического взаимодействия [43].

Для иллюстрации глобальных трендов рассмотрим место России в мировой торговле. По данным ФТС РФ, внешнеторговый оборот России в 2024 г. вырос на 1 % до 717 млрд долл. (таблица 7).

Таблица 7 – Динамика внешней торговли РФ, 2020–2024 гг., млрд долл. [составлено автором по: 16; 34]

Год	Экспорт	Импорт	Оборот
2020	337	252	589
2021	494	297	791
2022	591	307	898
2023	424	293	717
2024	385	332	717

Экспорт к 2024 г. составил 385 млрд долл. (преимущественно нефть – 45 %, металлы – 15 %) и долей Азии свыше 70 % (Китай, Индия), что отражает переориентацию после санкций и сырьевой бум 2022 г. Импорт (332 млрд долл.) сосредоточен на промтоварах (машины, электроника – 50 %), с симметрией баланса ~53 млрд долл. профицита, аналогично мировому (7,8 % рост по *Interfax*) [58].

Данные показывают волатильность РФ-экспорта (пик 2022 г. на энергоценах), стабилизацию 2023–2024 гг. и рост оборота на 22 % с 2020 г., подтверждая глобальные тенденции восстановления при сырьевой доминации.

Таким образом, можно констатировать, что современный этап экспортно-импортных отношений стран имеет стабилизационный характер, закрепляющий взаимный интерес в поступательном развитии торгового партнерства. В структуре торгового оборота обозначились устойчиво растущие сегменты – торговля продукцией сельскохозяйственной и химической отраслей, машинами, энергосырьем, потребительскими товарами. Но постоянно появляются и новые

направления – торговля электроникой, дженериками, IT-услугами. Акцентируется также развитие информационных, инжиниринговых и образовательных услуг. Наиболее перспективным экспортным потенциалом обладает продукция энергетических, транспортных, металлургических отраслей, производство горно-шахтного оборудования. Все это позволяет странам планировать рост товарооборота до 100 млрд долл. к 2030 г.

2.2 Основные направления развития экономического сотрудничества стран

Быстрое развитие экономики Индии делает ее привлекательной для иностранных инвестиций. Это позволяет Индии наращивать темпы инвестиций в экономику. Доля валового накопления инвестиций в основной капитал по отношению к ВВП в 2024 финансовом году составила 30 %, а темпы роста валового накопления за 2025 г. составляют в среднем около 7,3 %. Рисунок 13 иллюстрирует динамику валового накопления капитала в Индии [18].



Рисунок 13 – Валовое накопление основного капитала в экономике Индии (2015–2025 гг.) [18]

Основными инвесторами в индийскую экономику выступают США и Сингапур. На них приходится более трети прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Другими значимыми инвесторами являются Маврикий, Великобритания и Нидерланды. Однако, данный расклад порождает высокую зависимость экспортеров Индии от США и уязвимость частных инвесторов от проводимого Америкой ужесточения торговой политики. Поэтому Индия заинтересована в диверсификации инвестиционных портфелей, в частности в наращивании инвестиционного взаимодействия с Россией. Как показывают данные на рисунке 14 перспективы для сотрудничества в данном направлении у России есть [40, с. 10].

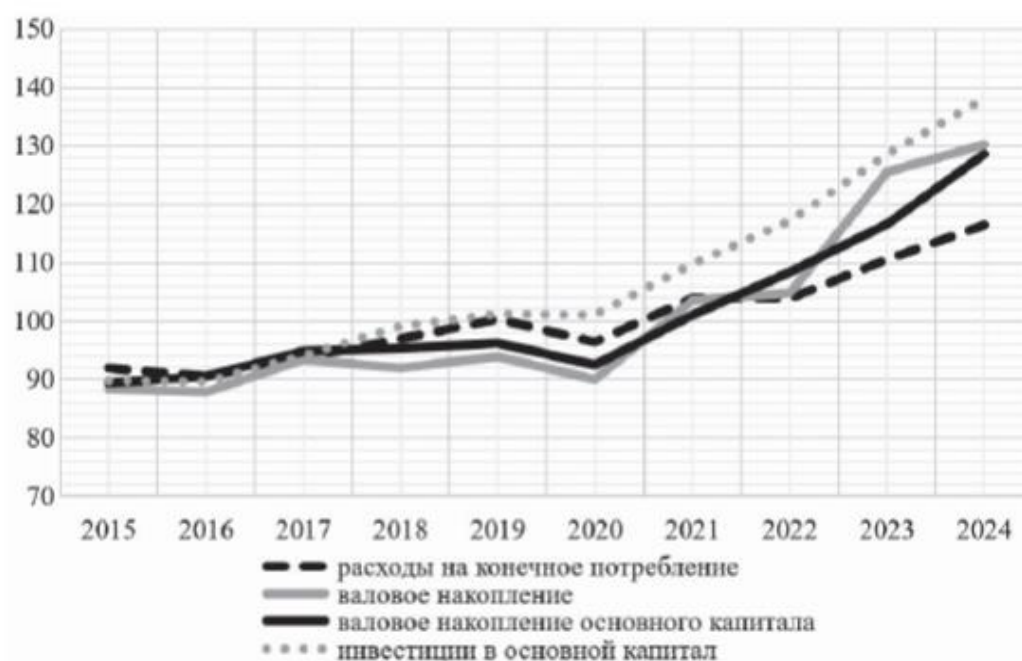


Рисунок 14 – Динамика валового накопления капитала в России 2015–2024 гг.

Согласно данным, размещенным на сайте посольства Российской Федерации в Индии, накопленные индийские инвестиции в Россию и Российские – в Индию составляют примерно 15 млрд долл. с каждой стороны. Экономисты Индии указывают на устойчивую потребность расширения индийских инвестиций в российскую экономику, поскольку страна обладает значительным экспортным капиталом. С другой стороны, аналитики указывают на недооцененность акций

российских корпораций. Так, например, объем добычи нефти Роснефтью составляет 40 % от добычи саудовской *Saudi Aramco*, а капитализация всего лишь 1,6 % от этой компании [27].

Приток инвестиций из Индии будет способствовать повышению цены российских акций и росту капитализации, а для Индии это будет означать диверсификацию портфеля и увеличение прибыли. Приток рублевых дивидендов, кроме того, может снизить дисбаланс рублей и рупий, поскольку покупка энергоресурсов Индией сможет осуществляться за российскую валюту.

Для Индии наиболее привлекательными направлениями сотрудничества с Россией, по оценке индийских экспертов, являются производство продукции по лицензии российских компаний, совместные инвестиции в разработку месторождений полезных ископаемых и промышленное производство, коммерциализация передовых российских технологий, использование квалифицированной рабочей силы из Индии при реализации проектов в России. Интересы России во многом совпадают по данным направлениям.

Определяющим вектором экономического сотрудничества стран является энергетика. Быстрое развитие экономики Индии требует наращивать обеспечение энергоресурсами. В этой сфере Россия выступает одним из ключевых партнеров через участие в проектах по разведке, добыче и переработке нефти и газа. ПАО «НК Роснефть» совместно с международным консорциумом инвесторов приобрела 98 % акций индийской нефтяной компании *Essar Oil Ltd.* (переименована в *Nayara Energy Limited*). Кроме того, индийские нефтяные компании участвуют в таких российских проектах, как «Империял Энерджи», АО «Ванкорнефть», ООО «Таас-Юрях Нефтегаздобыча» и «Сахалин-1» [46].

Но в центре сотрудничества стоит разработка проектов по строительству и эксплуатации АЭС. В частности, АЭС «Куданкулам» функционирует в объеме 2-х блоков, уже поставивших в сеть более 100 млрд долл. кВт/ч и продолжается строительство 3–6 блоков электростанции. Продвигается проект с реакторной установкой ВВЭР-1200 [45]. Индийское правительство в качестве цели обозначило достижение мощности своей атомной промышленности до 100 ГВт к 2047 г. [28].

Однако серьезным препятствием в развитии атомной энергетики Индии является отсутствие кадров соответствующей квалификации для обслуживания атомных станций. Росатом, как куратор атомных проектов предлагает спектр услуг от переподготовки инженерного состава до подготовки молодых специалистов.

Тенденция к «зеленому переходу» соответствует и российскому подходу к обеспечению энергетической безопасности, кроме того, опыт применения энергоэффективных технологий может быть использован в других сферах совместной деятельности.

Кроме энергетики активное инвестиционное сотрудничество осуществляется и в ВПК [27]. Россия выступает основным поставщиком военной техники в Индии, являясь ее стратегическим партнером в данной сфере. Государственным посредником по экспорту и импорту продукции военного и двойного назначения с российской стороны является АО «Рособоронэкспорт». Компания обеспечивает широкую номенклатуру изделий: реактивные системы залпового огня «Смерч», танки Т-72 и Т-90, БМП-1 и БМП-2; для ВМС создан целый флот во главе с флагманом авианосцем «Викрамадитья». Совместно с Индией Россия реализовала две долгосрочные Программы военно-технического сотрудничества – на период 2001–2010 гг. и 2011–2020 гг. По эти программам предприятиям Индии были переданы лицензии и ноу-хау по отдельным видам военной продукции. Наиболее крупными проектами лицензионного производства являются контракты с индийским государственным заводом тяжелого машиностроения *HVF* на выпуск танков Т-90С «Бхишма» и снарядов к ним. Индустриальное партнерство России и Индии продолжается в новом проекте по организации совместного предприятия *Indo-Russian Rifles Private Limited (IRRPL)*. Его учредителями выступают с российской стороны Рособоронэкспорт и Концерн «Калашников», а с индийской завод *Korwa Ordnance Factory* [7].

Среди успешных инвестиционных проектов можно выделить инвестирование Трансмашхолдинга в совместное производство поездов, покупку Русалом около 50 % акций глиноземного завода Индии [6]. Однако серьезным препятствием на пути дальнейшего развития инвестиционного сотрудничества между двумя

странами является отсутствие соглашения о защите инвестиций. Имеющееся Соглашение не является эффективным инструментом разрешения бизнес-споров, т.к. российским инвесторам приходится действовать во внутрииндийской арбитражной системе, которая отличается сложностью, значительными временными затратами и слабой предсказуемостью [25].

Крайне актуальным является взаимодействие стран по вопросам совершенствования финансово-банковской инфраструктуры. Сложности во взаиморасчетах России и Индии постепенно преодолеваются. Во многом это связано с работой в Индии российских банков: ВТБ, Сбербанк, Газпромбанк и ВЭБ. РФ, обеспечивающих транзакции своих подразделений и Индии. В настоящее время рассматриваются возможности сопряжения систем МИР и индийской *United Payments Integration* [5]. Соотношение динамики курсов валют стран представлено на рисунке 15.



Рисунок 15 – Динамика курсов валют Индии и России в период 2015–2025 гг.

[составлено автором по: 11; 18]

Определенное значение имеет освоение индийского опыта оперирования финансовыми инструментами для развития экономики, например, системы так называемых агрегаторных счетов, расширяющей возможности беззалогового кредитования малого и среднего бизнеса [54]. В этой системе банки страхуют свои

риски не залогами, а доступом к информации по транзакциям и банковским счетам предприятия, прогнозируя выплаты по кредиту.

Одно из ключевых мест в сотрудничестве стран занимает транспортно-логистическая деятельность. Центральное место здесь отведено развитию международного транспортного коридора (МТК) «Север-Юг» как наиболее эффективного механизма логистического обеспечения доставки грузов, к тому же не входящего в зону геополитического давления. Индийская сторона особенно заинтересована во включении в МТК своих портов. Строительство и модернизация железнодорожных подходов к портам, развитие припортовой инфраструктуры для хранения и обработки различных типов грузов являются необходимыми элементами обеспечения пропускной способности коридора. Индия, стремящаяся диверсифицировать внешнеэкономические связи и развивать отношения с Россией, рассматривает МТК «Север – Юг» как важный элемент своей транспортной стратегии. Активизация взаимодействия в рамках объединений БРИКС и ШОС создает дополнительные политические и экономические стимулы для развития коридора

Другим прорабатываемым направлением является транспортная артерия «Ченнаи – Владивосток», также обеспечивающая наиболее короткие сроки транспортировки грузов из Индии в Россию.

Развитие Северного морского пути (СМП) является приоритетом государственной политики России, последовательно развивающей СМП как национальный проект. Северный морской путь представляет уникальную возможность для развития морских перевозок между Европой и Азией по кратчайшему маршруту вдоль арктического побережья России. Протяженность маршрута из европейских портов в страны Восточной Азии через Северный морской путь составляет около 13000 км по сравнению с 23000 км через Суэцкий канал, что обеспечивает сокращение времени доставки на 10–15 суток [8]. В 2024 г. стабильный рост грузопотока по СМП достиг рекордного значения в 37,9 млн т, а транзитный поток составил 3 млн т [33]. Россия нацелена на взаимодействие с неарктическими государствами, которые проводят конструктивную политику в

отношении Москвы и заинтересованы в осуществлении международной деятельности в Арктике, включая инфраструктурное развитие. На основе договоренностей руководителей двух стран в 2024 г. была организована Российско-Индийская совместная рабочая группа по сотрудничеству по СМП. Она функционирует в режиме регулярных заседаний профильных государственных органов, решающих задачи повышения грузопотока между Россией и Индией по СМП [27].

В условиях жестких санкционных ограничений для России особый интерес представляет сотрудничество с Индией в научно-технологической области. Со стороны Индии это совпадает с интересами страны, взявшей курс на превращение страны в промышленную и высокотехнологичную державу. В настоящее время индийское руководство реализует такие проекты, как например: «Делай в Индии» (*Make in India*), Цифровая Индия (*Digital India*), «*Start up in India*», а так же «*Smart Cities Mission*», «Развитая Индия – 2047», нацеленные на развитие инновационных отраслей экономики, высоких технологий, государственно-частного партнерства в высокотехнологичных секторах [2]. Вектор экономического развития России также направлен в сторону высокотехнологичных отраслей. Спектр взаимодействия российских и индийских IT-компаний, особенно по направлениям телекоммуникации, кибербезопасности, технологии «умного города» и искусственного интеллекта. Перспективными направлениями совместной деятельности называются также создание цифровых экосистем и независимой финансовой инфраструктуры.

Таким образом, можно констатировать, что важнейшим драйвером развития российско-индийских экономических отношений является индустриальное новое партнерство. Несмотря на санкционные сложности активно реализуются совместные проекты в области химической промышленности, металлургии, железнодорожного машиностроения, электронной промышленности, горнорудной отрасли, в том числе в рамках программы «Делай в Индии». При этом основным вектором развития обеих держав является перевод экономики на новый уровень, что является основой для дальнейшего укрепления сотрудничества.

2.3 Проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии

Изменение экономических связей в условиях глобализации мировой экономики и влияние этого процесса на национальные экономики России и Индии поставили их двухстороннее сотрудничество перед новыми вызовами. Эти проблемы объясняются тем, что сложившаяся в современном мире модель глобализации отрицательно влияет на устойчивость национальных экономик России и Индии. Непредсказуемость действий ключевых акторов глобализации – США и ЕС, – в моноцентричном мироустройстве служат серьезным препятствием поступательному экономическому развитию стран. Противостоять такому негативному воздействию глобализации могут выбирая альтернативный путь взаимодействия.

Перспективы развития российско-индийского сотрудничества определяются комплексом факторов, включающих трансформацию глобальной экономической системы, изменение технологических приоритетов, эволюцию геополитической ситуации и внутренние стратегии научно-технологического развития обеих стран. Современный этап глобализации характеризуется усилением конкуренции за технологическое лидерство, регионализацией производственных цепочек и формированием новых центров инновационного развития, что создает как возможности, так и вызовы для двустороннего научно-технического партнерства. В условиях санкционного давления на Россию со стороны западных стран и стремления Индии к технологической самостоятельности в рамках концепции «Атманирбхар Бхарат» (самодостаточная Индия) научное сотрудничество между странами приобретает дополнительную стратегическую значимость как инструмент обеспечения технологического суверенитета и доступа к критически важным технологиям [32].

Цифровая трансформация экономики и развитие технологий четвертой промышленной революции открывают новые горизонты для российско-индийского научного взаимодействия в области передовых цифровых технологий.

Приоритетными направлениями совместной деятельности в среднесрочной перспективе являются искусственный интеллект, квантовые технологии, биоинформатика, робототехника и интернет вещей. Индия, реализующая амбициозную программу цифровизации экономики *Digital India* с общим бюджетом более 20 млрд долл. и обладающая крупнейшим в мире рынком мобильных приложений и цифровых сервисов с более чем 800 млн интернет-пользователей, представляет собой привлекательного партнера для российских научных организаций и технологических компаний [20]. Совместные исследования в области машинного обучения и обработки больших данных могут привести к созданию конкурентоспособных продуктов для глобального рынка, объем которого, по оценкам *International Data Corporation*, достигнет 340 млрд долл. к 2026 г., демонстрируя среднегодовой темп роста 18,6 % [49].

Квантовые технологии представляют собой область с высоким потенциалом для научного сотрудничества, где обе страны имеют значительные научные заделы и стратегический интерес. Индия в 2020 г. объявила о запуске Национальной миссии по квантовым технологиям и приложениям с бюджетом 1,2 млрд долл. на период до 2030 г., направленной на развитие квантовых вычислений, квантовой коммуникации, квантовой сенсорики и квантовых материалов. Россия обладает сильными научными школами в области квантовой физики и реализует национальный проект «Квантовые технологии» с финансированием 790 млн долл. до 2024 г. Совместные российско-индийские исследования в области создания квантовых процессоров, квантовых систем связи и квантовых алгоритмов могут обеспечить технологический прорыв и создать основу для лидерства в одной из ключевых технологий XXI в. Российский квантовый центр совместно с Индийским институтом науки разрабатывают проект по созданию российско-индийской квантовой коммуникационной системы, которая может быть использована для защищенной передачи данных между научными и правительственными учреждениями обеих стран.

Водородная энергетика представляет собой еще одно перспективное направление сотрудничества, где Россия с ее богатыми энергоресурсами и Индия с

огромным потенциальным спросом на чистую энергию могут реализовать взаимовыгодные проекты. Разработка эффективных технологий производства водорода методом электролиза с использованием возобновляемой электроэнергии, создание систем хранения и транспортировки водорода, а также разработка топливных элементов для транспорта и стационарной энергетики требуют масштабных научных исследований и технологических инноваций [21].

Биотехнологии и персонализированная медицина представляют собой еще одну область с высоким потенциалом развития двустороннего научного сотрудничества, обусловленную глобальными демографическими вызовами и растущим спросом на инновационные медицинские решения. Опыт совместной работы в период пандемии *COVID-19* продемонстрировал эффективность российско-индийского партнерства в биомедицинской сфере и создал основу для расширения сотрудничества. В перспективе возможно расширение кооперации на область геномных исследований, разработки таргетных препаратов для лечения онкологических и редких заболеваний, создания технологий регенеративной медицины и клеточной терапии. Индийская биофармацевтическая индустрия, имеющая значительные производственные мощности и опыт работы с международными регуляторными стандартами, может служить платформой для коммерциализации российских научных разработок в области биотехнологий.

Институциональное развитие механизмов научного сотрудничества является необходимым условием реализации потенциала двустороннего партнерства и достижения поставленных целей. Совершенствование правовой базы двустороннего взаимодействия, упрощение визовых процедур для научных работников и студентов, гармонизация стандартов и процедур оценки научных результатов, создание эффективных механизмов защиты интеллектуальной собственности в совместных проектах – все эти меры могут существенно интенсифицировать российско-индийское научное взаимодействие. Расширение сети совместных научных центров, увеличение объемов финансирования совместных исследований через создание двустороннего фонда научных исследований с капиталом не менее 500 млн долл., развитие программ академической мобильности с целевыми

показателями в 50 тыс. студентов из Индии в России к 2030 г. будут способствовать укреплению научных связей и формированию устойчивых исследовательских коллабораций [1].

Создание Инновационного совета БРИКС и развитие сети центров трансфера технологий в странах-участницах может способствовать коммерциализации результатов совместных научных исследований и формированию глобальных цепочек создания стоимости с участием компаний из стран БРИКС. Реализация совместных инфраструктурных проектов, таких как создание сети исследовательских станций для изучения изменений климата, разработка общей цифровой платформы для обмена научными данными и координация национальных программ развития искусственного интеллекта, может усилить так же состояние их конкурентоспособности стран БРИКС в глобальной экономике знаний. Россия и Индия как два крупнейших участника БРИКС имеют возможность играть ведущую роль в формировании повестки научно-технического сотрудничества объединения и использовать многосторонний формат для усиления двустороннего взаимодействия [17].

Вызовы и риски для развития российско-индийского научного сотрудничества включают геополитическую нестабильность, санкционные ограничения, технологический протекционизм развитых стран и конкуренцию за доступ к критически важным технологиям. Индия, стремящаяся поддерживать стратегическую автономию и развивать технологическое партнерство с различными странами, включая США, Европейский союз, Японию и Австралию в рамках инициатив *Indo-Pacific* и *Quad*, вынуждена балансировать между различными векторами международного сотрудничества [4]. Растущее давление США на Индию с целью ограничения технологического взаимодействия с Россией создает дополнительные сложности для развития двустороннего научного партнерства. Россия, сталкивающаяся с ограничениями доступа к западным технологиям, научному оборудованию и базам данных в результате санкций, нуждается в диверсификации научных связей и поиске надежных партнеров для обеспечения научно-технологического развития.

В этих условиях российско-индийское научное сотрудничество может служить инструментом снижения технологических рисков и обеспечения научно-технологической безопасности обеих стран через создание альтернативных каналов доступа к передовым технологиям и знаниям. Развитие совместных производств критически важных компонентов для высокотехнологичных отраслей, создание альтернативных научных баз данных и журналов, не подверженных политическому давлению, формирование совместных экспертных сетей в приоритетных областях науки и технологий могут способствовать повышению устойчивости национальных инновационных систем к внешним шокам.

Проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что у России и Индии существует много точек пересечения интересов в торгово-экономическом взаимодействии. Рисунок 16 иллюстрирует многообразие перспективных направлений сотрудничества России и Индии.



Рисунок 16 – Перспективные направления сотрудничества России и Индии [18]

Наиболее существенными препятствиями для наращивания двустороннего российско-индийского торгово-экономического сотрудничества, на наш взгляд, являются недостаточная информированность сторон о взаимных возможностях, сложные бюрократические процедуры, неразвитость кредитно-финансовых

механизмов и транспортной инфраструктуры, сложности с подбором квалифицированных кадров, национальные особенности ведения бизнеса.

Большие перспективы развития торгово-экономических отношений России и Индии связаны именно с преодолением таких барьеров. В частности, аналитики отмечают, что в настоящее время сфера *software* ограничена действием двух стандартов – американского и китайского, – поэтому существуют перспективы освоения этого конкурентного сегмента Россией и Индией [2].

Еще один важный, но пока не востребованный сегмент взаимодействия стран связан с работой в третьих странах. Одним из самых перспективных направлений совместной работы является Африка, где у обеих стран имеется неплохой «задел» в сотрудничестве со странами этого континента. В качестве предпосылки также можно использовать участие Африканского Союза в формате G20.

При создании необходимых условий и последовательной реализации согласованной стратегии развития российско-индийское научное сотрудничество может стать одним из ключевых факторов обеспечения конкурентоспособности обеих стран в глобальной экономике знаний XXI в., способствуя технологической модернизации национальных хозяйств.

Заключение

На современном этапе развития мирового хозяйства выделяются две взаимосвязанные тенденции – глобализация и регионализация. В этих условиях освоение высококонкурентных ниш мирового рынка требуют уникальных технологических решений во всех областях. Российско-Индийское сотрудничество обеспечивает возможность таких решений.

Основы современных экономических отношений России и Индии заложены совместными договорами правительств двух стран еще в начале 1990-х гг. «Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве» и «Договор о дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Республикой Индия» выступают определяющими вехами в развитии экономических взаимосвязей двух государств и содержат основные параметры их внешнеэкономических стратегий в отношении друг друга.

Россия и Индия, являясь значимыми игроками на международной арене, обладают различной экономической структурой. В Индии преобладает сектор услуг, включая информационные технологии и фармацевтику, что делает ее центром инноваций и разработки передовых технологий. Россия, в свою очередь, выделяется сильной промышленной базой и обширными природными ресурсами, что привлекает вложения в энергетический и сырьевой сектора. Эти особенности формируют уникальные экономические профили двух стран и подчеркивают различия в подходах к привлечению капитала и технологическому развитию, что является ключевым аспектом в регулировании баланса их товарного оборота.

Важнейшими платформами для реализации двусторонних связей являются ШОС и БРИКС. Практически на регулярной основе проводится российско-индийский форум «От Волги до Ганги». Реальным движущим механизмом развития экономических взаимосвязей двух стран выступает Межправительственная комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству. Все это говорит об интенсивном формировании необходимой институциональной и инфраструктурной базы для развития стратегического

партнерства. Для дальнейшего укрепления этой базы выдвигаются вопросы создания новых логистических коридоров, банковских каналов расчетов, обеспечения сделок, системы страхования. Стабильный высокий уровень политического и дипломатического взаимодействия, характеризующийся частыми встречами на самом высоком уровне, способствует углублению взаимного доверия и усилению совместной работы.

Международное взаимодействие государств целенаправленно ориентировано на достижение ряда стратегических задач в областях экономики, политики, обороны и научно-технического прогресса. Обычно, такие альянсы формируются для выгодного сотрудничества в торговле или эффективного военного союза. Основные тенденции и перспективы взаимодействия нашли свое отражение в Программе развития стратегических направлений российско-индийского экономического сотрудничества до 2030 г. («Программа-2030»), принятой в 2025 г. в ходе визита В. В. Путина в Индию. Более долгосрочный прогноз строится на постановке стратегической цели активного развития российско-индийского сотрудничества. в экономически важных секторах в период 2030–2035 гг.

Рост товарооборота между Россией и Индией в период с 2022 по 2025 гг. отражает углубление экономических связей между двумя странами. Увеличение с 35 млрд долл. в 2022 г. до 70 млрд долл. в 2025 г. свидетельствует о существенном прогрессе в развитии двусторонней торговли. Оно обусловлено рядом факторов, включая переориентацию торговых потоков и расширение сфер сотрудничества. Наблюдаемая динамика, прежде всего, связана с геополитическими изменениями и перестройкой глобальных цепочек поставок. Санкционное давление, оказанное на Россию, могло спровоцировать поиск новых рынков сбыта и партнеров, но Индия, стремясь к укреплению своего экономического влияния, показывает устойчивый тренд к активному наращиванию сотрудничества со странами, предлагающими выгодные условия торговли. То, что данные факторы носят долговременный характер, свидетельствуют принятые правительствами стран задачи по достижению к 2030 г. объема двусторонней торговли в 100 млрд долл.

В контексте усиления глобальных связей, Россия и Индия интенсивно занимаются развитием своих экономических и культурных взаимоотношений. Основное внимание уделяется заключению соглашения о создании зоны свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и Индией, что будет способствовать расширению торговых потоков и инвестиционной деятельности. Параллельно обсуждается ревизия двустороннего межправительственного договора о защите инвестиций, что, несомненно, укрепит инвестиционную безопасность и стимулирование капиталовложений между странами.

В числе приоритетных задач по дальнейшему расширению торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества остаются вопросы развития альтернативных логистических маршрутов, новых путей банковского обеспечения с упором на расширение применения во взаиморасчетах валют, сопряжение национальных платежных систем, страхования, диверсификации и достижения сбалансированности двусторонней торговли, прежде всего за счет наращивания поставок востребованной продукции из Индии.

Перспективы развития российско-индийского сотрудничества определяются комплексом факторов, включающих трансформацию глобальной экономической системы, изменение технологических приоритетов, эволюцию геополитической ситуации и внутренние стратегии научно-технологического развития обеих стран. Современный этап глобализации характеризуется усилением конкуренции за технологическое лидерство, регионализацией производственных цепочек и формированием новых центров инновационного развития, что создает как возможности, так и вызовы для двустороннего научно-технического партнерства. В условиях санкционного давления на Россию со стороны западных стран и стремления Индии к технологической самостоятельности в рамках концепции «Атманирбхар Бхарат» (самодостаточная Индия) научное сотрудничество между странами приобретает дополнительную стратегическую значимость как инструмент обеспечения технологического суверенитета и доступа к критически важным технологиям.

Список использованных источников

- 1 Алиев З. Ш., Безрукавый В. В. Перспективы российско-индийского торгово-экономического сотрудничества // Исследования молодых ученых : материалы ХСІ Междунар. науч. конф. Казань : Молодой ученый, 2024. С. 16–20.
- 2 Амбиции и чипы: как Индия планирует стать лидером в полупроводниках. URL: <https://www.rbc.ru/industries/news/671b46c29a79475adbcb1fff> (дата обращения: 13.04.2026).
- 3 Бугров А. С. Эволюция потенциала экономического сотрудничества Индии и России. М., 2010. 26 с.
- 4 Быкова А. А., Дзирун И. А., Михайлина Ю. А. Перспективы экономического сотрудничества России с Индией // Научно-практический журнал «Диалог». 2025. № 18. С. 5–7.
- 5 В ТМХ заявили о готовности российско-индийского предприятия по производству поездов. URL: <https://tass.ru/ekonomika/21032345> (дата обращения: 25.04.2026).
- 6 Военно-техническое сотрудничество России и Индии: от экспорта – к совместному производству и разработке. URL: <https://oborona.ru/product/zhurnal-nacionalnaya-oborona/voenno-tekhnicheskoe-sotrudnichestvo-rossii-i-indii-ot-ehksportak-sovmestnomu-proizvodstvu-i-razrabotke-47241.shtml> (дата обращения: 25.04.2026).
- 7 Гаврилов П. Н. Северный морской путь: перспективы и вызовы развития // Арктика и Север. 2023. № 4. С. 33–48.
- 8 Глазков М. А., Иванов А. А., Сергеев А. В. Международное сотрудничество России и Индии: проблемы и перспективы // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. № 4-1 (98). С. 84–86.
- 9 Губина М. А., Сутырин С. Ф. Российско-индийские внешнеторговые отношения в условиях возрастающей геополитической неопределенности // Журнал НЭА. 2023. № 1 (58). С. 149–157.
- 10 Гурова И. П. Мировая экономика. М. : Омега-Л, 2007. 394 с.

- 11 Динамика валютного курса рубля: комплексный макроэкономический анализ (2015–2025 гг.). URL: <https://referatbooks.ru/esse/i-valyutnyiy-kurs-rublya-nominalnyiy-i-realnyiy-proanalizirovat-dinamiku-valyutnogo-kursa-vo-vremenisopostavit-dannye-po-valyutnomu-kursu-s-dinamikoy-mirovyih-tsen-na-neft-ofitsialnyih-valyutny/> (дата обращения: 12.04.2026).
- 12 Доля азиатских стран во внешней торговле взлетела. URL: <https://lenta.ru/news/2024/09/04/dolya-aziatskih-stran-vo-vneshney-torgovle-rossii> (дата обращения: 18.04.2026).
- 13 Иванова Л. Н. Международное торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Индией // Экономика и бизнес: теория и практика. 2026. № 1 (131). С. 114–120.
- 14 Индии назвали способ безналичной оплаты для россиян без зарубежных карт. URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/681ac4209a794729ff9ea6c6> (дата обращения: 13.04.2026).
- 15 Индия нарастила импорт свинины из России до максимума с 2017 года URL: <https://1prime.ru/20260227/indiya-867868107.html> (дата обращения: 28.02.2026).
- 16 Интерфакс. Russian trade surplus widens 7,8 % to 150,9 bln in 2024 – customs (по данным ФТС РФ). URL: <https://interfax.com/newsroom/top-stories/110026/> (дата обращения: 18.03.2026).
- 17 ИнфраНьюс. Внешнеторговый оборот России в 2024 году вырос на 1 % до 717 млрд долл. 2025. URL: <https://www.infranews.ru/vneshnyaya-torgovlya/66985-vneshnetorgovuj-oborot-rossii-v-2024-godu-vyros-na-1-do-717-mlrd/> (дата обращения: 25.02.2026).
- 18 Карапетян С. З. Экономическое сотрудничество российской федерации и Индии: проблемы и перспективы // Вестник науки. 2023. № 6 (63). С. 45–51.
- 19 Клепач А. Н. Индия и Россия: пространство экономического партнерства ноябрь 2025 Российско-Индийский форум «От Волги до Ганга». Диалог цивилизаций и интеграция рынков капитала. URL: https://invebdocs.ru/attachments/article/2025_11/India_Russia_11_2025.pdf (дата обращения: 20.03.2026).

- 20 Ключковский Л. Л. Мировая экономика. М. : Изд-во «Экзамен». 2007. 222 с.
- 21 Кожевников М. Ю. Перспективы российско-индийского торгово-экономического сотрудничества в контексте развития национальных инновационных систем // Научные труды. Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. 2023. № 2. С. 78–99.
- 22 Колесников П. Ученые России и Индии придумали необычный способ получения водорода. URL: <https://hi-tech.mail.ru/news/114179-uchenye-rossii-pridumali-neobychnyj-sposob-polucheniya-vodoroda/> (дата обращения: 16.04.2026).
- 23 Кузнецов П. Россия Индия: вызовы и решения экономического сотрудничества. URL: https://bigasia.ru/wp-content/uploads/2024/07/russia_india.pdf (дата обращения: 18.02.2026).
- 24 Лебедев А. И. Товарные потоки между Россией и Индией. М. : Экономическая наука, 2022. 200 с.
- 25 Маньшин Р. В., Гафари А. Л. Инвестиционное сотрудничество России и Индии // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. 2021. № 3. С. 490–501.
- 26 Мельников А. Б., Артемова Е. И., Белова Л. А., Тюпаков К. Э. Мировая экономика и международные экономические отношения. Краснодар : КубГАУ, 2013. 240 с.
- 27 Мельникова Ю. Ю., Грызлов Г. В., Корзун А. П., Кашин А. В. Итоги мероприятия Международная конференция Россия и Индия. к новой повестке двусторонних отношений URL: <https://russiancouncil.ru/papers/Conference-Report-RUSIND2025-ru.pdf> (дата обращения: 18.04.2026).
- 28 Мирный атом вместо угля: зачем Индии малые модульные реакторы. URL: <https://www.rbc.ru/industries/news/675c474b9a7947dfcbd5a1cd> (дата обращения: 25.04.2026).
- 29 Мировая торговля. URL: <https://clck.ru/3U5nuT> (дата обращения: 20.04.2026).

30 Мониторинг мировой экономики и геополитических рисков. URL: <https%3A%2F%2Fwec.hse.ru%2Fmirror%2Fpubs%2Fshare%2F1021755033> (дата обращения: 18.02.2026).

31 Мукхопадхьяй А. Российско-индийское экономическое сотрудничество: наследие прошлого, динамичные перемены и открывающиеся возможности // Вестник МГИМО-Университета. 2023. № 16 (2). С. 142–158.

32 Новый мировой порядок и Индия. URL: <https://neg.by/novosti/otkrytj/novyj-mirovoj-poryadok-i-indiya/> (дата обращения: 05.04.2026).

33 Объем грузоперевозок по Северному морскому пути установил рекорд. URL: <https://www.rosatomflot.ru/press-centr/novosti-predpriyatiya/2025/01/09/11644-obem-gruzoperevozok-posevernemu-morskому-puti-ustanovil-rekord/> (дата обращения: 19.04.2026).

34 Овакимян М. С., Нидзий Е. А., Волкова А. В. Анализ торгово-экономического сотрудничества России и республики Индия на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. 2024. № 1. С. 72–85.

35 Подерегина А., Егорова А., Бутрина С., Дзирун И., Ахмедзянов Р. Перспективы развития торгового сотрудничества России и Индии на современном этапе // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. № 4 (122). С. 284–288.

36 Развитие новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии. URL: https://spravochnick.ru/geografiya/razvitie_novyh_industrialnyh_stran_yugo-vostochnoy-azii/ (дата обращения: 06.03.2026).

37 Россия в 2025 году увеличила экспорт химпродукции в Индию в 1,7 раза. URL: <https://www.interfax.ru/business/1071265> (дата обращения: 10.04.2026).

38 Россия и Индия договорились продолжать работу над устранением торговых барьеров. URL: <https://clck.ru/3U5nwJ> (дата обращения: 10.04.2026).

39 Русал поэтапно купит 50 % глиноземного завода в Индии. URL: <https://www.rbc.ru/business/14/03/2025/67d448379a7947250eb92c87> (дата обращения: 30.05.2026).

40 Станкевич Л. В. Исторический аспект развития российско-индийского экономического сотрудничества // Экономика и право 2015. № 12 (58). С. 54–59.

- 41 Структурные изменения в российской экономике и политика технологической трансформации / Е. Б. Ленчук, Н. Ю. Ахапкин, Л. Н. Лыкова, И. А. Николаев, В. И. Филатов. М. : ИЭ РАН, 2025. 72 с.
- 42 Товарооборот между РФ и Индией к 2030 году достигнет 100 млрд долл. URL: <https://tass.ru/ekonomika/21319121> (дата обращения: 15.03.2026).
- 43 Товарооборот России и Индии вырос в пять раз. URL: <https://ria.ru/20250-29/tovarooborot-1996069226.html> (дата обращения: 08.04.2026).
- 44 Торговля России и Индии превысила 70 млрд долл. URL: <https://ria.ru/20250312/torgovlya-2004441112.htm> (дата обращения: 08.04.2026).
- 45 Торговля России и Индии. URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 25.04.2026).
- 46 Торгово-экономическое взаимодействие. URL: <https://clck.ru/3U5nx9> (дата обращения: 18.04.2026).
- 47 Тюленева Т. И., Курашова Е. А. Анализ торгово-экономических отношений России и Индии // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. № 11А. С. 351–357.
- 48 Черная дыра: Индия высасывает российские ресурсы. URL: <https://www.b-business-gazeta.ru/article/666618> (дата обращения: 25.04.2026).
- 49 Чернецова Н. С., Скворцова В. А. Макроэкономика. Пенза : ПГУ, 2017. 301 с.
- 50 Шедько Ю. Н. Стратегический характер торгово-экономического сотрудничества России и Индии. URL: https://wsem.ru/publications/strategicheskij_kh-rakter_torgovo_ekonomicheskogo_sotrudnichestva_rossii_i_indii_34808/74430969 (дата обращения: 08.04.2026).
- 51 Шкваря Л. В. Мировая экономика в вопросах и ответах. М. : Эксмо, 2008. 320 с.
- 52 Экономика / под ред. А. С. Булатова. М. : Юрист, 2000. 896 с.
- 53 Account Aggregator – India’s Next Digital Innovation. URL: <https://www.investindia.gov.in/team-india-blogs/account-aggregator-indias-next-digital-innovation> (дата обращения: 2.04.2026).

54 ECommerce Statistics In 2025 (Global And U.S. Data). URL: <https://www.sellerscommerce.com/blog/ecommerce-statistics/> (дата обращения: 20.04.2026).

55 IMF. Primary Commodity Price System. URL: <https://db.nomics.world/IMF/P-CPS> (дата обращения: 28.02.2026).

56 IMF. World Economic Outlook, January 2026. URL: <https://www.imf.org/en/-ublications/weo/issues/2026/01/19/world-economic-outlook-update-january-2026> (дата обращения: 04.02.2026).

57 UNCTAD. Global trade hits record 33 trillion in 2024, driven by services and developing economies, 2025. URL: <https://unctad.org/news/global-trade-hits-record-33-trillion-2024-driven-services-and-developing-economies> (дата обращения: 20.02.2026).

58 UNCTAD. Total merchandise trade – factsheet (UNCTADstat), 2023. URL: <https://unctad.org/statistics> (дата обращения: 20.02.2026).

59 World Bank. WITS Trade Statistics by Country. URL: <https://wits.worldbank.org/countrystats.aspx> (дата обращения: 20.02.2026).

60 World Bank. World Development Indicators: Exports of goods and services (current US\$). URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NE.EXP.GNFS.CD> (дата обращения: 16.02.2026).

61 WTO. URL: https://db.nomics.world/WTO/ITS_MTV_AX (дата обращения: 10.03.2026).

62 WTO. World Trade Statistical Review 2023. URL: <https://www.wto.org> (дата обращения: 20.02.2026).